

## ■ دائرة حوار حول ■

## مصر وتحديات المستقبل

### ١٢ - قطاع السياحة وتحدياته

**أعد وقائع الحوار للنشر**

**فادية عبد السلام\***



عقدت دائرة الحوار بقرر المجلة بمعهد التخطيط القومي - مدينة نصر - القاهرة في الثالث والعشرين من شهر المحرم عام ١٤٢٤ هـ الموافق السادس والعشرين من شهر مارس عام ٢٠٠٣ ، وقد

شارك فيها بحسب الترتيب الهجائي كل من السادة :

أ.د. أحمد برانية	مستشار بمعهد التخطيط القومي	أ. أحمد محمد عبد الهاي
أ.م. خالد محمد مخلوف	مدير عام السياحة بوزارة التخطيط	أ. سلوى محمد مرسي
أ.د. عبد الفتاح ناصف	مستشار بالمعهد ورئيس هيئة تحرير المجلة	أ.د. عبد القادر دياب
أ. على حمدى	مستشار بمعهد التخطيط القومي	أ.د. فادية عبد السلام
أ.د. محسن احمد الخضيري	أستاذ الاقتصاد الاداري بالجامعات المصرية	أ.د. محمد شتا القاضى
أ.د. محيي زيتون	رئيس الادارة المركزية للتخطيط بهيئة التنمية السياحية	أ.د. محمد شتا القاضى
أ.د. محمود الشرقاوى	مستشار بمعهد التخطيط القومي	أ.د. محسن احمد الخضيري

\* أ. د. فادية عبد السلام : مدير مركز العلاقات الاقتصادية الدولية - معهد التخطيط القومي.

## "واقع دائرة الحوار"

عبد الفتاح ناصف

يسعدني في البداية أن أرحب بحضراتكم وأشكركم على تلبية دعوة هيئة التحرير لحضور دائرة الحوار للعدد القادم إن شاء الله، المتبع منذ صدور المجلة منذ عشر سنوات أن كل عدد من الأعداد يشتمل على دائرة حوار تركز على موضوع من موضوعات التنمية في مصر.

في الأحد عشر عدداً الأخيرة تبنينا سلسلة حوارات حول مصر وتحديات المستقبل غطينا فيها الكثير من القطاعات وخصصنا لهذه الدائرة قطاع السياحة وتحدياته.

والقاعدة المتبعة أننا نقدم ورقة عمل تساعد، لاندعى أنها تشتمل على كل ما يمكن ، لكنها تحدد مجموعة من المحاور الرئيسية للمناقشة بالنسبة للمدخلات التي تبدأ بعد عرض سريع للورقة لم لم يقرأ وللتذكرة من قرأ على أن تكون المدخلات طويلة نسبياً ١٥-١٠ دقيقة أو أكثر، ثم في الجولة الثانية تكون المدخلات أقصر حيث تكون تعليقاً على بعض الآراء التي قيلت.

والآن نبدأ بعرض سريع كمقدمة للمناقشة ، يقدم العرض أ.د. فادية عبد السلام التي أعدت الورقة الخاصة بدائرة الحوار فلتفضل.

**فادية عبد السلام**

بسم الله الرحمن الرحيم .. بداية أكرر ترحبي بحضراتكم جميعاً في هذا اللقاء ..

لم يعد النشاط السياحياليوم مجرد ظاهرة انسانية اجتماعية ولا رغبة طارئة للترفيه أو التسلية ، وإنما أصبح الآن نشاطاً اجتماعياً واقتصادياً وإنسانياً وبينما يخضع للعديد من المؤثرات والمتغيرات والظروف التي ترتب عليها تعدد أنماطه وخصائصه واتجاهاته والجهات المنافس بها تتميّه وتطوره .

وتتمتع مصر بوجود العديد من المقومات والمغريات السياحية التاريخية والثقافية والترفيهية التي تسمح بوجود العديد من الأنماط السياحية مثل الثقافية والترفيهية والرياضية والمؤتمرات وال GAMERs والسياحة التعليمية والمعارض والدينية والمشتملات والعلاجية وغيرها من الأنماط السياحية .

والجدير بالذكر أن تعدد هذه الأنماط السياحية يعطى النشاط السياحي أهمية ودوراً فعالاً في العديد من الأنشطة الاقتصادية والاجتماعية . فنمو وتطور النشاط السياحي يؤدي إلى توفير المزيد من الموارد النقدية بالعمليات الحرة وتخفيف العجز في ميزان المدفوعات وخلق المزيد من فرص العمل المباشرة وغير المباشرة وزيادة إيرادات الخزانة العامة للدولة من رسوم التأشيرات والضرائب على الأرباح التجارية والصناعية وهو العديد من الأنشطة الاقتصادية المختلفة في الدولة ، نتيجة للتشابك القطاعي بينها وبين القطاع السياحي هذا بالإضافة إلى تنمية وتطوير المناطق العمرانية الجديدة التي تقام فيها مشروعات سياحية .

وقد بلغ معدل نمو الإيرادات السياحية نحو ١٠,٨٪ خلال الفترة من عام ١٩٩٦ حتى عام ٢٠٠٠ وذلك بالرغم من حادث الأقصر الإرهابي في نوفمبر ١٩٩٧ ، كما حققت الطاقة الفندقية معدل نمو سنوي بلغ نحو ٤٪ ، حيث ارتفعت هذه الطاقة من ١٩ ألف غرفة في عام ١٩٨٢ إلى ١١٧ ألف غرفة في نهاية عام ٢٠٠٠ .

وإذا كان القطاع السياحي قد حقق نجاحاً كبيراً خلال عام ٢٠٠٠ إذ بلغ عدد السياح في هذا العام حوالي ٥٠ مليون سائح في حين سجلت الإيرادات السياحية حوالي ٤٠ مليار دولار فإن هذا النجاح لم يستمر خلال عام ٢٠٠١ حيث سجلت مؤشرات السياحة المصرية تراجعاً ملحوظاً في عدد السياح والإيرادات السياحية والليالي السياحية وذلك نتيجة وجود بعض الأزمات العالمية والإقليمية التي أثرت على التدفق السياحي إلى منطقة الشرق الأوسط مثل الانتفاضة الفلسطينية التي بدأت في خلال عام ٢٠٠٠ وأحداث سبتمبر في الولايات المتحدة الأمريكية في عام ٢٠٠١ ومن ثم فقد أدت هذه الأحداث إلى تراجع أعداد السائحين القادمين إلى مصر إلى نحو ٦٠٤ مليون سائح أي بانخفاض قدره ١٦,٣٪ في حين تراجعت الإيرادات السياحية وسجلت ٣٨ مليار دولار مقابل ٤٣ مليار دولار خلال عام ٢٠٠٠ وهذا يعني أن هذه الإيرادات قد سجلت انخفاضاً قدره ١١,٦٪ . أما الليالي السياحية فقد سجلت ٢٩,٨ مليون ليلة سياحية خلال عام ٢٠٠١ مقابل ٣٢,٨ مليون ليلة سياحية خلال عام ٢٠٠٠ بانخفاض نسبته ٩٪ تقريباً خلال عام ٢٠٠١ بالمقارنة بعام ٢٠٠٠ .

وتشير التوقعات إلى احتمال تراجع النشاط السياحي المصري خلال الأشهر الأولى من عام

٢٠٠٣ نتيجة للأحداث الجارية في منطقة الشرق الأوسط وحرب العراق وقد بدأ بالفعل انحسار موجات التدفق السياحي إلى مصر منذ يناير ٢٠٠٣.

وتجدر الإشارة إلى أن أحداث سبتمبر ٢٠٠١ لم تؤثر فقط على النشاط السياحي في مصر وإنما امتد تأثيرها ليشمل الحركة السياحية الدولية نظيرًا لتقرير منظمة السياحة العالمية فقد تراجع عدد السائح في العالم من ٦٩٦,٧ مليون سائح في عام ٢٠٠٠ إلى ٦٩٢,٦ مليون في عام ٢٠٠١ بانخفاض نسبته ٦,٠٪ في عام ٢٠٠١ بالمقارنة بعام ٢٠٠٠ وذلك مقابل زيادة قدرها ٦,٨٪ في عام ٢٠٠٠ بالمقارنة بعام ١٩٩٩.

وإذا نظرنا إلى الوضع في منطقة الشرق الأوسط لوجدنا أن نصيب منطقة الشرق الأوسط من السياحة العالمية قد انخفض بنسبة ٣٪ خلال عام ٢٠٠١ بالمقارنة بعام ٢٠٠٠ حيث سجل عدد السائحين الزائرين للمنطقة ٢٢,٥ مليون سائح خلال عام ٢٠٠١ مقابل ٢٣,٢ مليون خلال عام ٢٠٠٠ وذلك مقابل زيادة قدرها ١٣,٢٪ في عام ٢٠٠٠ بالمقارنة بعام ١٩٩٩.

أما هيكل الحركة السياحية داخل جمهورية مصر العربية طبقاً لاحصاءات وزارة السباحة فيشير إلى احتلال السياحة الأوروبية حوالي ٦٩,١٪ من الحركة السياحية الوافدة إلى مصر خلال عام ٢٠٠٠ انخفضت إلى ٦٨٪ خلال عام ٢٠٠١ ، ثم تأثرت بعد ذلك السياحة من الشرق الأوسط التي احتلت ١٦,٢٪ من إجمالي السياحة الوافدة إلى مصر خلال عام ٢٠٠٠ ارتفعت إلى ١٩٪ خلال عام ٢٠٠١ في حين سجلت السياحة الأمريكية ٦,٢٪ من إجمالي الحركة السياحية الوافدة إلى مصر خلال عام ٢٠٠٠ انخفضت إلى ٥٪ خلال عام ٢٠٠١ . أما الحركة السياحية الوافدة إلى مصر من الدول الأفريقية فقد سجلت ٣٪ خلال عام ٢٠٠١ مقابل ٢,٧٪ خلال عام ٢٠٠٠ أي أنها زادت خلال عام ٢٠٠١ وذلك مقابل انخفاض الحركة السياحية القادمة من آسيا فقد كانت تمثل ٥,٨٪ خلال عام ٢٠٠٠ انخفضت إلى ٥٪ خلال عام ٢٠٠١ .

وعما سبق نستطيع القول إنه طبقاً لحركة السياحة الدولية إلى مصر فإن السوق الأوروبية تحتل المرتبة الأولى يليها السوق الشرقي أوسطية ثم السوق الأمريكية ثم يأتي بعد ذلك السوق الآسيوية وإن كانت تقترب قليلاً من السوق الأمريكية ، ثم يلي ذلك في المرتبة الأخيرة السوق الأفريقية.

وتتصدر كل من ألمانيا وإنجلترا وإيطاليا وفرنسا السوق السياحية الأوروبية الوافدة إلى مصر في حين تتصدر الولايات المتحدة الأمريكية وكندا السوق الأمريكية ، أما السوق العربية فتتصدرها السعودية وليبية وفلسطين والأردن وسوريا ، أما السوق الآسيوية فتتصدرها كل من اليابان والهند وكوريا .

وقد أثرت كل من الأزمتين الأقليمية والعالمية السابقتين بدرجات متفاوتة على الأسواق المصدرة للسياحة إلى مصر حيث انخفض عدد السائحين القادمين من ألمانيا بنسبة ١٪٩ ، والقادمين من إيطاليا بنسبة ٢٠٪ والقادمين من المملكة المتحدة بنسبة ٩٪.. ومن فرنسا ٣٪٤ و من السعودية بنسبة ٦٪١ وذلك خلال عام ٢٠٠١ مقارنة بعام ٢٠٠٠ .

هذا في حين حققت الحركة السياحية القادمة من روسيا ودول الكومونولث زيادة قدرها ١٪٣١ ، خلال عام ٢٠٠١ حيث احتل السوق الروسي المركز الثاني بعد السوق الألماني خلال شهر ديسمبر ٢٠٠١ .

وإذا نظرنا إلى مساهمة القطاع السياحي في الناتج المحلي الإجمالي طبقاً لتصريحات وزير السياحة يتضح لنا أن الأثر المباشر لمساهمة القطاع السياحي في الناتج المحلي الإجمالي يبلغ حوالي ٤٪٤ فإذا أضفنا إليه أثر المضاعف (الأثر غير المباشر) والذي يقدر بنحو ٦٪٢ فيتمكن القول أن الأثر الإجمالي لمساهمة القطاع السياحي في الناتج المحلي الإجمالي تبلغ حوالي ١١٪٣ وعلى نفس النسق يساهم هذا القطاع بحوالي ٥٪١ من الإيرادات الضريبية المباشرة في حين تصل هذه النسبة إلى ١٣٪٥ في حالة اضافة الآثار غير المباشرة لخصيلة الضرائب السياحية طبقاً لاحصاءات عام ١٩٩٩ / ٢٠٠٠ .

وتعتبر البطالة أحد التحديات الرئيسية التي تواجه الاقتصاد المصري مما يعطي أهمية خاصة للتركيز على صناعة السياحة باعتبارها صناعة كثيفة العمل . اذ تؤكد احدى الدراسات أن كل غرفة فندقية تحتاج إلى حوالي ١,٥ عاملة مباشرة و ٥,١ عاملة غير مباشرة . هذا فضلاً عن فرص العمل الأخرى التي يوفرها القطاع السياحي في الأنشطة الاقتصادية المتعددة التي لها علاقة سواء مباشرة أو غير مباشرة بالقطاع الصناعي حيث ان اكثر من ٧٠ صناعة وخدمة مغذية ومكملة للقطاع

السياحي ترتبط به ومن ثم فإنه طبقاً لإحصاءات عام ٢٠٠٠/٩٩ فإن عدد العاملين في القطاع السياحي يقدر بحوالي ١٠٢ مليون عامل (عمالة مباشرة) وهذا العدد يمثل ٧٪ من إجمالي العمالة في مصر فإذا أضفنا إليه العمالة غير المباشرة والتي تقدر بحوالي ١٠٥ مليون عامل يصبح إجمالي العمالة في القطاع السياحي حوالي ٢٠٧ مليون عامل وهو ما يمثل ١٥٪ من إجمالي قوة العمالة في مصر .

كذلك فقد حظيت صناعة السياحة بأولوية متزايدة في خطط التنمية حيث تعكس المؤشرات المتاحة عن الاستثمار السياحي كنسبة من إجمالي الاستثمار القومي زيادة من ٣٪ خالل الفترة ١٩٨٧-١٩٩٨ إلى ٣٪ عام ١٩٩٩ ثم تراجعت هذه النسبة لتصل إلى أقل من ٧٪ خالل عام ١٩٩٩ - ٢٠٠٠ ثم ٥٪ خالل عام ٢٠٠٢/٢٠٠١ .

وقد تركت هذه الاستثمارات السياحية بنسبة ٤٨٪ (من إجمالي الاستثمارات) في منطقة البحر الأحمر و٢٤٪ في منطقة خليج العقبة وهذا يتفق مع أهداف استراتيجية التنمية السياحية من حيث تنوع المنتج السياحي وتوجيه الاستثمارات للمناطق السياحية الساحلية حديثة التطوير. وقد أشارت استراتيجية التنمية السياحية التي أعدتها هيئة التنمية السياحية حتى عام ٢٠١٧ إلى كل من الأقصر وأسوان كمراكز استقطاب للسياحة التاريخية والثقافية ، في حين حدّدت هذه الخطة كل من شرم الشيخ والغردقة كمراكز رئيسية للسياحة الشاطئية وتشمل المراكز السياحية الوعادة كلا من رأس بانياس على ساحل البحر الأحمر وطابا على خليج العقبة .

وتتلخص عناصر الاستراتيجية السياحية في الحد من النمو السريع لل Capacities الإيرانية بمواقع التنمية السياحية الحالية التي تستأثر بغالبية الحركة السياحية في مصر مع الارتفاع، بمستوى جودة المنتج السياحي وتكثيف التنمية بالمناطق النشطة ذات المخصوصية الفريدة والشهرة العالمية (الأقصر - أسوان - الغردقة - ساحل البحر الأحمر - شرم الشيخ ) وذلك في إطار تنمية شاملة ومتکاملة .

وما هو جدير بالذكر أن مصر قد تأثرت في السنوات القليلة الماضية بظهور شكل جديد للنشاط السياحي ألا وهو السياحة الجماعية والتي تميّز بخصائص معينة مثل التركيز المكاني والزمني وانخفاض اسعار الرحلات وقد كانت السياحة الجماعية تُمثل ٢٩٪ فقط من النشاط

السياحي المصري في بداية التسعينات إلا أن هذه النسبة ارتفعت الآن لتصل إلى حوالي ٤٥٪ من هذا النشاط .

وإذا عرفنا أن هذا النشاط السياحي - أي السياحة الجماعية - تسيطر عليها الشركات العالمية المنظمة للرحلات والتي تقوم بتنظيم الرحلات الشاملة (أي الرحلات التي تشتمل على النقل والإقامة والطعام وأحياناً الانتقالات الداخلية والمزارات بأسعار مخفضة) فإنه يمكن القول أن هذه الشركات العالمية سوف تستحوذ على النصيب الأكبر للعائد السياحي لهذه الرحلات في حين لن تحصل الدول المضيفة (شركات السياحة والفنادق) إلا على جزء قليل من هذه الإيرادات .

وفي إطار اهتمام الدولة بصناعة السياحة ارتفع عدد المرشدين السياحيين من ٢١٥٣ مرشداً سياحياً في عام ١٩٩٠ إلى ٦٤٧ مرشد سياحي خلال عام ٢٠٠١ أي بعد نمو سنوي يبلغ ٤٪ وذلك من خلال زيادة عدد المدارس والمعاهد والكليات السياحية لخلق موارد بشرية متخصصة .

وإذا نظرنا إلى الطاقة الفندقية في مصر لوجدنا أنها غير مسبوقة على مدى العقود الماضية حيث فاق النمو في الطاقة الفندقية النمو في عدد الليالي السياحية، حيث سجل النمو في عدد الغرف السياحية حوالي ١٢,٧٪ خلال الفترة من عام ١٩٩٦ وحتى عام ٢٠٠٠ في حين اقتصر نمو الطلب السياحي مقدراً بعدد الليالي السياحية على ٤,٩٪ خلال نفس الفترة .

وفي سبيل دفع عجلة التنمية السياحية وتشجيع المستثمرين المصريين والعرب والأجانب للمشاركة الفعالة في الاستثمار في النشاط السياحي قامت الدولة بإصدار العديد من القوانين والتشريعات التي تساعده على ذلك ومن هذه التشريعات :

- الاعفاءات الضريبية للمشروعات السياحية لمدة تتراوح ما بين ٥ و ١٠ سنوات.
- بيع الأراضي في المناطق النائية للمشروعات السياحية بأسعار مخفضة .
- امكانية تملك المشروعات السياحية بالكامل لغير المصريين .
- حرية التعامل في النقد الأجنبي وتحويل الارباح للخارج .
- الحق في إعادة تصدير رأس المال المستثمر مرة أخرى .

- سهولة إجراءات الحصول على المواقف والترخيص الخاصة بالمشروعات السياحية .

وتشابه مع سياسة الدولة في خصخصة الشركات التي تمثل عيناً على الدولة والتي لا تحقق العائد منها فإن الدولة قامت أيضاً بخصخصة بعض الفنادق السياحية المملوكة لها ، هذا بالإضافة إلى بيع حصتها في العديد من الشركات والفنادق السياحية الأخرى وذلك لزيادة فعالية النشاط السياحي وتنميته وتطويره .

ورغم هذه التيسيرات السخية من المحفز في مجال الاستثمار السياحي إلا أن الاستثمار السياحي المحلي ما زال يمثل الجانب الأكبر من جملة استثمارات المشروعات السياحية بنسبة ٨٣٪ في حين يساهم الاستثمار الأجنبي بنسبة ١٧٪ فقط وذلك طبقاً لإحصاءات عام ١٩٩٩ وأغلب هذه الاستثمارات الأجنبية استثمارات عربية (حوالي ١٢٪) اتجهت لشراء فنادق عائمة وذلك في ظل برنامج الخصخصة .

وحول موقف السياحة المصرية من المجالات تجدر الإشارة إلى أن مصر قد فرضت قيوداً على توريد الخدمات عبر الحدود في بعض مجالات الخدمة السياحية التي يملك الجانب المصري ميزة تنافسية يخشى عليها من المشاركة الأجنبية المفتوحة مثل التوكيلات السياحية والنقل البري وخدمات النقل عبر الممرات المائية الداخلية هذا بينما سمحت للأجانب بالدخول إلى السوق بطريقة توريد الخدمات عبر الحدود دون قيود في المجالات التي تحتاج فيها إلى خبرة أجنبية أو إلى موارد أجنبية مثل خدمات الإدارة السياحية ومعاهد التدريب السياحي وامدادات خدمات الطعام للمنشآت السياحية .

إن التخطيط السياحي بمفهومه الشامل يهدف إلى تحقيق أقصى عائد صافي وهذا يعني أنه لا يتم بعزل عن التخطيط الاجتماعي والثقافي والبيئي . ويلاحظ أن الآثار الاجتماعية والثقافية والبيئية للتنمية السياحية وإن كان من الممكن أن تختلف من دولة إلى أخرى إلا أنها تنشأ نتيجة وجود عدة عوامل أساسية لعل من أهمها نوع السياحة الوافدة (فردية - جماعية) والسلوك الاجتماعي والاقتصادي والبيئي للسائح في المناطق السياحية ودرجة تطور المنطقة السياحية الزيارة وعادات وتقاليد السكان ودرجة الوعي الثقافي للمنطقة السياحية ودرجة ونوع وسائل الإقامة فيها وأخيراً مدى كثافة الأفواج السياحية . هذا بالإضافة إلى طبيعة شخصية السائح ودرجة اهتمامه

بالنشاط الثقافي.

ونظراً لزيادة الوعي بأهمية قضية البيئة عالمياً وفرضها في برامج المؤسسات الدولية وفي إطار تدفقات التجارة العالمية انتشر مفهوم التنمية المطردة والتي تعنى باحتياجات الحاضر دون تقليل فرص الأجيال القادمة في الوفاء باحتياجاتهم.

كذلك يلعب المناخ الاجتماعي والثقافي للفرد المصري دوراً هاماً في سلوكياته ونظرته إلى السائح والترحيب به أو حتى الاعتداء عليه.

وإذا كان قطاع السياحة قد حقق بعض الانجازات الملحوظة في السنوات السابقة وباستثناء الآثار السلبية للأحداث السابق ذكرها على قطاع السياحة في السنوات القليلة الأخيرة إلا أنه من الملحوظ أن نصيب قطاع السياحة المصري من السياحة العالمية لا يتناسب مع ماقاتلكه من مقومات سياحية كبيرة مما يشير الكثير من التساؤلات والتي يمكن الاشارة إليها في المحاور التالية:

### **المحور الأول : التنافسية السياحية**

إن قلة نصيب مصر من السياحة العالمية بالقياس إلى ما يتوافر لديها من مقومات سياحية يشير التساؤل حول مدى التنافسية السياحية لمصر في السوق العالمية للسياحة وهو ما يوضح بدوره الكثير من التساؤلات التي يمكن ذكر أهمها فيما يلى:

- ١- ما هو أسلوب سيطرة الشركات متعددة الجنسيات المنظمة للرحلات السياحية على النشاط السياحي؟
- ٢- ما هي مخاطر الاعتماد المتزايد على شركات السياحة العالمية؟
- ٣- هل يمكن درء هذا الخطر؟ وهل البديل هو المساهمة أو شراء حصة في الشركات السياحية العالمية؟
- ٤- هل يمكن للشركات السياحية المصرية العاملة على الساحة الدخول في تحالفات مع الشركات السياحية عابرة الجنسيات في مجال أنشطة التسويق؟
- ٥- هل احجام الشركات السياحية المصرية الحالية وبرامجها في ظل الاندماج تكفي للمنافسة مع الشركات السياحية العالمية عابرة الحدود؟

- ٦- هل يمكن زيادة القدرة التفاوضية للشركات العربية السياحية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا والمنافسة حالياً من خلال تحقيق قدر من التنسيق والتعاون في نطاق الدعاية والترويج السياحي (مثلاً : تونس - والأردن - والمغرب ) ؟
- ٧- هل سيطرة شركات الإدارة الأجنبية على معظم الطاقة الفندقية في مصر يسمح بتعزيز هذه الأنشطة المذكورة ؟ وهل يمكن تحسين الإدارة المحلية للنشاط السياحي ؟
- ٨- هل عدد المرشدين السياحيين يتماشى مع النمو في الحركة السياحية ؟
- ٩- وهل المرشدون السياحيون المصريون يشكلون كوادر متخصصة على درجة عالية من التعليم واللّام باللغات الأجنبية وبالثقافات المختلفة ؟
- ١٠- وهل تدريب المرشدين السياحيين يتم بانتظام وفي الاتجاهات المرغوب فيها ؟
- ١١- هل يوجد اختلال بين كل من الطلب والعرض السياحي ؟
- ١٢- هل يعكس النمو في الطاقة الإيوانية توازناً في التوزيع الجغرافي على مستوى المراكز السياحية في جمهورية مصر العربية ؟

### **المحور الثاني : الجوانب المؤسسية والتنظيمية للتنمية السياحية**

من المؤكد أن للجوانب المؤسسية والتنظيمية دورها وتأثيرها في تنشيط السياحة وفي تعزيز القدرة التنافسية للقطاع السياحي في السوق العالمية للسياحة . وهنا أيضاً يبرز الكثير من التساؤلات التي يمكن ذكر البعض منها فيما يلي:

- ١- إلى أي مدى أثر التعدد والتضارب في الاختصاصات بين وزارة السياحة وغيرها من الوزارات وال المحليات في إعاقة ملكية الأراضي وحقوق الاستغلال السياحي مما أدى إلى هروب المستثمرين الأجانب ؟
- ٢- ما جدوى خصخصة بعض الفنادق السياحية المملوكة للدولة أو بيع حصة الدولة في بعض الشركات السياحية وكذلك عمليات الاستحواذ والاندماج التي تمت من خلال هيئنة سوق المال على تنمية النشاط السياحي إذا كانت معظم إيراداته تتسرّب إلى الخارج ولا تدخل الجهاز المصرفى ؟
- ٣- هل تفيد الدروس المستفادة من تجارب دول سياحية أخرى في تفعيل دور الاشتراطات

القانونية والفنية والقضاء على الروتين والتعقيدات الإدارية وذلك لجذب المزيد من الاستثمارات السياحية في المناطق الجديدة ؟ ومأمدة ملامة المزايا والاعفاءات المنوحة لحفز الاستثمار الأجنبي ؟

٤- هل الالتزامات في ظل الجات تتعارض مع كم التيسيرات القائمة وما يرد عليها من قيود في القوانين الأخرى التي لها صلة بالنشاط السياحي ؟

٥- هل يوجد معوقات تمويلية أمام التنمية السياحية حاليا ؟ وهل النشاط السياحي مستثلا عن جزء من مشكلة نقص السيولة والركود الاقتصادي الحالي ؟

### **المحور الثالث : الأبعاد الاجتماعية والثقافية والبيئية :**

لاشك أن للخصائص الاجتماعية والثقافية والبيئية للمجتمع المضيف تأثيره على الجذب السياحي ونمو النشاط السياحي، كما أن هذه الخصائص في حد ذاتها قد تتأثر سلبا أو إيجابا نتيجة للنشاط السياحي ، وهو ما يشير الكثير من التساؤلات ومن بينها ما يمكن ذكره فيما يلى:

١- هل تعنى حوادث النصب والسرقة والاعتداء علي السائحين الأجانب الارتباط بأفراد ينتمون الى مستويات تعليمية وثقافية متدنية ؟

٢- كيف يمكن تجنب الآثار الثقافية والاجتماعية السلبية المتزامنة مع النشاط السياحي والمترتبة بعض القيم غير المرغوب فيها ( مثل الدعاارة ) والقيم الثقافية الغربية والانحرافات والتسول .....والتعادي في تطوير وتنميـة التراث المصري لخدمة الطلب السياحي ؟

٣- لأى مدى تمثل هجرة بعض الأنشطة التقليدية على حساب النشاط السياحي ( مثل هجرة أنشطة الصيد والزراعة ) خسارة في بعض المدن مثل الفردقة وغيرها من مدن البحر الأحمر للنشاط الزراعي والثروة السمكية ؟

٤- هل ساهمت التنمية السياحية في إحياء الثقافات والفنون المحلية ونمو العديد من الحرف والمنتجات اليدوية ؟

٥- هل ساهمت التنمية السياحية في تنمية الاهتمام بالقيم الحضارية لفن العمارة والبناء وإحياء التقاليد المعمارية القديمة ؟

- ٦- لأى مدى ساهمت التنمية السياحية في ظهور بعض الاعمال غير المرغوب فيها من خلال الوسطاء والطفيليين والمستغلين للسياحة والمنشطين لتجارة السوق السوداء فى النقد الأجنبى ؟
- ٧- ما هو الأثر على السلوك الاستهلاكي الترفى نتيجة لأثر المحاکاه وظهور بعض العادات غير المرغوب فيها مثل شرب الخمر والإدمان ؟
- ٨- ما هو الأثر على تكوين الأسرة والمحافظة على توازن القيم وتغيير بعض العادات والتقاليد الوطنية مع انتشار ظاهرة الزواج من أجنبيات ؟
- ٩- ما هي احتمالات الهدر الاقتصادي لوارد البيئة من شعب مرجانية وثروة سمكية في ظل إقامة بعض المنشآت السياحية في مناطق المحميات ؟
- ١٠- هل سيؤثر هيكل الطلب السياحي الحالى وفقا للجنسيات ووفقا للمهن علي مستوى الهدر الاقتصادي والبيئي للشواطئ التي توجد فيها هذه المحميات فى ظل التنمية السياحية المتعجلة وغياب أولويات الاستثمار السياحي ؟ وهل يمكن تجنب ذلك من خلال تحسين إدارة النشاط السياحي ؟
- ١١- هل يوجد التزام بالاشتراطات القانونية والفنية والبيئية من قبل المشروعات السياحية ؟ وكيف يمكن تفعيل ذلك ؟
- ١٢- هي يمكن الجزم بوجود تخطيط بيئي سليم للمشروعات السياحية أو لا ؟

#### **المحور الرابع : نحو استراتيجية للتنمية السياحية**

إن مسابق ذكره في التقديم لهذه الورقة ومسابق طرحته من تساؤلات يرفع بدوره التساؤل عن ماهية استراتيجية التنمية السياحية في المستقبل وفي سبيل اثراء المناقشة والاجابة على هذا التساؤل يمكن طرح بعض التساؤلات الفرعية فيما يلى :

- ١- هل نحن بحاجة للتخطيط للحجم الأمثل للطاقة الإيوانية ؟ وما هو مستوى هذه الطاقة ؟
- ٢- هل التنمية السياحية التي تعد متوجلة بهذا الشكل والتي تفتقد الى الاولويات يمكن ان تعزز القدرة التنافسية السياحية لمصر مقارنة بمنافسيها في الدول التي تتمتع بميزة نسبية في السياحة الترفيهية والسياحة الدينية مثل ( الأردن - اسرائيل ) أو حتى السياحة الترفيهية وحدها مثل

( المغرب - تونس ) ؟

٣- هل التوسيع الضخم في تسهيلات العرض السياحي تزامن مع النجاح في تنوع المنتج السياحي ؟

٤- هل يمكن تطوير البرامج السياحية وإدخال أنواع جديدة من السياحة على الخريطة السياحية ؟

٥- ماهي تداعيات هذا الاختلال الظاهر بين الطلب والعرض السياحي على توزيع منافع الحركة السياحية وتنمية المجتمعات المحلية ؟

٦- هل يمكن وضع أسس لتنمية استراتيجية لقطاع السياحي تقوم على التخطيط لإقامة مراكز سياحية واعدة وتراعي الحجم الأمثل للطاقة الإيوانية وتنتهي سياسة تنوع المنتج السياحي المتميزة وتفي بمتطلبات تمويل وتوريد الخدمات في ظل المنافسة مع دول الشرق الأوسط وشمال إفريقيا ؟

٧- في ضوء كل ما تقدم هل النشاط السياحي يعد قاطرة للتنمية في مصر أم لا ؟

عبد الفتاح ناصف

الحقيقة أنتا عادة نسأل في بداية الندوة هل هناك رغبة أن نتناول المحاور كل محور على حدة وبالترتيب ، أم تكون المداخلة بحيث يتحدث المشاركون فيما يريد من المحاور الأربع ، ودائماً أجد الجميع يفضل أن تترك كل مشارك يقول ما يشاء لذلك سأتركها مفتوحة حسب رغبة المتحدثين.

محسن أحمد الخضرى

بسم الله الرحمن الرحيم .. سعيد جداً أن أكون ضمن نخبة من الخبراء والمتخصصين والذين كنت أود مقابلتهم من زمن طويل وأشكر معهد التخطيط - وادارة المجلة الذين اتاحوا لي الفرصة لاكون وسط حضراتكم اليوم

عندما نتحدث عن قطاع السياحة ، اسمحوا لي أن اعرض وجهة نظر قد تكون ذات طبيعة خاصة ، تستمد خصوصيتها من خصوصية التوجهات المغاربة الآن ، سواء في منطقتنا العربية وواقعنا المحلي ، أو ما يحدث وتجربى احداته على مستوى العالم كله ، تأثيراً وتأثيراً ، وفعلاً وتفاعلنا .. سواء في المفاهيم والتعريفات ، أو في الممارسات والأنشطة ، أو في الأدوات والطرق ، أو حتى في

المناهج والنظريات السياحية، في مناهج ما بعد الحداثة والدخول إلى عصر العولمة التفاعلية والاجتياحية أصبح هناك محاور نشاط و مجالات عمل امتداديه ، في قطاع السياحة ، وفي القطاعات والأنشطة المتصلة به، سواء بشكل مباشر أو بشكل غير مباشر، باللغة الخطورة ولابد ان نعطي لها أولوياتها وأهميتها، في إطار تتبع تنفيذ الأولويات ، وتلاحق الاهتمامات ... لاننا اذا نظرنا إلى قطاع السياحة ، وما حدث فيه من أزمات، وما نجم عنها من مشاكل ، فإن الأمر لا ينبغي أن يقتصر على دراسة الظاهرة ، كناتج لعوامل مستقله ، ولتفعيل عوامل تابعة ... بل يحتاج الأمر إلى اتفاق مبدئي على عنصرين هما :

**العنصر الأول - اطار عام للحركة ،** يحدد المجال والمدى الذي يمكن أن نذهب إليه في دراسة الظاهرة السياحية ، وكذلك الحدود التي لا يجب تخطيها في تعاملنا مع هذه الظاهرة .

**العنصر الثاني - فواعل التحريرك ، وأدواته ، وطرقه وأساليبه ، والتي سيتم الاعتماد عليها ،** واستخدامه في التعامل مع الظاهرة السياحية ، ومعالجة مشاكلها في التعامل مع الظاهرة السياحية، ومعالجة مشاكلها . ومن هنا ، فإبأني أؤكد أن هناك دائماً إطار حركة وفواعل تحريرك وكلاهما حاكم ومحكم في عمليات التنمية السياحية المستديمة فالتنمية السياحية لا يمكن ان تكون في إطار تلقى فقط ، ولكن لابد من الدخول إلى عصر جديد هو عنصر المبادأ بالابتكار والخلق والإبداع.

ان القطاع الارحب والواسع مجالا هو قطاع السياحة، باعتباره يضم الان ١٢٨ نشاطا سياحيا لا تعرف منهم مصر سوى ٧ انشطة فقط ، فهناك ١٢١ نشاطا لغير مصر في السياحة ولذلك تتعرض لازمات عديدة ، هناك ٦ ازمات خارجية وداخلية تعرض لها قطاع السياحة في مصر ومع هذا لم تلتفت الى ان هناك انشطة سياحية اخرى قادرة على استعادة التوازن بآلياتها المختلفة وعلى سبيل المثال فالسياحة نشاط امتدادي تفاعلي يؤثر بایجابية على باقى الانشطة الاقتصادية الاخرى ، ونشاط يضم ٤ انشطة هي :

١- انتاج المنتج السياحي من خلال تحويل المكان الى مقصد سياحي مستمر، لقد تحول في مفهومنا الضيق جداً أن السياحة مجرد نشاط ايواني فاهتمينا بالابواء ولم نهتم بـ ١٢٨ نشاطا آخرين إلى جانب الابواء.

٢- التسويق وهو نشاط بالغ الأهمية خاصة في إطار الفكر الجديد ، فكر ما بعد الحداثة القائم

على الابتكار للمقاصد السياحية ، والأنشطة السياحية ، والأكثر من هذا أن هذا الشاطط التسويقي سواء في تطوير المقصد السياحي ، أو في عمليات الترويج بعناصرها الأربع الإعلام والإعلان وتنشيط التعاقدات والتوزيع المكتف ، وما أضيف إليها حديثاً من استخدام وسائل جديدة كالإنترنت والإنترنت ، هذا النشاط حتى الآن لم يأخذ دوره سوى حضور بعض البورصات وعقد بعض المؤشرات ، ولم يأخذ دوره التفاعلي من حيث استخدام مهندسي مبيعات السياحة ، وأكثر من هذا لدينا هؤلاء المهندسون في شكل خبراء وأرب نخبة أكثر من ممتازة جالسة أمامي ، لكن لم يعط لهم الدور كالعادة في مصر .

٣- تمويل النشاط السياحي فلأن لا يوجد بنك متخصص للسياحة في مصر ، ولا توجد مؤسسات قرريل للإقراض وإعادة الإقراض وللخصم والتخصيم وتوريق الديون السياحية ، بل إن عدداً كبيراً من المنشآت السياحية بصفة عامة ومنشآت الأيواء السياحي بصفة خاصة لم تستكملي بنائها بسبب غياب التمويل أو قصوره ، أو لتقاعس مؤسسات كبيرة عن استكمال هذه المنشآت ، ولذلك من المهم جداً أن تستكملي هذا الجانب البالغ الأهمية في مجال التمويل السياحي .

٤- اعداد وتطوير الكوادر البشرية السياحية ، فحتى الآن ما زال التعليم السياحي في مصر تعليماً تقليدياً لا يأخذ في معطياته المتغيرات والمستجدات التي طرأت على الحركة السياحية التفاعلية ، فدول كثيرة لم تكن على الخريطة السياحية ، وعندما اهتمت بالعنصر البشري أوجدت كيانها على الخريطة السياحية وبكفاءة . مقصدى في هذا أن الاطار التعليمي في مصر يحتاج إلى تغيير لارتقاء به ، خاصة في مجال التثقيف والتعليم والتدريب السياحي ، وزيادة حرافية ممارسة العمل السياحي بشكل يجعل من السائح الذي يفد من الخارج أو حتى من الداخل يستمتع بالسياحة في مصر ، ويقوم بتكرار التعاقد على ذات البرنامج السياحي ، وعلى ذات المقصد السياحي المصري ... وتحول العلاقة السياحية من عابرة إلى علاقة دائمة ومستقرة .

فالسياحة ليست نشاطاً متقطعاً ليمارس البعض لمرة واحدة في حياته ، وإنما أصبح نشاطاً متكرراً ومتاداً ويكتفى ما كنا نلاحظه قدّينا من أن البساطة ، من محترفي السياحة في صعيد مصر جعلوا الفرنسيين يتحولون إلى الإقامة الدائمة والمستديمة طوعاً وذلك بحسن المعاملة ، وحسن الاستقبال ، وحسن الاقامة ... ويزيد من الدفء والصدقة ... وجميعها لا تكلف شيئاً ، ولا تحتاج إلى استثمارات جديدة ... أو إلى أموال باهظة ... بل إن بعضهم أو بعضهن كان يقبل

إلى الإقامة في مصر رغم عدم سماح السلطات لهم ، ويكتفى الحوادث من وقت لآخر . عندما نبحث عن سائحة أو سائح نجده مقيداً في مصر ، محباً لها عاشقاً لها ومرتبطاً بها رغم المخاطر التي يتعرض لها .

من أجل ذلك ، فنحن في إطار الحركة لعناصر التحرير لمناهج ما بعد المدائد التفاعلية ، يهمنا أن تؤكد أن السياحة قاطرة للتنمية المستدامة وبالفعل للاقتصاد القومي ، وهي نشاط يتوجّل ويتدّاول على مختلفه المختلفة إلى كافة أنشطة الاقتصاد ، سواء الاقتصاد السعدي أو الخدمي ، أو الفكرى ... وسواء كان اقتصاداً متصلة مباشرة بالاقتصاد السياحي ، أو كان متصلة به بشكل غير مباشر .

يهمنا في ذلك أن هناك وعيًا ادراكيًا شاملًا ومتكملاً يتيح أن يتحقق وهو قائمه على الآتي :

- ١- أن السياحة يمكن أن تسهم في التكوين الرأسمالي السريع للاقتصاد القومي والذى تتحقق من خلاله قدرات على الانتاج .
- ٢- أن السياحة يمكن أن تساعد ويشكل سريعاً على تحقيق معدل ، مناسب من التراكم الرأسمالي والذى من خلاله تتحقق قدرات عالية على الاستثمار وإعادة الاستثمار .
- ٣- أن السياحة يمكن أن تعطى الاقتصاد القومي قيمة مضافة ملموسة ومؤثرة تعمل على زيادة الربحية وتنمية العائد والمربود ، ومن ثم تحفيز الاستثمار .
- ٤- وإذا كانت العناصر الثلاثة السابقة هامة ، فإنه من الضروري أن تعطى للسياحة قوتها ومسارها ، والتي يجب أن تتحقق بالغروج تماماً عن المناهج التقليدية ، واعطاها الخبراء المتخصصين الفرصة لإثبات جدارتهم وكفاءتهم في تحقيق ذلك وشكراً .

فيما يتعلق بالجوانب التنظيمية للتنمية السياحية - فإن التنمية السياحية ، باعتبارها تنمية مستدامة ، ونشاطاً دائماً ومستمراً ، تحتاج إلى كيان إداري فاعل وفعال ، كيان يعمل على حسن إدارة المقاصد السياحية : تخطيطاً ، وتنظيمًا ، وتوجيهها ، ومتابعة ومن ثم فان وجود بنية مؤسسي جيد ، أمر يحتاج إلى ما يلى :

- ١- ايجاد مجلس أعلى للسياحة يتولى رسم وإعداد والإشراف على تنفيذ استراتيجية علمية مستنيرة للسياحة ، تأخذ في معطياتها الامكانيات والموارد السياحية المتوفرة في الاقتصاد المصري .

- ٢- تطوير وزارة السياحة بشكل يجعلها أكثر تفاعلاً وتفعيلاً وقدرة على إعداد خطة للنهضة السياحية ، والإشراف على تنفيذها ، خاصة التحول إلى خطط وبرامج موازنات أداء .
- ٣- انتشار كيانات سياحية فاعلة تقدم الاستشارات السياحية في مجال انتاج برامج متطورة للسياحة البيئية ، ويحيط تتفوق هذه البرامج على غيرها من البرامج التي تقدمها المقاصد السياحية الأخرى .
- ٤- إنشاء كيانات سياحية تتولى عمليات تسويق البرامج السياحية المصرية ، وتنشيط التعاقدات التي تتم عليها ، فضلاً عن نشر وتوزيع عمليات بيع هذه البرامج على جميع منافذ التوزيع في جميع أسواق السياحة في العالم ، خاصة وكالء السفر والرحلات .
- ٥- إنشاء كيانات مصرية تتولى عمليات تغيل النشاط السياحي ، وتقديم الخدمات المصرفية والتمويلية اللازمة لوحداته ، وبالشكل الذي يساعد هذه الوحدات على تنفيذ خططها ، ويحقق بالتالي أهدافها .

إن الجانب المؤسسي والتنظيمي للعمل السياحي ، جانب شديد الأهمية إلا أنه يحتاج دائماً إلى تطوير وتكيف مع المستجدات والمتغيرات القائمة في السوق السياحي ، ومن ثم يتquin ان يتصنف هذا الجانب بالمرونة ، وبالقدرة على التفاعل الخلاق .

كذلك فإن السياحة نشاط متعدد الوجوه ، وهو نشاط فاعل ومتتفاعل ، سواء في المجتمع المصري ككل ، أو في المجتمع العالمي فالسياحة نشاط اجتماعي ، يرتبط بمجتمع معين ، يستمد شخصيته من شخصية المجتمع ، ومن هنا فإن تأثير افراد المجتمع على النشاط السياحي ، تأثير طاغ و كبير ، وكلما كان المجتمع مثقفاً سياحياً ، كلما نجح في توفير عناصر جذب جيدة ، وكلما كان قادراً على وضع مقاصده السياحية على خريطة السياحة العالمية .

ومن هنا من الضروري نشر ثقافة السياحة ، وهي عملية ترتبط باستخدام المظومات السياحية التفاعلية الاستهدافية القائمة على ثلاثة عناصر هي :

العنصر الأول - عنصر المدخلات : وما يتصل بها من عمليات التثقيف عبر برامج الإذاعة والتليفزيون والصحف والمجلات ، وعبر نظام التعليم في كافة مراحله ، وبا يؤكد على أهمية وضرورة النشاط السياحي .

**العنصر الثاني : عنصر نظام التشغيل والتشغيل :**

وهو ما يربط أساسا بقدره البنية المؤسسى والتنظيمى والمؤسسات السياحية على انتاج الفكر السياحى ، وعلى توظيف قدراتها فى زيادة ثقافة المجتمع .

**العنصر الثالث - عنصر المخرجات:**

وهو عنصر بالغ الأهمية يمثل ناتج فكر وتشغيل المنظومة ، والذى يتبع ان يخرج سلوكا واتجاهات وقناعات لدى الجمهور، ولدى المتخصصين ايضاً. وكلما كان المجتمع يهتم بنشاط السياحة ، وكلما كان لديه ثقافة السياحة ، كلما حقق أهدافه ، وكلما استطاع أن يطور من موارده ، ومن قدرته على استقطاب جانب هام من السوق السياحى، وزيادة حصة البلاد من هذه السوق.

وإذا تطرقنا للتنافسية السياحية فهي مسألة ملموسة ومحسوسة، وهى واقع حى لا يستطيع أحد انكاره ، بل أن الاعتراف به أمر من البديهيات ... وهو ما يجعلنى انتقل من عرض التنافسية السياحية الى استخدام منظومة مابعد الخداعة التفاعلية ، كمنهج جديد لصناعة المزايا التنافسية .

ففى الوقت الذى كانت معاملات السعر الرخيص حافزا للسياحة ، تحول هذا الأمر الى اشياً أخرى ، وأصبحت المقاصد السياحية ، تتميز بتكامل عناصر الجذب السياحى، وهى عناصر متعددة الوجه، ومتعددة الجوانب، بعضها اقتصادى وبعضها اجتماعى، وبعضها ثقافى ... بل أن بعضها الأكبر أصبح حضاريا علميا ثقافيا تفاعليا ... ولعل هذا يفسر أن أكبر الأسواق المصدرة للسياحة هي ذات الأسواق المستقبلة لها ... فلا تزال الولايات المتحدة الامريكية هي السوق السياحى الرئيسي للعالم، يأتي منه وينذهب اليه السياح.

ومن هنا فان السياحة نشاط تنافسى، تحكمه ضوابط وتحكم فيه مبادرات جيدة قائمة على:  
- فكر وثقافة السياحة ، ومدى تغلغلها فى فكر وثقافة الأفراد القادمين من الشعب ، وليس فقط المارسين لها .

- طبيعة البرنامج السياحى أو مدى كفاية تصميمه ، وقدرته على إشباع احتياجات ورغبات السائح ، سواء كان أجنبيا أو محليا .  
- تنافسية المقصد السياحى ككل ، بأبعاده وعناصره المختلفة ، وكذلك باطاره الكلى الذى يحدد الشخصية والهوية السياحية لهذا المقصد.

- تنافسية الخدمات السياحية وما يتصل بها بعناصر البنية الأساسية التحتية ، وكذلك البنية القومية ، ومقدار وجودة وسائل وأدوات وطرق تقديم هذه الخدمات.
- تنافسية الكوادر البشرية والعامل السكاني من حيث عناصر التعاون والمشاركة والتجابب الإيجابي مع متطلبات ممارسة النشاط السياحي واحتياجاته.

ايضا نحتاج الى تحديد مفهوم الاستراتيجية، خاصة وأن كثيرا ما تداخل المصطلحات ، فالاستراتيجية هي فن التعميم ذلك الفن الذي يقود ويوجه حركة الاتجاه العام ، وللمجموع العام، ولفتره طويلا ممتد من الزمن ، ومن ثم فإن الاستراتيجية لها جانبان هما : الشمول : حيث شمل كل شيء . - المدى الزمني : حيث تغطى عقدين من الزمان أو أكثر .

وكلما كانت الاستراتيجية مراعي في بنائها المبادئ العلمية ، كلما كانت قادرة على التعبير عن طموحات وأهداف وأمال الوطن في السياحة ، ومن ثم يتبع أن يكون هناك مجلس أعلى لل استراتيجيات، يتولى رسم وإعداد الاستراتيجية السياحية بجانبها المختلفة ، والتي سوف تحدد التوجهات المستقبلية لقطاع السياحة ، ومن خلال هذه الاستراتيجية يتم وضع السياسات السياحية الالزامية ، خاصة وأن تتنفيذ الاستراتيجية يحتاج إلى رسم مجموعة السياسات المرحلية المتلاحقة ، والتي تشكل كل منها حلقة في إطار سلسلة متشابكة ، ومتتابعة المراحل والحلقات.

ومن هنا فإننا نحتاج للعمل على ثلاثة مستويات هي :- المستوى الاستراتيجي القومي العام للدولة ككل.- المستوى السياسي القطاعي الخاص بقطاعات السياحة المختلفة.- المستوى التكتيكي التنفيذي لسلوك وعمل الوحدات السياحية المختلفة .

وكلما كانت الفكرة الاستراتيجية واضحة ومفهومه ومتفقا عليها ، كلما كانت الجهود موفقة وناجحة في إنجاز وتحقيق الأهداف ، كانت الوحدات السياحية قادرة على انتاج وتسويق وتمويل البرامج السياحية وفاعلية، ومتتابعة تنفيذها والرقابه عليها .

### محيا زيتون

شكرا سيدى الرئيس على تنظيم هذه الندوة وعلى الورقة المقدمة التي تحتوى كثيرا من التساؤلات التي بثابة تحديات مهمة تواجه قطاع السياحة فى مصر.

أود أن أؤكد أن السياحة تواجه بالفعل تحديات متعددة وبالغة الخطورة، ولكن سوف أركز هنا على اثنين منها ، الأول يتعلق بالاعتماد المكثف على شركات السياحة وضعف القدرات الذاتية في مجال النشاط السياحي ، والثانى يتعلق بالهدر البيئي المتضمن في النشاط السياحي. فإذا كان تطلعنا نحو مستقبل أفضل للسياحة في مصر فلابد من توجيه إهتمام خاص بالحد من الاعتماد على الخارج والاتجاه نحو بناء قدراتنا الذاتية . كما أن التطلع المستقبلي يدعونا للحفاظ على مواردنا السياحية وتسليمها للأجيال المقبلة بأقل قدر من الهدر. وسوف اتناول أولاً الاعتماد على الخارج وبناء القدرات الذاتية.

#### **أولاً : الاعتماد على الخارج وضرورة بناء القدرات الذاتية:**

من المعروف أن مصر تعتمد على الشركات العالمية إعتماداً كبيراً في مجالات الأنشطة السياحية الثلاثة الرئيسية وهي : تنظيم الرحلات السياحية ، النقل السياحي الدولي ، والإدارة الفندقية . ولا يمكن الادعاء أن هذه الخاصية تميز السياحة في مصر وحدها . ولكن يشار إليها في هذه الخاصية عدد غير قليل من الدول النامية ذات الأسواق السياحية.

وقد ساهمت التطورات التي طرأت على السياحة في مصر من جانب الطلب وجانباً العرض على مدى العقود الماضيين في تزايد الاعتماد على الخارج. فالطلب السياحي كان يتشكل أساساً من قبل من رحلات فردية حيث يأتي السائحون لغايات مختلفة مثل الاعمال التجارية والدراسة والعلاج وغيرها وكان الوزن النسبي للسائحين العرب كبيراً مقارنة بالسائحين الأوروبيين ولكن تغيرت هذه الوضعيات على مدى العقود الماضيين وبدأت السياحة الجماعية وهي تنمو بعدلات عالية وهي تتخذ شكل رحلات شاملة وتم بواسطة الشركات المنظمة للرحلات وارتفعت بناء على ذلك الأهمية النسبية للسياحة الأوروبية التي تعتمد أساساً على السياحة المنظمة لتصل نسبة الأوروبيين عام ٢٠٠٠ حوالي ٦٩٪ من إجمالي حركة السياحة الدولية في مصر .

وهذه التحولات في جانب الطلب تعد رد فعل للتغيرات التي طرأت على جانب العرض . فعلى مدى العقود المذكورين تحقق تطوير سياحي وضخم في سواحل البحر الأحمر وجنوب سيناء . ويتبين صخامة هذا التوسيع اذا علمنا أن نصيب المنطقتين في مجمل الطاقة الفندقية في مصر ارتفع من ٤٪ عام ١٩٨٢ إلى ٥١٪ عام ٢٠٠٠ وأصبحت السياحة الشاطئية بذلك تمثل موقعاً

مهمًا للجذب السياحي في مصر.

ومن المعتقد أن التوسع السريع في الطاقة الفندقية له مزايا متعددة ، فهو يعني تنوع المنتج السياحي المصري ، كما يمكن أن يجذب شريحة جديدة من الطلب السياحي العالمي تمثل في السائحين الراغبين في التمتع بالشمس والبحر للسياحة الشاطئية . ولكن في الواقع لا يتحقق ذلك على النحو المطلوب . فالتوسع السريع يخلق الحاجة إلى ضرورة شغل الطاقات الإضافية والحصول على عائد معقول للاستثمارات . ولكن مع وجود طلب محدود لا يتنااسب مع هذه الطاقات المتعددة ، يبدأ الاعتماد على الشركات العالمية المنظمة للرحلات الشاملة والقادرة على جلب أعداد ضخمة في شكل سياحة جماعية منتظمة . ولكن على الجانب الآخر تستنزف هذه الشركات جانباً كبيراً من عائد الرحلة . ولا توجد دراسة في مصر عن الرحلات الشاملة التي تأتي أساساً للمناطق الساحلية ، يمكن من خلالها معرفة نتيجة ما يدفعه السائح في موطنها مقابل الرحلة إلى مصر ، ونتيجة ما تحصل عليه مصر بالفعل من نقد أجنبي . وليت معهد التخطيط تكون لديه فرصة للقيام بذلك هذه الدراسة التفصيلية . علماً بأنه اتضح من بعض الدراسات التي أجريت أن عائد الرحلة للبلد المضيف قد لا يتجاوز ١٥-٤٥٪ في المائة من تكلفة الرحلة . بمعنى أن البلد المضيف يحصل على أقل من ٥٪ من هذه التكلفة . ويتوقف هذا على عوامل متعددة مثل شركة الطيران المستخدمة وهل هي محلية أم أجنبية ، مدى الاعتماد على الطيران الداخلي ومدى الاعتماد على الخارج في الرفاه باحتياجات السائحين المختلفة .

المشكلة أيضاً تكمن في تزايد عدد الدول المنافسة سياحياً . فكل دولة نامية حالياً تعتبر السياحة هي الهدف ، وأنها بتنمية قطاعها السياحي تحصل على جزء من الكعكة السياحية الدولية في نفس الوقت بدأت الشركات العالمية تتجه نحو الاندماج والتكامل وتقوى من شوكتها وسيطرتها على سوق السياحة العالمي وبالذات أسواق الدول النامية . وبدأت تستغل وجود دول نامية كثيرة تسعى نحو الجذب السياحي وتتمتع بمنتج غني ( بحر وشمس وشاطئ ) لتهدد بأنها يمكن أن تحول حركة السياحة من دولة لأخرى إذا لم يتم الاستجابة بتخفيف أسعار الفنادق والإقامة السياحية . وبدأت أيضاً تتخذ أسلوب التفاوض الفردي . ولأن كل فندق يتم التفاوض معه على حدة ولأن أصحاب الفنادق يرغبون في شغل الطاقات الكبيرة الشاغرة لديهم ، أصبحت المنافسة مشتعلة ليس بين مصر وغيرها من الدول السياحية فقط ، ولكن على مستوى مصر بين الفنادق المختلفة . وتشتد

المنافسة وتفاقم مشكلة تخفيض الاسعار في أوقات الازمات حيث تكون الحركة السياحية محدودة.

وفي الحقيقة أن المستثمرين السياحيين أنفسهم يعانون معاناة شديدة من هذه المضاربة على الأسعار ، وأن أسعار الرحلات السياحية وخصوصاً المناطق الساحلية في البحر الأحمر وجنوب سينا ، أصبحت شديدة الانخفاض مما يسمى إلى مصر و يجعلها تتصف بأنها منطقة للسياحة الرخيصة. فهل يعقل مثلاً أن تباع الفنادق من فئة اربع وخمس نجوم نصف اقامة بأسعار تتراوح بين ٦ أو ٩ دولارات في الليلة ، وفي أفضل الأحوال قد يصل السعر إلى ١٨ وحتى ٢٤ دولار ؟

أيضاً في مجال السلسل الفندقية ، اطلعت على أحد العقود التي أبرمت بين أحد الفنادق وبين شركة هيلتون التي ستدير الفندق، وهو عقد غطي مثل لنوعية العقود المبرمة بين فنادق مصرية وسلسل ادارية عالمية . وقد وجدت أنه عقد اذعان ، فلاشتراطات التي وضعتها الشركة الفندقية لا أول لها ولا آخر ، وحجم الرسوم التي تحصل عليها من الإيرادات الكلية ، أي الإيرادات قبل طرح أي نوع من أنواع التكاليف تبلغ نسبتها ٤٪ . علاوة على حصولها على نسبة ١٢٪ من ريع التشغيل الاجمالي ، وبعد ذلك استنزاف كبير لموارد الفندق حيث يذكر أحد الخبراء في مجال الادارة الفندقية العالمية أن حصول شركة الادارة على ٤٪ من الإيرادات الكلية يضمن لها تحقيق ربح كبير ولا تكون بحاجة لرسوم إضافية تحصل من ريع التشغيل الاجمالي.

ومن الضروري الادراك أن هذا الاستنزاف لا يحدث فقط بسبب النفوذ الكبير للسلسل الفندقية، ولكن ايضاً للضعف الشديد في قدرات الاطراف المحلية وعجز قواهم التفاوضية عند ابرام العقود . فعملية التفاوض تكون بحاجة الى معرفة واسعة وخبرة عميقه ، يترتب على عدم توفرها خلل خطير يؤثر سلباً في مدى تحقيق العقود لمصلحة الاطراف المحلية . مثلاً بالنسبة لزمة الخدمات التي تقدمها السلسلة الفندقية الطرف المحلي ، لا يكون لدى هذا الطرف عادة المعلومات الكافية لتفكيك الحزمة وشراء ما هو ضروري فقط لتتكالفة الخدمات التي قد تتوافر محلياً . ونادرًا ما تشاور المجتمعات النامية أو العربية فيما بينها وتتبادل خبرات التفاوض مما يضعف موقف كل منها.

ونحن نقول هذا ، نن saja بن يعترض ويقول كيف أنها نحن كمجتمعات نامية أن ننافس الشركات العالمية العملاقة ؟ ومن ثم يعتبر أي حديث عن القدرات الذاتية مجرد لغو لا معنى له . وفي الواقع لا يمكن الادعاء بإمكانية المنافسة على نحو مباشر وعاجل مع الشركات العملاقة هذه ،

ولكن ما يجبر التأكيد عليه أنه اذا لم نخطو خطوات للامام في هذا الاتجاه سنظل الى الابد تابعين ومستفزين ، وأسرى فكرة عجزنا وقصورنا .. ومثالنا على ذلك الصين - فلا يوجد من يستطيع من البداية الاعتماد الكلى على الذات . فقد بدأت الصين بالاعتماد على شركات الادارة الاجنبية ، ولكن مع مرور الوقت واكتساب الخبرات بدأت تطور نفسها وتشتت شركات صينية للادارة الفندقية، ثم بدأت محل تدريجيها محل الشركات الاجنبية في الادارة . بل وفي مرحلة لاحقة بدأت تنشئ سلاسل للادارة الفندقية ذات نفط صيني، وبدأ الاسلوب الخاص بها في الادارة الفندقية ينطلق عنها آخرين . وفي الهند ايضا اصبحت شركات للادارة الفندقية تصاهم أكبر الشركات العالمية.

العملية اذن ليست مستحيلة ولابد من البدء بخصوصات جديدة من اجل بناء قدراتنا الذاتية . وفي اعتقادى أنه كانت هناك بذرة في مصر بحاجة الى التطوير والتنمية، ومع ذلك فنحن نهدرها ونقتلل من شأنها بعمليات المخصصة وعدم التطوير . فشركة مصر للسياحة شركة كبيرة ولها خبرة طويلة في عمليات السفر والتسويق في الخارج ، وتنظيم رحلات سياحية داخلية . هذه الشركة كان من الممكن أن تتتطور ليس على أساس بيروقراطي حكومي عقيم، ولكن على أساس جديدة وبناء على دراسات جادة لأوضاع الأسواق الاجنبية، وعلى أساس اعادة هيكلة هذه الشركة وتتدريب المستغلين لها والارتقاء بقدراتهم التسويقية وايضا بوضع اصحاب الكفاءة وليس اصحاب النفوذ أو من ينتمون اليهم في الواقع الرئيسية والمحورية كذلك يمكن أن تتعاون الشركة مع شركات اجنبية ريا في اوروبا لدعم مجهوداتها التسويقية . اذن توجد بداية يمكن أن تبدأ لها وتطورها إلى وضع شركة كبرى للسياحة والتسويق السياحي بالخارج .

أيضا من المفروض أن تلعب شركة الطيران الوطنية دورا أكبر بكثير من دورها الحالى في نقل حركة السائحين من وإلى مصر . وهناك دراسة أعدت في الجهاز المركزي للتعبئة العامة والاحصاء تظهر أن ٢٥٪ فقط من السائحين المسافرين يستخدمون شركات طيران مصرية ، بينما ٧٥٪ يسافرون على شركات أجنبية وعربية ، بل إن كثيرا من المصريين عندما يكون لديهم الخيار بين السفر على شركة مصرية أو أخرى عربية أو أجنبية قد يفضلون الشركات الأخرى ، طالما أن السفر لا يتم تبعاً لمهمة حكومية مدفوعة . ويعنى ذلك أن المجال لازال أمامنا متسعًا لكي نجذب عن طريق رفع كفاءة شركة الطيران الوطنية أعدادا كبيرة من السائحين للسفر عليها .

إضافة إلى ما سبق لابد من ايجاد مركز متتطور للمعلومات السياحية ليشمل ليس فقط

معلومات سياحية عن مصر من أجل التنشيط السياحي ولكن ايضاً معلومات تفصيلية وحقائق موضوعية عن كل ما يخص السياحة في مصر وأيضاً ما يخص السياحة في الدول المنافسة والدول التي تعد مصادر للسياحة ، وتلك التي يتحمل أن تصير مصدراً جديداً ، ووسائل الانتقال والاتصال المختلفة عالمياً ومحلياً وغيرها من المعلومات . فالسياحة تقوم حالياً على المعلومات، والشركات العالمية من خلال تحكمها في شبكات عالمية للحجز الإلكتروني وللمعلومات، تعلم كل صغيرة وكبيرة في كل بلد سياحي وبالتالي تسيطر على صناعة السياحة بهذه الوسيلة ولهذا فإن وجود مركز للمعلومات والدراسات السياحية على مستوى عال من الجودة يعد ضرورة إذا كان الهدف هو بناة القدرات الذاتية .

وأخيراً بالنسبة لبناء القدرات الذاتية من المهم أيضاً وجود تفاوت بين مجموعة من الدول العربية ذات الاهتمامات السياحية . فتطوير القدرات الذاتية لمصر بمفردها قد يكون بالغ الأهمية في حد ذاته، ولكنه غير كاف فتعاون مجموعة من الدول العربية السياحية كتونس والمغرب والأردن وغيرها مع مصر يمكن أن يحقق قوة تفاوضية أكبر تأثيراً في السوق العالمي ويمكن أن يتحقق التنسيق بين الجهود العربية بدلاً من التنافس بين بعضها البعض وتشتيت الجهود .

### **ثانياً : التعلُّم البيئي والسياحة المطردة:**

حظيت السياحة على مستوى العالم باهتمام كبير من المعنيين بقضايا البيئة . ولقد أصبح شائعاً الآن أن النشاط السياحي بينما يحقق منافع اقتصادية مختلفة ، يمكن أن يتسبب في نفس الوقت في أضرار بيئية خطيرة قد يصعب علاجها لذلك تعدّ الأضرار البيئية أحد التكاليف المهمة لعملية التطوير السياحي . وتواجه السياحة تحديات بيئية بالغة الخطورة لكونها نشاطاً كثيف الاستخدام للموارد الطبيعية ، وأن هذه الموارد تتسم بالشيوخ وليس بالخصوصية . ومن الأضرار البيئية التي يمكن أن تترتب على النشاط السياحي : تلوث المياه من خلال الفنادق ووسائل الانتقال من بواخر ويخوت وزوارق ، وتلوث الرؤية من خلال الامتداد العمراني السياحي ، ومشاكل المخلفات، والخلل الإيكولوجي الذي يصيب البيئة الطبيعية .

وعندما بدأت أبحث في موضوع السياحة وأعد كتاب عن السياحة ومستقبل مصر ، وجدت معلومات قليلة جداً عن البيئة . والمعلومات القليلة هذه معظمها اتاحتها دراسات أجنبية بحثت في

بيئة السواحل المصرية والبحر الأحمر على وجه الخصوص. والغريب في الأمر أن الإجابات عموماً أكثر حرضاً على بيئه السياحة في مصر أكثر منا نحن . وقد كنت أشاهد أحد البرامج في التليفزيون وعندما سألت المذيعة احدى السائحات " ما هو الشيء الذي تتمسى أن تجده في عند عودتك لمصر مرة أخرى ؟ قالت السائحة " أقني أن لا يوجد هدر في الشعب المرجانية أكثر مما هو حادث حالياً " . وقد تأثرت كيف أن السائحة الأجنبية تشعر بهذا بينما نحن أقل حرضاً . حقيقة نحن لدينا أجهزة للبيئة ، وتعليمات ، ولدينا محميات سياحية ريا ساهمت ولو قليل في الحد من الهدر البيئي ، ولكن المشكلة تظل على مستوى التنفيذ الأمور كلها سيئة للغاية .

وقد قدرت احدى الدراسات المشار إليها أنه حتى أوائل التسعينيات تم بالكامل اهتزاز ١٩٪ من الشعب المرجانية على سواحل البحر الأحمر . وقدر الهدر لعام ٢٠٠٠ بحوالي ٣٠٪ ، وقد تم ذلك بناء على توقع عدد معين من السائحين . وربما يكون الهدر الآن قد بلغ أكثر من هذه الحدود . والحقيقة كان للتنمية السياحية السريعة مساهمته في هذا الهدر . فالتطور السياحي السريع يتطلب إشغال وحدات ضخمة من الطاقة الفندقية ، ويحتاج هذا بدوره لرحلات كثيرة وروابط تجنب سائحين ربما عدد غير قليل منهم ينقصه الوعي البيئي . والحقيقة اذا كانت السياحة الأوروبية في الفردقة وشرم الشيخ تقوم على الشعب المرجانية ونشاط الغطس ، فهذا النشاط عندما يتجاوز كثافة معينة ينبع عنه هدر بيئي ، ويبداً بعده السائحون في عدم الرغبة في زيارة المنطقة ، أو عدم الاقبال عليها لأن المياه غير نظيفة ، وأنه لا توجد المغارات السياحية الطبيعية التي كانت قائمة من قبل وكلنا نعلم دوره حياة المنطقة السياحية ، حيث تبدأ السياحة في منطقة ما متعددة ويزداد الرواج والاقبال السياحي ، ثم يحدث الهدر للبيئة فتتراجع أهمية المنطقة سياحياً ويبداً السائحون في تجنبها . وهذا هو التحدي الضخم الذي يواجه السياحة المصرية خاصة السياحة في مناطق البحر الأحمر وجنوب سيناء .

### محمد شتا

الدكتورة محيا تحدثت عن تضارب الأسعار بالنسبة للمنشآت السياحية في ذلك الوقت ، هذا كان في ظروف استثنائية لا يقاس عليها ، نحن نعرف أحداث القصر ، ونعرف أن السياحة عبارة عن منتج رأسمالي جبان يريدطمأنينة والعيش بسلام .

عندما حدثت أحداث الأقصر، لست صاحب فندق واغا في وزارة السياحة ، ما الذي ترتب على هذه الأحداث ؟

من يأتي من الخارج يريد العيش في سلام، يريد العيش يومين حلوين ، لماذا يحضر لمنطقة الشرق الأوسط المناطق الملعوبة التي لا جدوى منها والتي يمكن أن يفقد حياته فيها مثل اخواننا اليابانيين في معبد الأقصر، نتيجة ذلك حدث انكماشا وهذا استثناء والاستثناء لا يقاس عليه للحركة السياحية .

عندما قرأت كلمات د. فادية ، وجدت أنها مقدمة تدل على معلومات قيمة وإن كان بعضها أصابه الشطط ولكن لا يرجع لها ، ثم تناولت في الصفحات الأخرى المحاور الأربع التي في نظرى لو طبقت فعلاً كانت مجديّة ومُؤدية إلى ثمارها وجعلت السياحة فعلاً قاطرة فعالة مع القاطرات الأخرى كالبترول وقناة السويس.

فتنتمية النشاط الاقتصادي ليست نشاطاً واحداً، بل هي ثمار انشطة متعددة ، في كل حادثة تقول السياحة هي القاطرة ، الاصل في القاطرة الاستدامة وتجر على طول حتى اركب وأسir ، لكن بالصدفة اذهب اجدها معطلة لأن أحداً سرق الفلتك أو شد الجزر فهو جهد اشكر سيادتها عليه .

وفي النهاية شكرنا خالصاً لأستاذ الدكتور عبد الفتاح ناصف رئيس هيئة التحرير والأخ الاستاذ احمد هاشم .

### **عبد الفتاح ناصف**

ليس الهدف أن يقول فرد ثم يرد آخر النقد ب النقد ، أول المبدأ الذي قالته أ.د. محيا زيتون فيما يتعلق بالاعتماد على الذات بقدر الإمكان أو التخطيط للاعتماد على الذات وهذا مبدأ أساسى فى التنمية .

في أي مجال من مجالات التنمية ، حقيقة يتم التعاون مع العالم الخارجي ، عرب وغير عرب، لكن مع الوقت لدى الكفاءة ، أرفع هذه الكفاءة إلى مستوى يجعلنى مع مرور الوقت أقلل دور الأجانب في هذه الأنشطة التنموية وزيادة دور المصريين ودور العرب اذا دعت الظروف وإذا احتجنا

هذا ، لكن خدمات عادلة يستطيع أى فرد بقليل من التنظيم يعملاها ولنسأل ما هو المنتج السياحى ؟ المنتج السياحى فى الأساس خدمة ومجموعة مبانى تعتبر من قطاع الخدمات حتى لو كانت خدمات من نوع خاص ، فالعملية تستطيع القيام بها ، ليست تكنولوجيا معقدة أن أقدم خدمة سياحية من أى من الخدمات السياحية تستطيع القيام بها لكن بكفاءة تنافسية يمكن اعتماد على الخارج إلى حد ما وأزيد امكاناتى بحيث أصبح أنا القائد بصفة أساسية ويكون التعاون مع الخارج بأقل القليل ، هذا مبدأ الصين أو في غير الصين يعمل هذا ، المبدأ وأرد ومن حقى أن أقارن بأمريكا فيما يتعلق بتقديم خدمة ، كيف لا يستطيع المصريون تقديم خدمة مع تدريبهم واعدادهم ؟ هل هي من الصعوبة أن أقارن هذا الجهد بمثيله في أى دولة في العالم ؟ ماهي المشاكل التي أقابلها ؟ وهل أقابل نفس المشاكل أم لا ؟ أم ستقابلنى مشاكل أخرى مطلوب علاجها ؟

لا أقول إننى سأقدم الخدمة ١٠٠٪ غدا ، وهذا ما قالته د. محيا إننا نعد أنفسنا لكي يكون دورنا أكبر ودور الأجانب أقل في تقديم هذه الخدمة، هذا مبدأ ، وليس الصين فقط ، فالصين نجحت وليس لديها الموارد والامكانيات السياحية الموجودة في مصر، فكيف نجح هؤلاء . وما هي التجربة ؟ وما هي عناصر التجربة التي استطاع القيام بها ؟ وما الذي لم ينفذ ، وماذا استطاع تنفيذه ؟ وما الذي استطاع التعاون فيه مع العالم الخارجى؟ بحيث إننى مع الوقت أعتمد على نفسي، هل سأظل أعتمد على واحد يأتي ببنيلى فندقا ؟ هل لن نستطيع أن ندير فندقا ؟ ستكون كارثة ، كيف سأتعامل مع الناس في التكنولوجيا المتغيرة جدا في الانتاج ؟ ومتى ؟

المفروض أن أسعى في كل مجال من مجالات التنمية أن أكون قادرا على التنافس ، لا يمكن أن أظل طول الوقت انتظر أن يأتي لي الأجانب ليديروا بلدى ، اذا كانت خدمة مثل هذا لن نستطيع القيام بها فنحن محتاجون لمن يدير لنا البلد ، لذلك علينا أن نأخذ هذا على محمل عدم النقد ، لكن اذا كان هناك ما لدينا عليه ملاحظات نقولها بكل صراحة ، واذا كنا قادرين ، نقول قادرين ، واذا لم نكن قادرين نعمل مثل الصين أو غير الصين فيما يتعلق بالخدمة السياحية نقول إننا غير قادرين ونبحث أسباب عدم قدرتنا ونناقش وتبادل الرأى وتقابل الآراء بصراحة .

### مذيع الشرقاوى

الحقيقة لدى مجموعة استفسارات ومجموعة تعليقات ، نبدأ بالتعليقات إن القول بأن السياحة

قاطرة للتنمية حولها كلام كثير جدا ، إن القاطرة تشق طريقها للأمام مهما واجهت من عواصف ومتاعب وما إلى ذلك ، أما القاطرة التي نسميتها قاطرة التنمية تقف عند حدوث حادثة الأقصر، تتوقف مع حادث ١١ سبتمبر ، تتوقف في حرب الخليج ، فما هي قاطرة هذه ؟ هل هي فعلاً قاطرة للتنمية وتتحرك للأمام أم تتحرك للخلف ؟ أعتقد أن هذا الربط لا ينطبق على السياحة وإذا انطبق على السياحة يكون بفهم آخر .

ثانياً د. فادية تحدثت عن الشركات الأجنبية التي تحصل على ايرادات ، نريد مزيداً من التفاصيل ، الشركات الأجنبية تحصل على ايراد ، الشركات الداخلية تحصل على ايراد ، ثم هناك الفئات الذي ينفقه السائح داخل هذا المجتمع ، وحتى هذا الفئات يشير ويطرح سؤالاً أين يصب هذا المبلغ الذي ينفقه السائح ؟ أسأل ولدينا استاذ من البنك الأهلي ، هل يوجد تسجيل للسائح الذي يأتي ومعه مبلغ معين يريد تحويله ، هناك صرافه وهناك بنك فهل هناك تسجيل للسائحين حسب جنسياتهم وعندما يحول سائح ١٠ دولار مثلاً يعطيه إيصال ويكون لديه حصر في آخر العام أنه جاءنا عدد كذا سائح حولوا كذا مليون وحسب الجنسيات من مقدار ما ينفقه هؤلاء السياح حسب جنسياتهم وأعرف مقدار الفائدة التي استفادتها البلد .

شيء آخر ، أصحاب الشركات السياحية الذي يأخذ أرضاً مجاناً وكهرباء مدعمة ثم يضع حسابه في بنك خاص أو في حساب بالخارج ، تأتي الدولة تتفاوض معه ودياً ليحول نسبة من الايراد الذي حصل عليه إلى داخل البنوك ، لماذا أدعمه ؟ هل أدعمه ليتحقق مكاسب شخصيه أم أدعمه ليتحقق للمجتمع مكاسب حقيقية وفعالية ؟ هذا تساؤل .

أيضاً د. فادية تقول حرية التعامل في النقد الأجنبي وتحويل أرباحه للخارج ، نريد أن نعرف حرية مع من ؟ واحد يحول في السوق السوداء ونقول حرية ؟ واحد يملك قرية سياحية يحول ايراده للخارج ونقول حرية ؟ اذا كانت شركة الطيران الأجنبية تأخذ بالعملة الأجنبية ، صاحب القرية يحول ايراده ، السائح المحلي يتعامل مع ناس خارجين عن السوق ، أين العائد الحقيقي لهذا المجتمع ؟ هذا هو السؤال الذي نريد أن نطرحه ، وهل يصلح هذا للسياحة ؟

شيء آخر ، ماهي الأنشطة التي تشغله ١٥ مليون آخرين من العمال ، هل وجود مطعم في شرم الشيخ لأكل المصريين والأجانب أقول إنه يشغل اشخاصاً في السياحة ؟ نريد أن نعرف ماهي

الخدمات ذات الصلة التي يمكن حصرها ؟

### أحمد برانية

قضية هل السياحة قاطرة للتنمية أم لا ؟ هي لاتحسب نظريا ، لكن فى تصورى تحسب اقتصاديا من خلال تحديد ما هو العائد وماهى التكلفة ، وبالتالي يمكن الاجابة على هذا التساؤل ، وعندما نعرف أن كل دولار واحد من دخل السياحة فى تونس يقابلة انفاق قدره ٤ دولار فان عائد السياحة يكون بالسابق .

من حسن الحظ أتني مشترك فى بحث بالمعهد عن تقييم أثر التنمية السياحية فى منطقة البحر الأحمر، ومنطقة الدراسة من الغردة حتى سفاجا ، والورقة المحورية المقدمة فى دائرة الحوار وأشارت إلى أن لدينا حوالي ٤٨٪ من حجم الاستثمارات السياحية الإجمالية مركز فى منطقة البحر الأحمر ٢٠٪ في منطقة جنوب سينا ، باجمالى قدره ٦٨٪ وهو حجم كبير ، وأعتقد أن هذا الحجم من الاستثمار موجه أساسا للسياحة التى نسميتها السياحة البيئية.

هنا يمكن القول إن الاهتمام بالتنمية السياحية الذى يعتمد على موارد بيئية طبيعية يجب أن يركز عليه وبالتالي اذا نظرنا للسياحة فى البحر الأحمر نجد أنها تقوم على السياحة الشاطئية والتي تعتمد بشكل أساسى على الشعاب المرجانية، والشعاب المرجانية جزء من نظام بيئي بحرى يتعامل مع نظم اخرى مثل نظم المانجروف ونظم الاعشاب البحرية ونظم الموارد السمكية الحية. وهذه النظم متصلة ببعضها وتقوم بينها علاقات تبادلية، وعندما يحدث هدر فى احدى هذه النظم يؤثر على النظم الأخرى.

وقدمت بمحاوله لتقييم آثار التنمية السياحية على الموارد البحرية فى المنطقة من الغردة الى سفاجا على ساحل البحر الاحمر على اساس القياس النقدي لقيمة الاضرار التي سببتها المشروعات والأنشطة السياحية على مكونات النظم البيئية الساحلية والبحرية، وتقصد بالاضرار هو توقف هذه المكونات كليا أو جزئيا عن اداء وظائفها ومايترب على ذلك من اضرار لمستخدمى هذه الموارد ، كما أن القياس سوف يقتصر على الاضرار التي يمكن التعبير عنها بشكل نقدي وتكليف معالجة أو التقليل من هذه الآثار وعلى هذا فبان هناك العديد من الاضرار قد تمت فى أماكن مختلفة ولم يتم حصر حجمها بشكل كمى وبالتالي يصعب تقييمها نقديا . وعليه فإنه من المتوقع توفير تقديرات

أولية لتكلفة التدهور البيئي في الموارد البحرية الحية في منطقة الغردقة حتى سفاجا بعرض تقدير كلفة التدهور ولو جزئيا.

وعلى أساس المحددات السابقة وباعتبار الشعاب المرجانية كالأراضي الزراعية لها قيمة وتحقق ريعا فإن عناصر تكاليف الأضرار التي يمكن حصرها تتضمن ما يلى:

١- قيمة الفقد في رأس المال الطبيعي باعتبار الشعاب المرجانية كالأراضي الزراعية لها قيمة.

٢- الفاقد من الإيرادات التي كان يمكن تحقيقها من الأنشطة السياحية والترفيهية المرتبطة بالشعاب المرجانية والموارد الطبيعية الأخرى.

٣- تكاليف حماية الشواطئ بوسائل بديلة (إقامة حواجز الأمواج) بدلاً من الشعاب المرجانية وأشجار المانجروف التي تم إزالتها.

٤- قيمة الانخفاض في الانتاج السمكي نتيجة تلف الشعاب المرجانية وأشجار المانجروف والحسائش البحرية.

ويسبب نقص أو عدم توفر الكثير من البيانات والتقديرات الخاصة بقياس آثار التدهور البيئي، فقد تم الاعتماد على بعض المؤشرات الدولية في تقدير بعض عناصر تكلفة التدهور البيئي السابقة دون الأخذ في الاعتبار التغيرات التي حدثت في قيم عناصر التكلفة الناتجة عن التضخم . كما تم تحويل هذه القيم إلى الجنيه المصري على أساس سعر صرف ٤ ، ٥ جنية = دولار أمريكي وهو السعر السائد وقت اجراء التقييم.

ومرة أخرى يجب التنوية ان ما يتم التوصل اليه من تقديرات عن تكلفة التدهور البيئي هي تقديرات أولية ويجب النظر اليها باعتبارها مؤشرات عامة تحتاج الى بيانات ومعلومات اكثر دقة وتفصيلا.

### **أولاً : قيمة الفاقد في رأس المال الطبيعي**

مثل الشعاب المرجانية وأشجار المانجروف أصولاً طبيعية ملوكاً للمجتمع لها قيمة بيئية واقتصادية واجتماعية مثل للأراضي الزراعية ، وتشير تقديرات البنك الدولي إلى أن قيمة المتر

الواحد من الشعاب المرجانية على اساس قيمة الاحلال تقدر بحوالى ٣٠٠ دولار امريكى باسعار عام ١٩٩٧ وعلى اساس ان مساحة الشعاب المرجانية التى تم تدميرها بالكامل نتيجة المشروعات السياحية فى منطقة الدراسة تقدر بحوالى ٤ مليون متر مكعب يكون اجمالى قيمة الفقد فى الاصول حوالى ١٢ مليار دولار وهو ما يعادل ٦٤,٨ مليار جنيه مصرى.

### **ثانياً : الفاقد من ايرادات الأنشطة السياحية والترفيهية البحرية**

تمثل المناطق الساحلية فى البحر الاحمر مورداً اقتصادياً وترفيهياً هاماً ، والشعاب المرجانية من أهم العوامل التي تستقطب السائحين الدوليين والمحليين الى البحر الاحمر خاصة هواة الغوص ، وهى بذلك تمثل منتجعاً للسياحة المستدامة وتنميتها ، وتشير المعلومات التي تم جمعها خلال الزيارة الميدانية ان نوعية السائحين الذين يزرون البحر الاحمر تشهد تحولاً نحو السائحين الذين ينفقون قدرًا ادنى من المال في اليوم الواحد بالمقارنة بنوعية السياح في السنوات السابقة.

وفي دراسة اجرتها Huybers and Bennett عام ٢٠٠٠ حول الاستعداد للدفع من أجل الحفاظ على نوعية البيئة على مجموعة من السائحين الغربيين أثبتت أنهم مستعدون لدفع ما يوازي ٧٠ دولار ليوم الواحد لزيارة موقع للشعاب غير المتضررة.

ويشير احدث تقرير للبنك الدولى حول تكلفة التدهور البيئي في جمهورية مصر العربية إلى أن الخسائر المرتبطة على السياحة من جراء تدهور البيئة البحرية في البحر الأحمر (منطقة الغردقة) تتراوح ما بين ٥٩٥ إلى ٨٥٠ مليون جنيه عام ١٩٩٩، والتي قُتل ما بين ٢٪ إلى ٣٪ من اجمالي الناتج المحلي الاجمالي عن نفس العام .

### **ثالثاً : تكاليف حماية الشواطئ**

كما سبق أن ذكرنا أن الشعاب المرجانية والرياح وأشجار المانجروف تلعب دوراً اساسياً في حماية الشواطئ من التآكل بتأثير الامواج ، وطبقاً للتقديرات المنشورة، فإن تكلفة اقامة حواجز صناعية لتصل محل الشعاب المرجانية تقدر بحوالى ١٢,٥ مليون دولار للكيلو متر الواحد، وعلى اساس ان طول الساحل في منطقة الغردقة الذي تأثر بالتنمية السياحية وتعرض للحفر والردم تقدر بحوالى ١٠٥ كيلو متر (شمال الغردقة سفاجا ) فإن تكاليف حماية الشواطئ تقدر بحوالى ١٣١٣ مليون دولار (١,٣ مليار دولار ) وهو ما يعادل ٧,٢ مليار جنيه مصرى.

رابعاً: قيمة الفاقد في الموارد السمكية والتنوع البيولوجي:

يقدر الانتاج السنوي من اسماك الشعاب المرجانية عام ١٩٨٤ ( قبل التوسيع في الأنشطة السياحية ) بحوالى ٩٦٠ طن معظمها من الأنواع ذات القيمة الاقتصادية المرتفعة ، تقدر قيمتها بحوالى ٩٦ مليون جنيه بأسعار ٢٠٠١ وطبقاً لبيانات ٢٠٠١ قدر الانتاج بحوالى ٥٠٠ طن قيمتها بحوالى ٥ مليون جنيه بأسعار نفس العام.

أى أن حجم الفاقد في الموارد السمكية يقدر بحوالى ٤٦٠ طن بلغت قيمتها نحو ٤٦ مليون جنيه.

بالنسبة لأسماك الزينة وغيرها من الكائنات البحرية التي تعيش بين وحول الشعاب المرجانية فلم تتوفر لدينا بيانات عن مقدار النقص فيها . أى أن إجمالي تكلفة اهدار البيئة تقدر بحوالى ٧٣ مليار جنيه.

### أحمد محمد عبد الهاדי

بسم الله الرحمن الرحيم .. شكرنا على الدعوة الكريمة وأود في البداية التعليق على الرقم المنشور عن العمالة في قطاع السياحة في الورقة المعروضة وأنه يوجد في قطاع السياحة ١،٢ مليون عامل عمالة مباشرة وسوف أتكلم في العمالة المباشرة لأن العمالة غير المباشرة طبعاً تعتمد على المضاعف وتتأثر في القطاعات الأخرى ، ويمكن تقدير العمالة المباشرة بالطريقة التالية، تحتاج كل غرفة فندقية إلى ١،٥ عاملة مباشرة والطاقة الفندقية بافتراض أنها تبلغ حالياً ١٣٠ الف غرفة مضروباً في ١،٥ عامل تصل إلى ١٩٥ الف عامل ، اذاً أين العمالة الباقية ؟ المليون الباقى من العمالة المباشرة وفي أي قطاع يعمل ؟ أى نشاط ؟ اذاً كان القطاع الفندقى بالكامل فيه ١٩٥ ألف طبقاً للحسابات ، اذاً أين المليون المتبقى ؟ هنا أود أن أسأل أ.د. فادية عن هذا الرقم ومصدره وألحفظ على هذا الرقم.

أود الحديث عن استراتيجية التنمية السياحية ، الحقيقة التنمية السياحية تقوم على ٤ محاور أساسية من وجهة نظرنا :

١- تشجيع القطاع الخاص للاستثمار في المشروعات السياحية عن طريق الاعفاءات الضريبية