



تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمه

للعويل :دراسة تطبيقية على البنوك التجارية بهمسر

إعداد

أ.أسلمى علاء بربرار

معيدة بقسم إدارة الأعمال
كلية التجارة – جامعة المنوفية

أ.د. أهجد داهد عهارة

استاذ إدارة الأعمال والموارد البشرية
وعميد كلية التجارة السابق – جامعة المنوفية

د. دعاء مهود صبرى مهود

مدرس بقسم إدارة الأعمال
كلية التجارة –جامعة المنوفية

مجلة راية الدولية للعلوم التجارية

دورية علمية محكمة

الجلد (٤) - العدد (١٣) - يناير ٢٠٢٥

<https://www.rijcs.org/>

معهد راية العالي للإدارة والتجارة الخارجية بدهياط الجديدة

الهنشأ بقرار وزير التعليم العالي رقم ٤٨٩٠ بتاريخ ٢٢ أكتوبر ٢٠١٨ بجمهورية مصر العربية

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل: دراسة تطبيقية على البنوك التجارية بهصر

إعداد

أ. أسلمى علاء بربر

معيدة بقسم إدارة الأعمال
كلية التجارة - جامعة المنوفية

أ. د. أوجد حامد عهارة

استاذ إدارة الأعمال والموارد البشرية
وعميد كلية التجارة السابق - جامعة المنوفية

د. دعاء محمد صبرى محمد

مدرس بقسم إدارة الأعمال
كلية التجارة - جامعة المنوفية

استهدف هذا البحث قياس وتحليل تأثير

التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعامل ،
وذلك بالتطبيق على البنوك التجارية المصرية (البنك الأهلي ،
بنك مصر ، بنك القاهرة) في محافظات القاهرة

المستخلص

والمونوفية والغربية ، ولتحقيق أهداف البحث تم اعداد قائمة استقصاء كأداة لجمع البيانات ،
وأجريت البحث على عينة قوامها (٣٦٢) عميل من عملاء البنوك محل البحث، وتم استخدام
مجموعة من الأساليب الاحصائية لمعالجة البيانات ، وقد توصل البحث الى وجود تأثير ذو دلالة
احصائية بين التحول الرقمي وأبعاد جودة الخدمة المصرفية عند مستوى معنوية ٥% ، وفي
ضوء هذه النتائج يوصى الباحثون بضرورة التكامل بين مؤسسات الدولة لنجاح عملية
التحول الرقمي .

الكلمات المفتاحية : التحول الرقمي ، جودة الخدمة المصرفية .

Abstract:

This study aimed to measure and analyze the impact of digital transformation on the quality of banking service provided to the customer, by applying it to Egyptian commercial banks (National Bank, Banque Misr, and Cairo Bank) in the governorates of Cairo, Menoufia, and Gharbia. To achieve the objectives of the study, a survey list was prepared as a tool for collecting data, and the study was conducted. On a sample of (385) customers of the banks under study, the number of lists suitable for analysis was (362) forms, and a set of statistical methods were used to process the data. The study concluded that there was a statistically significant effect between digital transformation and the dimensions of banking service quality at a significant level. 5%. In light of these results, the researcher recommends the necessity of integration between state institutions for the success of the digital transformation process.

Key Words: Digital Transformation, Quality of Banking Service

١- مقدمة :

يشهد العصر الحالي تطورات تقنية ضخمة وظهور أساليب تكنولوجية جديدة ، مما يدفع الحكومات والمؤسسات الى اتباع استراتيجيات جديدة ووضع رسالة ورؤية تناسب مع هذه التطورات من أجل رفع جودة الخدمات المقدمة وتقديم الخدمات التي تناسب احتياجات ورغبات المستهلك المتغيرة (Kane et al.,2015) ، وهذه التطورات التكنولوجية تدفع لتغيرات اقتصادية واجتماعية غير مسبوقه (Corrocher, Ordanini, 2002)، فقد قامت شركه-Wal Mart) بتطبيق التكنولوجيا الرقمييه مما مكنها من التغلب على المنافسين وهذا بالاضافة الى قيام بعض الشركات باستحداث وظيفه ادرايه لمواكبه التحول الرقى مثل شركه (Cisco) قامت باستحداث وظيفه بمسمى كبير المسئولين الرقمييين لتولى قيادة التحول الرقى ومحاولة

منافسه الشركات الكبيرة في المجال مثل Microsoft (أبراهيم ، الحداد . ٢٠١٨) ، ومن اهم هذه التطورات التكنولوجية هو تطبيق التحول الرقى في كافة المؤسسات ، فنظرا لزيادة عدد السكان ومنها وجود حجم ضخم من البيانات والوثائق ، والتي تمثل عصب المنظمة في اتخاذ القرارات وفقا لهذه البيانات ، والتي توضح حاجات ورغبات المستهلكين ، فكان لا بد من تحولها من صورة ورقية الى صورة الكترونية يسهل الوصول اليها من قبل متخذ القرار ، وبالتالي كان ذلك دافع لتطبيق التحول الرقى (محمد ، ٢٠٢١) ، ومن أهم القطاعات التي شهدت تطورات جذرية فيما يتعلق بالتحول الرقى القطاع المصرفي ، فقامت البنوك بتطوير الخدمات المصرفية الالكترونية خلال السنوات الاخيرة حيث بدأ الاهتمام بملف التحول الرقى في مصر بداية من عام ٢٠١٦ ولكن تعد عام ٢٠٢٠ حيث انتشار فيروس كورونا ، ففرض الوباء انماط عمل جديدة في البنوك مثل القيام باكبر عدد ممكن من الخدمات التي يمكن تنفيذها من خلال الانترنت دون الحاجة للتواجد في البنك للحد من انتشار الفيروس (خميس ، ٢٠٢٢) ، ويهدف هذا البحث الى التعرف على تأثير التحول الرقى الذي تُمارسه بعض البنوك التجارية بمصر على جودة الخدمة المصرفية ، بالإضافة إلى تقديم المقترحات والتوصيات للبنوك المعتمدة على التحول الرقى لتقديم خدمات ذات جودة عالية وذلك من أجل الحفاظ على العلاقات بين العملاء.

٢- المفاهيم النظرية لمتغيرات البحث :

التحول الرقى: يعرف التحول الرقى بأنه استخدام تكنولوجيا رقمية جديدة مثل الهواتف المحمولة والذكاء الاصطناعي والسحابة والكتل وانترنت الاشياء لتمكين تحسين الاعمال وتبسيط الاجراءات وانشاء نماذج اعمال جديدة (Warner, Wäger, 2019).

جودة الخدمة المصرفية: وتعرف جودة الخدمة المصرفية بأنها عبارة عن الجهود التي تقدمها المنظمة لتلبية واشباع حاجات ورغبات العملاء وملائمة الجهود لادراكات العملاء الفعلية للخدمة بما يحقق رضاهم ورغباتهم (Mohan, Kanta, 2013)

٣- الدراسة الاستطلاعية :

أجريت الدراسة الاستكشافية على عينة من عملاء البنوك التجارية تمثلت في (٥٦) عميل من بنوك الاهلى وبنك مصر وبنك القاهرة ، بمحافظات القاهرة والمنوفية والغربية ، وذلك من خلال اجراء مقابلات شخصية معهم للتعرف على اتجاهات واراءهم نحو التحول الرقى ، ومدى تقييمهم لمستوى جودة الخدمة نتيجة لتطبيق التحول الرقى ، ثم تم استخدام النتائج لتحديد الفجوة البحثية بصورة دقيقة وتحديد مشكلة البحث .

وتم مناقشة النقاط الأتية :

- الشعور بالثقة والأمان لاستخدام الأساليب الالكترونية .
- التحول الرقى ساهم فى سرعة الحصول على احتياجات العميل .
- الاستجابة السريعة فى حل المشاكل التى تواجه العملاء .
- الخدمات المصرفية المقدمة من البنك سهلة التعامل .
- مخاطر الاحتمالات الالكترونية التى تعد من أهم مخاوف العملاء تجاه العمليات البنكية .
- الموقع الالكترونى للبنك على مواقع التواصل الالكترونى ومدى سهولة التفاعل معاه .
- تقييم العملاء التطبيقات الالكترونية التى يقدمها البنك .
- تقييم العملاء لتجربة التحول الرقى بصورة عامة فى البنوك .
- اراء العملاء فى مقدمى الخدمات المصرفية .
- المعلومات التى يوضحها البنك عن كيفية الحصول على الخدمات المصرفية وتمثلت النتائج الأولية للدراسة الاستطلاعية فى :
- يساعد التحول الرقى فى البنوك الى الوصول الى اكبر عدد ممكن من العملاء ، وتحقيق الشمول المالى

- أدى تنوع الاساليب والأدوات التقنية الى توفير وقت وجهد العميل .
 - استخدام الاساليب التقنية الى السرعة في تلبية حاجات ورغبات العملاء .
 - توجد بعض المشاكل التقنية التي تواجه العميل عند الحصول على الخدمات المصرفية .
 - ضعف في إدراك بعض العملاء لمفهوم وكيفية التحول الرقى .
 - توجد نسبة كبيرة من العملاء ليس لديهم ثقة كاملة في مشروع التحول الرقى للبنوك.
 - شعور بعض العملاء بعدم الامان لأداء المعاملات المالية الكترونيا .
 - أوصى معظم العملاء بوضع تعليمات تساعد العميل على الحصول على الخدمة المصرفية .
- وفي ضوء مما سبق من مراجعة نتائج الدراسة الإستطلاعية المبدئية ، وما تم التوصل إليه من مجموعة من الظواهر والأدلة، فقد توصل الباحثون إلى الفجوة البحثية المبدئية، التي إستند اليه البحث الحالي والتي يسعى البحث الحالي في تغطيتها تتمثل في :
نقص (ندرة) في البحوث التي تناولت كلا التحول الرقى وجودة الخدمة المصرفية .

٥-مشكلة البحث:

نظرا للتطور التكنولوجى الهائل وزيادة الاعتماد على الاساليب التكنولوجية في اداء المهام الحكومية خاصة بعد ازمة (covid-19) مما ترتب عليه زيادة الاعتماد على التحول الرقى لاداء كافة المهام سواء في الجامعات او المصالح الحكومية كالبريد والصحة وغيرها .

وبالتالى تتمثل مشكلة البحث فى التساؤل الرئيسى التالى وجود انخفاض فى جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل مما يثير التساؤل التالى " الى أى مدى يؤثر التحول الرقى على جودة الخدمة المصرفية "

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

وبالتالى يمكن صياغة المشكلة كالتالى :-

هل يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقى على ابعاد جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل ؟

ويتفرع منه مجموعة من التساؤلات تتمثل فى :

- هل يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقى على بعد الموثوقية ؟
- هل يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقى على بعد الاستجابة ؟
- هل يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقى على بعد تصميم موقع ؟
- هل يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقى على بعد كفاءة الموقع ؟
- هل يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقى على بعد خدمة العملاء والدعم ؟
- هل يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقى على بعد الامان ؟

٦- أهداف البحث:

يسعى البحث الحالى الى تحقيق مجموعة من الاهداف يمكن صياغتها كما يلى :-

بيان تأثير التحول الرقى على دجودة الخدمة المصرفية فى البنوك التجارية المصرية وذلك من خلال تحقيق مجموعة من الأهداف الفرعية تتمثل فى :

- تحديد وقياس تأثير التحول الرقى على بعد الموثوقية.
- دراسة وتحديد تأثير التحول الرقى على بعد الاستجابة.
- تحديد تأثير التحول الرقى على بعد تصميم موقع.
- التعرف تأثير التحول الرقى على بعد كفاءة الموقع .
- تحديد تأثير التحول الرقى على بعد خدمة العملاء والدعم.
- التعرف على تأثير التحول الرقى على بعد الامان .

٧- أهمية البحث:

تتمثل أهمية البحث الحالي في جانبين :

❖ الأهمية العلمية وتتمثل في :

يسعى هذا البحث من الناحية العلمية في الموضوع الذي يتناولها، وهو موضوع حديث في إدارة التحول الرقمي في القطاع المصرفي المصري، ولم يلق الاهتمام الكاف من الكتابات العربية، حيث لم تتعرض دراسة باللغة العربية للعلاقة بين التحول الرقمي وجودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية من وجهة نظر العملاء في ضوء البيانات التي توفرت للباحثون وقت إجراء هذه الدراسة، مما قد يثرى البحث الإداري في هذا المجال، ويفتح آفاق مستقبلية لدراسة هذا الموضوع في قطاعات أخرى .

❖ الأهمية التطبيقية وتتمثل في :

- الاهتمام الكبير بمفهوم التحول الرقمي فاصبح من اهم المشاريع التي تسعى الحكومة في تنفيذها.
- زيادة أهمية التحول الرقمي في البنوك التجارية في ظل المنافسة القوية من قبل شركات التكنولوجيا المالية التي تعتمد على التقنيات الرقمية مثل خدمات فودافون كاش ، وفورى .
- تقديم مجموعة من التوصيات اللازمة وكيفية تنفيذها وذلك لتحقيق الاستفادة القصوى من نظام التحول الرقمي في البنوك التجارية.

٨-فروض البحث :

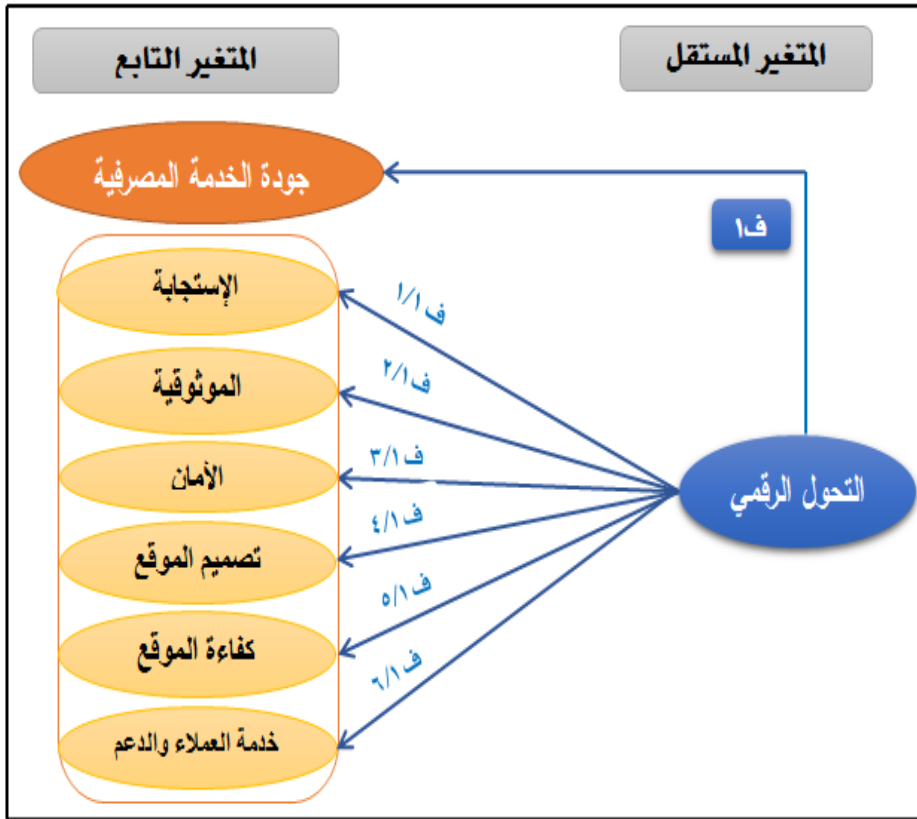
- الفرض الرئيسي : لا يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل ، ويتضمن هذا الفرع مجموعة من الفروض الفرعية كالتالى :
- لا يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقمي على بعد المؤثوقية.
 - لا يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقمي على بعد الاستجابة .
 - لا يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقمي على بعد تصميم الموقع .

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

- لا يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقمي على بعد كفاءة الموقع .
 - لا يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقمي على بعد خدمة العملاء والدعم .
 - لا يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحول الرقمي على بعد الامان .
- ويمكن توضيح ذلك من خلال نموذج البحث :

شكل (١)

النموذج الوصفي لمتغيرات البحث



٩- حدود البحث :

❖ حدود مرتبطة بنطاق البحث الحالي :

اقتصر البحث على آراء عملاء البنك الاهلى وبنك مصر وبنك القاهرة في جودة الخدمة المصرفية نتيجة لتطبيق التحول الرقى ، وقد اقتصر البحث على تلك البنوك للأسباب التالية :

- وجود عدد كبير من البنوك في الجهاز المصرفى فمن الصعب اجراء البحث عليها
- تعتبر تلك البنوك من البنوك الرائدة فيما يتعلق بملف التحول الرقى .
- تلك البنوك ممثلة للمجتمع لأنها تتعامل مع كافة الطبقات الاجتماعية والوظائف المختلفة .

❖ حدود مكانية :

تتمثل في عملاء البنك الاهلى وبنك مصر وبنك القاهرة في محافظات القاهرة والمنوفية والغربية ، وقد اختار الباحثون هذه المحافظات لسهولة الانتقال والتكلفة ، بالإضافة الى التنوع الثقافى بين المحافظات .

١٠- مجتمع البحث :

يتمثل مجتمع البحث في البنوك التجارية العامة المصرية (بنك مصر ، بنك الاهلى ، وبنك محافظات (القاهرة ، المنوفية ، الغربية) ، والتي لديها موقع إلكترونى وتستخدمه القاهرة) في تقديم خدماتها المصرفية .

١١- متغيرات البحث والقياس :

المتغير المستقل : التحول الرقى ويتم قياسه من خلال مجموعة من الأسئلة عددها ١٤ عبارة وذلك بالاعتماد على المراجع التالية

(Museba, Ranganai & Gianfrate, 2021, Zouari & Abdelhedi, 2021, Bonnet & Westerman, 2020, Jonnalagadda, 2023)

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

- (عبد الرحمن ، ٢٠٢٢)

- (عساف، محمد ٢٠٢١)

المتغير التابع : جودة الخدمة المصرفية المقدمة

وتتمثل أبعاد جودة الخدمة المقدمة في (الموثوقية ،الاستجابة ، الامان ، تصميم الموقع ، كفاءة الموقع ، خدمة العملاء والدعم) ، وتمثلت عدد الفقرات ٢٦ فقرة ، بعد الموثوقية ٥ عبارات ، والاستجابة ٤ عبارات ، وبعد الامان ٣ عبارات ، وبعد تصميم الموقع ٤ عبارات ، وبعد كفاءة الموقع ٥

عبارات ، وبعد خدمة العملاء والدعم ٥ عبارات . وذلك بالاعتماد على المراجع التالية :

-(Mir, Rameez & Tahir,2022. Kaur, Kiran, Grima & Rupeika-Apoga, 2021)

- (عزيزة، ٢٠٢٣)

١٢-أداة البحث وطرق جمع البيانات :

تتمثل أداة البحث وطريقة جمع البيانات في البحث الحالية " قائمة الاستقصاء " ، وتحتوى القائمة على ثلاث مجموعات :

المجموعة الاولى : تتضمن مجموعة من الأسئلة لقياس التحول الرقى .

المجموعة الثانية : تتضمن مجموعة من الأسئلة لقياس جودة الخدمة المصرفية .

١٣- تقييم الثبات/ الاعتمادية للمقاييس المستخدمة في الدراسة:

اختبار معاملي الثبات والصدق.

يهدف اختبار الثبات والصدق إلى تقييم درجة الاتساق الداخلي لأسئلة الاستقصاء

والتحقق من ثباتها، ومدى إمكانية الاعتماد على نتائج التحليل الإحصائي، ومدى إمكانية تعميم

هذه النتائج على مجتمع البحث، وذلك من خلال اختبار ألفا كرونباخ Cronbach's Alpha،

ويكون المقياس مقبولاً إحصائياً إذا كانت قيمة ألفا (تساوي أو أكبر من 60%) لكي يتم تعميم

نتائج دراسة المستقصى منهم على مجتمع الدراسة، ويتم حساب معامل الصدق عن طريق

حساب الجذر التربيعي لمعامل الثبات (قيمة ألفا).

الجدول رقم (١)

قيمة الثبات والصدق

المتغير	الرمز	متغيرات الدراسة	عدد العبارات	معامل الثبات
المستقل	X	التحول الرقمي	14	0.952
	Y	جودة الخدمة المصرفية	26	0.976
متغير	Y1	الموثوقية	5	0.887
	Y2	الاستجابة	4	0.848
	Y3	تصميم الموقع	4	0.898
	Y4	كفاءة الموقع	5	0.915
	Y5	خدمة العملاء والدعم	5	0.930
	Y6	الأمان	3	0.877
عبارات النموذج			40	0.982

(المصدر: نتائج التحليل الإحصائي لبيانات البحث)

من الجدول السابق يتضح أن إجمالي النسبة المئوية لمعامل الثبات بلغ (98.2%) وهي نسبة مقبولة إحصائياً مما يؤكد إمكانية الاعتماد على نتائج التحليلات الإحصائية وإمكانية تعميمها على مجتمع الدراسة، حيث كان معامل الثبات على مستوى المتغير المستقل ككل (95.2%) وهي قيمة مقبولة إحصائياً. وهي قيمة مقبولة إحصائياً. أما المتغير التابع فإن قيمة معامل الثبات على مستوى أسئلة الاستقصاء فقد بلغ (97.6%) وهي قيمة مقبولة إحصائياً. بلغت أكبر قيمة لمعامل الثبات للمتغيرات التابعة وهي Y5 (بعد خدمة العملاء والدعم) بنسبة (93.0%)؛ في حين بلغ أقل قيمة لمعامل الثبات للمتغيرات التابعة وهي Y2 (بعد الاستجابة) بنسبة (84.8%). ومن خلال النتائج السابقة أن أسئلة استمارة الإستقصاء المستخدمة في الدراسة تتمتع بدرجة عالية من الثبات الداخلي والإتساق، وهذا يعني إمكانية الاعتماد على نتائج القائمة والاطمئنان إلى مصداقيتها.

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

ثانياً: اختبار الصلاحية / الصدق للمقاييس المستخدمة في الدراسة:

أ- نتائج التحليل العاملي لمقياس متغير التحول الرقمي:

قام الباحثون بتطبيق أسلوب تحليل العوامل على المتغيرات الخاصة بالتحول الرقمي المستخرجة من أسلوب تحليل الثبات وهي ١٤ متغيرات، وقد تقرر استبعاد أي متغير من هذه المتغيرات يحصل على أقل من ٠,٦٠ كعامل تحميل على أي عامل من العوامل المستخرجة أو يُحمل على أكثر من عامل في نفس الوقت.

وقبل التعرض لنتائج التحليل العاملي قام الباحثون بالتأكد من مدى كفاية العينة من جهة، وإمكانية استخدام التحليل العاملي من جهة أخرى، حيث قام الباحثون بتطبيق اختبار Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy (KMO) لتحديد مدى كفاية العينة حيث يقارن مقادير Magnitudes معاملات الارتباط المشاهدة The Observed Correlation Coefficients بمقادير معاملات الارتباط الجزئي The Partial Correlation Coefficients، ويعتبر القيمة الصغيرة للمقياس KMO مؤشراً على أن استخدام التحليل العاملي ربما لم يكن فكرة جيدة، وقد أظهرت نتائج اختبار Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling (KMO) أن قيمته تساوي (٠.٩٥٩) لمقياس التحول الرقمي، وهو أكبر من الحد الأدنى المرغوب (٠,٥٠) وهذا يدل على كفاية حجم العينة.

كما أظهرت نتائج اختبار Bartlett's Test of Sphericity أن قيمته تساوي (٤٣٦٣.٨٤٦)

وهي قيمة كبيرة وبمستوى معنوية (٠,٠٠٠) أي يوجد ارتباطات معنوية على الأقل بين بعض المتغيرات الخاضعة للاختبار والمتعلقة بمتغير التحول الرقمي، تكفي لاستخدام التحليل العاملي، كما هو موضح بالجدول رقم (١).

جدول رقم (٢)

للمقاييس المستخدمة في الدراسة الخاصة بتغير التحول KMO and Bartlett's اختبار

الرقمي

متغير التحول الرقمي	
KMO اختبار	٠.٩٥٩
Bartlett's اختبار	مربع كاي (كا ^٢)
	المعنوية
	٤٣٦٣.٨٤٦
	٠.٠٠٠

المصدر: نتائج التحليل الإحصائي.

ويوضح الجدول رقم (٣) نتائج التحليل العاملي لمقياس متغير التحول الرقمي المكون من (١٤)

عبارات كما يلي:

جدول رقم (٣)

العوامل الرئيسية المستخرجة من المتغيرات الأصلية الخاصة بمتغير التحول الرقمي

مخرجات أسلوب تحليل العوامل (Factor Analysis)

العوامل	المتغيرات
التحول الرقمي	
0.812	يستخدم البنك تطبيقات تكنولوجيا متطورة .
0.801	يتيح البنك الخدمات المصرفية التي تحتاجها عن طريق الموبايل.
0.803	يمكنك استخدام الموبايل في إتمام معاملاتك المالية.
0.807	توفر لك التطبيقات البنكية من خلال الموبايل حلول لمشاكل الخدمة التي تواجهك.
0.797	تستطيع دفع وتحويل الأموال إلكترونياً من خلال الموبايل.
0.747	تفضل استخدام الأساليب التكنولوجية في معاملاتك البنكية عن الأساليب

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

العوامل	المتغيرات
التحول الرقمي	التقليدية.
0.733	يوجد عدد كبير من الماكينات الآلية في مختلف الاماكن.
0.739	يقدم البنك إعلانات توعيه خاصه بعمليات الدفع الالكتروني.
0.760	يقدم البنك الإرشادات الكافية لكيفية الحصول على الخدمة التي احتاجها إلكترونيا.
0.863	تمتيز التطبيقات البنكية من خلال الموبايل بسهولة الاستخدام.
0.812	تساعدك التطبيقات البنكية من خلال الموبايل في توفير الوقت والجهد.
0.808	تشعر بالرضا لإتمام معاملتك البنكية إلكترونيا.
0.743	يساهم إتمام الخدمات المصرفية إلكترونيا في تخفيض تكلفة الحصول عليها.
0.812	تمتاز الخدمات المصرفية المقدمة إلكترونيا بسرعة إتمامها.
٦٢.٣٠٦	قيمة الجذر الكامن لكل عامل بعد التدوير
٦٢.٣٠٦	نسبة التباين التي يفسرها كل عامل بعد التدوير

المصدر: نتائج التحليل الإحصائي.

في ضوء المعايير السابقة وكما يتبين من الجدول رقم (٣) أمكن التوصل إلى أن هناك ١٤ عبارة تحدد متغير التحول الرقمي، وقد ساهمت هذه العوامل مجتمعة في تفسير حوالي ٦٢.٣٠٦% من التباين الكلي Total variance للبيانات التي يحتوي عليها مقياس التحول الرقمي، بينما لم يتم حذف أي عبارات لموافاتها للشروط السابق تحديدها، فيما أمكن تسمية وتوصيف هذه العوامل على النحو أن عامل التحول الرقمي (١٤ عبارة) وقد بلغت قيمة الجذر الكامن لهذا العامل بعد التدوير (٨.٧٢٣) وبلغت نسبة التباين التي يفسرها هذا العامل (٦٢.٣٠٦) من التباين الكلي للعبارات.

أ- نتائج التحليل العاملي لمقياس جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية: قام الباحثون بتطبيق أسلوب تحليل العوامل على المتغيرات الخاصة بجودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية المستخرجة من أسلوب تحليل الثبات وهي ٢٦ متغيراً، وقد تقرر استبعاد أي متغير من هذه المتغيرات يحصل على أقل من ٠,٦٠ كعامل تحميل على أي عامل من العوامل المستخرجة أو يحمل على أكثر من عامل في نفس الوقت.

وقبل التعرض لنتائج التحليل العاملي قام الباحثون بالتأكد من مدى كفاية العينة من جهة، وإمكانية استخدام التحليل العاملي من جهة أخرى، حيث قام الباحثون بتطبيق اختبار Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy (KMO) لتحديد مدى كفاية العينة حيث يقارن بمقادير Magnitudes معاملات الارتباط المشاهدة The Observed Correlation Coefficients بمقادير معاملات الارتباط الجزئي The Partial Correlation Coefficients، ويعتبر القيمة الصغيرة للمقياس KMO مؤشراً على أن استخدام التحليل العاملي ربما لم يكن فكرة جيدة، وقد أظهرت نتائج اختبار Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy (KMO) أن قيمته تساوي (٠.٩٧٣٣) لمقياس جودة الخدمة المصرفية، وهو أكبر من الحد الأدنى المرغوب (٠,٥٠)، وهذا يدل على كفاية حجم العينة على نحو جيد.

جدول رقم (٤)

للمقاييس المستخدمة في الدراسة الخاصة بجودة الخدمة KMO and Bartlett's اختبار المصرفية في البنوك التجارية المصرية

أبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية		
اختبار KMO	٠.٩٧٣٣	
اختبار Bartlett's	مربع كاي (كا ^٢)	١٠٠٠٢.٠٢
	المعنوية

المصدر: نتائج التحليل الإحصائي.

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

كما أظهرت نتائج اختبار Bartlett's Test of Sphericity أن قيمته تساوي (١٠٠٠.٢٠٠٢) وهي قيمة كبيرة ومستوى معنوية (٠,٠٠٠) أي يوجد ارتباطات معنوية على الأقل بين بعض المتغيرات الخاضعة للاختبار والمتعلقة بأبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية، تكفي لاستخدام التحليل العاملي، كما هو موضح بالجدول رقم (٤).
فيما يوضح الجدول رقم (٥) نتائج التحليل العاملي لمقياس جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية المكون من (٢٦) عبارة كما يلي:

جدول رقم (٥)

العوامل الرئيسية المستخرجة من المتغيرات الأصلية الخاصة بأبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية

(مخرجات أسلوب تحليل العوامل Factor Analysis)

العوامل						المتغيرات
عامل (٦)	عامل (٥)	عامل (٤)	عامل (٣)	عامل (٢)	عامل (١)	
الموثوقية						
-	-	0.414	-	-	0.743	تتميز المعاملات المصرفية الإلكترونية بخلوها من الأخطاء.
0.051	0.066		0.307	0.021		
0.027	-	0.332	-	-	0.802	تتسم الخدمات المصرفية الإلكترونية بالدقة.
	0.068		0.129	0.148		
0.115	-	0.211	-	-	0.804	تثق في الخدمات البنكية الإلكترونية.
	0.139		0.075	0.257		
-	0.216	-	0.176	-	0.763	يمكنك متابعة تفاصيل جميع المعاملات المصرفية التي تتم على حسابك من خلال تطبيقات البنك الإلكترونية.
0.050		0.102		0.286		

العوامل						المتغيرات
عامل (٦)	عامل (٥)	عامل (٤)	عامل (٣)	عامل (٢)	عامل (١)	
-	0.199	-	0.338	-	0.719	على هاتفك المحمول SMSتصلك رسالة بعد كل معاملة إيداع أو سحب تتم عبر موقع الخدمة المصرفية الإلكترونية.
0.285		0.024		0.240		
الاستجابة						
-	0.195	0.111	-	0.789	0.074	يقدم لك البنك حلول فورية لمشاكل الخدمات المصرفية التي تواجهك.
0.309			0.112			
0.037	0.004	-	0.130	0.783	-0.242	تتسم المعاملات البنكية الإلكترونية بالسرعة في أدائها.
		0.045				
-	0.148	-	-	0.810	0.130	يستجيب البنك سريعاً لأي استفسار خاص بمعاملاتك المصرفية.
0.052		0.027	0.132			
0.378	0.444	0.249	-	0.687	0.108	في حالة حدوث اخطاء في تحويل الاموال فإن البنك يعيد المبلغ إلى حسابي مره أخرى.
		0.071				
تصميم الموقع						
0.074	0.115	-	0.798	-	0.077	يتميز موقع الخدمة المصرفية الإلكترونية بسهولة استخدامه.
		0.204		0.310		
-	0.088	-	0.827	-	-0.105	يتم تحديث وصيانة موقع الخدمة المصرفية الإلكترونية بانتظام.
0.243		0.005		0.055		
-	-	-	0.838	-	-0.215	يوفر موقع الخدمة المصرفية الإلكترونية كافة الخدمات التي احتاجها.
0.019	0.096	0.045		0.084		
-	-	-	0.817	-	-0.279	تتسم الخدمات في موقع الخدمة المصرفية

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

العوامل						المتغيرات
عامل (٦)	عامل (٥)	عامل (٤)	عامل (٣)	عامل (٢)	عامل (١)	
0.040	0.017	0.179		0.071		
كفاءة الموقع						
-	-	0.816	-	-	-0.183	يمكنك تحميل صفحات موقع الخدمه المصرفيه بسرعه.
0.029	0.040		0.178	0.019		
-	-	0.833	-	0.029	-0.168	من السهل العثور على كل ما احتاجه على موقع الخدمه المصرفيه.
0.068	0.168		0.196			
0.072	-	0.815	-	-	-0.157	يسهل عليك الوصول لموقع الخدمه المصرفيه الالكترونيه من أى مكان.
	0.175		0.029	0.170		
0.177	0.046	0.805	-	-	-0.120	يمكنك إجراء معاملاتك بسرعه من خلال موقع الخدمه المصرفيه الإلكترونيه.
			0.029	0.229		
0.147	-	0.832	0.053	-	-0.046	توجد مرونة في التعامل مع موقع الخدمه المصرفيه الإلكترونيه.
	0.081			0.140		
خدمة العملاء والدعم						
0.074	0.796	-	-	0.260	-0.108	يتميز موظفي خدمة العملاء بأهم على درايه تامه بالخدمات المصرفية الإلكترونيه.
		0.128	0.010			
0.139	0.792	-	0.059	0.373	0.069	يكون موظفي خدمة العملاء على إستعداد دائما لمساعدتك في أى وقت.
		0.197				
0.028	0.778	-	0.069	0.454	0.020	يرد موظفي خدمة العملاء فورا على استفساراتك.
		0.105				
-	0.821	0.048	0.056	0.307	-0.052	يضع موظفي خدمة العملاء مصلحتك في الإعتبارالأول.
0.034						

العوامل						المتغيرات
عامل (١)	عامل (٢)	عامل (٣)	عامل (٤)	عامل (٥)	عامل (٦)	
0.050	0.400	0.039	0.017	0.772	-	يمكنك الوصول إلى فريق خدمة العملاء في أى وقت.
الأمان						
-0.122	0.094	0.283	0.223	-	0.766	يرسل لي البنك رسائل تحذيرية للحفاظ على أمان حسابي.
0.068	0.035	0.393	0.178	-	0.781	يوفر لك موقع البنك أليات أمان تمنع الوصول غير المصرح به لحسابك.
0.080	0.025	0.261	0.038	-	0.803	تشعر بأمان وخصوصية معلوماتك البنكية على موقع الخدمات المصرفية الإلكترونية.
16.342	1.211	0.844	0.745	0.578	0.534	قيمة الجذر الكامن لكل عامل بعد التدوير
62.855	4.657	3.247	2.864	2.223	2.055	نسبة التباين التي يفسرها كل عامل بعد التدوير

المصدر: نتائج التحليل الإحصائي.

في ضوء المعايير السابقة وكما يتبين من الجدول رقم (٥) أمكن التوصل إلى أن هناك ستة عوامل رئيسة (تضم ٢٦ متغير) تحدد أبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية، وقد ساهمت هذه العوامل مجتمعة في تفسير حوالي ٧٧,٩٠١٪ من التباين الكلي Total variance للبيانات التي يحتوي عليها مقياس جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية، وقد وافقت جميع العبارات للشروط السابق تحديدها، وقد أمكن تسمية وتوصيف هذه العوامل المستخرجة على النحو التالي:

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

أ) العامل الأول: الموثوقية: (٥ عبارات) وقد تمثلت هذه العبارات في (العبارة رقم ١-٢-٣-٤-٥) وقد بلغت قيمة الجذر الكامن لهذا العامل بعد التدوير (16.342) وبلغت نسبة التباين التي يفسرها هذا العامل (62.855) من التباين الكلي للعبارات.

ب) العامل الثاني: الاستجابة: (٤ عبارات) وقد تمثلت هذه العبارات في (العبارة رقم ٦-٧-٨-٩) وقد بلغت قيمة الجذر الكامن لهذا العامل بعد التدوير (1.211) وبلغت نسبة التباين التي يفسرها هذا العامل (4.657) من التباين الكلي للعبارات

ج) العامل الثالث: تصميم الموقع: (٤ عبارات) وقد تمثلت هذه العبارات في (العبارة رقم ١٠-١١-١٢-١٣) وقد بلغت قيمة الجذر الكامن لهذا العامل بعد التدوير (0.844) وبلغت نسبة التباين التي يفسرها هذا العامل (3.247) من التباين الكلي للعبارات.

د) العامل الرابع: كفاءة الموقع: (٥ عبارات) وقد تمثلت هذه العبارات في (العبارة رقم ١٤-١٥-١٦-١٧-١٨) وقد بلغت قيمة الجذر الكامن لهذا العامل بعد التدوير (0.745) وبلغت نسبة التباين التي يفسرها هذا العامل (2.864) من التباين الكلي للعبارات.

ر) العامل الخامس: خدمة العملاء والدعم: (٥ عبارات) وقد تمثلت هذه العبارات في (العبارة رقم ١٩-٢٠-٢١-٢٢-٢٣) وقد بلغت قيمة الجذر الكامن لهذا العامل بعد التدوير (0.578) وبلغت نسبة التباين التي يفسرها هذا العامل (2.223) من التباين الكلي للعبارات.

هـ) العامل السادس: الأمان: (٣ عبارات) وقد تمثلت هذه العبارات في (العبارة رقم ٢٤-٢٥-٢٦) وقد بلغت قيمة الجذر الكامن لهذا العامل بعد التدوير (0.534) وبلغت نسبة التباين التي يفسرها هذا العامل (2.055) من التباين الكلي للعبارات.

في ضوء النتائج السابقة الخاصة بتقييم الثبات أو الاعتمادية والمصدقية في المقاييس المستخدمة في هذه الدراسة، يتضح إمكانية الاعتماد على ١٤ عبارة لقياس متغير التحول

الرقمى، ٢٦ عبارة لقياس أبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية، حيث تتمتع جميعها بدرجة عالية من الثبات والمصدقية.

١٣- التحليل الوصفي لمتغيرات البحث:

تعكس الخصائص الوصفية لمتغيرات البحث المعلومات الاحصائية الرئيسة كالتالى :

❖ التحليل الوصفي لمتغير التحول الرقمي:

تم تقييم مستوى توافر متغير التحول الرقمي بالبنوك محل البحث من خلال الإجابة عن متغيرات مقياس التحول الرقمي والمكون من ١٤ عبارات تغطي جميع متغير التحول الرقمي الأربعة ومن استعراض التحليل الوصفي لمتغيرات التحول الرقمي تبين للباحثة أن المستوى العام للتحول الرقمي بالبنوك محل البحث كان مرتفع نسبياً وفقاً لآراء العملاء. حيث بلغ الوسط الحسابي له (٤,٠٠) بانحراف معياري قدره (٠,٧٩). بأعلى متوسط (4.24) للعبارة (تساعدك التطبيقات البنكية من خلال الموبايل في توفير الوقت والجهد). وأقل متوسط (3.80) للعبارة (يوجد عدد كبير من الماكينات الألية في مختلف الاماكن). ويدل ذلك على ادراكات مفردات العينة للتحول الرقمي ، وشعورهم بأهميته في القطاع المصرفي .

❖ التحليل الوصفي لأبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية:

تم تقييم مستوى جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية المدركة من قبل عملاء البنوك التجارية المصرية محل البحث من خلال الإجابة عن متغيرات مقياس جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية والمكون من ٢٦ عبارة تغطى أبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية

١. (أ) التحليل الوصفي لُبعد الموثوقية:

جاء مستوى إدراك العملاء لُبعد الموثوقية في مستوى مرتفع ، حيث بلغ الوسط الحسابي له (3.79) بانحراف معياري قدره (0.87)، جاءت العبارة أن (تصلك رسالة SMS على هاتفك المحمول بعد كل معاملة إيداع أو سحب تتم عبر موقع الخدمة المصرفية الإلكترونية) أعلى

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم إلى حيث سجل مرتفعه (4.10) والانحراف المعياري (0.99). بينما جاءت العبارة (تتميز المعاملات المصرفية الإلكترونية بخلوها من الأخطاء) في أقل العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم حيث سجل مرتفعه (3.38) والانحراف المعياري (1.18).

ويوضح ذلك أن البنوك محل البحث تقدم الخدمات المصرفية الإلكترونية بصورة دقيقة وخالية من الأخطاء وتتميز بالدقة ، مما يساهم ذلك في تقديم الخدمة المصرفية الإلكترونية بجودة عالية .

ب) التحليل الوصفي لُبعد الاستجابة:

جاء مستوى إدراك العملاء لُبعد الاستجابة في مستوى مرتفع ، حيث بلغ الوسط الحسابي له (3.75) بانحراف معياري قدره (0.90)، جاءت العبارة أن (تتسم المعاملات البنكية الإلكترونية بالسرعة في أداءها). أعلى العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم إلى حيث سجل مرتفعه (3.96) والانحراف المعياري (1.00). بينما جاءت العبارة (في حالة حدوث اخطاء في تحويل الاموال فإن البنك يعيد المبلغ إلى حسابي مره أخرى) في أقل العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم حيث سجل مرتفعه (3.66) والانحراف المعياري (1.13).

ويوضح ذلك أهمية سرعة الاستجابة الفورية لاحتياجات العملاء والرد على شكاوهم وتوفير وتدريب العاملين للرد بصورة سريعة على العملاء ، مما يساهم ذلك في تقديم خدمة مصرفية ذات جودة مرتفعة .

ج) التحليل الوصفي لُبعد تصميم الموقع:

جاء مستوى إدراك العملاء لُبعد تصميم الموقع في مستوى مرتفع ، حيث بلغ الوسط الحسابي له (3.84) بانحراف معياري قدره (0.87)، جاءت العبارة أن (موقع الخدمة المصرفية الإلكترونية بسهولة استخدامه). أعلى العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم إلى حيث سجل مرتفعه (3.94) والانحراف المعياري (0.95). بينما جاءت العبارة (يتم تحديث

وصيانة موقع الخدمة المصرفية الإلكترونية بانتظام) في أقل العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم حيث سجل مرتفعه (3.77) والانحراف المعياري (1.02). ويوضح ذلك أهمية توافر موقع الكتروني سهل التعامل مع كافة العملاء ، وبسيط يسهل فهمه ، وتوافر كافة الخدمات المصرفية التي يقدمها البنك بصورة رقمية ، مما يساهم ذلك في تقديم الخدمة رقميا ذات جودة مرتفعة .

د) التحليل الوصفي لبُعد كفاءة الموقع:

جاء مستوى إدراك العملاء لبُعد كفاءة الموقع في مستوى مرتفع ، حيث بلغ الوسط الحسابي له (3.86) بانحراف معياري قدره (0.82)، جاءت العبارة أن (يمكنك إجراء معاملاتك بسرعة من خلال موقع الخدمة المصرفية الإلكترونية). أعلى العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم إلى حيث سجل مرتفعه (3.95) والانحراف المعياري (0.90) . بينما جاءت العبارة (يمكنك تحميل صفحات موقع الخدمة المصرفية بسرعة) في أقل العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم حيث سجل مرتفعه (3.79) والانحراف المعياري (1.13).

ويوضح ذلك ان البنوك محل البحث تقدم الخدمات المصرفية على موقع الكتروني ذات كفاءة عالية ، خالي من الاخطاء وتوجد سهولة في التعامل مع الموقع مما يساهم ذلك في تقديم خدمة مصرفية الكترونيا ذات جودة مرتفعة .

هـ) التحليل الوصفي لبُعد خدمة العملاء والدعم:

جاء مستوى إدراك العملاء لبُعد خدمة العملاء والدعم في مستوى مرتفع ، حيث بلغ الوسط الحسابي له (3.71) بانحراف معياري قدره (0.97)، جاءت العبارة أن (يكون موظفي خدمة العملاء على إستعداد دائما لمساعدتك في أى وقت). أعلى العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم إلى حيث سجل مرتفعه (3.79) والانحراف المعياري (1.06) .

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

بينما جاءت العبارة (يمكنك الوصول إلى فريق خدمة العملاء في أى وقت) في أقل العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم حيث سجل مرتفعه (3.63) والانحراف المعياري (1.11).

وهذا يوضح أهمية التفاهم بين مقدم الخدمة والعميل ، والقيام بتلبياتها في أسرع وقت وتفهم المشاكل التي يحتاج العميل رد فوري عليها ، وهذا بدوره ينعكس على تقديم خدمات مصرفية رقيمة ذات جودة مرتفعة .

(و) التحليل الوصفي لبُعد الأمان:

جاء مستوى إدراك العملاء لبُعد الأمان في مستوى مرتفع ، حيث بلغ الوسط الحسابي له (3.95) بانحراف معياري قدره (0.90)، جاءت العبارة أن (تشعر بأمان وخصوصيه معلوماتك البنكية على موقع الخدمات المصرفيه الإلكترونيه). أعلى العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم إلى حيث سجل مرتفعه (3.96) والانحراف المعياري (0.96) . بينما جاءت العبارة (يرسل لي البنك رسائل تحذيرية للحفاظ على أمان حسابي) في أقل العبارات من حيث الأهمية النسبية من بين آراء المستقصى منهم حيث سجل مرتفعه (3.95) والانحراف المعياري (1.06).

ومن تلك النتائج يوضح الدور الذي قامت به البنوك محل البحثى تعميق شعور الأمان لدى عملائها وبث الطمأنينة في التعامل مع البنك للحصول على خدماته المصرفية بصورة رقمية ، وهو ما ينعكس على تقديم خدمات مصرفية ذات جودة مرتفعة تناسب العملاء .

ومن استعراض التحليل الوصفي لجودة الخدمة المصرفية تبين للباحث أن المستوى العام لجودة الخدمة المصرفية في مستوى مرتفع ، حيث بلغ الوسط الحسابي له (3.82) بانحراف معياري قدره (0.81)

وبالتالى فأن تطبيق التحول الرقى في الخدمات المصرفية ساهم في تقديم الخدمات المصرفية بجودة مرتفعة .

١٤- تحليل نتائج اختبارات الفروض:

أمكن إختبار الفرض الأساسى والذي ينص على أنه " لا يوجد تأثير ذو دلالة احصائية للتحويل الرقى على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل ، مأخوذة بصورة اجمالية، وكل بعد من أبعادها على حده". ولإثبات صحة أو عدم صحة هذه الفروض تقرر استخدام تحليل الارتباط لمتغيرات البحث (معامل الارتباط البسيط Pearson)، وتحليل الانحدار المتعدد للوقوف على نوع وقوة العلاقة بين المتغيرات المستقلة والمتغير التابع ، ويمكن توضيح النتائج فى الجدول التالى :

قام الباحثون باستخدام أسلوب تحليل الانحدار المتعدد للتعرف على تأثير متغير التحويل الرقى على جودة الخدمة المصرفية فى البنوك التجارية المصرية ككل وذلك كما هو موضح بالجدول رقم (٦).

جدول رقم (٦)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد بين متغير التحويل الرقى وجودة الخدمة المصرفية فى البنوك

التجارية المصرية ككل

النتيجة	المعنوية	قيمة ت	معامل الانحدار	المتغيرات المستقلة	المتغير التابع
معنوي	0.000	15.923	0.804	التحول الرقى	جودة الخدمة المصرفية
التباين $F = 253.557$				معامل الارتباط $R = 0.804$	
المعنوية $p = 0.000$				معامل التحديد $R^2 = 0.645$	

المصدر: نتائج التحليل الاحصائي.

يتضح أن التحويل الرقى له أثر طردى معنوياً فى جودة الخدمة المصرفية فى البنوك التجارية المصرية ككل عند مستوى معنوية ٥٪.

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

وفي ضوء ذلك يمكن رفض الفرض العدم الأول والذي ينص على " لا يوجد أثر ذو دلالة معنوية لمتغير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية ككل .

- أثر متغير التحول الرقمي على الموثوقية:

قام الباحثون باستخدام أسلوب تحليل الانحدار المتعدد للتعرف على أثر متغير التحول الرقمي على الموثوقية كأحد أبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية، كما هو موضح بالجدول رقم (٧).

جدول رقم (٧)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد بين متغير التحول الرقمي والموثوقية

المتغير التابع	المتغيرات المستقلة	معامل الانحدار	قيمة ت	المعنوية	النتيجة
الموثوقية	التحول الرقمي	0.838	31.036	0.000	معنوي
معامل الارتباط $R = 0.838$		التباين $F = 963.223$			
معامل التحديد $R^2 = 0.702$		المعنوية $p = 0.000$			

المصدر: نتائج التحليل الاحصائي.

يتضح أن جميع متغير التحول الرقمي له أثر معنوي في الموثوقية كأحد أبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية عند مستوى معنوية 5٪

وفي ضوء ذلك يمكن رفض الفرض العدم الفرعي الأول والذي ينص على "لا يوجد أثر

ذو دلالة احصائية لمتغير التحول الرقمي على الموثوقية"

- أثر متغير التحول الرقمي على الاستجابة:

قام الباحثون باستخدام أسلوب تحليل الانحدار الخطى البسيط للتعرف على أثر التحول الرقمي على الاستجابة كأحد أبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية، كما هو موضح بالجدول رقم (٨).

جدول رقم (٨)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد بين متغير التحول الرقمي والاستجابة

المتغير التابع	المتغيرات المستقلة	معامل الانحدار		المتغير التابع
		قيمة ت	المعنوية	
الاستجابة	التحول الرقمي	0.797	26.598	معنوي
		التباين $F = 7.074$		معامل الارتباط $R = 0.797$
		المعنوية $p = 0.000$		معامل التحديد $R^2 = 0.634$

المصدر: نتائج التحليل الاحصائي.

وفي ضوء ذلك يمكن رفض الفرض العدم الفرعي الثاني والذي ينص على " لا يوجد أثر ذو دلالة

احصائية لمتغير التحول الرقمي على الاستجابة"

أثر متغير التحول الرقمي على تصميم الموقع:

قام الباحثون باستخدام أسلوب تحليل الانحدار الخطي البسيط للتعرف على أثر متغير

التحول الرقمي على تصميم الموقع وذلك كما هو موضح بالجدول رقم (٩).

جدول رقم (٩)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد بين متغير التحول الرقمي على تصميم الموقع

المتغير التابع	المتغيرات المستقلة	معامل الانحدار		المتغير التابع
		قيمة ت	المعنوية	
تصميم الموقع	التحول الرقمي	0.835	30.647	معنوي
		التباين $F = 939.2$		معامل الارتباط $R = 0.835$
		المعنوية $p = 0.001$		معامل التحديد $R^2 = 0.697$

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

وفي ضوء ذلك يمكن رفض الفرض العدم الفرعي الثالث والذي ينص على " لا يوجد أثر ذو دلالة احصائية لمتغير التحول الرقمي على تصميم الموقع "

-أثر متغير التحول الرقمي على كفاءة الموقع:

قام الباحثون باستخدام أسلوب تحليل الانحدار الخطى البسيط للتعرف على أثر متغير التحول الرقمي علي كفاءة الموقع كأحد أبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية، كما هو موضح بالجدول رقم (١٠)

جدول رقم (١٠)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد بين متغير التحول الرقمي وكفاءة الموقع

النتيجة	المعنوية	قيمة ت	معامل الانحدار	المتغيرات المستقلة	المتغير التابع
غير معنوي	0.000	14.547	0.778	التحول الرقمي	كفاءة الموقع
التباين $F = 211.61$				معامل الارتباط $R = 0.778$	
المعنوية $p = 0.008$				معامل التحديد $R^2 = 0.605$	

المصدر: نتائج التحليل الاحصائي.

وفي ضوء ذلك يمكن رفض الفرض العدم الفرعي الرابع والذي ينص على "لا يوجد أثر ذو دلالة لمتغير احصائية التحول الرقمي على كفاءة الموقع "

-أثر متغير التحول الرقمي على خدمة العملاء والدعم:

قام الباحثون باستخدام أسلوب تحليل الانحدار الخطى البسيط للتعرف على أثر متغير التحول الرقمي على خدمة العملاء والدعم كأحد أبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية وذلك كما هو موضح بالجدول رقم (١١)

جدول رقم (١١)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد بين متغير التحول الرقمي وخدمة العملاء والدعم

النتيجة	المعنوية	قيمة ت	معامل الانحدار	المتغيرات المستقلة	المتغير التابع
معنوي	0.000	21.902	0.736	التحول الرقمي	خدمة العملاء والدعم
التباين $F=479.69$ المعنوية $p=0.001$				معامل الارتباط $R=0.736$ معامل التحديد $R^2=0.541$	

المصدر: نتائج التحليل الاحصائي.

ويتضح من الجدول رقم (١١) النتائج التالية:

يمكن رفض الفرض العدم الفرعي الخامس والذي ينص على " لا يوجد أثر ذو دلالة احصائية لمتغير التحول الرقمي على خدمة العملاء والدعم"

- أثر متغير التحول الرقمي على الأمان:

قام الباحثون باستخدام أسلوب تحليل الانحدار الخطى البسيط للتعرف على أثر متغير التحول الرقمي على الأمان كأحد أبعاد جودة الخدمة المصرفية في البنوك التجارية المصرية وذلك كما هو موضح بالجدول رقم (١٢).

جدول رقم (١٢)

نتائج تحليل الانحدار المتعدد بين متغير التحول الرقمي وُبعد الأمان

النتيجة	المعنوية	قيمة ت	معامل الانحدار	المتغيرات المستقلة	المتغير التابع
معنوي	0.000	9.981	0.646	التحول الرقمي	الأمان
التباين $F=99.6$ المعنوية $p=0.005$				معامل الارتباط $R=0.646$ معامل التحديد $R^2=0.417$	

المصدر: نتائج التحليل الاحصائي

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

وفي ضوء ذلك يمكن رفض الفرض العدم الفرعي السادس والذي ينص على " لا يوجد أثر ذو دلالة احصائية لمتغير التحول الرقمي على الأمان.

١٥-نتائج وتوصيات البحث:

توصل الباحثون إلى مجموعة من النتائج التي ترتبط بقطاع البحث، وتتلخص أهم النتائج فيما يلي:-

❖ نتائج عامة (نظرية):

- ❖ من خلال التقصي والتحليل حاول البحث التعرف على تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل ، ولقد توصل البحث إلى تحقيق مجموعة من الأهداف التي سبق الإشارة إليها، حيث توصل الباحثون إلى مجموعة من النتائج التي تستحق البحث والاهتمام ، وتتلخص أهم النتائج فيما يلي:
- التحول الرقمي أحد أهم الأساليب والتقنيات التكنولوجية التي يسعى البنك المركزي لتطبيقه في القطاع المصرفي وذلك بهدف تحقيق الشمول المالي .
- يعد وباء كورونا الذي أصاب العالم الطفرة التي ساعدت على انطلاق وتطبيق التحول الرقمي في كافة المجالات كالتعليم والصحة والقطاع المصرفي ، حيث أقتضى الوباء ضرورة تخفيض عدد ساعات العمل وتجنب وجود عدد كبير من العملاء داخل البنك تجنباً من انتشارالوباء وبالتالي قامت أجهزة الدولة بسرعة تطبيقه .
- نظرا للتطورالتكنولوجي والتغيرات الثقافية حيث زاد اعتماد الأفراد بصورة كبيرة على الاساليب التكنولوجية ، وبالتالي تسعى البنوك الى تقديم خدماتها المصرفية الكترونياً .
- زيادة حدة المنافسة من الشركات غير المالية يعد دافع قوى للبنوك لتطوير وتقديم خدمات مالية مبتكرة ، بالاضافة الى المنافسة بين البنوك وبعضها البعض في

تقديم تطبيقات على الهاتف المحمول وغيرها من الخدمات التي تعود بالنفع على العميل .

- الاعتماد على التحول الرقوى يتطلب توافر تقنيات رقمية وبنية تحتية قوية ، بالإضافة الى ضرورة تدريب العنصر البشرى ليكون مؤهل لذلك .

❖ نتائج خاصة وتتمثل في :

١- نتائج تحليل متغير التحول الرقوى :-

- تبين أن المستوى العام للتحول الرقوى للبنوك محل البحث كان مرتفع نسبياً وفقاً لآراء العملاء، حيث ساعد التحول الرقوى العميل في الحصول على الخدمات المصرفية الكترونياً مما يوفر من وقت وجهد العميل ، واتمام العمليات المصرفية بصورة سريعة .

٢- نتائج تحليل متغير جودة المصرفية :-

أظهرت نتائج البحث أن المستوى العام لجودة الخدمة المصرفية في مستوى مرتفع ، حيث جاء بعد الأمان في المرتبة الاولى من حيث الأهمية النسبية بين أبعاد جودة الخدمة المصرفية ، وجاء بعد خدمة العملاء والدعم في المرتبة الاخيرة من حيث الأهمية النسبية بين أبعاد جودة الخدمة المصرفية.

ويمكن توضيح هذه النتائج لكل بعد على حدى :

- جاء شعور عملاء البنوك محل البحث بالأمان تجاه استخدام التحول الرقوى للحصول على الخدمات المصرفية الكترونياً ، حيث جاء بعد الأمان في المرتبة الاولى من حيث الأهمية النسبية بين أبعاد جودة الخدمة المصرفية وكان في مستوى مرتفع ، ويشير ذلك الى مستوى السرية في التعامل مع العملاء ، وحماية والحفاظ على بياناتهم بسرية تامة والحماية من اى اختراقات او تجاوزات غير قانونية .

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

- كان مستوى إدراك العملاء لُبعد كفاءة الموقع في مستوى مرتفع ، حيث جاء بعد كفاءة الموقع في المرتبة الثانية من حيث الأهمية النسبية بين أبعاد جودة الخدمة المصرفية ، ويشير ذلك الى ان العميل يمكنه القيام بالعمليات المصرفية المختلفة الكترونيا بصورة سريعة ، كما انه من السهل الوصول الى كل ما يحتاجه عن طريق موقع البنك ، وبالتالي لابد الاهتمام بكفاءة موقع البنك وتسهيل عملية الوصول اليه من قبل العميل .
- جاء بعد تصميم الموقع في المرتبة الثالثة من حيث الأهمية النسبية بين أبعاد جودة الخدمة المصرفية وكان مستوى ادراك العميل لتصميم الموقع مرتفع ، حيث يشعر العميل بسهولة استخدام موقع الخدمة المصرفية ، والخدمات المصرفية متاحة وتعمل بصورة دائمة ، وتتوافر كافة الخدمات التي يرغب فيها العميل عبرالموقع ، لذلك لابد من صيانة موقع البنك وتحديثه بصورة مستمرة لمواكبة التطورات التكنولوجية ورغبات العميل .
- جاء مستوى إدراك العملاء لُبعد الموثوقية في مستوى مرتفع لعملاء البنوك محل الدراسة، حيث جاء بعد الموثوقية في المرتبة الرابعة من حيث الأهمية النسبية بين أبعاد جودة الخدمة المصرفية ، حيث تتسم الخدمات المصرفية المقدمة الكترونيا بالدقة ، حيث يمكن للعميل متابعة تفاصيل الحركات المالية التي تتم من سحب وايداع عبر الهاتف المحمول .
- جاء مستوى إدراك العملاء لُبعد الاستجابة في مستوى مرتفع ، حيث جاء بعد الاستجابة في المرتبة الخامسة من حيث الأهمية النسبية بين أبعاد جودة الخدمة المصرفية ، ويشير ذلك الى سرعة الحصول على الخدمات المصرفية الكترونيا .
- وبلغ مستوى شعور العميل لبعده خدمة العملاء والدعم في مستوى مرتفع ، حيث جاء بعد خدمة العملاء والدعم في المرتبة السادسة من حيث الأهمية النسبية

بين أبعاد جودة الخدمة المصرفية ، ويشير ذلك الى حاجة البنوك محل البحث الى تحسين قدرتها على التواصل مع العملاء والقيام بالشرح الكامل للعميل بكيفية الحصول على الخدمات المصرفية رقميا ، وتشجيع العميل على الحصول عليها ، وتحسين قدرة البنك على التفاعل مع العملاء ، ووضع مصلحة العميل في الاعتبار الاول .

١٦- توصيات البحث:

- التدريب المستمر للعاملين على تقديم الخدمات المصرفية الكترونيا .
- الاهتمام بالبنية التحتية وتقويتها لتدعيم تطبيق التحول الرقوى على القطاع المصرفي .
- الاهتمام بامن الشبكات المصرفية وحماية بيانات العملاء من الاختراق .
- زيادة الاهتمام بعمليات الامن السيبرالى ومنع القرصنة .
- تطوير الثقافة التنظيمية الى ثقافة تنظيمية رقمية بين العاملين .
- انشاء ادارة تابعة لمجلس الادارة يكون هدفها متابعة تطبيق التحول الرقوى مع العملاء والعاملين بالبنك
- تقديم الارشادات الكافية بشكل دورى ومستمر عن كيفية الحصول على الخدمات المصرفية للعملاء .
- وضع مخصصات مالية كافية لتطبيق التحول الرقوى
- تطوير موقع البنك على مواقع الانترنت مما يسهل وصول العملاء للموقع وجعله أكثر تفاعلا مع العملاء .

تأثير التحول الرقمي على جودة الخدمة المصرفية المقدمة للعميل

- توفير تقنية للرد السريع على العملاء في حالة صعوبة تعامل العميل مع الخدمات المصرفية الالكترونية .
- التنوع في التطبيقات الالكترونية المصرفية والتي تمكن العميل في الحصول على الخدمات التي يرغب في الحصول عليها .
- زيادة عدد الماكينات الالية (ATM) في كافة المناطق حيث يوجد عدد كبير من المناطق لا تحتوى على ماكينات الية مما يضطر العميل الى الانتقال لمسافات كبيرة للحصول على الخدمة المصرفية .
- التوسع في تقديم خدمات مصرفية الكترونية جديدة .
- تقديم اعلانات لتوعية العميل بأهمية الحفاظ على بياناته المصرفية .
- تقديم الارشادات التي تدفع العميل للحصول على الخدمة المصرفية توفيراً للوقت والجهد
- تعيين العاملين في البنوك على اساس الكفاءة والقدرة على استخدام التقنيات الحديثة وتكنولوجيا الذكاء الاصطناعي .
- استقطاب أفضل العناصر البشرية القادرة على مواكبة التطورات التكنولوجية .
- اجراء دورات تدريبية مكثفة للعاملين ، الهدف منها تقديم الخدمة المصرفية الكترونيا .
- رفع كفاءة العاملين رقميا لمواكبة التطورات التكنولوجية
- تقديم الحوافز للعاملين المشجعين لعمليات التحول الرقمي لزيادة كفاءة العاملين .

١٧- بحوث مستقبلية مقترحة :

- التوسع في إجراء أبحاث التحول الرقوى في قطاعات أخرى بخلاف القطاع المصرفى كالصحة والتعليم
- زيادة الاهتمام بالابحاث المهتمة بمجال التكنولوجيا والذكاء الاصطناعى .
- اجراء ابحاث مستقبلية عن تأثير التحول الرقوى على رضا وولاء العميل ، بالاضافة الى جودة الخدمة المصرفية .
- اجراء ابحاث مستقبلية عن تاثير التحول الرقوى على العاملين فى القطاع المصرفى .
- اجراء دراسة مقارنة بين البنوك الخاصة والبنوك العامة المطبقة للتحول الرقوى.

١٨-المراجع :

- إبراهيم، محمود محمد، الحداد ، بسمة محرم (٢٠١٨). " منشآت الاعمال والتحول الرقمي " ،
المجلة المصرية للمعلومات والكمبيوتر، ع ٢١ ، ص ٢٤-٣١ .
- خميس، أسر احمد(٢٠٢٢)، أثر التحول الرقمي على الاداء الوظيفي للعاملين في البنوك
التجارية المصرية ، المجلة العلمية للدراسات والبحوث المالية والتجارية ،٣(٢) ، ص
٩٧٧-١٠٤٤ .
- عبد الرحمن ، محمد عبد الرحمن أشرف (٢٠٢٢). أثر تطبيق التحول الرقمي على جودة الخدمات
المصرفية دراسة تطبيقية على الجهاز المصرفي المصري.المجلة العلمية للدراسات
التجارية والبيئية،١٣(٢)، ص٥٦٦-٦٢١ .
- عزيزة ، حسام محمد رياض عبد الخالق . (٢٠٢٣) . تأثير جودة الخدمة المصرفية الالكترونية على
ولاء العميل . مجلة البحوث الادارية .٤١(٤) .ص١-٥١
- عساف، سوسن فوزي محمد، و عبد ربه، نشوى محمد. (٢٠٢١). أهمية التحول الرقمي Digital
Transformation مجلة الدراسات التجارية المعاصرة، ع١٢، ٥٤٦-٥٩٠ .
- محمد ، محمد حسين .(٢٠٢١) ، ادارة الوثائق الرقمية في أجهزة الدولة في اطار منظومة التحول
الرقمي ، المجلة العلمية للمكتبات والوثائق والمعلومات ، ٣ (٨) ، ص ١٨٥- ٢٢٨ .
- Bonnet, D., & Westerman, G. (2021). The new elements of digital
transformation. *MIT Sloan Management Review*, 62(2), 82-89
- Corrocher, N., & Ordanini, A. (2002). Measuring the digital divide: a framework for
the analysis of cross-country differences. *Journal of Information
technology*, 17, 9-19
- Jonnalagadda, S. (2023). *Bank of Things (BoT): Digital Transformation of Banks
Using IoT to Enhance Customer Experience* (Master's thesis, University of
Nebraska at Omaha).

- Kane, G. C., Palmer, D., Phillips, A. N., Kiron, D., & Buckley, N. (2015). Strategy, not technology, drives digital transformation. *MIT Sloan Management Review*
- Kaur, D. N., Sahdev, S. L., Sharma, D. M., & Siddiqui, L. (2020). Banking 4.0: the influence of artificial intelligence on the banking industry & how ai is changing the face of modern day banks'. *International Journal of Management, 11(6)*.
- Mir, R. A., Rameez, R., & Tahir, N. (2022). Measuring Internet banking service quality: an empirical evidence. *The TQM Journal, 35(2)*, 492-518
- Mohan, G. K., & Kanta, K. N. M. (2013). Quality of work life: An application of factor analysis. *Sumedha journal of Management, 2(3)*, 4-12.
- Museba, T. J., Ranganai, E., & Gianfrate, G. (2021). Customer perception of adoption and use of digital financial services and mobile money services in Uganda. *Journal of Enterprising Communities: People and Places in the Global Economy, 15(2)*, 177-203
- Warner, K. S.R. and Wäger, M. (2019) Building dynamic capabilities for digital transformation: an ongoing process of strategic renewal. *Long Range Planning, 52(3)*, p. 326-349
- Zouari, G., & Abdelhedi, M. (2021). Customer satisfaction in the digital era: evidence from Islamic banking. *Journal of Innovation and Entrepreneurship, 10(1)*, 1-18