

■ تقارير علمية ■

المؤتمر الخامس للاقتصاديين الزراعيين

"تنمية الصادرات الزراعيه المصريه"

القاهره ٨ - ٩ مارس ١٩٩٧

سمير عريقات *

عقد المؤتمر الخامس للاقتصاديين الزراعيين فى القاهره فى الفتره من ٨ - ٩ مارس ١٩٩٧ بالتعاون بين الجمعيه المصريه للاقتصاد الزراعى ومؤسسة فيدرش ناومان الألمانية . حيث وقع الاختيار على موضوع تنمية الصادرات الزراعيه المصريه عنوانا لهذا المؤتمر وذلك نظرا لأهميته الكبيره فى المرحله الحاليه التى تمر بها مصر والعالم من حولها وكذلك سعيا وراء رؤيه مستقبليه أفضل للواقع المصرى والعالمى مما يتيح امكانيه تصديره أفضل أمام المنتجات الزراعيه المصريه .

وفى هذا الاطار تناول المؤتمر خمسة موضوعات رئيسيه :

- التجاره الزراعيه المصريه فى عالم متغير مع التركيز على دراسة أثر التكتلات الاقتصاديه على الصادرات الزراعيه المصريه.

- الأسواق الخارجيه للتجاره المصريه.

- دور القطاع الخاص - بما فى ذلك التعاونيات - فى تنمية الصادرات الزراعيه المصريه .

- امكانيات التصدير المصريه.

- تحليل سياسات التصدير للسلع الزراعيه المصريه.

ويتضمن هذا العرض أهم الأبحاث المقدمه لهذا المؤتمر الهام والتى بلغ عددها اثنى عشرة ورقه

* د. سмир عريقات. خبير بمركز التخطيط الزراعى - معهد التخطيط القومى.

تم طبعها فى مجلد واحد. وفيما يلى أهم التوصيات التى تم التوصل إليها من خلال هذه الابحاث.

١- "الامكانيات التصديرية المصريه للحاصلات البستانيه فى ظل واقع الانتاج المصرى والمناخ الحالى الأكثر تحميرا للتجاره العالميه " والورقه مقدمه من كل من أ. د. محمد حسام السعدنى، أ. د. محمد عبد الخالق عشرى، أ. د. محمد عبد الصادق السنتريس. بناء عليه تم اجراء دراسه ميدانيه لنظم التسويق المحلى للحاصلات البستانيه من أجل التصدير (دراسه حاله ميدانيه لمحافظتى الاسماعيليه والشرقيه) وهى حاصلات الفاصوليا الخضراء والبرتقال المصرى والفراوله والمأنجو.

وعن واقع نظم التسويق المحلى للفاصوليا الخضراء وامكانيه تحسينها من أجل خلق امكانيه تصديره أفضل فقد بدأت الدراسه باطلاله على واقع انتاج وصادرات مصر من الفاصوليا الخضراء ونظم التسويق المحلى لها فى محافظة الاسماعيليه، وأهم المواصفات الفنيه اللازمه للفاصوليا الخضراء الصالحه للتصدير، وأهم الصعاب التى تواجه انتاج وتسويق الفاصوليا فى محافظة الاسماعيليه وأخيرا استعرضت الدراسه بعض مشاكل تصدير الفاصوليا المصريه والتى تتركز فى عدم توافر التقاوى المحسنه وارتفاع سعرها واحتكار القله لسوق التقاوى لسوق التصدير أيضا. وكذلك عدم توافر المواصفات الفنيه فى الفاصوليا المصدره سواء من حيث اللون أو الاصابه بالعفن والصدأ أو من حيث الجهل بأساليب استخدام المبيدات والكيماويات مع عدم ترك فتره أمان قبل الجنى مما يؤدى الى عدم صلاحيه كميات كبيره للتصدير أو رفضها من قبل البلاد المستورده.

وعن واقع نظم التسويق المحلى للطماطم الطازجه وامكانيه تحسينها من أجل فرصه تصديره أفضل تم استعراض انتاج وياتاجية الطماطم المصريه وأهم أسواقها وتطور انتاج واستهلاك وصادرات مصر من الطماطم. وللتعرف على اهم المشكلات والمعوقات التى تواجه تصدير الطماطم تم دراسه حاله لمجموعه من المصدرين والمنتجين حيث أشاروا الى أن اهم المشاكل والمعوقات هى التى تتعلق بعدم مطابقه معظم الاصناف للمواصفات التصديرية وارتفاع أسعار العبوات وارتفاع أسعار الطماطم فى السوق المحليه وعلى الأخص بالنسبه للعره النيليه ومشاكل النقل وعدم استقرار النولون.

وعن واقع انتاج وتسويق البرتقال المصرى تناولت الدراسه انتاج وصادرات البرتقال المصرى الذى يعد من أهم حاصلات الفاكهه المصريه من حيث الانتاج والتصدير وتمثل صادرات البرتقال

الطازج حوالي ٨٢٪ من اجمالى كمية صادرات الموالح المصريه خلال السنوات الخمس الأخيره وقد تدهورت صادرات البرتقال المصرى فى خلال تلك السنوات تدهورا شديدا فيعد أن كانت صادرات البرتقال المصرى عام ١٩٩٠ نحو ١٤٥ ألف طن تراجمت تلك الكميته حتى بلغت نحو ٣١ ألف طن عام ١٩٩٥. وأشارت الدراسه الى أن أهم مشاكل تصدير البرتقال المصرى تتمثل فى عدم مناسبة مواعيد الانتاج والتصدير مع الطلب على الانتاج فى السوق العالمى وتفشى الاصابه بذبابه الفاكهه والمنافسه الشديده للبرتقال المصرى فى الأسواق الأوربيه من الانتاج المغربى والاسرائيلى. وقد أشارت الدراسه الى اهمية تطوير نظم التسويق المحلى لتصدير البرتقال المصرى وضرورة زياده الانتاجيه وتحسين قاعدة الانتاج وتطويرها مع تطوير وتحسين نظم التسويق وامكانيات التجهيز حتى يمكن أن تقوى صادرات البرتقال المصرى على المنافسه العالميه.

أما عن الفراوله فقد أشارت الدراسه الى أنه على الرغم من تزايد كميته صادرات مصر من الفراوله خلال السنوات الخمس الأخيره الا أن تلك الكميات مازالت ضئيله للغاية اذا ما قورنت بحجم الانتاج كذلك بالسعه السوقيه الخارجيه المتواجده بالنسبه للفراوله الطازجه وذلك لوجود عديد من المعوقات أمام التسويق المحلى والتصدير للفراوله الطازجه المصريه منها حدوث تلف ميكانيكى للثمار نتيجة لقيام بعض الزراعات دون تغطيه بالبلاستيك والتخلف التسويقى وقصور الخدمات والعمليات التسويقيه ومن ثم فقد أوصت الدراسه بضرورة استخدام التكنولوجيا الحديثه فى الانتاج وفى معاملات ما بعد الحصاد مما يعطى امكانيه تصديره كبيره للفراوله الطازجه المصريه .

اما عن واقع انتاج وتسويق وتصدير المانجو المصريه فقد أشارت الدراسه الى تزايد صادرات مصر من المانجو بدءا من عام ١٩٨٩ حتى الآن الا أن تلك الزياده فى كمية الصادرات لم يواكبها تزايد مماثل فى قيمة الصادرات وهذا يعنى أن الزياده فى الصادرات كانت على حساب الجوده وأن هناك خلا فى المسلك التسويقى أدى الى تدهور أسعار التصدير ويرجع ذلك الى ضعف القدره التخزينيه للأصناف المطلوبه فى الأسواق الأوربيه (السكرى) وعدم تطوير العمليات التسويقيه للمزرعه (الفرز - التدرج - التعيئه - التبريد الأولى) وعدم الاهتمام بالمعاملات الفنيه قبل القطف مما يؤدى الى انخفاض درجه الصلاحيه للتصدير وسرعه تلف الثمار.

٢- "واقع نظم التسويق المحلى للبطاطس وامكانيه تحسينها من اجل امكانيه تصديرية افضل" والورقة مقدمه من أ. د. محمد حسام السعدنى استعرض فيها الواقع الانتاجى والتسويقى

للبطاطس المصرية وتلا ذلك دراسة حالة لمحافظة الاسماعيلية ونظم التسويق المحلى للبطاطس بها ودور التعاون فى انتاج وتسويق البطاطس فى محافظة الاسماعيلية وانتهت الدراسة الى استعراض اهم المشاكل التى تواجه صادرات البطاطس المصرية ومنها رفض السوق الاوروبية لكميات كبيرة من البطاطس المصرية لاصابتها بالعفن البنى ومحاربة بعض الدول لصادرات البطاطس المصرية لخلق امكانية افضل لمنتجاتها، والتصدير العشوائى من قبل بعض المصدرين الجدد دون دراسة الاسواق واحتياجاتها ونقص محطات الفرز والتدريج والتعبئة وعدم كونها منطقة مثلى . وقد اشارت الدراسة - الى انه على الرغم من تواجد النشاط التعاونى الا انه ليس فى الطريق الصحيح ويحتاج لمزيد من الجهود حتى يكون له الدور المنشود والمحورى والضابط لتجاوزات بعض الهيئات التسويقية الخاصة والتى تستغل ظروف التحرر والاصلاح لغير مصلحة الاقتصاد القومى.

٣- "اعتبارات رئيسية حول تطوير الصادرات المصرية من الخضر والفاكهة لدول الخليج العربى". ورقة مقدمه من أ. د. محمد كامل ربحان وقد اشار فى بدايتها الى تطور الصادرات المصرية من أهم محاصيل الخضر والفاكهة خاصة الى بعض دول الخليج العربيه (المملكة العربيه السعوديه - الكويت) حيث تبين من الدراسة ان اسواق الخليج العربى ذات طاقة استيرادية محدودة وتتنافس عليها مختلف دول العالم ومن ثم فإن التوقعات المنتظرة لحجم الصادرات المصرية من الخضر والفاكهة الى تلك الاسواق لاتتناسب والتطلعات المصرية فى هذا المجال، ويعتبر السوق السعودى المجال الأرحب والأوسع لتحقيق بعض طموحات الصادرات المصرية من تلك السلع . وعلى الرغم من ذلك فإن الدراسة لاتوصى باهمال تلك الاسواق بل تؤكد على محدودية طاقتها الاستيرادية ومن ثم ضرورة الاهتمام بالاسواق البديلة فى هذا المجال .

٤- "انظمة الجودة الشاملة ايزو ٩٠٠٠ وتطبيقاتها على الصناعات الزراعيه" ورقة مقدمه من د . سيد عبدالسلام سلطان. حيث استعرضت الدراسة فى البداية تعريف الجودة ووظيفتها وسياسة الجودة ونظام الجودة ثم استعرضت الدراسة انظمة الجودة الشاملة والصناعات الزراعيه وتناولت الورقة تصنيع الخامات الزراعيه بمختلف صورته باعتبارها من اكبر المجالات التى يتم فيها النشاط التصنيفى ويوجه خاص انتاج الاغذية لاهميتها العظمى فى توفير الاحتياجات الغذائيه للانسان . ومع ثورة التكنولوجيا اصبح التصنيع الزراعى يخضع لمعايير وخطوات تصنيعيه تتحدد فيها الطرق والظروف التى تكفل انتاج سلعة غذائيه بخواص غذائيه ثابتة مهما اختلفت اماكن او اوقات تصنيعها . وقد

أشارت الدراسة الى ان هناك ثلاث مراحل اساسية ومنفصلة لتطبيق نظام الجودة هي:

أ- مرحلة اختيار النموذج وتقوم الوضع القائم فى ضوءها ثم اجراء الملامات اللازمة بالاستعانة باحد بيوت الخبرة الاستثمارية .

ب- مرحلة المراجعة الداخلية ثم المراجعة النهائية بمعرفة احدى الشركات العالمية المتخصصة والحصول منها على شهادة بسلامة تطبيق النموذج.

ج- التقدم لدى الشركات العالمية المانحة للشهادة وبعد الحصول عليها تتم مراجعة كل سته اشهر او كل سنه ثم تتم مراجعة شاملة بعد مرور ثلاث سنوات للحصول على الشهادة.

٥- "الاصلاح والتحرر الاقتصادى وتنمية الصادرات الزراعية المصرية" ورقة مقدمه من د. امين اسماعيل عبده اشار فيها الى أن الصادرات الزراعية المصرية واجهت فى فترة التخطيط المركزى بعد الثورة الكثير من التحسن الذى اعقبه مشكلات فنية ادت إلى تدهور الصادرات والتي لم تواجه بحزم نتيجة توجيه الامكانيات الى تعويض اثار العدوان اضافة الى استيعاب اسواق الكتلة الشرقية لحجم كبير من الصادرات بغض النظر عن مستوى الجودة. وفى ظل سياسة الانفتاح تدهورت الصادرات الزراعية بشكل ملحوظ مع توجيهها الى أسواق تنافسيه لاقبل لها بها اضافة الى ضعف الاستثمارات الموجهه للزراعة والاعتماد على الصادرات البترولييه فى تعويض جزئى لنفقات الاستيراد. ولكن مع زياده عبء الاستيراد زادت أهمية تنمية الصادرات الزراعيه كهدف رئيسى لبرامج الاصلاح الاقتصادى والمخصصه، ومع ذلك لم تلق تحسنا فى حجم صادراتها الا سلع محدوده كالأرز والبصل والبطاطس وإن اتسمت كذلك بتقلبات سنويه حاده. وقد أشارت الدراسه الى أن اهم معوقات تنمية الصادرات هى تلك المتعلقة بالمواصفات ودرجة الجوده للمنتج المسئول عنه طائفه من المنتجين الصغار محدودى الامكانيات مقابل مجموعه من المصدرين ذوى امكانيات واستعداد محدود لتحمل المخاطره. ويكمن الحل من وجهه نظر صاحب الدراسه فى انشاء جمعيات واتحادات للمصدرين من جهه وتشجيع قيام الانتاج المخصص للتصدير من جهه أخرى ومن جهه ثالثه فإن دور مراكز وبنوك المعلومات المتخصصة أساسى فى توفير المعلومات التسويقية وتحديثها بالسرعه الواجبه. ويفيد تحقيق هذه الأمور ادراج النشاط الزراعى فى اتفاق الشركاه الأوربيه وكذا إنشاء سوق عربيه مشتركه حقيقيه وفعاله .

٦- "دور مركز تنمية الصادرات المصرية فى خدمة القطاعات التصديرية وتنشيط الصادرات الوطنية" ورقه مقدمه من أ. د. محمد حمدى سالم تناولت ظروف انشاء مركز تنمية الصادرات المصريه عام ١٩٧٩ كأول مركز فى المنطقه العربيه بناء على توصيات مركز التجاره الدولى بجنيف ويمنحه مقدمه من برنامج الامم المتحده للتنميه (UNDP) وصدر القانون رقم (٢٢) لسنة ١٩٩٢ لتطوير العمل بالمركز وتوفير قدر أكبر من المرونه فى مباشرته لمهامه وتحريه من القيود الحكوميه بما يتمشى مع الاتجاه العالمى فى تحرير التجاره. وقد باشر المركز منذ انشاءه دورا محوريا فى تنشيط الصادرات المصريه من المنتجات غير التقليديه. وقد استعرضت الدراسه المحاور المختلفه التى نشط فيها المركز والتى تتمثل فى مجال البحوث والدراسات التسويقيه - مجال التدريب - مجال المؤتمرات التصديرية - مجال الوعى التصديرى والاعلام والدعايه - مجال اقامة المعارض المتخصصه فى الخارج - مجال التعاون الفنى ونقل التكنولوجيا - مجال البعثات التجاربه والترويجيه - مجال تطوير التعبئه والتغليف . هذا وتتمثل البنيه الأساسيه لخدمات التعبئه والتغليف فى المركز فى: إعداد بيانات التعبئه والتغليف ودليل التعبئه والتغليف والخدمات الفنيه والمكتبه وخدمات البحث والدورات التدريبيه ونشره أنباء التعبئه والتغليف والاتصالات الخارجيه والخدمات العامه. نلحقا

٧- "تجارة الخدمات الاقتصاديه وتنميه الصادرات المصريه من الخدمات ذات الميزات التشبيكه العاليه مع التطبيق على الخدمات الاستشاريه الزراعيه" ورقه مقدمه من أ. د. محمد حمدى سالم وقد استعرضت الورقه فى البدايه الأهميه الحيويه للصادرات الخدميه والسبيل الى وضع خطه استراتيجيه على المستوى القومى للنهوض بصادراتنا من الخدمات، والبنود الخدميه التى يمكن أن تتمتع فيها بميزات نسبيه أفضل من غيرنا من المنافسين ومجالات التسويق المتاحة وبدأت الدراسه باستعراض بحوث تسويق الصادرات الخدميه سواء من ناحيه دراسه جانب العرض أو دراسه جانب الطلب وكذلك كيفيه وضع استراتيجيه وخطه تسويقيه. ثم استعرضت الدراسه صادرات الخدمات الاستشاريه الزراعيه من حيث وضعها الحالى والخبرات المستفاده منها، كذلك الخطوات الأساسيه لتسويق صادرات الخدمات وكيفيه دخول الخدمات الاستشاريه للأسواق المستهدفه، والعناصير الأساسية لتحليل السوق بالنسبه للخدمات الاستشاريه. وقد أشارت الدراسه الى أن توافر مميزات تقديم وحديثه للمعلومات عن التجاره والمشروعات يعد من المسائل الجوهريه فى وضع الخطط التسويقيه لصادرات الخدمات الاستشاريه فى مجال الزراعة ومن ثم فقد تناولت الدراسه فى جزئها الاخر قاعده

المعلومات التسويقية للصادرات الخدمية فى مجال الاستشارات الزراعية ومصادر المعلومات المختلفة.

٨- "الاهمية الاقتصادية للصادرات القطنية المصرية وقدرتها التنافسية على غزو الاسواق العالمية" ورقة مقدمه من د . عادل محمد خليفة غانم ود . عون خير الله عون حمد وقد استهدفت الدراسة التعرف على الاهمية الاقتصادية ونمط التوزيع الجغرافى والقدرة التنافسية للصادرات القطنية المصرية ومدى تدفقها أو غزوها للاسواق العالمية وقد اسفرت نتائج هذه الدراسة عن مجموعة من الحقائق اهمها أن قيمة الصادرات المصرية من المنتجات القطنية تعد احد المصادر الرئيسية للتقد الاجنبى حيث بلغ متوسط نسبة قيمة الصادرات من المنتجات القطنية الى اجمالى قيمة الصادرات المصرية حوالى ٢٣.٧٪ خلال الفترة ١٩٨٢ - ١٩٩٤. فى حين تدهورت كمية القطن المصرى المتاح للتصدير وتدهورت الصادرات القطنية المصرية فى جميع الاسواق الاوروبية والاسيوية وقد ساعد على ذلك مجموعة من العوامل اهمها ارتفاع اسعار القطن المصرى رغم انخفاض مواصفاته. والتاخير فى الاعلان عن اسعار بيع القطن المصرى بالاسواق العالمية عن المواعيد المقررة وسوء تعبئه القطن المصرى وعدم الالتزام بنسبة الرطوبة المتفق عليها عالميا . كما ان الاقطن المصرية تواجه منافسة شرسة مع القطن Barkat السودانى والقطن Pima الأمريكى فى الاسواق العالمية فى حين اظهرت الدراسة ان كلا من السودان واسرائيل والولايات المتحدة الأمريكية تتمتع بقدره تنافسية فائقة فى مجال تصدير الاقطن طويلة التيلة خلال الفترة ١٩٩١/٩٠-١٩٩٦/٩٥ وقد اوصت الدراسة بضرورة العمل على تحسين وتطوير المنتج المصرى والخدمات المصاحبة له من ناحية وسعى الوحدات الاقتصادية نحو الحصول على شهادة الايزو ٩٠٠٠ كوسيلة لدخول المنتج المصرى الى الاسواق الخارجية من ناحية اخرى.

٩- "دراسة تحليلية قياسية للصادرات الارزية فى مصر" ورقة مقدمه من د . سلوى الحسينى بدوى ود . عنان ضاحى جاد حيث اوضحت الدراسة ان الصادرات الارزية تتزايد سنويا بمقدار ٦.٣٩ الف طن تمثل نحو ٧.١٢٪ من المتوسط السنوى لكمية صادرات الارز والذى يبلغ نحو ٨٩.٧ الف طن وذلك خلال الفترة (٨٠-١٩٩٤) ودراسة المركز التنافسى للارز المصرى فى السوق العالمى تبين ان مصر تجابه منافسة قوية من معظم الدول المصدرة له وذلك راجع الى ان هناك مغالاه فى اسعار التصدير بما لايتفق مع اوضاع المنافسة فى الاسواق وهذه المغالاه تمنع الفرص التصديرية الحقيقية. وقد اشارت الدراسة ايضا الى ان اسواق الدول العربية تمثل اهم الاسواق المستوردة للارز المصرى، حيث تمثل

الكميات التى استوردتها نحو ٩٨.٤٤٪ من المتوسط السنوى لكمية صادرات الارز يليها دول السوق الاوروبية المشتركة والتى تمثل الكميات التى استوردتها نحو ١٦.١٨٪ من المتوسط السنوى لكمية صادرات الارز خلال فترة الدراسة . كذلك اوضحت نتائج النماذج المقترحة فى توزيع صادرات الارز المصرى خلال الفترة (٩١-١٩٩٤) ان اكبر حصيلة لصادرات الارز يمكن الحصول عليها عند توجيهه الى كل من الجمهورية السورية ، تركيا ، الجماهيرية الليبية الشعبية، المملكة المتحدة، الاردن، رومانيا، اسبانيا ،السودان، ايطاليا ، اليونان ،عمان . حيث تبلغ الزيادة فى القيمة التصديرية نتيجة هذا التوزيع نحو ٥٣.٢ مليون جنيه تمثل نحو ٩٥.٢٥٪ من متوسط اجمالى حصيلة صادرات الارز المصرى خلال فترة الدراسة وفقا للتوزيع الراهن وهذا يعنى ان الهيكل التصديرى الحالى لا يحقق التركيب الجغرافى الامثل لكمية الصادرات المتاحة مما يستلزم بالضرورة اعادة توجيه هذه الصادرات بما يحقق تعظيم العائد منها .

١٠- "مستقبل صادرات العنب فى ضوء المشاركة الاوروبية" ورقة مقدمه من د . عصمت عبد المهيمن شلبى. استهدفت هذه الدراسة الوضع الراهن للانتاج والاستهلاك والتجارة الخارجية للعنب وذلك لمعرفة الامكانيات التصديرية الحاليه. وقد تبين من دراسة تطور كل من المساحة الكلية والمساحة المثمره للعنب والانتاج والاستهلاك المحلى ومتوسط الاستهلاك الفردى ان الاتجاه العام لهذه المتغيرات يتجه الى الزيادة المستمره بمعدلات ايجابية سنوية مختلفة وذلك خلال فترة الدراسة ١٩٨٠ - ١٩٩٤. كذلك ناقشت الدراسة موقف التجارة الخارجية للعنب حيث تبين تعرض صادرات العنب للتقلب المستمر من عام لآخر خلال فترة الدراسة. كما تبين من الدراسة فيما يتعلق بموقف التجارة الخارجية للعنب بدول الاتحاد الاوروبى انها جميعا تقوم بتصدير واستيراد العنب فيما بينها وبين العالم الخارجى وان هذه الدول هى مستوردة صافية للعنب فيما عدا ايطاليا واسبانيا واليونان فهى دول مصدره صافية للعنب . اما دول جنوب المتوسط فقد تبين انها مصدره صافية للعنب. كذلك تبين ان اهم الدول المنافسة لمصر هى ايطاليا واسبانيا واليونان من داخل مجموعة الاتحاد الاوروبى ومن خارجها تركيا وقبرص واسرائيل والاردن حيث اتضح ان قيمة صادرات العنب الى دول السوق الاوروبية تمثل نحو ١٦.٠٪ من اجمالى قيمة الصادرات الزراعية المصرية الى دول السوق ونحو ٢.٨٪ من جملة صادرات العنب لمجموعة جنوب المتوسط خلال الفترة ٩٠ - ١٩٩٤ وهو الامر الذى يشير الى ضآله ومحدودية الصادرات المصرية من العنب. اما عن الامكانيات المستقبلية لتنمية صادرات العنب الى دول السوق الاوروبية فان ذلك يتوقف على ازاله كافة المعوقات الانتاجية

والتصديرية والسياسية وعلى قيام صناعة تصديرية تتوفر فيها كل المقومات الانتاجية التسويقية والمؤسسية والتشريعية فى ظل تحرير التجارة الدولية وقيام تجارة العنب على مبدأ الميزه التنافسية والتي تعتمد على الجودة والاستمرارية فى التصدير مع توفر الميزه النسبيه والسعرية للسلعة.

١١- "الطلب على بعض زروع ومنتجات النباتات الطبية والعطرية بأهم الاسواق الخارجية" ورقة مقدمه من د . محمد سيد شحاته الذى أوضح فى البداية ان اهم الزروع للنباتات الطبية والعطرية باهم الاسواق الخارجية تتمثل فى كل من الشيح البابونج للنباتات الطبية ،الكزبرة للحبوب العطرية، وزيت العتر والياسمين للنباتات العطرية . وقد اوضحت تقديرات الاتجاه العام لصادرات الشيح البابونج الى اتجاه نحو التناقص المعنوى احصائيا بحوالى ٤٨.٦٥ طن سنويا. أما صادرات الكزبرة فقد اخذت اتجاها متزايدا معنويا بنحو ٥١٢.٢ الف طن سنويا. فى حين تناقصت صادرات زيت العتر والياسمين سنويا بنحو ٠.٧٢ طن و٠.٦ طن على الترتيب ولم تثبت معنوية هذا التناقص. وبدراسة الاتجاه العام لاسعار تصدير تلك الزروع موضع الدراسة تبين ان اسعار تلك المنتجات اتجهت نحو التزايد وقد ثبتت معنوية تلك التقديرات . كما اوضحت الدراسة ان صادرات الشيح البابونج تتركز فى سوق المانيا الاتحادية بنحو ٥٦.٤٪ ويليها كل من ايطاليا وامريكا بحوالى ١٥٪ / ٩.٦٪ على الترتيب .اما بالنسبة لصادرات الكزبرة فستورد اندونيسيا ما يزيد عن نصف كمياتها خلال فترة الدراسة وبحوالى ٥١.٧٪ ويليها كل من سنغافورة والسعودية بحوالى ١٤.٩٪ ، ١٠.٧٪ وقمثل فرنسا اهم الدول المستوردة لزيت العتر بحوالى ٣٧.٩٪ من متوسط الصادرات يليها على الترتيب كل من امريكا وسويسرا بنحو ١٩.٣٪ ، ١٥.٨٪ بينما تعد فرنسا وامريكا اهم الاسواق المستوردة لزيت الياسين بحوالى ٤١.٤٪ ، ٣١٪ على الترتيب . فى حين تتركز صادرات عجينه الياسين فى سوق فرنسا وبحوالى ٥٥٪ من متوسط الصادرات. وقد بلغ متوسط الصادرات من تلك الزروع والمنتجات خلال فترة الدراسة ٨٩ - ١٩٩٣ نحو ١٩٣٠.٥ طن للشيح البابونج ٥٢٢٤.٨ طن للكزبرة ٧١٧٦.٦ طن لزيت العتر ٣١.١ طن لزيت الياسين، ٤٢٢٦.٨ كيلو لعجينه الياسين. وقد اوصت الدراسة بضرورة الاهتمام بدراسة الاسواق الخارجية المستوردة للنباتات الطبية والعطرية والحبوب العطرية وذلك بهدف زيادة الصادرات سواء من حيث نوعية الانتاج المطلوبة أو المواعيد المناسبة لها. هذا بالاضافة الى دراسة الاسواق المنافسة لصادرات المصرية منها خاصة فيما يتعلق بالاسعار والنوعية المنتجه مما يؤدى الى زيادة حصيلة القيمة

التصديرية والقيمة المضافة لقطاع الزراعة.

١٢- "صادرات البرتقال المصرية - الملامح العامة والمعوقات الرئيسية" ورقه مقدمه من د. اشرف كمال عباس استعرضت فى البداية تطور الانتاج العالمى من البرتقال وتطور الصادرات العالمية من البرتقال والناجحين والكليمانتين . اما عن تطور مساحة وانتاج البرتقال فى مصر فقد اشارت الدراسة الى اتجاه المساحة والانتاج الكلى من البرتقال الى الزيادة بشكل واضح. والتى ترجع الى زيادة معدل استصلاح واستزراع الاراضى وظهور انتاج الاراضى الجديدة وزيادة معدلاته. وقد تلاحظ انخفاض اسعار البرتقال فى السنوات الاخيرة بما لا يتناسب مع الارتفاع الحادث فى تكاليف الانتاج مما يؤدى الى انخفاض دخول المنتجين وضعف الحافز لديهم للاهتمام بجودة الثمار واجراء عملية الفرز المبدئى والهامة سواء - للتسويق المحلى او التصدير. وقد اشارت نتائج تقدير معادلة الاتجاه العام لكمية صادرات القطاع العام خلال الفترة من موسم ٨٧ - ١٩٨٨ حتى موسم ٩٤-١٩٩٥ وهى الفترة التى بدأت منذ انشاء المجلس السلى للبرتقال الى ان هناك اتجاها عاما متناقصا معنويا عند مستوى ١٪ من المعنوية. وبلغ مقدار الانخفاض فى كمية الصادرات ٧١٦ . ٢٠ الف طن وهو ما يعادل حوالى ١٤ . ٧٢ ٪ من متوسط كمية الصادرات خلال فترة الدراسة والبالغ حوالى ١٤٠ . ٧ الف طن . بينما اشارت نتائج تقدير معادلة الاتجاه العام لكمية صادرات القطاع الخاص منذ دخوله مجال تصدير البرتقال خلال الفترة من موسم ٨٧ - ١٩٨٨ وحتى موسم ٩٤ - ١٩٩٥ الى ان هناك اتجاها عاما متزايدا عند مستوى ١٪ من المعنوية. وبلغ مقدار الزيادة فى كمية الصادرات ٨٨٣ . ١٧ الف طن وهو ما يعادل ٢٢ . ٩٩ ٪ من متوسط كمية الصادرات خلال فترة الدراسة والبالغ نحو ٧٧ . ٨ الف طن . وقد اوضحت الدراسة ان الصادرات المصرية من البرتقال تواجه بالعديد من المعوقات التى من شأنها ان تؤثر على كمية الصادرات من ناحية وعلى العائد من تلك الصادرات من ناحية اخرى واهم تلك المعوقات هى المعوقات الانتاجية كانخفاض متوسط انتاج الفدان من البرتقال وانخفاض جوده والاصابة بالامراض والافات والمعوقات التسويقية والتصديرية المتمثلة فى القصور فى الخدمات التسويقية والتصديرية للبرتقال. والمعوقات المتعلقة بالسياسات التصديرية واخيرا المعوقات المتعلقة بطبيعة العلاقات التجارية الدولية.