

**إطار مقترح لعوامل النجاح الحاسمة في التنفيذ الفعال لـ "كايزن" كمدخل لرقابة  
الجودة الشاملة في المنظمات الصناعية**

"دراسة تطبيقية عن الشركات كبيرة الحجم العاملة في مجال صناعة الأجهزة الكهربائية في مصر"

**د. أمل محمد يوسف خليل**

**أستاذ إدارة الأعمال المساعد، كلية التجارة، جامعة طنطا**

## ملخص البحث

تقدم هذه الورقة البحثية دعماً للدراسات الإدارية التي أكدت على أنه تزال هناك حاجة إلى دراسات توضيحية لطبيعة ونطاق "كايزن" Kaizen، وتسليط الضوء على الفروق الدقيقة بين مداخلها، وإيجاد النقاط المشتركة أو المبادئ التوجيهية التي تشكل حجر الزاوية فيها، وتهدف تحديداً إلى تقديم إطار لتعريف عوامل النجاح الحاسمة (CSFs) في التنفيذ الفعال لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة Total Quality Control (TQC) في المنظمات الصناعية، وتشمل عوامل النجاح الحاسمة CSFs النقاط الحيوية بالنسبة إلى أنشطة المنظمة الحالية ولنجاحها في المستقبل. ومن أجل تحقيق هذا الهدف تم في ضوء الدراسات السابقة تعريف تسعة عوامل نجاح حاسمة CSFs لـ "كايزن" ومؤشرات قياسها، وهي تعريف الجودة طبقاً للقيمة المضافة للعميل، وبناء جودة الأفراد وتحفيزهم، والقيادة والإدارة المرنة، وتنظيم السياسة "هوشين كايري"، والتدفق في الوقت المحدد، ونظام كانبان، ومنع وقوع الخطأ من المصدر، والعلاقة مع المورد، وفعاليات كايزن لإدارة التحسين، واختبار مدى مساهمة هذه العوامل في التنفيذ الفعال لـ "كايزن" في المنظمات الصناعية، وذلك من خلال القيام بدراسة استكشافية لاختبار تأثيراتها الإيجابية في تحقيق مؤشرات أداء العمليات (OP)، وأداء المنظمة (BP) business performance عن الشركات الصناعية المصرية كبيرة الحجم العاملة في مجال الأجهزة الكهربائية، وذلك في ظل ثقافة التحسين والالتزام كمتغير معدل للعلاقة بينهما،

وقد تم تجميع البيانات الأولية التي تخدم غرض الدراسة من خلال قائمة استبيان، ومن خلال استخدام أسلوب التحليل العاملي الاستكشافي Explanatory Factor Analysis (EFA) ومقياس الفا كرونباخ Cronbach's Alpha ومعامل الارتباط "بيرسون" Pearson Linear Correlation Coefficient تم التأكد من التناسق الداخلي وأحادية درجات القياس، كما تم التأكد من الصدق البنائي والتمييزي والدلالي لمحتويات قائمة الاستقصاء، الاستثناء كان لمؤشرات قياس متغير منع الخطأ من مصدره، فلم يتم تدعيم أحادية درجات القياس لهذا المتغير، ومن ثم اختار الباحث تقسيم هذا المتغير إلى متغيرين أساسيين، الأول هو "الرقابة وموقع العمل المرئي"، والثاني "جيدوكا"، وبتطبيق أسلوب الانحدار الخطي البسيط والمتعدد Simple and Multiple Linear Regression ثبتت علاقة تأثير طردية معنوية بين ممارسات CSFs المقترحة، وكل من مؤشرات أداء العمليات التشغيلية OP ومؤشرات أداء المنظمة BP، كما ثبتت معنوية ثقافة التحسين والالتزام في العمل كمتغير معدل للعلاقة بينهما. كما تكشف نتائج الدراسة عن الطبيعة الشاملة لعوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن"، وأنه يجب أن يتم تنفيذها بشكل جماعي حيث أن كل عامل نجاح مترابط مع العوامل الأخرى.

ويوضح تحليل بيانات الدراسة الميدانية أنه يتم تنفيذ معظم ممارسات CSFs لـ "كايزن" من قبل الشركات المصرية كبيرة الحجم العاملة في مجال صناعة الأجهزة الكهربائية، وأن الشركات التي تضمنتها الدراسة اكتسبت فوائد متنوعة من تطبيق ممارسات CSFs لـ "كايزن" وتشمل الفوائد المكتسبة، انخفاض التكلفة، وانخفاض مستوى المخزون، وزيادة مستوى الجودة والمرونة، وإنتاجية أعلى ووقت استجابة أسرع، وزيادة الربح، غير أنها تحتاج إلى الاهتمام بتنفيذ الممارسات من منظور كلي، وبعبارة أخرى فإن المزيد من الجهد مطلوب لتحسين مستوى تنفيذ ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" وبالتالي الحصول على فوائد ومناخ أعلى تنعكس على أداء العمليات التشغيلية OP وأداء المنظمة BP، وأيضاً تتمثل نقاط الضعف الأساسية لديها في ممارسات "كانبان" و"جيدوكا"، كما تحتاج إلى زيادة العناية بتدريب الموارد البشرية، وبتطبيق تنظيم السياسة "هوشين كايري" لكي تشمل أهداف الجودة جميع الإدارات في المنظمة. ومن المأمول أن تكون هذه الورقة البحثية نقطة انطلاق للباحثين وخصوصاً مع محدودية الدراسات التجريبية عن عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" وعلاقتها بالأداء التنظيمي، والندرة في هذه الدراسات في البلدان العربية، ومن المتوقع أن تفيد نتائجها المسؤولين عن إدارة المنظمات الصناعية المصرية في تعريف محاور التغيير اللازمة وأولوياتها لتطبيق "كايزن" كمدخل متكامل لرقابة الجودة.

## مقدمة

في بيئة اليوم شديدة التنافسية وعالية الديناميكية تلزم الشركات الصناعية بضرورة الاستجابة لاحتياجات ورغبات العملاء المتغيرة، وذلك من أجل أن تبقى قادرة على المنافسة والاحتفاظ بحصتها السوقية، ويتواصل سعى مديرونها إلى تبني الأساليب والمداخل الإدارية الحديثة التي تمكنهم من تصنيع منتجات عالية الجودة، والحد من الهدر، والحفاظ على انخفاض تكاليف التشغيل، وتحقيق توازن خطوط الإنتاج، وتسريع التصنيع، وبعبارة أكثر تحديدا أصبح التحسين المستمر (CI) continuous improvement لعمليات التصنيع أمرا ضروريا (Singh and Singh, 2015).

وعلى الجانب الأكاديمي فإنه على مدى العقود الماضية، تم دراسة التحسين المستمر CI من خلال العديد من وجهات النظر، حيث تم تحديد مشاركة الموظفين في تخطيط وضبط نظم الإنتاج على أنه حجر الزاوية الذي أسهم في نجاح تطبيق أساليب التصنيع الحديثة مثل نظام التصنيع اللينى (LM) lean manufacturing أو في الوقت المحدد (JIT) just in time المستخدم في أنظمة الإنتاج لشركة "تويوتا" اليابانية (Toyota Production System (TPS)، والذي تم تنفيذه بنجاح من خلال تبني أنشطة "كايزن" Kaizen في تحسين الجدولة ومعدات الإنتاج، وتحقيق السلامة، والتخفيض المستمر للهدر، والقضاء على الأعطال، وتقليل وقت الإعداد والانتظار، وزيادة الإنتاجية، وتحقيق جودة أفضل للمنتجات (Suarez-Barraza et al. 2012).

ومع ذلك يجادل الأمريكيون على أن "كايزن" ليست بالضرورة ابتكار ياباني، فعملية تشجيع الموظفين بشكل فعال على المشاركة في التحسين المستمر للمنتجات والعمليات تتبع الثورة الصناعية، ويمكن العثور عليها في التصنيع الغربي بعد الحرب العالمية الثانية، غير أن الواضح أن تطبيق "كايزن" أكثر نجاحا في اليابان، ويرجع ذلك إلى أنه تم تبنيها كثقافة من التحسين المستمر وذلك ضمن استراتيجية شاملة لرقابة الجودة على مستوى الشركة ككل (companywide quality control (CWQC)، والتي تهدف إلى القضاء على الهدر في جميع النظم والعمليات، وذلك بإشراك جميع أفراد المنظمة ليعملون معا لصنع هذه التحسينات، وذلك دون الضرورة إلى استخدام استثمارات رأسمالية ضخمة، في دولة مواردها الطبيعية قليلة نسبيا، وترغب في الحفاظ عليها واستخدامها بكفاءة وفعالية (Macpherson et al. 2015).

وفي هذا السياق تهدف هذه الورقة البحثية إلى تقديم إطار لعوامل النجاح الحاسمة الحاسمة (CSFs) critical success factors في التطبيق الفعال لـ "كايزن"، وتستند أساسا المقترحات الواردة في هذه الورقة على الإطار المفاهيمي الذي قدمه ماسكاي ايماي Masaaki Imai لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة (TQC) total quality control، والذي تم تطبيقه بنجاح في النظام الإنتاجي لشركة "تويوتا" اليابانية (Imai, 1986).

ومن أجل تحقيق هذا الهدف ينظم البحث في ثمان نقاط أساسية هي: تحديد مشكلة البحث وتساؤلاته، وأهدافه، وأهميته، والدراسات السابقة، ومتغيرات البحث ومؤشرات قياسها، والمنهجية، والمناقشة والاستنتاجات، وأخيرا القيود والدراسات المستقبلية. ويتبع هذا البحث المنهج الوصفي التقييمي في ضوء هدفه الأساسي، حيث يتم في ضوء الدراسات السابقة اقتراح إطار لعوامل النجاح الحاسمة (CSFs) للتطبيق الفعال لـ "كايزن" كاستراتيجية لـ TQC، ثم القيام بدراسة ميدانية استكشافية باستخدام منهج المسح الاجتماعي على الشركات كبيرة الحجم في صناعة الأجهزة الكهربائية المصرية لاختبار صحة هذا الإطار.

## تحديد مشكلة البحث وتساؤلاته

في الثلاثة عقود الأخيرة من القرن العشرين، ومنذ أن صاغ Imai (1986) مصطلح "كايزن" في منتصف الثمانينيات في كتابه "كايزن أساس النجاح التنافسي لليابان KAIZEN— The Key to Japan's Competitive Success" للتعرف على ممارسات الإدارة اليابانية التي أدت إلى تميز العمليات التشغيلية في الشركات الصناعية اليابانية، اكتسب هذا المصطلح صيتا ذاعا بأنه أساس تحقيقها لمزايا تنافسية (Sua´rez-Barraza et al, 2012). وعلى مدى السنوات العشرين الماضية، طبقت عدد من المنظمات هذا المفهوم كأنه العصا السحرية لتخطيط مقترحات التحسين، واعتبره البعض على أنه تقريب لمداخل إدارية مثل المدخل الغربي لإدارة الجودة الشاملة (TQM) total quality management في أشكاله اليابانية لمراقبة الجودة في الشركة ككل CWQC، أو التصنيع اللينى LM، أو نظام إنتاج "تويوتا TPS"، وبينما تعامل معه آخرون على أنه مجموعة من التقنيات والأدوات اللازمة التي تتضمن اشراك العاملين للقضاء على الهدر في نظم وعمليات الشركات، والتي تشمل "مداهمات كايزن" Kaizen Blitz، وورش عمل "جيمبا كايزن" Gemba Kaizen، و"ديوان كايزن" Kaizen Office، وكايزن اللينية Lean-Kaizen، أو التي تعتمد على المقترحات الفردية للعاملين مثل "كايزن تيان" Kaizen Tian، (Shang and Pheng, 2013; Glover et al, 2013, Sua´rez-Barraza et al, 2011).

وعلى الرغم من توفير الدراسات السابقة أساليب لكيفية تنفيذ "كايزن"، إلا أن بعض مبادئ "كايزن" والتي أقرها Imai (1986,1997) غائبة وتفتقدها الشركات الصناعية التي تسعى إلى مبادئ توجيهية متكاملة لتطبيق الفلسفة الإدارية الأساسية لـ "كايزن" بالسعي اليومي للتحسين المستمر من أجل التعامل مع تغييرات وضغوط البيئة الخارجية، وقد انعكس هذا في تباين نجاح محاولات تطبيقها (Singh and Singh , 2015; Arya and Jain, 2013; Brunet and New, 2003).

وفي ذلك يقرر Singh and Singh (2009) " يبدو أن "كايزن" مفهوم لا يوجد اتفاق يذكر عليه حتى في الشركات اليابانية، وإن ذلك قد يرجع إلى أن المبادئ الأساسية التي حددها Imai (1986, 1997) قد تم تبنيها بطرق مختلفة من كبار المديرين لتلبية احتياجات شركاتهم، وقد أوجد ذلك قدرا كبيرا من التضارب، وأن ذلك قد يفسر تباين نجاح المحاولات الغربية لتبني هذا المفهوم". ويشير Brunet and New (2003) إلى أنه من الصعب جدا التمييز نظريا وتحليليا بطريقة واضحة بين كل وجهات النظر المختلفة لـ "كايزن"، وقد يكون ذلك نتيجة لتطورها على مر السنين سواء في المجال الأكاديمي أو الميداني، أو نتيجة "للهم السئ" أو "المدخل المختلف" الذي اعتمده الدول الغربية لهذا النهج الياباني.

ويشير Lillrank (1995) إلى أن نقل ممارسات الشركات اليابانية - بما في ذلك "كايزن"- يتطلب الكثير من توضيحها وإعادة تفسيرها قبل وضعها حيز التنفيذ. ويؤكد هذه الحقيقة أيضا Fujio Cho رئيس شركة "تويوتا موتور" Toyota Motor Corporation حين يقرر أن "تويوتا" كانت على علم بأن المواقع الاستيطانية الجديدة للشركة لا تستوعب ثقافة الشركة للتحسين المستمر، والتي تنعكس في "طريقة تويوتا" "Toyota Way"، وكان لا بد لها إعادة إنشاء "كايزن" بتروى في كل موقع جديد لها في العالم (Kissoon, 2010, p. 40).

ويقرر كل من Sua´rez-Barraza et al (2011) رغم تعريف Imai لـ "كايزن"، فإن كتابات العلماء والممارسين تحتوي على درجة كبيرة من الغموض والتضارب، والتي تظهر أهمية توضيح أساسها النظري في مجال إدارة العمليات، ويستطرذا موضحين "[...] إن التنوع الهائل للمنهجيات المتعلقة بـ "كايزن" يجعل هذه المهمة صعبة، ويؤكد الحاجة إلى

دراسة متعمقة لعوامل النجاح الحاسمة (CSFs) لتنفيذها في المنظمات المختلفة، وخصوصا مع عدم توافر البحوث التجريبية عن ذلك، وأيضا لتحليل تأثير هذه العوامل على أداء المنظمة [...]".

وتعرف عوامل النجاح الحاسمة CSFs بأنها واحدة من الطرق الهامة من أجل تحقيق الجودة الفعالة (Saraph and Schroeder, 1989)، والغايات والمستهدفات التنظيمية (Henderson and Evans, 2000)، ويعرفها Brotherton and Shaw (1996) على أنها الأشياء الأساسية التي يجب إنجازها من قبل الشركة لتحديد المجالات التي سوف تنتج أكبر "روافع تنافسية"، ووفقا (Rungasamy et al. 2002): تشمل عوامل النجاح الحاسمة CSFs النقاط الحيوية لأنشطة المنظمة الحالية ولنجاحها في المستقبل، وتعتبر هذه العوامل أساسية لنجاح أي برنامج / أو تقنية، بمعنى أنه إذا لم تتحقق الأهداف المرتبطة بها، فإن تطبيق هذا البرنامج / أو التقنية ربما يفشل وبشكل كارثي.

ومن ثم يجب التأكيد على أنه لضمان التنفيذ الفعال لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC، فإن هناك حاجة إلى دراسة تجريبية لتعريف عوامل النجاح الحاسمة CSFs لتنفيذها بفعالية، وأن توضيح عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" ليس مجرد مسألة نظرية أو للفائدة الدلالية، بل أن هذا التوضيح أمر حيوي بالنسبة للشركات الصناعية لتجنب الإحباط الناتج من الفشل في تطبيقها في الواقع الفعلي.

وعلى هذا الصعيد، وفي الواقع العملي للشركات الصناعية المصرية، فقد قام الباحث بدراسة استطلاعية عن بعض الشركات كبيرة الحجم في قطاع الصناعات الهندسية والعاملة في مجال الأجهزة الكهربائية، والتي تنفذ العديد من مبادرات الجودة (QI) quality initiative<sup>1</sup>، وتبين له في مقابلات شخصية مع بعض مديري المصانع ورقابة وتوكيد الجودة، تضمنت تساؤلات حول أساليب وتقنيات التحسين المستمر (CI) المستخدمة لديهم، والمشاكل والصعوبات التي تواجههم في تطبيقها، الحقائق التالية:

- على الرغم من معرفة هذه الشركات بمصطلح "كايزن"، إلا أنه يمثل لديهم فقط مجموعة من الأساليب والفعاليات لحل مشاكل الجودة وتحسين أداء العمليات، فلا تتوافر لديهم رؤية على أهمية تطبيق "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة على مستوى الشركة ككل CWQC.
- تنفذ أغلب هذه الشركات نظم التدفق في الوقت المحدد JIT، والصيانة الإنتاجية الشاملة (TPM) total productive maintenance، والتناعات الخمس 5S's، وأنشطة المجموعات الصغيرة (SGAs) small group activates، وهي أساليب أساسية للتطبيق الفعال لـ "كايزن".
- أن تنفيذ هذه الأساليب يقابله كثير من العقبات، منها صعوبة تطبيق نظام سحب الإنتاج pull production system، وعدم تدعيم الإدارة العليا لكثير من مبادرات التحسين المستمر، ونمط القيادة غير الملائم، والثقافة التنظيمية غير الداعمة، وعدم انضباط العاملين، وعدم شمولية أو استمرارية البرامج التدريبية، وضعف العلاقة مع الموردين.

<sup>1</sup> شملت الدراسة الاستطلاعية كل من: شركة العربي للصناعات الهندسية، وشركة "كريازي" للصناعات الهندسية، وشركة "فريش" اليكتروك

للأجهزة الكهربائية، وشركة الدلتا الصناعية "ايدبال".

- لم تبذل هذه الشركات جهوداً ترمي إلى تعريف عوامل النجاح الحاسمة CSFs للتنفيذ الفعال لـ"كايزن"، وقد انعكس ذلك في عدم تحقيقها لكثير من مستهدفات الأداء التنظيمي سواء كان على مستوى العمليات التشغيلية أو المنظمة.

ومن ثم فإنه في ضوء ما تقدم من فجوات بحثية في الدراسات السابقة ونتائج المقابلات الشخصية بالدراسة الاستطلاعية، تحاول هذه الورقة البحثية إلى الإجابة على التساؤلات التالية:

- (1) ما الإطار المفاهيمي لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC؟
- (2) ما عوامل النجاح الحاسمة CSFs للتنفيذ الفعال لـ"كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC في المنظمات الصناعية؟
- (3) هل تؤدي عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC إلى تنفيذها بفاعلية في الشركات الصناعية المصرية كبيرة الحجم العاملة في مجال الأجهزة الكهربائية؟ .

### أهداف البحث

يتم تنظيم أهداف البحث على النحو التالي:

- (1) تعريف الإطار المفاهيمي لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC .
- (2) تعريف عوامل النجاح الحاسمة CSFs للتنفيذ الفعال لـ"كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC في المنظمات الصناعية.
- (3) القيام بدراسة استكشافية لاختبار مدى مساهمة عوامل النجاح الحاسمة CSFs لتطبيق "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC في تنفيذها بفاعلية في الشركات الصناعية المصرية كبيرة الحجم العاملة في مجال الأجهزة الكهربائية.
- (4) تحديد نطاق التحسينات اللازمة للتنفيذ الفعال لـ"كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC في الشركات المصرية كبيرة الحجم العاملة في صناعة الأجهزة الكهربائية.

### أهمية البحث

يستمد البحث أهميته من مجموعة الإضافات المتوقعة والتي يمكن أن يقدمها للباحثين في المجال الأكاديمي والممارسين في الواقع العملي في المنظمات الصناعية المصرية، وذلك كما يلي:

#### على المستوى العلمي أو الأكاديمي:

يمكن إيجاز المساهمة العلمية أو الأكاديمية لهذه الورقة البحثية والتي تجمع بين الجانب النظري والتطبيقي لتعريف عوامل النجاح الحاسمة CSFs للتنفيذ الفعال لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC في النقاط التالية:

- (1) لم يتم العثور إلا على عدد قليل من الكتابات والدراسات التي تتناول "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC، وما تزال الدراسات السابقة والبحوث التجريبية عن عوامل النجاح الحاسمة CSFs لتنفيذها غير واضحة، فضلاً عن كونها قصصية يغلب عليها الطابع النظري دون توثيق تجريبي، وهو ما تحاول أن توفره هذه الورقة البحثية.

- (2) ما تزال البحوث التجريبية حول تحليل تأثير "كايزن" كمدخل متكامل لرقابة الجودة TQC لا تختبر العلاقات المتبادلة بين عوامل نجاحها الحاسمة CSFs وأداء العمليات التشغيلية أو أداء المنظمة، وهو ما يتم التحقق منه تفصيلاً في هذه الورقة البحثية، وفي ظل الثقافة والالتزام كمتغير معدل للعلاقة بينهما.
- (3) معظم الدراسات تمت في بيئات مغايرة للبيئة المصرية والعربية، ومن ثم فإن هناك حاجة للمكتبة العربية للدراسات الإدارية في هذا المجال.

### على المستوى العملي أو التطبيقي

يتوقع أن نتاج هذه الدراسة الممارسين في الواقع العملي في المنظمات الصناعية المصرية، وذلك لأن:

- (4) على الرغم من تزايد اهتمام الشركات الصناعية سواء في مصر أو حول العالم بتنفيذ أنشطة وأساليب "كايزن" المختلفة، واكتساب عديد من هذه الشركات لأرباح ومزايا من تنفيذها، إلا إن الواقع الفعلي يسفر عن أن كثير منها لم يستفد بالصورة المرجوة، وترجع الدراسات السابقة ذلك إلى الفشل في تنفيذها، وأن أحد أهم أسباب هذا الفشل هو عدم تعريف عوامل نجاحها الحاسمة CSFs.
- (5) توفر مؤشرات القياس المقدمة بالدراسة الميدانية لعوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" إطاراً للشركات الصناعية يمكنها من مراجعة وتقييم نظمها وأدائها، وتعريف الفرص والمعوقات التي تواجه مبادرات التحسين المستمر CI لديها.

### الدراسات السابقة

#### كايزن: المفهوم، المداخل، والأساليب

رغم أنه قد تم تعريف "كايزن" من خلال (Imai (1986, 1997)، فإنها ما تزال تفتقر إلى شرح مفصل يلقي الضوء على محتواها النظري، حيث عرفها الباحثون من منظورات مختلفة، فعرفها (Imai (1986, p. 23) على أنها أداة التحسين المستمر في الحياة الشخصية والمنزلية والاجتماعية، والعمل، وأوضح أن "كايزن" في مجال العمل تعني التحسين المستمر الذي يشمل كل فرد في المنظمة سواء كان مديراً أو عاملاً.

وطبقاً لـ (Karkoszka and Szwieczet (2007) فإن تعريف (Imai (1986) لـ "كايزن" Kaizen ينبع من كلمتين يابانيتين "كاي" Kai وتعني تنفيذ / تغيير، و "زن" Zen وتعني جيد، وهي نوع من التفكير والإدارة، بل هي فلسفة تستخدم ليس فقط في مجال الإدارة ولكن أيضاً في الحياة اليومية في اليابان، وتعني التقدم التدريجي والمستمر لزيادة القيمة المقدمة وتحسينها، وترجم في الغرب إلى التحسين المستمر (CI) continuous improvement، ويرى (Bhuiyan and Baghel (2005) أن مصطلح التحسين المستمر CI يرتبط مع مجموعة متنوعة من التطورات التنظيمية والتي تشمل التصنيع اللينى LM، وإدارة الجودة الشاملة TQM، وبرامج مشاركة الموظف، ومبادرات خدمة العملاء، وحملات الحد من الهدر، فهي عملية من الابتكار التدريجي المركز والمستمر على نطاق الشركة ككل. وأن هناك نوعان من العناصر في بناء "كايزن"، وهي التحسين / التغيير للأفضل، والمداومة / الاستمرارية، وإن عدم وجود أحد هذه العناصر لا يعتبر "كايزن". فعلى سبيل المثال، تعبير أداء العمل كالمعتاد "business as usual" تحتوى على المداومة أو الاستمرارية دون التحسين أو التغيير، وكلمة التقدم الجذري "breakthrough" تحتوى على عنصر التغيير أو التحسين دون الاستمرارية بينما "كايزن" تحتوى على الإثنان على حد سواء.

وطبقا (Garsia et al (2008) فإن التحسين المستمر CI هو "تغييرات تدريجية صغيرة في العمليات الإنتاجية أو في ممارسات العمل التي تسمح بتحسين بعض مؤشرات الأداء، ويشير Brunet and New (2003) أن التركيز الرئيسي للتحسين المستمر CI على ثلاثة رموز رئيسة هي: (1) "كايزن" وهي استمرار - وتستخدم للدلالة على الممارسة، وكذلك للإشارة لرحلة لا تنتهي نحو الجودة، و(2) هي ذات طبيعة تدريجية عكس النمط الأولي والأساسي للإدارة والذي يتبع الابداع التكنولوجي، و(3) وهي تشاركية، وتنطوي على مشاركة الموارد البشرية، وتوليد الدوافع النفسية لجودة العمل والحياة للعاملين. فالـ "كايزن" كلمة يابانية وهي فلسفة تنتهجها الإدارة لتشجيع العاملين وتطبيق التحسين على نطاق صغير يتزايد تدريجيا بعد ذلك، وتركز الـ "كايزن" في استخدامها على أنشطة العمل التي لها قيمة مضافة، والتي ليس لها قيمة مضافة، والـ "مودا" Muda والتي تعود الى سبعة أنواع من الهدر بداية من الإنتاج الزائد إلى التأخير، والنقل، وأخطاء العملية، والتخزين، والحركة، والأجزاء المعيبة، ومبادئ مناولة الخامات، وتوثيق الاجراءات الخاصة بمواصفات التشغيل، والـ 5S's لتنظيم بيئة المنظمة، والإدارة المرئية (VM) visual management لإيضاح كل الاشياء لكل الأفراد لتحقيق التواصل الفعال، ومبادئ الـ JIT لإنتاج الوحدات الصحيحة بالكميات الصحيحة في الوقت المناسب مع الموردين المناسبين، و"بوكا يوكي" (Poka Yoke) للحماية والمعالجة من الأخطاء، وآليات الفريق والتي تشمل حل المشكلات، ومهارات الإتصال وإدارة الصراعات.

وطبقا (Styhre (2001) فإن جمعية العلاقات الإنسانية اليابانية the Japan Human Relations Association (1990) لاحظت أن كلمة "كايزن" بالنسبة لليابانيين ترمز إلى المشاكل اليومية وطريقة مواجهة الموظفين لها، وفي هذا السياق ينظر إلى "كايزن" على أنها القوة الأخلاقية التي يجدها كل عامل في نفسه ليتطوع إلى حل المشاكل اليومية ويقنع نفسه بقيمة عمله. وأن بعض الكتاب يرونها كفلسفة للحياة يجب اعتناقها على المستوى الشخصي والعائلي وليس فقط في العمل (Imai, 1986; Wittenberg, 1994; Gondhalekar et al., 1995)، وكجزء من هذا الاتجاه لفهم "كايزن" فإن بعض الكتاب يذهبون إلى رؤية الجذور الكونفوشوسية لهذا المفهوم، والذي يعني بالاحترام والانسجام مع البيئة من خلال تحقيق التوازن بين الفرد والطبيعة، ويمكن رؤية "كايزن" هنا بأنها "مبدأ" أو "روح الفرد" للتعاون والتحسين والتي لها تأثير إيجابي وقوي على المجتمع (Gondhalekar et al., 1995).

وطبقا (Brunet and New (2003, p. 1428) فإن البحوث التي أجريت على الشركات اليابانية تكشف أنه في الواقع الفعلي يختلف تفسيرها وتطبيقها حسب سمات كل شركة، وعرفا "كايزن" على أنها: "مجموعة كبيرة من الأنشطة المستمرة التي تلعب أدوار محددة لضمان أن التحسينات تسهم في تحقيق أهداف الشركة". وإذا عدنا إلى التعريف الأصلي لـ "كايزن" والذي قدمه Imai (1986) العالم الياباني الذي صاغ هذا المصطلح نجده يؤكد على أن: "[...] "كايزن" هي استراتيجية الشركة التي تتضمن كل الأفراد في المنظمة والذين يعملون معا لصنع التحسينات دون استثمار رأس مال كبير [...]"، ومع ذلك يشيرا Parschiveseu and Cotirle (2015) أنه في مقابلة أجريت في إسبانيا عام 2007 مع Imai أوضح أن الـ "كايزن" تعني: ". . . [التحسين المستمر في كل يوم وكل لحظة من قبل الجميع في الشركة ..... وهي تتراوح بين التحسينات الصغيرة الإضافية إلى الابتكار الجذري من خلال كاي ريو اليابانية Japanese Kayrio، وهي نظرة جديدة لـ "كايزن" يشاركه بها بعض الكتاب الغربيين، فعلى سبيل المثال يعرف Hamel (2009) "كايزن" على النحو التالي: "[...] "كايزن" هي أكثر بكثير من مجرد حدث، بل هي فلسفة، وعقلية، وأداء مخترق، فهي الآلية الأكثر أهمية لتحقيق الضرورات الإستراتيجية وتنفيذ خطط تحسين القيمة المضافة [...]".



ويذهب باحثون إلى أبعد من ذلك بتبني أفكار Taichi Ohno في شركة Toyota Motor، والذي يزعم بوجوبية أن تكون "كايزن" هي الأولى في أفكار الموظفين في كل ثانية من اليوم (Sua´rez-Barraza and Ramis-Pujol, 2008)، ويستخدمها الاتحاد الياباني للمشورة العلمية والمهندسين (Japanese Union for Scientifics and Engineers (JUSE) باعتبارها بديهية وحقيقة مسلمة لتحديد مفاهيم أخرى دون الخوض في المصطلح نفسه، وينظر باحثون آخرون إلى أن "كايزن" هو مصطلح ما زال يتطور، ويعني أشياء مختلفة اعتمادا على متى وفيما ستستخدمها المنظمة (Bhuiyan and Baghel, 2005). وأخيرا فإن هناك باحثون ورواد الجودة مثل Crosby (1979); Ishikawa (1986); Deming (1986); Garvin (1987); Juran(1988); Feigebaum (1991); Dean and Bowen(1994); Oakland (1999); Hellsten and Kleisjo(2000) يزعمون أنه ينبغي اعتبار "كايزن" أو التحسين المستمر CI مجرد عنصر آخر في إدارة الجودة الشاملة TQM، أو كقاعدة أساسية في نظام "تويوتا" الإنتاجي TPS، أو في نظام التصنيع الليني LM، وتظهر في تعقب الموظفين للمشاكل والفاقد الناشئ من أعمالهم اليومية من خلال فرق التحسين التي تطبق 5S ومعايير العمل (Womack et al., 1990; Ho and Citmill, 1996; Liker, 2004; Spear, 2004; Hino, 2006; Shingo, 2007).

وتجري دراسة Sua´rez-Barraza et al (2011) مراجعة للدراسات السابقة باستخدام "كايزن" كعبارة للبحث في قواعد بيانات عالمية مختلفة، وتشير إلى منظورين مختلفين لـ "كايزن" قد تم تناولها في الدراسات السابقة، وهما الشكل الياباني كما حدده Imai (1986) ، والثاني هو التفسير الغربي لها على أنها أداة التحسين المستمر CI، وذلك كما يتضح في النقاط التالية:

#### الشكل الياباني لـ "كايزن"

هناك ندرة في الأدب العلمي عن الشكل الياباني لـ "كايزن" ويلاحظ أن البحوث التجريبية عن البديل الياباني لـ "كايزن" تقريبا غير موجودة، باستثناء دراسة Cheser (1998)، وهي بحث تجريبي عن تأثير "كايزن" على العاملين في المصانع اليابانية. وتبين النتائج التي توصلت إليها ارتفاع تحفيز الموظفين في الشركات محل الدراسة بشكل ملحوظ في الأشهر الستة الأولى بعد تطبيق نظام "تويوتا" الإنتاجي TPS ، وأيضا الدراسة التجريبية التي أجراها Brunet and New (2003) لإحدى عشر شركة يابانية لصناعة الصلب والسيارات (مثل "تويوتا"، "نيبون ستيل" Nippon Steel ، و"هوندا" Honda ، و"سوسوكي" Susuki ، و"تويوتا" Toyota ، و"كيوشو" Kyushu ، و"معادن سوميتومو" Sumitomo Metal ، ... وما إلى ذلك) ، وتخلص نتائجها إلى أن هناك الكثير من التنوع في طريقة تطبيق "كايزن" في الشركات اليابانية، وتشير أيضا إلى وجود تشابه قوي في نظم الإدارة ومبادئها الأساسية عند التنفيذ. وتحلل دراسة Aoki (2008) نتائج هذه الدراسة وتخلص إلى أنه من الممكن نقل "كايزن" إلى البلدان الأخرى التي لها ثقافة مختلفة عن ثقافة اليابان، شريطة أن تنجح في تنفيذها، فقدرات "كايزن" تكمن في مبادئها الأساسية، ومن وجهة نظر الباحثان فإن "كايزن" هي مبادرات البحث عن التحسينات بالاعتماد على العاملين، وتحقيق التواصل بين الأقسام والوظائف، وانضباط الموظفين، وتوحيد معايير العمل من أجل القضاء على الـ "مودا".

وفي مقالات مفاهيمية أخرى عن "كايزن" يرى Cheser (1994) أنها تذهب أبعد من المفهوم الغربي لها، والذي يجسدها كمبادئ استرشادية للتحسين المستمر CI، وأن "كايزن" يمكن أن تتخذ على الأقل ثلاثة أشكال، الشكل الأول إدارة "كايزن" Kaizen management ، وهو أكثر أشكالها أهمية وينظر إليها كاستراتيجية تنظيمية أساسية، ونظام للإدارة يحتضن

جميع موظفي الشركة، والثاني : مجموعة "كايزن" Kaizen group ويركز على فرق التحسين أو دوائر الجودة التي تعنى بحل المشاكل اليومية، وأخيرا "كايزن" الفردية Kaizen individual ، وتركز على التصميم التنظيمي من أسفل إلى أعلى، مثل اقتراحات العاملين، فهم الذين يعرفون أساليب العمل، وبالتالي هم الأقدر على التوصل إلى حلول للمشاكل.

وفي ذلك يقدم Imai (1986, 1997) مجموعة من المفاهيم لتنفيذ "كايزن" اليابانية وهي: أن مسئولية الابتكار والتحسين تبقى مع الإدارة العليا بينما يقع الحفاظ على معايير العمل وضمان تحقيق تحسينات تدريجية على عاتق الإدارة الوسطى والعمال، والتركيز على العمليات مقابل النتائج focus on processes versus results، والرقابة والتحسين المستمر من جميع العاملين بالشركة للمستهدفات الموضوعية باستخدام دائرة خطط ، نفذ، أفحص، صحح (PDCA) plan, do, check, act ، ودائرة وحد المعايير، نفذ، أفحص، صحح (SDCA) check, act، ودع الأرقام تتحدث (الرقابة الإحصائية) Let the figures do the talking (statistical control)، ويشكل العملاء العملية التالية customers constitute the next process .

في هذا الصدد يستند تحليل Berger (1997) على مساهمة Imai (1986) ويقترح ثلاثة مبادئ توجيهية لـ "كايزن" وهي: (1) "كايزن" المعنية بالعملية Process-oriented Kaizen، وتغطي العمليات التي تهدف إلى تحسين النتائج، و(2) "كايزن" الموجهة للحفاظ على المعايير وتحسينها من خلال العمل اليومي، و(3) "كايزن" الفردية Individual Kaizen وتركز على اقتراحات التحسين للموظفين. ويقدم الجدول التالي ملخص لأساليب وأدوات "كايزن" التي اقترحتها هذه الدراسات :

#### جدول (1)

الأساليب والأدوات التي اقترحتها الدراسات السابقة التي تناولت المنظور الياباني لـ "كايزن"

الدراسة	نوع الدراسة	أساليب وأدوات "كايزن"
Macpherson et al 2015.	نظرية تحليل "كايزن" كفلسفة للإدارة اليابانية تحقق تميز الأداء.	- العناية بالعملية والنتائج - مهارة الموارد البشرية - أدوات وأساليب منهجية للتحسين - تأثير الثقافة اليابانية على نجاح تطبيق "كايزن"
Sua´rez-Barraza, 2011	نظرية تحليل المداخل المختلفة لتطبيق "كايزن" في الشركات الصناعية	- فرق العمل - منع "مودا"، إدارة جيما - التدريب والتعليم - التزام الإدارة العليا. - اقتراح وتطبيق التحسينات - التركيز على العمليات والمقاييس.
Al Smadi (2009)	نظرية تحليل تطبيقات "كايزن" المختلفة.	- دائرة PDCA - الإدارة المرئية VC.
Aoki (2008)	دراسة حالة عن الشركات اليابانية الكبيرة ومتوسطة الحجم لقطع غيار السيارات بالصين.	- توحيد المعايير - منع "مودا" - مهارات الاتصال - الانضباط - فرق ما بين الأقسام
Manos (2007)	نظرية تقارن بين مفهوم "كايزن"، وواقعة "كايزن" KE	- التدريب- منع "مودا" - المعايير- 5S's - أساليب حل المشاكل - إدارة التدفق الكلية
Shingo (2007)	نظرية، تقدم تحليل مفاهيمي لـ "كايزن" من وجهة نظر بروفيسير Shingo نتيجة لخبرته في العمل لسنوات عديدة كمستشار لشركة "تويوتا".	- فرق أو مجموعات "كايزن" - الملاحظة والتجربة - منهجية حل المشاكل
Brunet and New (2003)	دراسة تجريبية تحليل أداء II شركة يابانية عبر السنوات المختلفة	- تنظيم السياسة "هوشين كايزري" - الأخطاء الصفرية- مجموعات التحسين الصغيرة - نظم الاقتراحات

Berger (1997)	نظرية تركز على المبادئ الأساسية لتطبيق "كايزن".	فرق التحسين وتقسيم لدوائر الجودة - والفرق العضوية وفرق المهام الحربية، وفرق مدخل القاعدة العريضة.
Malloch (1997)	دراسة حالة تحلل أداء الشركة البريطانية "ديسلكو" Dieselco وهي شركة متعددة الجنسيات لتجميع محركات الديزل.	فرق التحسين - توحيد المعايير- رقابة الجودة الشاملة - الصيانة الإنتاجية الشاملة
Gondhalekar et al. (1995)	دراسة حالة تجريبية في الهند لشركة "جودريج" Godrej للصابون.	نظام التقدير - التدريب الفعال- نظام اقتراحات التحسين - فرق التحسين
Tanner and Roncarti (1994)	دراسة حالة تجريبية لشركة من شركات "جونسون آند جونسون" الطبية، لانتاج القسطرة.	فرق التحسين-المعايير - رقابة الجودة الشاملة -الصيانة الإنتاجية الشاملة- التدفق في الوقت المناسب

### النسخة الغربية لـ "كايزن"

المصطلح الأكثر استخداماً في الدراسات السابقة للإشارة إلى البديل الغربي لـ "كايزن" هو التحسين المستمر CI ، وعندما تفهم "كايزن" على أنها التحسين المستمر CI فإنها تميل إلى أن ينظر إليها كعنصر أو سمة أو عامل حاسم في مداخل إدارية مثل إدارة الجودة الشاملة TQM، أو التصنيع اللينى LM أو نظام "تويوتا" الإنتاجي TPS. ومع ذلك كانت لدراسات Lillrank and Kano (1989); Schroeder and Robinson (1991); Bessant and Caffyn (1997); Lindberg and Berger (1997); Caffyn (1999); Kaye and Anderson (1999); Bessant (2003); Jorgensen et al.(2003) ; De Jager et al. (2004) مساهمات كبيرة ساعدت على تخطي هذه الفجوة النظرية، وفي هذا الصدد فإن المساهمة الأكثر أهمية كانت لدراسة Schroeder and Robinson (1991) والتي ترجع أصول التحسين المستمر CI إلى المبادرات التي قامت بها حكومة الولايات المتحدة في الأربعينيات والخمسينيات لزيادة الإنتاجية الصناعية للبلاد. ودراسة Lillrank and Kano (1989) عن الشركات السويدية والتي تطبق أساليب للتحسين المستمر CI، وتكشف الدراسة عن أن الشركات السويدية تتجاوز مجرد إنشاء بنية تنظيمية "موازية" أو "افتراضية" عند تنفيذها لأنشطة "كايزن" ففرق التحسين لديها جزء لا يتجزأ من العمل اليومي. ودراسة Bessant (2003) التي تحلل الدراسات السابقتان وتوضح أن البديل الغربي لـ "كايزن" ليس مفهوماً ثابتاً بل هو مفهوم تطور من مجرد تقنيات للتحسين المستمر و تأسيس الفرق، إلى التوجه إلى بناء قدرات التحسين بالشركات كهدف رئيسي، ومع كل تطور تظهر أنماط سلوكية محددة للتنفيذ، ومع مرور الوقت فإن كل هذه الأنماط السلوكية تشكل العناصر اللازمة التي تضمن أن يصبح التحسين المستمر CI أحد قدرات الشركة الأساسية.

وضمن التوجه الغربي أيضاً فإن هناك دراسات اقتربت من "كايزن" من زاوية إدارية وتنظيمية عملية، وعرفت في شكل من أشكال المنهجية أو التقنية التي تتشكل من سلسلة من الأدوات اللازمة للقضاء على الأنشطة التي لا تضيف قيمة إلى عمليات العمل، وهو ما يسمى بالـ "مودا" Muda في اليابان، ومن بينها "مداهمات كايزن" (Tillinghurst, Kaizen blitz (1998; Cuscela, 1997; Gemba-Kaizen "جيمبا كايزن" ، وكاكاكو كايزن Kaikaku Kaizen (1998; Melnyk et al., 1998; Sheridan, 1997; Montabon, 2005)، وديوان كايزن Kaizen Office (2003; Lareau)، و"كايزن تيان" (Japan Human Relations Kaizen Teian Association, 1990).

وأحدث تطور للدراسات الغربية من "كايزن" هي دراسة Dahlgaard and Dahlgaard- (2006) Park التي تتناول العلاقة بين "كايزن" ومدخل ستة سيجما اللينية Lean-Six Sigma (LSS) بتحليل مبادئ التصنيع الليني LM ومقارنتها مع عمليات ستة سيجما SS ومبادئ إدارة الجودة الشاملة TQM التي تشمل "كايزن". وخلص الباحثان إلى أن فلسفة التصنيع الليني LM وخطوات ستة سيجما SS هما من نفس الأساس، فكلاهما قد تطورا من نفس الجذور وهي الممارسات اليابانية لإدارة الجودة الشاملة TQM، والتي يدعوها اليابانيون رقابة الجودة على مستوى الشركة ككل CWQC، ويمثلان البديل الياباني لـ "كايزن" (Dahlgaard and Dahlgaard) (2006, p. 278). وتظهر دراسة Teresco (2008) بعض الحالات العملية لشركات التصنيع الأمريكية التي تنفذ "كايزن اللينية" Lean-Kaizen أو ستة سيجما SS بطرق مختلفة، ويوضح الباحثان (p:40) ما يلي: يركز التصنيع الليني LM على الحد من الهدر، وعادة على أرض المصنع عن طريق "كايزن"، وأولئك الذين يختارون ستة سيجما SS، من ناحية أخرى عادة ما يستخدمون الأحزمة السوداء، أو الأحزمة الخضراء للعمل على مشاريع طويلة الأجل باستخدام منهجية تسمى ديميك DMAIC لتعريف، وقياس، وتحليل، وتحسين، ومراقبة العملية وتركيزها الأساسي على الحد من الاختلاف.

هذا الرابط بين "كايزن اللينية" Lean-Kaizen وستة سيجما SS يشترك مع ادعاء King (2009) أنه يمكن تنفيذ مشروع ستة سيجما SS من قبل "واقعة كايزن" (KE) Kaizen Event. وتجادل دراسة Ramakrishnan and Testani (2010) في نفس الخط وتتجاوز استنتاجاتهما ذلك بادعائها بأن "واقعة كايزن" KE تلعب دورا رئيسا في استدامة مبادرة تحول المنظمة إلى ستة سيجما اللينية LSS، ومع ذلك تشير دراسة Schroeder et al. (2007) إلى أن ستة سيجما SS لها سمات مميزة من حيث مدخلها وهيكلها لإدارة الجودة الشاملة TQM والذي يشمل "كايزن" وأخيرا لإيجاد صلة محتملة بين "كايزن" وستة سيجما SS، تقيم دراسة Kumar and Antony (2008) الوضع الحالي لمبادرات الجودة في المؤسسات التصنيعية الصغيرة والمتوسطة الحجم في المملكة المتحدة، ويقرر الباحثان أن هناك اختلافات في ممارسات ستة سيجما SS والتي تشمل "كايزن اللينية" Lean-Kaizen بين الشركات الصغيرة والمتوسطة وبين الشركات الحاصلة على الأيزو، ويصف الجدول التالي أهم الأساليب المقترحة في هذه الدراسات:

## جدول (2)

الأساليب والأدوات التي اقترحتها الدراسات السابقة التي تناولت المنظور الغربي لـ "كايزن"

الدراسات	هدف الدراسة	أساليب وأدوات كايزن
Laraia et al. (1999), Cuscela (1998), Sheridan (1997) and Tillinghurst (1997)	تعريف مداخلات "كايزن" كمنهجية للبديل الغربي لتطبيق "كايزن"	فرق التحسين إعادة تصميم العملية خطط تنفيذ التحسين خريطة تدفق القيمة الأساليب والأدوات الإحصائية التدفق المستوى للعملية أساليب الجودة السبعة
Wennecke (2008), Lewis (2007), Ortíz (2006), Montabon (2005) and Melnyk et al. (1998)	ورش عمل جيمبا "كايزن" حيث تمثل حلقات عمل "جيمبا كايزن" حلقة وصل حقيقية بين استراتيجية المنظمة والعمليات اليومية وتهدف إلى القضاء العاجل على الـ "مودا".	فرق التحسين إعادة تصميم العملية خطط تنفيذ التحسين خريطة تدفق القيمة الأساليب والأدوات الإحصائية التدفق المستوى للعملية

فرق التحسين اعادة تصميم العملية خطط تنفيذ التحسين خريطة تدفق القيمة الأساليب والأدوات الإحصائية تطبيق تكنولوجيا المعلومات التدريب	ديوان "كايزن"، وتقدم نموذج لتطبيقها.	Lareau (2003)
نظام الاقتراحات فرق التحسين التدريب الفعال نظم الحوافز الالتزام من الإدارة العليا	"كايزن" تيان، وتناقش كيفية تحقيق التكامل لأنشطة "كايزن تيان" عبر المنظمة.	Japan Human Relations Association (1990)
منهجية "ديمياك" تصميم التجارب مداهمات "كايزن" اعادة تصميم العملية	"كايزن" اللينية وستة سيجما" وتناقش كيفية استخدام شركة موتورولا لكايزن في تطبيق منهجيتها لستة سيجما .	George et al. (2003), Dahlgaard and Dahlgaard-Park (2006), Schroeder et al. (2007), Kumar and Antony (2008), Teresco (2008), King (2009) and Ramakrishnan and Testani (2010)

#### مما سبق نخلص إلى

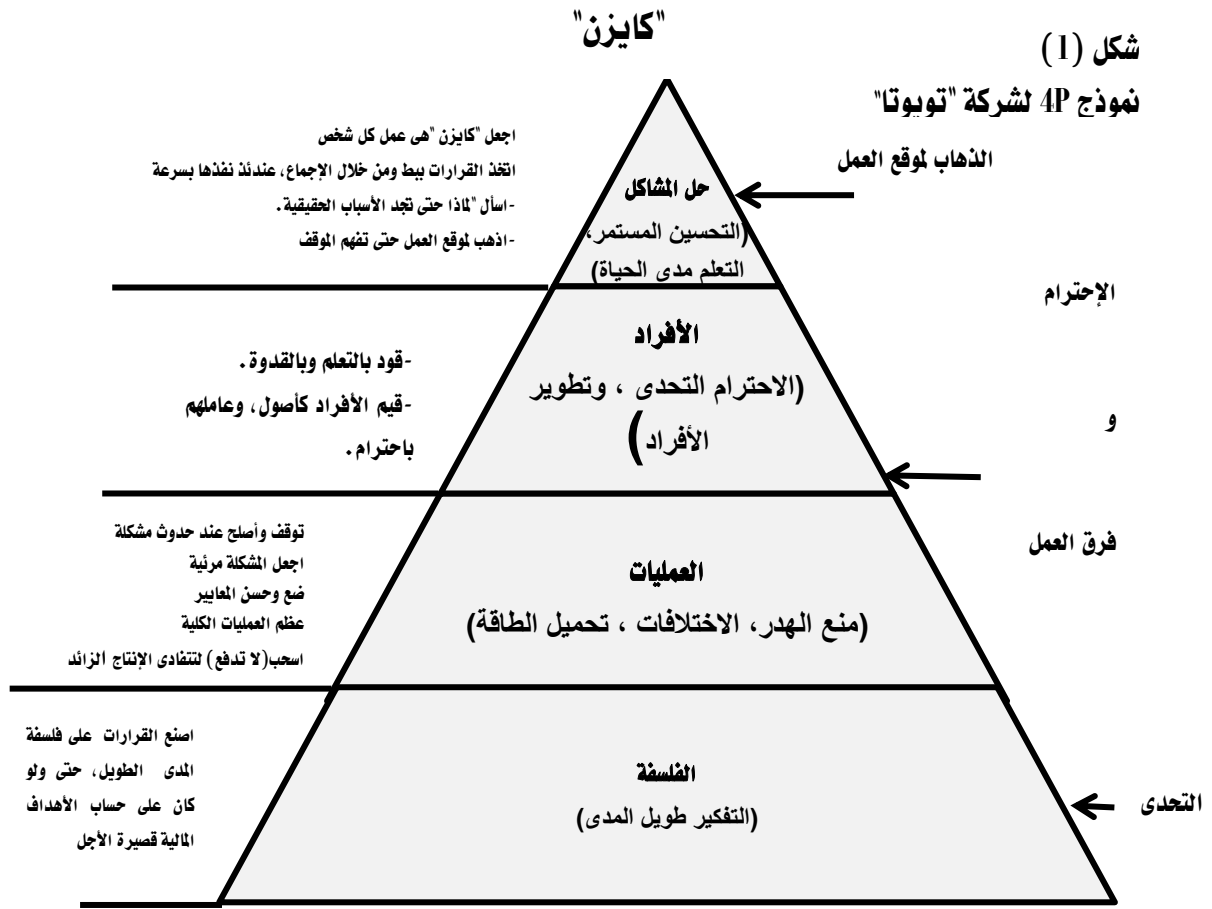
على الرغم من أن عدد من الدراسات الأكاديمية التحليلية المتعمقة أجريت على "كايزن" (e.g. Berger, 1997; Brunet, 2000; Brunet and New, 2003; Aoki, 2008; Sua ´rez-Barraza et al., 2009; Singh and Singh, 2009) إلا أنه تزال هناك حاجة إلى دراسات توضيحية لطبيعتها ونطاقها، وتسلط الضوء على الفروق الدقيقة بين مداخلها، وتحاول إيجاد النقاط المشتركة أو ربما المبادئ التوجيهية التي تشكل حجر الزاوية فيها، حيث يصعب التمييز نظريا وتحليليا بطريقة واضحة بين كل وجهات النظر المقترحة لمفهوم "كايزن"، وقد يرجع ذلك لتطورها على مر السنين سواء في المجال الأكاديمي أو الميداني، أو نتيجة للفهم الخاطئ أو المدخل المختلف الذي تعتمد عليه الشركات الغربية لهذا النهج الياباني، اقترح هذه الورقة البحثية أنه من الأهمية تفهمها كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC، وما تأمل الدراسة إليه هو تعريف عوامل النجاح الحاسمة CSFs لتنفيذها، وهو موضوع لم يحظ باهتمام يذكر في الأدبيات الإدارية.

#### "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC

تنطوي "كايزن" كفلسفة إدارية لرقابة الجودة الشاملة TQC على مجموعة من المبادئ والقيم التي تمثل أساسا لإدارة المنظمة، وبعبارة أخرى يشمل هذا المنظور جميع الممارسات اليابانية الإدارية والتقنيات والأدوات التي تشكل جزءا من رقابة الجودة على مستوى الشركة ككل CWQC (Imai, 1989, p. 40)، ففي المجال الأكاديمي ينظر باحثون إلى أن "كايزن" كفلسفة إدارية هي تطوير لمدخل رقابة الجودة الشاملة TQC الذي وجد في الستينيات والسبعينيات في شركات التصنيع اليابانية العالية الأداء، والذي تشكل أعمال كل من Mizuno، و Shingo، و Miyauchi، و Ohno دورا حاسما في تطويره (Sua ´rez-Barraza et al., 2011).

ويؤكد ذلك Paraschivescu and Cotrlet (2015) حين يقرران أنه داخل الإدارة اليابانية هناك قاعدة بوجوب أن يبدأ كل عام بحملة تحتوي على برنامج للتحسين المستمر للجودة، وتسمى "حملة 3 ك 1-2-3" "3K Campaign 1-2-3"، وتعنى "كانغاي" Kangae (التفكير)، و"كادو" Kado (العمل)، و"كايزن" Kaizen (التحسين المستمر)، وترتيب 3-2-1 من هذه

العمليات الثلاث هو التفكير، والعمل، وللتحسين المستمر. ويقرر (Hino 2006, p. 82) أن "كايزن" كفلسفة للإدارة، تشكل الأسس التي ترتكز عليها قيم المنظمات وثقافتها، ومثال على ذلك هو نموذج إدارة شركة "تويوتا"، ويشرح (Liker 2004, p. 306) كيف يمكن لمنظمة ما تنفيذ مبادئ الإدارة وفلسفة العمل التي تشكل أساس سمعة "تويوتا" العالية للجودة والربحية، ويتحدث عن منظمة تعلم التصنيع اللينى LM، وكيف تكيف "تويوتا" باستمرار ثقافتها مع الظروف المحلية. ويعتقد (Liker 2004: 8, 89) أن أفضل الممارسات في مجال فلسفة "كايزن" يمكن العثور عليها في نظام "تويوتا" الإنتاجي TPS، والذي يمثل أساس التصنيع اللينى LM، وستة سيجما SS، ويتضمن أربعة عشر مبادئ إدارية يمكن ربطها بأربع فئات رئيسية من الفلسفة، والعمليات، والأفراد، وحل المشكلات، وذلك كما يوضح شكل (1).



المصدر: PARASCHIVESCU, Andrei Octavian and COTIREL, Paul Claudiu (2015) Quality Continuous Improvement Strategies: Kaizen Strategy – Comparative Analysis. Economy Transdisciplinarity Cognition www.ugb.ro/etc. Vol.18.Issue 1,pp12-21

ويؤكد (Imai 1986,74) أن "كايزن" كفلسفة لرقابة الجودة الشاملة TQC لا يمكن أن توجد من دون توحيد المعايير، وبعبارة أخرى التحسينات التدريجية التراكمية ممكنة فقط عندما توجد المعايير التي يتم تأسيسها وإقرارها ودعمها من خلال العمل اليومي، ويعتبر ذلك مؤشرا هاما على براغماتية رؤية "كايزن" في أن جميع الموظفين يجب أن تفي بالمعايير، وأن تركيز الإدارة على الإذعان لهذه المعايير، كما يفسر "كايزن" كوسيلة لانضباط العمل (Brunet and New, 2003).

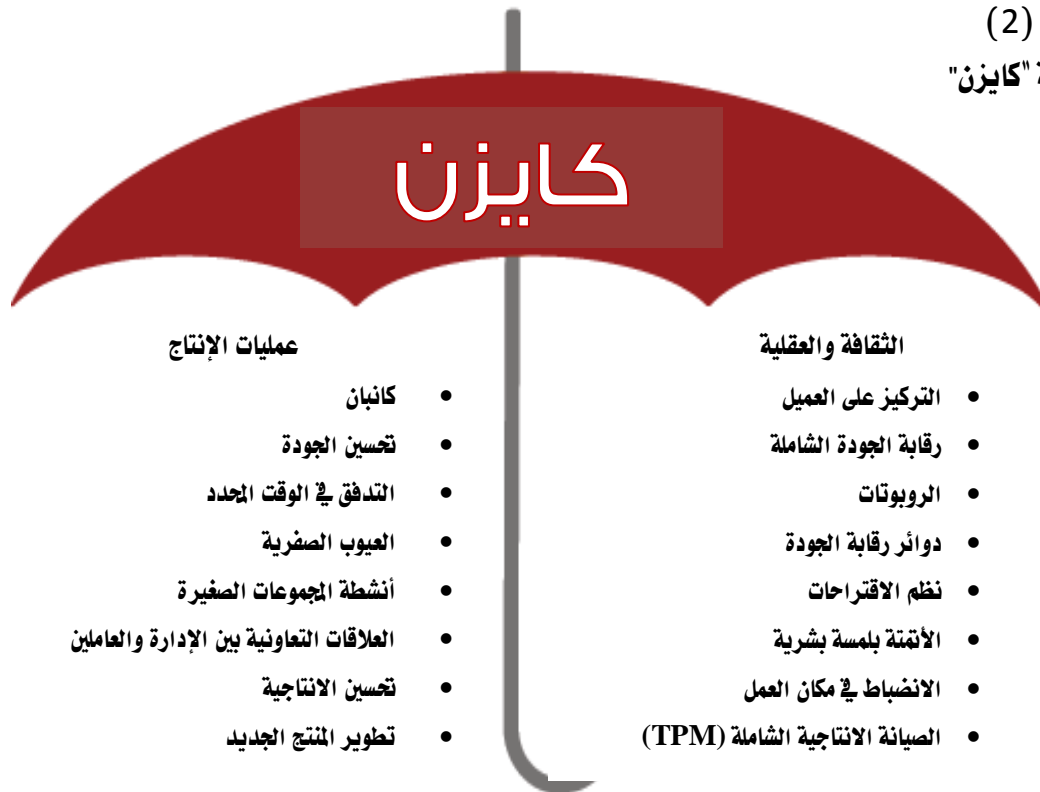
ومن السمات الرئيسية الأخرى من منظور "كايزن" كفلسفة إدارية لرقابة الجودة الشاملة TQC هي أن تتم صيانة وتحسين المعايير من خلال إشراك جميع موظفي الشركة،

والشركات التي تعتمد هذا النهج تستخدم مجموعات "كايزن" Kaizen group للتحسين، و"كايزن الفردية" Individual Kaizen لمخططات الاقتراحات (Berger, 1997)، والإرادة الحرة للموظفين (LillrankandKano, 1989). ويشيرا Brunet and New (2003) إلى أن مفهوم "العيوب الصفرية" أساسي ويلهم العمال تلقائياً لإنجاز تحسينات بالعمل، وإن التحسينات على عمليات العمل والتي تمثلها كلمة "جيمبا" Gemba في اليابان مصنوعة من جهد الموظفين المنضبطين، وتعتمد على مهارتهم في تعريف الهدر، وتجريب التحسينات في ظل عمليات خاضعة للرقابة الإحصائية، واستخدام أساليب وتقنيات مختلفة لصيانة المعايير وتحسينها. ويضيف (Sua´rez-Barraza et al(2011) أن الأساس لهذا المنظور يكمن في الارتباط القوي بين الإدارة العليا والموظفين عندما يتعلق الأمر بـ "كايزن" كفلسفة للإدارة، ويعبر عن هذا الرابط من خلال السياسات والأهداف التي تغطي الجميع من الإدارة العليا إلى عمال الإنتاج، وهو ما يسمى "هوشين كانيري" في اليابان.

ويعتقد (Imai (1986:7) أن مفهوم "المظلة" يضم خلاله معظم المفاهيم والممارسات اليابانية، وأن النظم الرئيسية التي ينبغي أن تكون موجودة من أجل تحقيق "كايزن" بنجاح هي رقابة الجودة الشاملة TQC ، ونظام الإنتاج في الوقت المحدد (JIT)، والصيانة الإنتاجية الشاملة TPM، ونشر السياسة policy deployment، ونظم الاقتراح suggestion system، وأنشطة المجموعات الصغيرة (SGAs) small-group activities. وأن السر في استراتيجية "كايزن" اليابانية ربما كان العامل ذو الوعي

شكل (2)

مظلة "كايزن"



المصدر: Imai, M.(1986), Kaizen – The Key to Japan's Competitive Success, Random House, NewYork,NY,p3

"كايزن" اليابانية ربما كان العامل ذو الوعي، والذي يعتبر العامل الرئيسي لنجاح المنظمة، ولذلك يجب مساعدة العاملين على الوصول إلى مستوى "وعي كايزن"، لفهم الحاجة للتحسين المستمر، بحيث تصبح الحالة الذهنية لكل عامل، وطريقة "كايزن" هي تشجع الاقتراحات لتحسين كل نشاط أو عملية، حتى لو كانت آثار التحسين صغيرة، والملاح

الرئيسة لهذه الطريقة هي : استمرار الجهود والإنجازات للحفاظ على التغيير التدريجي والمستمر الذي يشارك به الجميع، وبالإضافة إلى ذلك، ينبغي مكافأة وتقدير العاملين على عدد الاقتراحات المفيدة (على سبيل المثال، منح الشهادات، والألقاب مثل "رجل شهر كايزن" أو الهدايا الصغيرة). فاستراتيجية "كايزن" خطوات صغيرة بشكل مستمر من قبل كل شخص في المنظمة، من خلال منهجية نظامية والآثار المحققة على المدى الطويل تؤدي إلى التميز، ولذلك يجب أن تكون عمليات التحسين المستمر لتعزيز الأداء التنظيمي وتحقيق مزايا لأصحاب المصلحة هدفا استراتيجيا للمنظمة.

ويوضح كل من (2015) Paraschivescu and CoŃrlet أنه طبقا لـ Imai فإن استراتيجية "كايزن" هي بديل لاستراتيجية التحديث الغربية، حيث يتم تمثيل "كايزن" كمفهوم مظلة يلم شمل غالبية المفاهيم والممارسات اليابانية، وذلك كما يوضح شكل (2). ويشير الباحثان أنه إدراكا لتزايد اهتمام المنظمات في البلدان الأخرى لتطبيق إستراتيجية "كايزن"، فقد أكد Imai في أحد المؤتمرات برومانيا إلى ضرورة تغيير ثقافة المنظمة، فهناك بعض الصعوبات في تطبيق استراتيجية "كايزن" تتمثل في عدم قدرة المديرين والمديرين على فتح الاعتراف بالمشاكل، ومقاومة التغيير، وضعف التواصل بين المديرين والموظفين، وهنا يمكن العودة إلى مفهوم "المظلة" الذي يقترح التغلب على هذه الصعوبات من خلال الإدارة التشاركية والتي تقوم على العلاقة التعاونية بين الإدارة والعاملين. وطريقة "كايزن" هي أن تستخدم الأساليب والتقنيات التي تؤدي إلى زيادة مساهمة العاملين في تحسين الجودة. ومن بينها دوائر الجودة، دائرة PDCA، و "بوكا يوكي" PY، و"التاءات الخمسة" 5S's، ونظام الاقتراحات، و"كانبان" Kanban ... الخ . وإذا تم مقارنة استراتيجية "كايزن" بالاستراتيجية الغربية للتجديد نجد أن "كايزن" تعني الجهد البشري، والأخلاق، والاتصالات، والتدريب، والعمل الجماعي والالتزام والانضباط والحس السليم، ونهج تخفيض التكلفة، فـ"كايزن" سياسة التحسن التدريجي لجودة المنتجات أو الخدمات التي تقدمها المنظمة من خلال الاستخدام الأمثل للموارد البشرية والمادية الموجودة داخلها" صحيح أن تأثير استراتيجية "كايزن" في اليابان كان خاصا وأن البلدان التي تأمل في تحقيق نتائج مماثلة ينبغي أن تؤخذ في الاعتبار طريقة تفكير وثقافة الجودة للشعب الياباني، ولذلك يجب تكيف المفهوم الأصلي لـ "كايزن" ليناسب كافة المنظمات في مختلف الأقطار في السياق الاقتصادي العالمي الحالي مع الأخذ في الاعتبار أن الجودة هي قضية العمل الجماعي وتطبيق استراتيجيات التحسين المستمر II التي تنطوي على التدريب والمساءلة والإدارة، الثقافة، الانضباط، والمبادرة، والمشاركة.

مما سبق يمكن أن نخلص إلى أن :

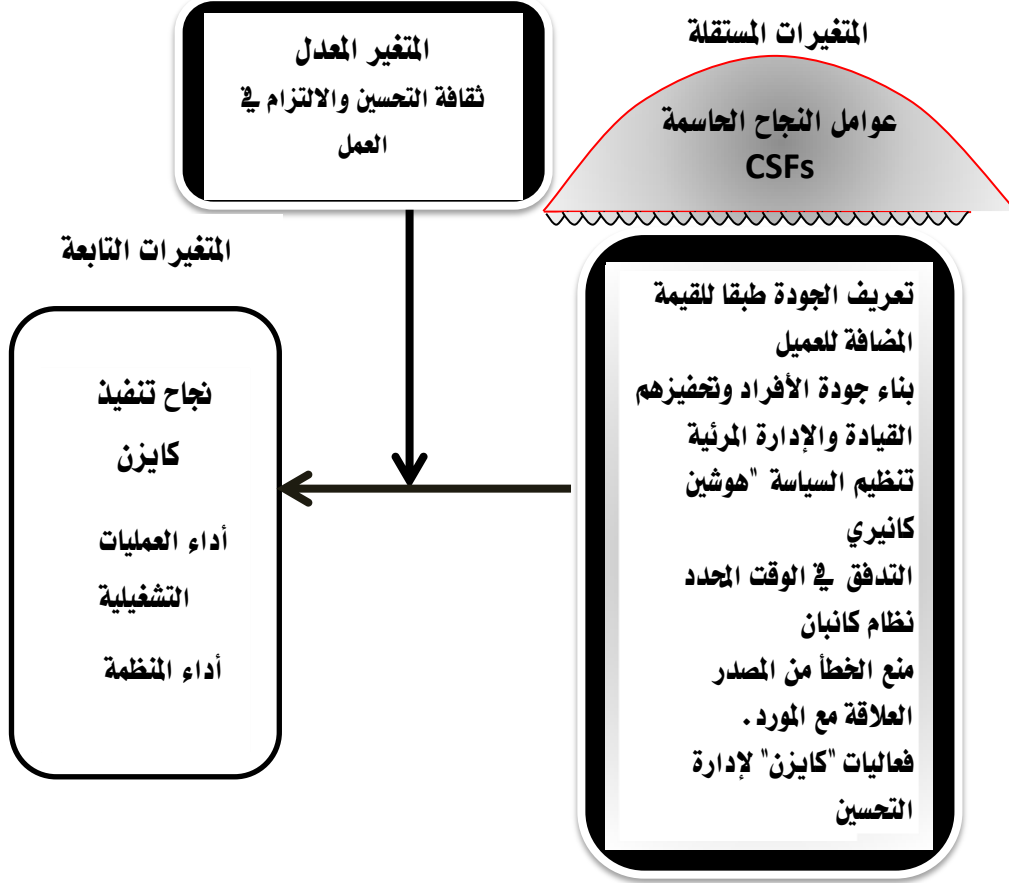
النظرية الأساسية لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC تقوم على مقدمة منطقية أساسية هي أن تركيز المنظمة على الجودة بدلا من الربحية، هو ما يمكنها من زيادة القيمة المقدمة لعملائها، وتحقيق الميزة التنافسية، ولكي تحافظ المنظمة على استدامة الميزة التنافسية، يجب أن تكون في حلقه مستمرة من التحسين التدريجي للأداء، وذلك من خلال مساهمة ومشاركة كل العاملين في فعاليات كايزن للحد من الهدر "مودا". ويمكن للمنظمة إنجاز هذه المشاركة ببناء جودة الأفراد من خلال نظم التدريب والتحفيز، وتوفير نظام القيادة واضح في موقع العمل. ولكي تتمكن المنظمة من تقليل تكاليفها والحد من الفاقد بأعلى كفاءة ممكنة فإن عليها أن تقبل الجودة كهدف استراتيجي ينظم داخل عملياتها من خلال "هوشين كاتيري"، وتطبيق نظم "كانبان" وتقنيات التدفق في الوقت المحدد JIT، وتقليل الخطأ من مصدره من خلال الأتمتة بلمسة بشرية "جيدوكا" والرقابة الإحصائية والمرنية للعمليات، وإنشاء علاقة طويلة المدى مع المورد. حيث تمثل هذه النظم عوامل نجاح حاسمة CSFs تمكن



المنظمة من التنفيذ الفعال لـ "كايزن"، ولكي تنجح في تحقيق ذلك عليها أن تدرك أن ثقافة التحسين والالتزام في العمل متغير أساسي يحفز فاعلية هذه العوامل، وذلك كما يوضح الشكل التالي:

شكل (3)

نموذج البحث: عوامل النجاح الحاسمة CSFs للتنفيذ الفعال لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC



وكما يتضح من الشكل السابق فإن نموذج البحث يتكون من هناك تسعة متغيرات مستقلة أساسية تشكل عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC، وهي: تعريف الجودة طبقاً للقيمة المضافة للعميل، وبناء جودة الأفراد وتحفيزهم، والقيادة والإدارة المرئية، وتنظيم السياسة "هوشين كانيري"، والتدفق في الوقت المحدد، ونظام "كانبان"، ومنع الخطأ من المصدر، والعلاقة مع المورد، وفعاليات "كايزن" لإدارة التحسين، والمتغير التابع هو النجاح في تنفيذ "كايزن"، ويقاس بتأثير تنفيذ "كايزن" على أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة، بينما تمثل ثقافة التحسين والالتزام في العمل المتغير المعدل للعلاقة بين تأثير المتغيرات المستقلة على المتغيرات التابعة، وتتولى النقاط التالية تقديم التأسيس النظري لها وللمؤشرات قياسها.

## متغيرات البحث ومؤشرات قياسها

طبقا لنموذج البحث يمكن تصنيف متغيرات البحث إلى أحد عشر متغير أساسي هما :

### تعريف الجودة طبقا للقيمة المضافة للعميل

الجودة أولا و ليس الربح هو الاعتقاد السائد لدى المديرين اليابانيين، والعبارة السائدة هي "إذا اعتنيت بالجودة فإن الأرباح سوف ترعى نفسها" (Dale, 1994a)، وطبقا لـ Imai (1986:49) فإن هذا المبدأ هو أكثر المبادئ تعبيرا عن "كايزن" كفلسفة لرقابة الجودة الشاملة TQC، ويعرف اليابانيون الجودة بملاءمتها للمتطلبات المستترة للعميل Fitness of latent requirement ويهدف هذا التعريف إلى تحديد احتياجات العميل قبل أن يدركها طبقا لخصائص الجودة (Q) على أن يشمل ذلك العناية بالتكلفة (C)، والعناية بخصائص التقديم (D)، والتي تتعلق بالكمية ووقت الانتظار، وخدمات ما بعد البيع مع الأخذ في الاعتبار الأمان البيئي عند الاستعمال (S). ويعبر عن ذلك بمصطلح شامل هو (QCDs) وهو محفور في ذهن المديرين اليابانيين، ويؤسس كاستراتيجية طويلة المدى للمنظمة من خلال أنشطة يطلق عليها "هوشين كانيري" أو تنظيم السياسة (Roa et al, 1996:58). ولكي يأخذ هذا التعريف طريقه إلى التنفيذ في الواقع الفعلي فإن الهدف هو زيادة القيمة المقدمة للعملاء، ويتم ذلك من خلال أربعة أنشطة رئيسية:

- تفهم القيمة المضافة للعميل: فالهدف الأساسي هي تطوير ادراك كامل لتعريف العميل للقيمة، وتحويل المنظمة هذا التعريف لمنتج وتسليمه إليه، ولذا فمن المفيد تأسيس تدفق القيمة لكل سوق رئيسي تخدمه المنظمة، وتعريف القيمة المضافة للعميل لكل عائلة منتجات، وأن يعتمد تعريف القيمة على مواصفات محددة للجودة، والتكلفة، والتسليم والسرعة (Womach and Jones , 2003:71-72,277; Balle and Balle , 2005:78,292).
- اعادة هندسة المنتجات لتحسين القيمة المضافة للعميل: حيث يتم اعادة التفكير في تصميم المنتجات للعملاء الرئيسيين لتحسين القيمة المقدمة إليهم (Womach and Jones, 2003:32; Balle and Balle, 2005:28) ويجب أن يشترك العملاء في تصميم المنتج من بدايته (Womach and Jones, 2003:226; Balle and Balle, 2005:75)، فلا يتم استبدال وجهة نظر المهندسين والمصممين بدلا من العملاء، وبعبارة أخرى يتم صنع ما يريده العميل، وليس ما تستمتع المنظمة بصنعه (Womach and Jones, 2003: 212,215).
- اعادة تعريف العمليات لزيادة القيمة المضافة للعملاء: اعادة تعريف عمليات المنظمة لتعظيم قيمة الإنتاج دون أي فاقد (Womach and Jones, 2003:97; Balle and Balle, 2005:85)، وذلك بالتخلص من أي أنشطة لا تضيف القيمة التي حددها العميل، والعمل على تعظيم القدرة على تسليم هذه القيمة بسرعة، وطبقا لـ (Womach and Jones, 2003:336) فإن معتقد التحسين المستمر (CI) الأساسي في نظام "تويوتا" الإنتاجي TPS هو العناية بالعملية، وبعبارة أخرى العمليات الصحيحة ستقدم النتائج الصحيحة، وهدف "تويوتا" هو إنتاج مثل هذه العمليات منذ بداية تدفق القيمة.
- إمداد العميل بالقيمة خلال دورة حياة المنتج: فتركيز نظام الإنتاج على رضا العميل لا يقتصر فقط على الخبرة المبدئية للعميل النهائي، ولكن يركز على رضا العميل خلال دورة حياة المنتج، وفي ذلك تركز "تويوتا" على رضا العميل خلال الخدمات التي يقدموها لوكلائهم، قبل تقييمهم للخدمات التي يقدمها الوكلاء للعملاء النهائيين (Liker and Hoseus, 2008:498,497).

ويقدم الجدول التالي المؤشرات المقترحة لقياس هذه الأنشطة من خلال دراسات الجودة السابقة :

جدول (3)

الأنشطة الرئيسة للجودة طبقا للقيمة المضافة للعميل ومؤشرات قياسها

الدراسات السابقة التي عنت بقياس هذه الأنشطة	مؤشرات القياس	الأنشطة الرئيسة
Salaheldin (2009); Panizzolo (1998) Jeyaraman and Teo(2010)	VAC1 - هناك مقاييس ومؤشرات دورية لقياس رضا العملاء عن جودة منتجات وخدمات الشركة. VAC2 - يشارك عملاؤنا في اقتراح المنتجات الحالية والمستقبلية. VAC3 - يتم تخطيط استراتيجية الشركة، وتحديد مشروعات تحسين الأداء بناء على احتياجات العملاء.	تفهم القيمة المضافة للعميل.
Jeyaraman and Teo(2010) ; Nordin et al. (2010); Panizzolo (1998)	VAC4 - يتم تصميم الأجزاء المكونة لمنتجات الشركة بناء على مدخلات العملاء.	اعادة هندسة المنتجات لتحسين القيمة المضافة للعميل.
Scherrer-Rathje et al. (2009); Panizzolo (1998)	VAC5 - ترسم خريطة تدفق القيمة لكل عملية وتحذف الأنشطة التي لا تضيف قيمة للعملاء. VAC6 - يتم تحسين العمليات بناء على اقتراحات أو شكاوى العملاء. VAC7 - يتميز تصميم عمليات الشركة بإمكانية تعديلها والاستجابة السريعة لتغير احتياجات العملاء.	اعادة تعريف العمليات لزيادة القيمة المضافة للعملاء.
Jeyaraman and Teo (2010); Salaheldin (2009); Panizzolo (1998)	VAC8 - هناك اجراءات للمتابعة الفعالة لاستفسارات وشكاوى العملاء. VAC9 - تؤسس المقاييس للتأكد من مقابلة المنتجات لاحتياجات وتوقعات العملاء.	إمداد العميل بالقيمة خلال دورة حياة المنتج

### بناء جودة الأفراد وتحفيزهم

يوضح Imai (1986:43-45) أن أول عناية لـ "كايزن" كاستراتيجية لرقابة الجودة الشاملة TQC في اليابان هو جودة الأفراد وأن المنظمات التي تبدأ في بناء الجودة في الأفراد تنجز نصف الطريق لجودة المنتج أو الخدمة التي تقدمها، وأن المنظمات اليابانية تهتم أولاً بتأسيس الجوانب الإنسانية ثم تبدأ في العناية بالجوانب الملموسة للجودة. ويستطرد موضحاً أن بناء الجودة داخل الأفراد يعنى مساعدتهم على أن يكونوا على وعى بالتحسين المستمر و المشاركة فيه، وذلك باستخدام التعليم والتدريب على أساليب حل المشكلات والتعامل مع الاختلافات، وعندما تطبق هذه الأساليب وتحل المشاكل ستكون النتيجة هي الحصول على المعايير وتكرار المنع، وبالتالي تحسين النتائج، وبتكرار هذه العملية سيصبح الأفراد على وعى بالتحسين، وبالنظام الذي يمكن أن ينجز التحسين المتواصل لأعمالهم. فالإدارة تستطيع تغيير ثقافة المنظمة تجاه التحسين المستمر، ببناء الجودة داخل الأفراد ويتم ذلك من خلال العناصر التالية:

- التدريب على المخرجات المطلوبة، يشير Liker and Hoseus (2008:111) أن "تويوتا" تؤمن أنها لتصنع منتجات عالية الجودة وتحقق رضا عملائها في انحاء العالم فإنها مسنولية كل العاملين أن يحسنوا العمل طبقاً لمهارتهم وقيم العمل، ولذلك فمن الضروري أن يتشارك العاملون في الطرق والقيم والمعرفة، ويتم تدريبهم حسب مخرجات العمل المطلوبة. وتستخدم "تويوتا" لذلك منهجية تسمى تحليل المخرجات الحرجة Critical Output Analysis، والتي تدرس غرض العمل وترجمه إلى جذرات محددة (Liker and Hoseus, 2008:133)، وتتبع "تويوتا" طريقة سقراط في التدريب Socratic Method، وحيث أن المخرجات المطلوبة تتعلق بتوفير عمالة متعددة المهارة فيتم اعطائهم تدريب رسمي لزيادة مهاراتهم في عائلة

المنتجات التي يصنعونها، كما يتم تشجيع سياسة تدوير العمالة واعتبارها مؤشر أداء أساسي (Liker and Hoseus , 2008:147).

- تشجيع الأفراد على التطور والتعلم الذاتي المستمر، ويعطى لهم الوقت أثناء العمل لأداء ذلك (Dale,1994a). وهناك أشكال متعددة لهذه السياسة وتختلف من منظمة لأخرى، فمثلا على سبيل المثال تشجع "تويوتا" عامليها على الالتحاق بالكورسات الجامعية بعد ساعات العمل (Liker and Hoseus , 2008:116).

- الحوافز والتقدير ، يوضح (Thessaloniki 2006) أن نظام الحوافز يعكس فلسفة الشركات اليابانية ويعزز التزام الموظفين بقيم الشركة وثقافتها، وأن التقدير في الشركات اليابانية هو شكل من ردود الفعل حول نتيجة الجهود الفردية أو الجماعية للفريق، ويمكن أن يأتي التقدير كردود فعل من المشرفين، وأن بعض أشكال التقدير، مثل الجوائز واللوحات، تظهر علنا أن الفرد أو الفريق قد حقق درجة من النجاح في إطار رقابة الجودة الشاملة، فهي مؤشر مرئي يسلط الضوء على الموظفين والفرق التي تسهم بشكل واضح في التحسين المستمر، ويحفز جهودهم الإضافية.

ويشير (Nortje and Snaddon (2013) أنه يتم مكافأة العاملين ماليا في شركة "تويوتا" على اقتراحات التحسين بناء على نظام نقاط، حيث أنها على استعداد لتحمل الخسارة الناتجة من معظم الاقتراحات مقابل المكسب المتحصل عليه من الاقتراحات الفعالة، كما أن المكاسب المتحصل عليها في الثقافة التنظيمية تغطي أي خسائر. ويضرب بعض الأمثلة على الحوافز (Imai,1997:63-73) في كتابه "جيمبا كايزن الحس السليم، نهج التكلفة المنخفضة للإدارة" Gemba Kaizen a common sense, low cost approach to management، ويؤكد على أن المكافآت بقدر الإمكان، ينبغي أن تعطى لأعضاء الفريق وليس الأفراد، وأن التقدير، والاحتفالات، والرموز أسس هامة للنجاح في تحسين أداء النظام. ويقدم الجدول التالي المؤشرات المقترحة لقياس هذه العناصر من خلال دراسات الجودة السابقة:

#### جدول (4)

#### العناصر الرئيسة لبناء جودة الأفراد وتحفيزهم ومؤشرات قياسها

العناصر الرئيسة	مؤشرات القياس	الدراسات السابقة التي عنت بقياس هذه العناصر
التدريب على مخرجات العمل المطلوبة	<ul style="list-style-type: none"> <li>- QPR1 يمنح العاملون تدريباً مستمراً على إنجاز المهام المتعددة في عملية الإنتاج.</li> <li>- QPR2 يتم تدريب العاملين لإكتساب المهارة في تعريف أنواع الفاقد، وحل المشكلات، وتحسين الجودة.</li> <li>- QPR3 يدرّب العاملون على الأساليب الإحصائية (مثل المدرج التكراري، وخرائط الرقابة، وتصميم التجارب، وتحليل الانحدار).</li> </ul>	Achanga et al. (2006); Nordin et al. (2012); Dahlgaard and Dahlgaard-Park (2006); Das et al (2008)
تشجيع الأفراد على التطور والتعلم الذاتي	<ul style="list-style-type: none"> <li>- QPR4 جميع الموظفين في مختلف المستويات يحافظون على تحديث معرفتهم بالتقدم الذي حدث في مجال تخصصهم.</li> </ul>	Escrig-Tena et al (2005)
الحوافز والتقدير	<ul style="list-style-type: none"> <li>- QPR5 فاعلية نظام تقييم الأداء.</li> <li>- QPR6 عدالة قياس الأداء سواء للأفراد أو لفرق العمل.</li> <li>- QPR7 ترتبط نظم الحوافز والتقدير بتحسين الأداء الفعلي.</li> <li>- QPR8 يتم مكافأة العاملين عند تعلمهم لمهارات جديدة.</li> <li>- QPR9 تقام احتفالات للفرق والأفراد الذين أنجزوا تحسناً في أداء العمليات التي يعملون بها.</li> </ul>	Black (2007); Ghobadian and Gallear (1997); Nordin et al. (2010), Nordin et al. (2012); Dahlgaard and Dahlgaard-Park (2006); Das et al(2008); Jeyaraman and Teo(2010)

## القيادة والإدارة المرئية

يختلف مفهوم الإدارة في اليابان عن المفهوم الغربي لها، فلا ينظر لها على أنها إدارة استراتيجية أو إدارة لحل للمشاكل والأزمات، فالأولوية ليست في المقدرة الإدارية الفنية، ولكن أساس اختيار الإدارة وتدريبها ومكافأتها هو قدرتها على تطوير وتفجير أعلى مستوى ممكن من مهارات العاملين (Thessaloniki, 2006)، وتتميز الإدارة اليابانية بالخصائص التالية:-

- الشعور بالمسئولية تجاه منظماتها، ويظهر ذلك جليا في طول الوقت الذي يقضيه المديرون في أعمالهم، والمجهود الذي يبذلونه في القيادة، وفي تضحية قيادات عديد من المنظمات اليابانية بجزء كبير من راتبها عندما واجهت منظماتهم مشاكل بأسواقها (Lorrman and Kenjo, 1996:29).

- الالتزام الأخلاقي كقدوة للعاملين يعطى لهم ويتوقع منهم، فالالتزام الأخلاقي بالمعاملات والنواحي السلوكية كعدم التدخين، ونمط الاستهلاك، وعدم شرب الكحوليات في مكان العمل هي أوامر تعطى للعاملين ولا يقبل منهم أي مخالفه لها (Lorrman and Kenjo, 1996:30).

- النظرة طويلة المدى، يؤكد (Thessaloniki 2006) ما دامت المنافع من مبادئ "كايزن" تأتي تدريجيا وأثارها تظهر عادة على المدى الطويل، فمن الواضح أن "كايزن" يمكن أن تزدهر فقط تحت الإدارة العليا التي تركز عنايتها على صحة الشركة على المدى الطويل، وكثيرا ما أشير إلى إن واحدة من الاختلافات الرئيسية بين أساليب الإدارة اليابانية والغربية هي الأطر الزمنية الخاصة بكل منهما، فأغلب المديرون اليابانيون لديهم منظور طويل الأجل، في حين يميل المديرون الغربيون أكثر إلى تحقيق النتائج على المدى القصير.

- التواجد في موقع العمل: فالإدارة المرئية (VM) *visible management* في مكان العمل ضرورة لتحفيز العاملين، فيزور المديرون اليابانيون موقع العمل لتقديم الدعم على خطوط الإنتاج، والاطلاع على المشاكل على الطبيعة، والمصطلح المستخدم *Go to Gemba*، فالتواجد القوي للمديرين في موقع العمل أو قريبا منه لاكتشاف أي إهمال في ترتيب الموقع أو الخروج عن المواصفات المحددة، و فلسفة رؤية المشاكل على الطبيعة، وعدم الاكتفاء بسماع التقارير متأصلة في الإدارة اليابانية (Sua rez-Barraza et al, 2012). وتقع مسئولية التدريب أثناء العمل *On - the Job Training* على المديرين، فمن خلال الاحتكاك اليومي يطور المدير أو المشرف مهارات مرؤوسيه حتى يصل بهم إلى مستوى الخبراء (Womach and Jones, 2003:267). وتصف شركة "ميتسوبيشي" ذلك النوع من التدريب في عبارة سياستها موضحة "يعتمد تطوير مهارات العاملين أساسا على الدرس الخصوصي اليومي للمدير أو المشرف لعامله"، ويشير Liker and Hoseus (2008:260) أنه مثلما تأخذ أقسام التدريب بشركة "تويوتا" مسئولية تدريب العاملين في مراكز التدريب، فإن المسئولية الأولى للتدريب أثناء العمل تقع على المديرين والمشرفين.

- الإجماع في القرارات، فهناك تأكيد على أن يشعر كل واحد بأنه جزء من فريق، ومن أجل ذلك يعمل المديرون على اتخاذ القرار بإجماع، وهذا يؤدي إلى ليس فقط إلى المشاركة في القرار، بل إلى تأكيد الالتزام بتنفيذه من قبل كل فرد وعامل (Kondo,1988).

- قيادة التحسين: يمد المديرون في الشركات اليابانية بالقيادة الشخصية لتحسين جودة المنتجات والعمليات، فيهتم المديرون اليابانيون بالإصغاء بأنفسهم إلى أدق التفاصيل من العاملين والعملاء، ويقضون وقتاً كبيراً في التحدث إلى العملاء والتأكد من رضاهم، كما يقضون وقتاً طويلاً للإصغاء إلى اقتراحات العاملين وأدق تفاصيل عملياتهم (Imai 1986:50).. ويتميزون بالأفق الواسع لقبول الأفكار الجديدة، والمقدرة على ترجمتها إلى عمليات إدارية والالتزام بتعظيم أي أفكار جديدة مهما كان مصدرها (Lorrinan and Kenjo,1996:31).

ويقدم الجدول التالي المؤشرات المقترحة لقياس هذه الخصائص من خلال دراسات الجودة السابقة:

### جدول (5)

#### خصائص الإدارة اليابانية ومؤشرات قياسها

الدراسات السابقة التي عيّنت بقياس هذه الخصائص	مؤشرات القياس	الخصائص
Jeyaraman and Teo (2010), Ahire et al(1996); Anderson et al (1995); Saraph et al(1989)	- LVM1 يمثل سلوك القيادات العليا نموذجاً للشعور بالمسئولية والدعم المستمر للقضاء على الهدر داخل الشركة. - LVM2 يتقبل كل المديرين بمصانع الشركة مسئوليتهم عن الجودة.	الاحساس العال بالمسئولية
Bou-Llusar et al(2009)	- LVM3 تقدم قيادات الشركة القدوة في الالتزام الأخلاقي في كافة تصرفاتها ومعاملتها.	الالتزام الأخلاقي
Bou-Llusar et al (2009)	- LVM4 تضع الإدارة العليا الأهداف الإستراتيجية لتحسين جودة العمليات والمنتجات.	المنظرة طويلة المدى
Nordin et al. (2012); Radnor et al. (2006);	- LVM5 دانما ما تتواجد القيادات في مواقع العمل. - LVM6 يدرّب المديرون بأنفسهم العاملين على تحسين العمليات التي يؤدونها	التواجد في موقع العمل
Allison and Byron (1996)	- LVM7 الإدارة ماهرة في الوصول الى الاجماع على أهداف ومشاريع التحسين.	الاجماع في القرارات
Achanga et al. (2006); Nordin et al. (2012); Habdin and Yusof (2013); Anderson et al(1995), Ahire et al(1996); Saraph et al(1989)	- LVM8 يمد مديرون الشركة بالقيادة الشخصية لتحسين جودة المنتجات والعمليات. - LVM9 تشجع قيادتنا العليا تضامن العاملين في تحسين العمليات. - LVM10 تتصرف الادارة بطريقة تجعل العاملين يقبلوا التغيير طواعيه ومن تلقاء انفسهم. - LVM11 تظهر وتكافئ القيادات علنا نجاحات الأفراد والمجموعات في أنشطة تحسين الجودة.	قيادة التحسين

#### تنظيم السياسة "هوشين كانيري"

هناك إيمان قوى لدى المنظمات اليابانية أن قوتهم تبنى من خلال الاستراتيجية الشاملة لرقابة الجودة، حيث تأخذ الجودة الهدف الإستراتيجي الأول في الشركات اليابانية، ويوضح ذلك في عبارات مهمتها ورؤيتها وسياستها (Dale, 1994a). ويوضح مدى عشر سنوات للخطة الاستراتيجية، ومدى خمس أو ثلاث سنوات لمستهدفات تقابل الخطة الاستراتيجية، ويطلق على هذه العملية "هوشين كانيري" Hoshin Kanri، أو "تنظيم السياسة" Policy Deployment (Liker 2011) وتتميز بـ "هوشين كانيري" وتشمل "هوشين كانيري" أربع خطوات رئيسية وهي وضع الخطة وتنفيذها ومراجعتها وتصحيحها باستخدام دائرة PDCA للتحسين المستمر (Liker 2004:219,263; Dennis, 2006:69) حيث :

- "P" مرحلة وضع المستهدفات للمنظمة ككل؛ وهي مرحلة وضع الافتراضات التي تشمل ادراك الغايات وتشمل (Kondo,1988): تحليل المتغيرات المحيطة ببيئة المنظمة وربط هذه التحليلات بحاجات العملاء، و يستخدم في ذلك تحليل مجال القوة Force Field Analysis، وطبقا لـ (Liker (2004: 219, 262) و (Dennis (2006: 37, 9) : تبدأ "هوشين كانيري" أو تنظيم السياسة في نظام "تويوتا" الإنتاجي TPS بتأكيد الإدارة العليا على غايات "تويوتا" من خلال تعريف احتياجات العملاء ووضع أهداف طويلة المدى لإنجازها، ويتفادون وضع استراتيجيات معقدة طويلة صعبة التطبيق في الواقع العملي، فهم يركزون على الأهداف البسيطة والسهل تحقيقها.

- "D" مرحلة تنظيم الأهداف ونشرها، وتتم عملية تنظيم الأهداف في بداية كل سنة مالية، وينفذ التنظيم خلال كل المستويات الإدارية هرمياً بداية من المديرين إلى مديري الأقسام، ثم إلى كل نطاق حتى يصل إلى عامل التشغيل. فكل مدير يوافق على عمل كل فرد، وكل عامل يوافق على أهداف وأنشطة التحسين ويشارك في وضع الأهداف التنفيذية، ثم يقرر مدير كل قسم الخطة ومستهدفات التحسين، ويوضح المشاكل التي يجب التغلب عليها لتنفيذ هذه الخطة والطرق والأدوات للوصول إلى الأهداف. ويتم مناقشة مسودة كل قسم خلال كل الأقسام، ثم تقدم المسودة التفصيلية للإدارة العليا التي تقر الخطة السنوية الأخيرة، ويطلق على هذه الإجراءات "لعبة الصيد" Playing catch، ورغم ان هذه الإجراءات تستغرق وقتاً طويلاً يتراوح ما بين 6 إلى 18 أسبوعاً إلا أن فعاليتها تغطي طولها، فأشراك كل الأقسام والعاملين في تخطيط السياسة يعطي دوافع عالية تحفز الجميع على إنجاز سياسة التحسين، كما أن كل قسم يصبح مسجلاً ومراقباً لأنشطة التحسين، وكل عامل متفهم لسياسة الإدارة ودوره في عملية التحسين، فيتوحد الجميع لإنجاز الهدف، فهذا التفاوض الطويل يساعد على تأكيد الإجماع، وتحسين العلاقات بين مختلف القطاعات ويخلق التزاماً من كل المستويات الإدارية بالمنظمة لمقابلة الأهداف (Kondo, 1988).

- "C" عملية المراجعة الإستراتيجية، وتتم في كل المستويات الإدارية من الإدارة العليا إلى العاملين لكل الأنشطة والعمليات. والهدف من هذه المراجعة إجراء مناقشة متعمقة مع كل الأفراد المختصين بالعمليات المختلفة من أجل إيجاد طرق لتحسين الموقف الحالي، حيث يتم تقصي آراء العاملين عن تقييمهم الذاتي لإنجازاتهم مقارنة بالأهداف المتفق عليها، فإذا كان التقييم منخفضاً يتم عمل مناقشة لتحديد الأسباب وتقرير أنشطة التصحيح ولذلك فأننا نجد أن كثيراً من المنظمات اليابانية تفضل أن تطلق عليها "اجتماع للمناقشة" (Ishikawa, 1989:422-425; Kondo, 1988).

- "A" التصحيح أو التعديل وهي عملية تأسيس وتنفيذ الانجازات الناجحة كمعايير في المنظمة، أو تعديل افتراضات التخطيط إذا لم يكن التنفيذ ناجحاً، وفي ذلك يوضح Dennis (2006: 137,146)، أن جدول مراجعة الأداء في شركة "تويوتا" يبدأ بالمراجعة الأسبوعية، باستخدام مقاييس الأداء الموضوعية في تقارير A3، فتنظيم السياسة عملية مترابطة لوضع الخطة ومراقبتها وحل المشاكل وتحسين النظام.

ويقدم الجدول التالي المؤشرات المقترحة لقياس هذه المراحل من خلال دراسات الجودة السابقة:

## جدول (6)

### المراحل الرئيسية لـ "هوشين كانيري" ومؤشرات قياسها

المراحل الرئيسية	مؤشرات القياس	الدراسات السابقة التي عيّنت بقياس هذه الأنشطة
"P" مرحلة وضع المستهدفات للمنظمة ككل	- HOC1 هناك أهداف استراتيجية واضحة ومعلنة لنطاق التحسينات التي ترغب الشركة في إنجازها. - HOC2 تتسم الأهداف الاستراتيجية للشركة بشمول كل أصحاب المصلحة.	Jeyaraman and Teo (2010), Ahire et al(1996) ; Anderson et al(1995) ; Chin and Pun (2002)
"D" مرحلة تنظيم الأهداف ونشرها	- HOC3 يتم تشكيل سياسات الجودة كتابة وبوضوح ضمن الخطة الاستراتيجية للشركة. - HOC4 تؤسس أهداف الجودة وتعرض بطريقة واضحة. - HOC5 يتم توصيل أهداف وسياسات الجودة بوضوح إلى العاملين. - HOC6 تحدد أولويات الأهداف طبقا لدرجة مساهمتها في تزايد القيمة المضافة للعملاء. - HOC7 تتفق مقاييس جودة الأداء مع أهداف الخطة الاستراتيجية. - HOC8 يشارك العاملون بكافة أقسام الشركة في صياغة الخطط التنفيذية. - HOC9 يتم توفير الموارد والإمكانات اللازمة لإنجاز مستهدفات الأداء.	Habdin and Yusof (2013), Jeyaraman and Teo ,2010; Ahire et al(1996); Anderson et al(1995); Chin and Pun (2002); Das et al (2008)
"C" عملية المراجعة الإستراتيجية	- HOC10 تقوم الإدارة العليا بالشركة بعملية مراجعة شاملة ربع سنوية لأداء عمليات ونظم الشركة.	Santos-Vijande(2007); Bou-Llusar et al(2009)
"A" التصحيح أو التعديل	- HOC11 تستخدم نتائج المراجعة الاستراتيجية لتحسين وتطوير كافة نظم وعمليات وأنشطة الشركة.	Bou-Llusar et al (2009)

### التدفق في الوقت المحدد JIT:

تم تطوير نظام التدفق في الوقت المحدد JIT من قبل تايشي أوهينو Taichi Ohno وشيجيو شينجو Shigeo Shingo بشركة "تويوتا" اليابانية، ويعتبر أحد النظم الرئيسية لنظام "تويوتا" الإنتاجي TPS. ويقوم نظام JIT على توريد المواد الخام والقطع والأجزاء ومستلزمات الإنتاج الأخرى- عندما تظهر الحاجة لها بالضبط بالكمية المحددة، في المكان المحدد، وفي الوقت المحدد، وتسليم المنتجات الجاهزة الصنع الى العملاء في الوقت المحدد وبالكمية التي يحتاجونها. وهو بهذا المعنى نظام توريد وتصنيع مثالي، بحيث تكون فيه كميات الإنتاج مساوية لكميات التسليم. فهو نظام للسيطرة على المخزون والإنتاج، حيث لا تشتري المواد، ولا تنتج المنتجات، الا حين ظهور الحاجة لها، أي عندما يوجد طلب عليها، وهذا يقلل من تكاليف النقل، وكذلك تكاليف تخزين ونقل المواد المخزونة من مكان التخزين الى مكان الإنتاج (Nawanir et al, 2013)، ويشمل هذا النظام:

- الشراء في الوقت المناسب: توفير ما يلزم للإنتاج عند الحاجة إليه، بشراء الكمية المحددة، وفي الوقت المحدد، ويتطلب ذلك تطوير العلاقة الوثيقة وطويلة الأمد مع الموردين (Yang et al, 2007; Abdallah and Matsui, 2011).
- التسليم في الوقت المحدد: يجب أن تفهم المنظمة احتياجات ومتطلبات العملاء وتضمن أن الإنتاج يتماشى مع أوامر العملاء ومطالبهم، فنظام JIT هو حول خلق القيمة التي يرغب العملاء في الدفع مقابلها وتسليمهم في الوقت المحدد (Golicic and Medland, 2007; Salaheldin, 2009; Panizzolo, 1998).



- التصنيع الخلوي Cellular manufacturing : يتم تجميع العمليات والافراد والآلات لإنتاج عائلة محددة من المنتجات بتصنيفات مماثلة لخصائص التصنيع، للمساعدة على منع الحركات غير الضرورية مما يخفض تكلفة مناولة المواد، ويحقق تدفق المواد المنظم، ويخفض المخزون تحت التصنيع، والمهل الزمنية، ووقت الإعداد والذي يتم خفضه باستخدام أسلوب SMED، ويقصد به تغيير القالب في دقيقة واحدة Single Minute Exchange of Die، ومن ثم الاستجابة السريعة لتغير احتياجات العملاء (Furlan et al., 2011; Saurin et al., 2011).
- العمال متعددو المهارات: نظرا للترتيب الجديد للمصنع وفق متطلبات نظام JIT، فإن العمال يجب أن يمتلكوا الخبرة الشاملة، وذلك لأن الخلية أو الخط الإنتاجي يتضمن آلات غير متجانسة تقوم بعمليات ووظائف مختلفة، فالعامل في نظم الإنتاج التقليدية يكون متخصص على آلة واحدة، ولكنه في نظام JIT يجب أن يكون ملما بالعمل على جميع آلات خلية التصنيع الواحدة والقيام بعمليات الإصلاح والصيانة، وغير ذلك من أعمال الفحص (Liker, 2004; Saurin et al., 2011).
- تنظيم بيئة العمل: "التاءات الخمس 5S's : وهي طريقة بسيطة توضح كيفية جعل مكان العمل نظيف ومنظم بشكل جيد، بحيث يمكن من العثور على الأشياء بسهولة والوصول إليها بسرعة، وأول من قدم 5S's هو المهندس الياباني "هيروكي هيرانو" Hiroyuki Hirano الخبير في شركة "تويوتا" في كتابه الأركان الخمسة لمكان العمل المرني "The Five Pillars of the Visual Workplace, 1995، وهي خمسة مبادئ تبدأ في اللغة اليابانية بحرف S بينما تبدأ في اللغة العربية بحرف التاء (ت)، وهي تصنيف Seiri بأن تميز بين الضروري وغير الضروري وتخلص من غير الضروري - ترتيب Seiton الأشياء حسب الطلب - تلميع Seiso لتحتفظ بمكان العمل نظيفا - تلميع Seiketsu بأن تجعلها عادة - تثبيت النظام Shitsuke (Yang et al., 2011; Furlan et al., 2011; Liker, 2004; Imai, 1986 : 233-234).
- نظام الإنتاجية الشاملة TPM: هو نظام للصيانة الوقائية يهدف إلى المشاركة الشاملة لكل للعاملين من القمة إلى القاعدة- في كل الوظائف وكل المستويات - للمحافظة على أداء المعدات والآلات والتجهيزات بكفاءة وفعالية. ومن خلاله تنفذ عمليات الصيانة بينما يستمر الإنتاج وبدون توقف، حيث يتم القضاء على الخسائر الفردية Sporadic Losses والمزمنة Chronic Losses ، أو الخسائر الكبيرة الستة six big losses والخسائر الكبيرة الستة التي يهدف إلى القضاء عليها هي: خسائر الأعطال Breakdown Losses، وخسائر التجهيز والضبط Setup and Adjustment Losses ، وخسائر التوقفات بسبب الإنتاج Idling and Minor Stoppage Losses، وخسائر تخفيض السرعة Reduced Speed Loss، وخسائر إعادة التشغيل Quality Defects and Rework، وخسائر بداية التشغيل Start up / Yield Losses (Yang et al., 2011; Saurin et al., 2011; Miltenburg, 2001).
- ويقدم الجدول التالي المؤشرات المقترحة لقياس هذه العناصر من خلال دراسات الجودة السابقة:

## جدول (7)

### العناصر الرئيسية لتدفق العمل في الوقت المحدد JIT ومؤشرات قياسها

العناصر الرئيسية	مؤشرات القياس	الدراسات السابقة التي عنت بقياس هذه الأنشطة
الشراء في الوقت	- JIT1 يقوم الموردون بتوريد احتياجات الشركة في الوقت المحدد.	Furlan et al. (2011a); Furlan et al. (2011b), Yang et al. (2011)
التسليم في الوقت المحدد	- JIT2 يستلم العملاء طلبياتهم من الشركة في الوقت المحدد. - JIT3 يمكن تصميم العمليات من تزايد القيمة المضافة للعملاء.	Salaheldin (2009); Golicic and Medland (2007); Achanga et al(2006); Panizzolo (1998)
التصنيع الخلوي	- JIT4 يتم تصنيف المنتجات في مجموعات حسب متطلبات التشغيل المماثلة. - JIT5 تجمع أماكن وأدوات العمل بحيث تضمن التدفق المستمر لمجموعة المنتجات. - JIT6 يمكن تصميم العمليات من خفض وقت الإعداد، والقضاء على الوقت الضائع / وقت الانتظار.	Furlan et al. (2011a); Furlan et al. (2011b); Yang et al. (2011), Jayaram et al. (2008); Fullerton and Wempe (2009)
العاملون متعددي المهارة	- JIT7 يعالج الفني الواحد العديد من المهام في مكان العمل.	Furlan et al.(2011a); Furlan et al. (2011b)
تنظيم بيئة العمل "5S's"	- JIT8 تستخدم التاءات الخمسة 5'S للمحافظة على بيئة العمل.	Furlan et al. (2011); Yang et al. (2011)
الصيانة الإنتاجية الشاملة	- JIT9 نحن نؤكد على الصيانة الإنتاجية الشاملة TPM لمعدتنا وأماكن العمل كاستراتيجية لتحقيق الجودة والالتزام بالإنجاز في الوقت المحدد.	Saurin et al. (2011); Black (2007)

### نظام كانبان Kanban

"كانبان" Kanban هو نظام مبسّط لحركة الـ "مواد"، وطوره تاييتشي اوهيو Taiichi Ohno في عقد الخمسينيات في نظام "تويوتا الإنتاجي" TPS. وتتكون كلمة Kanban من شطرين Kan، وتعني كرت Card، و Ban وتعني إشارة Signal، وترجم إلى كارت أوامر Instruction Card. وتعتمد فكرة kanban أساسا على نظام السحب pull system فأى وحدة تصنيع لا تقوم بإرسال اية مواد أو قطع إلى الوحدة التالية، بدون اصدار طلبية من المحطة التي تليها، فهو وسيلة لتفادي الإنتاج الزائد Overproduction، وتقليل الـ "مواد" Muda وإظهار المشاكل بل والتحفيز على حلها فلا يتم إنتاج أي منتج بدون "كانبان"، ولا يتم إرسال أي "كانبان" للإنتاج إلا لوجود حاجة للإنتاج.

ويختلف نظام كانبان عن نظام JIT في إن الأخير هو محاولة للمحافظة على الحد الأدنى من المخزون. أما نظام Kanban فهو يتضمن أكثر من مجرد تناسق بين أنظمة جدولة الإنتاج والتوريد، حيث أن المخزون يتم تخفيضه إلى الحد الأدنى، من خلال تزويد خط الإنتاج بما يحتاجه من مواد عند الحاجة فقط، ولكي ينجح تطبيق الـ "كانبان" فإن هناك عناصر أساسية يجب توافرها، وهي:

- تسوية الإنتاج "هيجنكا" Heijunka بحيث يتم إنتاج كميات متساوية من نفس المنتج حتى لا يحدث طلب كبير مفاجئ على المنتج تعجز معه المرحلة السابقة عن تلبية الاحتياج في الوقت المناسب وذلك للتخلص من الـ "موري" Muri ويقصد به التحميل الزائد، وأيضا القضاء على الـ "مورا" Mura ويقصد به التفاوت أو عدم التساوي (Kant et al, 2015; Coleman and Vaghefi, 1994).
- الدفعات صغيرة الحجم Small lot size : فالإنتاج بدفعات صغيرة يساعد على الاكتشاف السريع للتلف أو الخلل، حيث أن الدفعات الصغيرة تحقق التغذية العكسية الفورية عن

الوحدات التالفة، وتساعد في تخفيض تكاليف التخزين، والنقل والمناولة (Nawanir et al, 2013).

- تقليل وقت الإعداد؛ هو تخفيض الوقت والتكلفة اللازمين لتجهيز وإعداد الماكينات لإنتاج منتج آخر. ويتم استخدام أسلوب SMED، ويقصد به تغيير القالب في دقيقة واحدة Single Minute Exchange of Die ، والذي ابتكره Shigeo Shingo ، ويقصد بالقالب هنا قالب الصب أو الإسطمبة أو المكبس أو ما شابه ذلك. ونتائج هذه الطريقة أنها تؤدي إلى تخفيض زمن الإعداد بنسب متوسطة تتراوح بين 80% و 95%، مما يمكن من تلبية الطلبات بسرعة فائقة (AL-Najem et al, 2013; Nawanir et al, 2013).

ويقدم الجدول التالي المؤشرات المقترحة لقياس هذه العناصر من خلال دراسات الجودة السابقة:

### جدول (8)

#### العناصر الرئيسية لنظام كانبان ومؤشرات قياسها

العناصر الرئيسية	مؤشرات القياس	الدراسات السابقة التي عيّنت بقياس هذه العناصر
سحب الإنتاج	- KAN1 الإنتاج في العملية هي حسب الطلب الحالي للعملية القادمة. - KAN2 تستخدم بطاقة كانبان Kanban لرقابة العمليات.	Tajand Morosan (2011); Yang et al. (2011); Furlan et al. (2011a); Furlan et al. (2011b)
تسوية الإنتاج	- KAN3 نحن نستخدم نظام الإنتاج الذي يتم إنتاج العناصر بالكميات اللازمة فقط.	Furlan et al. (2011a); Furlan et al. (2011b)
حجم الدفعات	- KAN4 يتم العمل على خفض حجم الدفع في مصنعنا.	Furlan et al. (2011a); Furlan et al. (2011b)

#### منع الخطأ من المصدر

تأخذ المنظمات اليابانية مدخلا شاملا لرقابة الجودة تقوم فلسفته على إنتاج وحدات جيدة من أول مرة بدلا من السماح بإنتاجها معيبة ثم اكتشافها فيما بعد، فالأفضل هو منع حدوث العيوب من مصادرها. وتقع مسؤولية ذلك على الجميع في كل مراحل الإنتاج (Liker, 2004:137-138). ويرتبط ذلك بثقافة أسلوب "بوكا يوكي" (Poka-Yoke) وهي ثقافة تعترف بأن كل من الخطأ البشري أو خطأ المعدات وارد الحدوث، ولذلك يتم استخدام أدوات تمنع حدوث الخطأ أو تحذر منه قبل وقوعه. وقد أوجد هذا الأسلوب للرقابة في شركة "تويوتا" كجزء من نظامها الإنتاجي TPS على يد المهندس الياباني "شيجيو شينجو Shigeo Shingo عام 1961، والعبارة المستخدمة "نحن في "تويوتا" لا نسعد بتكرار الخطأ وقدرتنا على مواجهته بل نسعد بمنع حدوث الخطأ أصلا، ففي فلسفتنا فإن وقوع خطأ معناه أننا - كفريق عمل- لم نضع وسيلة للتحذير من هذا الخطأ أو منعه".

وتكمن الفكرة الجوهرية لمصطلح "بوكا يوكي" PY في تخطيط وتصميم العملية الإنتاجية بشكل جيد، وتصميم الأدوات والمعدات الصناعية المناسبة، بحيث يصبح حدوث الأخطاء مستحيلا، أو على الأقل يسهل اكتشافها في البداية، ومن ثم العمل على تصحيحها في الحال، قبل أن تتحول إلى عيوب، وبذلك يتم التخلص من العيوب في المنتج، وذلك من خلال ثلاثة عناصر رئيسية:

- رقابة العمليات الإحصائية SPC: يتم استخدام رقابة العملية الإحصائية SPC لتقليل اختلافات العمليات، وتعرف الرقابة الإحصائية للجودة، بأنها العمليات الفنية والأنشطة التي تستخدم لمقابلة متطلبات الجودة (Dale, 1994:5). فتحت نظام الرقابة الإحصائية للجودة يتوقع أن

يوجد نظام رقابة مخطط بيانيا، وأوراق عمل، ونظم لإجراءات الجودة، واختبار للمدخلات والمنتج في المراحل الإنتاجية المختلفة، مع وجود نظام للفحص الداخلي، والمعلومات المرتجعة الخاصة بالعمليات، مع بعض التطور لأنشطة الفحص الرئيسية واستخدام الأساليب السبعة للجودة 7 QC Tools، إذ أنه من المتوقع أن يؤدي ذلك إلى رقابة أفضل للعمليات وتقليل حالات عدم المطابقة، فالحالة المثالية للجودة تحدث عندما يتم تكرار المنع في كل أوجه العمليات، وتكرار المنع يعني تكرار منع أخطاء العمليات من الحدوث، بمعنى الإصلاح النهائي لهذه الأخطاء، وطالما أن الأخطاء لن تحدث مرة أخرى، فإن العمليات تتحسن تدريجياً (Ishikawa, 1989:54). وتستخدم المنظمات اليابانية أدوات الجودة السبعة في تحليل مشاكل العمليات، وتنشر نتائج الملاحظات على لوحة ويطلق عليها محطة إدارة الرقابة، وبهذه الطريقة فإنها لا تتيح للعاملين معرفة أسباب المشاكل فحسب بل تعطيهم الفرصة للتغلب عليها وتحسينها (Dale, 1994a).

- الرقابة المرئية (VC) Visual Control: وهي وسيلة لبث رسائل تروي كيف يجري تنفيذ العمل وهل تم تنفيذه كما هو مخطط له، وتعني VC إدارة موقع العمل بصريا للحفاظ على تدفق سلس للعمليات، وخفض معدلات عيب، وأحيانا تشير إلى تصميم المعلومات لنظام JIT لضمان التنفيذ الفعال للعمليات (Liker 2004:157). حيث يؤكد اليابانيون على استخدام نظام واضح ورسمي ومفتوح لتبادل المعلومات ليساعد المديرين والمتخصصين والمهندسين والعاملين على الدراية بالأحداث وانحرافات الأداء التي لا توافق الأهداف أو الخطة. هذا النظام يسهل عمليات التحسين ويزيد من فرصها ويوجه النظام للتأكد من أن الكل يعمل لصالح المنظمة، ويدفع روح العمل كفريق وهو أساس كل نظم التحسين وأساليبها المستخدمة فكل واحد يعرف لماذا يستخدم كل شئ على وجه الخصوص و ما هو وجه الخطأ (Dale, 1994a).

وطبقا لـ Liker (2004: 158) تستخدم "تويوتا" الاتصال البصري كجزء من استراتيجيتها لتحقيق التواصل الفعال وجعل المشاكل مرئية. فممارسات الإدارة المرئية تنطوي على عرض واضح من الأشياء الملموسة يدعى gembutsu، والتي يمكن أن تتخذ أشكالاً عديدة مثل إظهار معدلات العيوب، والحوادث، ومؤشرات الأداء الرئيسية، الجداول الزمنية، العلامات التوضيحية، والرسوم البيانية وخرائط الرقابة، ومخططات عظام السمكة لتوضيح المشاكل... الخ، وبالتالي يتم دائما تذكير كل من الإدارة والعمال من خلال عناصر الرقابة المرئية، وتجعل من السهل على الجميع تحديد الحالة الطبيعية وغير الطبيعية للأداء، ويرتبط استخدام VC ارتباطاً قوياً بثقافة PY، وتتفاعل بقوة مع 5S's، ونظام "سحب الإنتاج" باستخدام كروت Kanban، وحجم الطلبية الصغير Heijunka، والتصنيع الخلوي Cellular manufacturing، فمن خلالهم من الممكن تمييز الأشياء في موقع العمل بالنظر.

- وقف العملية قبل أن يحدث الخطأ "جيدوكا": فتحت مفهوم العيوب الصفرية أو "بوكا يوكي" PY تستخدم الآلات والأجهزة ذات الذكاء البشري "جيدوكا" Jidoka التي تتوقف عند حدوث الخطأ، كما تعني "جيدوكا" أن الجودة تبني في العملية التصنيعية، وهذا يعني ضرورة السيطرة الكاملة على مدخلات العملية التصنيعية لتحقيق الجودة في المنتجات، وأن العاملين مخولين بعمل التعديلات اللازمة لإبقاء العملية التصنيعية ضمن حدود السيطرة، فيتم اعطاء السلطة للعاملين لوقف خط الإنتاج إذا حدثت مشكلة ورفع الموضوع إلى الإدارة والتي يجب أن تولى عناية عاجلة للمشكلة (Liker, 2004:131). وتشكل الآلات والتجهيزات ذات الذكاء البشري "جيدوكا" أساس بناء الجودة في نظام "تويوتا" الإنتاجي TPS وأحد أمثله PY، فأجهزة PY تنفذ فحص 100% أو تقف أو تعطى انذار

عند حدوث الخطأ، وفي "تويوتا" ثلاثة تصنيفات لـ"بوكا يوكي" PY، أحدها تفحص من أجل تقرير الاستمرار أو عدم الاستمرار وتدعى contact poka yoke، والتي تبحث في التصحيح وتسمى fixed value Poka Yoke، وأخرى تبحث في التتابع السليم للخطوات وتسمى motion step poka yoke (Dennis , 2007:98-104; liker , 2004:128-130).  
ويقدم الجدول التالي المؤشرات المقترحة لقياس هذه العناصر من خلال دراسات الجودة السابقة:

## جدول (9)

### العناصر الرئيسية لمنع الخطأ من المصدر ومؤشرات قياسها

العناصر الرئيسية	مؤشرات القياس	الدراسات السابقة التي عنيت بقياس هذه العناصر
رقابة العملية الإحصائية	<ul style="list-style-type: none"> <li>- CON1 تخضع العمليات/المعدات داخل المصنع للرقابة الإحصائية.</li> <li>- CON2 يجرى دراسة قدرة العملية قبل بدء خط المنتج.</li> <li>- CON3 تستخدم رقابة العملية الإحصائية SPC لتعريف ومنع مشاكل الجودة.</li> <li>- CON4 تستخدم الأساليب الإحصائية للحد من تباين العملية.</li> <li>- CON5 تستخدم الرسوم البيانية (مثل نموذج عظام السمكة - تحليل باريتو -... الخ) لتعريف الأسباب الحقيقية للمشاكل.</li> <li>- CON6 تنتشر خرائط الرقابة الإحصائية التي تظهر معدلات الانتاج المعيب في كل أرجاء المصنع.</li> <li>- CON7 يتم مراجعة بيانات الجودة في الاجتماعات الدورية للأقسام للرقابة على الأداء</li> <li>- CON8 تستخدم الإدارة العليا والوسطى بيانات الجودة (تكلفة الجودة، ومعدل الرفض، ونسبة الأخطاء.. الخ) في اتخاذ القرارات والتخطيط والرقابة.</li> </ul>	Habdin and Yusof (2013); Ahire et al (1996); Anderson et al (1995)
الرقابة المرئية	<ul style="list-style-type: none"> <li>- CON9 نحن ننفذ نظام رقابة مرني كإجراء أو آلية تجعل مشاكل الجودة واضحة.</li> <li>- CON10 عندما تكتشف مشاكل للجودة، نتمكن من تتبع مصدرها ومعالجتها دون الكثير من إعادة العمل.</li> <li>- CON11 المعلومات عن مقياس الأداء ونتائج مشروعات تحسين الجودة متاحة للجميع.</li> <li>- CON12 كفاءة تكنولوجيا المعلومات المستخدمة بالشركة عالية.</li> </ul>	Furlan et al. (2011); Nordin et al. (2010)
وقف العملية قبل أن يحدث الخطأ "جيدوكا"	<ul style="list-style-type: none"> <li>- CON13 يستخدم المصنع الآلات التي تستطيع أداء أكثر من عمل.</li> <li>- CON14 عند توقف آلة نستطيع استخدام أنواع آلات أخرى لإتجاز نفس المهام.</li> <li>- CON15 يمنح العاملون السلطة لوقف خط الإنتاج عند حدوث مشاكل بالجودة.</li> <li>- CON16 تتميز الماكينات والمعدات في مصانعنا بإمكانية التوقف الآلي عند حدوث خطأ.</li> </ul>	Radnor et al. (2006); Moser and Dos Santos (2003)

### العلاقة مع المورد

علاقات التعاون طويلة الأجل مع الموردين والتي يطلق عليها ويطلق عليها "نظام كريتسو" Keiretsu system تعتبر بديلا استراتيجيا يحقق التكامل الرأسي للشركات اليابانية، حيث تعمل الشركات مع الموردين على تحسين القيمة المضافة للعملاء عن طريق استخدام نظام JIT، والتعاون معا لتصميم المنتج بطريقة تؤدي إلى تحسين الجودة، وتخفيض التكاليف، ومن شروط هذه الاتفاقات أن يتعهد الموردون باستثمار مبالغ كبيرة في إنشاء وتطوير الأصول المتخصصة، بحيث تخدم تلك الأصول احتياجات الشركات بطريقة أفضل، ولذلك تحصل

الشركات اليابانية على مزايا التكامل الرأسي، ولا تضطر إلى تحمل التكاليف البيروقراطية المصاحبة له، أما الموردون فقد انتفعوا أيضا نظرا لأن نشاطهم قد نما وتطور مع الشركة، هذه العلاقات التعاونية تم بناءها من خلال الالتزامات الجديرة بالثقة. وقد أوضح (Ishikawa 1989:409) عشرة مبادئ تحكم العلاقة بين المنظمات اليابانية والمورد، وهي: (1) كل من المنظمة و المورد مسئول عن رقابة الجودة مع فهم تام وتعاون لإنجاز نظام TQC، و(2) يجب أن يعتمد كل من المنظمة والمورد على الآخر، و(3) المنظمة مسؤولة عن إحضار معلومات مناسبة عن المتطلبات للمورد حتى يستطيع أن يفهم كيف يصنعها، و(4) يجب أن يربط الاثنان عقد عمل يحترم الجودة، والكمية، والسعر، والتسليم، وطريقة الدفع، و(5) المورد مسئول عن الجودة التي ترضى المنظمة وعن الإمداد بمعلومات حقيقية لها، و(6) يجب أن يقرر كل من المنظمة والمورد طرق مختلف المكونات قبل تصنيعه، و(7) يجب أن ينص العقد بينهم على نظام متكامل للإجراءات عند حدوث مشاكل، و(8) يجب تبادل المعلومات بينهم في كافة الأمور حتى يمكن تحقيق مستوى رقابة شامل، و(9) يجب أن يؤدي الاثنان أعمالهم بكفاءة، و(10) يجب أن يؤخذ الاثنان رضا العميل في اعتبارهما. ويمكن تحليل ذلك إلى العناصر التالية:

- جودة المورد: فجودة الموردين هامة لأنها تعني توفير السلع في الوقت المحدد، دون الحاجة إلى فحصها، وبالتالي يجب أن يكون للمنظمة استراتيجية واضحة للتعامل مع الموردين، ويتم اختيار الموردين ليس طبقا للأساس المالي فحسب، بل من خلال اتجاهاتهم لتحسين الجودة ومستوى تدريب وتعليم عاملهم، وهذا يتطلب إجراء مراجعة شاملة لأنشطتهم (Sharma et al, 2011).
  - موقع المورد: تولي الشركات اليابانية لموقع المورد، حيث التعامل فقط مع الموردين القريبين من موقع المصنع، وذلك للتمكن من أداء هدف التوريد في الوقت المحدد بشكل فعال (Taj and Morosan, 2011).
  - عدد الموردين يؤكد على عدد الموردين، حيث التعامل مع أرقام صغيرة أو مورد واحد لكل بند، لأن ذلك يساعد على بناء علاقات طويلة المدى معهم، والذي بدوره سوف يجعل الموردين أكثر التزاما بتوريد المنتجات ذات الجودة والتسليم في الوقت المحدد (Furlan et al., 2011a; Furlan et al., 2011b).
  - العلاقات طويلة الأمد : يجب الحفاظ على علاقات طويلة الأمد مع الموردين، حيث سينعكس ذلك بشكل إيجابي على أدائهم، ويسهم في تنفيذ JIT (Nordin et al. 2012).
  - تضمين المورد: طبقا لـ (Ishikawa, 1989:408) المورد يتم تضمينه في مرحلة التصميم و يطلق عليه "المصمم الضيف" للمساعدة على التعرف على التحسينات الممكنة في مرحلة التصميم. فالعلاقة مع الموردين تعتمد على التعاون والثقة المطلقة، وهذه العلاقة لا يمكن أن يتم تأسيسها في المدى القصير بل تأخذ العديد من السنين.
  - مشاركة المعلومات : ومن الأهمية إمداد الموردين بمعلومات عن جداول التسليم وجودة المنتجات، حيث يساعد على توثيق العلاقة معهم، وتجنب الأخطاء في المستقبل (Al-Najem et al, 2013).
- ويقدم الجدول التالي المؤشرات المقترحة لقياس هذه العناصر من خلال دراسات الجودة السابقة:

العناصر الرئيسية	مؤشرات القياس	الدراسات السابقة التي عيّنت بقياس هذه العناصر
جودة المورد	- SUP1 يمثل التخلص من الهدر وتقليل التكلفة غاية مشتركة بين الشركة ومورديها.	Nordin et al. (2010)
موقع المورد	- SUP2 تتواجد مخازن الموردين الرئيسيين لدينا على مقربة من مصانعنا.	Sharma et al. (2011)
عدد الموردين	- SUP3 تتخذ اجراءات فعالة لتقليل عدد الموردين لكل صنف.	Sharma et al. (2011)
العلاقات طويلة الأمد	- SUP4 ترتبط الشركة بعلاقات طويلة الأجل مع مورديها. - SUP5 العلاقات الجيدة مع الموردين تسمح لنا بإيجاد الاحتياجات و الموارد و التكنولوجيا الحديثة قبل منافسينا.	Nordin et al.( 2012); Sharma et al. (2011)
تضمين المورد	- SUP6 يشترك الموردون في تصميم المنتجات الجديدة.	Nordin et al. (2010); Sharma et al. (2011)
مشاركة المعلومات	- SUP7 تحل مشاكل الجودة عادة بالاشترك مع الموردين.	AL-Najem et al(2013)

### فعاليات "كايزن" لإدارة التحسين

إدارة التحسين اليابانية تحت مدخل "كايزن" تعنى ببناء ثقافة تنظيمية تلتزم بالتحسين المستمر للعمليات باستخدام جهود العاملين والأساليب العلمية لرقابة الجودة ونظم المعلومات المفتوحة ومن خلال القيام بوظيفتين إداريتين أساسيتين هما وظيفة صيانة المعايير الحالية، ووظيفة التحسين المستمر (Imai,1986:4)، وذلك من خلال الأنشطة التالية:

- تأسيس المعايير: جوهر التحسين المستمر يقع في المعايير القوية strong standardization ، والبيئة الثابتة عندئذ تستطيع انجاز التحسين. وطبقا لـ (Liker 2004:140) فإن المعايير تشكل حجر الأساس للتحسين المستمر وتمكين العاملين، وربما كان السبب لمقدرة "تويوتا" على تحقيق مستوى انتاجية وجودة عالي، حيث تضع "تويوتا" هيكل للعمل طبقا لمعايير العمل، والمعايير تحدد الوقت المطلوب، وتتابع العمليات، ووصف للعملية والمخرجات المطلوبة (Liker, 2004:140-142)، والمنافع الأساسية لوضع معايير للعمل أنها تمكن من توثيق العملية (Gillow et al, 1995:64-5). كما تضيف ثقافة الانضباط لبيئة العمل، فهي عنصر ضروري للقضاء على الهدر وحل المشاكل، وتحقيق تدفق العمل في الوقت المحدد والعيوب الصفرية.

والمدخل النظامي المتبع لتثبيت معايير التشغيل هو دائرة SDCA وتعني ضع المعيار Standardize - نفذ Do - افحص Check - صحح Action، بينما المدخل النظامي المتبع للتحسين المستمر خطوات دائرة "ديمنج" PDCA فاستخدامها أساسي لدى اليابانيين، ولا تقتصر لديهم على أربع خطوات فقط، حيث أضاف اتحاد المهندسين والعلماء اليابانيين (JUSE) ثلاث خطوات أخرى وذلك كما يلي (Roa et al,1996:199-201). خطط (1) اختار المشكلة وضع وصفا لها، (2) ادرس النظام الحالي، (3) عرف الأسباب المحتملة، ونفذ (4) خطط ونفذ الحل، وأفحص (5) افحص التأثيرات، وصحح (6) ثبت المعايير، (7) طبق ذلك على العمليات و طور الخطط المستقبلية (Roa et al , 1996:165-166).

- أنشطة المجموعات الصغيرة SGAs: تمثل أنشطة المجموعات الصغيرة small group activities (SGAs) أي نوع من أنشطة العمل كفريق لتحسين عمليات العمل، وأكثر الأشكال المعروفة هي : (1) دوائر رقابة الجودة "QC Sakuru" "QC circles" (Imai, 1986:97). وهي مجموعة تطوعية من نفس مستوى العمل داخل قسم واحد تتقابل أسبوعيا لدراسة مشاكل الجودة

التي تحدث داخل قسمهم، و(2) مشروعات الوظائف المتداخلة Cross-Functional project (Imai, 1986:59-60)، أو واقعة "كايزن" Kaizen event (KE)، وهي مشروع تحسين باستخدام فريق متعدد الوظائف متخصص لتحسين منطقة العمل المستهدفة، مع تحديد الأهداف، في إطار زمني سريع. وهي أيضا معروفة بمداهمات "كايزن" kaizen blitz، وواقعة التحسين السريع rapid improvement events، وورش عمل التحسين المتسارع accelerated improvement work shops.

ويرتبط عمل فرق التحسين بأنشطة "هوشين كانيري"، والتي يتم من خلالها تأسيس مستهدفات أداء واضحة لما يجب أن تنجزه فرق العمل لمقابلة الأهداف المطلوبة، كما يتم إزالة الحواجز التي تعوق تمكين الفرق من القيام بعمليات التحسين، وتوفير بيئة العمل الملائمة لمشاركتهم في عمليات التحسين، ومن خلال إشعار الأفراد بأن العمل ملكهم Sense of Ownership، ويأتيهم جزء من صورة المنظومة هذا يعنى السماح لهم برعاية العملية وتحسين جودتها وتنفيذ التحسين الذي يقترحوه، وتفويض السلطة والمسئولية والتأكد أن كل فرد في أحسن وضع لأخذ المبادرة في عمليات التحسين وليس لأداء أعمالهم فقط، وتمليك النظام System ownership فيعطى الفريق مسئولية رعاية نظام معين وهو بذلك يساعد على التغلب على العديد من عيوب الإدارة الهرمية حيث أنه عندما يمتلك أعضاء فريق النظام فإنهم سيبدلون كل الجهد للقضاء على التعقيد وتحقيق نتائج جودة عالية (Dale,1994a).

- نظم الاقتراحات Suggestion Schemes: ويتم تصميمها وتنفيذها بعناية في استراتيجية المنظمة، كما يتم استخدام عدد الاقتراحات المقدمة من العاملين في تقييم أدائهم ويتم تقييم الاقتراحات في نفس اليوم الذي تقدم فيه، ويعطى مقدم المقترح مكافأة ترتبط قيمتها بجودة الاقتراح المقدم. ويمكن أن يقدم الاقتراحات دوائر الجودة أو فرق ما بين الأقسام، كما يمكن أن تقييم مشروعات تحسين دوائر الجودة من خلال نظم الاقتراحات، كما يتم استخدام طريقة اخرى تسمى "تيان كايزن" kaizen Tien لتقديم المقترحات الفردية (Singh and Singh, 2013).

ويقدم الجدول التالي المؤشرات المقترحة لقياس هذه الأنشطة من خلال دراسات الجودة السابقة:

جدول (11)

الأنشطة الرئيسة لفعاليات "كايزن" ومؤشرات قياسها

الدراسات السابقة التي عُنيت بقياس هذه العناصر	مؤشرات القياس	الأنشطة الرئيسة
Talib et al (2013)	KAZ1 يوجد هيكل واضح لعمليات الشركة بقواعد محددة، ومدخلات ومخرجات وضوابط وآليات واضحة وموثقة.	تأسيس المعايير
Glover et al.(2014), Glover et al.(2013); Doolen et al(2003)	KAZ2 يتفهم العاملون لدينا أهمية التحسين المستمر لأداء العمليات KAZ3 ينظم العاملون في فرق عمل (دوائر الجودة، حملات كايزن، وبرامج الاقتراحات،... الخ) لتحسين المنتجات والعمليات أو لحل مشاكل الجودة. KAZ4 تؤسس مستهدفات أداء واضحة لما يجب أن تنجزه فرق العمل لمقابلة الأهداف المطلوبة. KAN5 يشعر عاملونا بأنهم أصحاب العملية الذي يتولون تحسينها. KAZ6 أثناء جلسات فرق العمل نعمل جاهدين للحصول على آراء كل المشاركين وأفكارهم قبل اتخاذ القرار.	أنشطة المجموعات الصغيرة SGAs



	<p>- KAZ7 تحل كثير من مشاكل الجودة من خلال اجتماعات فرق العمل.</p> <p>- KAZ8 يمكن أعضاء الفرق من تنفيذ ومتابعة التحسينات بالعمليات التي يتولونها.</p> <p>- KAZ9 يفهم العاملون كيفية تطبيق فعاليات كايزن لتحسين أداء العمليات.</p> <p>- KAZ10 تساعد فعاليات كايزن العاملين على العمل معا لتحسين الأداء.</p>	
Peng et al (2013); Glover et al.(2013)	<p>- KAZ11 يوجد نظم مخططة لتلقي اقتراحات العاملين وتقييمها.</p> <p>- KAZ12 يوجد هيكل واضح لربط الأفكار والاقتراحات الجديدة مع الخطط الإستراتيجية للشركة.</p>	نظم الاقتراحات

### ثقافة التحسين والالتزام في العمل

تؤثر الثقافة التنظيمية على تصرفات الأفراد وطريقة تفكيرهم، فهي حصيلة السلوك المتعلم والمشارك، لمجموعة المعتقدات، والعادات، والممارسات، والتقاليد في جماعة من الأفراد والذي يعلم بنجاح للأعضاء الجدد الداخلين للمجتمع (Broka and Broka, 1992:107). ولن نستطيع أن نفهم الممارسات اليابانية للجودة دون تفهم الثقافة القومية اليابانية، وفي ذلك يوضح Imai (1986:3) : " في محاولة لفهم الطفرة اليابانية الاقتصادية درس الباحثون العديد من نظم التحسين وممارسات الإدارة اليابانية، ولكنهم فشلوا في معرفة حقيقة بسيطة وراء كل ذلك وهي الأساطير الراسخة في الإدارة اليابانية". ويؤكد Ishikawa (1989:11) هذه الحقيقة أيضا حيث أوضح أن أساليب الجودة الإحصائية التي تعلمها اليابانيون من العلماء الغربيين في بداية الستينيات لم تعد كافية، فقد تم إدراك الفروق الثقافية بين اليابان والإدارة الغربية، ومن ثم بدأت بلورة نظام لرقابة الجودة الشاملة TQC يتناسب مع النمط الياباني.

ويؤكد هذه الحقيقة أيضا Nortje. and Snaddon. (2013) حين يقران " لقد حاولت معظم البحوث فحص السياسات والممارسات اليابانية لكي تحدد عوامل النجاح، وتجنبوا التعرض للفروق الثقافية والتي بدونها لن نستطيع أن نفهم الممارسات اليابانية". ويضيف (Dale, 1994a) توضيحاً آخر وهو أن وراء هذا النجاح الياباني ليس نمط الثقافة فقط أو استخدام الأساليب الفنية، بل أن أساس الفهم يقع من مقدرتهم على خلق ثقافة تنظيمية تحكم سلوك الأفراد تتناسب مع ثقافتهم القومية وتعني بالتحسين المستمر. ويوضح كل من Lorrman and Kenjo (1996:17-20) أن نظام رقابة الجودة الشاملة TQC هو نتاج امتزاج الأساليب الفنية لعلم الجودة والثقافة اليابانية القومية. فإذا أردنا تفهم هذا النظام، فلا بد من تفهم الثقافة اليابانية التي تقدر الالتزام والانضباط والعمل الجماعي وتتبع من ثقافة "الساموراي" وهم طبقة المحاربين التي تكونت في العصور الوسطى، هؤلاء "الساموراي" لهم قوانين وقواعد خاصة بأعدادهم تسمى "الباشدو" والتي أصبحت فيما بعد الدستور الأخلاقي لليابانيين، وأساس نظام القيم للإدارة اليابانية حيث تنحدر معظم أصول أصحاب المنظمات اليابانية من هذه الطبقة.

وطبقاً لـ Liker (2004:234) أن الثقافة اليابانية تلعب دوراً في نجاح نظام "تويوتا" الإنتاجي TPS وبذلت جهود كبيرة في "تويوتا" لتحويل ثقافتهم عند انتقالهم للتصنيع في بلدان أخرى، حيث اكتشفوا أن هذا الانتقال يتطلب تنفيذ تعديلات على الثقافة التنظيمية، وتغيير في اتجاهات العاملين لتأسيس العقلية والقيم الصحيحة للعاملين داخل المنظمة على جميع المستويات.

ويؤكد على المبادئ الرئيسية التالية في الدراسات السابقة للنجاح في تنفيذ "كايزن" :

- أن هناك دائما مجالا للتحسين؛ يؤكد (Imai 1986:5) " [...] التغيير هو طريقة للحياة في اليابان، وذلك ينبع من حكمة يابانية قديمة مؤداها "إذا لم ير الرجل لمدة ثلاث أيام يجب على صديقه أن يلقي نظرة عليه ليرى أى تغيير حدث له". ومعنى هذه الحكمة أنه يجب أن يكون هناك تغيير حدث خلال الثلاثة أيام لذلك فإن على صديقه أن يكون يقظا بدرجة كافية لملاحظة هذا التغيير، فالاعتقاد أنه يجب ألا يكون هناك نهاية للتحسين مغروسة وبعمق في عقلية اليابانيين. وأن ما على الياباني إلا العمل لاكتشاف ذلك، ومن هنا يظهر أن فلسفة التحسين المتواصل لديهم افتراض متاصل داخلهم [...]. ويقرر كل من Liker and Hoseus (2008:15) أن التحسين المستمر لدى "تويوتا يعني عدم الرضا أبدا عما حققوه، ودائما يوجد سعي لتحسين المنظمة بالجهود والأفكار الجديدة.
- التعلم التنظيمي: حب التعلم متاصل في الثقافة اليابانية، فالياباني دائما لديه فضول للمعرفة ودائما ما يسأل عن أدق التفاصيل، وتتمكن المنظمات اليابانية من التعلم من خلال اتباع أساليب مهيكلية وعلمية لحل المشكلات من خلال فرق العمل. وطبقا لـ Liker and Hoseus (2008:15) فإن "كايزن" عقلية للتحليل المستمر والخلق وتحسين الأداء، وتمتلك "تويوتا" اتجاه حل المشكلة، وهذا يعني عدم اللوم عن الأخطاء ولكن فقط اصلاح المشكلة، فيرى الخطأ كفرصة للتعلم حتى لو حدث من عدم عناية الأفراد بأداء النظام حيث يتعلم الفرد من خلال تقييم الخطأ كيفية منعه، وليس هناك فرد يخجل أن يربط اسمه بمشكلة حدثت (Balle and Balle, 2005:278,279).
- العملية القادمة هي العميل؛ العملية الفعلية عند اليابانيين أهم من المنتج النهائي، وأفضل مثال لذلك هو إجراءات إعداد الشاي الياباني، والتي تبدأ بأن يستلم الضيف فنجان الشاي بالطريقة الملائمة ويلفه في يده بطريقة ملائمة، ويشرب الشاي بهدوء ويقوم بإعادته إلى مكانه بهدوء وبطريقة مقبولة، وأغلب ممارسات الإدارة اليابانية وأساليبها تقع وراء فلسفة العناية بالعمليات فهي جزء من الشخصية اليابانية وطريقة تفكيرها (Imai, 1986:3). ويرى نموذج العمل في المنظمة كسلسلة مترابطة العمليات، لكل منها مورد وعميل، المورد يمد العملية بالمدخلات (أي المواد و/ أو المعلومات)، والمورد يمكن أن تكون عملية أخرى داخل المنظمة أو أي شخص خارج المنظمة، والعميل هو إما شخص ما في المنظمة (عادة ما يسمى العميل الداخلي) أو العميل النهائي في السوق (العملاء الخارجيين). امتلاك هذه العقلية يعني أن على جميع الأفراد داخل منظمة التعامل مع العملاء الداخليين أو الخارجيين، وبالتالي فإن العملية التالية هي دائما ما تعتبر العميل، ويؤدي هذا النموذج تدريجيا إلى التزام الموظفين دائما بعدم تقديم معلومات غير دقيقة أو مواد معيبة لزملائهم في العمليات التالية، وبعبارة أخرى، فإن "كايزن" من خلال هذا المبدأ تؤسس الالتزام الطبيعي للتحسين المستمر للعملية في جميع أنحاء المنظمة لضمان أن العملاء الخارجيين سوف تتلقى دائما منتجات ذات جودة عالية (Al Smadi, 2009).
- الإدارة بالحقائق وليس بالحدس أو المشاعر؛ ينظر إلى "كايزن" كعملية لحل المشكلات، ولحل المشكلات بكفاءة وفعالية فإن الطريقة العلمية هي التي تستخدم، وتوضع أهداف الجودة وتقرر سياستها وإستراتيجيتها بناء على بيانات حقيقية وليس مجرد الحدس والمشاعر، فذلك شرط ضروري لنجاح التحسين المستمر (Al Smadi, 2009).
- الالتزام الشخصي القوي؛ يتطلب تطبيق فلسفة التحسين المستمر "كايزن" التزاما أخلاقيا قويا من العاملين، وفي ذلك يوضح (Lorrman and Kenjo 1996:17) أن أسباب نجاح اليابان يرجع لعاملين أساسيين هما : الفضائل الأخلاقية التي يتحلى بها الشعب الياباني وتمثل دستور السلوك له، ودرجة الانضباط الذاتي للفرد الياباني، حيث يتمسك بهذه القيم تمسكا قويا، ويعزز من قبل كل المؤسسات والمنظمات والقيادات باليابان.

- عقلية العمل الجماعي: تولى التقاليد اليابانية الجماعة اهتماما أكبر مما توليه للفرد، وتقدم واجب الفرد نحوها على عاطفته الطبيعية، ويطرى المجتمع على إنكار "الذات الصغيرة" من أجل "الذات الأكبر" ويعدده من إحدى الفضائل التي يجب أن يتحلى بها الياباني كي يضمن العيش في ونام وانسجام مع المجموعة، ويسعى الفرد الياباني جاهدا للانتماء إلى المجموعة ويميل بطبعه للعمل من خلالها في مختلف مراحل حياته وربما يضطر للتعامل في إطار نشاطاته المتنوعة بين مجموعات مختلفة، إلا أنه يحتفظ بولائه الأساسي لمجموعة واحدة يجد فيها انتمائه الرئيسي، ويعبر من خلالها على كل أوجه شخصيته. ومن هذه القيمة نستطيع أن نفهم سهولة توجيه جهود العاملين نحو غاية واحدة، وكيفية نجاحهم في عملهم كفريق واحد سواء كان باستخدام دوائر رقابة الجودة، أو فرق ما بين الأقسام. وطبقا لـ (Liker and Hoseus, 2008:13) فإن مشاركة العاملين والإجماع على القرار، قيمة أساسية لدى "تويوتا" فإذا حدثت مشكلة فإنها تحل من خلال العمل الجماعي.
- التواصل الفعال: يتميز المديرون اليابانيون بالمقدرة الفطرية على مشاركة عاملهم في الأفكار والمعلومات والخبرات. فهناك إيمان بأهمية المعلومات ولذلك يحرصون على نقلها بكافة الوسائل، ويعتبر ذلك من أكبر عوامل نجاح نظام الاتصالات في الشركات اليابانية. ومن الوسائل الأساسية المستخدمة لتحقيق المشاركة بين الإدارة والعاملين هو تقديم الجودة على هيئة قصص لإقناع العاملين بالمشكلة وضمان تفاعلهم معها (Imai, 1986:65). ويتوافر بالمنظمات اليابانية نظام الاتصالات شديد الانفتاح والصدق يعبر عن أداء العمليات ومقترحات تحسينها، والمعلومات متاحة سواء كانت إيجابية أو سلبية. فلكي يحدث التحسين المستمر يؤمن اليابانيون على أنه يجب أن يفهم العاملون ما يحدث ليس فقط في العمليات التي يسألون عنها بل في العمليات الأخرى، ومن ثم فإن الاتصالات تشمل جميع الاتجاهات ولا تخفى بيانات سلبية عن العاملين، وهي ليست للحكم والتقييم والمحاسبة على الأخطاء وإنما تهدف لتوصيل الحقائق ومعاملة الخطأ كفرصة للتحسين (Thessaloniki, 2006).

ويقدم الجدول التالي المؤشرات المقترحة لقياس هذه العناصر من خلال دراسات الجودة السابقة:

جدول (12)

العناصر الرئيسية لثقافة التحسين والالتزام في العمل ومؤشرات قياسها

الدراسات السابقة التي عُنيت بقياس هذه العناصر	مؤشرات القياس	الأنشطة الرئيسية
Peng et al (2013) ; Escrig-Tena et al(2005)	<ul style="list-style-type: none"> <li>- CDW1 نحن نعتقد أن تحسين الأداء لا يكتمل أبداً، وهناك دائما مجالاً للتحسين الإضافي.</li> <li>- CDW2 هناك تشجيع دائم للعاملين لتحمل المسؤولية لتطوير الحلول الفعالة لمشاكل الجودة.</li> <li>- CDW3 نحن نقدر المرونة والإبداع للغاية.</li> </ul>	هناك دائما مجالاً للتحسين
Bhasin (2013); Escrig-Tena et al (2005)	<ul style="list-style-type: none"> <li>- CDW4 العاملون قادرون على اتخاذ المبادرات و استيعاب أفضل الطرق لأداء عملهم.</li> <li>- CDW5 تسود روح من الحوار و قبول الاراء المتعارضة كل انحاء الشركة.</li> </ul>	التعلم التنظيمي
Talib et al (2013)	<ul style="list-style-type: none"> <li>- CDW6 ينظر العامل بالشركة إلى من يستخدم مخرجات أدائه كعمل يسعى لمقابلة احتياجاته.</li> </ul>	العملية القادمة هي العمل
Bhasin (2013); Escrig-Tena et al ,2005	<ul style="list-style-type: none"> <li>- CDW7 الاختيار بين البدائل يبني على الحقائق والمعلومات الكافية.</li> </ul>	الإدارة بالحقائق

Escrig-Tena et al (2005)	- CDW8 عند الضرورة يبقى العاملون وقت اضافى خارج ساعات العمل. - CDW9 يسود الانضباط والالتزام والدقة بيئة العمل. - CDW10 نحن نعتبر مستوى ولاء العاملين للشركة مرتفع.	الالتزام الشخصي القوى
Escrig-Tena et al(2005)	- CDW11 يعطى العاملين المعلومات المفيدة لبعضهم البعض طواعية طبقا لالتزامهم نحو الشركة. - CDW12 العاملون يعملون مع بعضهم البعض لوقت طويل مما يؤكد على انهم متعاونين جيدا. - CDW13 الادارة ماهرة فى الوصول الى الاجماع على اهداف و مشاريع التحسين.	عقلية العمل الجماعي
Nordin et al. (2012; Scherrer -Rathje et al. (2009); ), Escrig-Tena et al (2005)	- CDW14 الاتصال بين الموظفين سهل و مرن خارج الاطار التنظيمى. - CDW15 الاتصالات الداخلية شفافة وواضحة تماما.	التواصل الفعال

### نجاح تنفيذ "كايزن"

طبقا لـ (Singh and Singh (2013) ان أنشطة التحسين المستمر (CI) او "كايزن" قد جعلت من الشركات اليابانية رائده في مجال التصنيع، حيث تشجع منهجياتها العاملين على الابداع وتقديم حلول مبتكرة لكل مشاكل، مما يؤدي إلى القضاء على الأعطال، والحد من عدم الجدولة، ووقت التوقف المقرر، وتحسين المنفعة، وزيادة الإنتاجية، وجودة أفضل للمنتج. والسمات الرئيسية للتحسين المستمر (CI) هي السعي لتحقيق الكفاءة الاقتصادية، أو الربحية، والصيانة الوقائية، وتحقيق مشاركة جميع العاملين، وتظهر نتائج تنفيذ مبادرات التحسين المستمر الناجحة على العمليات التشغيلية للمنظمة حيث يحد الهدر، وتخفض تكاليف التشغيل، وتزيد الإنتاجية، وتحسن الجودة... الخ.

وبالتالي يمكن وصف التحسين المستمر من خلال أنشطة "كايزن" كعملية منظمة تسعى جاهدة لتحسين العمليات من خلال منع الهدر خلال دورة حياة نظام الإنتاج (Al Smadi (2009). كما أن التحسين المستمر يمكن أن يؤدي أيضا إلى تحقيق فوائد غير ملموسة في شكل تحسين سمعة المنظمة، مما يؤدي إلى زيادة الطلب، وحصول العاملين على ثقة جديدة في قدراتهم الخاصة، وزيادة دافعيتهم من خلال التمكين والتدريب، وبالتالي تعزيز مشاركتهم نحو تحقيق الأهداف والغايات التنظيمية (Shang and Pheng, 2013)، وبعبارة أخرى فإن فوائد التحسين المستمر تنعكس على أداء المنظمة، وطبقا لـ (Slack et al., 2001) فإن المقياس الأساسي للأداء هو الدرجة التي تحقق فيها العمليات أهداف الأداء التنظيمي.

وتهدف الدراسة الحالية إلى قياس الصلة بين عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" وأداء العمليات التشغيلية (OP) operation performance (OP) من حيث التكلفة والحد من الهدر، وتحسين جودة المنتجات، وتحسين المرونة، وتحسين أداء التسليم، وتحسين الإنتاجية. وتعتبر هذه المقاييس أساسية تعكس مباشرة فوائد تنفيذ "كايزن"، في حين أن يتم قياس أداء المنظمة من خلال الجوانب المالية، مثل نمو الإيرادات، والأرباح الصافية، ونسبة الربح إلى الإيرادات والعائد على الأصول، والجوانب غير المالية، والقدرة على تطوير مركز تنافسي، ورضا العملاء، ويوضح الجدول التالي أبعاد ومؤشرات القياس المقترحة في هذه الدراسة:

جدول (13)

أبعاد ومؤشرات قياس النجاح في تنفيذ "كايزن" في المنظمات الصناعية

أبعاد القياس	مؤشرات القياس	الدراسات السابقة التي عيّنت بقياس هذه الأبعاد
<p>الجودة :</p> <p>ويقصد بها جودة مطابقة المنتج وجودة الخدمة، و عائدات الجودة)</p>	<p>- QUL1 يتناقص عدد المنتجات التي لا تقابل المواصفات.</p> <p>- QUL2 تتناقص الأنشطة الخاصة بإصلاح المنتجات المعيبة (إعادة العمل).</p> <p>- QUL3 تتناقص المنتجات ضعيفة الجودة (الخردة).</p> <p>- QUL4 تتزايد نسبة المنتجات التي تقابل مواصفات الفحص النهائي من أول مرة.</p> <p>- QUL5 نحن لدينا منتج عالي الجودة مقارنة بمنافسينا.</p> <p>- QUL6 نحن لدينا خدمة متفوقة مقارنة بمنافسينا.</p>	<p>Chang and Lee (1995); Callen et al. (2000); Ahmad et al.(2004); Bhasin (2008); Fullerton and Wempe (2009); Nawanir et al (2013)</p>
	<p>- INV1 يتزايد معدل دوران المخزون.</p> <p>- INV2 ينخفض معدل مخزون البضائع النهائية.</p> <p>- INV3 ينخفض معدل مخزون المواد الخام.</p>	<p>Chang and Lee (1995); Callen et al. (2000) ; Ahmad et al.(2004); Bhasin (2008); Fullerton and Wempe (2009)</p>
	<p>- DEL1 تتزايد القدرة على تسليم المنتجات للعملاء في موعدها.</p> <p>- DEL2 تتزايد قدرتنا على تسليم المنتجات للسوق بسرعة.</p> <p>- DEL3 نحن قادرون على تسليم المنتجات إلى السوق أسرع من المنافسين.</p>	<p>Callen et al. (2000) ; Ahmad et al.(2004); Bhasin (2008); Fullerton and Wempe (2009)</p>
	<p>- PRO1 تتزايد إنتاجية العمالة.</p> <p>- PRO2 تتزايد إنتاجية الآلات.</p> <p>- PRO3 إنتاجية عمالتنا أعلى من المنافسين.</p> <p>- PRO4 إنتاجية الآلات لدينا أعلى من المنافسين.</p>	<p>Ahmad et al.(2004);Bhasin (2008); Fullerton and Wempe (2009); Nawanir et al (2013)</p>
	<p>- COS1 تخفيض تكلفة تصنيع الوحدة.</p> <p>- COS2 تكلفة تصنيع الوحدة لدينا أقل من المنافسين.</p> <p>- COS3 تنخفض تكلفة الفشل الداخلي (العيوب - الخردة-إعادة العمل-فشل العملية-التوقف).</p> <p>- COS4 تنخفض تكلفة الفشل الخارجي (الشكاوى- المردودات- المبيعات المفقودة).</p>	<p>Ahmad et al.(2004); Bhasin (2008); Nawanir et al (2013)</p>
<p>الربحية</p> <p>وتعنى بقياس هامش الربح والعائد على الاستثمار</p>	<p>- FIN1 زيادة هامش الربح.</p> <p>- FIN2 زيادة معدل العائد على الاستثمار.</p> <p>- FIN3 زيادة معدل نمو الإيرادات.</p> <p>- FIN4 زيادة التدفق النقدي.</p> <p>- FIN5 زيادة معدل الربح عن منافسينا.</p>	<p>Callen et al. (2000) ; Ahmad et al.(2004);Bhasin (2008); Fullerton and Wempe (2009)</p>
	<p>- SAL1 زيادة معدل نمو المبيعات.</p> <p>- SAL2 تزايد الحصة السوقية</p> <p>- SAL3 تزايد نمو حصتنا السوقية عن منافسينا.</p>	<p>Ahmad et al.(2004); Bhasin (2008); Nawanir et al (2013)</p>
	<p>- CUS1 عملاؤنا راضون عن الجودة الكلية لمنتجاتنا.</p> <p>- CUS2 عملاؤنا راضون عن وقت مهلة التسليم.</p> <p>- CUS3 عملاؤنا راضون عن السعر التنافسي لمنتجاتنا</p> <p>- CUS4 عملاؤنا راضون عن سرعة الاستجابة لاستفساراتهم.</p>	<p>Callen et al. (2000) ; Ahmad et al.(2004); Bhasin (2008); Nawanir et al (2013)</p>
<p>المخزون</p> <p>وتتضمن مؤشرات دوران المخزون و تخفيض المخزون</p>		
<p>التسليم</p> <p>ويقصد به التسليم في الوقت المحدد والتسليم السريع</p>		
<p>الإنتاجية</p> <p>وتعنى بإنتاجية العمل والتسهيلات/ وإنتاجية المعدات</p>		
<p>التكاليف</p> <p>وتعنى بقياس مدى انخفاض تكلفة تصنيع الوحدات و تكلفة الجودة.</p>		
<p>المبيعات</p> <p>وتختص بقياس نمو المبيعات وحصة السوق</p>		
<p>رضا العملاء</p> <p>وتعنى بمهلة التسليم، بشكل عام، وجودة المنتجات، و الاستجابة، وأسعار المنتج التنافسية</p>		

## منهجية البحث

### فروض البحث

طبقاً لنموذج البحث (شكل 3) يمكن صياغة الفروض البحثية التالية، والتي تدرس العلاقة بين عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن"، باعتبارها متغيرات مستقلة ونجاح تنفيذ "كايزن" والذي ينعكس على أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة (كمتغيرات تابعة) مع تأثير ثقافة التحسين والالتزام في العمل كمتغير معدل moderated variable لطبيعة العلاقة القائمة بين المتغيرات المستقلة والمتغيرات التابعة:

الفرض الأول  $H_1$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين تعريف الجودة طبقاً للقيمة المضافة للعميل وكل من أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة.

الفرض الثاني  $H_2$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين بناء جودة الأفراد وتحفيزهم وكل من أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة.

الفرض الثالث:  $H_3$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين القيادة والإدارة المرئية وكل من أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة.

الفرض الرابع:  $H_4$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين تنظيم السياسة "هوشين كايزري" وكل من أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة.

الفرض الخامس:  $H_5$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين التدفق في الوقت المحدد وكل من أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة.

الفرض السادس:  $H_6$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين نظام "كانبان" وكل من أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة.

الفرض السابع:  $H_7$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين منع الخطأ من مصدره وكل من أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة.

الفرض الثامن:  $H_8$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين العلاقة مع المورد وكل من أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة.

الفرض التاسع:  $H_9$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين فعاليات كايزن لإدارة التحسين وكل من أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة.

الفرض العاشر:  $H_{10}$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين ثقافة التحسين والالتزام في العمل وكل من أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة.

الفرض الحادي عشر:  $H_{11}$ : من المتوقع أن تكون هناك علاقة تأثير ايجابية ذات دلالة إحصائية بين المتغيرات المستقلة (عوامل النجاح الحاسمة CSFs) لـ "كايزن"، والمتغيرات التابعة (أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة) يتوسطهما ثقافة التحسين والالتزام في العمل (كمتغير معدل).

## مجتمع وعينة الدراسة

تعتبر صناعة الأجهزة الكهربائية أحد قطاعات الصناعات الهندسية في مصر، وأحد أهم القوى الدافعة للاقتصاد المصري، والذي يقدر حجم الاستثمار بها بمليارات الدولارات، ويسهم هذا القطاع بنحو 17% من الناتج المحلي الإجمالي، حيث بلغ عدد الصادرات من الأجهزة الكهربائية 30% من إجمالي الصادرات، ويتميز بكون حجم السوق المحلي وتصنع مصر أكثر من 90% من الأجهزة الكهربائية (هيئة التنمية الصناعية، 2015)، وهو من القطاعات الصناعية كثيفة العمالة، ويستوعب نحو 15% من إجمالي العمالة أي ما يقرب من 45000 عامل (الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء، 2016).

وينحصر مجتمع الدراسة في الشركات كبيرة الحجم في قطاع صناعة الأجهزة الكهربائية، والتي تنفذ عديد من برامج ومبادرات التحسين، وتنتشر مصانعها في منطقة مبارك الصناعية، والعاشر من رمضان، ومدينة العبور بجمهورية مصر العربية، ويبلغ عدد هذه الشركات وذلك طبقاً للبيانات المتحصل عليها من اتحاد الصناعات المصرية (2016) تسع شركات، وهي: مجموعة شركات ومصانع العربي، شركة القاهرة للصناعات المغذية CFI وشركة "فريش" اليكترونيك للأجهزة الكهربائية، والشركة العالمية آسكا، وشركة الدلتا (الكترولكس)، والشركة المصرية للتصنيع "سليتال"، وشركة كرياتى للصناعات الهندسية، وشركة تريكو للصناعات الهندسية، وشركة رع (امبريال)، ولقد تم استبعاد شركة سلينال بالعاشر من رمضان نتيجة لاستحواذ شركة فريش عليها، كما تم استبعاد شركة القاهرة للصناعات المغذية CFI بمدينة العاشر من رمضان نظراً لرفض المسؤولين بها المساهمة في الدراسة الميدانية، ليصبح عدد الشركات الخاضعة للدراسة سبع شركات وتمتلك 33 مصنعا.

ووحدة المعاينة في هذه الدراسة هي مديري المصانع ومديري أقسام الإنتاج ومراقبة وتوكيد الجودة في الشركات محل الدراسة، ويبلغ عددهم 132 مديراً، وقد تم استخدام أسلوب الحصر الشامل، وطريقة المقابلة الشخصية لجمع البيانات، وشملت الدراسة الميدانية جولتين أساسيتين، تضمنت الأولى مقابلة المستقصى منه وتوضيح الهدف من البحث، والغرض منه، وأهمية أن تعبر الإجابات عن الممارسات الحقيقية للشركة، وأيضاً لتوضيح وشرح بنود القائمة ومدلولاتها والهدف من الإجابة عليها، وتم إعطاء المشاركين فترة شهر واحد لاستكمال الاستبيان، وتم اتخاذ إجراءات متابعة أسبوعية عن طريق الاتصال للتذكير، وفي الجولة الثانية قام الباحث بجمع قوائم الاستقصاء، وكانت نسبة القوائم المستوفاة والصالحة للتحليل 84%، ليبلغ عدد القوائم المجمعة والمستخدمه في التحليل الإحصائي بالدراسة III قائمة.

## أسلوب جمع بيانات الدراسة الميدانية:

في ضوء مؤشرات القياس المقترحة بالدراسة طبقاً لدراسات الجودة السابقة تم تصميم قائمة الاستبيان من الأسئلة المغلقة والمحددة الإجابة حتى يسهل على أفراد العينة تسجيل إجاباتهم بدقة، وتم تقسيم القائمة إلى ثلاثة أقسام: يحتوي القسم الأول على (88) عبارة، وتمثل مؤشرات قياس مجموعة المتغيرات المستقلة التي تمثل عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن"، والموضحة في جداول (3) و(4)، و(5)، و(6)، و(7)، و(8)، و(9)، و(10)، و(11)، والقسم الثاني ويحتوي على (15) عبارة تمثل مقاييس ثقافة التحسين والالتزام في العمل والموضحة في جدول (12)، والقسم الثالث ويشمل (32) عبارة تمثل مقاييس نتائج أداء العمليات التشغيلية وأداء المنظمة كمقياس لنجاح تنفيذ "كايزن" والموضحة في جدول (13)، وتم استخدام مقياس Likert بعد تعديله إلى سداسي لمتراوح بين 0-5 لقياس درجة توافر متغيرات الدراسة بالشركات محل الاستقصاء، ويرجع استخدام المقياس السداسي إلى قدرته

على تحقيق أكبر قدر من التباين عند تقدير الإجابات، حيث لوحظ من خلال الدراسات أن المقياس السداسي يقلل من الميل التقليدي للمستقصى منهم إلى التوسط، حيث يتضمن هذا المقياس مسميات عند طرفيه حيث يعني (0) أن المتغير لا يحدث مطلقاً، بينما يعني (5) أن المتغير يحدث بدرجة كبيرة (Flaherty,1979:12).

وفضلاً عن اعتماد عبارات قائمة الاستبيان على الدراسات السابقة في هذا المجال فقد تم عرضها على سبعة محكمين من أعضاء هيئة التدريس، وتعديل العبارات اللازمة للتأكد من صدق دلالة الأسئلة لمتغيرات الدراسة، ووضوح صياغة كل سؤال وسهولة فهمه من جانب المستقصين المتوقعين، بالإضافة إلى تجربتهما في الواقع الفعلي في دراسة استرشادية.

#### أدوات وأساليب معالجة البيانات

اعتمد البحث على أساليب تحليل المتغيرات المتعددة والمتوفرة في حزمة أساليب التحليل الإحصائي لبرنامج "SPSS 21"، وفي ضوء طبيعة متغيرات الدراسة وأغراض التحليل واختبار فرضيات البحث تقرر استخدام الأساليب والاختبارات الإحصائية التالية لمعالجة بيانات الدراسة الميدانية:

1. التحليل العاملي الاستكشافي (Exploratory Factor Analysis (EFA)، وذلك لدراسة الترابطات المتبادلة بين مجموعات درجات أداة القياس بهدف تحديد عدد المفاهيم البنائية المطلوبة لتفسير هذه الترابطات المتبادلة، وهذا يعمل على تقليص الفقرات إلى عدد أصغر من العوامل التي يجرى قياسها وتعد أساساً لها.
2. طريقة اختبار التناسق الداخلي من خلال تحليل الفا كرونباخ (Cronbach,1951) والتي اقترحها (Nunnally (1978)، والتي تعتبر أن قيمة معامل الفا التي تزيد عن 0.60، وقيمة معامل الارتباط المصحح التي تزيد عن 0.30 مقياساً للتناسق الداخلي.
3. استخدام معامل الارتباط الخطى بيرسون Pearson Linear Correlation Coefficient لدراسة العلاقة بين متغيرات الدراسة، وهو يعبر عن نوع ودرجة الاقتران الموجودة ويقاس التغير بين المتغيرات، وبذلك يهيئ معلومات مفيدة عن مدى تحرك قيم المتغيرات طردياً أو عكسياً أو بدون ارتباط مما يشكل دلالة على صدق اتساق البيانات.
4. استخدام تحليل الانحدار الخطى البسيط والمتعدد simple and multiple linear regression لاختبار العلاقة المباشرة بين المتغيرات المستقلة والتابعة بالنموذج، وللحكم على جودة نموذج الانحدار تم استخدام: اختبار (F) لاختبار المعنوية الكلية لنموذج الانحدار، ومعامل التحديد  $R^2$ ، ومعامل التحديد المعدل لدرجات الحرية  $Adj.R^2$ ، وفيه يتم تحويل الاختلافات إلى تباين ومراعاة عدد المتغيرات المستقلة باستخدام معامل التصحيح للإمداد بتقدير أدق للقوة التفسيرية لمعادلة الانحدار، واختبار "t" للاستدلال الإحصائي عن معنوية معاملات الانحدار الفردية (Thomas, 1985:37-38).

#### عرض وتحليل نتائج الدراسة

##### نتائج تقييم صدق البناء والاتساق الداخلي / الثبات

تتضمن الخطوة الأولى في فحص البيانات اختبار الافتراضات الإحصائية الأساسية لتحليل البيانات متعددة المتغيرات، ومن ثم تم بداية اختبار التوزيع الطبيعي ومدى خطية العلاقات بين المتغيرات المستقلة والتابعة normality and linearity tests، وأسفرت النتائج عن أن بيانات عينة الدراسة تفي بهذه الافتراضات، حيث تتبع العينة التوزيع الطبيعي والعلاقة بين متغيراتها خطية وموجبة، وهذا يعني أنها علاقات التغير فيما بينها طردية.

والخطوة الثانية لتحليل نتائج الدراسة هي تقييم الخصائص السيكومترية لبيانات المتغيرات، وذلك للتحقق من صدق البناء والاتساق الداخلي للبيانات، ورغم أن مقياس



الدراسة تمتلك صحة المحتوى، حيث تم اختيارها من الدراسات السابقة ذات الصلة، والتي اتبعت إجراءات منهجية قوية للتحقق من صدق وموثوقية هذه المقاييس وقدمت الدعم الميداني الكافي لها، فقد استخدم التحليل العاملي الاستكشافي Explanatory Factor Analysis (EFA)، وبطريقة المكونات الأساسية Principal Components لإختبار صدق البناء construct validity لكل متغير على حدة وذلك نظرا لصغر حجم العينة (Hair et al., 2011)، ودون افتراض أي اقتراح للتدوير، مع استخدام عامل تحميل 0.25 كنقطة قطع، وتسفر النتائج عن قيم لقياس KMO أكبر من (0.50)، مما يدل على كفاية عدد مفردات عينة الدراسة، وقيم لمستوى الدلالة لاختبار Barlett للدائرية تساوي 0.000. (أقل من 0.05)، وهذا يؤكد على وجود علاقة دالة إحصائية، كما تم الاحتفاظ فقط ببند القياس ذات عامل التحميل لا يقل 0.45. (Hair et al., 2011). ويبين الجدول (14) عدد البنود التي تم حذفها، كما يوضح الجدول أن عمليات تحميل العوامل لجميع بنود قياس المتغيرات المحفوظ بها تراوحت بين 0.625 و0.899، وحمل كل متغير على عامل واحد يمثل أبعاده، وترتفع نسبة التباين المفسر للعامل عن 40% وتتراوح من 56.105% إلى 66.931% للمتغيرات المستقلة، ومن 59.038% إلى 80.306% للمتغيرات التابعة، و58.075% للمتغير المعدل مما يدعم أحادية درجات أداة القياس Unidimensionality لمعظم درجات المقاييس.

الاستثناء كان لمؤشرات قياس متغير منع الخطأ من مصدره، حيث تم تحميله على ثلاثة عوامل يفسر العامل الأول 30.746%، ويشمل أغلب العبارات، ويفسر العامل الثاني 17.365% ويشمل أربع عبارات قياس بمعاملات تحميل 0.465 و0.771 و0.560 و0.696. على التوالي، ويفسر العامل الثالث 15.843% ويشمل عبارة واحدة ذات معامل تحميل في المدى المطلوب (0.600)، وبالتالي ليس هناك تدعيم لأحادية درجات القياس لهذا المتغير، ومن ثم اختار الباحث تقسيم هذا المتغير إلى متغيرين، الأول هو "الرقابة وموقع العمل المرئي"، ويرمز له (CON) وتبلغ قوته التفسيرية 59.904%، ويشمل مؤشرات القياس من CON1 إلى CON12 (جدول 9)، والثاني "جيدوكا" ويرمز له (JID) وتبلغ قوته التفسيرية 62.820%، ويشمل مؤشرات القياس من CON13 إلى CON16 (جدول 9)، ويوضح الجدول التالي هذه النتائج:

جدول (14)

نتائج اختبار أحادية وثبات درجات القياس

المتغيرات	عدد البنود	البنود المنجبة	معامل التحميل للبنود المتبقية	KMO	قيمة	التباين المفسر	النسبة
الجودة بالتركيز على العميل VAC	9	لا يوجد	.730; .766; .840; .861; .834; .847; .812; .817	.919	735.781 36 .000	66.931%	.935
بناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR	9	لا يوجد	.810; .883; .847; .866; .761; .851; .850; .636; .794	.900	801.820 36 .000	66.272%	.937
القيادة والإدارة المرئية LVM	11	لا يوجد	.775; .761; .795; .817; .698; .684; .808; .849; .779; .749; .645	.909	754.391 55 .000	58.098%	.923
هوشن كائيري HOC	11	HOC11**	.843; .790; .851; .893; .794; .754; .873; .694; .800; .719	.886	848.812 45 .000	64.570	.937
التدفق في الوقت المحدد JIT	9	JIT1** JIT7**	.740; .861; .834; .751; .779; .576; .715	.864	353.328 21 .000	62.141	.872

.718	.56.816	97.721 6 .000	.749	.800;.639;.821;.742	لا يوجد	4	نظام كانبان KAN
.923	.59.904	685.363 45 .000	.920	.786;.796;.761;.824;.756; .767;.822;.740;.632;.791	**CON8 **CON12	12	الرقابية وموقع العمل المرئي CON
.700	62.820	58.061 3 .000	.673	.793;.807;.778	*CON16	4	"جيدوكا" JID
.850	56.765	367.916 21 .000	.848	.728.770;.745;.832;.684;.860	*SUP3	7	العلاقة مع المورد SUP
.926	56.105	849.105 66 .000	.917	.743;.786;.526;.817;.794; .689;.684;.807;.742;.804; .692;.847	لا يوجد	12	شعائيات كايزن KAZ
.946	.58.075	1320.391 105	.919	.659;.694;.766;.844;.796; .869;.822;.776;.788;.786; .625;.634;.804;.726;.792	لا يوجد	15	الثقافة والالتزام CDW
.951	80.306	561.349 10 .000	.844	.872;.896;.957	**FIN4 **FIN5	5	الأداء المالي FIN
.880	74.079	230.217 6 .000	.833	.857;.868;.879;.838	لا يوجد	4	رضا العملاء CUS
.935	59.038	137.657 3 .000	.679	.899;.898;.788	لا يوجد	3	المبيعات SAL
.821	74.013	124.748 3 .000	.697	.876;.811;.892	لا يوجد	3	أداء المنظمة BP
.806	72.164	106.676 3 .000	.708	.743;.839;.774;.802;.725; .725	لا يوجد	6	الجودة QUL
.806	72.164	106.676 3 .000	.708	.838;.839;.871	لا يوجد	3	تقليل المخزون INV
.707	69.838	93.696 3	.694	.697;.745;.653	لا يوجد	3	التسليم DEL
.866	71.531	271.778 6 .000	.695	.852;.823;.882;.824	لا يوجد	4	الإنتاجية PRO
.907	67.422	218.457 6 .000	.695	.807;.722;.878;.867	لا يوجد	4	التكاليف COS
.936	72.654	337.256 10 .000	.860	.869;.844;.873;.821;.854	لا يوجد	5	أداء العمليات OP
ملاحظة: * تم حذف هذه العبارات بناء على نتائج التحليل العاملي الاستكشافي. ** تم حذف هذه العبارات بناء على نتائج تحليل ألفا كرونباخ. III. تم فصل هذا المتغير عن متغير منع الخطأ من مصدره بناء على نتائج التحليل العاملي الاستكشافي.							

كما تم استخدام تحليل ألفا كرونباخ لتقييم ثبات درجات القياس (Cronbach 1951)، وبهدف معرفة مدى تأثير كل بند من بنود القائمة علي قيمة معامل الثبات سواء ارتفاعاً أو انخفاضاً، فقد تم استخراج سلسلة من معاملات ألفا كرونباخ بحيث يمثل كل معامل قيمة ثبات البند بعد حذف عناصره، وهو في الوقت نفسه نوع من صدق المحك للبنود، ولزيادة درجة دقة النتائج المتحصل عليها تم حساب قيمة المتوسط والتباين لكل بند من بنود القائمة

لمقارنة قيمتي المتوسط والتباين لكل بند علي حدة بقيم التباين للبند بعد حذف درجته، وأيضا حساب معامل الارتباط المصحح لاستبعاد أي عنصر من عناصر المقياس يحصل على معامل ارتباط إجمالي بينه وبين باقي العناصر التابعة للبعد الواحد أقل من 30. (Nunnally, 1978). وقد أسفرت نتائج هذا التحليل عن أن نسبة التباين في قيم كل المتغيرات التي تفسرها العوامل المشتركة أكبر من الحد الأدنى للقيمة المعيارية 60. التي اقترحها (Nunnally, 1978) وتراوحت بين 700. إلى 951. مما يؤكد ثبات أداة القياس، ويوضح جدول (14) بنود مؤشرات القياس التي تم حذفها بناء على هذا التحليل.

#### نتائج تقييم الصدق التمييزي والدلالي

لتقييم الصدق التمييزي discriminant validity الذي يشير إلى أن عناصر المقياس التي تقيس مفهوما نظريا معينا تختلف عن عناصر المقياس التي تقيس مفهوما نظريا آخر، تم فحص مصفوفة الارتباط بين أبعاد أداة القياس لكل متغير بالدراسة، وأمكن التوصل إلى أن نسبة كبيرة من مؤشرات القياس ذات معاملات ارتباط قوية أو معتدلة معه ومع باقي المتغيرات التابعة له، وتختلف معنويا عن الصفر، مع انخفاض الارتباط بينها وبين أبعاد المجموعة التي لا تنتمي إليها، مما يشير إلى أن العناصر المخصصة لقياس المتغيرات أحادية البعد (أي أن هذه العناصر تقدر بشكل جماعي متغير واحد)، ويوضح انتماء كل عنصر من عناصر المقياس للبعد الذي ينتمي إليه، ومن ثم تمتلك المتغيرات مستويات كافية من صحة التمييز. كما توجد أدلة أخرى على الصدق التمييزي حيث يتحقق منه إذا معامل ألفا كرونباخ لكل متغير أعلى من معاملات ارتباط هذا المتغير مع المتغيرات الأخرى (Kline, 2005) ، وكما يظهر جدول (15) فإن معاملات ألفا لكل متغير أعلى من معامل ارتباط هذا المتغير بالمتغيرات الأخرى، مما يعكس الصدق التمييزي للمتغيرات.

كما يمكن التحقق من الصدق الدلالي nomological validity، والذي يشير إلى الدرجة التي تقوم بها المتغيرات بتنبؤات دقيقة للمفاهيم الأخرى في النموذج النظري (Hair et al. 2006). من خلال استخدام الارتباطات بين المتغيرات، ويشير الجدول (15) إلى أن الارتباطات بين المتغيرات المستقلة والتابعة في مستويات ذات دلالة إحصائية، ويوفر دعما للصدق الدلالي لفروض البحث.

#### جدول (15)

الإحصاء الوصفي للمتغيرات وقيم ألفا كرونباخ ومعاملات الارتباط بين متغيرات الدراسة

المتغير	معامل ألفا	VAC	QPR	LVM	HOC	JIT	KAN	CON	JID	SUR	KAZ	CDW
الإحصاء الوصفي												
الوسط		4.1602	3.8098	4.1949	4.2189	4.2898	2.8986	4.2360	3.6306	4.0541	4.1089	4.2030
الانحراف المعياري		.76581	.81792	.64677	.70447	.61575	.65486	.65821	.83285	.71586	.61390	.62581
الانحراف		-1.674-	-1.123-	-1.564-	-1.674-	-.821-	-.990-	-1.269-	-.427-	-1.310-	-1.368-	-1.443-
التضخم		3.055	1.632	3.032	2.813	.272	.498	1.883	-.522-	1.801	3.552	3.400

مصنوفة الارتباط

										1	.935	الجودة بالتركيز على العميل VAC	
										1	.663**	937	بناء جودة الأفراد وتقييمهم QPR
									1	.639**	.814**	.923	القيادة LVM
								1	.757**	.718**	.808**	.937	هوشين كايري HOC
							1	.767**	.580**	.612**	.674**	.872	التدفق في الوقت المحدد JIT
						1	.538**	.544**	.551**	.509**	.588**	.718	نظام كانبان KAN
					1	.575**	.781**	.754**	.543**	.750**	.605**	.923	الرقابة وموقع العمل الرئي CON
				1	.418**	.547**	.282**	.435**	.403**	.588**	.408**	.700	جيدوكا JID
			1	.326**	.705**	.556**	.681**	.735**	.603**	.653**	.722**	.850	العلاقة مع المورد SUR
		1	.750**	.374**	.785**	.549**	.680**	.783**	.660**	.740**	.697**	.926	فعايلات كايزن KAZ
1	.870**	.759**	.454**	.750**	.532**	.648**	.795**	.726**	.796**	.738**	.946	الثقافة والالتزام CDW	
.520**	.489**	.482**	.311**	.488**	.405**	.479**	.585**	.482**	.513**	.517**	.951	الأداء المالي FIN	
.687**	.626**	.594**	.285**	.516**	.416**	.567**	.666**	.680**	.602**	.670**	.880	رضا العملاء CUS	
.511**	.514**	.422**	.408**	.469**	.461**	.471**	.616**	.541**	.582**	.502**	.935	المبيعات SAL	
.663**	.628**	.579**	.387**	.570**	.495**	.586**	.721**	.655**	.654**	.651**	.821	أداء المنظمة BP	
.653**	.658**	.592**	.320**	.689**	.403**	.617**	.680**	.565**	.700**	.535**	.806	الجودة QUL	
.529**	.559**	.541**	.273**	.560**	.470**	.556**	.621**	.460**	.525**	.461**	.806	تقليل المخزون INV	
.561**	.633**	.476**	.214*	.637**	.473**	.604**	.609**	.568**	.560**	.527**	.707	التسليم DEL	

.534**	.538**	.440**	.422**	.541**	.477**	.460**	.540**	.458**	.564**	.450**	.866	الإنتاجية PRO
.622**	.621**	.546**	.382**	.590**	.474**	.591**	.703**	.611**	.646**	.586**	.907	التكاليف COS
.677**	.705**	.607**	.374**	.707**	.540**	.664**	.739**	.624**	.699**	.600**	.936	أداء العمليات OP
.722**	.717**	.640**	.411**	.685**	.557**	.673**	.787**	.692**	.729**	.677**	.915	الأداء الكلي PERF
PER	ORP	COS	PRO	DEL	INV	QUL	ORG	SAL	CUS	FIN	معامل الفا	المتغير

### الإحصاء الوصفي

4.3228	4.2817	4.2005	4.2410	4.4144	4.2012	4.3514	4.3639	4.3483	4.3378	4.4054		الوسط
.49594	.50467	.58272	.56802	.64623	.62325	.53952	.56635	.62018	.62582	.72809		الانحراف
-1.028-	-1.063	-0.659-	-0.518-	-1.295-	-1.138-	-1.040-	-1.151-	-0.869-	-1.216-	-1.593-		الانزياح
1.616	1.958	.026	-0.187-	2.558	2.863	1.465	1.957	.065	1.773	3.937		التضيق

### مصنوفة الارتباط

										1	.951	الأداء المالي FIN									
											1	.880	رضا العملاء CUS								
												1	.935	المبيعات SAL							
													1	.821	اجمالي أداء المنظمة BP						
														1	.806	الجودة QUL					
															1	.806	تقليل المخزون INV				
																1	.707	التسليم DEL			
																	1	.866	الإنتاجية PRO		
																		1	.907	التكاليف COS	
																			1	.936	اجمالي أداء العمليات OP

\*\* . Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

## الإحصاء الوصفي والارتباط الخطي بين المتغيرات

توضح نتائج الإحصاء الوصفي في جدول (15) أن متوسط ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" تراوحت بين 2.8986 لممارسات نظم "كانبان" KAN، و4.2898 لممارسات نظم التدفق في الوقت المحدد JIT، وبانحراف معياري يتراوح بين 0.61390 و0.83285، مما يشير إلى أنه على مستوى معين فإن الشركات المصرية كبيرة الحجم العاملة في مجال صناعة الأجهزة الكهربائية تنفذ معظم ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن". وبالنسبة لمؤشرات أداء العمليات OP، فقد تراوحت قيم الوسط بين 4.2012 لمؤشرات المخزون INV إلى 4.4144 لمؤشرات التسليم DEL، وبانحراف معياري يتراوح بين 0.49594 و0.64623. وهذا يعني أن نتائج أداء العمليات في هذه الصناعة عالية، وبالمثل فإن متوسط قيم مؤشرات أداء المنظمة BP تشير إلى ارتفاعها، حيث تراوحت قيمة الوسط بين 4.3378 لمؤشرات (رضا العميل) و4.4054 لمؤشرات الأداء المالي FIN، وبانحراف المعياري يتراوح بين 0.62018 و0.62018.

وطبقا لـ Cohen (1988) فإن تفسير قيم معاملات الارتباط في العلوم الاجتماعية على النحو التالي:

- القيمة المطلقة من 0.0 إلى 0.09 لا تساوي أي ارتباط.
- القيمة المطلقة من 0.10 إلى 0.29 تساوي الارتباط المنخفض.
- القيمة المطلقة من 0.30 إلى 0.49 تساوي الارتباط المتوسط.
- القيمة المطلقة من 0.50 إلى 1.00 تساوي الارتباط المرتفع.

وتحليل نتائج معاملات الارتباط بين جميع ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" توضح ارتباطها بشكل ايجابي مع بعضها عند مستوى معنوية 0.01، وتتراوح قيم معامل الارتباط من 0.282 إلى 0.814، وعلى الرغم من وجود عدة قيم لمعاملات الارتباط عند مستوى منخفض ومتوسط، فإن معظمها ذو ترابط ايجابي عالي (باستثناء "جيدوكا" JID) مما يدعم الافتراض عن أن ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" يجب أن تنفذ بشكل كلي.

كما ترتبط جميع ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" بشكل ايجابي بجميع مقاييس أداء العمليات التشغيلية OP عند مستوى معنوية 0.01 (باستثناء "جيدوكا" JID)، وتتراوح قيم معاملات الارتباط من 0.214 إلى 0.703. مما يدل على أنه كلما كان تنفيذ ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" أفضل، كلما كان أداء العمليات التشغيلية OP أعلى. كما تشير النتائج إلى أن جميع قيم معاملات الارتباط بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" ومقاييس أداء المنظمة BP معنوية عند مستوى 0.01، وتتراوح من 0.284 إلى 0.680، وهي أقل نسبيًا من قيم معاملات الارتباط بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" ومقاييس أداء العمليات OP، وهو ما يعني ضمنا أن مستوى أداء المنظمة BP أعلى في أهداف الأداء من مستوى أداء العمليات التشغيلية OP والتي قد تأخذ دور المتغير الوسيط.

ويوضح فحص علاقات الارتباط بين مقاييس أداء العمليات OP بأن جميع المقاييس تقريبا مرتبطة بشكل عالي مع بعضها عند مستوى 0.01، وتتراوح من 0.577 إلى 0.732 مما يشير إلى أن مقاييس أداء العمليات التشغيلية OP تعتمد على بعضها، وتشكل مقياسا كليًا، كما ترتبط مؤشرات أداء العمليات التشغيلية OP وأداء المنظمة BP بشكل قوى وإيجابي مع بعضها عند مستوى معنوية 0.01 وذلك باستثناء ارتباطها مع الأداء المالي FIN والذي يأخذ قيمة

متوسطة. وأيضا يوضح فحص علاقات الارتباط بين مقاييس أداء المنظمة BP أن جميع المقاييس مرتبطة بشكل عالي مع بعضها عند مستوى معنوية 0.01. وتتراوح من 0.541 إلى 0.707 ، مما يشير إلى أن مقاييس BP تعتمد على بعضها وتشكل مقياسا كلياً.

وتشير نتائج معاملات الارتباط بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" وثقافة التحسين والالتزام في العمل CDW إلى ارتباطهما بشكل ايجابي وقوي عند مستوى معنوية 0.01، وتتراوح قيم معامل الارتباط بينهما بين 0.454 إلى 0.870 ، وأيضا ترتبط ثقافة التحسين والالتزام في العمل CDW بشكل ايجابي بجميع مقاييس أداء العمليات التشغيلية OP والمنظمة BP عند مستوى معنوية 0.01. وتتراوح قيم معاملات الارتباط من 0.511 إلى 0.687، وهي أقل نسبياً من قيم معاملات الارتباط بين ثقافة التحسين والالتزام في العمل CDW وممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن"، وهو ما يعني ضمناً أن ثقافة التحسين والالتزام في العمل CDW قد تأخذ دور متغير وسيط معدل للعلاقة بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" ونتائج أداء المنظمة BP والعمليات التشغيلية OP.

نتائج تحليل علاقات التأثير بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" (مجتمعة) وأداء العمليات التشغيلية OP

لتقييم درجة مصداقية افتراضات الإطار المقترح بالدراسة للعلاقات السببية المباشرة بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" وأداء العمليات التشغيلية OP، فإنه تم إجراء ست معادلات انحدار لتقييم تأثير إجمالي ممارسات CSFs لـ "كايزن" ومؤشرات OP، تختص المعادلات الخمس الأولى بتقييم تأثير ممارسات CSFs على عناصر مجموعة كل متغير فرعي من أداء العمليات التشغيلية OP (الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، والتكاليف COS) ، بينما تختص المعادلة السادسة بتقييم التأثير على إجمالي أداء العمليات التشغيلية OP، ويوضح الجدول التالي أهم هذه النتائج:

جدول (16)

نتائج تحليل الانحدار لعلاقات التأثير بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" (مجتمعة) وأداء العمليات التشغيلية OP

الجودة QUL					المتغيرات المستقلة					
Sig.	F	Adj.R <sup>2</sup>	R <sup>2</sup>	R	Sig.	t	ST.B	SE	β/constant	
.000	37.894	.573	.588	.767	.000	8.180		.239	1.958	(Constant)
					.000	3.716	.413	.073	.272	QPR
					.011	2.602	.264	.078	.202	HOC
					.028	2.230	.238	.088	.195	CON
					.078	-1.780-	.137-	.050	-.089-	JID
المخزون INV										
.000	17.271	.425	.451	.672	.000	6.546		.291	1.906	(Constant)
					.045	2.026	.264	.106	.215	VAC
					.049	1.991	.234	.090	.178	QPR
					.000	4.355	.588	.119	.520	HOC
					.006	2.799	.276	.094	.263	KAN
					.093	1.696-	.164-	.072	.122-	JID

التسليم DEL										
.000	22.499	.497	.520	.721	.012	2.564		.343	.878	(Constant)
					.008	2.711	.257	.094	.256	LVM
					.086	1.736	.202	.122	.212	JIT
					.033	2.160	.286	.129	.280	CON
					.071	1.826	.204	.101	.184-	SUP
					.052	1.969	.257	.137	.270	KAZ
الإنتاجية PRO										
.000	22.245	.369	.386	.622	.000	8.195		.269	2.206	(Constant)
					.005	2.838	.317	.078	.220	QPR
					.087	1.728	.198	.092	.160	HOC
					.026	2.258	.209	.080	.181	KAN
التكاليف COS										
.000	62.251	.529	.538	.733 <sup>ل</sup>	.000	7.279		.233	1.694	(Constant)
					.002	3.152	.298	.067	.212	QPR
					.000	5.177	.489	.078	.404	HOC
إجمالي أداء العمليات التشغيلية OP										
.000	57.329	.608	.619	.787	.000	8.184		.216	1.764	(Constant)
					.000	3.720	.324	.054	.200	QPR
					.001	3.366	.361	.077	.258	HOC
					.048	2.005	.189	.077	.155	JIT

#### ✓ وصف النتائج :

- تشير تحليلات الانحدار إلى صحة الفروض الخاصة بتأثير ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" على أداء العمليات التشغيلية OP، حيث تسفر تحليلات الانحدار عن:
- المعنوية الكلية لمعادلات الانحدار لتقييم تأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" (مجتمعة) على كل من مؤشرات الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، واجمالي أداء العمليات التشغيلية OP.
  - معنوية معاملات الانحدار ( $\beta$ ) لتأثير تعريف الجودة طبقاً للقيمة المضافة للعملاء VAC على المخزون INV، وبناء جودة الأفراد QPR على كل من الجودة QUL والمخزون INV والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، والقيادة والإدارة المرئية LVM على كل من التسليم DEL، وتنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC على كل من الجودة QUL والمخزون INV والإنتاجية PRO وتخفيض التكاليف COS، والتدفق في الوقت المحدد JIT على التسليم DEL، ونظام "كانبان" KAN على كل من المخزون INV والإنتاجية PRO، والرقابة وموقع العمل المرئي CON على التسليم DEL، و"جيدوكا" JID على كل من الجودة QUL والمخزون INV، والعلاقة مع المورد SUP على التسليم DEL، وفعاليات كايزن لإدارة التحسين KAZ على التسليم DEL.
  - أن أكثر ثلاث ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" على أداء العمليات التشغيلية OP هي بناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR، وتنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC، والتدفق في الوقت المحدد JIT، وتبلغ القوة التفسيرية لهم  $Adj.R^2 = 0.608$ ، وقيمة معامل ميل الانحدار 200 و 258 و 155 على التوالي .



- يمكن تفسير معاملات الانحدار الفردي التي لها إشارة سلبية متناقضة مع الافتراضات المقترحة لإيجابية هذه العلاقة، وذلك كالعلاقة مع الموردين SUP والتسليم DEL، وبين "جيدوكا" JID وكل من الجودة QUL والمخزون INV، والتي تأخذ قيمة  $\beta$  إشارة سالبة، بينما تشير النظرية الإدارية وقيمة معاملات الارتباط إلى وجود علاقة إيجابية، إلى إمكانية حدوث ذلك نتيجة لمشكلة تعدد العلاقات الخطية (Grapentine, 1997; Hair et al., 2011; Mueller, 1996; Wang, 1996)، والتي تظهر واضحة بين متغيرات الدراسة، مما قد يعوق تحليل دور الثقافة والالتزام CDW كمتغير معدل للعلاقة بين CSFs لـ"كايزن" وأداء العمليات التشغيلية OP، ومن ثم فإن تحليل علاقة تأثير كل متغير من ممارسات CSFs لـ"كايزن" على حدة قد يسفر عن تحليل أكثر دقة لعلاقات التأثير بين المتغيرات.

نتائج تحليل علاقات التأثير بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ"كايزن" (كل على حدة) وأداء

#### العمليات التشغيلية OP

لتقييم العلاقات السببية المباشرة بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ"كايزن" وأداء العمليات التشغيلية OP، فإنه تم إجراء ست مجموعات من تحليلات الانحدار لاختبار العلاقة بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ"كايزن" (كل على حدة) كمتغيرات مستقلة، وكل من مؤشرات الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، والتكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP (كمتغيرات تابعة)، ويوضح الجدول التالي أهم النتائج:

جدول (17)

أهم نتائج الانحدار الخطي بين مؤشرات أداء العمليات OP كمتغيرات تابعة، وممارسات CSFs لـ"كايزن" (كل على حدة) كمتغيرات مستقلة

المخزون INV					الجودة QUL					المتغيرات المستقلة
Sig.	t	ST.B	SE	B	Sig.	t	ST.B	SE	$\beta$ /constant	
.000	9.025		.293	2.641	.000	11.544		.241	2.784	VAC
.000	5.423	.461	.069	.375	.000	6.609	.535	.057	.377	ARQ=.280 ARI=.271
.000	11.063		.242	2.677	.000	14.746		.176	2.593	QPR
.000	6.438	.525	.062	.400	.000	10.230	.700	.045	.462	ARQ=.482 ARI=.269
.000	6.731		.348	2.341	.000	8.484		.280	2.373	LVM
.000	5.411	.460	.082	.443	.000	7.156	.565	.066	.472	ARQ=.313 ARI=.205
.000	6.627		.284	1.882	.000	9.365		.230	2.154	HOC
.000	8.280	.621	.066	.550	.000	9.682	.680	.054	.521	ARQ=.457 ARI=.380
.000	5.117		.349	1.787	.000	7.099		.286	2.031	JIT
.000	6.984	.556	.081	.563	.000	8.193	.617	.066	.541	ARQ=.375 ARI=.303
.000	12.150		.239	2.905	.000	15.794		.215	3.389	KAN
.000	5.558	.470	.080	.447	.000	4.597	.403	.072	.332	ARQ=.155 ARI=.214
.000	6.071		.322	1.956	.000	8.030		.244	1.958	CON
.000	7.054	.560	.075	.530	.000	9.935	.689	.057	.565	ARQ=.470 ARI=.307
.000	13.472		.257	3.460	.000	16.441		.219	3.600	JID
.004	2.962	.273	.069	.204	.001	3.521	.320	.059	.207	ARQ=.094 ARI=.066

.000	7.938		.289	2.291	.000	10.617		.239	2.542	SUP
.000	6.717	.541	.070	.471	.000	7.670	.592	.058	.446	ARQ=.345
.000	5.584		.335	1.871	.000	7.499		.263	1.974	ARI=.286
.000	7.033	.559	.081	.567	.000	9.135	.658	.063	.579	KAZ
<b>PRO الإنتاجية</b>					<b>DEL التسليم</b>					ARQ=.428
.000	10.628		.268	2.851	.000	8.827		.291	2.564	ARI=.306
.000	5.266	.450	.063	.334	.000	6.474	.527	.069	.445	VAC
.000	12.845		.214	2.748	.000	11.170		.244	2.728	ARD=.271
.000	7.136	.564	.055	.392	.000	7.064	.560	.063	.443	ARP=.196
.000	8.046		.317	2.553	.000	6.082		.334	2.033	QPR
.000	5.381	.458	.075	.402	.000	7.209	.568	.079	.568	ARD=.308
.000	8.648		.278	2.404	.000	6.905		.298	2.059	ARP=.313
.000	6.698	.540	.065	.435	.000	8.009	.609	.070	.558	LVM
.000	7.118		.340	2.420	.000	4.886		.347	1.697	ARD=.317
.000	5.412	.460	.078	.425	.000	7.904	.604	.080	.633	ARP=.203
.000	14.020		.217	3.041	.000	12.372		.247	3.060	HOC
.000	5.669	.477	.073	.414	.000	5.611	.473	.083	.467	ARD=.365
.000	7.594		.298	2.262	.000	5.683		.311	1.766	ARP=.285
.000	6.721	.541	.070	.467	.000	8.621	.637	.073	.625	JIT
.000	14.491		.221	3.196	.000	14.099		.270	3.812	ARD=.358
.000	4.861	.422	.059	.288	.024	2.285	.214	.073	.166	ARP=.205
.000	10.061		.281	2.827	.000	8.537		.313	2.672	KAN
.000	5.109	.440	.068	.349	.000	5.653	.476	.076	.430	ARD=.217
.000	7.073		.310	2.194	.000	5.172		.324	1.677	ARP=.221
.000	6.670	.538	.075	.498	.000	8.534	.633	.078	.666	CON
<b>OP إجمالي أداء العمليات التشغيلية</b>					<b>COS التكاليف</b>					ARD=.400
.000	12.346		.214	2.637	.000	9.389		.250	2.345	ARP=.287
.000	7.828	.600	.051	.395	.000	7.552	.586	.059	.446	JID
.000	16.025		.165	2.639	.000	12.058		.203	2.447	ARD=.037
.000	10.205	.699	.042	.431	.000	8.836	.646	.052	.460	ARP=.171
.000	9.032		.248	2.238	.000	6.520		.290	1.890	SUP
.000	8.345	.624	.058	.487	.000	8.065	.611	.068	.551	ARD=.220
.000	10.359		.198	2.049	.000	7.251		.241	1.748	ARP=.186
.000	11.437	.739	.046	.529	.000	10.310	.703	.056	.581	KAZ
.000	7.654		.254	1.947	.000	5.681		.317	1.799	ARD=.395
.000	9.273	.664	.059	.544	.000	7.658	.591	.073	.560	ARP=.283
										VAC
										ARCO=.373
										AROP=.357
										QPR
										ARC=.412
										AROP=.484
										LVM
										ARCO=.368
										AROP=.384
										HOC
										ARCO=.489
										AROP=.541
										JIT
										ARCO=.344
										AROP=.436

.000	16.661		.185	3.075	.000	13.356		.223	2.979	KAN
.000	6.703	.540	.062	.416	.000	5.614	.474	.075	.421	ARCO=.217
.000	6.748	.543	.065	.440	.000	5.893	.514	.081	.480	AROP=.285
.000	8.918		.223	1.986	.000	6.772		.293	1.987	CON
.000	10.433	.707	.052	.542	.000	7.632	.590	.068	.522	ARCO=.342
.000	17.256		.200	3.460	.000	14.005		.231	3.230	AROP=.495
.000	4.206	.374	.054	.226	.000	4.313	.382	.062	.267	JID
.000	11.530		.221	2.546	.000	8.922		.269	2.399	ARCO=.138
.000	7.978	.607	.054	.428	.000	6.802	.546	.065	.444	AROP=.132
.000	8.190		.232	1.899	.000	6.008		.296	1.779	SUP
.000	10.391	.705	.056	.580	.000	8.269	.621	.071	.589	ARCO=.292
										AROP=.363
										KAZ
										ARCO=.380
										AROP=.493

- ترواحات قيمة اختبار F لمعادلات الانحدار بين 46.286 و 90.206 حيث  $p.v=0.000$ .  
- ARQ = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" كل على حدة (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات الجودة QUL (كمتغير تابع)، ARI = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" كل على حدة (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات المخزون INV (كمتغير تابع)، ARD = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير ممارسات CSFs (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات التسليم DEL (كمتغير تابع)، ARP = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" كل على حدة (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات الإنتاجية PRO (كمتغير تابع)، ARCO = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" كل على حدة (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات تخفيض التكاليف COS (كمتغير تابع)، AROP = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" كل على حدة (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات إجمالي أداء العمليات التشغيلية OP (كمتغير تابع).

### ✓ وصف النتائج

يتضح من نتائج معادلات الانحدار صحة الفروض الخاصة بعلاقة تأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" على مؤشرات أداء العمليات التشغيلية OP، حيث تسفر النتائج عن:

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير تعريف الجودة طبقاً للقيمة المضافة للعميل VAC على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.377$  و 0.375 و 0.445 و 0.334 و 0.446 و 0.395. على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير بناء جودة الأفراد وتحفيزهم OPR على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.462$  و 0.400 و 0.443 و 0.392 و 0.460 و 0.431. على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير القيادة والإدارة المرئية LVM على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.472$  و 0.443 و 0.568 و 0.402 و 0.551 و 0.487. على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير تنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.521$  و 0.550 و 0.558 و 0.435 و 0.581 و 0.529. على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير التدفق في الوقت المحدد JIT على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS

- وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP ، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.541$  و  $0.563$  و  $0.633$  و  $0.425$  و  $0.560$  و  $0.544$ . على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير نظام "كانبان" KAN على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.332$  و  $0.447$  و  $0.467$  و  $0.414$  و  $0.421$  و  $0.416$ . على التوالي ، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
  - معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير الرقابة وموقع العمل المرني CON على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.565$  و  $0.530$  و  $0.625$  و  $0.467$  و  $0.522$  و  $0.542$ . على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
  - معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير "جيدوكا" JID على كل من الجودة QUL والمخزون INV والتسليم DEL والإنتاجية PRO وتخفيض التكاليف COS وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP ، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.207$  و  $0.204$  و  $0.166$  و  $0.288$  و  $0.267$  و  $0.226$ ، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
  - معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير العلاقة مع المورد SUP على كل من الجودة QUL والمخزون INV والتسليم DEL والإنتاجية PRO وتخفيض التكاليف COS وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.446$  و  $0.471$  و  $0.430$  و  $0.349$  و  $0.444$  و  $0.428$ . على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
  - معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير فعاليات "كايزن" لإدارة التحسين KAZ على كل من الجودة QUL والمخزون INV والتسليم DEL والإنتاجية PRO وتخفيض التكاليف COS وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP ، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.579$  و  $0.567$  و  $0.666$  و  $0.498$  و  $0.589$  و  $0.580$ . على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
  - أن أقوى علاقات تأثير توجد بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" وكل من مؤشرات الجودة QUL، وتخفيض التكاليف COS وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP، وتحديدًا أربعة عوامل رئيسية وهي تنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC على كل من مؤشرات إجمالي أداء العمليات التشغيلية OP وتخفيض التكاليف COS بقوة تفسيرية  $(Adj.R^2) = 0.541$  و  $0.489$ . على التوالي، وبناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR على كل من مؤشرات الجودة QUL وتخفيض التكاليف COS وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP بقوة تفسيرية  $(Adj.R^2) = 0.482$  و  $0.412$  و  $0.484$ . على التوالي، والرقابة وموقع العمل المرني CON على كل من مؤشرات الجودة QUL وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP بقوة تفسيرية  $(Adj.R^2) = 0.470$  و  $0.495$ . على التوالي، وفعاليات "كايزن" لإدارة التحسين KAZ على كل من مؤشرات الجودة QUL وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP وبقوة تفسيرية  $(Adj.R^2) = 0.428$  و  $0.493$ . على التوالي.

نتائج تحليل تأثير ثقافة التحسين والالتزام في العمل CDW كمتغير معدل للعلاقة بين ممارسات عوامل

#### النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" وأداء العمليات التشغيلية OP

لتقييم العلاقات السببية غير المباشرة بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" وأداء العمليات التشغيلية OP في ظل ثقافة التحسين والالتزام في العمل CDW كمتغير معدل، فإنه تم إجراء ست مجموعات من تحليلات الانحدار لاختبار العلاقة بين ثقافة التحسين والالتزام في العمل CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" كل على حدة (كمتغيرات مستقلة)، وكل

من مؤشرات الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، والتكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP (كمتغيرات تابعة)، ويوضح الجدول التالي أهم النتائج:  
جدول (18)

أهم نتائج الانحدار الخطى بين مؤشرات أداء العمليات التشغيلية OP كمغيرات تابعة، وممارسات CSFs لـ"كازن" كمغيرات مستقلة في ظل الثقافة والالتزام في العمل CDW كمغير معدل

المخزون INV					الجودة QUL					المتغيرات المستقلة
Sig.	t	ST.B	SE	B	Sig.	t	ST.B	SE	β/constant	
.000	7.360		.268	1.972	.000	7.360		.268	1.972	CDW
.000	8.971	.653	.063	.566	.000	8.971	.653	.063	.566	ARQ=.422 ARI=.274
.000	5.564		.347	1.933	.000	7.224		.269	1.944	VAC&CDW.
.192	1.312	.158	.098	.129	.288	1.068	.115	.076	.081	ARQ=.422 ARI=.278
.001	3.426	.413	.120	.413	.000	5.274	.569	.093	.492	
.000	6.079		.346	2.105	.000	8.597		.251	2.161	QPR&CDW.
.034	2.152	.285	.101	.217	.000	4.407	.490	.073	.323	ARQ=.506 ARI=.297
.025	2.279	.302	.133	.302	.020	2.369	.263	.096	.228	
.000	4.980		.365	1.819	.000	6.434		.280	1.801	LVM&CDW
.182	1.344	.159	.114	.153	.061	1.893	.198	.087	.165	ARQ=.435 ARI=.279
.001	3.503	.414	.118	.414	.000	4.873	.510	.091	.441	
.000	5.435		.325	1.765	.000	7.153		.255	1.824	HOC&CDW
.000	4.374	.544	.110	.481	.000	3.881	.438	.086	.335	ARQ=.488 ARI=.378
.438	.778	.097	.124	.097	.008	2.704	.305	.098	.264	
.000	3.757		.368	1.383	.000	5.287		.283	1.497	JIT&CDW
.000	3.601	.366	.103	.371	.000	3.738	.338	.079	.296	ARQ=.484 ARI=.346
.005	2.873	.292	.102	.292	.000	4.809	.435	.078	.376	
.000	5.420		.340	1.841	.000	7.150		.271	1.938	KAN&CDW
.006	2.819	.264	.089	.251	.375	.890	.077	.071	.063	ARQ=.421 ARI=.313
.000	4.163	.389	.093	.389	.000	7.113	.613	.075	.530	
.000	4.759		.349	1.660	.000	6.328		.258	1.633	CON&CDW
.002	3.128	.372	.112	.352	.000	4.508	.458	.083	.375	ARQ=.509 ARI=.328
.037	2.110	.251	.119	.251	.003	3.055	.310	.088	.268	
.000	5.462		.356	1.946	.000	7.082		.275	1.949	JID&CDW
.670	.428	.039	.069	.030	.692	.397	.033	.053	.021	ARQ=.417 ARI=.268
.000	5.563	.512	.092	.512	.000	7.783	.639	.071	.553	
.000	5.486		.340	1.865	.000	7.158		.266	1.903	SUP&CDW
.008	2.685	.327	.106	.285	.038	2.106	.232	.083	.175	ARQ=.440 ARI=.313
.023	2.309	.281	.122	.281	.000	4.340	.478	.095	.414	
.000	5.077		.349	1.771	.000	6.721		.269	1.807	KAZ&CDW
.014	2.499	.404	.164	.410	.011	2.579	.372	.127	.326	ARQ=.450 ARIR=.307
.274	1.099	.178	.162	.178	.024	2.292	.330	.125	.286	

الإنتاجية PRO					التسليم DEL					
.000	6.983		.315	2.200	.000	5.636		.350	1.971	CDW
.000	6.557	.534	.074	.486	.000	7.049	.561	.082	.580	ARD=.309 ARP=.278
.000	6.848		.316	2.166	.000	5.490		.346	1.899	VAC&CDW
.286	1.072	.129	.089	.096	.036	2.120	.246	.098	.207	ARD=.330 ARP=.279
.000	3.640	.438	.110	.399	.001	3.273	.380	.120	.393	
.000	7.630		.309	2.356	.000	6.088		.347	2.114	QPR&CDW.
.004	2.965	.385	.090	.267	.017	2.416	.311	.101	.245	ARD=.338 ARP=.327
.083	1.750	.227	.118	.207	.016	2.440	.314	.133	.324	
.000	6.220		.332	2.066	.000	4.519		.355	1.602	LVM&CDW
.215	1.249	.147	.104	.129	.002	3.211	.357	.111	.355	ARD=.364 ARP=.282
.000	3.617	.427	.107	.389	.008	2.725	.303	.115	.313	
.000	6.694		.312	2.088	.000	5.333		.335	1.788	HOC&CDW
.018	2.395	.314	.106	.253	.000	3.630	.452	.114	.413	ARD=.379 ARP=.308
.033	2.163	.284	.120	.259	.106	1.628	.202	.129	.209	
.000	5.481		.349	1.911	.001	3.476		.362	1.257	JIT&CDW
.067	1.851	.196	.097	.180	.000	4.399	.425	.101	.445	ARD=.409 ARP=.294
.000	3.850	.407	.096	.371	.004	2.956	.286	.100	.295	
.000	6.731		.308	2.072	.000	5.353		.344	1.840	KAN&CDW
.004	2.915	.271	.081	.235	.009	2.671	.244	.090	.240	ARD=.346 ARP=.325
.000	4.189	.389	.085	.355	.000	4.713	.431	.095	.446	
.000	6.084		.320	1.949	.000	4.535		.336	1.525	CON&CDW
.008	2.688	.322	.103	.278	.000	4.538	.503	.108	.492	ARD=.415 ARP=.317
.016	2.439	.292	.109	.266	.100	1.658	.184	.115	.190	
.000	6.459		.315	2.032	.000	5.587		.359	2.006	JID&CDW
.013	2.521	.225	.061	.154	.642	.467	.042	.070	-.032-	ARD=.304 ARP=.312
.000	4.842	.432	.081	.393	.000	6.470	.580	.093	.600	
.000	6.831		.318	2.175	.000	5.462		.352	1.923	SUP&CDW
.527	.635	.080	.099	.063	.278	1.091	.133	.110	.120	ARD=.310 ARP=.274
.000	3.779	.473	.114	.431	.000	3.769	.460	.126	.476	
.000	6.415		.321	2.057	.000	4.891		.337	1.650	KAZ&CDW
.063	1.876	.306	.151	.283	.000	4.003	.606	.159	.635	ARD=.393 ARP=.295
.105	1.637	.267	.149	.243	.822	.225	.034	.156	.035	
إجمالي أداء العمليات التشغيلية OP					التكاليف COS					
.000	8.110		.244	1.977	.000	5.913		.299	1.766	CDW
.000	9.555	.677	.057	.548	.000	8.253	.622	.070	.580	ADCO=.381 ADOP=.435
.000	7.993		.241	1.926	.000	5.786		.292	1.689	VAC&CDW
.034	2.153	.222	.068	.146	.009	2.667	.290	.082	.220	ARCO=.414 AROP=.471
.000	4.972	.513	.084	.416	.000	3.762	.408	.101	.381	

.000	9.208		.232	2.135	.000	6.743		.288	1.941	QPR&CDW.
.000	3.997	.438	.068	.270	.001	3.570	.422	.084	.300	ARCO=.442
.003	2.992	.328	.089	.266	.017	2.420	.286	.110	.267	AROP=.520
.000	7.002		.250	1.748	.000	4.796		.303	1.454	LVM&CDW
.005	2.835	.283	.078	.221	.002	3.185	.335	.095	.301	ARCO=.429
.000	4.728	.472	.081	.382	.000	3.603	.379	.098	.353	AROP=.487
.000	8.151		.221	1.804	.000	5.719		.273	1.559	HOC&CDW
.000	5.200	.545	.075	.390	.000	5.071	.568	.092	.469	ARCO=.496
.022	2.328	.244	.085	.198	.131	1.523	.171	.104	.159	AROP=.559
.000	5.841		.251	1.465	.000	4.007		.319	1.277	JIT&CDW
.000	4.554	.389	.070	.320	.001	3.422	.323	.089	.305	ARCO=.437
.000	4.964	.424	.069	.344	.000	4.373	.413	.088	.385	AROP=.538
.000	7.899		.237	1.872	.000	5.639		.296	1.668	KAN&CDW
.002	3.123	.251	.062	.194	.022	2.319	.202	.077	.180	ARCO=.405
.000	6.748	.543	.065	.440	.000	5.893	.514	.081	.480	AROP=.494
.000	7.108		.234	1.661	.000	5.055		.305	1.540	CON&CDW
.000	4.635	.455	.075	.349	.012	2.546	.283	.098	.250	ARCO=.411
.001	3.409	.335	.080	.271	.000	3.681	.409	.104	.382	AROP=.540
.000	4.206	.374	.054	.226	.000	4.313	.382	.062	.267	JID&CDW
.000	7.706		.249	1.921	.000	6.459		.315	2.032	ARCO=.312
.290	1.063	.084	.048	.051	.013	2.521	.225	.061	.154	AROP=.454
.000	8.037	.638	.064	.517	.000	4.842	.432	.081	.393	SUP&CDW
.000	7.912		.242	1.915	.000	5.716		.299	1.711	ARCO=.388
.041	2.070	.222	.076	.156	.139	1.491	.171	.093	.139	AROP=.469
.000	4.750	.509	.087	.412	.000	4.277	.492	.107	.459	KAZ&CDW
.000	7.445		.239	1.778	.000	5.319		.302	1.606	ARCO=.403
.001	3.508	.480	.112	.394	.028	2.225	.334	.142	.316	AROP=.505
.060	1.898	.259	.111	.210	.030	2.205	.331	.140	.309	

ترواحت قيمة اختبار F لمعادلات الانحدار بين 54. 224 و 91.295 حيث  $p.v=0.000$ .

ARQ = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات الجودة QUL (كمتغيرات تابعة)، ARI = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات المخزون INV (كمتغيرات تابعة)، ARD = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات التسليم DEL (كمتغيرات تابعة)، ARP = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" (متغيرات مستقلة) على مؤشرات الإنتاجية PRO (كمتغيرات تابعة)، ARCO = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات تخفيض التكاليف COS (كمتغيرات تابعة)، AROP = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات اجمالي أداء العمليات التشغيلية OP (كمتغيرات تابعة).

#### ✓ وصف النتائج

من نتائج معادلات الانحدار يتضح صحة الفرض الخاص بعلاقة تأثير ثقافة التحسين والالتزام في العمل CDW كمغير معدل للعلاقة بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" كمغيرات مستقلة ومؤشرات أداء العمليات التشغيلية OP كمغيرات تابعة، حيث تسفر النتائج عن :

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير الثقافة والالتزام كمغير مستقل CDW على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض

التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة ميل معاملات الانحدار 0.377 و0.375 و0.445 و0.334 و0.446 و0.395، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية ( $Adj.R^2$ ) = 0.280 و0.271 و0.271 و0.196 و0.373 و0.357 على التوالي.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW وتعريف الجودة طبقاً للقيمة المضافة للعميل VAC كمتغيرين مستقلين على كل من مؤشرات الجودة QUL، والمخزون، INV والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة لميل معاملات الانحدار مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية ( $Adj.R^2$ ) = 0.422 و0.278 و0.330 و0.279 و0.414 و0.471 على التوالي، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير الجودة طبقاً للقيمة المضافة للعميل VAC كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 17)، والتي تبلغ 0.280 و0.271 و0.271 و0.196 و0.373 و0.357 على التوالي.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW وبناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة لميل معاملات الانحدار مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية ( $Adj.R^2$ ) = 0.506 و0.297 و0.338 و0.327 و0.442 و0.520 على التوالي، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير بناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 17)، والتي تبلغ 0.482 و0.269 و0.308 و0.313 و0.412 و0.484 على التوالي.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW والقيادة والإدارة المرئية LVM كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية ( $Adj.R^2$ ) = 0.435 و0.279 و0.364 و0.282 و0.429 و0.384 على التوالي، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير القيادة والإدارة المرئية LVM كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 17)، والتي تبلغ 0.313 و0.205 و0.317 و0.203 و0.368 و0.384 على التوالي.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW وتنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية ( $Adj.R^2$ ) = 0.488 و0.378 و0.379 و0.308 و0.499 و0.559 على التوالي، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لنموذج الانحدار السابق لتأثير "هوشين كانيري" HOC كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 17)، والتي تبلغ 0.457 و0.380 و0.365 و0.285 و0.489 و0.541 على التوالي.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW والتدفق في الوقت المحدد JIT كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية ( $Adj.R^2$ ) = 0.417 و0.328 و0.409 و0.294 و0.437 و0.538، وهي تزيد عن



- القوة التفسيرية لتأثير التدفق في الوقت المحدد JIT كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 17)، والتي تبلغ 375 و303 و358 و205 و344 و436. على التوالي.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW ونظام "كانبان" KAN كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 421$  و313 و346 و325 و405 و495. على التوالي، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير "كانبان" KAN كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 17)، والتي تبلغ 155 و214 و217 و221 و217 و285. على التوالي.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW والرقابة وموقع العمل المرئي CON كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 509$  و328 و415 و317 و411 و540. على التوالي، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير الرقابة وموقع العمل المرئي CON كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 17)، والتي تبلغ 470 و307 و400 و287 و342 و495. على التوالي.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW و"جيدوكا" JID كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 417$  و268 و304 و312 و312 و454. على التوالي، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير جيدوكا" JID كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 17)، والتي تبلغ 094 و066 و037 و171 و138 و132. على التوالي.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW والعلاقة مع المورد SUP كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 440$  و313 و388 و469 و388 و469. على التوالي، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير العلاقة مع المورد SUP كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 17)، والتي تبلغ 345 و286 و220 و186 و292 و363. على التوالي.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW وفعاليات "كايزن" KAZ كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الجودة QUL، والمخزون INV، والتسليم DEL، والإنتاجية PRO، وتخفيض التكاليف COS، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 450$  و307 و393 و295 و403 و505. وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير فعاليات "كايزن" KAZ كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 17)، والتي تبلغ 428 و307 و395 و283 و380 و493. على التوالي.
- أن أقوى علاقات لتأثير الثقافة والالتزام CDW كمتغير معدل للعلاقة بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" ومؤشرات أداء العمليات OP هي لمؤشرات الجودة QUL، وأكثر ممارسات CSFs

لـ "كايزن" تأثراً بعامل الثقافة والالتزام CDW هو "جيدوكا" JID، والرقابة وموقع العمل المرئي CON.

نتائج تحليل علاقات التأثير بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" (مجتمعة) وأداء المنظمة BP لتقييم درجة مصداقية افتراضات الإطار المقترح بالدراسة للعلاقات السببية المباشرة بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" (مجتمعة) وأداء المنظمة BP، فإنه تم إجراء أربع مجموعات من تحليلات الانحدار، لاختبار العلاقة بينها (مجتمعة) كمتغيرات مستقلة، وبين مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، ويوضح الجدول التالي أهم النتائج:

جدول (19)

أهم نتائج تحليل الانحدار الخطى بين مؤشرات أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وممارسات CSFs لـ "كايزن" (مجتمعة) كمتغيرات مستقلة

الأداء المالي FIN										المتغيرات المستقلة
Sig.	F	Adj.R <sup>2</sup>	R <sup>2</sup>	R	Sig.	t	ST.B	SE	B/constant	
.000	30.139	.348	.360	.600	.000	5.290		.343	1.813	(Constant)
					.081	1.762	.196	.099	.174	QPR
					.000	3.991	.444	.115	.458	HOC
رضا العملاء CUS										
.000	40.314	.517	.531	.729	.006	2.830		.323	.914	(Constant)
					.000	4.807	.436	.088	.422	LVM
					.096	1.681	.156	.095	.159	JIT
					.024	2.296	.232	.103	.236	KAZ
المبيعات SAL										
.000	21.650	.431	.452	.672	.000	7.101		.287	2.040	(Constant)
					.006	2.805	.305	.082	.231	QPR
					.000	3.760	.457	.107	.402	HOC
					.053	1.960	.177	.086	.168	KAN
					.063	1.881-	.214-	.099	.185-	SUP
إجمالي أداء المنظمة BP										
.000	47.830	.563	.575	.758	.000	6.839		.243	1.659	(Constant)
					.009	2.653	.247	.064	.171	QPR
					.051	1.973	.196	.087	.172	LVM
					.000	3.603	.395	.088	.317	HOC

✓ وصف النتائج :

تشير تحليلات الانحدار إلى صحة الفروض (2)، و(3)، و(4)، و(5)، و(6)، و(8)، و(9) الخاصة بتأثير ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" على مؤشرات أداء المنظمة BP، حيث تسفر تحليلات الانحدار عن:

- المعنوية الكلية لمعادلات الانحدار لتقييم تأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" (مجتمعة) على كل من مؤشرات الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP. ، وأن أقوى علاقة تأثير على مؤشرات رضا العملاء CUS حيث تبلغ قيمة  $Adj.R^2 =$

- معنوية معاملات الانحدار ( $\beta$ ) لتأثير كل من بناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN والمبيعات SAL، والقيادة والإدارة المرئية LVM وتؤثر على رضا العملاء CUS، وتنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC وتؤثر على كل من الأداء المالي FIN والمبيعات SAL، والتدفق في الوقت المحدد JIT ويؤثر على رضا العملاء CUS، و نظام "كانبان" KAN ويؤثر على المبيعات SAL، والعلاقة مع المورد SUP وتؤثر على المبيعات SAL، وفعاليات كايزن KAZ وتؤثر على رضا العملاء CUS.
- يمكن تفسير معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  التي لها إشارة سلبية متناقضة مع الافتراضات النظرية المقترحة لإيجابية هذه العلاقة، وهي العلاقة بين مؤشرات المبيعات SAL والعلاقة مع الموردين SUP، والتي تأخذ معاملات الانحدار الفردي علامة سلبية، بينما تشير النظرية الإدارية وقيمة معاملات الارتباط إلى وجود إيجابية العلاقة، إلى إمكانية حدوث ذلك نتيجة لمشكلة العلاقات الخطية multicollinearity (Grapentine, 1997; Hair et al., 2011; Mueller, 1996; Wang, 1996)، وأن هذه المشكلة قد تعوق تحليل دور الثقافة والالتزام CDW كمتغير معدل للعلاقة بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" وأداء المنظمة BP، ومن ثم فإن تحليل علاقة تأثير كل متغير من ممارسات CSFs لـ "كايزن" على حدة قد يسفر عن تحليل أكثر دقة لعلاقات التأثير بين المتغيرات.

نتائج تحليل علاقات التأثير بين ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" (كل على حدة) و أداء

#### المنظمة BP

لتقييم العلاقات السببية المباشرة بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" (كل على حدة) وأداء المنظمة BP، فإنه تم إجراء أربع مجموعات من تحليلات الانحدار، لاختبار العلاقة كل ممارسة على حدة وبين مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP، ويوضح أهم النتائج الجدول التالي:

جدول (20)

أهم نتائج الانحدار الخطي بين مؤشرات أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وممارسات CSFs لـ "كايزن" (كل على حدة) كمتغيرات مستقلة

رضا العملاء CUS					الأداء المالي FIN					المتغيرات المستقلة
Sig.	t	ST.B	SE	B	Sig.	t	ST.B	SE	$\beta$ /constant	
.000	8.384		.246	2.061	.000	7.163		.330	2.362	VAC
.000	9.412	.670	.058	.547	.000	6.298	.517	.078	.491	ARF=.260 ARC=.443
.000	11.331		.228	2.584	.000	9.350		.285	2.666	QPR
.000	7.866	.602	.059	.460	.000	6.237	.513	.073	.457	ARF=.256 ARC=.365
.000	5.470		.288	1.577	.000	5.307		.401	2.128	LVM
.000	9.686	.680	.068	.658	.000	5.749	.482	.094	.543	ARF=.226 ARC=.458
.000	4.306	.410	.096	.411	.003	3.051	.360	.138	.421	HOC
.000	6.786		.272	1.842	.000	5.404		.344	1.856	ARF=.336 ARC=.438
.000	9.317	.666	.063	.592	.000	7.522	.585	.080	.604	JIT
.000	5.366		.347	1.864	.000	4.585		.431	1.975	ARF=.222 ARC=.316
.000	7.193	.567	.080	.577	.000	5.698	.479	.099	.566	

.000	12.882		.247	3.186	.000	10.718		.289	3.101	KAN
.000	4.771	.416	.083	.397	.000	4.621	.405	.097	.450	ARF=.156
.000	6.759		.334	2.260	.000	5.347		.396	2.120	ARC=.165
.000	6.287	.516	.078	.490	.000	5.833	.488	.092	.540	CON
.000	13.857		.257	3.560	.000	11.535		.296	3.419	ARF=.231
.002	3.107	.285	.069	.214	.001	3.414	.311	.080	.272	ARC=.259
.000	8.053		.277	2.234	.000	6.885		.351	2.419	JID
.000	7.703	.594	.067	.519	.000	5.738	.482	.085	.490	ARF=.073
.000	5.424		.316	1.715	.000	4.913		.412	2.022	ARC=.088
.000	8.383	.626	.076	.638	.000	5.854	.489	.099	.580	SUP
<b>إجمالي أداء المنظمة BP</b>					<b>المبيعات SAL</b>					KAZ
.000	10.382		.227	2.361	.000	9.366		.284	2.658	ARF=.232
.000	8.957	.651	.054	.482	.000	6.056	.502	.067	.406	ARC=.386
.000	13.499		.196	2.639	.000	11.592		.230	2.668	VAC
.000	9.021	.654	.050	.453	.000	7.469	.582	.059	.441	ARS=.245
.000	6.623		.328	2.171	.000	7.280		.269	1.958	ARB=.419
.000	6.723	.541	.077	.519	.000	9.046	.655	.063	.573	QPR
.000	8.408		.228	1.920	.000	7.253		.284	2.061	ARS=.332
.000	10.850	.721	.053	.579	.000	8.163	.616	.066	.542	ARB=.422
.000	6.631		.309	2.051	.000	6.271		.369	2.312	LVM
.000	7.556	.586	.071	.539	.000	5.578	.471	.085	.475	ARS=.287
.000	14.604		.214	3.124	.000	12.891		.239	3.083	ARB=.424
.000	5.944	.495	.072	.428	.000	5.421	.461	.081	.436	HOC
.000	7.875		.290	2.285	.000	7.246		.342	2.475	ARS=.374
.000	7.249	.570	.068	.491	.000	5.549	.469	.080	.442	ARB=.515
.000	15.239		.224	3.408	.000	13.383		.243	3.246	JIT
.000	4.383	.387	.060	.263	.000	4.663	.408	.065	.304	ARS=.215
.000	9.856		.254	2.506	.000	9.254		.310	2.865	ARB=.338
.000	7.419	.579	.062	.458	.000	4.864	.422	.075	.366	KAN
.000	6.945		.286	1.984	.000	6.426		.345	2.216	ARS=.205
.000	8.418	.628	.069	.579	.000	6.251	.514	.083	.519	ARB=.238
-ترواحت قيمة اختبار F لمعادلات الانحدار بين 22.134 و 96.506 حيث p.v=.000										
- ARF = معامل التحديد المعدل $Adj.R^2$ لمعادلات الانحدار لتأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" كل على حدة (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات الأداء المالي FIN (كمتغيرات تابعة)، ARC = معامل التحديد المعدل $Adj.R^2$ لمعادلات الانحدار لتأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" كل على حدة (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات رضا العملاء CUS (كمتغيرات تابعة)، ARS = معامل التحديد المعدل $Adj.R^2$ لمعادلات الانحدار لتأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" كل على حدة (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات المبيعات SAL (كمتغيرات تابعة)، ARB = معامل التحديد المعدل $Adj.R^2$ لمعادلات الانحدار لتأثير ممارسات CSFs لـ "كايزن" كل على حدة (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات أداء المنظمة BP (كمتغيرات تابعة).										

## ✓ وصف النتائج

من نتائج معادلات الانحدار يتضح صحة الفروض الخاصة بعلاقة تأثير ممارسات CSFs لـ"كايزن" على مؤشرات أداء المنظمة BP، حيث تسفر النتائج عن:

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير الجودة طبقاً للقيمة المضافة للعميل VAC كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.491$  و  $0.547$  و  $0.406$  و  $0.482$ ، وبإشارة موجبة مما يشير لطردية العلاقة.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير بناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.457$  و  $0.460$  و  $0.441$  و  $0.453$  على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير القيادة LVM كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.543$  و  $0.658$  و  $0.573$  و  $0.519$  على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير القيادة والإدارة المرئية LVM كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ  $\beta = 0.604$  و  $0.592$  و  $0.542$  و  $0.579$  على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير تنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.543$  و  $0.658$  و  $0.573$  على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير التدفق في الوقت المحدد JIT كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.566$  و  $0.577$  و  $0.475$  و  $0.539$  على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير "كانبان" KAN كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.450$  و  $0.397$  و  $0.436$  و  $0.428$  على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير الرقابة وموقع العمل المرئي CON كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.540$  و  $0.490$  و  $0.422$  و  $0.491$  على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير "جيدوكا" JID كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة  $\beta = 0.272$  و  $0.214$  و  $0.304$  و  $0.263$  على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير العلاقة مع المورد SUP كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة  $\beta = .490$  و  $.519$  و  $.366$  و  $.458$ . على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير فعاليات "كايزن" KAZ كمتغير مستقل على كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS والمبيعات SAL وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتبلغ قيمة  $\beta = .580$  و  $.638$  و  $.519$  و  $.579$ . على التوالي، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة.
- أن أقوى علاقات تأثير توجد بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" ورضا العملاء CUS، وأداء BP المنظمة، وتحديدًا لأربعة عوامل رئيسية وهي على الترتيب تنظيم السياسة "هوشين" كانييري HOC على أداء المنظمة BP ورضا العملاء CUS بقوة تفسيرية  $Adj.R^2 = .515$  و  $.438$ . على التوالي، والقيادة والإدارة المرئية على رضا العملاء CUS وإجمالي أداء المنظمة BP بقوة تفسيرية  $Adj.R^2 = .458$  و  $.424$ . على التوالي، والجودة طبقًا للقيمة المضافة للعميل VAC وإجمالي أداء المنظمة BP بقوة تفسيرية  $Adj.R^2 = .443$  و  $.419$ . على التوالي، وبناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR على إجمالي أداء المنظمة BP ورضا العملاء CUS وبقوة تفسيرية  $Adj.R^2 = .422$  و  $.365$ . على التوالي.

نتائج تحليل تأثير ثقافة التحسين والالتزام في العمل CDW كمتغير معدل للعلاقة بين ممارسات عوامل

#### النجاح الحاسم CSFs لـ "كايزن" وأداء المنظمة BP

لتقييم درجة مصداقية افتراضات الإطار المقترح بالدراسة للعلاقات غير المباشرة بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" وأداء المنظمة في ظل الثقافة والالتزام CDW كمتغير معدل، فإنه تم إجراء أربع مجموعات من تحليلات الانحدار، المجموعة الأولى واختصت باختبار العلاقات بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" والثقافة والالتزام CDW كمتغيرات مستقلة، والأداء المالي FIN كمتغير تابع، والمجموعة الثانية واختصت باختبار العلاقات بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" والثقافة والالتزام CDW كمتغيرات مستقلة، ورضا العملاء CUS كمتغير تابع، والمجموعة الثالثة واختصت باختبار العلاقات بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" والثقافة والالتزام CDW كمتغيرات مستقلة، والمبيعات SAL كمتغير تابع، والمجموعة الرابعة واختصت باختبار العلاقات بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" والثقافة والالتزام CDW كمتغيرات مستقلة، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغير تابع، ويوضح الجدول التالي أهم هذه النتائج:

جدول (21)

أهم نتائج الانحدار الخطي بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" كمتغيرات مستقلة ومؤشرات أداء المنظمة كمتغيرات تابعة، في ظل الثقافة والالتزام CDW كمتغير معدل للعلاقة بينهما

رضا العملاء CUS					الأداء المالي FIN					المتغيرات المستقلة
Sig.	t	ST.B	SE	B	Sig.	t	ST.B	SE	$\beta$ /constant	
.000	4.845		.298	1.444	.000	4.563		.408	1.860	CDW
.000	9.824	.687	.070	.689	.000	6.320	.520	.096	.606	ARF=.263 ARS=.467
.000	4.734		.283	1.340	.000	4.404		.400	1.761	VAC&CDW
.000	3.720	.364	.080	.297	.013	2.515	.299	.113	.284	ARF=.298 ARC=.524
.000	4.273	.418	.098	.420	.013	2.517	.299	.139	.349	

.000	5.023		.301	1.514	.000	4.916		.408	2.004	QPR&CDW.
.178	1.354	.156	.088	.119	.041	2.067	.277	.119	.246	ARF=.285
.000	4.893	.563	.115	.565	.027	2.238	.299	.156	.350	ARC=.471
.000	3.596		.295	1.061	.000	3.765		.426	1.604	LVM&CDW
.000	4.010	.382	.092	.369	.066	1.855	.219	.133	.247	ARF=.279
.000	4.306	.410	.096	.411	.003	3.051	.360	.138	.421	ARC=.532
.000	4.515		.291	1.316	.000	4.213		.391	1.647	HOC&CDW
.004	2.926	.326	.099	.289	.000	3.629	.466	.133	.481	ARF=.338
.000	3.842	.428	.112	.429	.248	1.162	.149	.150	.174	ARC=.502
.001	3.377		.327	1.104	.002	3.128		.447	1.399	JIT&CDW
.022	2.322	.209	.091	.212	.023	2.299	.243	.125	.288	ARF=.291
.000	6.128	.552	.090	.553	.001	3.418	.362	.124	.422	ARC=.488
.000	4.666		.302	1.407	.000	4.300		.407	1.751	KAN&CDW
.388	.867	.072	.079	.068	.062	1.884	.181	.107	.201	ARF=.280
.000	7.845	.649	.083	.651	.000	4.410	.423	.112	.494	ARC=.466
.000	4.612		.313	1.444	.000	3.881		.422	1.637	CON&CDW
.998	.002	.000	.101	.000	.072	1.814	.223	.136	.247	ARF=.279
.000	6.461	.687	.107	.689	.005	2.859	.352	.144	.411	ARC=.462
.000	4.817		.306	1.474	.000	4.250		.417	1.773	JID&CDW
.642	.467	.037	.059	.028	.325	.988	.091	.081	.080	ARF=.263
.000	8.934	.704	.079	.706	.000	5.182	.478	.108	.558	ARC=.463
.000	4.645		.298	1.386	.000	4.361		.408	1.778	SUP&CDW
.116	1.585	.169	.093	.148	.108	1.623	.203	.127	.207	ARF=.274
.000	5.244	.559	.107	.561	.004	2.918	.365	.146	.426	ARC=.474
.000	4.500		.307	1.383	.000	4.209		.420	1.768	KAZ&CDW
.402	.841	.119	.145	.122	.358	.924	.154	.198	.183	ARF=.263
.000	4.103	.583	.143	.585	.023	2.309	.385	.195	.450	ARC=.466
<b>إجمالي أداء المنظمة BP</b>					<b>المبيعات SAL</b>					
.000	6.623		.278	1.840	.000	6.344		.349	2.217	CDW
.000	9.192	.663	.065	.601	.000	6.177	.511	.082	.508	ARS=.254
.000	6.591		.265	1.746	.000	6.212		.344	2.137	ARB=.434
.000	3.602	.365	.075	.269	.021	2.336	.280	.097	.227	VAC&CDW
.000	3.885	.393	.092	.357	.013	2.533	.304	.119	.302	ARS=.284
.000	9.021	.654	.050	.453	.000	7.469	.582	.059	.441	ARB=.490
.000	7.300		.272	1.983	.000	7.257		.335	2.430	QPR&CDW.
.003	3.076	.353	.079	.244	.000	3.749	.484	.098	.366	ARS=.335
.001	3.330	.382	.104	.346	.332	.975	.126	.128	.125	ARB=.475
.000	5.428		.278	1.509	.000	5.236		.355	1.861	LVM&CDW
.000	3.684	.365	.087	.320	.003	3.089	.357	.111	.343	ARS=.309
.000	4.010	.398	.090	.361	.032	2.174	.252	.115	.250	ARB=.493

.000	6.475		.255	1.653	.000	6.137		.325	1.995	OC&CDW
.000	4.897	.528	.087	.424	.000	4.548	.570	.110	.501	ARS =.369
.026	2.252	.243	.098	.220	.645	.462	.058	.125	.058	ARB=.533
.000	4.807		.300	1.444	.000	4.769		.384	1.830	JIT&CDW
.004	2.939	.269	.084	.247	.027	2.245	.239	.107	.241	ARS =.281
.000	5.340	.488	.083	.443	.001	3.337	.356	.106	.354	ARB=.471
.000	6.354		.275	1.746	.000	6.075		.342	2.079	KAN&CDW
.018	2.412	.201	.072	.173	.006	2.803	.266	.090	.251	ARS =.299
.000	6.669	.556	.076	.504	.000	3.901	.370	.094	.367	ARB=.458
.000	5.924		.289	1.710	.000	5.650		.363	2.050	CON&CDW
.125	1.545	.167	.093	.144	.118	1.576	.196	.117	.184	ARS =.264
.000	4.955	.537	.098	.487	.004	2.928	.364	.124	.362	ARB=.441
.000	6.217		.283	1.762	.000	5.828		.350	2.038	JID&CDW
.194	1.308	.105	.055	.072	.018	2.408	.219	.068	.163	ARS =.286
.000	7.624	.615	.073	.558	.000	4.532	.412	.090	.409	ARB=.437
.000	6.420		.278	1.785	.000	6.201		.353	2.190	SUP&CDW
.108	1.622	.178	.087	.141	.539	.617	.079	.110	.068	ARS =.250
.000	4.804	.527	.100	.479	.001	3.546	.451	.127	.449	ARB=.442
.000	6.117		.285	1.740	.000	5.809		.356	2.071	KAZ&CDW
.143	1.477	.215	.134	.198	.088	1.724	.287	.168	.289	ARS =.268
.001	3.270	.476	.132	.432	.119	1.572	.262	.165	.260	ARB=.440

-ترواحت قيمة اختبار F لمعادلات الانحدار بين 22.134 و 96.506 حيث  $p.v=.000$ .  
- ARF = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير الثقافة والالتزام CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات الأداء المالي FIN (كمتغير تابع)، ARC = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير الثقافة والالتزام CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات رضا العملاء CUS (كمتغير تابع)، ARS معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير الثقافة والالتزام CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات المبيعات SAL (كمتغير تابع)، ARB = معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  لمعادلات الانحدار لتأثير الثقافة والالتزام CDW وممارسات CSFs لـ "كايزن" (كمتغيرات مستقلة) على مؤشرات إجمالي أداء المنظمة BP (كمتغير تابع) .

#### ✓ وصف النتائج

من نتائج معادلات الانحدار يتضح صحة الفرض الخاص بتأثير الثقافة والالتزام CDW كمتغير معدل للعلاقة بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" وأداء المنظمة BP، حيث تسفر النتائج عن:

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير الثقافة والالتزام كمتغير مستقل CDW على كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $Adj.R^2 = .263$  و  $.467$  و  $.254$  و  $.434$  على التوالي.

- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لنموذج الانحدار المتعدد لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW والجودة طبقاً للقيمة المضافة للعميل VAC كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = .298$  و  $.524$  و  $.284$  و  $.490$ ، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير



- تعريف الجودة طبقا للقيمة المضافة للعمليات كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 20)، والتي تبلغ 260، و443، و254، و419. على التوالي.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW وبناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 285$ ، و471، و335. وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير بناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 20)، والتي تبلغ 256، و365، و332، و422. على التوالي.
  - ثبوت المعنوية لمعاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW والقيادة والإدارة المرئية LVM كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 279$ ، و532، و309. وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير القيادة والإدارة المرئية LVM كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 20)، والتي تبلغ 226، و458، و424، و287. على التوالي.
  - معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW وتنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 338$ ، و502، و369. وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير تنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 20)، والتي تبلغ 336، و438، و374، و515. على التوالي.
  - معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW والتدفق في الوقت المحدد JIT كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 291$ ، و488، و281. وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير التدفق في الوقت المحدد JIT كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 20)، والتي تبلغ 222، و316، و215، و338. على التوالي.
  - معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW و"كانبان" KAN كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 280$ ، و466، و299، و458. وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير نظام "كانبان" KAN كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 20)، والتي تبلغ 156، و165، و205، و238. على التوالي.
  - معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW والرقابة وموقع العمل المرئي CON كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 279$ ، و462، و264، و441.

- وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير الرقابة وموقع العمل المرئي CON كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 20)، والتي تبلغ 0.231 و0.259 و0.213 و0.313 على التوالي.
- معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW و"جيدوكا" JID كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 0.263$  و0.463 و0.286 و0.437، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير جيدوكا" JID كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 20)، والتي تبلغ 0.088 و0.073 و0.159 و0.142 على التوالي.
  - معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW والعلاقة مع المورد SUP كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN، ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 0.274$  و0.474 و0.250 و0.422، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير العلاقة مع المورد SUP كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 20)، والتي تبلغ 0.225 و0.347 و0.171 و0.329 على التوالي.
  - معنوية معاملات الانحدار الفردي  $\beta$  لتأثير كل من الثقافة والالتزام CDW وفعاليات "كايزن" لإدارة التحسين KAZ كمتغيرين مستقلين على مؤشرات كل من الأداء المالي FIN ورضا العملاء CUS، والمبيعات SAL، وإجمالي أداء المنظمة BP كمتغيرات تابعة، وبإشارة موجبة مما يشير إلى طردية العلاقة، وتبلغ القوة التفسيرية  $(Adj.R^2) = 0.263$  و0.466 و0.268 و0.440، وهي تزيد عن القوة التفسيرية لتأثير فعاليات "كايزن" KAZ كمتغير مستقل على هذه المؤشرات (جدول 20)، والتي تبلغ 0.232 و0.386 و0.257 و0.388 على التوالي.
  - أن أقوى علاقات لتأثير الثقافة والالتزام CDW كمتغير معدل للعلاقة بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" ومؤشرات أداء المنظمة BP على مؤشرات رضا العملاء CUS، وأن أكثر ممارسات CSFs لـ "كايزن" تأثرا بعامل الثقافة والالتزام CDW هو "جيدوكا" JID، والرقابة وموقع العمل المرئي CON.

### المناقشة والاستنتاجات

اقترحت الدراسة النظرية في هذه الورقة البحثية تسعة من عوامل النجاح الحاسمة CSF للتنفيذ الفعال لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC داخل المنظمات الصناعية، وهي: تعريف الجودة طبقا للقيمة المضافة للعميل، وبناء جودة الأفراد وتحفيزهم، والقيادة والإدارة المرئية، وتنظيم السياسة "هوشين كانيري"، والتدفق في الوقت المحدد، ونظام "كانبان"، ومنع الخطأ من المصدر، والعلاقة مع المورد، وفعاليات "كايزن" لإدارة التحسين، وتم في ضوء الدراسات السابقة تقديم إطار مفاهيمي لهذه العوامل، واقترح مؤشرات لقياس تأثيرها على أداء العمليات وأداء المنظمة، وذلك في ظل ثقافة التحسين والالتزام في العمل كمتغير معدل للعلاقة بين هذه العوامل كمتغيرات مستقلة ومؤشرات أداء العمليات التشغيلية OP والمنظمة BP كمتغيرات تابعة، وتم التحقق من صحة هذه الافتراضات في دراسة استكشافية عن الشركات كبيرة الحجم العاملة في مجال صناعة الأجهزة الكهربائية بمصر، وقد أسفر التحليل الإحصائي لبيانات هذه الدراسة عن العديد من النتائج أهمها:

أولاً: التأكيد على أن قبول المنظمات الصناعية للجودة كهدف أولى وتعريفها طبقاً للقيمة المضافة للعميل VAC كعامل حاسم لنجاح تنفيذ "كايزن"، وذلك من خلال إعادة هندسة المنتجات لتحسين القيمة المضافة للعميل، وتعريف عمليات المنظمة لتعظيم قيمة الإنتاج، وذلك بالتخلص من أي أنشطة لا تضيف القيمة التي حددها العميل، والعمل على تعظيم القدرة على تسلمه القيمة بسرعة، والتركيز على رضاه خلال دورة حياة المنتج، وأن تأثير هذا العامل الأقوى على مؤشرات أداء المنظمة BP، وبالأخص على مؤشرات رضا العملاء CUS ( $Adj.R^2=0.443$ )

ثانياً: أن بناء جودة الأفراد وتحفيزهم QPR هو مفتاح النجاح في تعظيم القيمة المضافة للعملاء، ويمثل تشجيع الأفراد على التطور والتعلم الذاتي المستمر، وتوفير التقدير المناسب أحد العناصر الأساسية لبناء جودة الأفراد، وذلك بجانب نظم الحوافز المالية ونظم التدريب الرسمية بالمنظمة، وأن تأثيره الأكبر ينعكس على الجودة QUL ( $Adj.R^2=0.482$ )، وتخفيض التكاليف COS ( $Adj.R^2=0.412$ ) ورضا العملاء CUS ( $Adj.R^2=0.443$ ).

ثالثاً: التأكيد على الدور الحاسم للقيادة والإدارة المرئية LVM في النجاح في تنفيذ "كايزن"، وأن السلوك الأخلاقي والامداد بالقيادة الشخصية وتحمل المسؤولية، والنظرة طويلة المدى، والتواجد الواضح في مكان العمل لتقديم الدعم والتحفيز للعاملين وكشف أي اهمال، والتأكيد على تناغم الجماعة والإجماع في القرارات، والإصغاء لأدق التفاصيل، والأفق الواسع في قبول الأفكار الجديدة سمات أساسية للقيادات تسهم في تحسين أداء العمليات التشغيلية OP، وتعظيم أداء المنظمة BP، وبالأخص الأداء المالي FIN ( $Adj.R^2=0.458$ ).

رابعاً: يجب أن يمثل تنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC المرجعية الأساسية لإعداد خطط وسياسات الجودة والتحسين، بأن يتم وضع الأهداف الاستراتيجية للمنظمة من خلال تعريف احتياجات العملاء، وتنظيم الخطة التنفيذية بمشاركة جميع العاملين لتغطي كل المستويات الإدارية، ومراجعتها وتصحيحها بصفة مستمرة، وأن ذلك يتضح من قيمة معامل الارتباط بينه وبين مؤشرات إجمالي أداء المنظمة BP، وإجمالي أداء العمليات التشغيلية OP والتي تبلغ (0.721) و(0.739) على التوالي، وقيمة معامل التحديد المعدل ( $Adj.R^2$ ) لتأثير هذا المتغير عليهما والتي تبلغ 0.419 و 0.541 على التوالي، كما تشير قيمة معاملات الارتباط القوية بين هذا العامل وباقي العوامل الحاسمة CSFs على دوره المركزي.

خامساً: أن تحسين أداء العمليات يعتمد على كل من نظم التدفق في الوقت المحدد JIT لتعظيم القيمة المضافة للعملاء، ونظام "كانبان" KAN لحركة المواد، ويظهر ذلك في قوة معاملات الارتباط بين هذين المتغيرين ومؤشرات أداء العمليات التشغيلية OP : الجودة QUL (0.617 و 0.403)، والمخزون INV (0.556 و 0.470)، والتسليم DEL (0.604 و 0.473) والانتاجية PRO (0.591 و 0.474) وتخفيض التكاليف COS (0.664 و 0.540) على التوالي، وأن التأثير الأقوى لنظام JIT على الجودة QUL ( $Adj.R^2=0.375$ ) والتسليم ( $Adj.R^2=0.358$ )، بينما التأثير الأقوى لنظام KAN على الانتاجية PRO ( $Adj.R^2=0.221$ ).

سادساً: يوضح التحليل العامل الاستكشافي EFA على إن منع الخطأ من مصدره ينقسم إلى متغيرين أساسيين، المتغير الأول ويختص بالرقابة الإحصائية والمرئية لموقع العمل CON، والتي تؤثر بدرجة قوية على تقليل اختلافات أداء العمليات التشغيلية OP، ويظهر ذلك في قوة

معامل الارتباط وقيمة معامل التحديد المعدل  $Adj.R^2$  مع إجمالي أداء العمليات والتي تبلغ 707. 495. على التوالي، وأن التأثير الأقوى على تحقيق الجودة QUL ( $Adj.R^2=0.470$ )، والمتغير الثانى ويختص باستخدام الأتمتة بلمسة بشرية "جيدوكا" JID. لوقف العملية قبل أن يحدث الخطأ، والتي لا تؤثر بنفس القوة على أداء العمليات التشغيلية OP حيث يبلغ قيمة معامل الارتباط ومعامل التحديد المعدل مع إجمالي أداء العمليات التشغيلية 387. و132. على التوالي، وأن تأثيرها الأقوى على مؤشرات الإنتاجية.

سابعاً: تؤثر العلاقة طويلة الأمد مع عدد محدد من الموردين SUP ، والتي تبنى أسسها على المشاركة في تحقيق جودة المنتج وليس بناء على السعر، على كل من أداء العمليات التشغيلية OP وأداء المنظمة BP، وأن أقوى تأثير على مؤشرات الجودة QUL ( $Adj.R^2=0.345$ )، ورضا العملاء CUS ( $Adj.R^2=0.347$ )، والمخزون INV ( $Adj.R^2=0.286$ ).

ثامناً : تؤكد نتائج الدراسة التأثير القوى لفعاليات "كايزن" KAZ ، والتي تشمل أنشطة المجموعات الصغيرة SGAs ونظم الاقتراحات ويقع جوهرها في تأسيس معايير ، على أداء العمليات التشغيلية OP، وأن أقوى تأثير لها على مؤشرات الجودة ( $Adj.R^2=0.428$ )، ورضا العملاء CUS ( $Adj.R^2=0.386$ )، وتوضح القيمة المرتفعة لمعامل ارتباط هذا العامل بتنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC (783). على أهمية أن توضع مستهدفات الأداء لفعاليات كايزن KAZ منذ مرحلة التخطيط الاستراتيجي، كما توضح قوة معامل الارتباط بينه وبين رقابة وموقع العمل المرئي CON والتي تبلغ (785) على أهميته في تحسين اختلافات أداء العمليات.

ثامناً: تؤكد نتائج الدراسة على أن ثقافة التحسين والالتزام في العمل CDW، والتي تشمل فلسفة التحسين المستمر، والتعلم التنظيمي، والعناية بالعمليات، والإدارة بالحقائق وعقلية العمل الجماعي، والالتزام الشخصى القوى للعاملين والتواصل الفعال، متغير معدل للعلاقة بين عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ"كايزن" (كمتغيرات مستقلة) وأداء العمليات التشغيلية OP وأداء المنظمة BP (كمتغيرات تابعة)، وأن تأثيره على الأداء ينعكس بصورة أقوى على كل من مؤشرات الأداء المالي FIN ( $Adj.R^2=0.467$ ) والجودة QUL ( $Adj.R^2=0.422$ ).

تاسعاً: تكشف نتائج الدراسة عن الطبيعة الشاملة لعوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ"كايزن"، فتشير قيمة معاملات ارتباط بيرسون بين CSFs لـ"كايزن" إلى أنه يجب أن يتم تنفيذها بشكل جماعي وشامل لأن كل عامل نجاح مترابط مع العوامل الأخرى، قد تكون هناك عوامل تحتل أهمية أكبر من أخرى إلا أنه لا يمكن تجاهل أي منها على الإطلاق، حيث توفر الأدلة التجريبية دعماً قوياً لقدرتها على تحسين الأداء التنظيمي سواء كان على مستوى أداء العمليات التشغيلية OP أو أداء المنظمة BP، فإذا ما أريد جني تحسن كبير في الأداء التنظيمي وتحقيق المنظمة لميزة تنافسية والحفاظ عليها، فإنه يجب التخطيط والتنفيذ لـ"كايزن" بشكل شامل ، وفي هذا السياق تقدم هذه الورقة البحثية الإطار التالي:

إطار مقترح لعوامل النجاح الحاسمة CSFs للتطبيق الفعال لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC



وتتفق نتائج هذه الورقة البحثية مع نتائج الدراسات السابقة في مجال الجودة، (e.g: Dale, 1994; Dean and Bowen, 1994; Flyne et al, 1995; Ahire et al, 1996; Dahlgaard and Bou-Llusar et al, 2009; Dahlgaard, 2006)، والتي تؤكد على أهمية تطبيق ممارساتها من منظور كلي، كما تعطي نتائجها دلالات واضحة تتفق مع نتائج الدراسات التي أمدت بتدعيم إحصائي للعلاقة بين ممارسات الجودة المختلفة في النظم القيادية والاستراتيجية وفي الموارد البشرية والتركيز على العملاء، والعلاقة مع المورد ومقاييس الأداء المالية وغير المالية والتي تتضمن رضا العملاء (e.g: Flyne et al, 1995; Bou-Llusar et al, 2009; Fullerton and Wempe, 2009; Furlan et al., 2011a,b). كما تتفق مع الدراسات الأكاديمية التي أكدت على الوضع المركزي لمعيار " السياسة والاستراتيجية " في نماذج التميز، وأنها تشكل أداة لدمج محتوى بقية المعايير (e.g: Bou-Llusar et al, 2009; Calvo-Mora et al, 2014)، وأيضاً مع الدراسات التجريبية التي تؤكد على أن ممارسات التصنيع اللينى LM مدخل قوي في تحقيق الهدف الاستراتيجي في مستوى العمليات. فوفقاً لـ (Fullerton and Wempe (2009), Singh et al. (2011) and Taj and Morosan (2010)، فإن زيادة تنفيذ ممارسات التصنيع اللينى LM يؤدي إلى

أداء أفضل للعمليات التشغيلية OP، وطبقا لـ Abdel- Maksoud et al. (2005), Fullerton and McWatters (2002) and Rahman et al. (2010)، فإن تنفيذ ممارسات التصنيع اللينى LM يرتبط بشكل أكثر بعمليات الإنتاج، كما يدعى (Nawanir et al (2013) أيضا أن مؤشرات أداء العمليات التشغيلية OP تعكس فعليا بعض الخصائص الداخلية لنظام الإنتاج والذي يتأثر بممارسات التصنيع المطبقة.

كما تتوافق نتائج علاقة فعاليات "كايزن" بتنظيم السياسة "هوشين كانيري" وأداء العمليات التشغيلية والمنظمة مع تأكيد (Ishikawa (1989:3) على أن نجاح تطبيق دوائر الجودة QC's ضمن استراتيجية شاملة لرقابة الجودة على مستوى المنظمة ككل CWQC، ونتائج دراسة (Sua´rez-Barraza et al (2012) التي أكدت على أهمية "جمبا كايزن" Gemba-Kaizen في تحديث أداء العمليات، ودراسة (Shang and Pheng (2013) في تقرير للفوائد التي تم التحصل عليها من تطبيق فعاليات "كايزن" في شركات الإنشاءات بالصين لمعالجة مشاكل الجودة وعدم الكفاءة والتي تؤثر على عمليات تسليم المشروعات.

ومن وجهة النظر العملية، تتيح هذه الدراسة للممارسين الحصول على المعرفة والفهم العميق فيما يتعلق بعلاقات ممارسات CSFs لـ "كايزن" والأداء، وتوفير مؤشرات لقياس هذا التأثير، وتوفير دليلا واضحا على أن تنفيذ ممارسات CSFs لـ "كايزن" يعزز من أداء المنظمات الصناعية، وأنه يجب تقييم النجاح في تنفيذ "كايزن" من خلال تأثيرها ليس فقط على مستوى المنظمة، ولكن أيضا على مستوى العمليات التشغيلية، وأن الأهم هو مستوى العمليات التشغيلية، وذلك لأن ممارسات CSFs لـ "كايزن" تنفذ عادة على أرضية المصنع، وتؤثر بصورة مباشرة على ظروف تشغيل العمليات، وتعتبر مؤشرات أداء العمليات التشغيلية OP وسيطة بين ممارسات CSFs لـ "كايزن" ومؤشرات أداء المنظمة BP.

وعلى صعيد الشركات المصرية كبيرة الحجم العاملة في مجال صناعة الأجهزة الكهربائية يوضح تحليل بيانات الدراسة الميدانية أنها تنفذ معظم ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن"، حيث يزيد متوسط ممارسات CSFs لـ "كايزن" عن 4.000 لمعظم العوامل، كما يظهر واضحا من متوسطات أداء العمليات التشغيلية والمنظمة والتي تزيد عن 4.000 أن الشركات التي تضمنتها الدراسة اكتسبت فوائد متنوعة من تطبيق أساليب "كايزن" وتشمل الفوائد المكتسبة انخفاض التكلفة ومستوى المخزون، وزيادة الربح ومستوى الجودة، وتحقيق إنتاجية أعلى، ومرونة أفضل، ووقت استجابة أسرع، غير أن هذه الشركات تحتاج إلى الاهتمام بتنفيذ الممارسات من منظور كلي، وبعبارة أخرى المزيد من الجهد مطلوب لتحسين مستوى تنفيذ ممارسات عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن"، وبالتالي الحصول على فوائد ومنافع أعلى، والتي ستعكس على أداء العمليات التشغيلية OP وأداء المنظمة BP.

وتتمثل نقاط الضعف الأساسية في هذه الشركات في ممارسات "كانبان" KAN و"جيدوكا" JID والتي يبلغ متوسطهما 2.8986 و3.6306 على التوالي، كما أن متوسط متغير بناء جودة الأفراد والذي يبلغ 3.8098 يوضح حاجة هذه الشركات إلى أن زيادة العناية بإدارة الموارد البشرية فهي الركيزة الأساسية لتطبيق نظم التحسين المستمر CI، وطبقا لفكر الجودة فإن التحسين هو عملية للتعلم التنظيمي، والذي يعتمد إلى حد كبير على الأفراد، ومن ثم فإن زيادة المهارة المتعددة للقوى العاملة في هذه الشركات، ومكافأة وتقدير الجهود المبذولة والاعتراف بها، يسهم في زيادة مشاركتها في أنشطة التحسين.

كما تظهر القيمة التفسيرية المرتفعة لتنظيم السياسة "هوشين كانيري" HOC مدى أهمية أن تتضمن أهداف الجودة وزيادة القدرة التنافسية للمنظمات الصناعية جميع الإدارات في المنظمة، ومنطقيا فإن الجودة هي قضية العمل الجماعي، وتطبيق استراتيجيات التحسين

المستمر ينطوي على التدريب، والمساعدة، والإدارة المرئية لموقع العمل، وثقافة التحسين والانضباط، والمبادرة، والمشاركة.

وأخيرا:

رغم أن تأثير استراتيجية "كايزن" على المنظمات الصناعية اليابانية كان خاصا، فإن كثير من المنظمات الصناعية في مصر يمكن أن تأمل في تحقيق نتائج مماثلة، وللنجاح في ذلك ينبغي أن يؤخذ في الاعتبار طريقة التفكير وثقافة الجودة للشعب الياباني، وتكييف مفهوم "كايزن" ليتناسب مع المنظمات المصرية، ووضع الأهداف والاستراتيجيات والسياسات المناسبة لتحقيق ذلك دون المساس بجوهر "كايزن"، والذي يتساوى مع الحكمة البشرية التالية: "لا يجب أن ينفق الفقراء المال من أجل التحسينات التي لا يملكونها، بل يستخدمون الحكمة، والإبداع، والموهبة والصبر، فالقوة الحقيقية لـ"كايزن" هي الحصول على الكمال خطوة بخطوة من خلال الجهود الإبداعية، وذلك باستخدام أساليب تقنية تستند إلى المعرفة وتؤدي إلى التحسين المنهجي، والتدريب المكثف، والقدرة على العمل بفعالية في فريق، وتعريف وتنفيذ المعايير لفتح الطريق إلى التميز.

### القيود والدراسات المستقبلية

المساهمة الرئيسية لهذا البحث هي تقديم إطار مفاهيمي يعرف عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC وتقييم فعاليته في دراسة استكشافية في المنظمات الصناعية المصرية كبيرة الحجم العاملة في مجال صناعة الأجهزة الكهربائية، ومن المتوقع أن تمثل الدراسة الميدانية للبحث نقطة انطلاق للباحثين، وخصوصا مع محدودية الدراسات التجريبية عن عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" وعلاقتها بالأداء التنظيمي، والندرة في هذه الدراسات في البلدان العربية. وفي هذا الخط يمكن افتراض أن ممارسات CSFs لـ "كايزن" قابلة للتطبيق ليس فقط في الشركات الكبيرة، ولكن أيضا في الشركات الصغيرة والمتوسطة الحجم، ويمكن تنفيذها في الصناعات المجمع، وأيضا في الصناعات المجزأة لتكسيبها ميزة تنافسية على الصعيد المحلي والعالمي.

وكما هو الحال في جميع البحوث القائمة على المسح، فإن لهذه الدراسة قيود، يتمثل القيد الأول في اعتمادها على البيانات الحسية لقياس عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن"، وهناك إمكانية أن إدراك من شملهم الاستطلاع لا يقدم عرضا دقيقا للواقع، ومنطقيا فإن توجه البحوث المستقبلية لتطبيق نموذج الدراسة على منظمات أخرى يمكن من التحقق من صدق إدراك المستقصى منهم، والتحقق من صحة نتائج الدراسة وتقييم عموميتها.

وينتج القيد الثاني من استخدام بيانات عرضية بدلا من البيانات الطولية في التحليل الإحصائي، وفي هذا الصدد، فإن عملية تقييم وتحسين الجودة عملية تتطور مع مرور الوقت، والتي لا تقدر جهودها وتقيم أثارها الحقيقية إلا على المدى الطويل، بالتالي فإنه يكون من المناسب اتباع نهج طولي للبحوث في المستقبل.

ومن ناحية أخرى يمكن أن توجه البحوث المستقبلية عنايتها إلى دراسة العلاقة السببية المباشرة وغير المباشرة بين عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن"، كما يمكن أن تدرس الدور الوسيط لأداء العمليات التشغيلية OP للعلاقة بين عوامل النجاح الحاسمة CSFs لـ "كايزن" وأداء المنظمة BP. كما يقترح أن توجه البحوث المستقبلية عنايتها أيضا إلى دراسة تأثير "كايزن" كمدخل لرقابة الجودة الشاملة TQC على أداء المنظمات العامة والخدمية.

## قائمة المراجع

- اتحاد الصناعات المصرية (2016)، غرفة الصناعات الهندسية، شعبة الصناعات الكهربائية والإلكترونية، وزارة الصناعة والتجارة ، القاهرة.
- الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء المصري (2016)، الكتاب الإحصائي السنوي: الباب السادس، الصناعة والطاقة، سبتمبر ، مرجع رقم 71-01111 متاح في [http://www.capmas.gov.eg/Pages/StaticPages.aspx?page\\_id=5034](http://www.capmas.gov.eg/Pages/StaticPages.aspx?page_id=5034)
- الهيئة العامة للتنمية الصناعية IDA (2015)، تقرير الانجازات السنوية، لأنشطة الهيئة العامة للتنمية الصناعية (2014-2015)، متاح في: [http://www.ida.gov.eg/Arabic/About\\_IDA/Documents/.pdf](http://www.ida.gov.eg/Arabic/About_IDA/Documents/.pdf)
- Abdallah, A.B. and Matsui, Y. (2007), "JIT and TPM: their relationship and impact on JIT and competitive performances", paper presented at Conference of the International Decision Sciences Institute (DSI), Bangkok, Thailand, July 13, available at: <http://as.nida.ac.th>
- Achanga, P., Shehab, E., Roy, R. and Nelder, G. (2006), "Critical success factors for lean implementation within SMEs", *Journal of Manufacturing Technology Management*, Vol. 17 No. 4, pp. 460-471.
- Ahire, S., Gholar, D. and Waller, M. (1996), "Development and validation of TQM implementation constructs", *Decision Sciences*, Vol. 27 No. 1, pp. 23-56.
- Ahmad, A., Mehra, S. and Pletcher, M. (2004), "The perceived impact of JIT implementation on firms' financial/growth performance", *Journal of Manufacturing Technology Management*, Vol. 15 No. 2, pp. 118-130.
- Allison ,Jack Harl and Byron, Mary Ann (1996), *Alling Quality Improvement With Strategic goals at ANA Hotel San Francisco*, National Productivity, Spring , Vol. 15 No 2, pp89-99
- AL-Najem, Mohamad , Dhakal, Hom, Labib ,Ashraf and Bennett, Nick (2013), "Lean readiness level within Kuwaiti manufacturing industries" *International Journal of Lean Six Sigma* ,Vol. 4 No. 3, pp. 280-320
- Al Smadi, S. (2009), "Kaizen strategy and the drive for competitiveness: challenges and opportunities", *Competitiveness Review: An International Business Journal*, Vol. 19 No. 3, pp. 203-211.
- Aoki, K. (2008), "Transferring Japanese Kaizen activities to overseas plants in Anatan, L. (2006), "Examining the moderating effect of technology on the manufacturing strategy and operational performance relationship", *China*", *International Journal of Operation and Production Management*, Vol. 28 No. 6, pp. 518-539.
- Arya , Amit Kumar and Jain ,Sanjiv Kumar (2013), "Impacts of Kaizen in a small-scale industry of India: a case study" ,*International Journal of Lean Six Sigma* ,Vol. 5 No. 1, pp. 22-44
- Ballé, F. and Ballé, M. (2005), *The Gold Mine*. The Lean Enterprise Institute: Cambridge, MA.
- Bhasin, Sanjay (2013), "Impact of corporate culture on the adoption of the Lean principles, *International Journal of Lean Six Sigma*" ,Vol. 4 No. 2, ,pp. 118-140
- Berger, A. (1997), "Continuous improvement and Kaizen: standardizations and organizational designs", *Integrated Manufacturing System*, Vol. 8 No. 2, pp. 110-17.
- Bessant, J. (2003), *High Involvement Innovation*, Wiley, Chichester.
- Bessant, J. and Caffyn, S. (1997), "High-involvement innovation through continuous improvement", *International Journal Technology Management*, Vol. 14 No. 1, pp. 7-28.



- Bhasin, Sanjay (2013), "Impact of corporate culture on the adoption of the Lean principles, *International Journal of Lean Six Sigma*" ,Vol. 4 No. 2, ,pp. 118-140
- Bhuiyan, N. and Baghel, A. (2005), "An overview of continuous improvement: from the past to the present", *Management Decision*, Vol. 43 No. 5, pp. 761-71.
- Black, J.T. (2007), "Design rules for implementing the Toyota production system", *International Journal of Production Research*, Vol. 45 No. 16, pp. 3639-3664.
- Bou-Llusar, J.C., Eserig-Tena, A.B., Roca-Puig, V. , Beltrán-Martín, I. (2009), "An empirical assessment of the EFQM excellence model: evaluation as a TQM framework relative to the MBNQA model", *Journal of Operations Management*, Vol. 27,pp. 1-22.
- Brotherton, B. and Shaw, J. (1996), "Towards an identification and classification of critical success factors in UK hotels ", *International Journal of Hospitality Management*, Vol. 15 No. 2, pp. 113-35.
- Brunet, A.P. (2000), "Kaizen: From Understanding to Action", *Institution of Electrical Engineers, London*, Vol. 1, pp. 1- 45.
- Brunet, A.P. and New, S. (2003), "Kaizen in Japan: an empirical study", *International Journal of Operations and Production Management*, Vol. 23 No. 12, pp. 1426-46.
- Caffyn, S. (1999), "Development of a continuous improvement self-assessment tool", *International Journal of Operations and Production Management*, Vol. 19 No. 11, pp. 1138-53.
- Callen, J.L., Fader, C. and Krinsky, I. (2000), "Just-in-time: a cross-sectional plant analysis",*International Journal of Production Economics*, No. 63, pp. 277-301.
- Calvo-Mora, Pico ´n ,Araceli, Ruiz, Carolina and Cauzo, Lourdes(2014), " The relationships between soft-hard TQM factors and keybusiness results", *International Journal of Operations &Production Management*,Vol. 34 No. 1, pp. 115-143
- Chang, D. and Lee, S.M. (1995), "Impact of JIT on organizational performance of US firms", *International Journal of Production Research*, Vol. 33 No. 11, pp. 3053-68.
- Cheser, R. (1994), "Kaizen is more than continuous improvement", *Quality Progress*", Vol. 27,pp. 23-5.
- Cheser, R. (1998), "The effect of Japanese Kaizen on employee motivation in US manufacturing",*The International Journal of Organizational Analysis*, Vol. 6 No. 3, pp. 197-217.
- Chin, K.S. and Pun, K.F. (2002), "A proposed framework for implementing TQM in Chinese organizations", *International Journal of Quality and Reliability Management*, Vol. 19 No. 3, pp. 272-294.
- Cohen, J. (1988), *Statistical Power Analysis for the Behavioral Sciences*, Lawrence Erlbaum, Mahwah, NJ.
- Cronbach, L.J.(1951), "Coefficient alpha and the internal structure of tests, *Psychometrika*, Vol.16, pp.297–334.
- Crosby, P. (1979), *Quality is Free*, McGraw-Hill, New York, NY.
- Cuscuela, K. (1998), "Kaizen blitz: attacks work processes at Dana Corp", *IEEE Solutions*, Vol. 30 No. 4, pp. 29-31.
- Cwiklicki, Marek and Obora, Hubert(2011), "HOSHIN KANRI: policy management in Japanese subsidiaries based in Poland", *Business management and education*, Vol 9 No.2,pp 216–235

- Dahlgaard, J.J. and Dahlgaard-Park, S.M. (2006), "Lean production, Six Sigma, TQM and company culture – a critical review", *The TQM Magazine*, Vol. 18 No. 3, pp. 263-81.
- Dahlgaard-Park, S.M. (2011), "The quality movement: where are you going?", *Total Quality Management and Business Excellence*, Vol. 22 No. 5, pp. 493-516.
- Dale, B.G.(1994)a. Japanese Total Quality Control in Dale, Barrie G. (1994) , *Managing Quality* , Second Edition ,Prentice Hall International (UK) Limited, ,pp80-116.
- Das, Anupam , Paul ,Himangshu and Swierczek , Fredric W. (2008).,"Developing and validating total quality management (TQM) constructs in the context of Thailand's manufacturing industry", *Benchmarking: An International Journal* ,Vol. 15 No. .pp. 52-72
- Dean, J.W.J. and Bowen, D.E. (1994), "Management theory and total quality improvement research and practice through theory development", *Academy of Management Review*,Vol. 19 No. 3, pp. 392-418.
- De Jager, B., Minnie, J., de Jager, J., Welgemoed, M., Bessant, J. and Dave, F. (2004), "Enabling continuous improvement: a case study implementation", *Journal of Manufacturing Technology Management*, Vol. 15 No. 4, pp. 315-24.
- Deming, W.E. (1986), *Out of the Crisis*, MIT Press, Cambridge, MA.
- Dennis, P. (2006). *Getting the right things done*. Cambridge, MA: The Lean Enterprise Institute.
- Doolen, Toni L., Worley, June, Aken, Eileen M. Van and Farris, Jennifer(2003). *Development of an Assessment Approach for Kaizen Events*, IIE Annual Conference Proceedings, Norcross, [https://search.proquest.com/publication/publications\\_51908?accountid=40625](https://search.proquest.com/publication/publications_51908?accountid=40625)
- Elgar, T. and Smith, C. (1994), *Global Japanization: The Transnational Transformation for the Labour Process*, Routledge, London.
- Escrig-Tena, Ana Belén,Bou-Llusar, Juan Carlos(2005), "A Model for Evaluating Organizational Competencies: An Application in the context of a Quality Management Initiatives", *Decision Sciences*, May , Vol. 36 No. 2, pp 221 -257
- Flaberty,R.E (1979), *The Core Of Curriculum For Accounting Majers*. American Management Association.
- Feigebaum, A.C. (1991), *Total Quality Control*, McGraw-Hill, New York, NY.
- Flynn, B.B., Sakakibara, S. and Schroeder, R. (1994), "A framework for quality management research and an associated measurement instrument", *Journal of Operations Management*, Vol. 11, pp. 339-66.
- Fullerton, R.R. and McWatters, C.S. (2002), "The role of performance measures and incentive systems in relation to the degree of JIT implementation", *Accounting, Organizations and Society*, Vol. 27, pp. 711-735.
- Fullerton, R.R. and Wempe, W.F. (2009), "Lean manufacturing, non-financial performance measures, and financial performance", *International Journal of Operations and Production Management*, Vol. 29 No. 3, pp. 214-240.
- Furlan, A., Dal Pont, G. and Vinelli, A. (2011a), "On the complementarity between internal and external just-in-time bundles to build and sustain high performance manufacturing", *International Journal of Production Economics*, Vol. 133 No. 2, pp. 489-495.

- Furlan, A., Vinelli, A. and Dal Pont, G. (2011b), "Complementarity and lean manufacturing bundles: an empirical analysis", *International Journal of Operations and Production Management*, Vol. 31 No. 8, pp. 835-850.
- Garcia, J.A.M., Val, M.P.D. and Martin, T.B. (2008), "Longitudinal study of the results of continuous improvement in an industrial company", *Team Performance Management*, Vol. 14 Nos. 1/2, pp. 56-69.
- Garvin, D.A. (1987), "Competing on the eight dimensions of quality", *Harvard Business Review*, Vol. 65, pp. 101-9.
- George, M., Rowlands, D. and Kastle, B. (2003), *What is Lean Six Sigma?*, Springer, New York, NY.
- Ghobadian, A. and Gallear, D. (1997), "TQM and organization size", *International Journal of Operations and Production Management*, Vol. 17 No. 2, pp. 121-163.
- Gittlow, Howard, Oppenhien, Alan and Oppenheim, Rosa (1995), *Quality Management : Tools and Methods for Improvement*, Second Edition, Richard Irwin, Inc.,
- Glover, Wiljeana J., Liu, Wen-Hsing, Farris, Jennifer A. and Aken, Eileen M. Van (2013), "Characteristics of established kaizen event programs: an empirical study", *International Journal of Operations and Production Management*, Vol. 33 No. 9, pp. 1166-1201
- Glover, Farris, Jennifer A. and Aken, Eileen M. Van (2014), "Kaizen Events: Assessing the Existing Literature and Convergence of Practices", *Engineering Management Journal*, Vol. 26 No. 1, pp. 39-61
- Golicic, S.L. and Medland, S.S. (2007), "Size might matter: a case study of lean implementation in an SME", *Society for Marketing Advances Proceedings*, pp. 261-264.
- Gondhalekar, S., Babu, S. and Godrej, N. (1995), "Towards using Kaizen process dynamics: a case study", *International Journal of Quality and Reliability Management*, Vol. 12 No. 9, pp. 192-209.
- Gotzamani, K.D. and Tsiotras, G.D. (2001), "An empirical study of the ISO 9000 standards' contribution towards total quality management", *International Journal of Operations and Production Management*, Vol. 21 No. 10, pp. 1326-42.
- Habidin, N.F. and Yusof, S.M. (2013), "Critical success factors of Lean Six Sigma for the Malaysian automotive industry", *International Journal of Lean Six Sigma*, Vol. 4 No. 1, pp. 60-82
- Hair, J., Ringle, C. and Sarstedt, M. (2011), "PLS-SEM: indeed a silver bullet", *Journal of Marketing Theory and Practice*, Vol. 19 No. 2, pp. 137-149.
- Hamel, G. (2009), *Kaizen Event Fieldbook: Foundation, Framework, and Standard Work for Effective Events*, Society of Manufacturing Engineers, New York, NY.
- Harry, M. and Schroeder, R. (2000), *Six Sigma – The Breakthrough Management Strategy Revolutionizing the World's Top Corporations*, Doubleday, New York, NY.
- Hellsten, U. and Klefsjö, B. (2000), "TQM as a management system consisting of values, techniques and tools", *The TQM Magazine*, Vol. 12 No. 4, pp. 238-44.
- Henderson, K. and Evans, J. (2000), "Successful implementation of Six Sigma: benchmarking General Electric Company", *Benchmarking and International Journal*, Vol. 7 No. 4, pp. 260-81.
- Hino, S. (2006), *Inside the Mind of Toyota*, Productivity Press, New York, NY.
- Ho, S. and Citmill, S. (1996), "Japanese 5-S practice", *The TQM Magazine*, Vol. 8 No. 1, pp. 45-53.
- Ho, S. and Fung, C. (1994), "Developing a TQM excellence model", *The TQM Magazine*, Vol. 6 No. 6, pp. 24-30.

- Imai, M. (1986), *Kaizen – The Key to Japan’s Competitive Success*, Random House, New York, NY.
- Imai, M. (1989), *Kaizen, la clave de la ventaja competitiva japonesa*, CECSA, Me´xico (in Spanish).
- Imai, M. (1997), *Gemba Kaizen*, McGraw-Hill, New York, NY.
- Imai, M. (2006), "What is total flow management under Kaizen approach?", paper presented at 2006 Day of Kaizen Conference, Kaizen Institute, Barcelona.
- Ishikawa, K. (1986), *What is Total Quality Control? The Japanese Way*, Prentice-Hall, Englewood Cliffs, NJ.
- Japan Human Relations Association (1990), *Kaizen Teian I y II*, Productivity Press, Cambridge, MA.
- Jayaram, J., Vickery, S. and Dro´ge, C. (2008), "Relationship building, lean strategy and firm performance: an exploratory study in the automotive supplier industry", *International Journal of Production Research*, Vol. 46 No. 20, pp. 5633- 49.
- Jeyaraman, K. and Teo , Leam Kee (2010), "A conceptual framework for critical success factors of lean Six Sigma Implementation on the performance of electronic manufacturing service industry", *International Journal of Lean Six Sigma*, Vol. 1 No. 3, pp. 191-215
- Jorgensen, F., Boer, H. and Gertsen, F. (2003), "Jump-starting continuous improvement through self-assessment", *International Journal of Operations and Production Management*, Vol. 23 No. 10, pp. 1260-78.
- Juran , J.M and Gryna , Frank .M (1988), *Juran's Quality Control Hand Book* ,New York, McGraw - Hill Book Company.
- Juran, J.M. (1988)a. *Organizing For Quality in Juran's Quality Control Hand Book* , New York, McGraw - Hill Book Company , pp7.1-7.33
- Jusko, J. (2004), "Lonely at the top", *Industry Week*, Vol. 253 No. 10, pp. 58-60.
- Kant, Rajeev , Pattanaik L. N., and Pandey,Vijay (2015), "Framework for strategic implementation of cellular manufacturing in in lean production environment ", *Journal of Manufacturing ,Technology Research*, Vol. 6 No. 3-4, pp.177-191
- Karkoszka, T. and Szewieczet, D. (2007), "Risk of the processes in the aspect of quality, natural environment and occupational safety", *Journal of Achievements in material and manufacturing Engineering*, Vol. 20 No. 1, pp. 539-542.
- Kaye, M. and Anderson, R. (1999), "Continuous improvement: the ten essential criteria", *International Journal of Quality and Reliability Management*, Vol. 16 No. 5, pp. 485-506.
- King,Robert E.(1989).*Hoshin Planning:The Foundation Of Total Quality Management in Broka*, Bruce and Broka , M. Suzanne(1992), *Quality Management: Implementing The Best Ideas Of The Masters*, Richarard D. IRWIN,INC.
- King, P. (2009), *Lean for the Process Industries: Dealing with Complexity*, Productivity Press, New York, NY.
- Kissoon, N. (2010), "The Toyota way or not? New lessons for health care", *Physician Executive Journal*, Vol. 36 No. 6, pp. 40-2.
- Kline, R.B.(2005), *principle and practice of structure equation modling* ,second edition .NewYork: guilford Press.
- Koltzenburg, T. (2004), "The latitudes of lean", *American Printer*, Vol. 33 No. 5, pp. 64-6.

- Kondo, Yoshio (1988), *Quality In Japan in Juran's Quality Control Hand Book*, New York, Mc Graw - Hill Book Company, : pp35F.1-35F30
- Kumar, M. and Antony, J. (2008), "Comparing the quality management practices in UK SMEs", *Industrial Management and Data Systems*, Vol. 108 No. 9, pp. 1153-66.
- Laraia, A.C., Moody, P. and Hall, R. (1999), *The Kaizen Blitz: Accelerating Breakthroughs in Productivity and Performance*, Routledge, Iowa, IA.
- Lareau, W. (2003), *Kaizen Office*, American Society for Quality ASQ, Milwaukee, WI.
- Lewis, J. (2007), "Don't lean on Kaizen events", *FDM*, November, pp. 73-4.
- Liker, J. and Hoseus, M. (2008), *Toyota Culture – The Heart and Soul of the Toyota Way*, McGraw-Hill, New York, NY.
- Liker, J. (2004), *The Toyota Way*, Simon and Schuster, New York, NY.
- Lillrank, P. (1995), "The transfer of management innovations from Japan", *Organization Studies*, Vol. 16 No. 6, pp. 971-89.
- Lillrank, P. and Kano, N. (1989), *Continuous Improvement: Quality Control Circles in Japanese Industry*, University of Michigan, Ann Arbor, MI.
- Lindberg, P. and Berger, A. (1997), "Continuous improvement: design, organization and management", *International Journal Technology Management*, Vol. 14 No. 1, pp. 86-101.
- Lorrigan, John and Kenjo, Takashi (1996), *Japan's Winning margins: Management, Training, and Education*, New York, Oxford University Press Inc.,
- Macpherson, Wayne G., Lockhart, James C. Kavan, Heather and Iaquinto, Anthony (2015), *Kaizen: a Japanese philosophy and system for business excellence*, *Journal OF Business Strategy*, Vol. 36 No. 5, pp. 3-9
- Magan~a-Campos, J. and Aspinwall, E. (2003), "Comparative study of Western and Japanese improvement systems", *Total Quality Management*, Vol. 14 No. 4, pp. 423-36.
- Malloch, H. (1997), "Strategic and HRM aspects of Kaizen: a case study", *New Technology, Work and Employment*, Vol. 12 No. 2, pp. 108-22.
- Manos, A. (2007), "The benefits of Kaizen and Kaizen events", *Quality Progress*, Vol. 40 No. 2, pp. 47-8.
- Melnyk, S.A., Calanton, R., Montabon, F. and Smith, R. (1998), "Short-term action in pursuit of long-term improvements: introducing Kaizen events", *Production and Inventory Management Journal*, Vol. 39 No. 4, pp. 69-76.
- Montabon, F. (2005), "Using Kaizen events for back office processes: recruitment of frontline supervisor co-ops", *Total Quality Management and Business Excellence*, Vol. 16 No. 10, pp. 1139-47.
- Newitt, D.J. (1996), "Beyond BPR and TQM – managing through processes: is Kaizen enough?", *Proceedings Industrial Engineering*, Institution of Electric Engineers, London, pp. 1-38.
- Nordin, N., Deros, B.M. and Abd Wahab, D. (2010), "A survey on lean manufacturing implementation in Malaysian automotive industry", *International Journal of Innovation, Management and Technology*, Vol. 1 No. 4, pp. 374-380.
- Nordin, N., Deros, B.M. and Abd Wahab, D. (2012), "A framework for managing change in lean manufacturing implementation", *International Journal of Services and Operations Management*, Vol. 12 No. 1, pp. 101-117.

**Nortje, F.D. and Snaddon, D.R. (2013), "The Toyota Production System's fundamental nature at selected South African organisation - A learning perspective", South African Journal of Industrial Engineering ,Vol. 24 No.1, pp 68-80**

**Nunnally, J. (1978), Psychometric Theory, 2nd ed., McGraw-Hill, New York, NY.**

**Oakland, J.S. (1999), Total Organizational Excellence – Achieving World Class Performance, Butterworth- Heinemann, Oxford.**

**Omachonu, Vicent K. and Ross, Joel E (1995) , Principles of Total Quality, UK Kogan Page Ltd.,**

**Orti'z, C. (2006), "The Kaizen 13", Industrial Engineer, April, pp. 33-4.**

**Orti'z, C. (2009), Kaizen and Kaizen Events Implementation, Prentice-Hall, New York, NY.**

**Panizzolo, R. (1998), "Applying the lessons learned from 27 lean manufacturers: the relevance of relationships management", International Journal of Production Economics, Vol. 55 No. 3, pp. 223-240.**

**Paraschivescu, Andrei Octavian and Cotirlet ,Paul Claudiu (2015), "Quality Continuous Improvement Strategies Kaizen Strategy – Comparative Analysis", Economy Transdisciplinarity Cognition, Vol. 18, Issue 1 ,pp12-21**

**Peng, David X,Verghese, Anto,Shah, Rachna and Schroeder, Roger G(2013),"The realationships between external integration and plant improvement" ,Journal of Supply Chain Management, Jul, Vol.49 No. 3, pp. 3-24**

**Powell, T.C. (1995), "Total quality management as competitive advantage: a review and empirical study", Strategic Management Journal, Vol. 16 No. 1, pp. 15-37.**

**Prajogo, D. and Sohal, A. (2003), "The relationship between TQM practices, quality performance, and innovation performance: an empirical examination", International Journal of Quality and Reliability Management, Vol. 20 No. 18, pp. 901-18.**

**Rahman, S., Laosirihongthong, T. and Sohal, A.S. (2010), "Impact of lean strategy on operational performance: a study of Thai manufacturing companies", Journal of Manufacturing Technology Management, Vol. 21 No. 7, pp. 839-852.**

**Ramakrishnan, S. and Testani, M. (2010), "The role of Kaizen events in sustaining a lean transformation", in Johnson, A. and Miller, J. (Eds), Conference Proceedings of the 2010 Industrial Engineering Research Conference, Cancun, Mexico, pp. 1-5.**

**Roa, Ashok, Carr, Lawrence P, Dambolena, Ismael, Kopp, Robert J, Martin, John, Rafii, Farshad and Schlesinger, Phyllis Fineman (1996), Total Quality Management: A Cross Functional Perspective, John Wiley and Sons, Inc.**

**Robinson, A. (1990), Modern Approaches to Manufacturing Improvement, Productivity Press, Portland, OR.**

**Rother, M. (2009), Toyota Kata, Managing People for Improvement, Adaptiveness and Superior Results, McGraw-Hill, New York, NY.**

**Rungasamy, S., Antony, J. and Ghosh, S. (2002), "Critical success factors for SPC implementation", The TQM Magazine, Vol. 14 No. 4, pp. 217-24.**

**Salaheldin, S.I. (2009), "Critical success factors for TQM implementation and their impact on performance of SMEs", International Journal of Productivity and Performance Management, Vol. 58 No. 3, pp. 215-237**

- Santos-Vijande, Maria Leticia (2007), "TQM and firms performance: An EFQM excellence model research based survey, *Journal of Business Science and Applied Management*, Vol. 2, Issue 2, pp. 21-41
- Saraph, V., Benson, G. and Schroeder, G. (1989), "An instrument for measuring the critical factors of quality management", *Decision Sciences*, Vol. 20 No. 4, p. 810.
- Saurin, T., Marodin, G. and Ribeiro, J. (2011), "A framework for assessing the use of lean production practices in manufacturing cells", *International Journal of Production Research*, Vol. 49, pp. 32-51.
- Savolainen, T.I. (1999), "Cycles of continuous improvement: realizing competitive advantage through quality", *International Journal of Operations and Production Management*, Vol. 19 No. 11, pp. 1203-22.
- Sawada, N. (1995), "The Kaizen at Toyota Production System", *CHU-SAN-REN Quality Control Course Nagoya*, No. 6, pp. 1-38.
- Scherrer-Rathje, M., Boyle, T.A. and Defflorin, P. (2009), "Lean, take two! Reflections from the second attempt at lean implementation", *Business Horizons*, Vol. 52 No. 1, pp. 79-88.
- Schroeder, D. and Robinson, A. (1991), "America's most successful export to Japan-continuous improvement programmes", *Sloan Management Review*, Vol. 32 No. 3, pp. 67-81.
- Schroeder, R.G., Linderman, K., Liedtke, C. and Choo, A.S. (2007), "Six Sigma: definition and underlying theory", *Journal of Operations Management*, Vol. 26 No. 4, pp. 536-64.
- Shang, Gao and Pheng, Low Sui (2013), "Understanding the application of Kaizen methods in construction firms in China", *Journal of Technology Management in China*, Vol. 8 No. 1, pp. 18-33
- Shah, R. and Ward, P.T. (2003), "Lean manufacturing: context, practice bundles, and performance", *Journal of Operations Management*, Vol. 21, pp. 129-149.
- Sharma, S.K., Gupta, R.D., Kumar, A. and Singh, B. (2011), "Supplier issues for lean implementation", *International Journal of Engineering Science*, Vol. 3 No. 5, pp. 3900-5.
- Sheridan, J. (1997), "Kaizen blitz", *Industry Week*, Vol. 246 No. 16, pp. 19-27.
- Shingo, H. (2007), *Kaizen and the Art of Creative Thinking*, Enna Products Corporation, Enna, WA.
- Singh, J. and Singh, H. (2009), "Kaizen philosophy: a review of literature", *The IUP Journal of Operations Management*, Vol. 8 No. 2, pp. 51-72.
- Singh, Jagdeep and Singh, Harwinder (2015), "Continuous improvement philosophy – literature review and directions", *Benchmarking: An International Journal*, Vol. 22 No. 1, pp. 75-119
- Snee, R.D. (2010), "Lean Six Sigma – getting better all the time", *International Journal of Lean Six Sigma*, Vol. 1 No. 1, pp. 9-29.
- Spear, S. (2004), "Learning to lead at Toyota", *Harvard Business Review*, Vol. 82 No. 5, pp. 78-86.
- Strategic Direction (2004), "Kaizen at Nippon: behind the theory", *Strategic Direction*, Vol. 20 No. 5, pp. 23-5.
- Styhre, A. (2001), "Kaizen, ethics, and care of the operations: management after empowerment", *Journal of Management Studies*, Vol. 38 No. 6, pp. 795-810.
- Sua´rez-Barraza, M.F. and Ramis-Pujol, J. (2008), "Process standardisation and sustainable continuous improvement: a closer look at the application of ISO 9000 to Logroño City Council (Spain)", *International Journal of Quality and Standards*, Vol. 1 No. 2, pp. 1-35.
- Sua´rez-Barraza, M.F., Smith, T. and Dahlgaard-Park, S. (2009), "Lean-Kaizen public service: an empirical approach in Spanish local governments", *The TQM Journal*, Vol. 21 No. 2, pp. 143-67.

Sua´rez-Barraza, Manuel F. and Ramis-Pujol, Juan and Kerbache , Laoucine (2011), "Thoughts on kaizen and its evolution :Three different perspectives and guiding principles", *International Journal of Lean Six Sigma*, Vol. 2 No. 4, pp. 288-308

Sua´rez-Barraza, Manuel F. and Ramis-Pujol, Juan and Estrada-Robles, Mariana (2012), "Applying Gemba-Kaizen in a multinational food company:a process innovation framework", *International Journal of Quality and Service Sciences*, Vol. 4 No. 1, pp. 27-50

Taj, S. (2005), "Applying lean assessment tools in Chinese hi-tech industries", *Management Decision*, Vol. 43 No. 4, pp. 628-643.

Talib, Faisal , Rahman, Zillur and Qureshi, M.N. (2013), "An empirical investigation of relationship between total quality management practices and quality performance in Indian service companies", *International Journal of Quality and Reliability Management* ,Vol. 30 No. 3, pp. 280-318

Tanner, C. and Roncarti, R. (1994), "Kaizen Leads to breakthroughs in responsiveness and the Shingo Prize at Critikon", *National Productivity Review*, Vol. 13 No. 4, pp. 517-31.

Teresco, J. (2008), "How to organize for lean Six Sigma", *Industry Week*, November, pp. 38-41.

Thessaloniki (2006), " KAIZEN definition and principles in brief : A concept and tools for employees involment" ,available at: <https://www.michailolidis.gr/pdf/KAIZEN08.pdf>

Thomas,R .G.,(1985), *Introductory Econometrecs: Theory And Applications*, IST Puplished ,Longman Group Limited

Tillinghurst, D. (1997), "Kaizen blitz", *Industry Week*, May, pp. 19-27.

Wennecke, G. (2008), "Kaizen-Lean in a week: how to implement improvements in healthcare settings in a week", *Medical Laboratory Observer*, August, pp. 28-31.

Wittenberg, G. (1994), "Kaizen, the many ways of getting better", *Assembly Automation*, Vol. 14 No. 4, pp. 12-17.

Womack, J., Jones, P. and Ross, D. (1990), *The Machine that Changed the World*, Rawson, Associates, New York, NY.

Yang, M.G., Hong, P. and Modi, S.B. (2011),"Impact of lean manufacturing and environmentalmanagement on business performance: an empirical study of manufacturing firms", *International Journal of Production Economics*, Vol. 129, pp. 251-261.