

الاستثمار الخافر وتنمية المدن الجديدة
دراسة ميدانية في مدينة النوبارية الجديدة (*)

الاستثمار الفاهم وتنمية المدن الجديدة دراسة ميدانية في مدينة النوبارية الجديدة (١)

مقدمة الدراسة:

تعتبر قضية الاستثمار الخاص في مصر، على قمة القضايا التي توليها الدولة اهتماماً متاعظماً، وتحظى باهتمام القيادة السياسية والمسئولين. وفي ظل المشكلات الأخيرة التي نعيشها من تعثر بعض رجال الأعمال وهروب البعض الآخر، تباينت الرؤى بين اتجاهين، يرى أحدهما وجود مشكلات كثيرة تعيق حركة الاستثمار الخاص في مصر ومن ثم يجب التصدي لهذه المشكلات. ويرى الآخر أن المشكلة الرئيسية إنما ترجع إلى قصور في أداء بعض رجال الأعمال، ومن ثم عدم وجود قطاع خاص قوى يستطيع أن يشارك الدولة في التنمية الاقتصادية والاجتماعية.

وسواء كان هذا أم ذاك، فإنه لا يوجد من ينكر الدور القوى الذي يمكن أن يسهم به القطاع الخاص في التنمية، خاصة في الدول النامية التي تتواجد بها الفرص الاستثمارية كالموارد والأرض والعمالة. وبالرغم من وجود عدة صعوبات تعيق حركة الاستثمار الخاص ، فإن ذلك لا يمكن أن يتحقق في ظل غياب دور قوى للدولة، حيث تكون بمثابة المشارك والمراقب لكل ما يجري، هذا فضلاً عما تصدره من لوائح وتشريعات مختلفة تحمي بها كلأً من القطاع الخاص والمواطنين.

(١) دكتور وجدى شفيق عبد اللطيف عبد السيد: مدرس علم الاجتماع ، كلية الآداب - جامعة طنطا .

وتزداد أهمية القطاع الخاص بصورة أخص في المناطق الحضرية حيث يستطيع القطاع الخاص أن يساهم في إنشاء البنية الأساسية وتقديم الخدمات، والإسكان ، وتوفير فرص العمل المختلفة، وذلك إذا ما توافرت الحوافز والتسهيلات سواء من حيث الضرائب أو الجمارك أو الأمان والاستقرار السياسي ، وذلك لحساسية الاستثمار لأى من هذه العوامل ، فقرار الاستثمار الخاص قرار صعب لا يمكن اتخاذه ما لم تتوافر الثقة الكاملة .

كما أظهرت التجارب إمكانية مشاركة القطاع الخاص للدولة في تمويل إنشاء وتطوير وتنمية المدن الجديدة ، حيث أن إنشاء وتنمية المدن الجديدة يتطلب استثمارات ضخمة قد تعجز الحكومات عن توفيرها ، وفي أحيان كثيرة يكون توفير هذه الاستثمارات على حساب تطوير البنية الأساسية وتنمية المدن القائمة، الأمر الذي جعل من مشاركة القطاع الخاص في تنمية المدن الجديدة أمراً ضرورياً، وحيث يمكن أن يتجه الاستثمار الخاص إلى تمويل استثمارات أنشطة القاعدة الاقتصادية الأساسية في المدن الجديدة، وأنشطة القاعدة الاقتصادية الخادمة، والأنشطة التجارية، وب خاصة تجارة التجزئة، والإسكان، ومواجهة مشكلة البطالة عن طريق ما توفره من فرص عمل. وفي ضوء ذلك جاءت فكرة هذه الدراسة عن الاستثمار الخاص والمدن الجديدة: دراسة ميدانية في مدينة النوبارية الجديدة، من أجل تحقيق الأهداف الآتية:

(١) محاولة التعرف على إمكانيات الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة بصفة عامة.

(٢) الرغبة في الكشف عن رؤى عينة الدراسة في الفرص الاستثمارية بمدينة النوبارية الجديدة.

(٣) محاولة التعرف على إمكانيات مشاركة الاستثمار الخاص في تنمية مدينة النوبارية الجديدة.

(٤) محاولة التعرف على المعوقات التي تحول دون مشاركة الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة بصفة عامة، ومدينة النوبارية الجديدة بصفة خاصة.

(٥) المقارنة بين رؤى المستثمرين والسكان والقيادات الإدارية حول دور الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة عامة، ومدينة النوبارية الجديدة خاصة.

ومن خلال الأهداف السابقة انطلقت الدراسة من تساؤل رئيسى مؤداته:

"ما هو دور الاستثمار الخاص في تنمية مدينة النوبارية الجديدة وتحقيق أهداف إنشائها؟"

وابتقت عن هذا التساؤل مجموعة من التساؤلات الفرعية تتمثل فيما يلى:

(١) ما هي رؤية المستثمرين لأثر حواجز وتسهيلات الاستثمار الحالية على تنمية المدن الجديدة؟

(٢) ما هو تقييم كلًا من السكان والمستثمرين لحواجز الاستثمار في مدينة النوبارية الجديدة؟

(٣) ما هي إمكانيات وآفاق الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة؟

(٤) ما هي إسهامات الاستثمار الخاص في تنمية مدينة النوبارية الجديدة؟

(٥) ما هي معوقات الاستثمار الخاص في مدينة النوبارية الجديدة؟

(٦) هل ساهم الاستثمار في تحقيق أهداف إنشاء المدينة؟

وأقصد بالاستثمار الخاص في هذه الدراسة، الاستثمار الخاص المحلي المباشر فقط دون غيره من أنواع الاستثمار الخاص.

وانطلقت الدراسة من توجيه نظرى مؤداه: رفض النموذج الرأسمالى الخالص - والذى يلقى بالمسئولية على كاھل القطاع الخاص فقط - والنماذج الاشتراكى الخالص - الذى يلقى بالمسئولية على كاھل الدولة فقط - وإنما من خلال تشجيع القطاع الخاص فى إطار دور قوى للدولة تسانده وتوجهه ولا تترك له العنان.

واعتمدت الدراسة للإجابة على تساؤلاتها على المنهج العلمى كابطل عام، وعلى الأسلوبين المنهجيين التاليين :-

(١) **الأسلوب الوصفى:** لوصف وتحليل دور الاستثمار الخاص فى تنمية المدينة وتحقيق أهدافها.

(٢) **الأسلوب المقارن:** للمقارنة بين رؤى المستثمرين والقيادات الإدارية والسكان وهم الأطراف الثلاثة المستفيدة والمسئولة عن عملية التنمية.

كما اعتمدت الدراسة فى هذا الإطار على الطرق والأدوات الآتية:-

(١) **طريقة تحليل البيانات الجاذبة:** حيث تم تحليل بعض البيانات والتقارير التى تم الحصول عليها من جهاز تنمية المدينة، وهيئة المجتمعات العمرانية الجديدة.

(٢) **المقابلة :** حيث تم إعداد ثلاثة أدلة للمقابلة، أحدها للمستثمرين ويكون من أربعة أقسام هى: البيانات الأساسية، وبيانات خاصة بالمشروع، وبيانات خاصة بمدينة التوبارية الجديدة، وبيانات خاصة بدور الاستثمار الخاص فى التنمية. وأخر خاص بالقيادات الإدارية

ينقسم إلى قسمين فقط هما البيانات الأساسية، وبيانات عن دور الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة. وثالث خاص بسكان المدينة ينقسم بدوره إلى ثلاثة أقسام هي: البيانات الأساسية، وبيانات خاصة بالمدينة، وبيانات عن دور الاستثمار الخاص في التنمية. وقد حرصت في دليل المقابلة الخاص بالقيادات الإدارية على عدم شموله على البيانات الخاصة بالمدينة لأنهم يمثلون الجانب المسؤول عن هذه الخدمات، وبالتالي فمن المحتمل أن يكون تقييمهم لعملهم غير موضوعي.

وتمثلت مجالات الدراسة فيما يلى:

١- **المجال المكانى**: تم تطبيق الدراسة في مدينة النوبارية الجديدة. التي تم اختيارها للأسباب الآتية:-

أ - تختلف هذه المدينة عن المدن الأخرى في كونها قد أنشئت لخدمة (١٣٠) قرية من قرى شباب الخريجين، وبالتالي يمكن أن تكون قاعدة أساسية للتصنيع الزراعي، ومن ثم خدمة كل من الخريجين والمستثمرين. الخريجون الذين سيدعون منفذًا لتسويق منتجاتهم، والمستثمرون الذين سيحصلون على هذه المنتجات بسعر أقل، ولا يتحملون مصاريف الشحن من المناطق البعيدة.

ب - ندرة الدراسات التي أجريت على مدينة النوبارية الجديدة، ولا أقصد بذلك الإقليم ككل، بل المدينة فقط، فقد أجريت بعض الدراسات على القرى التابعة للمدينة.

ج - وقوع المدينة في نطاق محافظة البحيرة التي ينتمي إليها الباحث. ومن ثم رغبته في معرفة أحوال التنمية في الإقليم الذي أقطن فيه.

- ٢- **المجال البشري:** اعتمدت الدراسة على ثلاثة عينات على النحو التالي:
- ال المستثمرون من أعضاء جمعية المستثمرين بمدينة التوباريـة - (٢٥) مستثمرـاً.
 - القيادات الإدارية بجهاز تنمية و تعمير مدينة التوباريـة الجديدة - (١٥) حالة.
 - السكان: (٤٠) حالة من أرباب الأسر بالمدينة. وقد عرضت خصائص العينة وكيفية وأسباب اختيار هذه العينـات فى الجزء الخاص بخصائص العينة .
- ٣- **المجال الزمني:** استغرقت الدراسة الميدانية ثلاثة شهور منذ بداية شهر ديسمبر ٢٠٠٢ وحتى نهاية شهر فبراير ٢٠٠٣. وهـى الفترة التي اتـخذت فيها مجموعة من القرارات الاقتصادية التي يمكن أن تؤثر على عملية الاستثمار بصفة عامة ومن أهمها القرار الخاص بتعويم الجنيـه المصرى، مما دفعـنى إلىأخذ ذلك في الاعتـبار عند تحلـيل البيانات.

و قسمـت الدراسة إلى ما يلى:

- **مقدمة.**
- **أولاً:** الاستثمار الخاص.
- **ثانياً:** المدن الجديدة بين الأمل والواقع.
- **ثالثاً:** الاستثمار الخاص والتنمية الحضرية.
- **رابعاً:** الاستثمار الخاص والمدن الجديدة.
- **خامساً:** مجتمع البحث: مدينة التوباريـة الجديدة.
- **سادساً:** تحلـيل البيانات.

- سابعاً: النتائج .

- مراجع البحث والإشارات .

- الملاحق .

أولاً: الاستثمار خارج:-

يقصد بالاستثمار التضخمية بمنفعة حالية متمثلة في إمكانية إشباع استهلاك حالي، بقصد الحصول على منفعة مستقبلية أكبر يمكن تحقيقها من إشباع استهلاك مستقبلي^(١).

كما يعرف بأنه إرجاء أو تأجيل الاستهلاك لفترة قادمة، ثم توجيه الأموال إلى الاستثمار وليس للأكتناف^(٢).

ويقصد به أيضاً تكوين رأس المال الذي يولده ادخار يأتي من مرحلة سابقة، ويصنف تكوين رأس المال عادة إلى ثلاثة عمليات تتمثل فيما يلى^(٣):

(١) التغير في المخزون: وهو عبارة عن استهلاك مؤجل لبعض السلع الإنتاجية.

(٢) نسبة الإهلاك: وهي الاستثمارات التي تتفق من أجل تجديد التجهيزات الموجدة.

(٣) الاستثمارات الصافية: وهي التي تستهدف زيادة الطاقة الإنتاجية عن طريق خلق تجهيزات إضافية.

ويؤكد التعريف السابق على العلاقة القوية بين الادخار والاستثمار، حيث إنها علاقة تمويلية ، فإذا حدث نقص في الادخار، فإنه ينقل إلى الاستثمار ، ذلك لأن الادخار يمول الاستثمار، كما أن الأموال المدخرة

تتحول إلى رؤوس أموال نقدية وعينية، أو رأسمال حقيقي كالمبانى والآلات والمعدات وسلع إنتاجية تساهم في إنتاج سلع أخرى^(٤).

ويعرف الاستثمار بأنه التخلى عن أموال يمتلكها الفرد في لحظة زمنية معينة ولفترة من الزمن بقصد الحصول على تدفقات مالية مستقبلية تعوضه عن القيمة الحالية للأموال المستثمرة، وكذلك عن النقص المتوقع في قيمتها الشرائية بفعل عامل التضخم مع توفير عائد معقول مقابل تحمل عنصر المخاطرة المتمثل في احتمال عدم تحقق هذه التدفقات^(٥).

ويرتبط نمط الاستثمار المطلوب بعدة عوامل تختلف وفقاً للمستثمر، وربما تقارن جودة الاستثمار من الناحية الاقتصادية بالعائد من المخاطرة^(٦).

فتعتمد القرارات الاستثمارية بصفة أساسية على عاملين هما^(٧):

(١) العائد Return : حيث يرغب المستثمرون في تحقيق عائد من استثماراتهم، ويميز البعض بين العائد المتوقع في فترة زمنية مستقبلية، والعائد المتحقق الفعلى في فترة ماضية.

(٢) المخاطرة Risk: وتعرف بأنها الفرصة التي يكون فيها العائد الفعلى للاستثمار مختلفاً عن العائد المتوقع.

ويمثل عائد المخاطرة الظروف الموضوعية المحيطة بالقرار الخاص بالاستثمار، وكلما كان عائد المخاطرة كبيراً، كان العائد اللازم للقيام بالاستثمار بدوره هو الآخر كبيراً، والعكس صحيح. وتواجه البيئة أو المناخ الاستثماري بثلاث مخاطر رئيسية هي أخطار عدم القابلية للتمويل، وأخطار نزع الملكية أو المصادر أو التأمين، وأخطار الحرب^(٨).

فالاستثمار الخاص حساس للغاية ويتأثر بما يجرى في الدولة سواء من حواجز أو تشريعات أو حتى شائعات، الأمر الذي يتطلب الحيطة والحذر في التعامل مع الاستثمار الخاص، خاصة في ظل مرحلة الخصخصة.

فمستوى أداء القطاع الخاص يتأثر بدرجة كبيرة بمستوى الأداء الاقتصادي العام، وباتجاهات الرواج والركود التي يعمل في ظلها، وحيث أن مرحلة التثبيت بطبيعتها مرحلة انكمashية يتم فيها ترشيد الإنفاق الكلى؛ وتخفيف الاستثمار^(٩)، فمن الضروري توفير الأمان والحواجز المطلوبة للاستثمار الخاص.

وتوضح حواجز الاستثمار لدى مجموعة من الدول - مثل دول جنوب شرق آسيا وتركيا وتونس - أن هذه الحواجز ليست مالية فقط، وإنما هي حزمة من الحواجز المالية والخدمية والمؤسسية وغيرها، ومن ثم فإن نجاح الحواجز المالية للاستثمار يتوقف على توافر عوامل أخرى من أهمها الاستقرار الاقتصادي والاجتماعي، وتوافر مستوى راق من خدمات البنية الأساسية، وكذلك بساطة وعدم تعقد الإجراءات التي تنظم العلاقة بين الجهات الإدارية والمستثمرين^(١٠).

ويتمثل ما يتوقعه المستثمر من الاستثمار بصفة عامة فيما يلى^(١١):

- (١) أمان رأس المال والسيولة.
- (٢) أمان العائد الناتج عن رأس المال المستثمر.
- (٣) مشروعية الدخل.
- (٤) انخفاض تكاليف مشتريات ومبيعات الاستثمار.
- (٥) سهولة مشتريات ومبيعات الاستثمار.

- (٦) قابلية الاستثمار للتجزء بمعنى إمكانية بيع أجزاء منه.
- (٧) فرص النمو في القيمة، بمعنى زيادة معدل النمو عن معدل التضخم.
- وتأكيداً لما سبق، فقد وجد الاقتصاديون عدة صعوبات تعرّض عملية الاستثمار في الدول النامية لتمثل فيما يلي^(١٢):
- (١) عدم كفاية حجم الطلب المحلي، أي ضيق حجم السوق الوطنية.
- (٢) نقص الأطر الفنية الضرورية لتنفيذ وتشغيل المشروعات الاقتصادية.
- (٣) تخلف القاعدة الهيكيلية الاقتصادية.
- (٤) عدم الاستقرار السياسي، وما قد ينجم عنه من تصدع في القاعدة الهيكيلية القانونية، خاصة ما يحمي الملكية الفردية، الأمر الذي يجعل المستثمرين يعرضون عن الاستثمار في الإنشاءات الصناعية خوفاً من التأمين، ويفضّلُون على ذلك الاستثمار في "المنقولات" التي يمكن حجبها عن الأنظار عند الحاجة.
- (٥) صعوبة انتقال رأس المال داخلياً.

ثانياً: المدن الجديدة بين الأمل والواقع:-

تقوم فلسفة المدن الجديدة على فكرة أساسية وهي أن مشاكل المدن القائمة هي مشاكل ناتجة عن زيادة الكثافة السكانية بها، إلا إنها ليست مشاكل المدن بصفة عامة، وبالتالي فإنه إذا كان التركيز السكاني في بعض المدن قد أدى إلى انخفاض الرفاهية الاجتماعية، نتيجة لمشاكل التلوث والزحام وتدحرج المرافق العامة، فإن سياسة المدن الجديدة تعمل على إعادة توزيع السكان وأثار النمو الحضري على مناطق جديدة متفرقة في الدولة، على أساس أنه يمكن خلق تنظيمات حضرية جديدة أكثر كفاءة من خلال تخطيط

كافحة المراافق بصورة أفضل، واعتبر أنصار هذا الاتجاه أنه يمثل انتقالاً من المركزية في توزيع الموارد والسكان إلى الامرکزية في توزيعهما^(١٣).

وتشير التجارب إلى وجود ثلاثة مداخل أساسية لاستراتيجيات المدن الجديدة تتمثل فيما يلى^(١٤):

(١) النظر إليها كمراكز نمو Growth Centers في المناطق ذات الموارد المحدودة، أو المناطق المختلفة، أو المناطق الحدودية ذات السكان المبعثرين مع التركيز بصفة أساسية على التنمية الإقليمية.

(٢) أو كأقطاب مضادة Counter – magnets : من أجل لامركزية التنمية والسكان والأنشطة لتوجيه الهجرة بعيداً عن المناطق المركزية أو المدن الأولى.

(٣) أو مجتمعات محلية كبيرة: لتنظيم البناء المكاني الداخلي وتوسيع المناطق المتروبوليتانية، وتشكيل جزء مكمل من قوة العمل المتروبوليتانية، وأسواق الإسكان، مع التركيز بصفة أساسية على ترشيد تطور وتوسيع المناطق المتروبوليتانية.

كما قد تؤدى المدن الجديدة عده وظائف مكانية، مثل كونها مراكز إشعاعية لجذب سكان المدن الكبرى، أو لإسكان العمالة في مجال تنمية الموارد المعdenية الأساسية الجديدة، أو كعاصمة سياسية جديدة^(١٥).

وفي مصر تتمثل أهم أهداف سياسة التعمير والتنمية العمرانية منذ قيام وزارة التعمير في منتصف سبعينيات القرن الماضي، وحتى الآن في إعادة رسم خريطة مصر بما يحقق حل مشكلات المدن القائمة والانفجار الحضري، وغياب للتوازن بين الأقاليم، واحتلال الهياكل العمرانية، وتضخم المدن العملاقة، وحماية الأراضي الزراعية والموارد البيئية بالإضافة إلى

توفير هيكل البنية الأساسية والخدمات المجتمعية والقواعد الاقتصادية للمجتمعات القائمة الجديدة^(١٦).

وقد أنشئت هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة وفقاً للقانون ٥٩ لسنة ١٩٧٩، وبدأت حركة المجتمعات العمرانية الجديدة مع إنشاء المدن المسماة اقتصادياً بعيداً عن منطقة القاهرة الكبرى لتوفير أقطاب نمو جديدة، واستخدمت حواجز عديدة لتشجيع التنمية الصناعية في المدن الجديدة^(١٧).

ويعد صدور القانون السابق وإنشاء هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة هو التاريخ الحقيقي لمولد حركة المدن الجديدة في مصر في شكل برنامج متكامل ضمن الخطة الاقتصادية القومية، وإن كان هذا القانون قد استمد جذوره من المبادئ الأساسية التي وضعتها لجنة تخطيط القاهرة الكبرى في ١٩٦٨، وكذلك من المبادئ الأساسية التي تضمنتها ورقة العمل التي أعدتها القيادة السياسية في عام ١٩٧٤، فإن ذلك يعتبر تطوراً طبيعياً للأحداث من أجل الوصول إلى فكر منظم لإنشاء المدن الجديدة في إطار قانوني وفي شكل برنامج قومي تبنّيه الحكومة في محاولة لإعادة التوازن للعلاقة بين السكان والموارد الاقتصادية على المستويين القومي والإقليمي^(١٨).

وقد استهدفت استراتيجية التنمية الاقتصادية والاجتماعية في مصر إقامة إحدى وأربعين مدينة جديدة (خلاف التسع عشرة مدينة التي كانت تنفذ في التسعينيات من القرن الماضي والجارى استكمال بنائها الأساسية ومراحلها) حتى يمكن الاعتماد عليها في توفير فرص عمل جديدة، وإقامة الركائز الاقتصادية بهذه المناطق، واستيعاب جزء من الزيادة السكانية، وتقع

هذه المدن المزمع إقامتها في مناطق متفرقة بأربع عشرة محافظة بالوجهين البحري والقبلي^(١٩).

وقد بلغت المساحات التي بدأ استغلالها بالمدن والمجتمعات العمرانية الجديدة حتى ٢٠١٩/٦/٣٠ نحو (٢,٧٠) ألف كيلو متر مربع شاملة الحزام الأخضر، كما تم إقامة نحو (١٩٠٠) مصنعاً جديداً دخلت الإنتاج في تسع مدن جديدة تتيح حوالي (٢٠٨,٩) ألف فرصة عمل جديدة^(٢٠).

وتصنف المدن الجديدة التي أنشئت وجارى استكمال مراحلها إلى ما يلى^(٢١):

(١) مدن الجيل الأول: وهى مدن العاشر من رمضان، والسداد، و١٥ مايو، و٦ أكتوبر، وبرج العرب الجديدة، والصالحية الجديدة، ومدينة دمياط الجديدة.

(٢) مدن الجيل الثاني: وهى مدن العبور، وبدر، والأمل، والنوبارية الجديدة، وبنى سويف الجديدة، والمنيا الجديدة.

(٣) مدن الجيل الثالث: وتتمثل في مدن أسيوط الجديدة (الصفا)، وإخميم (سوهاج الجديدة)، وأسوان الجديدة.

ولقد كشفت بعض الدراسات التي أجريت على المدن الجديدة عن الفجوة التي تحدث في كثير من الأحيان بين المأمول من إنشاء هذه المدن، سواء من حيث عدد السكان أو فرص العمل، والمتحقق انفعلي منها، وطالعنا تقارير صحفية ودراسات علمية بأن كثيراً من هذه المدن هي مدن أشباح، فمقومات الحياة غير كاملة، وعمال المصانع يذهبون إلى مصانعهم ويعودون منها مع استقرارهم في مدنهم أو قراهم الأصلية، مفضلين ذلك على الحياة الكاملة في المدينة الجديدة، مما قد يرجع إلى عدم توافر الخدمات الأساسية،

أو إلى العادات والتقاليد، أو لارتفاع أسعار الوحدات السكنية، أو لعدم توافر مقومات الحياة الاجتماعية بشكل عام. هذا بالإضافة إلى ما كشف عنه كثير من الدراسات الحضرية، عن أن الناس بشكل عام، والمصريين بشكل خاص يصعب على غالبيتهم الانتقال من موطنه الأصلي وما فيه من روابط اجتماعية، وعاطفية. ومن أجل ذلك فإن عمران المدن الجديدة في مصر سوف يظل معلقاً باستقرار جيل جديد من الشباب فيها عند تكوينهم أسراء جديدة ، شريطة أن يلقى هؤلاء حواجز ومميزات وتيسيرات تجعلهم يقبلون على ذلك .

ثالثاً: الاستثمار الفاخر والتنمية الحضرية :-

مع انهيار الحكومات الاشتراكية في أوربا الشرقية والاتحاد السوفيتي السابق ، وشخصية الكثير من الهيئات والشركات في معظم الدول، تمت إتاحة الفرص الاستثمارية أمام القطاع الخاص بصورة متزايدة حتى يسهم في التنمية وفي تقديم الخدمات والبنية التحتية ^(٢٢). فالقطاع الخاص بما فيه المنظمات غير الحكومية والقطاع غير الرسمي، يعد مصدراً هاماً لتعبئة الموارد، وربما يكون له في بعض المناطق مزايا عديدة، وقد أوضحت الخبرات أن الجزء الرئيسي من إسكان منخفض التكاليف في المناطق الحضرية قد تم تمويله من خلال المدخرات المحلية ^(٢٣).

ونودى في ظل سياسة الخصخصة بضرورة أن تعمل الحكومات على حفز ودعم مشاركة القطاع الخاص في توفير الخدمات الحضرية، وذلك من خلال ما يلى ^(٢٤):

- (١) أن تنهي الحكومات القيود التي تعيق الشركات الخاصة، ومشروعات القطاع غير الرسمي عن العمل بفاعلية في المناطق الحضرية، وتوفير

أو تشجيع برامج التمويل منخفضة التكاليف التي تسمح للمشروعات الصغيرة بالتوسيع والتطوير.

(٢) أن تشجع الحكومات لفرص المشروعات الخاصة لتطوير قدراتها الإدارية بالتعاقد على الخدمات التي لا تقدمها هيئات العامة بفاعلية.

(٣) يجب أن تقدم الحكومات منذ البداية الحولز والتعهدات بحملية العلميين بالمشروعات العامة.

(٤) العمل على إزالة الخوف من احتمالية استبعاد قرارات الحضرة من الخدمات التي سيتم خصخصتها.

ويرى مسؤولو البنك الدولي أنه ليس من الضروري أن يأتي كل التمويل الاستثماري اللازم من الحكومة، حيث ينماح العديد من المصادر البديلة، خالى إسكان الذي يمثل (٦٣٪) من إجمالي تكوين رأس المال في دول فقيرة كثيرة بما في ذلك التكاليف الازمة للمياه والصرف الصحي والكهرباء والطرق - يتم تمويله غالباً من مصادر القطاع الخاص الأمر الذي يتطلب تعديل القواعد التي تعيق تقديم الخدمات عن طريق القطاع الخاص، وتقوم حكومات كثيرة حالياً بوضع التشريعات الازمة للスマح للقطاع الخاص بالاستثمار في البنية الأساسية وذلك باستخدام نظام BOT^(٢٥).

كما يعد إلماح القطاع الخاص في عملية إدارة التحضر والتنمية أحد جوانب بناء المشاركـة التي يجب أن توليها المدن في الدول النامية الأولوية، حيث أنه^(٢٦):

(١) يجب على السلطات المحلية التعاون مع المواطنين لضمان توازن نظم وتصميم وتنفيذ النظم الخدمية مع الحاجات المحلية، وشعور المواطنين بالانتماء للمجتمع المحلي.

(٢) يجب أن يكون هؤلاء المسؤولون علاقات مع موارد رأس المال الخاص القادر على دعم استثمارات التنمية طويلة الأجل التي يجب أن تصاحب التحضر، مما يعلم على إدارة المدينة بفاعلية.

ونتيجة لذلك اكتشفت حكومات آسيوية عديدة ضرورة تشجيع القطاع الخاص، فقد أدركت الهند، على سبيل المثال - أن الحكومة بمفردها ستكون غير قادرة على توفير الخدمات والبنية التحتية في المناطق الحضرية في المستقبل، لذا دعت الشركات الخاصة لتحمل مسؤولية أكبر في الاستثمار في الإسكان والخدمات الحضرية الأخرى^(٢٧).

ولا يعني ما سبق أنى أدعو إلى إلغاء دور الحكومة، وأن ينفرد القطاع الخاص بتقديم الخدمات والبنية التحتية والإسكان، فذلك غير ممكن خاصة في الدول النامية، إيماناً مني بسعى القطاع الخاص للربح الذي سيكون على حساب الأغلبية المطحونة التي يجب أن تحميها الحكومة خاصة في الخدمات الضرورية، وإنما أعني مشاركة القطاع الخاص للحكومة في تمويل وتنفيذ هذه الخدمات للارتفاع بها وشمولها لكافة المناطق.

فإذا كان القطاع الخاص باستطاعته تقديم الكثير من الخدمات ، وإذا كانت المجتمعات المحلية تستطيع أن تتعاقد مع الشركات من أجل تقديم خدمات معينة مثل الصرف الصحي أو خطوط المياه، أو رصف الطرق، أو الإسكان، فإن مشاركة القطاع الخاص في توفير البنية التحتية الحضرية يكون مستحيلاً في ظل غياب سلطة حكومية محلية فعالة، ولذلك، فإن سياسات التكيف الهيكلي يجب أن تتضمن تنمية القدرة الإدارية والتمويلية للحكومات المحلية مع الخطط التي تسمح بتنمية القطاع الخاص، وذلك إذا أريد تحسين البنية الحضرية في السنوات القائمة^(٢٨) وهو ما يتحقق مع التوجه النظري الذي تطلق منه هذه الدراسة.

رابعاً: الاستثمار الخاص والمدن الجديدة:

تتمثل أهم مشكلات سياسة المدن الجديدة في الدول النامية في ارتفاع تكاليف هذه السياسة خارج الإضافة إلى المشاكل الخاصة بعدم التمعن بوفورات الحجم والوطن الصناعي، فلن هذه السياسة هي سياسة كثيفة رأس المال يترتب عليها تخصيص مبالغ مالية ضخمة واستقطاعات كبيرة من الإنفاق العام لها، في حين أن معظم أقاليم الدول النامية تعاني من نقص في الاستثمارات الموجهة لها وللأزمة لتنمية النشاط الاقتصادي بها وتحسين مرافقها^(٢٩). كما أن المدن الجديدة تحتاج إلى رأس مال ضخم منذ البداية لشراء الأرض وتحطيمها وخدمتها ومدتها بالمرافق وشبكات البنية الأساسية، ولكنها لا تعطي دخلاً إلا على المدى الطويل عند بيع الوحدات السكنية أو الخدمات المقدمة في المدينة، وتعتبر الفترة ما بين الشراء والبيع مليئة بالمخاطرة، حيث يمكن أن تؤدي كثير من العوامل والمتطلبات إلى إبطالها^(٣٠).

فقد قدرت هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة في مصر التكاليف اللازمة لإنشاء مدن: السادات، والعشر من رمضان، و١٥ مايو، و٦ أكتوبر بنحو خمسة بلايين جنيه، كما قدرت تكاليف إنشاء مدينة العاصمة الجديدة (برج العرب) بنحو (١,٢) بلايين جنيه - وهو ما يشكل في مجمله نحو (٣٠%) من إجمالي الاستثمارات اللازمة للبنية الأساسية لحضر الجمهورية^(٣١).

وعلمية تمويل استثمارات المدن الجديدة شأنها مثل بقية استثمارات خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية تتوزع بين مكونات محلية تستخدمن في تمويل الموارد المحلية المستخدمة في إنشاء المدن الجديدة، ومكونات أجنبية تستخدم في تمويل ما يلزم استيراده من الخارج من مواد ومعدات وموارد لا

التوافر في السوق المحلية^(٣٢). وبالنسبة للتمويل المحلي فقد أشارت تجارب إنشاء المدن الجديدة إلى أنه يمكن أن يأتي من خلال ما يلى:

(١) القطاع العام: وذلك في إطار سياسة قومية شاملة للنمو الحضري، حيث يوجد دور واضح للحكومة في تنمية وتحطيم المدن الجديدة كما في أوربا الغربية، فالأرض غالباً ما تكون ملكية عامة ويتم تمييزها وبيعها للقطاع الخاص أو إيجارها على المدى الطويل، وبالتالي فإن المستثمرين من القطاع الخاص يعملون من خلال إطار تنظمه الحكومة، وبالتالي فإن المكاسب التي ستنتج من ارتفاع أسعار الأراضي تعود على المنفعة العامة وليس على القطاع الخاص^(٣٣).

وقد أبرزت التجربة البريطانية أهمية الدور الحكومي لتوفير الأموال اللازمة لتأمين التجربة إلى جانب توفير احتياجات العائلات الفقيرة من المسكن المدعم، حيث كانت تكلفة المساكن الجديدة بعيدة عن إمكانيات أغلب من يتلقاون أجراً على الرغم من سيادة سياسة التأجير في معظم هذه المساكن^(٣٤).

(٢) التمويل المشترك: ويقصد به مساهمة التمويل الحكومي جنباً إلى جنب مع التمويل الخاص في تمويل بعض مشروعات أنشطة القاعدة الأساسية، وخاصة المشروعات الصناعية والزراعية التي يكون حجمها كبيراً ووجودها ضرورياً لدفع تنمية المدينة الجديدة في إطار مواردإقليمها، ولا يستطيع القطاع الخاص وحده توفير التمويل اللازم لإنشاء مثل تلك المشروعات، وفي مثل هذه المشروعات تستمر مشاركة التمويل الحكومي حتى تقف هذه المشروعات على أقدامها وتحقق أرباحاً اقتصادية، وبعد ذلك تسحب الحكومة من هذه المشروعات عن طريق بيع أسهمها للمستثمرين من القطاع الخاص المشاركون فيها أو

طرح أسهمها للبيع على الجمهور^(٣٥). ويمكن أن نجد ذلك في تجارب إنشاء المدن الجديدة في كندا وفرنسا واستراليا^(٣٦).

(٣) القطاع الخاص: حيث تتجه سياسات الاستثمار بالمجتمعات الجديدة بالتضارف مع غيرها من السياسات الاقتصادية العامة، إلى جذب فائض المدخرات بالنقدين المحلي والأجنبي المتراكم لدى كل من القطاعين العائلي والأعمال الخاص داخل الجهاز المصرفي وتوجيهها إلى المجتمعات العمرانية الجديدة، فإذا لم تنجح هذه السياسات في تهيئة المناخ المناسب لجذب هذه المدخرات وربطها بأهداف وأولويات خطط الدولة للتنمية الاقتصادية والاجتماعية، فإن النتيجة الطبيعية هي اتجاه هذه المدخرات للمضاربة على قيمة أراضي الإسكان أو الهروب إلى خارج الوطن^(٣٧).

وفي ظل ندرة الموارد في الدول النامية بصفة خاصة تتضح أهمية مشاركة القطاع الخاص في تنمية المدن الجديدة ذات الأهداف القومية، وذلك تحت إشراف الحكومة ومتابعتها وتقييمها لهذه المشاركة.

وتتضح أهمية القطاع الخاص في المدن الجديدة فيما يلى^(٣٨):

(١) إنشاء المدن الجديدة: وذلك من خلال منحه مجموعة من المرغبات والتسهيلات الاقتصادية، وإمكانية مشاركة الدولة للقطاع الخاص بمختلف الطرق، وإعطائه حرية التصرف في الوحدات السكنية بالبيع والإيجار، إلا أنه يجب أن يؤخذ في الاعتبار وضع الضوابط التي تضمن جدية القطاع الخاص كمنع التصرف في قطع الأراضي دون إنشاء وحدات سكنية عليها خلال فترة محددة، بحيث يقتصر دور الاستثمارات الحكومية في هذه الحالة على حفظ التوازن في نوعيات ومستويات الإسكان في المدن الجديدة.

(٢) تربية المدن الجديدة: وذلك على أساس من الاستقرار والأمان في ظل نظم وقواعد وقوانين ولوائح مرنّة ومستقرة في الوقت ذاته، بما يكفل تأمين استثماراته في هذا المجال. كذلك توجيه الاستثمارات نحو الوفاء بالاحتياجات الإقليمية وليس احتياجات المدينة الجديدة فحسب، مع منحه التسهيلات الاقتصادية القادرة على جذب استثمار المدخرات في تربية المدينة الجديدة ومدتها بالخدمات وفرص العمالة الازمة.

كما يعد تشجيع الاستثمار الخاص على الاستثمار في الصناعة في المدن الجديدة من أهم العوامل التي تساهم في تربية المدن الجديدة، وذلك إذا ما حرص المستثرون على استقرار العمال في المدن الجديدة عن طريق إقامة مجمعات سكنية منخفضة التكاليف، أو مساعدة العمال على الحصول على مساكن في المدن الجديدة بأقساط مرحبحة.

وتوجد عدة سياسات يتعين على الدول اتباعها لتشجيع الصناعة في المدن الجديدة تنقسم إلى ما يلى^(٣٩):

(١) السياسات التي يجب القيام بها قبل التصنيع: وتحتوى تلك السياسات بتقديم أو إقامة مرافق البنية الأساسية أو رأس المال الاجتماعي والمتمثل في شبكة المواصلات والنقل والاتصالات السلكية واللاسلكية والكهرباء والمياه والصرف الصحي، وذلك على أمل أنه ما أن تنتهي تلك المرحلة سرعان ما يتوجه الاستثمار الصناعي تلقائياً إلى هذه المدن.

(٢) السياسات التي يجب القيام بها مع بداية التصنيع، وتشمل هذه السياسات مجموعتين من الأدوات أو الدوافع المباشرة وغير المباشرة المحفزة لاتجاه الصناعة إلى المدن الجديدة، منها على سبيل المثال تسهيل حصول الصناعات على الأنواع المختلفة للقروض، كذلك فإن تكافأ

الائتمان - أى سعر الفائدة - يجب أن يكون أقل من تكلفته في المدن القائمة.

وقد اتبعت مصر سياسة لتمويل المدن الجديدة تقوم على أساس التمويل المشترك، وتقوم هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة، وأجهزة المدن التابعة لها بخطيط وتنفيذ وإدارة مشروعات إنشاء المدن الجديدة، ويتم تقسيم عبء تمويل استثمارات المدن الجديدة بين جهتين هما^(٤٠):

(١) هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة وأجهزة المدن التابعة لها: وتحمل عبء تمويل الدراسات التخطيطية واستثمارات البنية التحتية كاملة، وتمويل الجزء الأكبر من استثمارات الإسكان، وكذلك تمويل الجزء الأكبر من أنشطة القاعدة الاقتصادية الخادمة.

فقد نص القانون رقم ٥٩ لسنة ١٩٧٩ في المادة (١٣) على أنه "يكون للهيئة الموارد المالية المقررة للمحليات"، وبذلك فإن مصادر التمويل المتاحة للهيئة هي تلك المخصصة من الموازنة العامة للدولة، بالإضافة إلى الموارد الذاتية للمدن الجديدة، وتقوم الاستثمارات العامة بالدور الرئيسي في توفير البنية الأساسية والخدمات العامة والسياسية، ويساهم التمويل الذاتي بنسبة (٢٥٪) أو تزيد قليلاً^(٤١).

(٢) القطاع الخاص: ويترك له تحمل عبء تمويل استثمارات أنشطة القاعدة الاقتصادية الأساسية كاملاً، وكذلك الجزء الباقي من استثمارات الإسكان، ويوجد مجالان أساسيان لمشاركة القطاع الخاص في المدن الجديدة هما التصنيع والإسكان.

فقد قام القطاع الخاص بدور كبير في نشاط الإسكان، حيث نفذ مليون و(٢٣٨٨) وحدة سكنية بنسبة (٩٥٪)، وقام قطاع الأعمال العام بتنفيذ نحو

(١٢٥) ألف وحدة سكنية بنسبة (٥٥٪) في الفترة من ١٩٨٣ وحتى (٤٢) ٢٠٠٠.

ونتيجة لأن قرار الاستثمار الخاص قرار صعب لا يمكن لأى مستثمر اتخاذه ما لم تتوفر لديه الثقة الكاملة في سياسات الاستثمار وسهولة إجراءات التعامل مع جميع الأجهزة الرسمية المتعلقة باستثماره، فقد بذلت الدولة جهوداً كبيرة لتوفير هذه الثقة سواء من حيث قوانين الاستثمار أو التسهيلات أو الحوافز المختلفة من أجل خلق قطاع خاص قوى يساند الدولة في تحقيق استراتيجياتها الاجتماعية والاقتصادية.

فمع التغيرات الاقتصادية التي تواجهها مصر في هذه الأيام، والتحول تجاه الخصخصة لمعظم المشروعات العامة، أدركت الحكومة أنها غير قادرة على الوفاء بالمتطلبات التنموية للاستمرار في خطط تمييتها الحضرية، ولذلك دعت الحكومة المستثمرين للقيام بدور حيوي في تنمية المدن الجديدة، وقدمت لهم حواجز وتسهيلات مختلفة، فمنها على سبيل المثال فترة سماح ضريبي لمدة عشر سنوات، وإنشاء البنية التحتية الضرورية (٤٣).

كما أنشأت الدولة موقعاً على الشبكة الدولية للمعلومات "الإنترنت" خاص بالمدن الجديدة هو 2000 <http://www.misrcities.com> بقصد توضيح الفرص الاستثمارية في المدن الجديدة، وذلك لجذب المستثمرين سواء في الداخل أو الخارج.

في ضوء ذلك نتساءل في هذه الدراسة عن رؤية المستثمرين لهذه التسهيلات والحوافز، ودورهم في تنمية المدن الجديدة، والمعوقات التي تقف في طريقهم، ورؤيتهم لكيفية مواجهتها. هذا ما ستحاول الدراسة الميدانية الإجابة عليه.

خامساً: مجتمع البحث: مدينة النوبارية الجديدة:

تم تطبيق الدراسة الميدانية في مدينة النوبارية الجديدة التي صدر قرار رئيس مجلس الوزراء رقم ٣٧٥ لسنة ١٩٨٦ بتصنيص الأراضي اللازمة لها لتكون مجتمعاً عمرانياً جديداً بإجمالي مساحة (٨٠ كم^٢) بحيث يكون (١٣%) منها منطقة سكنية و (١٨%) منطقة صناعية و (٣٠%) منطقة ترفيهية و (٤%) منطقة تجارية و (٤٩%) منطقة زراعية^(٤٤). وذلك لتحقيق الأهداف الآتية^(٤٥):

- (١) تعتبر مدينة النوبارية الجديدة نواة للتنمية الإقليمية ومركز إشعاع حضاري لإقليم النوبارية الجديدة الذي يضم (١٣٠) قرية زراعية مركزية وفرعية.
- (٢) خلق مجتمع ذي كيان مستقل على طريق القاهرة - الإسكندرية الصحراوى، وهو ما تهدف إليه هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة.
- (٣) إنشاء مناطق صناعية متكاملة لإقامة المشروعات الصناعية التي تعتمد على المنتجات الزراعية.
- (٤) جذب المستثمرين لشراء الأراضي الصناعية والخدمة والسكنية وهي ما تهدف إليه الدولة من خلق مجتمعات جديدة خارج الوادى. وطبقاً للمخطط العام للمدينة، فإنه من المنتظر أن يصل تعداد سكان المدينة إلى حوالي (٧٠) ألف نسمة عند اكتمالها، وأن تتيح فرص عمل تبلغ حوالي (١٠٨٣٦) فرصة عمل. وقسمت مراحل تطور المدينة إلى ثلاثة مراحل: مرحلة البداية (١٩٩٠-٨٥) وسيصل عدد السكان في هذه المرحلة (١٧) ألف نسمة، ومرحلة الازدهار (١٩٩٥-٩٠)، (٢٠٠٠-٩٥) وسيصل عدد السكان (٤٠)، و(٦٠) ألف نسمة على التوالي، ومرحلة التشعب (٢٠١٥-٢٠٠٠) ومن المتوقع أن يصل عدد السكان بها إلى (٨٠) ألف

نسمة^(٤٦). فهل تحققت هذه الأهداف حتى الآن؟ وما هو دور الاستثمار الخاص في ذلك؟ وما هي المعوقات التي تحول دون تحقيق هذه الأهداف إن لم تكن تحققت؟

وفقاً لآخر بيانات موجودة بجهاز تنمية وتعهير مدينة النوبارية الجديدة^(٤٧)- وقت إجراء الدراسة - نجد ما يلى:

(١) بلغ عدد السكان بالمدينة حتى ٢٠٠٢/١٢/٣١ (٥٠٠٠) نسمة ، بما يمثل (٧,١ %) فقط من المستهدف - (٧٠) ألف نسمة -، و (٨,٣ %) من المستهدف في عام ٢٠٠٠ - (٦٠) ألف نسمة.

(٢) بلغ عدد الوحدات السكنية المنشأة بالمدينة (١٩٣٤) وحدة، منها (١٨٧) وحدة شاغرة حتى ٢٠٠٢/١٢/٣١ . وهذه هي المرحلة الأولى^(٤٨).

(٣) بلغ إجمالي المصانع المنتجة (٢٥) مصنعاً برأس مال (٣٩) مليون جنيه، وإنتاج سنوى (٣٦) مليون جنيه، وتتوفر (٤٩٠) فرصة عمل حتى نهاية عام ٢٠٠٢ بما يمثل (٤,٥ %) فقط من المستهدف. وإذا ما أضفنا فرص العمل التي ستتوفرها المصانع المنتجة والمصانع التي تحت الإنشاء، سنجد أنها (٢٣٧٥) فرصة عمل بما يمثل (٢١,٩ %) من إجمالي فرص العمل المستهدفة، الأمر الذي يدل على عدم تحقق أهداف إنشاء مدينة النوبارية الجديدة حتى الآن.

سادساً: تحليل البيانات:

١- خصائص العينة^(١):

أ- المستثمرات:

طبقت الدراسة على (٢٥) مستثمراً من أعضاء جمعية المستثمرين تم اختيارهم عمدياً، روعى في اختيارهم أن تتركز استثماراتهم في مدينة

(١) الجداول من (١) إلى (٧) بالملحق.

النوبارية وليس في القرى المحيطة، وأن تتنوع استثماراتهم بين المشروعات الزراعية والصناعية والتجارية. وكانوا من الذكور، ويزيد عمر (٨٤٪) منهم على أربعين عاماً، و (٦٠٪) منهم حاصلون على مؤهل جامعي وفوق جامعي، و (٤٠٪) منهم حاصلون على مؤهلات متوسطة وفوق متوسطة، معظمها كليات الزراعة والمدارس الثانوية الزراعية، مما قد يؤدي إلى استفادة المدينة من خبراتهم خاصة في مجال الاستثمار الزراعي.

بـ-القيادات الإدارية:

تم مقابلة (١٥) مفردة من القيادات الإدارية بــهــاز تــمــية مــدــيــنــة النوبــارــيــةــ الــجــديــدــةــ،ــ وــكــانــوــاــ جــمــيــعــاــ مــنــ الــذــكــورــ الــذــىــ قــدــ يــرــجــعــ إــلــىــ حــوــصــ الــإــنــاثــ عــلــىــ الــعــلــمــ بــجــوــارــ أــســرــهــمــ،ــ خــاصــةــ إــذــاــ مــاــ اــتــضــحــ لــنــاــ أــنــ مــعــظــمــ هــذــهــ الــقــيــادــاتــ لــاــتــقــيمــ فــيــ مــدــيــنــةــ النــوــبــارــيــةــ،ــ وــإــنــمــاــ فــيــ مــحــافــظــاتــ الإــســكــنــدــرــيــةــ وــالــغــرــبــيــةــ وــالــدــقــهــلــيــةــ،ــ وــنــســبــةــ صــغــيرــةــ هــىــ الــتــىــ تــقــطــنــ فــيــ الــمــدــيــنــةــ أــوــ حــتــىــ فــيــ الــمــرــاــكــزــ الــقــرــيــةــ كــأــبــيــ الــمــطــاــمــيــرــ وــكــفــرــ الدــوــارــ.ــ وــكــانــ (٦٧٪)ــ مــنــهــمــ فــيــ مــرــحــلــةــ الــأــرــبــعــيــنــيــاتــ وــالــخــمــســيــنــيــاتــ مــاــ قــدــ يــرــجــعــ إــلــىــ طــبــيــعــةــ الــوــظــائــفــ الــتــىــ يــشــغــلــونــهــاــ وــالــتــىــ تــنــتــلــبــ خــبــرــةــ وــســنــاــ مــعــيــنــاــ.ــ وــ (٨٠٪)ــ مــنــ هــذــهــ الــقــيــادــاتــ حــاــصــلــوــنــ عــلــ مــؤــهــلــاتــ جــامــعــيــةــ،ــ وــمــعــظــمــهــمــ مــنــ خــرــيــجــيــ كــلــيــاتــ الــهــنــدــســةــ،ــ وــقــلــيلــ مــنــهــمــ مــنــ خــرــيــجــيــ كــلــيــاتــ الــزــرــاعــةــ أــوــ الــمــتــخــصــصــيــنــ فــيــ الــعــلــمــ الــاجــتــمــاعــيــ الــذــىــ قــدــ يــؤــثــرــ عــلــىــ مــدــىــ وــعــىــ هــذــهــ الــقــيــادــاتــ بــالــطــبــيــعــةــ الــزــرــاعــيــةــ لــمــدــيــنــةــ أــوــ بــالــوــاــقــعــ الــاجــتــمــاعــيــ لــســكــانــهــاــ.

جــ الســكــانــ:

طبقت الدراسة على عينة من السكان قدرها (٤٠) مفردة من أرباب الأسر بالمدينة، وذلك لاعتقادي بأن أرباب الأسر قد يكون مستوى وعيهم أفضل بالتغييرات والأحداث اليومية في المدينة، كما أن

استقرار الأسرة يعتمد في الغالب على قرار رب الأسرة وما يواجهه من أحداث لذلك كانت العينة من الذكور. ورغبت في البداية الحصول على عينة عشوائية منتظمة ممثلة للمجاورات المختلفة عن طريق أرقام الوحدات السكنية، فوجدت خلو كثير من الوحدات السكنية، الأمر الذي دفعنى إلى اختيار عينة عمدية اتسمت بما يلى:-

- (١) يقع ما يزيد على نصف العينة في مرحلة الثلاثينيات، و(١٢,٥٪) في مرحلة العشرينات، و(١٥٪) في مرحلة الأربعينيات، مما قد يرجع إلى مخاطرة الشباب بالانتقال والإقامة في المدن الجديدة.
- (٢) يعمل (٤٥٪) من العينة موظفين بالأجهزة والإدارات الموجودة بالمدينة، و(١٧,٥٪) عمال زراعيون و(١٢,٥٪) عمال بالمصانع الموجودة و(١٥٪) حرفيون يعملون في إصلاح الآلات الزراعية كالجرارات وماكينات الرى وأجهزة الرى المطور، وبذلك يمكن القول بشمول العينة لمعظم الشرائح الموجودة بالمدينة.
- (٣) جاء (٣٧,٥٪) من العينة إلى المدينة بسبب العمل، و(٢٥٪) منهم لعدم قدرتهم على الحصول على مسكن بالمدن القديمة مما يعكس مشكلة الإسكان الحضري، و(٢٢,٥٪) بسبب موقعها على الطريق الصحراوى، و(١٥٪) لاعتبارها إحدى المدن الجديدة التي تتوفر بها فرص الاستثمار.
- (٤) وبالرغم من الأسباب السابقة لا يشعر (٥٧,٥٪) من العينة بالاستقرار في المدينة، وذلك لأسباب عديدة منها غلاء المعيشة (٣٩,٣٪) - حتى أن بعضهم أجاب بأن أسعار السلع في المدينة "أسعار سياحية" وذلك بالرغم من الطبيعة الزراعية للمدينة وتوافر الخضروات والفواكه في الإقليم، وبسبب ضعف مستوى الخدمات في المدينة (٢٦,٨٪)،

ولارتفاع الأقساط الشهرية التي لا تتناسب مع الدخول (٢٣,٢٪)، وأخيراً بسبب البعد عن الأهل (١٠,٧٪).

٢- المشروعات الاستثمارية بالمدينة:

أ- نوعية المشروعات الاستثمارية^(١):

تنوعت المشروعات الاستثمارية للعينة، حيث كان (٤٤٪) منها مشروعات صناعية كشکیل المعادن، والشیکولاتة، والکیماویات وغيرها، و(٣٦٪) مشروعات زراعیة، و(١٢٪) مشروعات تسويقية و(٨٪) مشروعات متعددة. مما قد يعكس تنوع العينة المختارة وشموليها لكافه أنواع المشروعات الاستثمارية بالمدينة.

ب- قوة العمل بالمشروع^(٢):

يلاحظ انخفاض قوة العمل بمشروعات العينة، حيث أن (٩٦٪) من المشروعات ذات قوة عمل أقل من عشرين عاملاً. كما يلاحظ انخفاض قوة العمل الحالية بالمشروعات عنها في مراحل سابقة، الأمر الذي أرجعه معظم المستثمرين إلى الأزمة الاقتصادية التي تؤثر على طاقة مشروعاتهم الإنتاجية، أما عن قوة العمل المستقبلية، فقد أجاب معظمهم بتوقف ذلك على حالة السوق.

ج- أسباب الاستثمار في مدينة النوبارية الجديدة^(٣):

اختلفت أسباب الاستثمار في المدينة، حيث تمثل (٣١,٩٪) من الأسباب في الاستفادة من تسهيلات الاستثمار بالمدن الجديدة، و(٢٥,٥٪)

(١) جدول (٨) بالملحق .

(٢) جدول (٩) بالملحق .

(٣) جدول (١٠) بالملحق .

بسبب أفضلية المدينة في الاستثمار الزراعي، و(٢١,٣٪) بسبب الموقع على الطريق الصحراوى، و(١٢,٨٪) لانخفاض أسعار الأرض مقارنة بالمدن القديمة، و(٨,٥٪) للخروج من الوادى الضيق. ويلاحظ على الأسباب السابقة غلبة الطابع الفردى والمصالح الشخصية للمستثمرين على المصالح العامة وهو ما يتفق مع طبيعة الاستثمار الخاص الذى يعتمد بصورة كبيرة على العائد المتوقع من المشروع.

د- العقبات التي واجهت المستثمرين في المراحل المختلفة لمشروعاتهم^(٠):

- في مرحلة الإنشاء:

تمثلت أهم العقبات في مرحلة إنشاء المشروعات في ارتفاع أسعار الأرض والمشروعات الخدمية (٢٨,٦٪)، حيث اشتكى البعض من توحيد أسعار الأرض في كل المدن الجديدة بغض النظر عن طبيعة المدينة، حيث عبر عن ذلك أحد المستثمرين :

"هل يعقل أن تتساوى أسعار الأرض في مدينة السادات أو العاشر بمدينة النوبالية؟". وتلا ذلك تباعد أماكن استخراج التراخيص وتعدها (٢٦,٨٪) "فضل كعب داير على الجهات حتى نحصل على التراخيص"، ثم عدم توفر مستلزمات الانتاج بالمدينة (٢٣,٢٪)، وعدم توفر الخدمات المنكاملة (٢١,٤٪).

- في مرحلة التشغيل:

جاءت مشكلة عدم توفر الخدمات المنكاملة على قائمة معوقات مرحلة التشغيل (٢١٪)، ثم نقص العمالة المدربة بالمدينة (١٩,٤٪)، ويطالب

^(٠)) جدول (١١) بالملحق .

المستثمرون بالحصول على العمالة المدربة جاهزة في الوقت الذي يقوم به المستثمرون في المدن الجديدة الأخرى بتدريب العمالة الازمة في مصانعهم، كما في مشروع "مبارك كول" في مدينة برج العرب الجديدة على سبيل المثل. ومن معوقات مرحلة التشغيل أيضاً ارتفاع أسعار الأراضي والمشروعات الخدمية في حالة الرغبة في التوسيع في المشروعات (١٦,١%)، ثم ارتفاع أجور العمالة الزراعية (٤,٥%) التي يعاني منها أصحاب المشروعات الزراعية وهي العمالة التي لا توجد في المدينة وإنما تستقدم من المراكز والقرى المجاورة "وصلت أجرة العمل ١٥ جنيه ومش موجود".

- فى مرحلة ما بعد التشغيل:

كانت مشكلة التسويق أهم المشكلات التي تواجه المستثمرين في هذه المرحلة (٢٨,٦%)، وتثار هنا مجموعة من التساؤلات تدور حول قدرة المنتج المصري على المنافسة مع المنتج الأجنبي خاصة في ظل اتفاقية تحرير التجارة العالمية. ويرتبط بالمشكلة السابقة عدم استقرار السوق وتقلباته (٢٧,١%). وأثار المستثمرون انخفاض قيمة العملة الأمر الذي أدى بدوره إلى ارتفاع الأسعار نتيجة لارتفاع مستلزمات الإنتاج المستوردة، والذي أدى بدوره إلى ضعف القدرة الشرائية للمستهلك مما يؤدي في النهاية إلى ركود في المخزون والدخول في دائرة مفرغة. "اللى كان بيشرى مثلاً زجاجتين زيت في الشهر، قلل استهلاكه إلى زجاجة واحدة، لارتفاع الأسعار، علشان كده نضطر لخفض قوة الإنتاج". ثم جاءت مشكلة عدم توفر الخدمات المتكاملة (٤,٣%)، وتضخم حجم المديونيات (١١,٤%)، لعدم قدرة البعض على سداد قروضه، ومن ثم ارتفاع الفوائد على ديونهم،

وبالتالى تضخم حجم المديونيات الأمر الذى قد يؤدى فى النهاية إلى وقف النشاط.

٣- رؤية المستثمرين والسكان للخدمات بمدينة التوبارية :

أ- حجم الإقامة في المدينة^(٤):

رأى (٦٨٪) من عينة المستثمرين و(٨٥٪) من عينة السكان أن حجم الإقامة في المدينة لا يتناسب مع تاريخ إنشائها . فقد قال أحد السكان "سوف بنفسك الشقق فاضية إزاي، فين السكان". أما عن أسباب ذلك فقد جاء السبب الأول في ارتفاع أسعار الوحدات السكنية، وقد يؤكد ذلك وجود (١٨٧) وحدة سكنية شاغرة من المرحلة الأولى، ويقول أحد القيادات الإدارية إن عدم شغل هذه الوحدات يؤدي إلى ارتفاع أسعارها نتيجة لارتفاع الفوائد التي تضاف سنويًا لسعرها الأساسي" ، وتلا ذلك عدم توفر فرص العمل المناسبة، ثم إلى ارتفاع الأسعار بالمدينة، وعدم انتظام وسائل المواصلات بالرغم من وقوع المدينة على الطريق الصحراوى.

ب- مستوى الخدمات في المدينة^(٥):

(١) النقل: ذهب (٧٢٪) من عينة المستثمرين و(٨٠٪) من عينة السكان إلى عدم كفاية وسائل خدمات النقل بالمدينة، لعدم وجود وسائل مواصلات منتظمة ومتناوبة.

(٢) الكهرباء: اختلفت رؤية عينة السكان عن عينة المستثمرين فيما يتعلق بالكهرباء، حيث رأى (٨٠٪) من عينة المستثمرين عدم ملاءمة

(٤) جدول (١٢) ، (١٣) بالملحق .

(٥) جدول (٤) بالملحق .

وكفاءة الكهرباء في المدينة لارتفاع أسعار الكهرباء بالنسبة للمصانع، وللمبالغة في رسوم تركيب العدادات. بينما رأى (٨٧,٥٪) من عينة السكان مناسبة هذه الخدمة.

(٣) المياه: يعاني (٩٢٪) من عينة المستثمرين و (٦٢,٥٪) من عينة السكان من مشكلات المياه كارتفاع أسعار مقاييس التركيب، والانقطاع المستمر لمياه الشرب خاصة في فصل الصيف، ورأوا ضرورة إنشاء محطة مياه خاصة بمدينة النوبارية الجديدة.

(٤) الصرف الصحي: ذهب (٩٢٪) من عينة المستثمرين و (٨٧,٥٪) من عينة السكان إلى ملاعنة وكفاية خدمات الصرف الصحي في المدينة. على الرغم من افتقار قرى الخريجين للمحيطة بهذه الخدمة.

(٥) الاتصالات: أجمعت عينة السكان و (٩٦٪) من عينة المستثمرين على ملاعنة وكفاية شبكة الاتصالات بالمدينة.

(٦) الخدمات التعليمية: رأى (٦٠٪) من كل من عينة السكان والمستثمرين عدم مناسبة وكفاءة الخدمات التعليمية، فالرغم من وجود إدارة تعليمية وجود المدارس المختلفة في كافة المراحل، فقد اشتكت المستثرون والسكان من عدم انتظام المدرسين، وتفشى مشكلة الدروس الخصوصية، هذا فضلاً عن رؤيتهم لضرورة وجود كليات جامعية تعمل على جذب المزيد من السكان وعلى رواج الحركة التجارية بالمدينة، وهو ما تسعى إليه قيادة الجهاز حالياً، حيث تجري المحاولات لإنشاء فرعين لكلية الزراعة والحاسبات بالمدينة بخضuan لجامعة الإسكندرية.

(٧) الخدمات الصحية: ذهب (٨٠٪) من كل من عينة المستثمرين والسكان إلى عدم كفاءة وكفاية الخدمات الصحية بالمدينة، حيث أن هناك

نقصاً في بعض الأجهزة الطبية المتخصصة، هذا فضلاً عن نقص الأطباء الموجودين بالفعل في المدينة نتيجة لتغيب معظم الأطباء.

(٨) النشاط الزراعي: أجمعت عينة السكان و(٩٦٪) من عينة المستثمرين على كفاءة النشاط الزراعي بالمدينة، مما قد يرجع إلى طبيعة الأرض الزراعية الخصبة بالمدينة. وهو أحد العوامل الهامة التي تميز مدينة النوبالية الجديدة عن المدن الأخرى.

(٩) النشاط الصناعي: ذهب (٧٠٪) من عينة السكان و(٥٦٪) من عينة المستثمرين إلى عدم كفاية النشاط الصناعي بالمدينة، نتيجة لصغر حجم النشاط الصناعي بالمدينة، وعدم توسيعه كما في المدن الأخرى كالعاشر من رمضان أو ٦ أكتوبر أو برج العرب الجديدة، وصغر مساحة الأرض المخصصة للصناعة، مما أدى بدورة إلى انخفاض حجم وفرص العمل التي تتوفرها المصانع بالمدينة.

(١٠) النشاط التجارى: رأى (٧٦٪) من عينة المستثمرين، و(٨٠٪) من عينة السكان عدم ملاءمة النشاط التجارى بالمدينة، مما يرجع إلى انخفاض الكثافة السكانية بالمدينة، وعدم وجود أسواق جملة تكون بمثابة الشريان التسويقى لمنتجات شباب الخريجين، حيث يقتصر النشاط التجارى في المدينة على تجارة التجزئة، وبعض المحال المتخصصة في بيع أدوات الرى والأسمدة، هذا فضلاً عن وجود النشاط التجارى في بعض السلع وغيابه في البعض الآخر.

(١١) أسعار الأرض : ذهب (٩٦٪) من عينة المستثمرين و (٦٢,٥٪) من عينة السكان إلى ارتفاع أسعار الأرض سواء المخصصة للاستثمار الصناعي أو الزراعي، وأرجع بعض المستثمرين ذلك إلى توحيد أسعار الأرض من قبل هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة.

(١٢) التسويق : تعتبر مشكلة التسويق على رأس المشكلات التي يعاني منها المستثرون، فقد رأى (٨٤٪) من عينة المستثمرين و (٨٠٪) من عينة السكان عدم فاعلية التسويق بالمدينة، وضرورة إجراء خطوات فعالة لتوسيع نطاق عملية التسويق. إلا أننى أرى أن مشكلة التسويق لا تقع على كاهل الدولة فقط، وإنما يتحمل المستثرون جزءاً منها، مما يتطلب ضرورة رفع مستوى منتجهم حتى يستطيع أن ينافس المنتج الأجنبى في الداخل والخارج.

(١٣) أسعار السلع : رأى (٦٠٪) من عينة المستثمرين و (٨٧,٥٪) من عينة السكان ارتفاع أسعار السلع، وبخاصة السلع الغذائية، مما يؤدي بدوره إلى ارتفاع متطلبات المعيشة، ومن ثم انخفاض قوة جذب المدينة.

(١٤) مستلزمات الإنتاج: رأى (٨٨٪) من عينة المستثمرين و (٦٥٪) من عينة السكان عدم توفر مستلزمات الإنتاج في المدينة، وحتى في حالة توفرها تكون أسعارها مرتفعة، الأمر الذي يؤدي إلى الحصول عليها من الإسكندرية ، مما يحمل المستثمر عبئاً إضافياً يتم تحميشه على سعر السلعة.

(١٥) أسعار الوحدات السكنية : رأى (٦٠٪) من عينة المستثمرين و (٩٥٪) من عينة السكان ارتفاع أسعار الوحدات السكنية، سواء المقدم الذي لا يتناسب مع الدخول، أو من حيث الأقساط الشهرية، مما يؤدي في النهاية إلى عدم الإقبال على الإسكان في المدينة، وعدم تحقيق المدينة لأحد أهدافها، وهو ما عبر عنه أحد السكان بقوله "اللى خلى الساكن يدفع (٢٠) ألف جنيه فى شقة حالياً فى النوبارية، ويدفع كمان

قسط شهري، ما يروح يشتري شقة تملك في العجمي أو السيف في إسكندرية، واسمها إسكندرية".

٤ - رؤية المستثمرين لحوافر تشجيع الاستثمار الخاص في المدن الجديدة:

أ - رأى (٧٢%) من عينة المستثمرين عدم كفاية حوافر تشجيع الاستثمار في المدن الجديدة. وأرجع (٢٦,٧%) منهم ذلك لاحتياجها إلى المراجعة، و (٢٥%) بسبب المغالاة في الضرائب، و (٢٣,٣%) لعدم كفايتها لجذب المستثمرين، و (٢١,٧%) بسبب عدم كفاية فترة الإعفاء الضريبي، و (٣,٣%) لتشتتها بين الوزارات المختلفة^(٠).

ب - رأى المستثمرون أن للأزمة الاقتصادية تأثير سلبي على مناخ الاستثمار والمستثمرين خاصة في المدن الجديدة، حيث تمثل (٣٥,٣%) من التأثيرات السلبية في حدوث ركود في المخزون السلعى، و (٢٥%) في زيادة نسبة البطالة، و (١٧,٦%) في توقف كثير من الأنشطة الصناعية، و (١٠,٣%) في ارتفاع الأسعار^(٠٠).

وفي ضوء ذلك أرى أن التأثيرات السلبية السابقة تؤدي إلى دائرة مفرغة، تؤدي في النهاية إلى عدم تحقق أهداف إنشاء المدينة، فارتفاع أسعار مستلزمات الإنتاج، خاصة المستوردة يؤدي إلى ارتفاع أسعار السلع، وبالتالي خفض القوة الشرائية للمستهلكين، وب خاصة في السلع غير الضرورية، وحدوث ركود في حركة البيع وزيادة في المخزون السلعى، يتطلب بدوره خفض القوة التشغيلية للمشروع، وخفض قوة العمل بالمشروع، أو الاستغناء عن بعض العمال وب خاصة العمالة المؤقتة المنتشرة بمدينة التوبالية، مما يؤدي في النهاية إلى عدم التوسع في الأنشطة الصناعية،

(٠) جدول (١٥)، (١٦) بالملحق.

(٠٠) جدول (١٧) بالملحق.

وعدم إمكانية زيادة قوة العمل بها، وخفض قوة جذب المدنية، وتدور الدائرة المفرغة من جديد.

٥- الاستثمار الخاص وتنمية المدن الجديدة:

أ- إمكانية مشاركة الاستثمار الفاخر في تنمية المدن الجديدة في المجالات الآتية^(٤):

- إنشاء وتطوير البنية الأساسية:

رأى (٤٠%) من عينة المستثمرين و (٦٧%) من عينة القيادات الإدارية إمكانية مشاركة الاستثمار الخاص في هذا المجال، ويرجع انخفاض النسبتين إلى أن إنشاء البنية الأساسية يتكلف أموالاً طائلة لا يقدر عليها القطاع الخاص، هذا فضلاً عن قيام هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة، ممثلة في أجهزة تنمية المدن بإنشاء وتطوير هذه البنية الأساسية. ورأى (٩٥%) من عينة السكان عدم إمكانية مشاركة الاستثمار الخاص في هذا المجال لحرص القطاع الخاص على المشروعات ذات العائد.

- الإسكان: أجمعـت عينة المستثمرين و (٨٦,٧%) من عينة القيادات الإدارية على إمكانية مشاركة الاستثمارات الخاصة في بناء الوحدات السكنية بالمدن الجديدة. ورفض (٨٧,٥%) من عينة السكان ذلك، وذهبوا إلى أنه حتى في حالة دخول القطاع الخاص هذا المجال، فسوف يركز على الإسكان الفاخر الذي لا يحل مشكلة الإسكان، ولا يتناسب مع محدودي الدخل.

- فرص العمل: أجمعـت عينة المستثمرين و (٩٣,٣%) من عينة القيادات الإدارية و (٧٥%) من عينة السكان على إمكانية مشاركة القطاع الخاص

في هذا المجال، بل رأوا أنه يجب تشجيع ذلك لعجز الدولة عن توفير فرص العمل لكافة الخريجين .

- تطوير الصناعة: أجمعـت عينة المستثمرين وعـينة القيادات الإدارية و(٨٥٪) من عـينة السـكان على أن تطوير الصـناعـة هي المـهمـة الأساسية لـالـقطـاعـالـخـاصـ، ورأـىـ البعضـ ضـرـورـةـ تـوجـيهـ هـذـاـ التـطـوـيرـ منـ خـالـ خـرـائـطـ صـنـاعـيـةـ، وـهـوـ ماـ عـبـرـ عـنـهـ أحدـ الـقـيـادـاتـ الإـدـارـيـةـ بـقـولـهـ "لـازـمـ يـكـونـ فـيـهـ تـوجـيهـ لـلـصـنـاعـاتـ الـلـىـ بـتـخـدـمـ الـمـدـنـيـةـ وـلـيـسـ أـىـ صـنـاعـاتـ" وـبـتـطـبـيقـ ذـلـكـ عـلـىـ مـدـنـ الـنـوـبـارـيـةـ الـجـديـدـةـ، فـيـجـبـ أـنـ تـكـونـ الصـنـاعـاتـ فـيـ مـجـالـ التـصـنـيـعـ الزـرـاعـيـ.

- إدارة المدن الجديدة: رأـىـ (٩٢٪) من عـينة المستـثـمـرـينـ إـمـكـانـيـةـ مـشـارـكـةـ الـقطـاعـالـخـاصـ فـيـ هـذـاـ المـجـالـ.ـ بـيـنـماـ رـفـضـ ذـلـكـ (٨٠٪)ـ مـنـ عـينةـ الـقـيـادـاتـ الإـدـارـيـةـ وـ(٩٧٪)ـ منـ عـينةـ السـكـانـ وـرـأـواـ أـنـ طـالـمـاـ أـنـ الـقطـاعـ الـخـاصـ يـسـعـىـ إـلـىـ تـحـقـيقـ هـامـشـ رـبـحـ،ـ فـإـنـهـ سـيـدـيرـ الـمـدـنـيـةـ بـرـؤـيـةـ اـسـتـثـمـارـيـةـ وـبـالـتـالـيـ سـتـرـتفـعـ تـكـالـيفـ الـإقامةـ فـيـ الـمـدـنـةـ.

من نـاحـيـةـ أـخـرىـ أـيـدـ بـشـدـةـ (٦٤٪)ـ مـنـ عـينةـ الـمـسـتـثـمـرـينـ إـمـكـانـيـةـ تحـولـ هـيـنـاءـ الـمـجـتمـعـاتـ الـعـمـرـانـيـةـ إـلـىـ شـرـكـاتـ قـابـضـةـ،ـ وـأـيـدـ ذـلـكـ (٢٠٪)ـ مـنـ عـينةـ الـمـسـتـثـمـرـينـ،ـ وـذـكـرـواـ أـنـ ذـلـكـ سـيـسـاعـدـ عـلـىـ التـحرـرـ مـنـ الـمـعـوقـاتـ وـالـإـجـرـاءـاتـ الإـدـارـيـةـ الـمـطـوـلـةـ الـتـيـ تـعـوقـ حـرـكةـ الـاسـتـثـمـارـ،ـ وـطـالـبـ الـبعـضـ الـآخـرـ بـضـرـورـةـ وـضـعـ ضـوـابـطـ لـذـلـكـ مـثـلـ وـجـودـ مـمـثـلـينـ عـنـ الـمـسـتـثـمـرـينـ وـالـسـكـانـ وـهـيـنـاءـ الـمـجـتمـعـاتـ الـعـمـرـانـيـةـ فـيـ تـشـكـيلـ مـجـلسـ إـدـارـةـ الشـرـكـةـ القـابـضـةـ^(١).

بـ - رؤية المستثمرين للمعوقات التي تحول دون مشاركتهم في تنمية المدن الجديدة^(٢٠):

تتمثل (٥٣,٣%) من هذه المعوقات في تعدد الإجراءات وكثرة الجهات المعنية بذلك، و(٢٨,٩%) في عدم استقرار السوق، و(٢٠%) في وجود بعض التشريعات التي لا تناسب مع القطاع الخاص، و(١٧,٨%) في ضخامة الاستثمارات وقلة العائد.

ويلاحظ على الأسباب السابقة أنها لا تتعلق بالمستثمرين، وإنما بظروف خارجية تتمثل في الإطار التشريعي والإداري. إلا أنني أرى أيضاً وجود أسباب متعلقة بالمستثمرين كاستعجال الربح، أو الخوف من مخاطرة توسيع المشروع وغيرها. وبالتالي لا يمكن إلقاء التبعة على كاهل الدولة فقط.

٦- الاستثمار الخالص وتنمية مدينة التوبالية الجديدة:

أ- رؤية السكان والقيادات الإدارية لـ إسهام الاستثمار الخالص في تنمية مدينة التوبالية الجديدة^(٢١):

- رأى (٦٦,٧%) من عينة القيادات الإدارية و(٩٥%) من عينة السكان عدم قدرة الاستثمار الخالص على جذب السكان للمدينة، نتيجة لصغر حجم النشاط الصناعي بها حتى الآن، وبالتالي ضلالة فرص العمل التي توفرها.

- وذهب (٧٣,٣%) من عينة القيادات الإدارية و(٨٧,٥%) من عينة السكان إلى عدم مساهمة الاستثمارات الخاصة في توفير الخدمات لخلق مجتمع شبه مستقل.

(٢٠) جدول (٢٠) بالملحق.

(٢١) جدول (٢١) بالملحق.

- رأى (٥٣,٣٪) من عينة القيادات الإدارية، و(٣٥٪) من عينة السكان مساهمة الاستثمارات الخاصة بالفعل في توفير فرص العمل، وإن كانت مساهمة ضئيلة نظراً لضعف النشاط الصناعي بالمدينة، ورأى (٦٥٪) من عينة السكان عدم قدرة الاستثمارات الخاصة على توفير فرص العمل الدائمة في المدينة لاعتماد معظمها على العمالة المؤقتة غير المثبتة.

- رأى (٦٠٪) من عينة القيادات الإدارية و(٧٠٪) من عينة السكان إسهام الاستثمار الخاص في إقامة المشروعات الصناعية التي تعتمد على المنتجات الزراعية، وهو أحد أهداف إنشاء المدينة، ويتجلى ذلك فعلاً في المشروعات الصناعية الموجودة بالمدينة، وإن كانت هذه المشروعات ليست بالحجم الذي يكفي لاستيعاب منتجات (١٣٠) قرية محبيطة بالمدينة.

- ذهب (٧٠٪) من عينة السكان إلى أن الاستثمار الخاص لم يخدم المدينة لسعيه نحو الربح وخدمة مصالحة. وقد عبر عن ذلك أحد السكان بقوله "سوف كام واحد ساكن فعلاً في المدينة، وبعدين إسأل هل دى مدينة فى لزدھار صناعى زى المدن الأخرى".^(٤)

بـ - رؤية المستثمرين لمساهمتهم في تطوير مدينة النوبالية الجديدة^(٥):

تمثلت (٢٦,٣٪) من رؤية عينة المستثمرين لإسهام الاستثمار الخاص في إقامة المشروعات الصناعية في المدينة، و(٢٥,٣٪) في توفير فرص العمل، و(١٨,٩٪) في تسويق بعض المنتجات الزراعية لشباب

(٤) جدول (٢٢) بالملحق .

(٥) جدول (٢٢) بالملحق .

الخريجين، و(١٥,٨%) في إنشاء بعض المجال التجارية وتجارة التجزئة في المدينة، و(١٣,٧%) في تقديم بعض الخدمات الخاصة كالعيادات وبعض دور الحضانة الخاصة الموجودة بالمدينة.

وفي ضوء ما سبق نلاحظ الإسهام الضعيف للقطاع الخاص في تحقيق أهداف إنشاء المدينة، الأمر الذي دفعني لسؤال عن أسباب ذلك كما في النقطة التالية.

ج- معوقات إسهام الاستثمار الخاص في تنمية مدينة النوبارية الجديدة (٣٠):

ذهبت عينة المستثمرين إلى وجود عدة معوقات تحول دون إسهامهم في تنمية المدينة، حيث تمثلت (٢١,٩%) من هذه المعوقات في عدم كفاية الخدمات بالمدينة، و(٢٠,٣%) في عدم توافر المصالح العامة التي تنتهي عندها الإجراءات، و(١٤,١%) في التعديدية الإدارية، فالمدينة تتبع ثلاث جهات هي هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة، وزارة الزراعة، ومحافظة البحيرة، و(١٢,٥%) في نقص التشريعات الملائمة، و(١٠,٩%) في ارتفاع أسعار الأرض، و(٩,٤%) في نقص العمالة المدربة بالمدينة، و(٦,٢%) في عدم وجود خريطة زراعية وصناعية خاصة بالمدينة، و(٤,٧%) في ارتفاع أجور العمالة الزراعية في المدينة والتي تأتي من القرى والمناطق المجاورة.

٧- اقتراحات تعظيم إسهام الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة (٤):

أ- اقتراحات عينة المستثمرين:

كانت (١٦,٢%) من اقتراحات عينة المستثمرين تدور حول ضرورة الاهتمام بتطوير الخدمات بالمدينة، و(١٥%) حول الاهتمام بفتح مجالات

(٣) جدول (٢٤) بالملحق .

(٤) جدول (٢٥) بالملحق .

للتسويق، و(١٢,٥٪) حول مشاركة القطاع الخاص في الإدارة، و(١١,٣٪) نحو خفض أسعار الأرض ومراعاة اختلاف مدينة النوبارية عن المدن الأخرى، و(١٠٪) في إنشاء مكتب موحد لكافة إجراءات الاستثمار بالمدينة.

بـ - اقتراحات عينة القيادات الإدارية :

جاءت أهم اقتراحات عينة القيادات الإدارية في فتح مجالات التسويق الزراعي والصناعي (٣٦,٨٪)، ودعم المشروعات الزراعية (٢٣,٧٪)، وإنشاء مكتب موحد لكافة إجراءات الاستثمار بالمدينة (٢١,١٪)، والاهتمام بمراكز تدريب العمالة بمختلف أنواعها (١٨,٤٪).

جـ - اقتراحات عينة السكان :

كانت أهم مقترنات عينة السكان تتركز في خفض مقدم وأقساط الوحدات السكنية (٢٥,٤٪)، وتوفير أصحاب المشروعات مساكن للعمال (٢٣,٨٪)، والاهتمام بتطوير الخدمات (٢١,٤٪) وتوفير وسائل مواصلات منتظمة (١٥,١٪)، ودعم المشروعات الزراعية (٩,٥٪).

سابعاً : نتائج الدراسة

(١) كشفت الدراسة عن أن معظم أسباب الاستثمار من وجهة نظر عينة المستثمرين هي أسباب شخصية تتعلق بالاستفادة من تسهيلات الاستثمار بالمدن الجديدة.

(٢) أوضحت الدراسة انخفاض قوة العمل بمشروعات عينة المستثمرين ، بما لا يساعد على تشكيل قوة جذب في المدينة ، هذا فضلاً عن تأثير قوة العمل بالمشروعات بظروف السوق الحالية تأثراً سلبياً .

(٣) واجهت عينة المستثمرين عقبات كثيرة في المراحل المختلفة لمشروعاتهم، أهمها ارتفاع أسعار الأرض في المدينة ، وتعدد وتباعد

أماكن استخراج الترخيص ، وعدم توفر الخدمات المتكاملة بالمدينة ، وعدم وجود العمالة المدربة، ومشكلة التسويق وعدم استقرار السوق.

(٤) أكد معظم عينة المستثمرين والسكان عدم تناوب حجم الإقامة في المدينة مقارنة بتاريخ إنشائها، وذلك لارتفاع أسعار الوحدات السكنية ، وعدم توفر فرص العمل الكافية ، ولارتفاع تكاليف المعيشة، وهو ما يعني أيضا عدم تحقق أحد أهداف المدينة في جذب السكان .

(٥) أو صحت عينة المستثمرين وعينة السكان عدم كفاية وكفاءة كثير من الخدمات في المدينة ، مثل عدم وجود وسائل موصلات منتظمة ، والمياه دائمة الانقطاع خاصة في فصل الصيف، وارتفاع أسعار السلع ومستلزمات الإنتاج وأسعار الوحدات السكنية.

(٦) بين ما يقرب من ثلاثة أرباع عينة المستثمرين عدم كفاية حوافز تشجيع الاستثمار بالمدن الجديدة، ورأوا أن للأزمة الاقتصادية الراهنة تأثير سلبي على مناخ الاستثمار ، الأمر الذي يؤدي إلى دائرة مفرغة من توقف الأنشطة الصناعية والبطالة وارتفاع الأسعار ، وعدم تحقيق المدن الجديدة لأهدافها .

(٧) كشفت عينة المستثمرين عن إمكانية مشاركة القطاع الخاص في تنمية المدن الجديدة ، خاصة في مجال الإسكان وتوفير فرص العمل وتطوير الصناعة ، بينما رفض معظم عينة السكان ذلك نتيجة لطبيعة القطاع الخاص الهادفة إلى الربح والذى سيكون على حساب محدودى الدخل .

(٨) أيد معظم عينة المستثمرين تحويل هيئة المجتمعات العمرانية إلى شركات قابضة من أجل التحرر من المعوقات الإدارية والبيروقراطية الحكومية ، ومواجهة التعديات الإدارية . ومن ناجية أخرى عارض

معظم عينة السكان والقيادات الإدارية مشاركة القطاع الخاص في إدارة المدن الجديدة ، لأنه سوف يديرها من منظور الربحية.

(٩) رأت عينة المستثمرين وجود عدة معوقات تحول دون مشاركة الاستثمار الخاص في تطوير المدن الجديدة بصفة عامة تمثلت في تعقد الإجراءات وكثرة الجهات المعنية ، وعدم استقرار السوق ، ونقص التشريعات المناسبة.

(١٠) أوضح ما يقرب من ثلاثة أرباع عينة السكان عدم استفادة مدينة النوبارية الجديدة من الاستثمارات الخاصة حيث لم يستطع الاستثمار الخاص جذب السكان للمدينة لصغر حجم النشاط الصناعي بالمدينة مقارنة بالمدن الجديدة الأخرى.

(١١) ذهبت عينة المستثمرين إلى مساهمة القطاع الخاص في تطوير مدينة النوبارية الجديدة، بإقامة بعض المشروعات الصناعية ، وتسويق المنتجات الزراعية ، وإنشاء بعض المحال التجارية ، وتقديم بعض الخدمات الخاصة كالعيادات ودور الحضانة الموجودة في المدينة.

(١٢) ذهبت عينة المستثمرين إلى وجود عدة معوقات للاستثمار في مدينة النوبارية الجديدة منها عدم كفاية الخدمات ، وعدم توافر المصالح العامة التي تنتهي عندها الإجراءات ، وارتفاع أسعار السلع ، وعدم وجود خريطة زراعية وصناعية، وارتفاع أجور العمالة الزراعية. في ضوء ما سبق يمكن الوصول إلى النتيجة الرئيسية التي تجيب على السؤال المحوري للدراسة وهي:

"يساهم الاستثمار الخاص مساهمة ضئيلة في تطوير مدينة النوبارية الجديدة . وعدم قيامه بالدور المتوقع منه نتيجة لعقبات ترتبط بالإطار العام

لحوافز الاستثمار من ناحية، وظروف المدينة من ناحية ثانية، والمستثمرين أنفسهم من ناحية ثالثة".

تحليل عام للنتائج

انطلق التفكير في إنشاء المدن الجديدة في مصر في سبعينيات القرن الماضي ، وقد كان الهدف المعلن هو التخفيف من حدة التكدس في المدن القائمة من ناحية، وفتح مجالات الاستثمار الخاص ، مع بعض الحوافز والمميزات في مناطق جديدة من ناحية أخرى، ومن هنا يرى المطلع على خطط إنشاء هذه المدن تصورات وتوقعات متصلة بالإقامة، ومعدل انتشار المشروعات الاستثمارية ، والمشروعات الخدمية ، فضلاً عن توقعات متزايدة بانتعاش الحياة الاجتماعية، والتفاعل داخل هذه المدن ، بشكل يجعلها مناطق جذب مستمر .

وربما كانت التوقعات التي صاحبت هذه العملية، قد بالغت في تقديراتها، أو أغفلت عوامل اجتماعية تتصل بطبيعة الإنسان المصري، وأخرى تتصل بطبيعة المستثمر الخاص، وثالثة تتصل بأزمات اقتصادية يمر بها المجتمع في الوقت الذي لم تتخذ فيه إجراءات لحماية هذه المنشآت أو المدن الجديدة من آثار هذه الأزمات .

وفي ضوء الدراسة الراهنة لإحدى هذه المدن، وفي ضوء ما كشفت عنه من نتائج، فإنه يمكن تفسير هذه النتائج على النحو التالي :

أولاً : لعل أوجه القصور التي كشفت عنها هذه الدراسة ، والدراسات التي أجريت على مدن جديدة أخرى، ترجع بالدرجة الأولى إلى انسحاب الدولة من دعم هذه المدن ، والمحافظة على إيقاع نموها حتى تحقق الهدف الذي أنشئت من أجله. فعلى الرغم من أن هذه المدن أنشئت وألحقت بهيئة المجتمعات العمرانية الجديدة التابعة لوزارة الإسكان،

وأن ذلك قد أشار ضمنياً إلى دور محمد للحكومة في إنشاء ودعم وتطوير هذه المدن ، إلا أنها تركتها في مهب الأزمات التي طرأت على المجتمع والتغيرات الحادة في أسعار الصرف ، فقد تغير سعر الصرف خلال السنوات الأربع السابقة بما يعادل (٥٠%) تقريباً ، وقد أثر ذلك على استيراد المعدات ، وعلى القاعدة الإنتاجية ككل وانعكس على أسعار المنتج ، وبالتالي اقترب سعر المنتج المصري من سعر المنتج المستورد، وفي بعض الحالات تجاوزه.

ثانياً: إن ترك الأمور في المدن الجديدة للقطاع الخاص ، لم يكن الحل الأمثل ، فالقطاع الخاص المصري لم ينضج في معظمها بالشكل الذي يتکفل فيه بذلك الأعباء الثقيلة ، خاصة إذا كان التوجه الغالب لديه هو الكسب السريع تحت دعوى الاحتماء من تقلبات السوق . فها هم المستثمرون يرون أن حواجز الاستثمار ضئيلة، وهذا هي القاعدة العريضة من السكان ترى أن تحقيق تنمية ملموسة على أيديهم يعتبر أمراً بعيد المنال.

ثالثاً: إن الذين يصممون دراسة الجدوى ، والتوقعات المستقبلية لمثل هذه المشروعات، ليسوا واقعيين ، لكنهم يزيّنون للسلطة الإقدام على المشروعات عن طريق التضخيم في عائداتها المتوقع . وهذا ما كشفته الدراسة الراهنة، فمعدلات الإشغال والإقامة حققت أدنى معدلات يمكن تصورها، ومعدلات الإلحاد بالعمل والإسهام في مواجهة البطالة حققت تراجعاً كبيراً . فكلما نشأت أزمة اقتصادية اتجه المستثمرون إلى خفض معدلاتقوى العاملة . وحتى التصنيع الزراعي الذي كان يمكن أن يزدهر في هذه المدينة والمدن المشابهة ، لم يخط خطوات ملائمة لما كان يتوقع منه .

رابعاً : لعل غياب المخطط الاجتماعي عن لجان التخطيط عامة، وتخطيط المدن الجديدة بشكل خاص ، قد كرس من المشكلات التي واجهتها . فعلى سبيل المثال لم يدرك المخطط طبيعة الإنسان المصري ، وتمسكه بموطنه وكيف أنه لا يقدم على مغامرة الانتقال أو الهجرة ، إلا إذا رأى حافزاً يسمح بتغيير هيكلي في واقعه الاجتماعي والاقتصادي، فلماذا على سبيل المثال يهاجر ويدفع مقدماً لمسكنه بالآلاف ، في الوقت الذي لا يملك فيه من هذه الآلاف شيئاً. وفي الوقت الذي يعيش فيه في قريته عيشة ترضيه، أو يعيش في مدینته الكبرى، وقد فهم واقعها ، وحدد نطلعاته فيها، سواء بالنسبة له أو لأبنائه على حين أنه لو رحل إلى مدينة جديدة فإنه يهاجر للمجهول .. ! كذلك فإنه في وحدة الجوار في المدينة ، قد أقام علاقات تاريخية هو وأفراد أسرته ، بينما إذا هاجر فإنه سينخرط في وحدة جوار لا يعلم إلا الله طبيعتها. هذه وغيرها من الأمور التي يدركها المخطط الاجتماعي ، لم تكن أمام المخطط الاقتصادي ، أو الفيزيقي الذي صمم خطط المدن الحديثة .

خامساً : حتى الشباب العاطل ، أو المتخرج في الجامعة ، أو المستوى الأدنى ، اتجه إلى هذه المدن وما حولها على أمل أن يحقق شيئاً ، فوجد أن نقطة البداية في رحلته عسيرة . فرأى أن مقدم الإسكان المطلوب منه لو وجد يمكن أن يساعد في مشروع صغير في محل إقامته الأول دون أن يهاجر . والذين أقدموا على ذلك واجهتهم المصاعب الاجتماعية، والاقتصادية ، والإدارية ، وغيرها . وراحوا يجاهدون من أجل العودة من حيث أتوا. وهنا سقطت إحدى الأهداف وإحدى الدعاء التي سبقت من أجل إنشاء هذه المدينة وغيرها .

إن هناك حاجة ماسة لدراسات شاملية تكاملية ، يقوم بها متخصصون في فروع متعددة من فروع العلم الاجتماعي والطبيعي ، تسعى لوضع يدها على كل الأخطاء ، وتعمل على تحديد المعايير اللازمة للأداء الاجتماعي ، الاقتصادي . وأن يكون الهدف النهائي من هذه الدراسات التوصل إلى عناصر خطة تكاملية متعددة الأبعاد لإعادة إحياء هذه المدينة وما شابها من مدن ، والتحول بها إلى مناطق جذب ، وانطلاق في الإنزال والخدمات وغيرها .

الإشارات والمراجع

- (١) محمد مطر، إدارة الاستثمار: الإطار النظري والتطبيقات العملية، مؤسسة الوراق للنشر والتوزيع، عمان، ط٢، ١٩٩٩، ص٩.
- (٢) عبد الغفار حنفى، الاستثمار فى الأوراق المالية، الدار الجامعية، الإسكندرية، ٢٠٠٠، ص١٧.
- (٣) سيدى محمود، المشاكل الهيكلية للتنمية، منشورات وزارة الثقافة، دمشق، ١٩٩٥، ص١٤٣.
- (٤) إيهاب سلام، الدول بين التخلف والتقدم، كتاب الأهرام الاقتصادي، العدد ١٧٨، أكتوبر ٢٠٠٢، ص٩٥.
- (٥) محمد مطر، مصدر سابق، ص٩.
- (6) Balchin, Paul N. et al., Urban Economics: A Global Perspective, Creative Print & Design, Great Britain, 2000, P. 345.
- (7) Johnes, Charles P., Investments: Analysis and Management, John Wiley & Sons, New York, 4th. ed., 1993, P. 11.

- (٨) سامي عفيفي حاتم، المجتمعات الجديدة طريق للتنمية الاقتصادية، الدار المصرية اللبنانية، القاهرة، ١٩٩٢، ص ص ١٨٤-١٨٨.
- (٩) نجلاء الأهوانى، مشكلة البطالة في الاقتصاد المصرى: الجذور والأبعاد والتوقعات، فى: علا أبو زيد (تحرير)، القمة الاجتماعية: الأبعاد الدولية والإقليمية والمحلى، مركز بحوث ودراسات الدول النامية، جامعة القاهرة، ١٩٩٦، ص ٧١.
- (١٠) سلوى سليمان وأخرون، الصناعة وحوافز الاستثمار الصناعى فى مصر، وزارة الصناعة والثروة المعدنية، القاهرة، يناير، ١٩٩٨، ص ٢٢٧.
- (11) Balchin, Paul N., et al, Op. Cit., P. 345.
- (١٢) سيدى محمود ، مصدر سابق ، ص ص ١٤٧-١٤٨.
- (١٣) هبه أحمد نصار ، الانفجار السكاني وسياسات التنمية والتحضر ، فى: أعمال ندوة التنمية الاقتصادية والاجتماعية للمدن الجديدة، المركز القومى للبحوث الاجتماعية والجنائية بالاشتراك مع وزارة التعمير، القاهرة، إبريل، ١٩٨٦، ص ١١٤.
- (14) EL-Shakhs, Salah, National and Regional Issues and Policies in Facing the Challenges of the Urban Future, In: Hauser, Philip M., et al., (eds.), Population and the Urban Future, State University of New York Press, Albany, 1982, P 158.
- (15) Gilbert, Alan & Guglar, Josef, Poverty, Cities, and Development: Urbanization in the Third World, 2nd ed., Oxford University Press, Oxford, 1992, p. 190.

- (١٦) وزارة التعمير والمجتمعات العمرانية الجديدة والإسكان والمرافق، التعمير والمجتمعات الجديدة والإسكان والمرافق في مصر، ١٩٩٣، ص. ١٣.
- (١٧) Yousry, Mohamoud, et al., Cairo as a World City: The Impact of Cairo's Orientation Toward Globalization, In: Lo, Fu-chen & Yeung, Yue-man (eds.), Globalization and the World of Large Cities, United Nations University Press, Tokyo, 1998, P. 289.
- (١٨) طلعت الدمرداش، اقتصاديات إنشاء المدن الجديدة، مكتبة المدينة، الزقازيق، ١٩٩٨، ص ٥١.
- (١٩) وزارة التخطيط، الاستراتيجية القومية للتنمية الاقتصادية والاجتماعية في مستهل القرن الحادى والعشرين (٢٠١٧/١٦-١٩٩٨/٩٧)، المجلد الأول، إبريل، ١٩٩٧، ص ٢٨٧.
- (٢٠) التعمير والمجتمعات العمرانية الجديدة من:
- http://www.sis.gov.eg/public/yearbook97a/html/Liv1282.htm.
- (٢١) حامد عبده الهدى، المجتمعات الجديدة بين العالمية والمحليّة: دراسة للحالة المصرية، مكتبة غريب، القاهرة، ١٩٩٣، ص ص ٢٥٩-٢٦٠.
- (٢٢) United Nations Centre for Human Settlements (Habitat), An Urbanizing world: Global Report Human Settlements 1996, Oxford University Press, Oxford, 1996, P. 340.
- (٢٣) Cheema, Shabbir G., Priority Urban Management Issues in Developing Countries; In Fuchs, Ronald J., et al., (eds.), Mega-city: Growth and The Future, United Nations University Press, Tokyo, 1994, P.P. 418-419.

- (24) Rondinelli, Dennis A. & Kasarda, John D., Privatization of Urban Services and Infrastructure In Developing Countries, In: Kasarda, John D. & Parnell, Allan M.(eds.), Third World Cities: Problems, Policies, and Prospects, Sage Publications, London, 1993, P. 158.
- (٢٥) البنك الدولي، الدخول للقرن ٢١: تقرير التنمية البشرية، مركز الأهرام للترجمة والنشر، القاهرة، ١٩٩٩/٢٠٠٠، ص ١٣٢.
- (26) Annez, Patricia & Friendly, Alfred, Cities in the Developing world: Agenda for Action Following Habitat II, Finance & Development, December, 1996, P. 14.
- (27) Rondinelli, Dennis A., Asian Urdan Development policies in the 1990: from Growth Control to urban Diffusion, World Development, Vol. 19, No.7, 1991, P. 800.
- (28) Becker, Charles M., et al., Beyond Urban Bias In Africa: Urbanization in an Era of Structural Adjustment, James Curry, London, 1994, P. 243.
- (٢٩) هبه أحمد نصار، مصدر سابق، ص ١١٨.
- (٣٠) طارق عبد اللطيف ، المدن والضواحي الثانوية كحل للتوضع الحضري، في: ندوة التوسيع الحضري: دوافعه ومقاييسه وسياسات التنمية الحضرية، أوراق ومدلولات الندوة، معهد التخطيط القومى، القاهرة (٢٦-٢٨)، ديسمبر، ١٩٨٨، ص ٦٥٦.
- (٣١) محمد فتحى صقر، لاستراتيجية التنمية للعمرانية فى مصر حتى عام ٢٠٠٠، المجلة الاجتماعية القومية، المجلد الرابع والعشرون، العدد الثالث، سبتمبر، ١٩٨٧، ص ٧٠.
- (٣٢) طلعت الدمرداش، مصدر سابق، ص من ٢٦٤-٢٦٥.

- (٣٣) طارق عبد اللطيف، مصدر سابق، ص ٦٦٤.
- (٣٤) نجوى إبراهيم محمود، مستقبل إدارة المدن الجديدة في مصر، في: السيد عبد المطلب (تحرير)، السياسة والنظام المحلي في مصر، أعمال المؤتمر السنوي الثامن للبحوث السياسية، القاهرة، (٣-٥ ديسمبر ١٩٩٤)، مركز البحوث والدراسات السياسية، جامعة القاهرة، ١٩٩٥، ص ٨٦.
- (٣٥) طلعت الدمرداش، مصدر سابق، ص ٢٤٢.
- (٣٦) المصدر السابق، ص ٢٦٥.
- (٣٧) سامي عفيفي، مصدر سابق، ص ١٨١.
- (٣٨) هشام أحمد، نحو تحقيق أفضل استغلال للمدن الجديدة الواقعة في إقليم القاهرة الكبرى، في: أعمال ندوة التنمية الاقتصادية والاجتماعية للمدن الجديدة، مصدر سابق، ص ص ١٦٤-١٦٥.
- (٣٩) سميحة السيد فوزي، التصنيع والمدن الجديدة، في: أعمال ندوة التنمية الاقتصادية والاجتماعية للمدن الجديدة، مصدر سابق، ص ص ١٨٩-١٩٧.
- (٤٠) طلعت الدمرداش، مصدر سابق، ص ٢٧٧.
- (٤١) نجوى إبراهيم محمود، مصدر سابق، ص ص ٨٥-٨٦.
- (٤٢) الإسكان في المجتمعات العمرانية الجديدة، من :
- <http://www.sis.gov.eg/public/achv98/html/text8.htm,p.1>
- (٤٣) أين توجه استثمارائك، في :
- [http://www.misrcities.com2000.](http://www.misrcities.com2000)
- (٤٤) استخدام الأرض في مدينة النوبارية الجديدة، في المصدر السابق.

(٤٥) وزارة الإسكان والتعمير والمجتمعات العمرانية، هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة، مدينة النوبارية الجديدة، مطبع روزاليوسف الجديدة، القاهرة، ١٩٩٣، ص ص ٧-٨.

(٤٦) وزارة التعمير والمجتمعات الجديدة واستصلاح الأراضي، الدراسات الفنية لمشروعات المرافق العامة بالمرحلة الأولى لمدينة النوبارية الجديدة، التقرير الابتدائي، الجزء الثالث، سبتمبر، ١٩٨٥، ص ص ٣، ١٥٤.

(٤٧) آخر بيانات موجودة في جهاز تنمية وتعمير مدينة النوبارية الجديدة حتى ٢٠٠٢/١٢/٣١.

(٤٨) أكد المستثمرون عدم وجود مناطق لامتداد العمرانى مستقبلاً، حيث تم تحويل المناطق المخصصة لامتداد العمرانى إلى الاستثمار الزراعى دون تخطيط مسبق.

الملاحق

١. أدلة المقابلة

٢. جداول الدراسة

جامعة طنطا
كلية الآداب
قسم الاجتماع

(١)
دليل مقابله (السكن)
في موضوع
الاستثمار الفاصل وتنمية المدن الجديدة
دراسة ميدانية في مدينة النوبارية الجديدة (٢)

٢٠٠٣-٢٠٠٢

(٢) دكتور وجدى شفيق عبد اللطيف عبد السيد: مدرس علم الاجتماع ، كلية الآداب -
جامعة طنطا .

أولاً: البيانات الأساسية:

- ١- الاسم/ (اختياري)
- ٢- السن :
- ٣- التعليم :
- ٤- العمل:.....
- ٥- مدة الإقامة في المدينة:.....
- ٦- أسباب المجئ إلى المدينة:.....
.....
- ٧- مدى الشعور بالاستقرار بالمدينة وأسباب ذلك:
.....
.....

ثانياً: بيانات خاصة بالمدينة:

- ٨- تقييم الجوانب الآتية في مدينة النوبارية:
 - النقل :
 - الكهرباء:
 - المياه :
 - الصرف الصحي:
 - الاتصالات:
 - الخدمات التعليمية:
 - الخدمات الصحية :
 - النشاط الزراعي:
 - النشاط الصناعي :
 - أسعار الأرض:
 - التسويق:
 - أسعار السلع:
 - مستلزمات الإنتاج:

- أسعار الوحدات السكنية:

٩- مدى مناسبة حجم الإقامة في المدينة وأسباب ذلك:

ثالثاً: الاستثمار الخاص والتنمية:

١٠- إمكانيات مشاركة الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة في الجوانب الآتية:

- إنشاء البنية الأساسية (مياه - كهرباء - طرق)

- الإسكان :

- فرص العمل:

- تطوير الصناعة:

- إدارة المدن الجديدة:

١١- مدى إمكانية مساهمة الاستثمار الخاص في تنمية مدينة النوبارية الجديدة في النواحي الآتية:

- جذب السكان للمدينة:

- توفير الخدمات:

- توفير فرص العمل الدائمة:

- إقامة المشروعات الصناعية التي تعتمد على الزراعة:

١٢- مدى خدمة المستثمرين لمدينة النوبارية وأسباب ذلك:

١٣- ما هي مقترحاتكم لزيادة مساهمة المستثمرين في تنمية المدينة؟

جامعة طنطا
كلية الآداب
قسم الاجتماع

(٢)

دليل مقابله (لسكان)

في موضوع

الاستثمار الخاص وتنمية المدن الجديدة

دراسة ميدانية في مدينة النوبارية الجديدة (١)

٢٠٠٣-٢٠٠٢

أولاً: البيانات الأساسية:

- ١- الاسم (اختياري)
- ٢- السن :
- ٣- المؤهل :
- ٤- الوظيفة الحالية:
- ٥- الخبرات السابقة:
- ٦- محل الإقامة:

ثانياً: الاستثمار الخاص وتنمية المدن الجديدة:

- ٧- إمكانيات مساهمة الاستثمار الخاص في التنمية:
- ٨- المعوقات التي تحول دون مشاركة الاستثمار الخاص في التنمية:
- ٩- إمكانيات مشاركة الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة بصفة عامة في الجوانب الآتية:
 - الإسكان :
 - فرص العمل:
 - تطوير الصناعة:
 - إدارة المدن الجديدة :
- ١٠- ما هو إسهام الاستثمار الخاص في مدينة النوبارية الجديدة في :
 - جذب السكان للمدينة:
 - المساهمة في توفير الخدمات:
 - توفير فرص العمل المستقرة:
 - إقامة المشروعات الصناعية التي تعتمد على المنتجات الزراعية:
- ١١- ما هي مقتراتكم لتعزيز إسهام الاستثمار الخاص في تنمية مدينة نوبارия الجديدة؟

جامعة طنطا
كلية الآداب
قسم الاجتماع

(٢)

دليل مقابله (السكان)

في موضوع

الاستثمار الخاص وتنمية المدن الجديدة

دراسة ميدانية في مدينة النوبارية الجديدة (١)

٢٠٠٣-٢٠٠٢

(١) دكتور وجدى شفيق عبد اللطيف عبد السيد: مدرس علم الاجتماع ، كلية الآداب - جامعة طنطا .

أولاً: البيانات الأساسية:

- ١- الاسم (اختياري)
٢- السن :
٣- المؤهل :
٤- محل الإقامة :
٥- العمل :

ثانياً بيانات خاصة بالمشروع:

- ٦- نوعية المشروع:
٧- قوة العمل بالمشروع : السابقة () الحالية () المتوقعة ()
٨- العقبات التي واجهتكم في مرحلة إنشاء المشروع:
.....
٩- العقبات التي واجهتكم في مرحلة تشغيل المشروع:
.....
١٠- العقبات التي واجهتكم في مرحلة ما بعد التشغيل:
.....

ثالثاً: بيانات عن مدينة النوبارية الجديدة:

- ١١- ما هو تقييمكم للجوانب الآتية في مدينة النوبارية الجديدة:
- النقل :
- الكهرباء:
- المياه :
- المصرف الصحي:
- الاتصالات:
- الخدمات التعليمية:
- الخدمات الصحية :
- النشاط الزراعي:

- النشاط الصناعي :
 - النشاط التجارى:
 - أسعار الأرض:
 - مستلزمات الإنتاج:
 - التسويق:
 - أسعار الوحدات السكنية:
- ١٢- رؤيتكم لدى ملائمة حجم الإقامة في المدينة وأسباب ذلك:
-
-

ثالثاً: الاستثمار الخاص وتنمية المدن الجديدة:

- ١٣- تقييم سيادتكم لحوافز تشجيع الاستثمار الخاص:
-
-
- ١٤- آثار الأزمة الاقتصادية الراهنة على مناخ الاستثمار في المدن الجديدة:
-
-
- ١٥- إمكانيات مشاركة الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة بصفة عامة في الجوانب الآتية:
- إنشاء البنية الأساسية وتطويرها:
 - الإسكان :
 - فرص العمل:
 - تطوير الصناعة:
 - إدارة المدن الجديدة:
- ١٦- رؤيتكم لتحويل هيئة المجتمعات العمرانية لشركات قابضة:
-
-
- ١٧- معوقات مساهمة الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة بصفة عامة:
-
-

١٨- ما هي المساهمة الفعلية للاستثمار الخاص في تنمية مدينة النوبارية الجديدة؟

.....
.....

١٩- معوقات مشاركة الاستثمار الخاص في تنمية مدينة النوبارية الجديدة:

.....
.....

٢٠- مقتنياتكم لزيادة إسهام الاستثمار الخاص في تنمية مدينة النوبارية الجديدة:

.....
.....
.....

٣- جداول الدراسة :

جدول (١)

السن

السكان		القيادات الإدارية		المستثمرون		العينة السن
%	ك	%	ك	%	ك	
١٢,٥	٥	-	-	-	-	- ٢٠
٥٥,٠	٢٢	١٣,٣	٢	١٦,٠	٤	- ٣٠
١٥,٠	٦	٤٦,٧	٧	٤٨,٠	١٢	- ٤٠
١٧,٥	٧	٤٠,٠	٦	٢٨,٠	٧	- ٥٠
-	-	-	-	٨,٠	٢	٦٠ سنة فأكثر
%١٠٠	٤٠	%١٠٠	١٥	%١٠٠	٢٥	المجموع

جدول (٢)

التعليم

السكان		القيادات الإدارية		المستثمرون		العينة السن
%	ك	%	ك	%	ك	
٣٠,٠	١٢	-	-	-	-	دون المتوسط
٣٧,٥	١٥	١٣,٣	٢	٣٢,٠	٨	متوسط
٧,٥	٣	٦,٧	١	٨,٠	٢	فوق المتوسط
٢٥,٠	١٠	٨٠,٠	١٢	٥٦,٠	١٤	جامعي
-	-	-	-	٤,٠	١	فوق الجامعي
%١٠٠	٤٠	%١٠٠	١٥	%١٠٠	٢٥	المجموع

جدول (٣)
عمل السكان

العمل	ك	%
موظف	١٨	٤٥,٠
عامل زراعي	٧	١٧,٥
حرفي	٦	١٥,٠
عمال بالمصانع	٥	١٢,٥
تاجر	٢	٥,٠
وظائف أخرى	٢	٥,٠
مجـ	٤٠	% ١٠٠

جدول (٤)
مدة الإقامة بالمدينة (لسكان)

المدة	ك	%
أقل من ثلاثة سنوات	٤	١٠,٠
٥ - ٣	١٥	٣٧,٥
٧-٥	١٢	٣٠,٠
٧ سنوات فأكثر	٩	٢٢,٥
مجـ	٤٠	% ١٠٠

جدول (٥)

أسباب توجه السكان للإقامة في المدينة

السبب	ك	%
بسبب العمل	١٥	٣٧,٥
لعدم القدرة على الحصول على مسكن في المدن القديمة	١٠	٢٥,٠
بسبب الموقع على الطريق الصحراوي	٩	٢٢,٥
لأنها إحدى المدن الجديدة التي تقبل الاستثمار	٦	١٥,٠
مج	٤٠	% ١٠٠

جدول (٦)

شعور السكان بالاستقرار في المدينة

البيان	ك	%
نعم	١٧	٤٢,٥
لا	٢٣	٥٧,٥
مج	٤٠	% ١٠٠

جدول (٧)

أسباب عدم شعور السكان بالاستقرار في المدينة

السبب	ك	%
غلاء العيشة	٢٢	٣٩,٣
ضعف مستوى الخدمات	١٥	٢٦,٨
ارتفاع الأقساط الشهرية للوحدات السكنية	١٣	٢٣,٢
البعد عن الأهل	٦	١٠,٧
مج	٥٦	% ١٠٠

• الإجابة بأكثر من متغير

**جدول (٨)
نوعية المشروع**

نوع المشروع	مج.	ك	%
زراعي	٩	٩	٣٦,٠
تصنيعي	١١	١١	٤٤,٠
تسويقي	٣	٣	١٢,٠
مشروعات متنوعة	٢	٢	٨,٠
مج.	٢٥		%١٠٠

**جدول (٩)
قدرة العمل بالمشروع**

الحالية		السابقة		قدرة العمل
%	ك	%	ك	
٢٠,٠	٥	٨,٠	٢	أقل من خمسة
٣٦,٠	٩	٢٠,٠	٥	١٠ - ٥
٤٠,٠	١٠	٦٠,٠	١٥	١٩ - ١١
٤,٠	١	٨,٠	٢	٣٠ - ٢٠
-	-	٤,٠	١	فأكثر ٣١
	٢٥	%١٠٠	٢٥	مج.

جدول (١٠)

رؤيه المستثمرين لأسباب الاستثمار بمدينة النوبارية الجديدة

السبب .	ك	%
للاستفادة من تسهيلات الاستثمار بالمدن الجديدة	١٥	٣١,٩
اعتبارها أفضل المدن في الاستثمار الزراعي	١٢	٢٥,٥
موقعها على الطريق الصحراوى	١٠	٢١,٣
انخفاض أسعار الأرض المخصصة للاستثمار الصناعي عنها في المدن القديمة	٦	١٢,٨
للخروج من الوادي الضيق وزيادة نسبة العمور	٤	٨,٥
مج	٤٧	%١٠٠

الإجابة بأكثر من متغير.

جدول (١١)

المعوقات التي واجهت المستثمر في مراحل مشروعه

الموق	مرحلة المشروع					
	ما بعد التشغيل	التشغيل	الإنشاء			
%	ك	%	ك	%	ك	%
تباعد أماكن استخراج التراخيص وتمددتها	-	-	-	٢٦,٨	١٥	-
عدم توفر الخدمات المتكاملة	١٤,٣	١٠	٢١,٠	١٣	٢١,٤	١٢
نقص العمالة المدرية	-	-	١٩,٤	١٢	-	-
ارتفاع أجور العمالة الزراعية	-	-	١٤,٥	٩	-	-
ارتفاع أسعار الأرض والشروعات الخدمية	١٠,٠	٧	١٦,١	١٠	٢٨,٦	١٦
عدم توفر مستلزمات الإنتاج	-	-	٩,٧	٦	٢٣,٢	١٣
تضخم حجم الديونيات	١١,٤	٨	-	-	-	-
ضعف الكثافة السكانية	٨,٦	٦	١٢,٩	٨	-	-
عدم استقرار السوق	٢٧,١	١٩	٦,٤	٤	-	-
مشكلة التسويق	٢٨,٦	٢٠	-	-	-	-
المجموع	٧٠	%١٠٠	٦٢	%١٠٠	٥٦	%١٠٠

الإجابة بأكثر من متغير .

جدول (١٢)

رؤيا المستثمرين والسكان لحجم الاقامة في المدينة.

السكان		المستثمرات		العينة البيان
%	ك	%	ك	
١٥,٠	٦	٣٢,٠	٨	مناسب
٨٥,٠	٣٤	٦٨,٠	١٧	غير مناسب
%١٠٠	٤٠,٠	٨٠,٠	٢٥	مج

جدول (١٣)

السبب الرئيسي في انخفاض حجم الاقامة في المدينة

السكان		المستثمرات		العينة السبب
%	ك	%	ك	
٣٥,٣	١٢	١١,٨	٢	عدم توفر فرص العمل المناسبة
٢٣,٥	٨	٤١,٢	٧	ارتفاع أسعار الوحدات السكنية
٨,٨	٣	٢٣,٥	٤	عدم انتظام وسائل المواصلات
٢٩,٥	١٠	١٧,٦	٣	ارتفاع الأسعار
٢,٩	١	٥,٩	١	عدم وجود أنشطة ترفيهية
%١٠٠	٣٤	%١٠٠	١٧	مج

جدول (١٤)
تقدير المستثمرين والسكان للخدمات بمدينة النوبارية الجديدة

العينة المجال	السكان				المستثرون				العينة المجال	
	غير مناسب		متناسبة		غير مناسبة		متناسبة			
	%	ك	%	ك	%	ك	%	ك		
النقل	٨٠,٠	٣٢	٢٠,٠	٨	٧٢,٠	١٨	٢٨,٠	٧		
الكهرباء	١٢,٥	٥	٨٧,٥	٣٥	٨٠,٠	٢٠	٢٠,٠	٥		
المياه	٦٢,٥	٢٥	٣٧,٥	١٥	٩٢,٠	٢٣	٨,٠	٢		
الصرف الصحي	١٢,٥	٥	٨٧,٥	٣٥	٨,٠	٢	٩٢,٠	٢٣		
الاتصالات	-	-	١٠٠,٠	٤٠	٤,٠	١	٩٦,٠	٢٤		
الخدمات التعليمية	٦٠,٠	٢٤	٤٠,٠	١٦	٦٠,٠	١٥	٤٠,٠	١٠		
الخدمات الصحية	٨٠,٠	٣٢	٢٠,٠	٨	٨٠,٠	٢٠	٢٠,٠	٥		
النشاط الزراعي	-	-	١٠٠,٠	٤٠	٤,٠	١	٩٦,٠	٢٤		
النشاط الصناعي	٧٠,٠	٢٨	٣٠,١	١٢	٥٦,٠	١٤	٤٤,٠	١١		
النشاط التجاري	٨٠,٠	٣٢	٢٠,٠	٨	٧٦,٠	١٩	٢٤,٠	٦		
أسعار الأرض	٦٢,٥	٢٥	٣٧,٥	١٥	٩٦,٠	٢٤	٤,٠	١		
التسويق	٨٠,٠	٣٢	٢٠,٠	٨	٨٤,٠	٢١	١٦,٠	٤		
أسعار السلع	٨٧,٥	٣٥	١٢,٥	٥	٦٠,٠	١٥	٤٠,٠	١٠		
مستلزمات الإنتاج	٦٥,٠	٢٦	٣٥,٠	١٤	٨٨,٠	٢٢	١٢,٠	٣		
أسعار الوحدات السكنية	٩٥,٠	٣٨	٥,٠	٢	٦٠,٠	١٥	٤٠,٠	١٠		

جدول (١٥)

رؤيا المستثمرين لمدى كفاية حواجز تشجيع الاستثمار

%	ك	البيان
٢٨,٠	٧	كافية
٧٢,٠	١٨	غير كافية
%١٠٠	٢٥	مج

جدول (١٦)

أسباب عدم كفاية وملاءمة حواجز تشجيع الاستثمار

%	ك	البيان
٢٦,٧	١٦	لأنها تحتاج إلى مراجعة خاصة في الدين الجديدة يتنقصها الكثير لتجنب المستثمرين
٢٣,٣	١٤	بسبب المغالاة في الضرائب
٢٥,٠	١٥	بسبب عدم كفاية فترة الإعفاء الضريبي
٢١,٧	١٣	لأن سياستها حائرة بين الوزارات المختلفة
٣,٣	٢	
%١٠٠	٦٠	مج

• الإيجابية بأكثر من متغير

جدول (١٧)

رؤيا المستثمرين لأثر الأزمة الاقتصادية الراهنة على مناخ الاستثمار في المدن الجديدة

البيان *	%	ك
ركود في المخزون السلمي	٣٥,٣	٢٤
زيادة نسبة البطالة	٢٥,٠	١٧
توقف كثير من المشروعات	١٧,٦	١٢
ارتفاع الأسعار	١٠,٣	٧
عدم تحقق أهداف المدن الجديدة	٧,٤	٥
عدم استكمال المناطق الصناعية بالمدن الجديدة	٤,٤	٣
مج	%١٠٠	٦٨

* الإجابة بأكثر من متغير .

جدول (١٨)

إمكانية مشاركة الاستثمار الخاص في تنمية المدن الجديدة

العينة مجال المشاركة	المستثمرون				القيادات الإدارية				السكان			
	نعم		لا		نعم		لا		نعم		لا	
	%	ك	%	ك	%	ك	%	ك	%	ك	%	ك
إنشاء البنية الأساسية	٩٥,٠	٣٨	٥,٠	٢	٧٣,٣	١١	٢٦,٧	٤	٦٠,٠	١٥	٤٠,٠	١٠
الإسكان	٨٧,٥	٣٥	١٢,٥	٥	١٣,٣	٢	٨٦,٧	١٣	-	-	١٠٠,٠	٢٥
فرص العمل	٢٥,٠	١٠	٧٥,٠	٣٠	٦,٧	١	٩٣,٣	١٤	-	-	١٠٠,٠	٢٥
تطوير الصناعة	١٥,٠	٦	٨٥,٠	٣٤	-	-	١٠٠,٠	١٥	-	-	١٠٠,٠	٢٥
إدارة المدن الجديدة	٩٧,٥	٣٩	٢,٥	١	٨٠,٠	١٢	٢٠,٠	٣	٨,٠	٢	٩٢,٠	٢٣

جدول (١٩)

**رؤيه المستثمرين لمكانية نجول هيئة المجتمعات العمرانية
لشركة قابضة**

البيان	ك	%
مؤيد بشدة	١٦	٦٤,٠
مؤيد	٥	٢٠,٠
معارض	٣	١٢,٠
معارض بشدة	١	٤,٠
مج	٢٥	%١٠٠

جدول (٢٠)

**معوقات مشاركة الاستثمار الخاص في تطمية المدن
الجديدة بصفة عامة**

المعوق	ك	%
تعقد الإجراءات وكثرة الجهات المعنية بذلك	١٥	٣٣,٣
عدم استقرار السوق	١٣	٢٨,٩
وجود بعض التشريعات التي لا تناسب القطاع الخاص	٩	٢٠,٠
ضخامة الاستثمارات وقلة العائد	٨	١٧,٨
مج	٤٥	%١٠٠

• الإجابة بأكثر من متغير .

جدول (٢١)

مساهمة الاستثمار الخاص في تنمية مدينة النوبارية الجديدة

السكان				القيادات الإدارية				العينة المساهمة	
لا يساهم		يساهم		لا يساهم		يساهم			
%	ك	%	ك	%	ك	%	ك		
٩٥,٠	٣٨	٥,٠	٢	٦٦,٧	١٠	٣٣,٣	٥	جذب السكان للمدينة	
٨٧,٥	٣٥	١٢,٥	٥	٧٣,٣	١١	٢٦,٧	٤	المساهمة في توفير الخدمات	
٦٥,٠	٢٦	٣٥,٠	١٤	٤٦,٧	٧	٥٣,٣	٨	توفير فرص العمل المستقرة	
٣٠,٠	١٢	٧٠,٠	٢٨	٤٠,٠	٦	٦٠,٠	٩	إقامة المشروعات في التصنيع	
								الزراعي	

جدول (٢٢)

رؤيا السكان لمدى خدمة المستثمرين لمدينة النوبارية الجديدة

%	ك	البيان
٣٠,٠	١٢	نعم
٧٠,٠	٢٨	لا
%١٠٠	٤٠	مج

جدول (٢٣)

رؤيا المستثمرين لاسهامات الاستثمار الخاص في تنمية مدينة النوبارية الجديدة

%	ك	المساهمة *
٢٥,٣	٢٤	توفير بعض فرص العمل
١٨,٩	١٨	المساهمة في تسويق منتجات شباب الخريجين
٢٦,٣	٢٥	إقامة المشروعات الصناعية
١٥,٨	١٥	إنشاء بعض المجال التجارية
١٣,٧	١٣	تقديم بعض الخدمات الخاصة
%١٠٠	٩٥	مج

* الإجابة بأكثر من متغير .

جدول (٢٤)

**رؤيا المستثمرين لمعوقات مشاركة القطاع الخاص في تنمية
مدينة النوبارية الجديدة**

العوائق	ك	%
عدم كفاية الخدمات بالمدينة	١٤	٢١,٩
عدم توفر المصالح العامة التي تنتهي عندها الإجراءات	١٣	٢٠,٣
التعديدية الإدارية	٩	١٤,١
وجود بعض التشريعات غير المناسبة	٨	١٢,٥
توحيد أسعار الأرض في كل الدن الجديد دون النظر إلى طبيعتها	٧	١٠,٩
نقص العمالة المدربة	٦	٩,٤
عدم وجود خريطة زراعية وصناعية	٤	٦,٢
ارتفاع أجور العمالة الزراعية	٣	٤,٧
مجـ	٦٤	%١٠٠

هـ الإجابة بأكثر من متغير .

جدول (٢٥)

**مقترنات زيادة إسهام القطاع الخاص في تنمية مدينة
النوبارية الجديدة**

السكان		القيادات الإدارية		المستثمرون		الاقتراح *
%	ك	%	ك	%	ك	
-	-	-	-	٨,٨	٧	إعادة النظر في الضرائب
-	-	-	-	٥,٠	٤	خفض أسعار الخدمات
-	-	-	-	١١,٣	٩	خفض أسعار الأرض
٤,٨	٦	٣٦,٨	١٤	١٥,٠	١٢	فتح مجالات للتسويق
١٥,١	١٩	-	-	٦,٢	٥	توفير وسائل مواصلات منتظمة
-	-	٢١,١	٨	١٠,٠	٨	إنشاء مكتب موحد لكافة إجراءات الاستثمار
٢١,٤	٢٧	-	-	١٦,٢	١٣	الاهتمام بتطوير الخدمات
٩,٥	١٢	٢٣,٧	٩	٢,٥	٢	دعم المشروعات الزراعية
-	-	-	-	١٢,٥	١٠	فتح المجال لمشاركة القطاع الخاص في الإدارة
٢٣,٨	٣٠	-	-	-	-	تخفيض مساكن لعمال المشروعات
٢٥,٤	٣٢	-	-	-	-	خفض مقدم وأقساط الوحدات السكنية
-	-	١٨,٤	٧	٧,٥	٦	الاهتمام بمراكز تدريب العمالة بالمدينة
-	-	-	-	٥,٠	٤	وضع خريطة زراعية وصناعية للمدينة
%١٠٠		١٢٦	%١٠٠	٣٨	%١٠٠	٨٠
						مج.

* الإجابة بأكثر من متغير .

