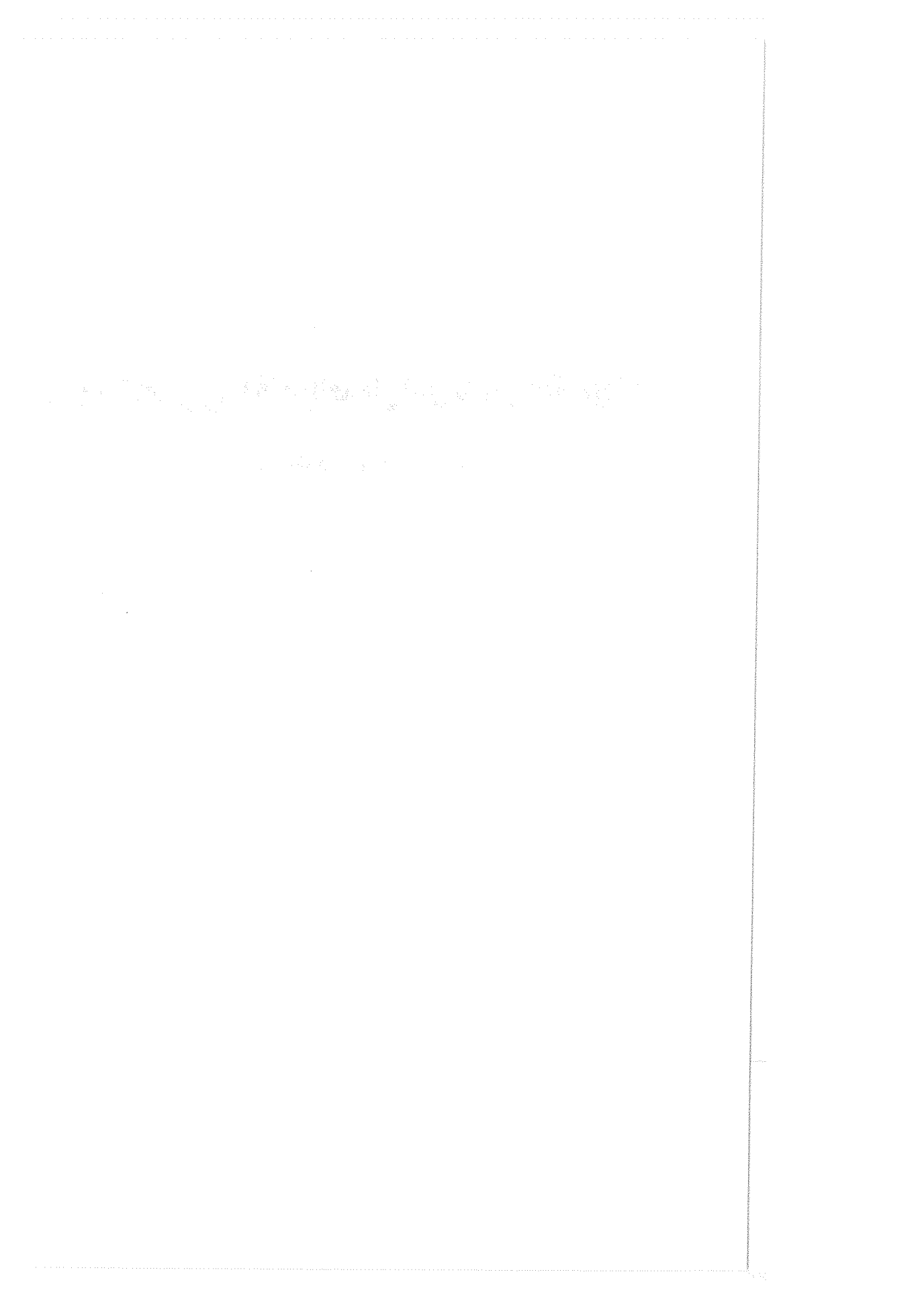


# التوجه التنافسي وعلاقته بالعدوان لدى لاعبي التايكوندو (دراسة تحليلية مقارنة)

د / أحمد سعيد زهران



## التوجه التنافسي وعلاقته بالعدوان لدى لاعبي التايكوندو

### (دراسة تحليلية مقارنة)

د. أحمد سعيد زهران<sup>(\*)</sup>

#### المقدمة ومشكلة البحث:

يعتبر الجانب النفسى من الجوانب الهامة التى تساعد على تحقيق الفوز فى المباريات وتزداد أهمية هذا الجانب فى الأنشطة النزالية، حيث تعتمد على المجهود الفردى للاعب ومدى إعداده النفسى الإعداد المناسب إضافة إلى الجوانب الأخرى (البدنية والمهارية والخطئية).

ويؤكد على ذلك محمد حسن علاوى ١٩٩٢م حيث يشير إلى أن لكل نشاط رياضى ما ينفرد به من خصائص نفسية معينة يتميز بها عن غيره من الأنشطة الرياضية الأخرى، حيث تتأسس المتطلبات النفسية على ما تتميز به طبيعة كل نشاط منها أو مكوناته، تبعاً لطبيعة مهاراته الحركية، أو على ما يشتمل من قدرات خطئية، ويؤكد على أن ممارسى كل نشاط رياضى يتميز بسمات شخصية معينة تختلف عما يتميز به أقرانهم ممارسى الأنشطة الرياضية الأخرى (١١ : ٢٢).

ورياضة التايكوندو رياضة نزالية من ألعاب الدفاع عن النفس، يتوقف كثيرا الفوز فى مبارياتها على الجانب النفسى، وخاصة فى المستويات العليا، حيث يتقارب المستوى البدنى والمهارى بين اللاعبين، ويعطى الجانب النفسى فرص أكبر للفوز فى المباريات.

ويؤيد نفس الرأى مسعد على محمود ١٩٩٧م، حيث يرى بأنه عند تساوى القدرات البدنية والمهارية والخطئية لدى المنافسين، سواء كان ذلك فى الرياضات الفردية أو الألعاب الجماعية فإن العوامل النفسية تحسم نتائج المنافسات فى أغلب الأحيان، ويذهب إلى أن الرياضى الذى يتميز بقوة الإرادة والتصميم والحماس يستطيع أن يعوض بعض نواحي القصور فى الجانب البدنى أو المورفولوجى (١٦ : ١٥٣، ١٥٤).

ويستفق مع المعنى السابق أحمد زهران ٢٠٠٤م، حيث يشير على أهمية المحددات النفسية فى اختيار اللاعب للأنشطة النزالية المختلفة مثل التايكوندو، حيث تلعب دورا هاما فى تفوقه بين زملائه. (٢ : ٢٧٩)

<sup>(\*)</sup> مدرس بقسم التدريب الرياضى بكلية التربية الرياضية للبنين بالهرم - جامعة حلوان.

ويعتبر التوجه التنافسى والسلوك العدوانى من السمات النفسية الهامة فى النشاط الرياضى حيث أن الحاجة للإنجاز أحد متطلبات الأداء والإنفاق والتفوق.

كذا فإنه من الضرورى التعرف على سمات الشخصية المؤهلة للإنفاق فى الأداء، وبالتالي تحقيق مستويات متقدمة من الأداء لإشباع الحاجة للإنجاز.

ويمكن تعريف دافعية الإنجاز الرياضى بأنه استعداد اللاعب لمواجهة مواقف المنافسة الرياضية، ومحاولة التفوق والامتياز فى ضوء مستوى أو معيار معين من مستويات أو معايير التفوق والامتياز عن طريق إظهار أكبر قدر من النشاط والمثابرة إلى دافعية الإنجاز الرياضى وهو الأمر الذى يتفق مع ما أشارت إليه ديانا جل Diana Gill ١٩٩١ إلا أن التوجه التنافسى يقصد به توجه الإنجاز نحو الرياضة التنافسية أو توجه الإنجاز الرياضى (٣: ٣).

ولقد أشارت فالى Vealey ١٩٨٦م، وجل وديتير Gill Deeter ١٩٨٨م إلى توجيهين متميزين للإنجاز فى الرياضة توجه النتيجة، وهو الرغبة فى الفوز أو الحصول على مركز متقدم نسبيا بالنسبة للمنافسين الآخرين، وتوجه الأداء والذى يشير إلى هدف الأداء الجيد بالنسبة لقدرة الفرد نفسه (٢٢: ٢٢١ - ٢٤٦) (١٨: ١٩١ - ٢٠٢).

أما بالنسبة للسلوك العدوانى للفرد فإن النشاط الرياضى المنظم يحاول تفريغ هذا السلوك وفق إطار تربوى حسب قانون تلك الرياضة وقواعدها.

ويذهب العديد من الباحثين فى مجال علم النفس والاجتماع الرياضى إلى أهمية إتاحة الفرصة للنشى والشباب لممارسة الأنشطة الرياضية العنيفة والرياضات التنافسية، بما تملك من قدرة على تفريغ الطاقة فى صورة يرتضيها ويقبلها المجتمع.

(٨: ١٣٥، ١٣٦)

حيث أن هناك العديد من الأنشطة الرياضية التى تشجع السلوك العدوانى كأحد الخصائص النفسية، خاصة تلك الأنشطة التى تسمح قوانينها وقواعدها بالاحتكاك المباشر خلال الاشتباك أو الصراع والالتحام، ولعل مثل هذه الأنشطة الرياضية تجذب الأفراد الذين يتسموا بارتفاع درجة العدوانية نحو ممارستها.

ويشير أسامة راتب ١٩٩٥م، إلى أن بعض الرياضيين يظهرون السلوك العدوانى برغم عدم رغبتهم فى ذلك، وذلك لأن مثل هذه الاستجابات العدوانية فى بعض الأنشطة الرياضية تقابل بالاستحسان والتشجيع من قبل المدرب أو من جمهور المشاهدين، ورياضة السايكوندو كرياضة نزالية تعتبر ضمن مجموعة الأنشطة الرياضية التى تشجع قواعدها

وقوانينها العدوان البدني المباشر نحو المنافس بدرجة كبيرة، حيث تعتبر الاستجابات العدوانية الإيجابية عنصرا هاما لتحقيق الفوز على المنافس (٦: ٢١٢، ٢١٥).

ونظرا لأن الموقف الانفعالي يؤثر على كافة العمليات النفسية، لذا فإن العمل على تنمية الاتزان الانفعالي من خلال التدريب والاشتراك في المنافسات له أهمية في رفع درجة الاستعداد النفسي والحماس والثقة بالنفس، كما يرى مسعد على محمود ١٩٨٨م، ويذهب إلى أن العدوانية بمفهومها الإيجابي الذي ينشد المبادأة والكفاح ضد الهزيمة من السمات الأساسية للمصارعين العالميين (١٥ : ٦٤).

وفى ضوء الاستعراض السابق يرى الباحث أن رياضات النزال ومنها التايكوندو تدعم السلوك العدوانى الإيجابى فى إطار تكافؤ الفرص وتطبيق القوانين واللوائح المنظمة كما يتوقع أن يتأثر السلوك العدوانى بنوع توجه المنافسة (الأداء- النتائج) وأن العلاقة بين كل منهما قد تتأثر تبعا لمستوى الأداء للاعبين الدرجة الأولى والثانية.

#### الدراسات السابقة:

أولا: دراسات التوجه التنافسى ودافعية الإنجاز فى النشاط الرياضى:

- أجرى هالفارى Halvari ١٩٨٣م دراسة للتعرف على أثر الدوافع المرتبطة بالإنجاز والقوة العضلية والأداء الفنى على القدرة العضلية فى المصارعة، وبتطبيق مقياس الحاجة للإنجاز (Nach) واختبارات لقياس متغيرات الدراسة على عينة قوامها (٢٦) مصارعا، وقد أشارت أهم النتائج إلى أن المصارعين ذوى الأداء الجيد يكون لديهم دافع أعلى لتحقيق الفوز ودافع أقل لتجنب الفشل، كما تمكن من حفزهم نحو تحقيق الفوز بأداء أفضل من أقرانهم الذين يتميزون بدافع تجنب الفشل أو عدم الاكتراث، كما تميز أدائهم بالمهارة الفنية العالية (٢٠).

- أجرى أحمد السنثيريسى ١٩٨٥م، دراسته للتعرف على أبعاد الدافعية الرياضية لدى لاعبي المستويات العالية لرياضات (المصارعة/ الجودو/ الكاراتيه) وبتطبيق مقياس تقدير سمات الدافعية الرياضية الذى وضعه نيكو وريثارد- وأعد صورته العربية محمد حسن علاوى على عينة عمدية بلغت (٨٨) لاعبا يمثلوا لاعبي المنتخب القومى المصرى والدرجة الأولى مقسمين إلى (٣٠ مصارع، ٢٨ لاعب جودو، ٣٠ لاعب كاراتيه) فقد أشارت أهم النتائج إلى وجود فروق دالة إحصائيا لصالح لاعبي المصارعة فى أبعاد التحكم الانفعالي والمسئولية والدرجة الكلية للمقياس عند مقارنتهم بلاعبي الكاراتيه، وكذلك عدم وجود فروق دالة إحصائيا، فى أغلب أبعاد المقياس:

الحافز، العدوان، التصميم، القيادة، الثقة بالنفس، القابلية للتدريب بين لاعبي الرياضات الثلاث بما يدل على أنها سمات مشتركة فيما بينهم (٥).

- قام محمد سعفان ١٩٩٧م بدراسة للتعرف على علاقة مستوى دافعية الإنجاز بمستوى نتائج المباريات لمصارعي الدرجة الأولى على مستوى الجمهورية، وبتطبيقه لمقياس دافعية الإنجاز للمصارعين (من إعداده) على عينة عشوائية من مصارعي الدرجة الأولى قوامها (١٧٢) قد أسفرت أهم النتائج إلى وجود علاقة إيجابية بين مستوى دافعية الإنجاز ومستوى نتائج المباريات (١٣).

- قام أحمد عيد العزيز معارك ١٩٩٧م بدراسة التوجه التنافسي لدى المصارعين الكبار في جمهورية مصر العربية، وقد هدفت الدراسة إلى معرفة الفروق بين لاعبي المصارعة الفائزين والمهزومين في أبعاد التوجه التنافسي، بالإضافة إلى دراسة الفروق بين لاعبي المصارعة الرمانية ولاعبي المصارعة الحرة، وقد اشتملت عينة الدراسة على (١٠٨) لاعب منهم ٥٤ لاعب من المصارعين المهزومين في الأدوار التمهيديّة في نوعي المصارعة و٥٤ لاعب من المصارعين الفائزين في الأدوار النهائية وقد أسفرت أهم النتائج أن المصارعين الفائزين أكثر توجها نحو الإنجاز عن اللاعبين الفائزين، كما لم تظهر فروق دالة إحصائية بين لاعبي المصارعة الرومانية والحرة (٣).

#### ثانياً.. دراسات العدوان والأداء الرياضي..

- أجرى سليمان إبراهيم ١٩٧٩م دراسته للتعرف على العلاقة بين العدوان العام والعدوان الرياضي، وما بينهما وبين متغير نوع النشاط الرياضي الممارس (مصارعة، ملاكمة، سباحة، ألعاب قوى، كرة قدم، كرة يد، كرة طائرة، ألعاب المضرب) وبتطبيق مقياس العدوان العام لبس ودوركي Buss-Durke وكذلك مقياس العدوان الرياضي لبريديمايير Bredemier على عينة قوامها (١٦٠) لاعب بواقع (٢٠) لاعب لكل نشاط، فقد أشارت أهم النتائج إلى وجود ارتباطات منخفضة بين الأبعاد المتشابهة في المقياسين فيما عدا بعد سرعة القابلية للاستئثار، وتميز الملاكمون ببعيد التهجم أكثر من لاعبي الأنشطة الأخرى، ووجود فروق دالة إحصائية مع بعد الشك بين الملاكمين ولاعبي كل الأنشطة، فيما عدا كرة القدم واليد لصالح الملاكمين، ووجود فروق دالة إحصائية مع المجموع الكلي لمقياس العدوان الرياضي بين الملاكمين ولاعبي كافة الأنشطة فيما عدا كرة اليد لصالح الملاكمين (٩).

- وأجرى صدقي محمد ١٩٨٢م دراسة للوقوف على العلاقة بين العدوان كسمة وكحالة وبين متغير نوع النشاط الرياضى الممارس (مصارعة، ملاكمة، جودو، كاراتيه، مبارزة) للاعبى الدرجة الأولى والناشئين، وبتطبيق مقياس العدوان كسمة وكحالة (من إعداده) على عينة قوامها (٥٨٢) لاعب، يتراوح أعمار الدرجة الأولى ما بين (٢٠-٢٧). عاما والناشئين ما بين (١٥-١٨) عاما، فقد أشارت أهم النتائج إلى وجود فروق دالة إحصائيا بين أفراد العينتين فى بعدى التهجم وسرعة القابلية للاستئارة وكذلك المجموع الكلى لمقياس العدوان كحالة لصالح عينة الناشئين، ووجود فروق دالة إحصائيا بين اللاعبين فى الأنشطة الأربعة على مقياس العدوان كحالة فى بعد التهجم لصالح الملاكمين، وفى بعد العدوان غير المباشر لصالح المصارعين والملاكمين (١٠).

- كما قام أحمد السنتريسى ١٩٨٢م بدراسة علاقة الارتباط بين القلق كسمة وكحالة والعدوان الرياضى، وبتطبيق مقياس القلق كسمة وكحالة فى المنافسات الرياضية ومقياس العدوان الرياضى لبريديماير Bredemier والذى أعد صورتهم للعربية محمد حسن علاوى، على عينة قوامها (٣٦٠) مناصفة بين لاعبى المستويات العليا ولاعبين ناشئين موزعين على ثلاث رياضات (مصارعة، جودو، كاراتيه) بالتساوى بواقع (٦٠) لكل منها، فقد أشارت أهم النتائج إلى وجود ارتباط موجب دال إحصائيا بين القلق كسمة والعدوان الرياضى لدى اللاعبى الناشئين فى حين لا يوجد هذا الارتباط لدى لاعبى المستويات العليا، ووجود ارتباط بين القلق كحالة والعدوان الرياضى لدى الفئتين المستويات العليا والناشئين (٤).

- وأجرى هودجى وجاكسون Hodge, and Jackson ١٩٨٦م دراستهما للوقوف على المتغيرات الحاصلة فى السلوك الأخلاقى المدرك للعدوان فيما بين الرياضة والحياة، وبتطبيق الاستبيان المفتوح والمغلق (من إعدادهما)، على عينة من لاعبى المستويات العليا قوامها (٦٦) مقسمة إلى (٢٩) مصارع و(٣٧) لاعب راجبى، فقد أسفرت أهم النتائج عن وجود تباين فى السلوك الأخلاقى المدرك للعدوان فيما بين الرياضة والحياة، وسجل المصارعون درجات أقل للسلوك الأخلاقى المدرك للعدوان فى الرياضة عن لاعبى الراجبى، بينما لم يظهر اختلاف بين المصارعين ولاعبى الراجبى فى درجات السلوك الأخلاقى المدرك للعدوان فى الحياة (٢١).

- وقام أحمد عمر ٢٠٠٠م بدراسته للوقوف على مدى العلاقة بين العدوان كسمة وحالة لدى مصارعى الدرجة الأولى، وبتطبيق مقياسين للعدوان لدى المصارعين (من وضع الباحث)، أولهما للعدوان كسمة، والثانى للعدوان كحالة لما يمر به المصارع فى ثلاث فترات (قبل/ أثناء/ بعد) المباراة، على عينة قوامها (١٢٠) مصارع درجة أولى، فقد أسفرت أهم النتائج عن وجود ارتباط طردى فيما بين العدوان كسمة والعدوان كحالة (١).

#### ثالثاً: دراسات دافعية الإنجاز والعدوان الرياضى

- أجرى محمود محمود سالم ٢٠٠٠م دراسة مقارنة لمدى العلاقة بين دافعية الإنجاز وعدوانية المصارع الموجهة نحو السلوك الجازم، وقد هدفت الدراسة إلى الوقوف على التباين بين كل من بعدى دافعية الإنجاز والسلوك الجازم فى المباراة لدى فئات العينة من المصارعين، بالإضافة إلى التعرف على مدى الارتباط بين كل من بعدى دافعية الإنجاز والسلوك الجازم، وقد اشتملت عينة الدراسة على ٩٠ مصارعاً منهم (٣٠) مصارع تحت ١٤ سنة، (٣٠) مصارع تحت ١٦ سنة، (٣٠) مصارعاً تحت و فوق ٢٠ سنة، وقد أشارت أهم النتائج عن تميز المصارعين الكبار بالسلوك الجازم المتمثل فى أدائهم بشكل فاق المصارعين الصغار، كما تميز المصارعين الصغار بدافع تجنب الفشل (١٤).

ورغم أن عدد كبير من الدراسات السابقة قد تناولت كل متغير من متغيرى الدراسة الحالية على حدة، ورغم أن الباحث لم يتوصل إلا لدراسة واحدة جمعت بين المتغيرين (دافعية الإنجاز)، العدوان وهى دراسة محمود محمود سالم، إلا أن ما ورد من هذه الدراسات قد ساعد الباحث على تحديد فئات العينة بما يتيح التعرف على العلاقة بين التوجه التنافسى بأبعاده والعدوان الرياضى بأبعاده المختلفة وكذلك إقرار أكثر أدوات القياس مناسبة لأفراد العينة من لاعبي التايكوندو.

#### أهداف البحث:

- ١- دراسة الخصائص النفسية لأبعاد التوجه التنافسى والعدوان لدى لاعبي التايكوندو للدرجة الأولى والثانية والعينة ككل.
- ٢- دراسة الفروق بين لاعبي التايكوندو للدرجة الأولى والثانية فى أبعاد التوجه التنافسى والعدوان.



٣- التعرف على العلاقة بين أبعاد التوجه التنافسى والعدوان لدى كل من لاعبي التايكوندو للدرجة الأولى والثانية كل على حدة والعينة ككل.

#### تساؤلات البحث:

- ما هي الخصائص نفسية لأبعاد التوجه التنافسى والعدوان لدى لاعبي التايكوندو بصفة عامة وكل من لاعبي الدرجة الأولى والثانية ؟
- هل توجد فروق دالة إحصائيا بين لاعبي التايكوندو للدرجة الأولى والثانية فى أبعاد التوجه التنافسى والعدوان ؟
- هل يوجد ارتباط دال بين كل من بعدى التوجه التنافسى والعدوان لكل من لاعبي الدرجة الأولى والثانية والعينة مجتمعه ؟

#### إجراءات البحث:

##### - منهج البحث:

استخدم الباحث المنهج الوصفي باستخدام الأسلوب المسحي.

##### - عينة البحث:

اشتمل مجتمع البحث على لاعبي التايكوندو الكبار للدرجة الأولى والثانية بعدد (٦٤) لاعب منهم ٣٢ لاعب من لاعبي الدرجة الثانية و٣٢ لاعب من لاعبي الدرجة الأولى، وذلك فى الفترة من ١٢/١٠ إلى ٢٤/١٢/٢٠٠٢، وذلك فى كل من اتحاد الشرطة الرياضى، نادى القاهرة الرياضى، نادى الزهور الرياضى، المركز الأولمبى للفرق القومية بالمعادى.

##### - أدوات البحث:

نظرا لطبيعة الدراسة والتطبيق على لاعبي التايكوندو للدرجة الثانية والدرجة الأولى، فقد رأى الباحث الاستعانة بأدوات قياس حديثة تتمتع بمعامل صدق وثبات مقبولين لقياس توجه لاعبي التايكوندو أو ميلهم تجاه الرياضة التى يمارسونها، بشقيها توجه الأداء أو توجه النتيجة أو الأداء الكلى، وكذلك لقياس السلوك العدوانى بقائمه التهجم أو العدوان اللفظى أو سرعة الاستئارة أو العدوان المباشر.

##### أ- استبيان التوجه الرياضى.

##### - وصف المقياس:

قامت ديانجل Gill (١٩٩١) بتصميم مقياس التوجه التنافسى competitive orientation كمنظور لمقياس سابق لروبين فيلى Vearley (١٩٨٦) لمحاولة التعرف على توجه اللاعب

الرياضى نحو الأداء أو التوجه نحو النتيجة ويتكون الاختبار من أربعة عبارات توضح ارتباط الأداء الجيد أو السيئ بالفوز أو الهزيمة فى المنافسة الرياضىة، ويقوم اللاعب الرياضى بالاستجابة على عبارات الاختبار على مقياس مدرج من ١٠ تدريجات توضح منتهى الرضا أو منتهى عدم الرضا عن كل عبارة من عبارات الاختبار، وقام محمد حسن علاوى بتعريب المقياس وتقنيته فى البيئة المصرية (١٢ : ١٩٨).

### العوامل العلمية:

#### - الثبات:

تراوح معامل الاستقرار للاختبار بالنسبة لأبعاده الثلاثة ما بين ٠,٩٦، ٠,٨١ عند تطبيقه وإعادة تطبيقه على عينات متعددة من الرياضيين، وفى فترات تراوحت ما بين أسبوع إلى أربعة أسابيع، كما تم إيجاد معامل الاتساق الداخلى للاختبار عن طريق معامل ألفا على بعض العينات السابقة وتراوح ما بين ٠,٧٦، ٠,٨٨ بالنسبة لأبعاد الاختبار.

#### - الصدق:

تم التأكد من الصدق المرتبط بالمحك عن طريق الاختبار بالتلازم مع بعض الاختبارات المشابهة، وأسفرت النتائج عن تدعيم الصدق التلازمى للاختبار.

#### التصحيح:

أولاً: درجة توجه الأداء.

تجمع درجة الأداء الجيد والفوز (العبارة رقم ١) مع درجة الأداء الجيد والهزيمة (العبارة رقم ٣) وتطرح منها مجموع درجة الأداء السيئ والهزيمة (العبارة رقم ٢) مع درجة الأداء السيئ والفوز (العبارة رقم ٤).

ثانياً: درجة توجه النتيجة:

تجمع الدرجتان فى حالة الفوز (العبارتان رقمى ١، ٤) وتطرح منهما مجموع الدرجتين فى حالة الهزيمة (العبارتان رقمى ٢، ٣).

ثالثاً: درجة توجه الأداء الكلى:

تطرح الدرجة الناتجة من أولاً من الدرجة الناتجة فى ثانياً، أى طرح درجة توجه الأداء من درجة النتيجة (١٢ : ١٩٨، ١٩٩).

ب- استبيان العدوان:

- وصف المقياس:

صمم محمد حسن علاوى قائمة لقياس العدوان العام كسمة وتتضمن القائمة أربعة أبعاد للعدوان وهي:

- التهجم أو الاعتداء.
- العدوان اللفظي.
- سرعة الاستثارة.
- العدوان غير المباشر.

وتتكون القائمة من ٤٠ عبارة كل بعد تمثله ١٠ عبارات ويقوم اللاعب بالإجابة على عبارات القائمة على مقياس خماسى التدرج (أوفى بدرجة كبيرة جداً، بدرجة كبيرة، بدرجة متوسطة، بدرجة قليلة، بدرجة قليلة جداً) وذلك فى ضوء تعليمات القائمة.

ويلاحظ أن فى كل بعد من الأبعاد الأربعة هناك عبارات فى الاتجاه الموجب وأخرى فى الاتجاه السالب.

التصحيح:

العبارات الموجبة فى جميع الأبعاد يتم تصحيحها كما يلى:

أوافق بدرجة كبيرة جداً = ٥ درجات، بدرجة كبيرة = ٤ درجات، بدرجة متوسطة = ٣ درجات، بدرجة قليلة = درجتان، بدرجة قليلة جداً = درجة واحدة.

والعبارات السالبة فى جميع الأبعاد يتم تصحيحها كما يلى:

أوافق بدرجة كبيرة جداً = درجة واحدة، بدرجة كبيرة = درجتان، بدرجة متوسطة = ٣ درجات، بدرجة قليلة = ٤ درجات، بدرجة قليلة جداً = ٥ درجات.

ويلاحظ أن يكون عنوان القائمة كما يلى: مقياس تطيل الذات (١٢ : ٤٧٢، ٤٧٣، ٤٧٤).

- المعاملات العلمية للأداتين فى الدراسة الحالية:

أولاً.. اختبار التوجه التنافسى..

(١) حساب معامل الثبات..

تم تطبيق الاختبار على عينة مكونة من (٢٠) لاعب من لاعبي التايكوندو وإعادة تطبيقه بعد أسبوع وذلك من خلال الجدول التالى:

جدول (١) معاملات الثبات بين التطبيق الأول والثاني لاختبار (مقياس) التوجه التنافسي (ن = ٢٠)

ر	التطبيق الثاني		التطبيق الأول		المتغيرات
	ع	م	ع	م	
٠,٨٤٤	٢,٩٧	٦,٧٧	٣,٢٥	٦,٥٢	توجه الأداء
٠,٨٧٢	١,٨٧	٥,٩٧	٢,٥٦	٥,٩١	توجه النتيجة
٠,٩٥٣	٤,٨٨	٩٧-	٤,٧٢	٠,٩٦-	الأداء الكلي

يتضح من جدول (١) أن معاملات الثبات بين التطبيق الأول والثاني لاختبار التوجه التنافسي قد تراوحت بين (٨,٤٤ - ٠,٩٥٣) مما يدل على تمتع المقياس بدرجة عالية من الثبات.

(٢) حساب معامل الصدق:

لحساب معامل الصدق في اختبار التوجه التنافسي، قام الباحث بتطبيق الاختبار على عينة من لاعبي التايكوندو المميزين عددهم ٢٠ لاعب ومجموعة أخرى من الطلاب الغير مميزين رياضيا (غير لاعبين) وذلك من خلال الجدول التالي:

جدول (٢): دلالة الفروق بين مجموعتي البحث بين الطلاب المميزين (اللاعبين) وغير المميزين (غير اللاعبين) في اختبار التوجه التنافسي:

قيمة ت	الفرق	غير اللاعبين (ن=٢٠)		اللاعبين (ن=٢٠)		المتغيرات
		ع	م	ع	م	
*٣,١٦	٣,١١	٢,٧٩	٣,٤١	٣,٢٥	٦,٥٢	توجه الأداء
*٦,٦١	٥,٠٦	٢,١٤	١,٨٥	٢,٥٦	٥,٩١	توجه النتيجة
*٧,٣٨	١,٩٥	٠,٧٤	٠,٦١	٠,٨٨	٢,٥٦	الأداء الكلي

قيمة ت الجدولية (٢,٣) عند مستوى ٠,٠٥

يتضح من جدول (٢) وجود فروق دالة إحصائية بين مجموعتي البحث من الطلاب المميزين (اللاعبين) وغير المميزين (غير اللاعبين) في اختبار التوجه التنافسي لصالح اللاعبين في جميع أبعاد اختبار التوجه التنافسي مما يدل على صدق التمييز للاختبار.

## ثانياً: اختبار العدوان الرياضى:

## (١) حساب معامل الثبات:

لحساب معامل الثبات لاختبار العدوان تم تطبيق الاختبار على عينة استطلاعية مكونة من (٢٠) لاعب من لاعبي التايكوندو عن طريق الارتباط بين العبارات الفردية والزوجية، وذلك من خلال الجدول التالي:

جدول (٣): معاملات الثبات بين أبعاد قائمة العدوان العام والتصحيح بمعامل ألفا كرونباخ

(ن=٢٠)

معامل ألفا كرونباخ	ر	العبارات الزوجية		العبارات الفردية		عدد العبارات	المتغيرات
		ع	م	ع	م		
٠,٨٦٣	٠,٨٧٢	٢,٧١	١١,٤٧	٢,٥٦	١١,٥٣	١٠	التوجه أو الاعتداء
٠,٩١٥	٠,٩٣٣	٢,١٤	١١,٨٧	٣,٥١	١١,٩٩	١٠	العدوان اللفظى
٠,٩٣٢	٠,٩٥٧	٣,٩١	١٣,٨١	٤,١٢	١٣,٧٤	١٠	سرعة الاستئثار
٠,٧٦٧	٠,٧٩١	٣,٥١	٩,٤٩	٣,٤٢	٩,٥٤	١٠	العدوان غير المباشر

يتضح من جدول (٣) أن معاملات الارتباط بين العبارات الفردية والزوجية لعينة البحث الاستطلاعية بين متغيرات أبعاد قائمة العدوان العام قد تراوحت بين (٠,٧٩١ - ٠,٩٥٧) وبعد التصحيح بمعامل (ألف كرونباخ) قد تراوحت بين (٠,٧٦٧ - ٠,٩٣٢) مما يدل على ثبات المقياس.

## (٢) حساب معامل الصدق:

لحساب معامل الصدق في اختبار العدوان العام، قام الباحث بتطبيق الاختبار على عينة استطلاعية من لاعبي التايكوندو عددها (٢٠ لاعب) من خلال الارتباط بين عبارات أبعاد قائمة العدوان العام ومجموع كل بعد، وذلك من خلال الجدول التالي.

جدول (٤): معاملات الارتباط بين عبارات أبعاد قائمة العدوان العام ومجموع كل بعد

(ن = ٢٠)

م	التهجم أو الاعتداء	العدوان اللفظي	سرعة الاستشارة	العدوان غير المباشر
١	٠,٤٧٢	٠,٥٧٦	٠,٤٩٩	٠,٦٢٤
٢	٠,٤٧٨	٠,٤٦٢	٠,٥٧١	٠,٤٨١
٣	٠,٦٣٣	٠,٥٨١	٠,٤٧١	٠,٥٤٧
٤	٠,٥٦٢	٠,٦٢٢	٠,٥٦٣	٠,٦١٧
٥	٠,٥٧٦	٠,٤٥٧	٠,٦٢٥	٠,٤٦٣
٦	٠,٥٨٨	٠,٦٢٥	٠,٤٨٨	٠,٦٣٧
٧	٠,٤٩٩	٠,٥٣٩	٠,٦٢٧	٠,٥٧٢
٨	٠,٦٧٧	٠,٦٣٧	٠,٦٢٥	٠,٤٥٧
٩	٠,٦٥١	٠,٤٨١	٠,٤٩٣	٠,٥٧١
١٠	٠,٤٨٧	٠,٦٢٢	٠,٥٧٢	٠,٦٥٧

دلالة معاملات الارتباط (٠,٤٣٣) عند مستوى (٠,٠٥)

يتضح من جدول (٤) دلالة معاملات الارتباط بين عبارات كل بعد ومجموع البعد مما يدل على صدق تمثيل العبارات للمحاور.

عرض النتائج:

جدول (٥): دلالة الفروق بين لاعبي الدرجة الأولى والثانية من لاعبي التايكوندو

في متغير السن

المجموعات	ن	م	ع	الفروق	قيمة ت
لاعبة الدرجة الأولى	٣٢	٢٢,٢٤	٢,٢٠	١,٧٨	١,٥١
لاعبة الدرجة الثانية	٣٢	٢١,٦٦	١,٩٥		

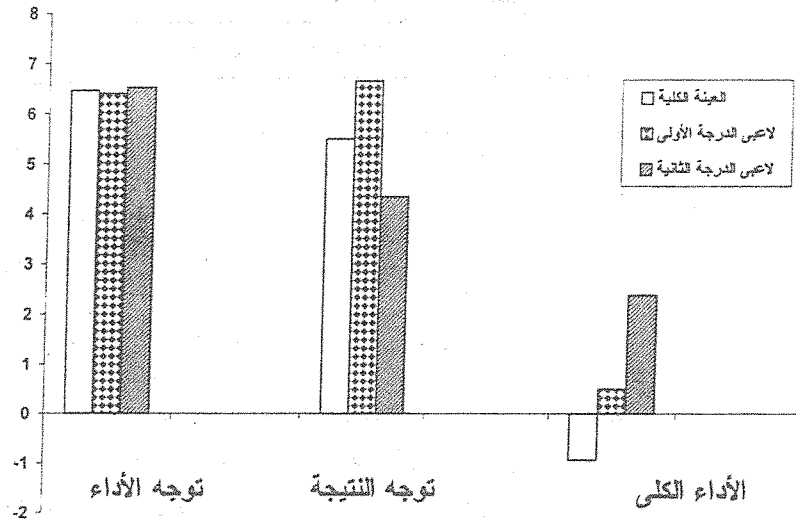
قيمة ت الجدولية (٢,١) عند مستوى ٠,٠٥

يتضح من جدول (٥) عدم وجود فروق دالة إحصائية بين لاعبي الدرجة الأولى والثانية من لاعبي التايكوندو في متغير السن، مما يدل على تكافؤهما في هذا القياس.

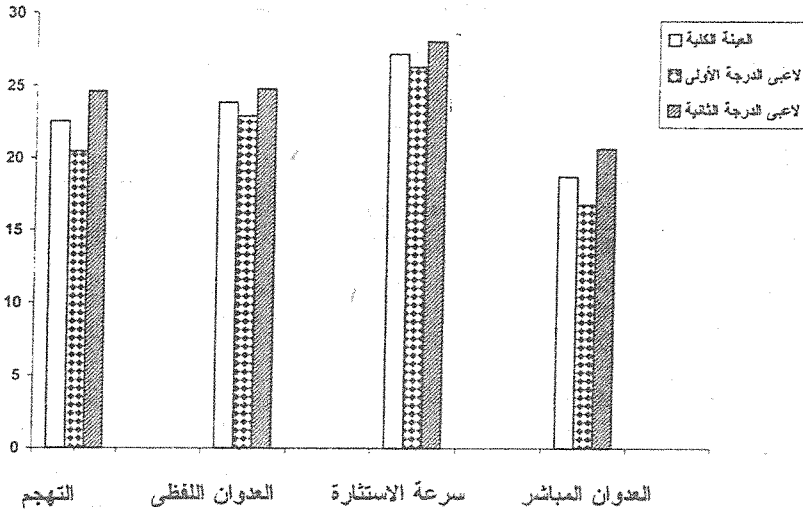
جدول (٦): البيانات الوصفية للاعبين الدرجة الأولى ولاعبين الدرجة الثانية والعينة ككل في متغيرات البحث

اللاعبين الدرجة الثانية (ن = ٣٢)			اللاعبين الدرجة الأولى (ن = ٣٢)			العينة الكلية (ن = ٦٤)			المتغيرات
ل	ع	م	ل	ع	م	ل	ع	م	
٠,٢٩-	١,٩٤	٢١,٦٦	٠,٣٣	٢,٢٠	٢٢,٤٤	٠,١٤	٢,١٠	٢٢,٠٥	السمسن
٠,١٣	٤,٢٠	٦,٥٣	٠,٧٢-	٦,٣٧	٦,٤١	٠,٥٦-	٥,٣٥	٦,٤٧	توجه الأداء
٠,٣١-	٣,٧١	٤,٣٤	٠,٢٨-	٢,٨٥	٦,٦٦	٠,٤٩-	٣,٤٨	٥,٥٠	توجه النتيجة
٠,٠٤	٤,٨٠	٢,٣٨	٠,٠٣	٧,٣٦	٠,٥	٠,٣	٦,٣٣	٠,٩٤-	الأداء الكلي
٠,١٦	٤,٨٧	٢٤,٦٢	٣,٥٧	٣,٩٧	٢٠,٤٧	١,٢١	٤,٨٨	٢٢,٥٥	التهمج أو الاعتداء
٠,٤١-	٤,٧٢	٢٤,٧٨	٠,٩٤	٤,٢٠	٢٢,٩٤	٠,٢١	٤,٥٣	٢٣,٨٦	العدوان اللفظي
٠,٢٧	٥,٠٧	٢٨,٠٦	٠,٢٢	٥,١٦	٢٦,٢٨	٠,٢٢	٥,١٦	٢٧,١٧	سرعة الاستشارة
٠,٢٧	٥,٧٢	٢٠,٦٦	١,٢٧	٢,٧٤	١٦,٧٨	٠,٩٦	٤,٨٦	١٨,٧٢	العدوان المباشر

يتضح من جدول (٦) أن معاملات الالتواء لعينة البحث الكلية ولللاعبين الدرجة الأولى والثانية قد تراوحت بين (+٣، -٣) مما يدل على تجانسها في هذه القياسات.



رسم توضيحي لمتغيرات التوجه التنافسي بين لاعبي الدرجة الأولى والثانية والعينة ككل



رسم توضيحي لمتغيرات العدوان بين لاعبي الدرجة الأولى والثانية والعينة ككل

جدول (٧): دلالة الفروق بين لاعبي الدرجة الأولى والثانية من لاعبي التايكوندو في متغيرات توجه المنافسة.

المتغيرات	الدرجة الأولى (ن= ٣٢)		الدرجة الثانية (ن= ٣٢)		الفروق بين المتوسطات	قيمة ت المحسوبة
	ع	م	ع	م		
توجه الأداء	٦,٤١	٦,٣٨	٦,٥٣	٤,٢٠	٠,١٢	٠,٠٩
توجه النتيجة	٦,٦٥	٢,٨٥	٤,٣٤	٣,٧١	٢,٣١	*٢,٨٠
الأداء الكلى	٠,٥٣	٧,٣٦	٢,٣٨-	٤,٨	٢,٨٨	١,٨٥

قيمة ت الجدولية (٢,١) عند مستوى (٠,٠٥)

يتضح من جدول (٧) وجود فروق دالة إحصائية بين لاعبي الدرجة الأولى والثانية في متغير توجه النتيجة فقط لصالح لاعبي الدرجة الأولى كما تظهر النتائج وعدم وجود فروق دالة إحصائية في متغيرات (توجه الأداء والأداء الكلى).



جدول (٨): دلالة الفروق بين لاعبي الدرجة الأولى والثانية من لاعبي التايكوندو في متغيرات العدوان العام

المتغيرات	الدرجة الأولى (ن=٣٢)		الدرجة الثانية (ن=٣٢)		الفروق بين المتوسطات	قيمة ت المحسوبة
	ع	م	ع	م		
التهجم أو الاعتداء	٣,٩٧	٢٤,٦٣	٤,٨٧	٤,١٦	٤,١٦	*٣,٧٤
العدوان اللفظي	٤,٢٠	٢٤,٨٧	٤,٧٢	١,٨٤	١,٨٤	١,٦٥
سرعة الاستئارة	٥,١٦	٢٨,٠٧	٥,٠٧	١,٧٨	١,٧٨	١,٣٩
العدوان المباشر	٢,٧٤	٢٠,٦٦	٥,٧٢	٣,٨٨	٣,٨٨	*٣,٤٦

قيمة ت الجدولية (٢,١) عند مستوى (٠,٠٥)

يتضح من جدول (٨) وجود فروق دالة إحصائية بين لاعبي الدرجة الأولى والثانية من لاعبي التايكوندو في متغيرات قائمة العدوان العام (التهجم- العدوان المباشر) حيث تشير إلى زيادته للاعبين الدرجة الثانية، وعدم وجود فروق دالة إحصائية في متغيرات (قائمة العدوان اللفظي- سرعة الاستئارة).

جدول (٩): معاملات الارتباط بين متغيرات التوجه التنافسي والعدوان لعينة البحث من لاعبي الدرجة الأولى.

(ن = ٣٢)

الأداء الكلي	توجه النتيجة	توجه الأداء	قائمة التوجه
٠,٢٥٩-	٠,٢٥٨	٠,١٢٧	قائمة العدوان العام
٠,٢٥١-	*٠,٣٥٢-	٠,٢٣٥	التهجم أو الاعتداء
*٠,٥٨٦-	٠,١٧٥-	*٠,٦٤٢	العدوان اللفظي
*٠,٥٠٥-	٠,١٩٦-	*٠,٥٩٥	سرعة الاستئارة
			العدوان المباشر

دلالة معاملات الارتباط (٠,٣٤٩) عند مستوى (٠,٠٥)

يتضح من جدول (٩) دلالة معاملات الارتباط بين متغيرات قائمة التوجه وقائمة العدوان العام للاعبين الدرجة الأولى، وفيها يتضح وجود ارتباط إيجابي دال بين متغير توجه الأداء ومتغيري سرعة الاستئارة والعدوان المباشر، ووجود ارتباط سلبي دال بين توجه النتيجة والعدوان اللفظي، ووجود ارتباط سلبي بين الأداء الكلي وكل من سرعة الاستئارة والعدوان المباشر.

جدول (١٠): معاملات الارتباط بين متغيرات توجه المنافسة والعدوان  
لعينة البحث من لاعبي الدرجة الثانية.

(ن = ٣٢)

الأداء الكلي	توجه النتيجة	توجه الأداء	قائمة التوجه
			قائمة العدوان العام
٠,١٧٢-	٠,٣٣٢-	٠,١١٩-	التهجم أو الاعتداء
٠,٢٤٨-	٠,٢٧٥-	٠,٠٧٨	العدوان اللفظي
٠,١٩٥-	٠,٢٨٦-	٠,٠٤٤	سرعة الاستئارة
٠,٠٢١	٠,١٥١-	٠,١٧٦-	العدوان المباشر

دلالة معاملات الارتباط (٠,٣٤٩) عند مستوى (٠,٠٥)

يتضح من جدول (١٠) عدم وجود دلالات معاملات ارتباط بين متغيرات قائمة التوجه وقائمة العدوان العام للاعبين الدرجة الثانية.

جدول (١١): معاملات الارتباط بين متغيرات توجه المنافسة والعدوان العام  
لعينة البحث الكلية

(ن = ٦٤)

الأداء الكلي	توجه النتيجة	توجه الأداء	قائمة التوجه
			قائمة العدوان العام
*٠,٢٨٣	*٠,٤١١-	٠,٠٢٠	التهجم أو الاعتداء
*٠,٢٧٧-	*٠,٣٥١-	٠,١٦١	العدوان اللفظي
*٠,٤٤٧-	*٠,٢٧٦-	*٠,٣٩٦	سرعة الاستئارة
*٠,٢٥٦-	*٠,٢٧٢-	٠,١٢٢	العدوان المباشر

دلالة معاملات الارتباط (٠,٢٥٠) عند مستوى (٠,٠٥)

يتضح من جدول (١١) وجود ارتباط طردي بين متغير توجه الأداء ومتغير سرعة الاستئارة، ووجود ارتباط عكسي بين متغير توجه النتيجة وجميع متغيرات قائمة العدوان العام وكذلك بين الأداء الكلي وجميع متغيرات قائمة العدوان العام.

### تفسير النتائج ومناقشتها:

أولاً: الخصائص النفسية لأبعاد التوجه التنافسي والعدوان لدى لاعبي التايكوندو

يوضح جدول (٦) المتوسطات الحسابية للخصائص النفسية الخاصة بأبعاد التوجه التنافسي (توجه الأداء- توجه النتيجة- الأداء الكلي) وأبعاد العدوان العام (التهجم أو الاعتداء- العدوان اللفظي- سرعة الاستثارة- العدوان المباشر) وذلك لكل من لاعبي التايكوندو وبصفة عامة (العينة الكلية) وكل من لاعبي الدرجة الأولى والدرجة الثانية.

ثانياً: الفروق بين لاعبي التايكوندو للدرجة الأولى والثانية

يوضح كل من جدول (٧) و جدول (٨) الفروق بين لاعبي الدرجة الأولى والثانية لرياضة التايكوندو في أبعاد التوجه (توجه الأداء- توجه النتيجة- الأداء الكلي) وأبعاد العدوان العام (التهجم أو الاعتداء- العدوان اللفظي- سرعة الاستثارة)، حيث أوضحت النتائج أن لاعبي الدرجة الأولى في رياضة التايكوندو أكثر توجهاً ناحية النتيجة مقارنة بلاعبي الدرجة الثانية، حيث سجل لاعبي الدرجة الأولى درجات متقدمة وملحوظة عن لاعبي الدرجة الثانية، كما أوضحت النتائج عدم وجود فروق دالة إحصائية في أبعاد التوجه الأخرى (توجه الأداء والأداء الكلي).

وقد يرجع تفوق لاعبي الدرجة الأولى في توجه النتيجة عن لاعبي الدرجة الثانية نظراً لتقدم مستواهم الفني وكذلك درجات الأحزمة الحاصلين عليها مما يجعل أدائهم الفني منصب على نتيجة المنافسة أكثر من أي بعد آخر مثل توجه الأداء أو الأداء الكلي، والذي أثبتت النتائج عدم وجود فروق دالة إحصائية بين كلا المستويين للدرجة الأولى والثانية في رياضة التايكوندو.

وفى هذا الصدد يشير بيرتون BeuRTon ١٩٨٩ أن هدف الفوز عندما يقوم الرياضيين بمقارنة أداءهم مع أداء المنافسين الآخرين يؤثر على كفاءتهم الفنية، نظراً لتركيزهم على المكسب والخسارة على حساب الأداء الجيد مما يؤثر وبشدة من فرصهم لتحقيق النجاح الثابت وقدراتهم على أخذ الجدارة أو الإشادة بهذا النجاح لأن أهداف الفوز غير متحكم فيها (١٧ : ١٠٥).

لذا فيجب على المربين والمدربين توجيه اللاعبين وتشجيعهم لأهمية السلوك التنافسي، وعلى قيمة أهداف الأداء، وكذلك العمل على تنمية وتطوير توجه الأداء، إضافة إلى الاهتمام بنتيجة هذا الأداء.

كما يجب أن نعلم أن وجود الفروق الفردية بين اللاعبين تلعب دورا هاما في أهداف الإنجاز.

وهذا يتفق مع رأى أحمد معارك ١٩٩٧م في أن البرامج التدريبية ذات التنافس المرتفع تساوى النجاح أو السعى للفوز، كذلك فإن كثير من المصارعين في هذه البرامج يؤكدون على المعايير الشخصية للأداء حيث يجب أن تقدم للمصارع فرصا أكثر للأهداف والتحديات الشخصية داخل البرامج التدريبية، وعلى الرغم مما سبق فإن المصارعين يسعوا للفوز فى المنافسات، كما عكستها درجاتهم العالية على بعد توجه الفوز فى استبيان التوجه الرياضى (٣: ١٤).

وقد اتفق على ذلك أيضا كل من جل ودييتر Gill & Deeter ١٩٨٨م وجل ويزولتوسكى Gill & Dzewaltowski ١٩٨٨م وفالى Vealey ١٩٨٨م، وحسن عبده ١٩٩٥م، حيث استخدمت هذه الدراسات نفس الأدوات المستخدمة فى أبعاد التوجه الرياضى (قيد البحث) وطبقت على عينات مشابهة من الرياضيين الدوليين ومنهم المصارعين (١٨) (١٩) (٢٢) (٧).

كما يرجع الباحث عدم وجود فروق دالة إحصائية فى أبعاد التوجه الأخرى (توجه الأداء والأداء الكلى)، نظرا لتشابه الأداء الفنى بين لاعبي الدرجة الأولى والثانية بدرجة كبيرة ومواصفات المباريات فى عناصر الفوز والمكونات التنافسية، وكذلك السمات الشخصية المميزة للاعبى التايكوندو بصفة عامة من حيث أنها رياضة نزالية من ألعاب الدفاع عن النفس.

كما أوضحت النتائج تفوق لاعبي الدرجة الثانية فى رياضة التايكوندو عن لاعبي الدرجة الأولى فى بعدى التهجم والعدوان المباشر من قائمة العدوان العام، وعدم وجود فروق دالة فى بعدى العدوان اللفظى وسرعة الاستئارة.

ويرجع الباحث تفوق لاعبي الدرجة الثانية عن الأولى فى بعدى التهجم (الاعتداء) والعدوان المباشر، نظرا للحماس الذائد وقلة خبرة المباريات مقارنة بلاعبى الدرجة الأولى والذى يتسمو بالتوازن فى أبعاد العدوان العام.

كما يشير محمد حسن علوى ١٩٩٨ إلى أن أصحاب الدرجات المرتفعة فى بعد التهجم أو الاعتداء يتميزون بالعنف البدنى ضد الآخرين ولا يستطيعون التحكم فى اندفاعاتهم نحو المنافسين، وقد يبادرون إلى الاعتداء عليهم إذا شعروا بنية الآخرين فى الاعتداء عليهم أو الاندفاع لمحاولة الاعتداء عندما يشعرون بالغضب (١٢: ٤٧٢).

كما يؤكد على أن أصحاب الدرجات المرتفعة فى بعد العدوان الغير مباشر يسقطون غضبيهم على الآخرين عندما يشعرون بالإحباط وقد يفقدون أعصابهم، وقد ينتابهم البكاء فى مواجهة انتقادات الآخرين من زملاء والرؤساء، كما قد يتميزون باستجابات غاضبة غير محددة الاتجاه (١٢ : ٤٧٢، ٤٧٣).

ثالثا: دراسة الارتباط بين أبعاد التوجه التنافسى والعدوان لدى كل من لاعبي التايكوندو للدرجة الأولى والثانية كل على حده، وكذلك للاعبين بصفة عامة

يوضح كل من جدول (٩)، جدول (١٠)، و جدول (١١) معاملات الارتباط بين متغيرات قائمة التوجه بأبعادها المختلفة (توجه الأداء وتوجه النتيجة والأداء الكلى) ومتغيرات قائمة العدوان العام بأبعاده (التهجم، العدوان اللفظى، سرعة الاستئارة، العدوان المباشر) وذلك للاعبى الدرجة الأولى والثانية ولاعبى التايكوندو بصفة عامة.

حيث أظهرت النتائج بالنسبة للاعبى الدرجة الأولى فى رياضة التايكوندو وجود ارتباط طردى دال بين متغير توجه الأداء ومتغيرى سرعة الاستئارة والعدوان المباشر، ووجود ارتباط عكسى دال بين متغير الأداء الكلى ومتغيرى سرعة الاستئارة والعدوان المباشر.

وهذا يعنى تأثر توجه الأداء بطريقة ايجابية كلما زادت سرعة الاستئارة والعدوان المباشر، بينما يتأثر الأداء الكلى بطريقة سلبية فى حالة زيادة سرعة الاستئارة والعدوان المباشر وهذا يتفق مع محمد حسن علاوى ١٩٩٨، حيث يشير إلى أن أصحاب الدرجات المرتفعة لسببى سرعة الاستئارة والعدوان الغير مباشر، يفقدون أعصابهم بسهولة، ويظهر عليهم الاضطراب أو الارتباك فى المواقف الصعبة، ويظهر على وجوههم الغضب بصورة واضحة وتسهل استئارتهم ويبدو عليهم العصبية والنفرة فى العديد من المواقف كما يصعب عليهم السيطرة على انفعالاتهم (١٢ : ٤٧٢).

وكل ذلك يؤثر بطريقة عكسية على الأداء الكلى للاعبين كما أظهرت النتائج وجود ارتباط فى الاتجاه العكسى أيضا بين العدوان اللفظى وتوجه النتيجة بمعنى أنه كلما زاد العدوان اللفظى قل التوجه فى اتجاه النتيجة، وكلما قل العدوان اللفظى زاد التوجه للنتيجة.

ويرجع الباحث ذلك نظرا لتميز لاعبى الدرجة الأولى فى رياضة التايكوندو بالتوازن النفسى وعدم فقدهم لأعصابهم بسهولة أثناء المباريات.

حيث أن أصحاب الدرجات المرتفعة في بعد العدوان اللفظي يستخدمون لهجة عنيفة عندما يغضبون أو عندما يفقدون أعصابهم وهذا بالطبع يؤثر على نتائج المباريات.

أما بالنسبة لمعاملات الارتباط بين قائمة التوجه الرياضى وقائمة العدوان العام للاعبى الدرجة الثانية، فقد أظهرت النتائج عدم وجود دلالات معاملات ارتباط بين متغيرات قائمة التوجه (توجه الأداء- توجيه النتيجة- الأداء الكلى)، وقائمة العدوان العام (التهمج- العدوان اللفظى- سرعة الاستثارة- العدوان المباشر).

كما أظهرت معاملات الارتباط بين متغيرات قائمة التوجه الرياضى ومتغيرات قائمة العدوان العام للاعبين بصفة عامة وجود ارتباط طردى بين متغير توجه الأداء وسرعة الاستثارة، حيث أن زيادة سرعة الاستثارة تؤثر على الأداء فى رياضة التايكوندو كإحدى الألعاب القتالية العنيفة الذى يساعد فيها سرعة استثارة المنافس بطريقة مناسبة من رفع معدلات الأداء، كما أظهرت النتائج وجود ارتباط عكسى بين متغيرى توجه النتيجة والأداء الكلى وجميع متغيرات قائمة العدوان العام (التهمج والعدوان اللفظى وسرعة الاستثارة والعدوان المباشر).

حيث يرى الباحث أن لاعب التايكوندو يجب أن يتميز بالهدوء النفسى والتحكم فى أعصابه لإخراج كامل طاقته أثناء المباراة بالإضافة إلى قدرته فى تحديد الاستثارة المطلوبة والعدوان البدنى المناسب حسب مواقف اللعب المختلفة.

وهذا يتفق مع ما أشار إليه علاوى ١٩٩٨ فى أن أصحاب الدرجات المرتفعة فى أبعاد العدوان العام المختلفة لا يستطيعون التحكم فى اندفاعاتهم ويستخدمون كلمات عنيفة عندما يغضبون ويفقدون أعصابهم بسهولة (١٢: ٤٧٢: ٤٧٣).

وتأسيساً على ما سبق فقد تحققت الفروض المختلفة لهذه الدراسة.

#### الاستنتاجات:

فى ضوء أهداف البحث، وما قد تحقق جزئياً من الفروض يستخلص الباحث ما يلى:

- ١- يتميز لاعبى التايكوندو للدرجة الأولى بتوجههم للنتيجة مقارنة بلاعبى الدرجة الثانية بينما لم تظهر فروق دالة إحصائية فى أبعاد التوجه الأخرى (توجه الأداء والأداء الكلى) بين لاعبى الفئتين الدرجة الأولى والثانية.

٢- تميز لاعبي التايكوندو للدرجة الثانية عن لاعبي الدرجة الأولى في بعدى التهجم والعدوان المباشر من قائمة العدوان العام، بينما لم تظهر فروق دالة في بعدى العدوان اللفظى وسرعة الاستئارة.

٣- وجود علاقة ارتباط طردى بين متغير توجه الأداء ومتغيرى سرعة الاستئارة والعدوان المباشرة، وارتباط عكسى بين الأداء الكلى ومتغيرى سرعة الاستئارة والعدوان المباشر، وارتباط عكسى بين العدوان اللفظى وتوجه النتيجة وذلك للاعبى الدرجة الأولى فى رياضة التايكوندو.

٤- عدم وجود دلالة معاملات ارتباط بين متغيرات قائمة التوجه (توجه الأداء- توجه النتيجة- الأداء الكلى) وقائمة العدوان العام (التهجم- العدوان اللفظى- سرعة الاستئارة- العدوان المباشر) وذلك للاعبى الدرجة الثانية فى رياضة التايكوندو.

٥- وجود ارتباط طردى بين متغير توجه الأداء وسرعة الاستئارة ووجود ارتباط عكسى بين متغيرى توجه النتيجة والأداء الكلى وجميع متغيرات قائمة العدوان العام (التهجم والعدوان اللفظى وسرعة الاستئارة والعدوان المباشر) وذلك لعينة البحث الكلية من لاعبي التايكوندو.

#### التوصيات:

- تطبيق اختبارات التوجه الرياضى والعدوان على مختلف لاعبي التايكوندو، لما لذلك من أهمية فى دراسة الأبعاد النفسية للاعبين.
- التأكيد على أهمية توجه الأداء للاعبى التايكوندو بالإضافة إلى توجه النتيجة وعدم الاهتمام بالنتائج فقط، مع تركيز برامج التدريب على أهمية أهداف الأداء.
- مراعاة العلاقات المرتبطة بين قياسات التوجه الرياضى بأبعاده المختلفة (توجه الأداء- توجه النتيجة- الأداء الكلى) وقياسات العدوان العام بأبعاده المختلفة (التهجم والعدوان اللفظى وسرعة الاستئارة والعدوان المباشر).
- مراعاة البعد النفسى عند إجراء اختبارات لانتقاء لاعبي التايكوندو، حيث ضرورة تمتع اللاعب بالتوجه الرياضى والعدوان المناسب لتلك الرياضة.
- تطبيق هذه الاختبارات على عينات من فئات أخرى وأعمار سنبة مختلفة للوقوف على ما تتميز به كل فئة على حدة مقارنة بغيرها من الفئات الأخرى.

## المراجع العربية والأجنبية

### أولاً: المراجع العربية:

- ١- أحمد السيد إبراهيم عمر : وضع مقياس للعدوان كسمة وكحالة لمصارعى الدرجة الأولى، رسالة ماجستير، غير منشورة، كلية التربية الرياضية ببورسعيد، جامعة قناة السويس، ٢٠٠٠م.
- ٢- أحمد سعيد زهران : القواعد العلمية والفنية لرياضة التايكوندو، الطبعة الأولى، مطبعة الطوخي، ٢٠٠٤.
- ٣- أحمد عبد العزيز معارك : الس توجه التنافسى لدى المصارعين الكبار فى جمهورية مصر العربية، المؤتمر العلمى الدولى "الرياضة وتحديات القرن الحادى والعشرين، كلية التربية الرياضية للبنين بالقاهرة، مارس ١٩٩٧م.
- ٤- أحمد عبد المعز السنتريسى : دراسة مقارنة لبعض المتغيرات النفسية لدى لاعبي المنزلات الفردية، رسالة دكتوراه، غير منشورة، كلية التربية الرياضية للبنين بالقاهرة، جامعة حلوان، ١٩٨٢م.
- ٥- \_\_\_\_\_ : دراسة مقارنة للدافعية الرياضية للاعبى المنزلات (المصارعة- الجودو- الكاراتيه) المؤتمر الدولى للرياضة للجميع فى الدول النامية، مستخلصات البحوث، كلية التربية الرياضية للبنين بالقاهرة، ١٩٨٥م.
- ٦- أسامة كامل راتب : علم نفس الرياضة "المفاهيم- التطبيقات"، دار الفكر العربى، القاهرة، ١٩٩٥م.
- ٧- حسن حسن عبده : الس توجه التنافسى لدى الرياضيين من فوق الدرجة الأولى، وغسير الرياضيين من الجنسين من طلاب الجامعة "دراسة مقارنة" المؤتمر العلمى للرياضة والمبادئ الأولمبية (التراكمات والتحديات) المجلد الثانى، كلية التربية الرياضية للبنين بالقاهرة، جامعة حلوان، ١٩٩٤م.



- ٨- خير الدين على أحمد عويس : علم النفس الاجتماعى والنشاط الرياضى، الأنجلو المصرية، القاهرة، ١٩٨٤م.
- ٩- سليمان على إبراهيم : العدوان لدى الرياضيين وعلاقته ببعض المتغيرات المختارة، رسالة دكتوراه غير منشورة، كلية التربية الرياضية بنين بالقاهرة، جامعة حلوان، ١٩٧٩م.
- ١٠- صدقى على إبراهيم : دراسة مقارنة للعدوان كحالة وكسمة بين لاعبي بعض المنافسات الفردية، رسالة دكتوراه غير منشورة، كلية التربية الرياضية للبنين بالقاهرة، جامعة حلوان، ١٩٨٢م.
- ١١- محمد حسن علاوى : سيكولوجية التدريب والمنافسات، الطبعة السابعة، دار المعارف، القاهرة، ١٩٩٢م.
- ١٢- \_\_\_\_\_ : موسوعة الاختبارات النفسية للرياضيين، مركز الكتاب للنشر، القاهرة، ١٩٩٨م.
- ١٣- محمد عبد الستار سغان : دافعية الإنجاز وعلاقتها بنتائج المباريات لمصارعي الدرجة الأولى، رسالة ماجستير غير منشورة، كلية التربية الرياضية ببورسعيد، جامعة قناة السويس، ١٩٩٧م.
- ١٤- محمود محمود سالم : دراسة مقارنة لمدى العلاقة بين دافعية الإنجاز وعدوانية المصارع الموجهة نحو السلوك الجازم، المجلة العلمية لكلية التربية الرياضية للبنين بالقاهرة، جامعة حلوان (التربية البدنية والرياضة، ٢٠٠٠م).
- ١٥- مسعد على محمود : الأسس النظرية والتطبيقية للمصارعة الرومانية والحررة، كلية التربية الرياضية للبنين بالاسكندرية، جامعة حلوان، ١٩٨٢م.
- ١٦- \_\_\_\_\_ : المدخل إلى علم التدريب الرياضى، كلية التربية الرياضية للبنين بالمنصورة، جامعة المنصورة، ١٩٩٧م.

- 17- Burton, D. D. : Wining IS, T every thing, examining the impact of performance goals on collegiate swimmers, cognitions and performance the port psychologist. Vol. 3, pp. 105-132. (1989)
- 18- Gill D. L. & Deeter, T. E. : Development of sport orientations questionnaire "research quarterly for exercise and sport. Vol. 59, pp. 191-202 (1988).
- 19- Gill D. L. & Dzwaltowski D. A. : Competitive orientations amont inter collegiate athletes is winning the only thing ? the sport psychologist. Vol. 2, pp. 212-221 (1988).
- 20- Halvari, H : Relationship between motive to achieve success, motive to avoid failure, physical performance and sport performance in wrestling, Journal of sports science Helsinki, Vol. 5, No. 2, 1983.
- 21- Hodge K. and Jackson : Moral reasoning in sports the issue of athletic aggression, first conference of the association, first conference of the association for the advancement of applied sport Psychology Jekll Island Oct. 8-12, 1982.
- 22- Vealey R. S. : Conceptualization of sports – confidence and competitive orientation preliminary investigation and instrument development, Journal of sports psychology, vol. 8, pp. 221-246 (1986).
- 23- \_\_\_\_\_ : Sport- confidence and competitive orientation addendum on scoring procedures and gender differences, Journal of sport & exercise psychology, Vol. 10, pp. 411-478 (1988).

