

## **القدرة على إتخاذ القرار لدى بعض مدربى الجودو**

\* شريف محمد هنوهـم

\*\* احمد عبد الفتاح احمد سالم

### **مقدمة البحث:**

اتخاذ القرارات الأدارية في الميدان الرياضي هي محور العملية الأدارية حيث إنها عملية متداخلة في جميع وظائف الإدارة ونشاطاتها، فعندما تمارس الإدارة وظيفة التخطيط فإنها تتخذ قرارات معينة في كل مرحلة من مراحل وضع الخطة سواء عند وضع الهدف أو رسم السياسات أو إعداد البرامج أو تحديد الموارد الملائمة أو اختيار أفضل الطرق والأساليب لتشغيلها، وعندما تضع الإدارة التنظيم الملائم لمهامها المختلفة وأنشطتها المتعددة فإنها تتخذ القرارات بشأن الهيكل التنظيمي ونوعه وحجمه وأسس تقسيم الأدارات والأقسام، وعندما يتخذ المدير وظيفته القيادية فإنه يتخذ مجموعة من القرارات سواء عند توجيهه مرسوميه وتنسيق مجهوداتهم أو استئارة دوافعهم وتحفيزهم على الأداء الجيد أو حل مشكلاتهم وعندما تؤدي الإدارة وظيفة الرقابة فإنها أيضاً تتخذ قرارات بشأن تحديد المعايير الملائمة لقياس نتائج الأعمال والتعديلات التي سوف تجريها على الخطة والعمل على تصحيح الأخطاء إن وجدت. وهكذا تجري عملية اتخاذ القرارات في دورة مستمرة مع استمرار العملية الأدارية نفسها.

( 12: 15 )

والمدرب الرياضي هو الشخصية التربوية التي تتولى عملية تربية وتدريب اللاعبين وتأثير في مستواهم الرياضي تأثيراً مباشراً وله دور فعال في تطوير شخصية اللاعب تطويراً شاملأً متزناً، لذلك يجب أن يكون مثلاً أعلى يحتذى به في جميع تصرفاته ومعلوماته ويمثل المدرب الرياضي العامل الأساسي والهام في عملية التدريب. ( 35: 17 )

ولكي يستطيع أن يقوم المدرب بعملية التدريب يجب أن يتحلى بالعديد من السمات والقدرات والمعارف والمهارات التي تساعده على النجاح في عمله. فالمدرب الرياضي يجب أن يتحلى بالقدرة على حُسن التصرف وتقدير المشاكل ومجابتها وأن يتسم بالثقة في النفس ويكون لديه القدرة على غرس مبادئ اللعب النظيف والأمانة في نفوس اللاعبين. كما يجب على المدرب الرياضي أن يتبنى أسلوب القيادة المناسب للمواقف التي يمر بها أثناء عمله. ( 47: 10-43 )

\* استاذ مساعد بقسم الادارة الرياضية - كلية التربية الرياضية - جامعة حلوان.

\*\* استاذ مساعد بقسم الادارة الرياضية - كلية التربية الرياضية - جامعة حلوان.

وفي بعض الأمور العاجلة يجد المدرب الرياضي نفسه مدفوعاً بضرورة سرعة إتخاذ القرار أو سرعة تغيير القرار السابق إتخاذه في المواقف المتغيرة والдинامية التي يتميز بها النشاط الرياضي والمنافسات الرياضية. فكأن عمل المدرب الرياضي ما هو إلا سلسلة متصلة من القرارات وكل قرار من هذه القرارات قد يؤثر بصورة واضحة على الفريق الرياضي أو اللاعبين إيجاباً أو سلباً. (11: 76)

كما يذكر محمد العربي شمعون 1999 أن إتخاذ القرار يمثل جوهر التفوق في المجال الرياضي في جميع الأنشطة الرياضية ويتوقف ذلك على توقيت إتخاذ القرار والتفريق بين الفوز والهزيمة. (9: 185)

ورياضة الجودو من الرياضات التي تعتمد في ادارتها على إتخاذ القرار في كثير من الأحيان نظراً لاختلاف المواقف والمنافسات ونظراً لطبيعة تلك الرياضة التي تصنف من ضمن رياضات النزال. ونظراً لعمل احد الباحثين في مجال التدريب وعمل الآخر في مجال الادارة واحتلاكهما مع اللاعبين في العديد من المواقف والمنافسات المختلفة والتي واجهت كلا منهما في العمل التدريبي . نجد هنا مشكلة البحث التي تتلخص في القدرة على إتخاذ القرار لدى مدربى الجودو

### **مشكلة البحث:**

تعتبر عملية إتخاذ القرارات هي جوهر عملية القيادة وعلى ذلك فإننا في المجال الرياضي نقول أن جوهر عمل المدرب الرياضي (المدير الفني) وسر نجاحه يمكن في حسن استخدامه لعلمه وفي إتخاذ القرار وخاصة

في مواقف المنافسة المتغيرة التي تتطلب سرعة الأختيار بين بعض البدائل وإختيار بديل محدد بصورة رشيدة وعقلانية وليس بصورة عاطفية أو إنفعالية. (43: 12)

كما أن قدرة المدرب الرياضي على سرعة ملاحظة مواقف التدريب أو المنافسة الرياضية والحكم عليها بصورة موضوعية وكذلك القدرة على سرعة إتخاذ قرار بتتويع أو تغيير التصورات الخططية أو سرعة التعرف على مكمن الخطأ في الأداء كلها عوامل هامة مرتبطة بالقدرة على إتخاذ القرار وليس المهم هو السرعة القصوى في إتخاذ القرار بل لا بد أن يرتبط بذلك إتخاذ القرار المناسب في التوقيت المناسب. (5: 35)

ولذا يرى محمد حسن علاوي أن المدرب الذي يفقد لهذه السمة نجده يتتردد في إتخاذ القرارات أو يقوم بإتخاذ القرارات في أوقات غير مناسبة أو بدون تفكير أو رؤية (قرارات

عمياء) أو نجده يتردد أو يتباطأ في تنفيذ قراراته بسبب الخوف من تحمل مسؤولية هذه القرارات.(152: 10)

ومن خلال خبرة أحد الباحثين كلاعب سابق للجودو وعمل أحد الباحثين في المجال الرياضي كمدرباً للمنتخب القومي للجودو فقد واجه الكثير من المواقف التي تتطلب إتخاذ القرار ويُعد أصعبها تلك التي واجهها مع البطل الأولمبي والحاائز على الميدالية البرونزية في أولمبياد بكين 2008 هشام مصباح والتي واجهته بعد خسارة هذا البطل في دورة العاب البحر الأبيض المتوسط (بيسكارا 2009 ) وكانت معظم وسائل الإعلام في انتظار ميداليته الذهبية في تلك الدورة ولكنها صبت هجوماً عنيفاً بعد خسارته وهددت مسيرته الرياضية. وشاءت الظروف اشتراك اللاعب في بطولة العالم بعد دورة الألعاب مباشرة وكانت حالة اللاعب النفسية في تلك الفترة سيئة للغاية وكان الباحث في تلك الفترة يشغل مدرباً للمنتخب القومي إلا أنه تم تجهيزه للأشتراك في بطولة العالم وتم ضبط وزنه استعداداً للأشتراك في البطولة. إلا أن الباحث لاحظ عدم وصول اللاعب إلى الحالة المعتاد عليه في تلك الأوقات وكان لا بد من إتخاذ قرار بإشتراكه أو عدمه لأنه قرار مصيرى في أشتراكه بالبطولة وهو غير جاهز وبالتالي فأي خسارة أخرى تُعد نهاية بطل رياضي أولمبي مبكراً. وبالفعل تم إتخاذ القرار بعد عدم اشتراكه وتم الحفاظ على البطل الأولمبي الذي أكمل مسيرة البطولات بعد تلك البطولة وحصوله على أكثر من بطولة عالم وجراند بري بعد هذه البطولة.

وبالتالي فقد لاحظ الباحثين أن هناك حاجة لدراسة القدرة على إتخاذ القرار والعوامل المؤثرة عليه لدى بعض مدربى الجودو بالمنتخبات القومية.  
وتلخص أهمية هذه الدراسة في:

- أن هناك الكثير من المشكلات التي تواجه المدربين في جمهورية مصر العربية ومن هذه المشكلات القدرة على إتخاذ القرار، وهذه الدراسة تُعد من الدراسات الأولى من نوعها في القدرة على إتخاذ القرار بالنسبة لمدربى الجودو وبذلك تعتبر من العوامل الهامة التي قد تسهم في قدرة مدرب الجودو على إتخاذ القرار في المواقف المختلفة.

- تساهم هذه الدراسة بجانب الدراسات الأخرى في جمهورية مصر العربية لتقديم حلول للمشكلات الرياضية بصورة علمية مقننة.

#### مصطلحات البحث:

**إتخاذ القرار:** إختيار بين بدائل لإيجاد حل لمشكلة أو لمواجهة موقف أو محاولة تغيير حالة.  
( 117: 12)

**المدرب:** شخصية تربوية يتولى قيادة العملية التدريبية للاعبين الرياضيين ويؤثر تأثيراً مباشراً في تطوير شخصياتهم بصورة شاملة ومتزنة. (19: 10)

**الجودو:** رياضة دفاعية هجومية راقية تتطلب مهارة فائقة لها قواعدها وأصولها العلمية مستخدماً فنون مختلفة لتحقيق كفاءة للعقل والجسم. (4: 15)

#### أهداف البحث:

- قياس القدرة على إتخاذ القرار لدى بعض مدربين الجودو بالأندية.

#### الدراسات السابقة:

1- عمرو أحمد الجمال عام 1990 م (7) بدراسة عنوانها "التمويل وعلاقته بإتخاذ القرار في بعض الاتحادات الرياضية بجمهورية مصر العربية" وهدفت الدراسة إلى التعرف على تأثير مصادر التمويل الحالية على عملية إتخاذ القرار التي تعتمد عليها الاتحادات الرياضية في تحقيق أهدافها. وقد استخدم الباحث أدوات جمع البيانات من (استبيان - المقابلة الشخصية- تحليل الوثائق - الملاحظة الشخصية). وأشارت عينة الدراسة على أعضاء مجالس أدارات 25 اتحاد رياضي وكانت أهم النتائج:-

- مصدر التمويل يؤثر على عملية إتخاذ القرار بوجه عام في الاتحادات الرياضية.
- تنازع الأختصاصات سلباً وإيجاباً بين القادة المسؤولين في الاتحادات الرياضية.
- أن التمويل الحالي لا يكفي الاتحادات الرياضية وبالتالي يؤثر على إتخاذ القرار.

2- قام عمر الفاروق محمد صديق عام 1993 م (6) بدراسة عنوانها "العوامل النفسية التي تكمن وراء إتخاذ القرار" وهدفت الدراسة إلى التعرف على قدرة الأفراد على تحديد موقفهم من خلال إتخاذ القرار واحد من خلال ثلاث قرارات متابعة وذلك في عدد من المواقف التي تحتمل أن تصادفه في الحياة العادية .

3- قام أنور وجدي علي عبد اللطيف عام 1997 م (2) بدراسة عنوانها "دراسة بعض العوامل النفسية وعلاقتها بإتخاذ القرار لدى العاملين في الهيئات الرياضية". وهدفت الدراسة إلى التعرف على العوامل النفسية التي تؤثر على إتخاذ القرار لدى العاملين بالهيئات الرياضية. وكانت نتائج هذه الدراسة كالتالي:- هناك علاقة ارتباطية بين إتخاذ القرار والمتغيرات النفسية، أن أصحاب القرار هم الفئات العليا والمتوسطة من الأدارة. ، أن القلق والدافع إلى الانجاز وتقدير الذات له تأثير إيجابي على إتخاذ القرار.

4- قام خالد فيصل الشيخو عام 1997 م (3) بدراسة عنوانها "السمات الشخصية لمدربى المنتخبات الوطنية العراقية وعلاقتها بنمط القيادة في اتخاذ القرار". هدفت الدراسة إلى التعرف

على السمات الشخصية وأنماط القيادة الرياضية لمدربى المنتخبات الوطنية العراقية والعلاقة بينهما ، وقد أجريت الدراسة على مدربى المنتخبات الوطنية للألعاب الفردية والجماعية ، واستخدم الباحث مقياس (فرايبورج ) للشخصية فضلاً عن بناء مقياس نمط القيادة في اتخاذ القرار وتوصل الباحث في دراسته هذه الى وجود سمات خاصة لكل لعبه فردية او جماعية فضلاً عن تميز مدربو الألعاب الجماعية بالنط القيادي الديمقراطي ، كما توصل في الدراسة الى وجود علاقة ارتباط بين بعض السمات الشخصية للمدرب ونمط القيادة في اتخاذ القرار .

5 - قامت كل من كوثير الموجي، ماجد محمد مسعد فرغلي، وليد مرسي الصغير عام 2002 م (8) بدراسة عنوانها "اتخاذ القرار الأداري في مواجهة بعض الأزمات بجهازي الشباب والرياضة". وقد هدفت هذه الدراسة إلى وضع أسلوب علمي لإتخاذ القرار الأداري ووضع صياغة جديدة للأزمات في قطاع الشباب والرياضة تواكب المتغيرات على الساحة العالمية والدولية والأقليمية. وتم التوصل إلى النتائج التالية:- استماراة الأستبيان لها معامل ثبات يتراوح ما بين 0,90 ، 0,98 ، استماراة الأستبيان تتمتع بمعامل صدق عال حيث أن جميع محاورها دالة عند مستوى دلالة 0,05 .

6 - قام محمد حسن نادي عام 2012 م (13) بدراسة عنوانها "الوعي الأداري والتشريعي وعلاقته بإتخاذ القرار لدى المسؤولين بالأندية الرياضية". وهدفت الدراسة إلى التعرف على مدى الوعي الأداري والتشريعي بإتخاذ القرار لدى المسؤولين. وفي ضوء البحث وفي إطار المنهج العلمي المستخدم وما استعان به الباحث من أدوات لجمع البيانات توصل إلى الاستخلصات إلى أن أغلب عينة البحث لديهم وعي مرتفع بكل من شروط واحتياصات سلطات مدير النشاط الرياضي على أن يكون لديه خبرة سابقة في مجال التخطيط والأدارة في المجال الرياضي وتعتبر الأندية الرياضية من الهيئات الخاصة ذات النفع العام وأغلب أفراد العينة لديهم وعي منخفض بكل من شروط واحتياصات سلطات مدير النشاط الرياضي ولا يجوز أن يستهدف الأعضاء المؤسسين الكسب المادي من النادي.

#### الدراسات الأجنبية:

1- قام رودرجرز وهيكسون **Rodrigus & Hickson** عام 1995 م.(18) بدراسة عنوانها "النجاح في إتخاذ القرار". وهدفت الدراسة إلى التعرف على الأساليب المختلفة في إتخاذ القرار بالرغم من إختلاف وتتنوع أهداف المنظمة. وأستخدم الباحثان المنهج الوصفي (الدراسة التحليلية). وكانت أدوات جمع البيانات الأستبيان وتحليل الوثائق. وأسفرت أهم نتائج هذه الدراسة: • تزايد احتمالات نجاح القرار كلما زاد أشتراك الأفراد المناسبين في إتخاذة.

- تزايد احتمالات نجاح القرار كلما زادت الموارد اللازمة لاتخاذه.

**إجراءات البحث:**

**منهج البحث:**

استخدم الباحثين المنهج الوصفي للدراسات المسحية للتعرف على القدرة على إتخاذ القرار لمدرب الجوادو موضوع الدراسة مجتمع البحث :

يتمثل مجتمع البحث في مدرببي الجوادو المسجلين بالاتحاد المصري للجوادو للموسم . 2012/2011

**العينة:**

أشتملت عينة البحث على عدد (110) مدرب جودو على مستوى الجمهورية والمسجلين بالأتحاد المصري للجوادو للموسم الرياضي 2011 / 2012 وتم اختيارهم بالطريقة العميقة بالحصر الشامل. وتم اختيار عدد 20 مدرب بالطريقة العشوائية من هذه العينة وذلك لحساب المعاملات العلمية للمقياس وتبقى 90 مدرباً للدراسة الأساسية. تم تصنيفهم إلى ثلاثة مجموعات من الخبرة والمؤهل. الأولى من (أكثر من 5 سنوات) ، الثانية من (3-5 سنوات) ، الثالثة من (3-1 سنوات)

**جدول (1)**

**يوضح توصيف مجتمع عينة البحث**

العنية	السن	درجة الحزام	التوثيق
مدرببي الجوادو بالأندية	لا يقل عن 21 سنة	أن يكون حاصل على الحزام الأسود 1 دان	مسجل بالأتحاد المصري للجوادو

### جدول رقم (2)

يوضح عدد المدربين من مختلف مناطق الجمهورية

<u>المنطقة</u>	<u>العدد</u>
القاهرة والجيزة	30
الإسكندرية	13
الغربية	15
الشرقية	10
المنوفية	7
بور سعيد	7
الدقهلية	8
<b>الأجمالي</b>	<b>90</b>

### جدول (3)

يوضح توصيف مجتمع عينة البحث من حيث الخبرة والمؤهل

الخبرة	1	2	3		
	أكثر من 5 سنوات	(5-3 سنوات)	(3-1 سنوات)	النسبة المئوية	العدد
	11.1	49	54.4	34.4	31
	العدد	النسبة المئوية	النسبة المئوية	النسبة المئوية	العدد
المؤهل	علي	متوسط	بدون		
	العدد	النسبة المئوية	النسبة المئوية	النسبة المئوية	العدد
	68.9	13	14.4	16.7	15

### أدوات جمع البيانات:

- السجلات الرسمية لإتحاد اللعبة وذلك لحصر اعداد المدربين خلال الموسم الرياضي الذي تم فيه التطبيق .

- مقياس القدرة على إتخاذ القرار ولقد اتبع الباحث الخطوات التالية

قام الباحثين بالأطلاع على الدراسات السابقة التي تناولت مقاييس إتخاذ القرار وقد لجأ الباحث إلى كل من دراسة (آسر نبيل)(1) و(وائل رفاعي) (16) وقام الباحث بصياغة العبارات في

ضوء هذين المقياسين بما يتناسب مع مدربى الجودو . وقد راعى الباحث عند صياغة العبارات أن تكتب للمدرب (المفحوص) بإعتباره في موقف يستلزم إتخاذ القرار وهذا ما يتفق مع الدراستين السابقتين السالف ذكرهما فيما عدا مفتاح الأستجابات.

#### مرحلة استطلاع رأي الخبراء:

قام الباحث بداية بإستطلاع رأي الخبراء في عبارات هذا المقياس وقد روّعي في الخبراء أن يتوافر لديه أحد هذه الشروط:-

- أن يكون حاصلاً على درجة الدكتوراه على الأقل في مجال التربية الرياضية.
- أن يكون له خبرة في المجال لمدة لا تقل عن 15 سنة على الأقل
- أن يكون قد مارس التدريب ومؤيد بسجلات الاتحاد المصري للجودو

ولقد طلب من الخبراء ما يلي:

- ابداء الرأي في مدى ملائمة العبارات لمجال التربية الرياضية.
- تعديل أو حذف أو إضافة عبارات تتعلق بموضوع الدراسة.
- مدى مناسبة صياغة العبارات لمستوى الفهم والتي بلغ عددها (29) عبارة.

#### التجربة الاستطلاعية:-

قام الباحث بإجراء تجربة إستطلاعية يوم 9/9/2011 على عينة قوامها (20) مدرباً من مجتمع البحث و خارج عينة البحث . وكان الهدف من التجربة الاستطلاعية الآتي:-

- الأول: معرفة مدى ملائمة العبارات من حيث الصياغة لمستوى فهم المدربين.
- الثاني: معرفة أي صعوبات أخرى تواجه المدرب أو الباحث

وكانت نتائج هذه التجربة أنه بالنسبة:-

للهدف الأول: ملائمة العبارات من حيث الصياغة ومستوى الفهم.

والهدف الثاني: عدم وجود أي صعوبات أو معوقات.

#### حساب المعاملات العلمية للمقياس:

#### أولاً حساب معامل الصدق:

قام الباحثان بحساب معامل الصدق عن طريق استخدام صدق الاتساق الداخلى الذى يعتمد على معامل الارتباط بين العبارات والمجموع الكلى للمقياس .

#### (4) جدول

معامل الارتباط بين العبارات والمجموع الكلى للمقياس  
لحساب صدق المقياس

$n = 20$

الدالة	"ر"	ع	م	مسلسل
DAL	0.899	0.50	4.40	1
DAL	0.875	0.65	4.00	2
DAL	0.464	0.55	4.25	3
DAL	0.698	0.50	4.40	4
DAL	0.805	0.65	4.00	5
DAL	0.744	0.47	4.30	6
DAL	0.788	0.52	3.80	7
DAL	0.810	0.45	3.90	8
DAL	0.914	0.55	3.90	9
DAL	0.612	0.41	4.20	10
غير DAL	0.423	0.65	4.00	11
DAL	0.557	0.60	3.95	12
DAL	0.987	1.32	2.95	13
DAL	0.899	0.50	2.40	14
DAL	0.904	0.76	3.55	15
DAL	0.875	0.65	4.00	16
DAL	0.488	0.55	3.90	17
DAL	0.688	0.41	4.20	18
DAL	0.917	0.77	3.80	19
DAL	0.840	0.41	4.20	20
DAL	0.840	0.41	1.80	21
DAL	0.840	0.41	4.20	22
DAL	0.903	0.50	4.40	23
DAL	0.903	0.50	3.60	24
DAL	0.921	0.55	3.75	25
DAL	0.939	0.65	4.00	26
DAL	0.980	1.12	3.10	27
DAL	0.899	0.50	4.60	28
DAL	0.919	1.12	3.10	29
DAL	0.935	9.60	110.65	المجموع الكلى

قيمة "ر" الجدولية عند مستوى معنوية 0.05 ودرجة حرية 18 = 0.444

يتضح من الجدول (4) ان هناك ارتباط DAL احصائياً بين العبارات والمجموع الكلى للمقياس مما يدل على صدق الاتساق الداخلي لعبارات المقياس ، .

ثانياً: حساب معامل الثبات :

قام الباحثان بحساب معامل ثبات الاستمارة عن طريق استخدام طريقة التطبيق واعادة التطبيق ثم قياس معامل الارتباط بين التطبيق الاول والثاني وكانت النتائج كالتالي .

### جدول (5)

معامل الارتباط بين التطبيق الاول والثاني لحساب ثبات المقياس

ن = 20

الدالة	ر"	التطبيق الثاني		التطبيق الاول		مسلسل
		ع	م	ع	م	
دال	0.899	0.49	4.35	0.50	4.40	1
دال	0.875	0.65	4.00	0.65	4.00	2
دال	0.464	0.67	4.35	0.55	4.25	3
دال	0.698	0.51	4.45	0.50	4.40	4
دال	0.805	0.60	4.05	0.65	4.00	5
دال	0.744	0.59	4.35	0.47	4.30	6
دال	0.788	0.64	3.75	0.52	3.80	7
دال	0.810	0.52	3.80	0.45	3.90	8
دال	0.914	0.51	3.95	0.55	3.90	9
دال	0.612	0.50	4.40	0.41	4.20	10
غير دال	0.423	0.77	4.20	0.65	4.00	11
دال	0.557	0.64	4.10	0.60	3.95	12
دال	0.987	1.37	2.90	1.32	2.95	13
دال	0.899	0.49	2.35	0.50	2.40	14
دال	0.904	0.69	3.55	0.76	3.55	15
دال	0.875	0.65	4.00	0.65	4.00	16
دال	0.488	0.60	4.05	0.55	3.90	17
دال	0.688	0.41	4.20	0.41	4.20	18
دال	0.917	0.73	3.70	0.77	3.80	19
دال	0.840	0.37	4.15	0.41	4.20	20
دال	0.840	0.37	1.85	0.41	1.80	21
دال	0.840	0.37	4.15	0.41	4.20	22
دال	0.903	0.51	4.45	0.50	4.40	23
دال	0.903	0.51	3.55	0.50	3.60	24
دال	0.921	0.57	3.70	0.55	3.75	25
دال	0.939	0.60	3.95	0.65	4.00	26
دال	0.980	1.09	3.15	1.12	3.10	27
دال	0.899	0.49	4.65	0.50	4.60	28
دال	0.919	1.11	3.20	1.12	3.10	29
دال	0.935	8.78	111.30	9.60	110.65	المجموع الكلى

قيمة "ر" الجدولية عند مستوى معنوية 0.05 ودرجة حرية 18 = 0.444

يتضح من الجدول (5) وجود ارتباط دال احصائياً بين التطبيق الاول والثاني للمقياس ماعدا العبارة رقم 11 وبالتالي يتضح ثبات العبارات كلها وكذلك المجموع الكلى للمقياس وكانت درجة معامل الارتباط بين مجموع التطبيق الاول والثاني 0.989 ، وبناءاً على ما سبق عرضه قام الباحثان باستبعاد العبارة رقم 11 وبالتالي أصبح المجموع الكلى لعدد عبارات المقياس

**عرض ومناقشة النتائج :**

**جدول (6)**

**التصنيف الاحصائي لعبارات المقياس لعينة البحث الكلية**

ن=90

النقط	الاتنواء	ارتفاع	الأنج	المنوال	الوسط	المتوسط	العبارة
-1.870	0.415	0.4926	4.00	4.0000	4.4000	1	
-0.459	0.000	0.6360	4.00	4.0000	4.4000	.2	
0.334	-1.526	0.8045	5.00	5.0000	4.6000	.3	
-1.870	-0.415	0.4926	5.00	5.0000	4.6000	.4	
-1.150	0.349	0.7525	3.00	4.0000	3.8000	.5	
-1.870	-0.415	0.4926	5.00	5.0000	4.6000	.6	
-1.150	0.349	0.7525	3.00	4.0000	3.8000	.7	
0.334	-1.526	0.4022	4.00	4.0000	3.8000	.8	
-1.870	-0.415	0.4926	4.00	4.0000	3.6000	.9	
-1.870	0.415	0.4926	4.00	4.0000	4.4000	.10	
-1.870	-0.415	0.4926	5.00	5.0000	4.6000	.11	
-1.870	-0.415	0.4926	5.00	5.0000	4.6000	.12	
-0.459	0.000	0.6360	2.00	2.0000	2.000	.13	
-1.870	0.415	0.4926	2.00	2.0000	2.4000	.14	
		0.000	3.00	3.0000	3.0000	.15	
-0.459	0.000	0.6360	4.00	4.0000	4.0000	.16	
-1.870	-0.415	0.4926	5.00	5.0000	4.6000	.17	
0.334	1.526	0.4022	4.00	4.0000	4.2000	.18	
-1.150	0.349	0.7525	3.00	4.0000	3.8000	.19	
0.334	1.526	0.4022	4.00	4.0000	4.2000	.20	
0.334	-1.526	0.4022	2.00	2.0000	1.8000	.21	
0.334	1.526	0.4022	4.00	4.0000	4.2000	.22	
-1.870	0.415	0.4926	4.00	4.0000	4.4000	.23	
1.870	-0.415	0.4926	4.00	4.0000	3.6000	.24	
-1.870	-0.415	0.4926	4.00	4.0000	3.6000	.25	
-0.459	0.000	0.6360	4.00	4.0000	4.000	.26	
0.334	1.526	0.4022	2.00	2.0000	2.2000	.27	
-1.870	-0.415	0.4926	5.00	5.0000	4.6000	.28	
0.334	1.526	0.4022	2.00	2.0000	2.2000	.29	

جدول (7)

التوصيف الاحصائي لدرجات عينة البحث وفقاً لمتغير مستوى الخبرة

$n = 90$

المدربين						العبارة
ن=31	م=3	ن=49	م=2	ن=10	م=1	
ع	م	ع	م	ع	م	
0.5080	4.4839	0.4657	4.3061	0.5164	4.6000	1
0.5080	3.4839	0.4657	4.3061	0.7379	4.1000	2
0.0000	5.000	0.9619	4.3061	0.6325	4.8000	3
0.0000	5.0000	0.4657	4.3061	0.4216	4.8000	4
0.0000	3.0000	0.4809	4.3469	0.6992	3.6000	5
0.0000	4.0000	0.0000	5.0000	0.5270	4.5000	6
1.0160	4.0323	0.4809	3.6531	0.7888	3.8000	7
0.0000	4.0000	0.4809	3.6531	0.3162	3.9000	8
0.0000	3.0000	0.0000	4.0000	0.5270	3.5000	9
0.5080	4.4839	0.4809	4.3469	0.5164	4.4000	10
0.5080	4.5161	0.4809	4.6531	0.5164	4.6000	12
0.5080	2.5161	0.4809	1.6531	0.5676	2.1000	13
0.0000	2.0000	0.4809	2.6531	0.5164	2.4000	14
0.0000	3.0000	0.0000	3.0000	0.0000	3.0000	15
0.5080	3.4839	0.4657	4.3061	0.7379	4.1000	16
0.5080	4.4839	0.4809	4.6531	0.4830	4.7000	17
0.0000	4.0000	0.4809	4.3469	0.3162	4.1000	18
0.5080	3.5161	0.8155	3.9592	0.8756	3.9000	19
0.0000	4.0000	0.4657	4.3061	0.4830	4.3000	20
0.0000	2.000	0.4657	1.6939	0.4830	1.7000	21
0.0000	4.0000	0.4657	4.3061	0.4830	4.3000	22
0.5080	4.4839	0.4809	4.3469	0.5164	4.4000	23
0.5080	3.5161	0.4809	3.6531	0.5164	3.6000	24
0.0000	4.0000	0.4657	3.3061	0.4216	3.8000	25
0.5080	3.5161	0.4657	4.3061	0.8165	4.0000	26
0.5080	2.5161	0.0000	2.0000	0.4216	2.2000	27
0.5080	4.4839	0.4657	4.6939	0.5270	4.5000	28
0.5080	2.5161	0.0000	2.0000	0.4216	2.2000	29

جدول (8)

تحليل التباين بين العينات وفقاً لمتغير الخبرة

$N = 90$

الدالة	قيمة "ف"	متوسط	درجات	مجموع	مصدر التباين	العبارات	م
0.11	2.22	0.52	2	1.05	بين المجموعات	أحصر بوضوح المشكلة المراد إتخاذ القرار ب شأنها في المنافسات	1
		0.24	87	20.55	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.00	24.44	6.47	2	12.95	بين المجموعات	عندما أتخاذ قراراً أركز على المعلومات المتاحة لدي.	2
		0.26	87	23.05	داخل المجموعات		
			89	36.00	المجموع الكلي		
0.00	8.69	4.80	2	9.59	بين المجموعات	أرجح إلى اللوائح والقواعد عند إتخاذ القرار مع اللاعبين.	3
		0.55	87	48.01	داخل المجموعات		
			89	57.60	المجموع الكلي		
0.00	34.75	4.80	2	9.59	بين المجموعات	أتخاذ القرار الذي تتوافر حوله المعلومات الصحيحة والدقيقة.	4
		0.14	87	12.01	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.00	97.93	17.45	2	34.90	بين المجموعات	أسمح للأخرين بالمشاركة في عملية إتخاذ القرار.	5
		0.18	87	15.50	داخل المجموعات		
			89	50.40	المجموع الكلي		
0.00	332.34	9.55	2	19.10	بين المجموعات	أعرف بوضوح الهدف من إتخاذ القرار.	6
		0.03	87	2.50	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.09	2.49	1.37	2	2.73	بين المجموعات	أحرج اللاعبين المقصريين من الأثابة المالية.	7
		0.55	87	47.67	داخل المجموعات		
			89	50.40	المجموع الكلي		
0.00	8.69	1.20	2	2.40	بين المجموعات	أقبل الحوار والمناقشة مع الآخرين في التدريب.	8
		0.14	87	12.00	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلي		
0.00	332.34	9.55	2	19.10	بين المجموعات	أتدرب على إتخاذ القرار بمفردي تحت ضغط الوقت في أوقات الأزمات	9
		0.03	87	2.50	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		

0.49	0.73	0.18	2	0.36	بين المجموعات	حريص على إتخاذ القرار في المنافسات.	10
		0.24	87	21.24	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.49	0.73	0.18	2	0.36	بين المجموعات	أمتلك القدرة على اختيار أنسب الأوقات لإتخاذ القرارات في المنافسات.	11
		0.24	87	21.24	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.00	28.52	7.13	2	14.26	بين المجموعات	عاطفي في إتخاذ قراراتي.	12
		0.25	87	21.74	داخل المجموعات		
			89	36.00	المجموع الكلي		
0.00	26.09	4.05	2	8.10	بين المجموعات	أركز على مميزات البدائل والحلول التي أختارها لحل المشكلة.	13
		0.16	87	13.50	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
.	.	0.00	2	0.00	بين المجموعات	تواجهي صعوبة على إتخاذ القرارات وهي قلة المعلومات.	14
		0.00	87	0.00	داخل المجموعات		
			89	0.00	المجموع الكلي		
0.00	24.44	6.47	2	12.95	بين المجموعات	أمارس عملي كمدرب بشكل مستقل عن الآخرين.	15
		0.26	87	23.05	داخل المجموعات		
			89	36.00	المجموع الكلي		
0.26	1.36	0.33	2	0.66	بين المجموعات	تواجهي مشكلة ضيق وقت المنافسة عند إتخاذ القرارات.	16
		0.24	87	20.94	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.00	8.69	1.20	2	2.40	بين المجموعات	أحدد قراري في لحظة.	17
		0.14	87	12.00	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلي		
0.03	3.59	1.92	2	3.84	بين المجموعات	أضع للعامل الأنساني قدر كبير عند إتخاذ قرار بشأن المشكلة.	18
		0.54	87	46.56	داخل المجموعات		
			89	50.40	المجموع الكلي		
0.00	6.58	0.95	2	1.89	بين المجموعات	أجد أن تكلفة الحصول على المعلومات من الصّعوبات التي تواجهي عند إتخاذ القرار في المنافسات.	19
		0.14	87	12.51	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلي		
0.00	6.58	0.95	2	1.89	بين المجموعات	أعبر عن مدى غضبي وأستياني وأوجه الفاظ التأنيب للاعبين غير	20
		0.14	87	12.51	داخل المجموعات		

			89	14.40	المجموع الكلى	الملتزمين.	
0.00	6.58	0.95	2	1.89	بين المجموعات	أقرن بين نتيجة قراري بنتائج قرار آخر كان أفضل في هذا الموقف.	21
		0.14	87	12.51	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلى		
0.49	0.73	0.18	2	0.36	بين المجموعات	أجد أن توجيهه الوقت أشاء المنافسات أمر صعب.	22
		0.24	87	21.24	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلى		
0.49	0.73	0.18	2	0.36	بين المجموعات	متسامح في قرار توقيع العقاب على اللاعبين.	23
		0.24	87	21.24	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلى		
0.00	34.75	4.80	2	9.59	بين المجموعات	أتخذ القرار بمفردي عند حل المشاكل المعقدة.	24
		0.14	87	12.01	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلى		
0.00	21.34	5.92	2	11.85	بين المجموعات	الجاء عند حرمان بعض اللاعبين من الاشتراك في المنافسة لما صدر منهم من سلوك مشين.	25
		0.28	87	24.15	داخل المجموعات		
			89	36.00	المجموع الكلى		
0.00	23.55	2.53	2	5.06	بين المجموعات	أشعر بالقلق والتوتر عند إتخاذ القرار.	26
		0.11	87	9.34	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلى		
0.14	2.00	0.47	2	0.95	بين المجموعات	أحدد جميع الواجبات والأجراءات وأتخذ القرارات بمفردي.	27
		0.24	87	20.65	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلى		
0.00	23.55	2.53	2	5.06	بين المجموعات	تواجهي مشكلة عند إتخاذ القرار	28
		0.11	87	9.34	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلى		
0.00	6.00	91.66	2	183.32	بين المجموعات	المجموع الكلى للمقياس	المجموع الكلى للمقياس
		15.27	87	1328.68	داخل المجموعات		
			89	1512.00	المجموع الكلى		

قيمة "ف" الجدولية عند مستوى معنوية 0.05 ودرجتي حرية 2 ، 89 = 3.11

يتضح من الجدول (8) ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين المستويات الثلاث للخبرة في جميع عبارات المقياس وكذلك المجموع الكلى للمقياس ماعدا العبارات ارقام 1 ، 7 ، 10 ، 11 ، 14 ، 16 ، 22 ، 23 ، 27 ، مما يدل على ان متغير الخبرة يمثل فروق بين

المدربين في القدرة على اتخاذ القرار، والجدول التالي يوضح دلالة الفروق بين العينات الثلاث في العبارات التي كانت بها فروق دالة احصائياً .

### جدول (9)

اختبار أقل فرق معنوي LSD لحساب دلالة الفروق بين العينات وفقاً لمستوى الخبرة

$n = 90$

الفرق بين العينات				ع	م	ن	العبارات	
من 3-1 سنوات	5 من 3 سنوات	أكثر من 5 سنوات						
*0.62	0.21			0.74	4.10	10	أكثر من 5 سنوات	عندما أتخذ قراراً أرکز على المعلومات المتاحة لدى.
*0.82				0.47	4.31	49	من 3 - 5 سنوات	
				0.51	3.48	31	من 3-1 سنوات	
				0.64	4.00	90	المجموع الكلي	
0.20	0.49			0.63	4.80	10	أكثر من 5 سنوات	أرجع إلى اللوائح والقوانين عند إتخاذ القرار مع اللاعبين.
*0.69				0.96	4.31	49	من 3 - 5 سنوات	
				0.00	5.00	31	من 3-1 سنوات	
				0.80	4.60	90	المجموع الكلي	
0.20	*0.49			0.42	4.80	10	أكثر من 5 سنوات	أتخاذ القرار الذي تتوافر حوله المعلومات الصحيحة والدقيقة.
*0.69				0.47	4.31	49	من 3 - 5 سنوات	
				0.00	5.00	31	من 3-1 سنوات	
				0.49	4.60	90	المجموع الكلي	
*0.60	*0.75			0.70	3.60	10	أكثر من 5 سنوات	أسمح للأخرين بالمشاركة في عملية إتخاذ القرار.
*1.35				0.48	4.35	49	من 3 - 5 سنوات	
				0.00	3.00	31	من 3-1 سنوات	
				0.75	3.80	90	المجموع الكلي	
*0.50	*0.50			0.53	4.50	10	أكثر من 5 سنوات	أعرف بوضوح الهدف من إتخاذ القرار.
*1.00				0.00	5.00	49	من 3 - 5 سنوات	
				0.00	4.00	31	من 3-1 سنوات	
				0.49	4.60	90	المجموع الكلي	
0.10	0.25			0.32	3.90	10	أكثر من 5 سنوات	أقبل الحوار والمناقشة مع الآخرين في التدريب.
**0.35				0.48	3.65	49	من 3 - 5 سنوات	
				0.00	4.00	31	من 3-1 سنوات	
				0.40	3.80	90	المجموع الكلي	
*0.50	*0.50			0.53	3.50	10	أكثر من 5 سنوات	أتدرب على إتخاذ القرار بمفردي تحت ضغط الوقت في أوقات الأزمات
*1.00				0.00	4.00	49	من 3 - 5 سنوات	
				0.00	3.00	31	من 3-1 سنوات	
				0.49	3.60	90	المجموع الكلي	
*0.42	*0.45			0.57	2.10	10	أكثر من 5 سنوات	عاطفي في إتخاذ قراراتي.
*0.86				0.48	1.65	49	من 3 - 5 سنوات	
				0.51	2.52	31	من 3-1 سنوات	
				0.64	2.00	90	المجموع الكلي	
*0.40	0.25			0.52	2.40	10	أكثر من 5 سنوات	أركز على مميزات البدائل والحلول التي أختارها لحل المشكلة.
*0.65				0.48	2.65	49	من 3 - 5 سنوات	
				0.00	2.00	31	من 3-1 سنوات	
				0.49	2.40	90	المجموع الكلي	

*0.62	0.21		0.74	4.10	10	اكثر من 5 سنوات	أمارس عملى كمدرب بشكل مستقل عن الآخرين.	15
*0.82			0.47	4.31	49	من 3 - 5 سنوات		
			0.51	3.48	31	من 3-1 سنوات		
			0.64	4.00	90	المجموع الكلى		
0.10	0.25		0.32	4.10	10	اكثر من 5 سنوات	أحدد قراري في لحظة.	17
*0.35			0.48	4.35	49	من 3 - 5 سنوات		
			0.00	4.00	31	من 3-1 سنوات		
			0.40	4.20	90	المجموع الكلى		
0.38	0.06		0.88	3.90	10	اكثر من 5 سنوات	أضع للعامل الانساني قدر كبير عند إتخاذ قرار بشأن المشكلة.	18
*0.44			0.82	3.96	49	من 3 - 5 سنوات		
			0.51	3.52	31	من 3-1 سنوات		
			0.75	3.80	90	المجموع الكلى		
*0.30	0.01		0.48	4.30	10	اكثر من 5 سنوات	أجد أن تكلفة الحصول على المعلومات من الصعوبات التي تواجهني عند إتخاذ القرار في المنافسات.	19
*0.31			0.47	4.31	49	من 3 - 5 سنوات		
			0.00	4.00	31	من 3-1 سنوات		
			0.40	4.20	90	المجموع الكلى		
*0.30	0.01		0.48	1.70	10	اكثر من 5 سنوات	أعبر عن مدى غضبي وأستيائي وأوجه الغاظ التأثير للاعبين غير الملزمين.	20
*0.31			0.47	1.69	49	من 3 - 5 سنوات		
			0.00	2.00	31	من 3-1 سنوات		
			0.40	1.80	90	المجموع الكلى		
*0.30	0.01		0.48	4.30	10	اكثر من 5 سنوات	أقارن بين نتيجة قراري بنتائج قرار آخر كان أفضل في هذا الموقف.	21
*0.31			0.47	4.31	49	من 3 - 5 سنوات		
			0.00	4.00	31	من 3-1 سنوات		
			0.40	4.20	90	المجموع الكلى		
0.20	*0.49		0.42	3.80	10	اكثر من 5 سنوات	اتخذ القرار بمفردي عند حل المشاكل المعقده.	24
*0.69			0.47	3.31	49	من 3 - 5 سنوات		
			0.00	4.00	31	من 3-1 سنوات		
			0.49	3.60	90	المجموع الكلى		
*0.48	0.31		0.82	4.00	10	اكثر من 5 سنوات	اللجاء عند حرمان بعض اللاعبين من الأشتراك في المنافسة لما صدر منهم من سلوك مشين.	26
*0.79			0.47	4.31	49	من 3 - 5 سنوات		
			0.51	3.52	31	من 3-1 سنوات		
			0.64	4.00	90	المجموع الكلى		
*0.32	0.20		0.42	2.20	10	اكثر من 5 سنوات	أشعر بالقلق والتوتر عند إتخاذ القرار.	27
*0.52			0.00	2.00	49	من 3 - 5 سنوات		
			0.51	2.52	31	من 3-1 سنوات		
			0.40	2.20	90	المجموع الكلى		
*0.32	0.20		0.42	2.20	10	اكثر من 5 سنوات	تواجهي مشكلة عند إتخاذ القرار	28
*0.52			0.00	2.00	49	من 3 - 5 سنوات		
			0.51	2.52	31	من 3-1 سنوات		
			0.40	2.20	90	المجموع الكلى		
*2.87	0.16		4.98	105.90	10	اكثر من 5 سنوات	المجموع الكلى	
*3.03			4.73	106.06	49	من 3 - 5 سنوات		
			1.02	103.03	31	من 3-1 سنوات		
			4.12	105.00	90	المجموع الكلى		

## يتضح من الجدول (9)

- في العبارة رقم (2) "عندما أتخاذ قراراً أركز على المعلومات المتاحة لدى". ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات و مستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات ويرجع الباحثان ذلك الى انه كلما زادت خبرة المدرب كلما كانت قدرته على الاستفادة بالمعلومات التي لديه اكبر قبل اتخاذ اي قرار ويعتمد على المعلومات المتاحة لديه لاتخاذ القرار السليم في حين المدربين حديثي الخبرة يعتمدون بشكل اكبر على رأيهم الشخصي في اتخاذ القرار دون الاعتماد بشكل كبير على المعلومات ويرجع الباحثان ذلك الى ان المدربين حديثي الخبرة يشعر بتفتقه في نفسه بصورة كبيرة في حين ان المدربين التي تتميز بالخبرة تعلمت واستفادت من التجارب التي مروا بها في التدريب وانهم كلما اعتمدوا على المعلومات التي تتتوفر لديهم كلما كانت قراراتهم افضل .
- في العبارة رقم (3) "أرجع إلى اللوائح والقوانين عند إتخاذ القرار مع اللاعبين". ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في حين لم تظهر اية فروق بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 1-3 سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات او اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 1-3 سنوات
- في العبارة رقم (4) "أتخاذ القرار الذي تتوافر حوله المعلومات الصحيحة والدقيقة". ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات وكذلك بين مستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في حين لم تظهر اية فروق بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 1-3 سنوات
- في العبارة رقم (5) "أسمح للأخرين بالمشاركة في عملية إتخاذ القرار" ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات، اكثر من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات ومستوى

- الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 1-3 سنوات وكان افضلهم مستوى الخبرة من 3-5 سنوات في العبارة رقم (6) "أعرف بوضوح الهدف من إتخاذ القرار" ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات ، اكثر من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات وكان افضلهم مستوى الخبرة من 3-5 سنوات في العبارة رقم (7) ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في حين لم تظهر اية فروق بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات او اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 1-3 سنوات في العبارة رقم (8) "ان أقبل الحوار والمناقشة مع الآخرين في التدريب". هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في حين لم تظهر اية فروق بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات او اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 1-3 سنوات في العبارة رقم (9) "أتدرب على إتخاذ القرار بمفردي تحت ضغط الوقت في أوقات الأزمات" ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات، اكثر من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة من 1-3 سنوات ووكان افضلهم مستوى الخبرة من 3-5 سنوات. في العبارة رقم (12) "عاطفي في إتخاذ قراراتي" ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 1-3 سنوات ووكان افضلهم المستوى من 1-3 سنوات.

- في العبارة رقم (13) "أركز على مميزات البدائل والحلول التي اختارها لحل المشكلة" ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه المستوى اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة من 3-5 سنوات في حين لم تظهر اية فروق في المستوى اكثر من خمس سنوات مع الثاني.
- في العبارة رقم (15) "أمارس عملي كمدرب بشكل مستقل عن الآخرين". ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه المستوى اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة من 3-5 سنوات في حين لم تظهر اية فروق في المستوى اكثر من خمس سنوات مع الثاني.
- في العبارة رقم (17) "أحدد قراري في لحظة" ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة من ( 3-1 , 5-3 ) سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في حين لم تظهر اية فروق بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات او اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 1-3 سنوات.
- في العبارة رقم (18) "أضع للعامل الانساني قدر كبير عند إتخاذ قرار بشأن المشكلة" ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في حين لم تظهر اية فروق بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات او اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 1-3 سنوات.
- في العبارة رقم (19) "أجد أن تكالفة الحصول على المعلومات من الصعوبات التي تواجهني عند إتخاذ القرار في المنافسات". ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة ا اكثر من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه المستوى ا اكثر من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة من 3-5 سنوات وكان

افضلهم المستوى مستوى الخبرة من 3-5 سنوات في حين لم تظهر اية فروق في المستوى اكثرا من خمس سنوات مع الثاني.

- في العبارة رقم (20) "أعبر عن مدى غضبي وأستيائي وأوجه الفاظ التأنيب للاعبين غير الملزمين". ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثرا من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه المستوى مستوى الخبرة من 1-3 سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة الثالث وكان افضلهم المستوى مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في حين لم تظهر اية فروق في المستوى اكثرا من خمس سنوات مع الثاني.
- في العبارة رقم (21) "أقارن بين نتيجة قراري بنتائج قرار آخر كان أفضل في هذا الموقف". ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثرا من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه المستوى اكثرا من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 3-5 سنوات وكان افضلهم المستوى مستوى الخبرة من 3-5 سنوات في حين لم تظهر اية فروق في المستوى اكثرا من خمس سنوات مع الثاني.
- في العبارة رقم (24) "اتخذ القرار بمفردي عند حل المشاكل المعقدة". ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثرا من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 3-5 سنوات في اتجاه المستوى مستوى الخبرة من 3-5 سنوات ومستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 3-5 سنوات وكان افضلهم المستوى مستوى الخبرة من 3-5 سنوات في حين لم تظهر اية فروق في المستوى اكثرا من خمس سنوات مع الثالث.
- في العبارة رقم (25) "الاجاء عند حرمان بعض اللاعبين من الاشتراك في المنافسة لما صدر منهم من سلوك مشين". ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثرا من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه المستوى اكثرا من خمس سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 3-5 سنوات وكان افضلهم المستوى مستوى الخبرة من 3-5 سنوات في حين لم تظهر اية فروق في المستوى اكثرا من خمس سنوات مع الثاني.

- في العبارة رقم (26) "أشعر بالقلق والتوتر عند إتخاذ القرار." ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه المستوى مستوى الخبرة من 1-3 سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 1-3 سنوات وكان افضلهم المستوى مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في حين لم تظهر اية فروق في المستوى اكثر من خمس سنوات مع الثاني.
- في العبارة رقم (28) "تواجهني مشكلة عند إتخاذ القرار " ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة اكثر من خمس سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه المستوى مستوى الخبرة من 1-3 سنوات ومستوى الخبرة من 3-5 سنوات مع مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في اتجاه مستوى الخبرة مستوى الخبرة من 1-3 سنوات وكان افضلهم المستوى مستوى الخبرة من 1-3 سنوات في حين لم تظهر اية فروق في المستوى اكثر من خمس سنوات مع الثاني.
- في المجموع الكلى ان هناك فروق ذات دلالة احصائية بين مستوى الخبرة الاول مع الثالث في اتجاه المستوى الاول والثاني مع الثالث في اتجاه مستوى الخبرة الثاني وكان افضلهم المستوى الثاني في حين لم تظهر اية فروق في المستوى الاول مع الثاني.

جدول (10)

التوصيف الاحصائي لدرجات عينة البحث وفقاً لمتغير مستوى المؤهل

$n = 90$

المدربين						العبارة	
ن=15		ن=13		ن=62			
ع	م	ع	م	ع	م		
0.516	4.466	0.480	4.307	0.494	4.403	1	
0.593	3.933	0.599	3.769	0.649	4.064	2	
0.516	4.866	0.877	4.538	0.843	4.548	3	
0.488	4.666	0.506	4.615	0.497	4.580	4	
0.639	3.533	0.854	3.692	0.748	3.887	5	
0.516	4.466	0.518	4.461	0.477	4.661	6	
0.828	3.600	0.862	3.923	0.713	3.822	7	
0.457	3.733	0.375	3.846	0.398	3.806	8	
0.516	3.466	0.518	3.461	0.477	3.661	9	
0.507	4.600	0.506	4.384	0.482	4.354	10	
0.507	4.600	0.438	4.769	0.499	4.564	11	
0.507	4.600	0.518	4.538	0.491	4.612	12	
0.703	1.933	0.688	2.153	0.613	1.983	13	
0.414	2.200	0.480	2.307	0.503	2.467	14	
0.000	3.000	0.000	3.000	0.000	3.000	15	
0.593	3.933	0.599	3.769	0.649	4.064	16	
0.457	4.733	0.518	4.461	0.494	4.596	17	
0.258	4.066	0.438	4.230	0.421	4.225	18	
0.743	3.533	0.630	3.692	0.770	3.878	19	
0.351	4.133	0.277	4.076	0.431	4.241	20	
0.351	1.866	0.277	1.923	0.431	1.758	21	
0.351	4.133	0.277	4.076	0.431	4.241	22	
0.507	4.600	0.506	4.384	0.482	4.354	23	
0.507	3.400	0.506	3.615	0.482	3.645	24	
0.488	3.666	0.506	3.615	0.497	3.580	25	
0.676	3.800	0.554	3.846	0.635	4.080	26	
0.414	2.200	0.480	2.307	0.385	2.177	27	
0.488	4.666	0.506	4.615	0.497	4.580	28	
0.414	2.200	0.480	2.307	0.385	2.177	29	

### جدول (11)

#### تحليل التباين بين العينات وفقاً لمتغير المؤهل

$n = 90$

الدالة	قيمة "ف"	متوسط المربعات	درجات الحرية	مجموع المربعات	مصدر التباين	العبارات	m
0.70	0.36	0.09	2	0.18	بين المجموعات	أحصر بوضوح المشكلة المراد إتخاذ القرار بشأنها في المنافسات	1
		0.25	87	21.42	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.29	1.26	0.51	2	1.02	بين المجموعات	عندما اتخاذ قراراً أركز على المعلومات المتاحة لدى.	2
		0.40	87	34.98	داخل المجموعات		
			89	36.00	المجموع الكلي		
0.38	0.99	0.64	2	1.28	بين المجموعات	أرجع إلى اللوائح والقوانين عند إتخاذ القرار مع اللاعبين.	3
		0.65	87	56.32	داخل المجموعات		
			89	57.60	المجموع الكلي		
0.83	0.19	0.05	2	0.09	بين المجموعات	اتخذ القرار الذي تتوافر حوله المعلومات الصحيحة والدقيقة.	4
		0.25	87	21.51	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.23	1.51	0.84	2	1.69	بين المجموعات	أسمح للأخرين بالمشاركة في عملية إتخاذ القرار.	5
		0.56	87	48.71	داخل المجموعات		
			89	50.40	المجموع الكلي		
0.22	1.56	0.37	2	0.75	بين المجموعات	أعرف بوضوح الهدف من إتخاذ القرار.	6
		0.24	87	20.85	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.49	0.73	0.41	2	0.83	بين المجموعات	أحرم اللاعبين المقصريين من الأثاثة المالية.	7
		0.57	87	49.57	داخل المجموعات		
			89	50.40	المجموع الكلي		
0.75	0.29	0.05	2	0.10	بين المجموعات	أقلل الحوار والمناقشة مع الآخرين في التدريب.	8
		0.16	87	14.30	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلي		
0.22	1.56	0.37	2	0.75	بين المجموعات	أتدرب على إتخاذ القرار بمفردي تحت ضغط الوقت في أوقات الأزمات	9
		0.24	87	20.85	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.22	1.52	0.36	2	0.73	بين المجموعات	حريص على إتخاذ القرار في المنافسات.	10
		0.24	87	20.87	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.89	0.12	0.03	2	0.06	بين المجموعات	أمتلك القدرة على اختبار أنسب الأوقات لإتخاذ القرارات في المنافسات.	11
		0.25	87	21.54	داخل المجموعات		

			89	21.60	المجموع الكلي		
0.62	0.48	0.20	2	0.39	بين المجموعات	عاطفي في إتخاذ قراراتي.	12
		0.41	87	35.61	داخل المجموعات		
			89	36.00	المجموع الكلي		
0.13	2.10	0.50	2	1.00	بين المجموعات	أركز على مميزات البدائل والحلول التي أختارها لحل المشكلة.	13
		0.24	87	20.60	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
.	.	0.00	2	0.00	بين المجموعات	تواجهي صعوبة على إتخاذ القرارات وهي قلة المعلومات.	14
		0.00	87	0.00	داخل المجموعات		
			89	0.00	المجموع الكلي		
0.29	1.26	0.51	2	1.02	بين المجموعات	أمارس عملي كمدرب بشكل مستقل عن الآخرين.	15
		0.40	87	34.98	داخل المجموعات		
			89	36.00	المجموع الكلي		
0.35	1.07	0.26	2	0.52	بين المجموعات	تواجهي مشكلة ضيق وقت المنافسة عند إتخاذ القرارات.	16
		0.24	87	21.08	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.38	0.99	0.16	2	0.32	بين المجموعات	أحدد قراري في لحظة.	17
		0.16	87	14.08	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلي		
0.23	1.51	0.84	2	1.69	بين المجموعات	أضع للعامل الإنساني قدر كبير عند إتخاذ قرار بشأن المشكلة.	18
		0.56	87	48.71	داخل المجموعات		
			89	50.40	المجموع الكلي		
0.32	1.16	0.19	2	0.37	بين المجموعات	أجد أن تكلفة الحصول على المعلومات من الصعبات التي تواجهي عند إتخاذ القرار في المنافسات.	19
		0.16	87	14.03	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلي		
0.32	1.16	0.19	2	0.37	بين المجموعات	أعبر عن مدى غضبي وأستثنائي وأوجه الغاظ التأييب للاعبين غير الملتزمين.	20
		0.16	87	14.03	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلي		
0.32	1.16	0.19	2	0.37	بين المجموعات	أقارن بين نتيجة قراري بنتائج قرار آخر كان أفضل في هذا الموقف.	21
		0.16	87	14.03	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلي		

### تابع : جدول (11)

#### تحليل التباين بين العينات وفقاً لمتغير المؤهل

$n = 90$

الدالة	قيمة "ف"	متوسط المربعات	درجات الحرية	مجموع المربعات	مصدر التباين	العبارات	m
0.22	1.52	0.36	2	0.73	بين المجموعات	أجد أن توجيهه الوقت أثناء المنافسات أمر صعب.	22
		0.24	87	20.87	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.22	1.52	0.36	2	0.73	بين المجموعات	متسامح في قرار توقيع العقاب على اللاعبين.	23
		0.24	87	20.87	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.83	0.19	0.05	2	0.09	بين المجموعات	اتخذ القرار بمفردي عند حل المشاكل المعقدة.	24
		0.25	87	21.51	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.20	1.64	0.66	2	1.31	بين المجموعات	الجاء عند حرمان بعض اللاعبين من الأشتراك في المنافسة لما صدر منهم من سلوك مشين.	25
		0.40	87	34.69	داخل المجموعات		
			89	36.00	المجموع الكلي		
0.57	0.56	0.09	2	0.18	بين المجموعات	أشعر بالقلق والتوتر عند إتخاذ القرار.	26
		0.16	87	14.22	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلي		
0.83	0.19	0.05	2	0.09	بين المجموعات	أحدد جميع الواجبات والأجراءات وأتخذ القرارات بمفردي.	27
		0.25	87	21.51	داخل المجموعات		
			89	21.60	المجموع الكلي		
0.57	0.56	0.09	2	0.18	بين المجموعات	تواجهي مشكلة عند إتخاذ القرار	28
		0.16	87	14.22	داخل المجموعات		
			89	14.40	المجموع الكلي		
0.28	1.29	21.82	2	43.64	بين المجموعات	المجموع الكلي للمقياس	المجموع الكلي للقياس
		16.88	87	1468.36	داخل المجموعات		
			89	1512.00	المجموع الكلي		

قيمة "ف" الجدولية عند مستوى معنوية 0.05 ودرجتي حرية 2 ،  $3.11 = 89$

يتضح من الجدول (11) ان هناك فروق غير دالة احصائياً بين المستويات الثلاث للمؤهل في جميع عبارات المقياس وكذلك المجموع الكلي للمقياس مما يدل على توافق عينات البحث وفقاً

لمتغير المؤهل اي ان متغير المؤهل لم يمثل اية فروق بين المدربين في القدرة على اتخاذ القرار.

#### مناقشة النتائج:

يتضح من الجداول أرقام (8 ، 9) والخاصة بكل من تحليل التباين ودلالة الفروق بحسب قيمة أقل فرق معنوي LSD لعينة الدراسة وفقاً لمستوى الخبرة أنه :-

- كلما زاد مستوى سنوات الخبرة كلما كان لدى الفرد القدرة على اتخاذ القرار في ضوء كل من المعلومات المتاحة حول المشكلة والقدرة على مناقشة البديل و اختيار الأفضل وهذا ما أكدته العبارات أرقام ( 2 ، 3 ) حيث أن هناك فروق معنوية لصالح المجموعة (الأكثر من 5 سنوات) خبرة عن كل من المجموعة من (3-5 سنوات) ، (1-3 سنة) حيث بلغت قيمة ف المحسوبة ( 24,44 ، 26,59 ) وأقل فرق معنوي ( 0,62 ، 0,82 ) ، ( 0,40 ، 0,65 ) وهذا ما أكدته دراسة رودرجرز وهيسون & Rodrigus & Hickson .(18)

- كلما زاد مستوى الخبرة كلما تميز صاحب القرار بوضوح الهدف من القرار المتتخذ ولديه القدرة على المشاركة الفعالة في صنع القرار كما أنه يتميز بعدم التردد والثقة في اتخاذ القرار والاستقلالية فيه وهذا ما أكدته العبارات ( 6 ، 5 ، 15 ) حيث انه هناك فروق معنوية لصالح المجموعة (الأكثر من 5 سنوات) خبرة عن كل من المجموعة من (3-5 سنوات) و(1-3 سنوات) حيث بلغت قيمة ف المحسوبة ( 332,34 ، 97,93 ) ( 0,62 ، 0,82 ) وأقل فرق معنوي ( 0,50 ، 0,50 ) ، ( 0,75 ، 0,60 ) ، ( 0,40 ، 0,65 ) وهذا ما أكدته دراسة أنور وجدي على عبد اللطيف (2).

- كما أنه كلما زاد مستوى الخبرة كلما كان لدى الفرد المقدرة في مراعاة الجوانب النفسية والسلوكية في اتخاذ القرار من حيث تطبيق مبدأ الثواب والعقاب وفقاً للتصيرات السلوكية تجاه المواقف المختلفة وكذلك وضع العامل الانساني في الاعتبار عند اتخاذ القرار وهذا ما أكدته العبارات أرقام (18 ، 25) حيث أن هناك فروق معنوية لصالح المجموعة (الأكثر من 5 سنوات) خبرة عن كل من المجموعة (3-5 سنوات) و(1-3 سنوات) حيث بلغت قيمة ف المحسوبة ( 21,34 ، 3,59 ) وأقل فرق معنوي ( 0,44 ، 0,48 ) على التوالي وهذا ما أكدته دراسة عمر الفاروق محمد صديق (6).

- كما أنه كلما قلت سنوات الخبرة كلما افتقد الفرد المقدرة على اتخاذ القرار في ضوء مختلف المواقف التي تتسم بالمشاحنات وعدم القدرة على فصل العواطف والمشاعر في

اتخاذ القرار وكذلك عدم الأتسام بالثبات الأنفعالي في القرارات المختلفة والشعور بالتتوتر والتردد وهذا ما أكدته العبارات أرقام (20، 21، 26، 28) حيث أن هناك فروق معنوية لصالح المجموعة الأقل خبرة (1-3 سنوات) من المجموعة (الأكثر من 5 سنوات) و(3-5 سنوات) حيث بلغت قيمة ف المحسوبة ( 6,58، 6,58 و 23,55 ) وأقل فرق معنوي ( 0,30 ، 0,31 ) ، ( 0,30 ، 0,31 ) ، ( 0,32 ، 0,32 )، ( 0,52 ، 0,52 ) وهذا ما أكدته كل من دراسة أنور وجدي علي عبد اللطيف (2)، خالد الشيخو (3).

ويتبّع من الجداول (8، 11) والخاصة بتحليل التباين لعينة الدراسة الأساسية وفقاً لمستوى المؤهل أنه لا يوجد فروق ذات دلالة احصائية بين أفراد عينة الدراسة للمجموعات الثلاث والذي يعبر عن انخفاض مستوى تأثير المؤهل العلمي في عملية اتخاذ القرار على الرغم من أهميته وهذا ما أكدته دراسة أنور وجدي على عبد الطيف (2) ويعزي الباحث ذلك إلى حصول عينة الدراسة على العديد من الدورات التدريبية في مجال التخصص حيث أنه شرط أساسى في التسجيل كمدرس بالأتحاد حصوله على دورة تدريب أساسية - بالإضافة لطبيعة النشاط كأحد رياضات المنازلات الفردية والذي يمثل ما أكتسبه الفرد من خبرات تراكمية أثناء ممارسته للنشاط وما حصل عليه من مؤهلات تدريبية يساعد له بشكل كبير في القدرة على اتخاذ القرار بالموافق المختلفة

## **الأستنتاجات:**

في ضوء مجال البحث والهدف منه واستناداً على ما تم من إجراءات ومعالجات احصائية وتفسير النتائج توصل الباحث إلى الأستنتاجات التالية:-

1. كلما زادت خبرة الفرد كلما زادت قدرته على :
  - اتخاذ القرار استناد على وضوح الأهداف.
  - الثبات الانفعالي في المواقف المختلفة لاتخاذ القرار.
  - المقدرة في مراعاة الجوانب الإنسانية والسلوكية عند اتخاذ القرار.
  - ايجاد الحلول ومناقشة البدائل في ضوء المواقف المختلفة لاتخاذ القرار المناسب.
2. تمثل مستوى الخبرة والمؤهل العلمي دعماً كبيراً للفرد في توقيت اتخاذ القرار المناسب.
3. كلما قلت خبرة الفرد كلما زاد مستوى التوتر عند اتخاذ القرار.
4. الخبرة والمؤهل عاملان ذو علاقة طردية في المقدرة على اتخاذ القرار.
5. يعتمد اتخاذ القرار المناسب على مراجعة التشريعات والقوانين المنظمة كلما قل مستوى الخبرة.

## **التصنيفات:**

1. اعداد دورات صقل لمدربين الجودو لتطوير مستوى القدرة على اتخاذ القرار.
2. اتباع المنهج العلمي السليم في عملية اتخاذ القرار من حيث التحليل ومناقشة البدائل والنتائج المتوقعة.
3. عدم تسجيل أي مدرب دون المؤهل في سجلات الاتحاد إلا بعد حصوله على عدد من الدورات التدريبية والتي تعادل المؤهل العلمي.
4. عدم اتخاذ أي قرار إلا بعد الحصول على قدر كاف من المعلومات بشأنه.
5. اعداد ورش عمل للمدربين لدراسة ومناقشة التعديلات التي تطرأ على القوانين واللوائح المنظمة وال المتعلقة بشئون النشاط لمساعدة المدرب على اتخاذ القرار السليم.
6. ان يقوم الاتحاد بالتنسيق مع الاندية لعمل دورات لتنمية الشخصية والنواحي النفسية والثقة بالنفس والثبات الانفعالي مما يساهم في القدرة على اتخاذ القرار المناسب في التوقيت المناسب .

## قائمة المراجع

- 1- آسر نبيل أحمد الشاذلي:  
بناء مقياس القدرة على إتخاذ القرار لدى بعض مدربى الأنشطة الرياضية المختار، رسالة ماجستير، جامعة أسيوط، 2009 م.
- 2- أنور وجدي علي عبد اللطيف:  
دراسة بعض العوامل النفسية وعلاقتها بإتخاذ القرار لدى العاملين في الهيئات الرياضية، دكتوراه، جامعة المنيا، 1997 م.
- 3- خالد فيصل الشيخ:  
السمات الشخصية لمدربى المنتخبات الوطنية العراقية وعلاقتها بنمط القيادة في إتخاذ القرار، دكتوراه، كلية التربية الرياضية، جامعة الموصل، 1997 م.
- 4- شريف محمد هنوه، عادل فوزي جمال:  
الجودو، سلسلة المناهج الرياضية، المجلس الأعلى للشباب والرياضة، قطاع إعداد القادة، 1992 م.
- 5- عبد الحميد شرف:  
الأدارة في التربية الرياضية بين النظرية والتطبيق، مركز الكتاب للنشر، القاهرة، 1990 م.
- 6- عمر الفاروق محمد صديق:  
العوامل النفسية التي تكمن وراء إتخاذ القرار، ماجستير، جامعة بنيها، 1995 م.
- 7- عمرو أحمد علي الجمال:  
التمويل وعلاقته بإتخاذ القرار في بعض الاتحادات الرياضية بجمهورية مصر العربية، دكتوراه، كلية التربية الرياضية للبنين، 1998 م.
- 8- كوثر الموجي، ماجد فرغلي، وليد الصغير:  
اتخاذ القرار الأداري في مواجهة بعض الأزمات بجهاري الشباب والرياضة، المجلة العلمية للبحوث والدراسات في التربية الرياضية، كلية التربية الرياضية للبنين، جامعة حلوان، 2002 م.
- 9- محمد العربي شمعون:  
علم النفس الرياضي والقياس النفسي، مركز الكتاب للنشر، القاهرة، 1999 م.
- 10- محمد حن علاوي:  
علم التدريب الرياضي، ط 13، دار المعارف، القاهرة، 1994 م.
- 11- -----:  
علم النفس، المدرب والتدريب الرياضي، دار

- 12- محمد حسن علاوي: سيكولوجية القيادة الرياضية،ط2،القاهرة،مركز الكتاب النشر،2005 م.
- 13- محمد حسن نادي: الوعي الأداري والتشريعي وعلاقته بإتخاذ القرار لدى المسؤولين بالأندية الرياضية،رسالة ماجستير،كلية التربية الرياضية للبنات،جامعة الأسكندرية،2012 م.
- 14- محمود حسن عبد الله: مصطفى القدرة على إتخاذ القرار لمسؤولي الأندية الرياضية،رسالة ماجستير غير منشورة،كلية التربية الرياضية للبنات،جامعة حلوان،2002 م.
- 15- نعمان عبد الغني: اتخاذ القرار في المجال الرياضي وعلاقته بالمعلوماتية،المدونات العلمية،الأكاديمية الرياضية العراقية،2011 م
- 16- وائل رفاعي: بروفيل سمات الشخصية للمدرب وتأثيره على مهارات الاتصال وإتخاذ القرار في المواقف الرياضية،دكتوراه،جامعة حلوان،2003 م.
- 17- وجدي مصطفى: الفاتح،الأسس العلمية للتدريب الرياضي للاعب والمدرب،دار الهدى للنشر والتوزيع،المنيا،2002 م
- 18 Hickson&Rodrigus: Making decision Success,Vol 32,Issue 5,1995.

## القدرة على إتخاذ القرار لدى بعض مدربى الجودو

\* شريف محمد هنوهـم

\*\* احمد عبد الفتاح احمد سالم

تعتبر عملية إتخاذ القرارات هي جوهر عملية القيادة وعلى ذلك فإننا في المجال الرياضي نقول أن جوهر عمل المدرب الرياضي (المدير الفني) وسر نجاحه يكمن في حُسن استخدامه لعلمه وفي إتخاذ القرار وخاصة في مواقف المنافسة المتغيرة التي تتطلب سرعة الأختيار بين بعض البدائل وإختيار بديل محدد بصورة رشيدة وعقلانية وليس بصورة عاطفية أو إنفعالية. وبالتالي فقد لاحظ الباحثين أن هناك حاجة لدراسة القدرة على إتخاذ القرار والعوامل المؤثرة عليه لدى بعض مدربى الجودو بالمنتخبات القومية.

ويهدف البحث إلى - قياس القدرة على إتخاذ القرار لدى بعض مدربى الجودو بالأندية. استخدم الباحثين المنهج الوصفي للدراسات المسحية وقد تمثل مجتمع البحث في مدربى الجودو المسجلين بالاتحاد المصري للجودو للموسم 2011/2012 . و أشتملت عينة البحث على عدد (110) مدرب جودو على مستوى الجمهورية والمسجلين بالاتحاد المصري للجودو للموسم الرياضي 2011 / 2012 وتم اختيارهم بالطريقة العمدية بالحصر الشامل. وتم إختيار عدد 20 مدرب بالطريقة العشوائية من هذه العينة وذلك لحساب المعاملات العلمية للمقياس وتبقى 90 مدرباً للدراسة الأساسية. وقد استخدم الباحثين أدوات جمع البيانات التالية - السجلات الرسمية لاتحاد اللعبة وذلك لحصر اعداد المدربين خلال الموسم الرياضي الذي تم فيه التطبيق .  
مقياس القدرة على إتخاذ القرار

وكان من اهم النتائج (1) انه كلما زادت خبرة الفرد كلما زادت قدرته على : اتخاذ القرار أستناد على وضوح الأهداف. الثبات الأنفعالي في المواقف المختلفة لأتخاذ القرار. المقدرة في مراعاة الجوانب الإنسانية والسلوكية عند اتخاذ القرار. ايجاد الحلول ومناقشة البدائل في ضوء المواقف المختلفة لأتخاذ القرار المناسب. (2) كلما قلت خبرة الفرد كلما زاد مستوى التوتر عند اتخاذ القرار. وكان من اهم التوصيات اتباع المنهج العلمي السليم في عملية اتخاذ القرار من حيث التحليل ومناقشة البدائل والنتائج المتوقعة.

\* استاذ مساعد بقسم الادارة الرياضية - كلية التربية الرياضية - جامعة حلوان.

\*\* استاذ مساعد بقسم الادارة الرياضية - كلية التربية الرياضية - جامعة حلوان.

## **A summary of research in English Decision-making power among some coaches Judo**

- Sherif Mohamed Hanohom
- Ahmed Abdel Fattah Ahmed Salem

The process of decision-making is the essence of the process of leadership and that we in the sports field say that the essence of the work of the trainer (coach) the secret of its success lies in the proper use for his knowledge and decision-making, especially in situations of competition changing that require speed choice between some of the alternatives and the selection of an alternative specific manner rational and irrational and not be emotional or emotionally charged .

Consequently, the researchers noted that there is a need to study the decision-making ability and the factors affecting it in some coaches judo national selectors .

The research aims to - the ability to measure decision-making among some coaches judo clubs .

Use the researchers descriptive approach surveys may represent the research community in the coaches judo registered EU Egyptian Judo season 2012/2011 Calendar included a sample search on the number (110) Judo coach at the level of the republic and registered the Egyptian Federation of Judo sports season 2012/2011 was chosen the way intentional inventory destruction. It was Akhtiaraadd 20coach random method of this sample in order to account for transactions scientific scale and 90remain coach of the basic study. The researchers used the following data collection tools - the official records of the Federation of the game so as to limit the preparation of trainers during the sports season, which was the application .- measure of the ability to make decision One of the most important results (1) that the more an individual experience greater the ability to: decision-making based on the clarity and emotional amis . reliability in different positions to Decision-making. ability to take into account the humanitarian aspects and behavioral when Decision-making.find solutions and discuss alternatives in light of the different positions to take the appropriate decision. (2) the experience of the individual, the less the greater the level of tension when making the decision. One of the most important recommendations to follow proper scientific method in the decision-making process in terms of the analysis and discussion of alternatives, and expected results.

