

دور التطور التكنولوجي في دعم التنمية الصناعية دراسة تطبيقية لمجموعة دول (BRICS)

استاذ دكتور / ايمان عطية ناصف

استاذ الاقتصاد بكلية ادارة الاعمال جامعة بيروت العربية

تقديم :

يعد التقدم التكنولوجي الركيزة الأساسية لنجاح التصنيع بصفة عامة والصناعة التحويلية بصفة خاصة، والتي تعد أساس التغيير الهيكلي والتنمية الاقتصادية.

وقد أظهرت العديد من الدراسات وجود ارتباط قوى بين التغيير الهيكلي في الاقتصاديات النامية والتي تحاول اللحاق بالدول المتقدمة من ناحية والتطور التكنولوجي من ناحية أخرى.

ويعد الاستثمار الاجنبي المباشر والذي يتم حاليا من خلال الشركات متعددة الجنسيات في الدول النامية مصدرا أساسيا لنقل البرامج التكنولوجية المتطورة، إلا إن هذا المصدر لا يعد في حد ذاته شرطا كافيا لتطبيق التكنولوجيا المتطورة في الدول النامية فهناك مجموعة أخرى من العوامل الوسيطة تختلف فيما بين الدول والقطاعات الانتاجية تؤثر على مدى امكانية استفادة الدوله المضيفة من التكنولوجيا المصاحبة للشركات متعددة الجنسيات، فنقل التكنولوجيا والاثار الخارجية للمعرفة لا يحدث اتوما تيكيا فهناك مجموعة من الشروط تتعلق بالاستثمار المحلى والطاقت الاستيعابية والبيئة المؤسسية التي يعمل من خلالها الاستثمار الاجنبي المباشر والتي تؤثر في احداث التغيير الهيكلي المرغوب من خلال الاستثمار الاجنبي في الدول التي تحاول اللحاق بالدول المتقدمة. وقد تناول البحث العلاقة بين التغيير الهيكلي و التطور التكنولوجي الذي يتم الحصول عليه من خلال الاستثمار الاجنبي المباشر والاستثمار المحلى مع التطبيق على مجموعة دول (BRICS) والتي حققت تغير هيكليا جذب انتباه كثيرا من الأكاديميين وصناع السياسات الاقتصادية في الوقت الحالى.

وقد اوضحت الدراسة انه على الرغم من اتساع الفجوة التكنولوجية بين دول المجموعة و الولايات المتحدة قائدة التكنولوجيا عالميا حتى فى أكثر دول المجموعة نجاحا فى التنمية الصناعية و التحول الهيكلى (الصين) ، إلا ان الاختلاف الجوهري بين الصين وباقي دول المجموعة يرجع الى زيادة الاستثمار المحلى فى البحث و التطوير بالإضافة الى نجاحها فى توجيه الاستثمار الاجنبى المباشر ونقل التكنولوجيا الملائمة لقطاع الصناعة التحويلية مما يؤكد على ضرورة تكاثر كل من الاستثمار المحلى و الاجنبى لحفز التطور التكنولوجى ودعم التصنيع .

مقدمة البحث

يعتبر التصنيع بصفة عامة والصناعة التحويلية بصفة خاصة المحرك الاساسي للتنمية الاقتصادية^١، ولا يوجد اختلاف على دور البرامج التكنولوجية والآثار الخارجية للمعرفة في قيادة التصنيع خلال الثورة الصناعية الأولى في القرن الثامن عشر، إضافة إلى دورها الحيوي في نجاح الثورة الصناعية الثانية في أوروبا وأمريكا في القرن التاسع عشر والثورة الصناعية الثالثة في اليابان ودول شرق آسيا في القرن العشرين^٢. ويعتبر التطور التكنولوجي المفتاح الاساسي للتصنيع ومن ثم المفتاح الاساسي للدول النامية للحاق بالدول المتقدمة^٣

ويمكن للدول النامية وخاصة الدول متوسطة الدخل الحصول على التكنولوجيا الأجنبية المتطورة من المصادر الخارجية من خلال الشركات متعددة الجنسيات، و تدفقات الاستثمار الاجنبي المباشر أو من خلال جهود الدول النامية في دفع وحفز الابتكارات المحلية او من خلال تفاعل كل من المصدرين معا ، فالابتكار يعتبر ذو تكلفه ومخاطرة مرتفعة ولذلك يكون من مصلحة الدول النامية استغلال التكنولوجيا الأجنبية إذا كانت هذه التكنولوجيا من السهل تطبيقها واستيعاب آثارها الخارجية وتطويعها للظروف المحلية ومن ثم تنجح في الإسراع باللاحق بالدول المتقدمة، ولذلك تسعى الدول النامية إلى جذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة لها عن طريق العديد من المحفزات المالية والضريبية. إلا انه من ناحية أخرى فان استيعاب التكنولوجيا الأجنبية والاستفادة من آثارها الخارجية في الدول النامية لا يعد بدون تكلفة فلا بد وان تبذل الدول النامية جهوداً كبيرة لرفع قدرتها الاستيعابية

(1) Szirmai, A. (2012a). 'Industrialization as an Engine of Growth in Developing Countries, 1950- 2005', Structural Change and Economic Dynamics, , 23 (4)

(2) Veloso, F. and Soto, J.M. (2001). 'Incentives, Infrastructure and Institutions: Perspectives on Industrialization and Technical Change in Late-Developing Nations', Technological Forecasting and Social Change, 66

-O'Brien, P.K. (2001). 'Industrialization; Typologies and History of', International Encyclopedia of the Social and Behavioural Sciences.

(3) Von Tunzelmann, G.N. (1997). 'Innovation and Industrialization: A Long-Term Comparison', Technological Forecasting and Social Change.

-Fu, X., Pietrobelli, C. and Soete, L. (2010). 'The Role of Foreign Technology and Indigenous Innovation in the Emerging Economies: Technological Change and Catching-up', World Development, 39 (7)

للتكنولوجيا الأجنبية وتطويعها للظروف المحلية فعادة ما تكون هذه التكنولوجيا غير ملائمة للظروف المحلية ، ومن هذا المنطلق فان هناك تكامل بين الابتكارات المحلية والتكنولوجيا الاجنبية .

وقد قامت الدول التي كانت تحاول اللحاق بالدول السابقة لها في كل مرحلة بنقل التكنولوجيا من الدول التي سبقتها ثم اعادة تكييف التكنولوجيا المنقولة مع ظروفها المحلية ثم تصبح بعد ذلك اكثر اعتمادا على الابتكارات المحلية .

وقد زادت اهمية التطور التكنولوجي مع حدوث تغير نظام الإنتاج العالمي الذي يتميز بالمرونة إلى حد كبير ، حيث يواجه العالم ثورة صناعية جديدة تتميز بتشابك نظام الإنتاج العالمي وتقنيات الإنتاج الجديدة خلال المراحل الانتاجية للسلعة الواحدة^١

وقد أبهرت تجربة دول (BRICS) والتي تضم كل من البرازيل وروسيا والهند والصين وجنوب إفريقيا في التنمية الاقتصادية والتحول الهيكلي الكثير من الأكاديميين وصناع السياسات الاقتصادية حيث زاد تأثيرها في الاقتصاد العالمي وأصبح ناتجها المحلي الإجمالي مجتمعة حاليا يفوق الناتج المحلي الإجمالي للولايات المتحدة والاتحاد الاوربي وزاد نصيبها من إجمالي الصادرات العالمية من ٤٪ في الثمانينات إلى نحو ١٤٪ في ٢٠١٠^٢ وقد شهدت اقتصاديات هذه الدول تحولا هيكليا منذ الثمانينات وان كان هناك اختلافا في نمط هذا التحول نتيجة لاختلاف الخصائص الاقتصادية والسياسات التي اتبعت في كل منها . وقد كانت الصين وبدرجة اقل الهندي الدول التي شهدت تغيرا في نصيب قطاع الصناعة التحويلية في هيكلها الاقتصادي.

ويتناول البحث دور كل من المصادر الأجنبية والمصادر المحلية في توفير التكنولوجيا المتطورة لقطاع الصناعة التحويلية مع التطبيق على مجموعة دول (BRICS) باستخدام بيانات الفترة من ١٩٨٠ - ٢٠١٠ ويتقسم البحث إلى أربعة مباحث رئيسية على النحو التالي :

(1) Marsh, P. (2013). *The New Industrial Revolution*. Yale: Yale University Press. University Press. University Press.

(2). Naude, W., Szirmai, A. and Haraguchi, N. eds (2015). *Structural Change and Industrial Development in the BRICS*. Oxford: Oxford University Pres.

- المبحث الأول : يتناول دور الاستثمار الاجنبي المباشر في دعم التطور التكنولوجي في الدول النامية .
- المبحث الثاني: يتناول دور الاستثمار المحلي في دعم التطور التكنولوجي في الدول النامية.
- المبحث الثالث : يتناول التغير الهيكلي والتطور التكنولوجي في مجموعة دول BRICS .
- المبحث الرابع : يتناول خلاصة ونتائج البحث

المبحث الأول : دور الاستثمار الاجنبي المباشر في دعم التطور التكنولوجي في الدول النامية

تعتبر البرامج التكنولوجية وأثارها الخارجية أمر هام لدعم الصناعة التحويلية، والتي تعتبر العمود الفقري للتنمية الاقتصادية والتغير الهيكلي منذ قيام الثورة الصناعية الأولى فخلال كل مرحلة من مراحل النمو كانت الدول التي تحاول اللحاق الحصول على التكنولوجيا المتقدمة من الدول التي سبقتها في عمليات التنمية وتطويعها لظروفها المحلية ثم بعد ذلك تبدأ في الاعتماد على الابتكار المحلي وقد أصبحت التكنولوجيا المتطورة أمر أكثر أهمية في الوقت الحالي مع تغير نظام الإنتاج العالمي والذي أصبح يتميز بتشابك العلاقات الإنتاجية بين الدول والمراحل الإنتاجية المختلفة للسلعة الواحدة والتي يمكن أن تعد ثورة صناعية جديدة

وتساهم الشركات متعددة الجنسيات في نقل التكنولوجيا الى الدول النامية من خلال ثلاث قنوات رئيسية^١ تتمثل فيما يلي :

التحويل المباشر للتكنولوجيا من خلال الاستثمارات المشتركة.

الاثار الخارجية للتكنولوجيا والمعرفة .

القيام بعمليات البحث والتطوير مع الدول النامية . وهناك تأكيد على الدور الذي يلعبه الاستثمار الاجنبي المباشر في نقل التكنولوجيا إلى الدول النامية منذ فترة طويلة فقد اعتبر الاستثمار الاجنبي المباشر قائدا أساسيا^٢ لنقل التكنولوجيا إلى الدول النامية لفترة زمنية طويلة ، و اعتبر الاستثمار الاجنبي المباشر لوقت طويل القائد الاساسي لتعليم وتدريب الشركات المحلية للدولة المضيفة^٣ لتقنيات الإنتاج الجديدة واعتبرت الشركات متعددة الجنسيات المحرك الاساسي للابتكار

(1) Lloyd, P.J.(1996). 'The Role of Foreign Investment in the Success of Asian Industrialization', Journal of Asian Economics, 7 (3).

(2) Fu, X., Pietrobelli, C. and Soete, L. (2010). 'The Role of Foreign Technology and Indigenous Innovation in the Emerging Economies: Technological Change and Catching-up', World Development, 39 (7).

(3) Veloso, F. and Soto, J.M. (2001). 'Incentives, Infrastructure and Institutions: Perspectives on Industrialization and Technical Change in Late-Developing Nations', Technological Forecasting and Social Change, 66

في الاقتصاد العالمي^١، ومثل هذا الأمر شكل من أشكال المساعدة في إعادة الهيكلة للاقتصادات النامية^٢، فزيادة الطاقة الاستيعابية في الاقتصاد المحلي يساهم في جذب التكنولوجيا والمعرفة والخبرة الأجنبية إلى الاقتصاد المحلي. ويحدث ذلك من خلال جذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة أو من خلال نظام الإنتاج العالمي الحالي المتمثل في سلاسل القيمة العالمية للإنتاج أو من خلال أنشطة البحث والتطوير العالمية.

وفي هذا السياق لابد من التركيز على نمط التكنولوجيا التي يجب ان تتبناها الدولة. فخلال الثورة الصناعية الاولى والتي ارتكزت على توفير مصدر رخيص للطاقة والمتمثل في الفحم وكان يتم الحصول عليه من خلال النقل بحرا ولتخفيض تكاليف النقل فقد تم توطين الاستثمارات في (Royal Navy) لتدنيه تكاليف النقل بالإضافة الى اتخاذ اجراءات لحماية رؤس الاموال مما ساهم وشجع على زيادة التصنيع، ومثل هذه الاعتبارات تم اتخاذها في التجربة الصينية في التصنيع حيث يعد عنصر العمل الرخيص في الصين مماثل للفحم في انجلترا كعامل انتاج رخيص، فالتجارة والصادرات كقائد للنمو في الصين واتساع السوق المحلي والاستثمارات في البنية الاساسية والسياسات الحكومية كان لها دورا هاما في جذب الاستثمارات الاجنبية وتطوير التكنولوجيا الاجنبية للظروف المحلية.

فالنقطة الأساسية إن التكنولوجيا الأجنبية تقود التصنيع ويتم تطوير التكنولوجيا وفقا للظروف المحلية و الموارد المتوفرة وبمرور الوقت تستطيع الدولة أن تضيف ابتكاراتها وتوسع حدود الطاقة التكنولوجية الخاصة بها للحدود العالمية

ويعكس التصنيع السريع في الصين ظاهرة القفزة والتي تظهر في الدول التي تتمكن^٣ من الاستفادة سريعا من التكنولوجيا المتقدمة عن طريق الشركات الاجنبية

(1) Harrison, A. and Rodríguez-Clare, A. (2010). 'Trade, Foreign Investment, and Industrial Policy for Developing Countries', Chapter 63 of the Handbook of Development Economics, volume 5.

(2) Lloyd, P.J.(1996). 'Op.cit

(3) Eberhardt, M., Helmers, C. and Yu, Z. (2011). 'Is the Dragon Learning to Fly? An Analysis of the Chinese Patent Explosion', CSAE Working Paper WPS/2011-15. University of Oxford.

وتتمكن من خلال الجهود المحلية تطويعها للظروف الداخلية للدول المضيفة للاستثمارات الأجنبية

فالدول التي تحاول اللحاق بالدول التي سبقتها في مراحل التنمية لا يجب أن تمر بكل مراحل التنمية التكنولوجية ولكن يمكنها فوراً القفز من مستوى تكنولوجي متأخر إلى مستوى أكثر تقدماً في بعض المجالات التكنولوجية من خلال الحصول على تكنولوجيا إنتاج متقدمة من دولة أخرى. وقد تضمن التصنيع في الضيق قفزه مباشرة من تقليد التكنولوجيا الموجودة في دول أخرى أكثر تقدماً إلى الابتكار محلياً وانتشار هذه الابتكارات إلى الحدود العالمية^١

ولا يقتصر الأمر في الآونة الجديدة على دور الاستثمار الأجنبي المباشر والشركات متعددة الجنسيات بل ساهم أيضاً نظام الإنتاج العالمي والمتمثل في سلاسل القيمة العالمية في تطوير التكنولوجيا وزيادة التصنيع حيث جعل من السهل للدول التخصص في أي جزء من العملية الإنتاجية للسلعة المصنعة وفي أي مكان من العالم لتصبح بعد ذلك مغذية لغيرها من العمليات الإنتاجية في دول أخرى. وقد ساهمت قوتين رئيسيتين في خلق نظام الإنتاج العالمي الجديد، تتمثل القوه الأولى في تطور وسائل النقل والشحن وتحرير التجارة. وتتمثل القوه الثانية في تحسن وزيادة كفاءة وسائل تكنولوجيا المعلومات والاتصالات^٢. فقد سهلت هذه القوى التوطن الجغرافي للعمليات الإنتاجية في دول مختلفة.

فمنذ منتصف الثمانينات استخدمت الشركات متعددة الجنسيات تقنيات النقل والاتصالات لتجزئة العملية الإنتاجية للسلعة عبر دول العالم وقد سمح لهم هذا الأمر بالدمج بين التكنولوجيا المتقدمة التي تم تطويرها في الدولة الأم مع أجور العمالة المنخفضة في الخارج من خلال تشارك الإنتاج العالمي وسلاسل القيمة العالمية للإنتاج^٣، وقد مكن هذا النظام إلى تحول التجارة الدولية من التجارة في

(1) Liu, Z. (2008). 'Foreign Direct Investment and Technology Spillovers: Theory and Evidence', Journal of Development Economics, 85: 176-193.

(2) Baldwin, R. E. (2003). 'Openness and Growth: What's the Empirical Relationship?' Working Paper 9578. Cambridge, MA: National Bureau for Economic Research.

(3) Baldwin, R.E. (2011). 'Trade and Industrialization after Globalization's 2nd Unbundling: How Building and Joining a Supply Chain are Different and Why it Matters', NBER Working Paper no.17716.

السلع إلى التجارة في الأجزاء فقد زادت التجارة في الأجزاء من ٥٠٢ بليون \$ في عام ١٩٩٢-١٩٩٣ إلى ١١٧٦ بليون \$ في عام ٢٠٠٥ □ ٢٠٠٦، وبالنسبة للدول المتخلفة صناعيا ارتفع مستوى تشاركها في الإنتاج العالمي بشكل جذري، وتغيرت أدوات سياستها الصناعية، وزادت أهمية التكامل بين المصادر الأجنبية للتكنولوجيا والقدرة الاستيعابية المحلية لها. حيث تتطلب التنمية الصناعية الناجحة في الوقت الحالي تنافس الدول في إنتاج المكونات أوفى نقطة إنتاجية معينة وليس في المنتج الكامل ويحتاج هذا التخصص إلى قدرات استثنائية، فتكامل الدول في سلاسل القيمة العالمية تتضمن أن السياسة الصناعية لا يجب أن تنصب على صناعة كاملة معقدة فمثل هذه السياسة أصبحت غير ملائمة في الوقت الحالي وهذا التطور فتح فرصا جديدة للدول المتأخرة صناعيا أو الدول الأكثر فقرا لكي تكون قادرة على التخصص في نقطه إنتاجية أو مرحلة إنتاجية معينة بدلا من التنافس على طول سلسلة الإنتاج الكاملة. بمعنى اخر فإن الدولة تجد لنفسها ميزة نسبية في شريحة او جزء صغير من سلسلة الإنتاج وتستطيع ان تضع السياسة الصناعية الملائمة لحفز هذا التخصص ومن ثم فإن سلسلة الإنتاج العالمية جعلت التصنيع للدول المتأخرة صناعيا أكثر سهولة وأكثر سرعة^١ ومن ثم فتحت لها مسارا تصنيعيا جديدا عن طريق الانضمام إلى سلسلة عرض عالمية بدلا من فتح سلسلة عرض جديدة لسلعة جديدة والذي اختفى عالميا. فتشارك الإنتاج قد يبدو على الأقل نظريا قادر على إنتاج مكاسب وكفاءة ساكنة وديناميكية للدول النامية^٢

الا ان تأثير الشركات متعددة الجنسيات على التطور التكنولوجي والتصنيع في الدول النامية ليس بهذه البساطة فتأثير الشركات متعددة الجنسيات قد يكون سلاح ذو حدين سواء في تأثيرها على نقل التكنولوجيا أو في اندماجها^٣ في سلاسل القيمة العالمية للإنتاج

(1) Aitken, B.J. and Harrison, A.E. (1999). 'Do Domestic Firms Benefit from Direct Foreign Investment? Evidence from Venezuela', American Economic Review, 89

(2) Baldwin, R. E. (2003). OP.Cit

(3) Coxhead, I. and Jayasuriya, S. (2010). 'China, India and the Commodity Boom: Economic and Environmental Implications for Low-Income Countries', The World Economy.

(4) Bournakis, I., M. Vecchi, and F. Venturi (2011). 'Offshoring and Specialization: Are Industries Moving Abroad?', Quaderno no. 98, December.

(5) Rodriguez-Clare, A. (2010). 'Off-shoring in a Ricardian World', American Economic Journal: Macroeconomics, 2(2):

فإذا اخذنا في الاعتبار دور الشركات متعددة الجنسيات كمصدر لنقل التكنولوجيا وهو سؤال تم طرحه من جانب كثير من الدراسات التطبيقية والتي تعرضت لتأثير وجود هذه الشركات على إنتاجية عوامل الإنتاج المحلية وأوضحت ان تأثيرها ينشأ بطريقة مباشرة وبطريقة أخرى غير مباشرة وينشأ الأثر المباشر من خلال الشراكة مع الشركات المحلية حيث تستفيد الشركات المحلية مباشرة من التكنولوجيا والمعرفة والمهارات الادارية للشريك الاجنبي وبما يساهم في زيادة الانتاجية للشركات المحلية و وينشأ الاثر الغير مباشر من الآثار الخارجية (الايجابية أو السلبية) لوجود الشريك الاجنبي والتي تؤثر على اداء الشركات المحلية المنافسة لها في نفس المجال (الآثار الأفقية) أو الموردين والمشتريين (الآثار الرأسية) من خلال اثر انسياب المعرفة والتكنولوجيا والمهارات الادارية للشركات متعددة الجنسيات .

وعلى الرغم من اختلاف منهجية البحث في بعض الدراسات التي حاولت قياس تأثير الشركات متعددة الجنسيات على إنتاجية الشركات المحلية الا ان الجانب الاكبر منها اوضح ان تأثير هذه الشركات على إنتاجية الشركات المحلية كان ايجابيا في حالة مشاركة الاستثمار المحلي للشركات الاجنبية وقد اخذت كثير من الدول هذه الملاحظة في الاعتبار عند رسم سياستها الصناعية ، ففي الصين تم اعطاء اهمية كبرى لضرورة مشاركة الاستثمار المحلي (وعادة ماكان هيئة حكومية) للمستثمر الاجنبي ونادرا ما سمحت باقامة الاستثمارات المملوكة بالكامل للمستثمر الاجنبي ، الا ان هذا الشرط تم تخفيفه منذ عام ٢٠٠٠ حيث تم السماح باقامة مشروعات مملوكة بالكامل للمستثمر الاجنبي في الاسواق الصينية .

فيما يتعلق بتأثير الوفورات الخارجية على الشركات المحلية فقد كانت نتائج الدراسات التطبيقية مختلطة حيث اظهرت بعض الدراسات عدم معنوية هذه الوفورات في التأثير على إنتاجية الشركات المحلية^١ وبما يشير إلى ان الشركات متعددة الجنسيات لا تشارك الصناعات التي تعمل في نفس النشاط المزاي التي تحصل عليها من التكنولوجيا المتطورة وقد أظهرت بعض الدراسات أثرا سلبيا على الصناعات المنافسة^٢ و يشير ذلك إلى ان الشركات متعددة الجنسيات أدت إلى

(1) Tuan, C., Ng, L., F., Y., and Zhao, B. (2009) 'China's post-economic reform growth: The role of FDI and productivity progress', Journal of Asian Economics 20, 280-293.

(2) Aitken, B.J. and Harrison, A.E. (1999) (OP.Cit

نقص النصيب السوقي للشركات المحلية المنافسة وأدت إلى جذب العمالة الماهرة إليها من الشركات المحلية .

ومن ناحية أخرى فقد أوضحت الدراسات وجود آثاراً ايجابية للوفورات الرأسية وخاصة بالنسبة للشركات التي تتكامل معها للخلف أي لموردي المدخلات المحلية .^١ ويشير ذلك إلى حرص الموردين المحليين على تطبيق معايير الجودة المرغوبة من المستثمر الاجنبي وتقديمها بطريقة تتفق مع المعايير المطلوبة وقد دفع ذلك إلى وضع أسس للسياسات الصناعية في العديد من الدول التي وضعت شرط المكون المحلي حيث تشترط الدولة المضيئة التزام الشركات متعددة الجنسيات باستخدام المدخلات المحلية وقد تم استخدام هذا الشرط في السياسات الصناعية للاقتصاديات الناشئة في البرازيل والصين والهند وجنوب إفريقيا .

وفيما يتعلق بالاندماج في سلاسل القيمة العالمية للإنتاج من خلال الشركات متعددة الجنسيات فهذا الاندماج وان كان قد جعل التصنيع أسهل للدول الناشئة إلا انه أصبح ذو مغزى اقل فيما يتعلق بالتنمية الاقتصادية فمن الملاحظ عدم وجود ارتباط قوى بين الصادرات الصناعية والتنمية الاقتصادية كما كان الأمر في بداية القرن العشرين ، فضلاً عن ان الاندماج في سلاسل القيمة العالمية والترقي فيها يتطلب تأكيداً أكبر من ذي قبل على الابتكار ووسائل النقل ، ووفورات التجمعات الصناعية ، وتخفيض لدور السياسات الصناعية التقليدية مثل التعريفات الجمركية وسياسات أسعار الصرف وبما يؤكد إن الاستثمار المحلي في القدرات الإبداعية والابتكار أصبح أكثر أهمية في عمليات التصنيع^٢

(1) Harrison, A. and Rodríguez-Clare, A. (2010).op.cit

(2) Baldwin, R.E. (2011).op.cit

(3) Szirmai, A., Naudé, W.A. and Alcorta, L. eds. (2013). Pathways to Industrialization in the 21st Century. Oxford: Oxford University Press.

المبحث الثاني : دور الاستثمار المحلي في دعم التطور التكنولوجي في الدول النامية :

على الرغم من أهمية نقل التكنولوجيا عن طريق الاستثمار الاجنبي المباشر لدعم التنمية وقطاع الصناعة التحويلية نظريا ، الا ان نقص القدرة الاستيعابية المحلية للدولة المضيفة قد يحد من هذه الاهمية . ولذلك فان الاستثمار المحلي له دورا هاما في تطوير التكنولوجيا ، إضافة إلى انه إذا كان هناك اعتمادا كبيرا على الاستثمار الاجنبي كقائد للتطور التكنولوجي في المجالات الإنتاجية إلا ان هذا لا يعنى ان الاعتماد على الاستثمار المحلي لا يمكن من قيادة عمليات التنمية والتصنيع في الدول النامية وقد أتضح¹ إلى ان الاعتماد على الاستثمار الاجنبي المباشر والشركات متعددة الجنسيات في دول أمريكا اللاتينية يفسر ضعف أداءها بالمقارنة بدول شرق آسيا حيث يلعب الاستثمار المحلي دورا أكثر أهمية في عمليات التنمية . فاندماج الشركات في سلاسل القيمة العالمية وقيامها بنشاط التمهيد قد يؤدي إلى إعاقة عمليات التصنيع والتنمية في الدولة وظهور تصنيع غير ناضج من خلال نقل تكنولوجيا ومعرفة غير ملائمة للظروف المحلية .

فنقل التكنولوجيا والمعرفة من خلال الشركات متعددة الجنسيات من الممكن أن يؤدي إلى زيادة سرعة عمليات التنمية إلا ان هذا الأمر لا يحدث اتوماتيكيا فالنقص في القدرات المحلية والطاقت الاستيعابية قد يعوق الاستفادة من التكنولوجيا الأجنبية فتعظيم المكاسب من تكنولوجيا الاستثمار الاجنبي المباشر تتطلب حزمة من السياسات المحلية المتكاملة² إضافة إلى ارتباطه بمرحلة التنمية التي تمر بها الدولة ، فهناك مجموعة من العوامل الوسيطة تحدد مدى إمكانية استفادة الدول المضيفة منها ، يقف على رأس هذه العوامل مستوى معين من الطاقات الاستيعابية للدولة المضيفة والتي تساهم في قدرة الشركات المحلية على فهم وتطوير

(1) Amsden A. H. (2011), 'Firm Ownership and Entrepreneurship', in A. Szirmai, W. Naudé and M. Goedhuys (eds), Entrepreneurship, Innovation and Development, Oxford University Press.

(2) Fagerberg, J., Shrolec, M. and Verspagen, B. (2010). 'Innovation and Economic Development' (In Handbooks in Economics, vol 2, chapter 20, pp. 834-871).

(3) Kemeny, T. (2010). 'Does Foreign Direct Investment Drive Technological Upgrading?' World Development, 38 (11) .

التكنولوجيا والمعرفة الجديدة ويرتبط ذلك برأس المال البشري والاستثمارات في البحث والتطوير داخل الدولة والمؤسسات الإنتاجية المختلفة. ولذلك فإن الجهود التكنولوجية التي تتم من جانب الشركات المحلية تؤدي دورا مزدوجا فمن ناحية تساهم في زيادة رصيد المعرفة في الدولة ومن ناحية أخرى فهي تسمح للدولة أن تستوعب وتتعلم من التكنولوجيا والمعرفة الأجنبية¹

ولذلك فالدول النامية تستطيع الاستفادة من التكنولوجيا المتقدمة المصاحبة للاستثمار الاجنبي المباشر ولكن اذا استطاعت ان تقوم باستثمارات مكملة في الطاقات الاستيعابية، فالدول الاكثر تقدما ذات الاداء التكنولوجي المتطور يفسر النمو فيها بقدرتها الاستيعابية المرتفعة بالاضافة الى الاستثمار الاجنبي المباشر .

ومن ناحية أخرى فإن هناك مجموعة من الدول والتي تتفهم عيوب ومزايا نقل التكنولوجيا عن طريق الاستثمار الاجنبي المباشر مثل كوريا واليابان والتي تعتبر ان الاستثمار الاجنبي المباشر قد يمثل تهديدا للاستثمار المحلي ولقدراتها المحلية وقد تسبب تدميرا للتصنيع المحلي ولذلك فهي تضع قيودا على بعض أنشطة الشركات متعددة الجنسيات مثل فرض قيود على قطاعات او شركات معينة واحيانا تفرض ضرورة وجود شريك محلي كشرط لاستثمار الشركات متعددة الجنسيات ، ومع تحرير التجارة في الوقت الحالي وضعت هذه الدول قيودا على الاستثمار الاجنبي في قطاع الخدمات مثل النقل والتمويل والاتصالات بالاضافة الى القيود على تملك الاراضي²

أن كيفية استفادة الدول النامية من تكامل استثماراتها في سلاسل القيمة العالمية تعتمد على قدراتها الابتكارية المحلية بالإضافة إلى طبيعة سلسلة القيمة التي تجد نفسها تنتمي إليها³، فالاندماج في سلاسل القيمة العالمية يفيد الدولة النامية إذا شجعت الشركة القائده الابتكار على طول السلسلة الإنتاجية حيث يساهم الاندماج في سلاسل القيمة في تنمية العلاقات بين الدول على طول السلسلة، وتمكن الدول

(1) Harrison, A. and Rodríguez-Clare, A. (2010). Op.cit

(2) UNCTAD (2011). World Investment Report 2011: Non Equity Modes of International Production and Development. Geneva: United Nations Conference on Trade and Development.

(3) Altenburg, T., Schmitz, H. and Stamm, A. (2008). 'Breakthrough? China's and India's Transition from Production to Innovation', World Development, 36 (2)

النامية من الاستفادة من خبرات المتخصصين في دول العالم المتقدم ويعد هذا الأمر هاما في الصين والهند الذين تمكنوا من الاستفادة من المتخصصين المهرة في الولايات المتحدة الأمريكية وغيرها من الدول المتقدمة^٢

ولذلك فإن التفاعل بين الاستثمارات الأجنبية والاستثمارات المحلية يعد أمراً هاما في محاولة الدولة للحاق بالدول المتقدمة تكنولوجيا وان الاستثمارات المحلية وخاصة الاستثمارات العامة قد تساهم في دعم أو عزلة الاستثمار الاجنبي ونقل التكنولوجيا فالتصنيع يعتمد على القدرات المحلية التي لا بد وان تدعم التعلم وتطوير الطاقات الاستيعابية وتهيئ البيئة التي تحفز على الابتكارات والاختراع.

والتحليل السابق يأتي مناقضا لافتراضات المدرسة النيوكلاسيكية في النمو ، والتي تقوم على افتراض أن تكنولوجيا الإنتاج سلعة عامة حيث لا توجد تكلفة ولا شروط للحصول على تكنولوجيا الإنتاج، إلا انه وفقا للتحليل السابق يمكن النظر لتكنولوجيا الإنتاج على إنها سلعة شبه عامة فالاستثمار الاجنبي من المحتمل أن يقدم مزايا للدولة المضيفة إذا توفرت لديها القدرات الاستيعابية والبيئة التي تساعد على التنسيق بين الجهود المحلية والاستثمارات الاجنبية . فبدون وجود البيئة المحلية الملائمة والطاقات الاستيعابية المطلوبة قد لا ينجح الاستثمار الاجنبي في نقل التكنولوجيا والمعرفة التي تساهم في إحداث التغيير المطلوب^٣ وقد يؤدي إلى إزاحة الشركات المحلية من السوق ويحد من إمكانية قيامه بتوفير المدخلات المحلية مثل العمالة الماهرة ، وفي ظل هذه الظروف فإن الاستثمار الاجنبي قد يعيق الابتكارات المحلية أو يؤدي إلى التكيف مع تكنولوجيا غير ملائمة للظروف المحلية

(1) Saxenian, A. (2006). The New Argonauts: Regional Advantage in a Global Economy. Cambridge MA: Harvard University Press.

(2) Altenburg, T., Schmitz, H. and Stamm, A. (2008).op.cit

(3) Fagerberg, J., M. Srholec, and M. Knell (2007). 'The Competitiveness of Nations: Why Some Countries Prosper while Others Fall Behind', World Development, 35 (10): 1595-620.

(4) Cimoli, M., G. Dosi, R. Nelson, and J. Stiglitz (2006). 'Institutions and Policies Shaping Industrial Development. An Introductory Note'. Paper prepared for the task force on Industrial Policies and Development. New York: Columbia University.

(5) Kemeny, T. (2010).op.cit

(6) Franco, E., Ray, S. and Ray, P.K. (2011). 'Patterns of Innovation Practices of Multinational-Affiliates in Emerging Economies: Evidence from Brazil and India', World Development, 39(7)

،مثل الاعتماد على تكنولوجيا موفرة للعمالة في اقتصاد يعاني من البطالة وفائض في قوة العمل^١.

فالاستثمار الاجنبي والطاقت الاستيعابية للاقتصاديات النامية تتفاعلان معا خلال المراحل المختلفة للتنمية وان الطاقت الإبداعية الأبتكاريه تكون في المراحل المتقدمه للتنمية .

المبحث الثالث : التغيير الهيكلي والتطور التكنولوجي في مجموعة دول BRICS

اوضح الجزء السابق اهمية التقدم التكنولوجي للتصنيع فالتكنولوجيا المتقدمة هي اساس التصنيع والتي يمكن الحصول عليها من خلال قناتين رئيسيتين تتمثلان في الشركات متعددة الجنسيات (الاستثمار الاجنبي المباشر وسلاسل القيمة العالميه) و الاستثمار المحلي من جانب الشركات والمؤسسات، الا ان كل قناة منهما تعاني من بعض القصور ولذلك فان النتائج الاكثر نجاحا تكون من خلال تفاعل القناتين السابقتين ولذلك من المهم ان نتعرف على مدى تحقق ذلك في دول (BRICS) وهي الدول الاكثر حداثة في نجاح تجربة التصنيع والتغير الهيكلي .

وقد شهدت اقتصاديات دول BRICS تحولا هيكليا منذ الثمانينات وان كان هناك اختلافا في نمط هذا التحول نتيجة لاختلاف الخصائص الاقتصادية والسياسات التي اتبعت في كل منها. وفيما يتعلق بالتصنيع فقد كانت الصين وبدرجة اقل الهند هي الدول التي شهدت تغيرا في نصيب قطاع الصناعة التحويلية ضمن هيكلها الاقتصادي. ويبين الجدول رقم (١-أ) والجدول رقم (١-ب) هيكل الناتج المحلي الاجمالي والعمالة للقطاعات المختلفة لدول(BRICS) خلال الفترة من ١٩٨٠ - ٢٠٠٨

(1) Fu, X., Pietrobelli, C. and Soete, L. (2010). 'The Role of Foreign Technology and Indigenous Innovation in the Emerging Economies: Technological Change and Catching-up', World Development, 39 (7):

جدول (١-١) القيمة المضافة للقطاعات الاقتصادية المختلفة (%) لمجموعة دول BRICS خلال الفترة (١٩٨٠-٢٠٠٨)

جنوب افريقيا		الصين		الهند		روسيا		البرازيل		
٢٠٠٨	١٩٨٠	٢٠٠٨	١٩٨٧	٢٠٠٨	١٩٨٠	٢٠٠٨	١٩٩٥	٢٠٠٨	١٩٨٠	
٢,٦	٣,٥	٩,٢	٢٩,٩	١٦,٢	٣٧,٤	٤,٢	٧,٢	٦,٤	٤,٩	الزراعة
٦,١	١٣,٨	٣,٢	٤,٥	١,٨	١,٩	٥	٦,٣	١	٠,٥	المناجم
١٨,٤	٢١,٩	٤٤,٧	٢٢,٢	١٦,٤	١٤,٩	١٦,٦	١٩,٦	١٩,٤	٢١	الصناعة التحويلية
٢,١	١,٨	٢,٧	٢,٦	٢,٢	١,٨	٢,٥	٤,٢	٢,٥	١,٤	المتافع
٣,٣	٤,١	٥	٦,٤	٦,٣	٥,٨	٧,٢	٦,٦	٤,٨	٧,٦	الانشاءات
٦٧,٥	٦٠,٨	٣٥,١	٣٤,٣	٥٧,١	٣٨,٢	٦٤,٥	٥٦,١	٦٥,٩	٦٤,٥	الخدمات
١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	اجمالي

المصدر مقدره وفقا لبيانات (UNIDO- INDSTAT- 2011)

جدول (١-ب) نسبة العمالة في القطاعات الاقتصادية المختلفة (%) لمجموعة دول BRICS (1980-2008)

جنوب افريقيا		الصين		الهند		روسيا		البرازيل		
٢٠٠٨	١٩٨٠	٢٠٠٨	١٩٨٧	٢٠٠٨	١٩٨٠	٢٠٠٨	١٩٩٥	٢٠٠٨	١٩٨٠	
٥,٧	١٢,٦	٤٠,٢	٥٩,٢	٥٤	٦٩,٩	٢١,٥	٢٧,٧	١٧,٨	٣٨,٤	الزراعة
٢,٤	١١,١	١,٣	١,٨	٠,٦	٠,٥	١,٢	١,٤	٠,٣	٠,٥	المناجم
١٤,٣	١٥	١٨,٥	١٦	١٢,٣	١٠,٣	١٣,٧	١٧,٣	١٣	٢١,٨	الصناعة التحويلية
٠,٧	١,٦	٠,٥	٠,٣	٠,٣	٠,٣	٢,٣	١,٩	٠,٤	٠,٨	المتافع
٨,٣	٧,٨	٦,٧	٤,٥	٦,٧	١,٩	٧,٣	٧,٧	٧,٢	٨,٩	الانشاءات
٦٨,٦	٥١,٨	٣٢,٨	١٨,٣	٢٦	١٧,١	٥٤	٤٤	٦١,٣	٣٨,٦	الخدمات
١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	اجمالي

المصدر مقدره وفقا لبيانات (UNIDO- INDSTAT- 2011)

ويتضح من بيانات الجدولين السابقين ان الصين هي الدولة الوحيدة التي شهد اقتصادها زيادة كبيرة في نصيب قطاع الصناعة التحويلية ، وشهدت الهند زيادة متوسطة في نصيب هذا القطاع في حين زاد نصيب قطاع الخدمات واصبح اكبر القطاعات في الاقتصاد الهندي وشهدت اقتصاديات كل من البرازيل وجنوب افريقيا وروسيا تراجعاً في نصيب قطاع الصناعة التحويلية وزيادة في نصيب قطاع الخدمات الى مايقارب ٦٥٪ من اجمالي الناتج المحلي الاجمالي في الدول الثلاثة . ولذلك فانه يمكن القول ان اقتصاديات كل من الصين والهند قد شهدت تحولا هيكليا كبيرا مع انخفاض نصيب الزراعة في تكوين الناتج المحلي الاجمالي وزيادة نصيب كل من قطاعي الصناعة والخدمات، ولذلك فالزيادة في متوسط نصيب الفرد في كل من الدولتين كانت مصحوبة بتغير هيكل ، وعلى العكس من ذلك فقد حدث انخفاض في نصيب قطاع الصناعة التحويلية في كل من روسيا وجنوب افريقيا والبرازيل، وهو عادة ما يحدث في الدول الغنية بالنفط والغاز والدول الغنية بالموارد، في حين زادت اهمية قطاع الخدمات في كل من الدول الثلاثة. ويعكس التغير في نمط التغير الهيكلي في مجموعة دول (BRICS) درجة كبيرة من عدم التجانس في اقتصاديات هذه المجموعة.

وقد شهد قطاع الصناعة التحويلية تغيراً في هيكل القطاعات الثانوية داخل قطاع الصناعة التحويلية ، ويوضح جدول رقم (٢) التغير في هيكل الصناعة التحويلية في مجموعة دول (BRICS)

جدول (٢) القيمة المضافة للصناعات المختلفة (%) في قطاع الصناعة لمجموعة دول (BRICS) ١٩٨٠-٢٠٠٨

جنوب افريقيا		الصين		الهند		روسيا		البرازيل		
٢٠٠٨	١٩٨٠	٢٠٠٨	١٩٨٧	٢٠٠٨	١٩٨٠	٢٠٠٨	١٩٩٥	٢٠٠٨	١٩٨٠	
١٧	١٨,٣	١٠,٧	١٤,٩	١٠,٥	١٢,٣	٢٠,٤	١٨,٥	١٣,١	١٥,٥	الاغذية والمشروبات
٣,٤	٥,٨	٨,٤	١٤,٣	١٥,١	٢٢	١,٦	٢,٧	٧,٩	١٢,٢	المسوجات
٦	١,١	١,٦	١,١	--	-	٠,٣	٠,٤	٠,٩	١,٨	المنتجات الجلديه
١,٩	٢,٢	٢,٥	١,٣	١,٤	٨,٥	٢,٧	٢,٩	١,٥	٢,٦	المنتجات الخشبية
٦,٥	٧,٧	٣,٦	٣,٤	٢,٨	٣,٩	٥,٥	٤,١	٦,٨	٧,٢	المنتجات الورقية
١٠,٥	٦	١,٣	٦,٥	٣,٣	١,٢	٦,٥	٦	٥,٥	٣,٨	المنتجات البترولية
٨,٣	٢,٩	١٠,١	١٢,٢	١٥,٩	٨,٣	٦,٦	٦,٧	١٦	١١,٨	المنتجات الكيماويه
٥,٣	٣,١	٣,٤	٣,٢	١,٨	٢,٣	٣,٦	٢	٢,٥	٣,٩	المنتجات البلاستيكية
٣,٨	٥,٤	٧,٢	٧,٩	٥,٦	٤,٦	٦,٧	٦,٨	٣,٥	٤,٢	منتجات غير معدنيه
١٦	١٨,١	١٣,١	١٥	١٦,٣	١٥,٨	١٧,٨	١٧,٦	١١,٢	١١,٣	منتجات معدنية اساسية
٤,٨	٧,٤	١١,٢	٩,٥	٤,٩	٧,١	٨,٣	٨,٥	٧,٨	٥,٨	الات ومعدات
٤,٢	٣,٩	١٦,٧	٥,٩	١١,٦	٦,٤	٧,١	٥,٤	٧,٢	٧,٦	معدات الكترونية وبصرية
٩,٥	١١,٥	٨,٢	٢,٦	٦,٤	٤,٨	٧	١٠,٢	١١,٣	٧,٥	معدات نقل
٨,١	٦,٦	٢	٢,٢	٤,٥	٢,٧	٦,٨	٨,٣	٤,٦	٤,٨	منتجات اثاث واعداد تدوير
١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	٢٠٠	اجمالي

المصدر: مقدره وفقا لبيانات (UNIDO- INDSTAT- 2011)

وتوضح البيانات السابقة حدوث تغير تدريجى من الصناعات كثيفة العمالة الى الصناعات كثيفة رأس المال والعماله الماهرة ، فقد هبط النصيب النسبى للقيمة المضافة للصناعات الغذائية والمنسوجات والجلود والاحذية والمنتجات الخشبية وهى صناعات كثيفة العمالة منخفضة المهارة، وحدثت زيادة فى التحول تجاه الصناعات كثيفة رأس المال (الكيماويات والمعدات والأجهزه ومعدات النقل) . وقد زاد نصيب قطاع البترول والبتروكيماويات فى بعض الدول التي لها بعض المميزات الخاصة مثل البرازيل والهند وجنوب افريقيا وزاد نصيب معدات النقل فى الصين والبرازيل والمطاط والبلاستيك فى روسيا ، وقد حدثت زيادة ملحوظة فى الانشطة عالية التكنولوجيا مثل المعدات البصريه والالكترونيه فى كل من الصين والهند .

ويوضح نمط السلع المصدرة المصنعة الاختلاف فى نمط التغير الهيكلى داخل دول المجموعة فقد ادارات كل من الصين والهند التحول الهيكلى إلى تحول هيكلى لنمط الصادرات من هيكل تصديرى للسلع كثيفة العمالة ذات محتوى تكنولوجى منخفض (السلع الغذائية والمنسوجات) الى هيكل تصديرى يركز على منتجات ذات محتوى تكنولوجى مرتفع (منتجات معدنية واجهزه الكترونية ومعدات فى الصين) (وسلع كيماوية ومنتجات مصنعة اخرى فى الهند) ، وقد حدث تغير هيكلى أيضا فى نفس الاتجاه وان كان بدرجة اقل فى البرازيل وجنوب افريقيا حيث زاد نصيب معدات النقل والمعدات الالكترونية . وعلى العكس من ذلك فقد زادت صادرات روسيا المصنعة من المنتجات البترولية مستندة على مواردها من النفط والغاز . ويوضح الجدول رقم (٣) التغير فى نمط الصادرات فى دول المجموعة .

جدول (٣) القيمة المضافة للصناعات المختلفة (%) في قطاع الصناعة لمجموعة دول (BRICS) ١٩٨٠-٢٠٠٨

القطاع	البرازيل		روسيا		الهند		الصين		جنوب أفريقيا	
	١٩٨٢	٢٠٠٩	١٩٩٦	٢٠٠٩	١٩٨٠	٢٠٠٩	١٩٨٥	٢٠٠٩	١٩٨٠	٢٠٠٩
الأغذية والمشروبات	٢٢,٨	٢٠,٥	٢,٧	٢,٢	٦,٦	٥,٢	٤,٢	١,٩	١٢,٧	٧,١
التصنيع	٤,٦	٥,٩	١,٢	٥,٢	٢٦,٦	٥,٥	٢٢,١	٤,٩	١٧,٥	٥,٨
المنتجات الطبيعية	١,٤	٢,٥	٢,٩	٥,٢	١٢,١	٨	٤,١	١٠,٤	٥,٦	٤
المنتجات الخشبية	١,٦	١,٦	٠	٢	٥,٨	١	٥,٧	٠	٥,٧	٥,٢
المنتجات الورقية	٢,٢	٥,٥	١,٧	٢,٢	١,٨	٥,٥	٥,٢	٠	٢,٩	٢,١
المنتجات المعدنية	٧,٢	٣,٢	٤٠	١٥,٧	١٦,٢	٢,١	١٤,٢	٤١	١,٢	٢,٧
المنتجات الكيماوية	٨,٢	١١,٥	١٤,٦	١١,٦	٢,٥	١٢,٦	٢	٥,٤	٥,٦	١٥,٥
المنتجات البلاستيكية	٥,٩	٢,٢	١,٤	٥,٨	٢,٢	١,٢	١٠	٥,٨	٢,٤	١,٢
منتجات غير ملصقة	٥,٧	١,٤	٥,٨	٥,٨	١,٢	١,٢	٥,٧	٢	١,٨	٥,٨
منتجات ملصقة أساسية	١٢,٩	١٢,١	٢٩	٢٦,٦	٢,٦	١٢,١	٢,٢	٩,٩	٢,٥	٢٩,١
الآلات ومعدات	٥,٩	٧,٩	٢	٢,٩	٦,١	٤,٨	١,٢	٥,٩	٢٢	٩,٦
معدات كهربائية وصنعية	٢,١	٥,٦	٢,٤	٢,٩	٢,٥	٢,١	٢,١	١,٥	٢٦,٥	٢,٩
معدات نقل	١٠,٨	١٢,٢	٧,٨	٢,٢	١٤,٤	٦,٥	١٤,٤	٥,٨	٥,٧	١٤,٤
منتجات الأثاث وإعادة تدوير	٥	١,١	٥,٤	١,٢	٢,١	٢١,٦	١٨,٥	٦	٢,٢	٥
إجمالي	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠

المصدر مقدرة وفقا لبيانات 2011 - UNIDO INDSTAT

أوضح العرض السابق إن النمو الذى حدث فى مجموعة دول □□□□□ (باستثناء روسيا) كان حيث حدث تغير هيكلى واضح وحيث لعبت الصناعات التحويلية دورا هاما فى الإنتاج والتصدير كما فى الصين وبدرجة اقل فى الهند وايضا حيث حدث تحول هيكلى داخل قطاع الصناعة التحويلية من السلع كثيفة العمالة الى السلع ذات الكثافة الرأسمالية العالية التكنولوجيا والمهارة العمالية، وهذا ما يخلق حافزا اخر للتطور التكنولوجى ..

وسنحاول خلال الجزء التالى من البحث استيضاح الى اى مدى تم التطور التكنولوجى فى مجموعة دول (BRICS) من خلال الشركات متعددة الجنسيات ومن خلال الاستثمار المحلى فى تطوير الطاقات الاستيعابية المحلية

الطاقات الاستيعابية المحلية :

يتم رفع الطاقات الاستيعابية المحلية لتكنولوجيا الإنتاج من خلال الاستثمار المحلى فى البحث العلمى والتكنولوجيا ، ويمكن قياس الاستثمار فى البحث العلمى والتكنولوجيا من خلال ثلاثة مؤشرات رئيسيه تمثل المدخلات والمخرجات للقدرات العلميه والتكنولوجية داخل الدولة و التي تتمثل فيما يلي :

- الإنفاق على البحث العلمى والتطوير كنسبة الى اجمالى الناتج المحلى.

- براءات الاختراع المسجلة فى مكتب براءات الاختراع الامريكى (USPTO)

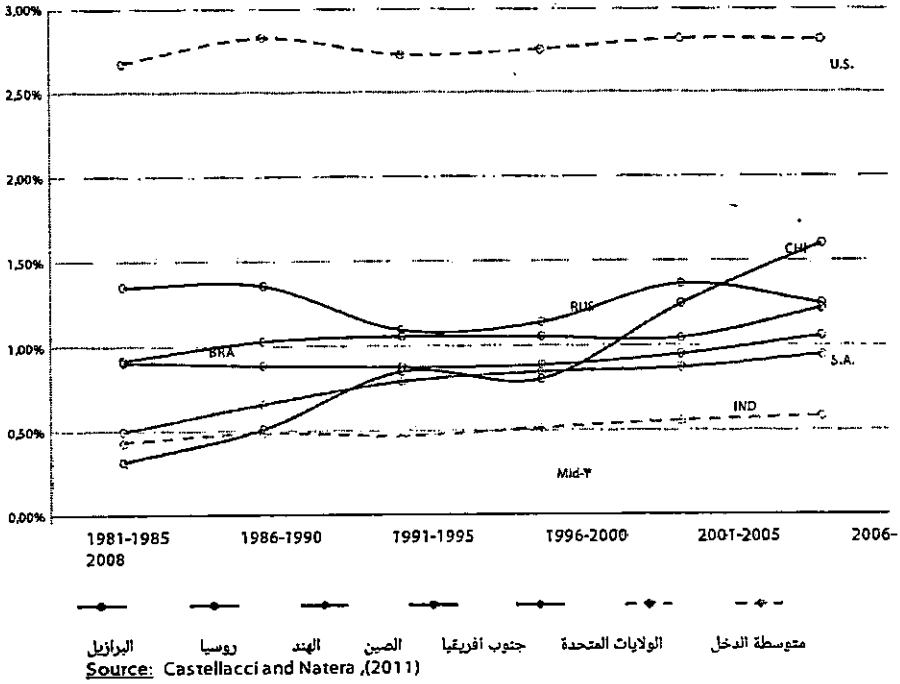
- الأبحاث العلميه المنشوره لكل نسمة من السكان .

١-أ - نسبة الإنفاق على البحث والتطوير:

يوضح الشكل رقم(١) نسبة الإنفاق على البحث والتطوير في مجموعة دول (BRICS) مقارنة بنسبة الإنفاق على البحث والتطوير في الولايات المتحدة الأمريكية والدول متوسطة الدخل خلال الفترة من (١٩٨٠-٢٠١٠)

شكل رقم ١: نسبة الإنفاق على البحث والتطوير الى اجمالي الناتج المحلي في
مجموعة دول (BRICS)

(بيانات خمسية) ٢٠٠٨ - ١٩٨١



ويوضح الشكل السابق ما يلي :

ان الإنفاق على الاستثمارات في مجال البحث والتطوير في دول المجموعة يعتبر اعلى من المتوسط العام للدول متوسطة الدخل باستثناء الصين قبل عام ١٩٨٦ . معظم النمو الذي حدث في الإنفاق على البحث والتطوير تركز في الصين وبصفة خاصة بعد عام ١٩٩٦ ثم الهند ،على الرغم من انفاق الدولتين كان اقل من الإنفاق في باقي دول المجموعة .

ان الإنفاق على البحث والتطوير في روسيا في عام ٢٠٠٨ كان اقل مما كان عليه في عام ١٩٨١ مع وجود انخفاض واضح منذ عام ٢٠٠١ .

هناك تزايد معتدل في نسبة الإنفاق على البحث والتطوير في كل من جنوب افريقيا والبرازيل منذ عام ١٩٨١ .

ان كل من الصين والهند كان لهما تقريبا نفس المستوى من الإنفاق على البحث والتطوير خلال الفترة (١٩٩٦ - ٢٠٠٠) الا ان الصين انطلقت بعد ذلك وكانت الافضل أداء بين دول المجموعة بعد ذلك.

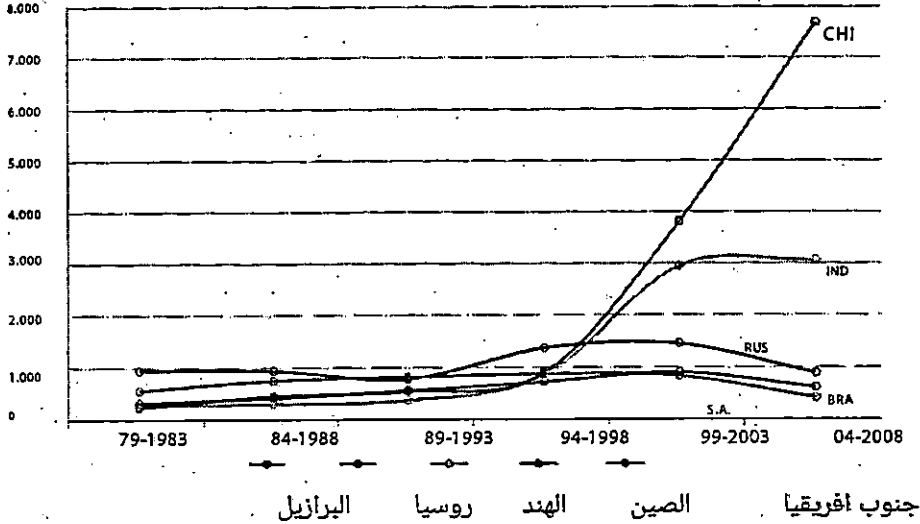
هناك فجوة كبيرة بين أداء دول المجموعة في مجال الإنفاق على البحث والتطوير في افضل دول المجموعة وهي الصين والولايات المتحدة الامريكية .

١- ب عدد براءات الاختراع المسجلة :

تمثل براءات الاختراع المسجلة في مكتب براءات الاختراع والعلامات التجارية في الولايات المتحدة الأمريكية (USPTO) مؤشر لمخرجات الأداء في مجال الإنفاق على القدرات العلمية والتكنولوجية ، ويوضح الشكل رقم (٢) اتجاه هذا المؤشر منذ عام ١٩٩٧ في دول المجموعة.

شكل رقم (٢): عدد براءات الاختراع المسجلة في (USPTO) - لمجموعة دول (BRICS)

خلال الفترة من ١٩٧٩-٢٠٠٨



Source: OECD, Stats online (المعتمدة على بيانات)

ويتضح من الشكل السابق مايلي :

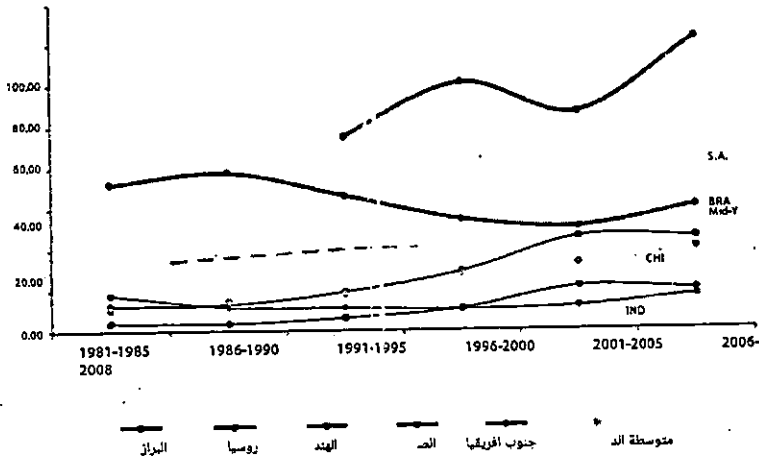
ان اداء كل من الصين والهند واضح في هذا المجال . ففي الصين على عكس باقي الدول لم يحدث تراجع في عدد براءات الاختراع المسجلة خلال الفترة (١٩٧٥ - ٢٠٠٨) وتسارع نمو عدد براءات الاختراع في الهند بين عامي (١٩٩٤-٢٠٠٠) ثم ثبت عند المستوى الذي وصل اليه بنهاية عام ٢٠٠٢ كما هو الحال في الاتفاق على البحث والتطوير .

شهدت باقي دول المجموعة انخفاضا في براءات الاختراعات المسجلة منذ عام ٢٠٠٠ ، وتعد جنوب افريقيا الاسوء اداء بين دول المجموعة فبعد أن كانت الدولة الثانية بعد روسيا في بداية الثمانينات أصبحت الدولة الأخيرة في عام ٢٠٠٨ .

١-ج - عدد الأوراق البحثية العلمية المنشورة لكل نسمة:

يوضح الشكل رقم (٣) اتجاه هذا المؤشر لدول المجموعة والمتوسط العام للدول منسوبة الدخل

شكل رقم ٣ عدد الاوراق العلمية المنشورة لكل نسمة في مجموعة دول (BRICS)
١٩٨١-٢٠٠٨



Source: Castellacci and Natera, 2011

ويوضح الشكل السابق مايلي :

باستثناء جنوب أفريقيا هناك اتجاه موجب، كل دول المجموعة تعتبر الهند والصين اكبر الدول من حيث عدد الأوراق العلمية المنشورة إلا انه نتيجة لزيادة عدد سكانهم فان النسبة منخفضة، بالنسبة لعدد السكان سجلت البرازيل تقدما ملحوظا في هذا المجال ففي الفترة من (١٩٨٠ - ١٩٨٥) كانت في نفس الوقت مع كل من الصين والهند، ولكنها حققت نموا مستمرا ووصلت إلى نفس المستوى مع جنوب افريقيا والتي حدثت انخفاض في هذا المجال منذ بداية التسعينات

ويوضح ما سبق انه على الرغم من ان البرازيل وروسيا وجنوب افريقيا حققوا انخفاضا في عدد البراءات المسجلة الا انهم ظلوا اعلى الدول في عدد الابحاث العلمية

المنشورة لكل نسمة، ويعكس ما سبق زيادة في مستوى التعليم وفي عدد الاكاديمين في مجال البحث العلمي في هذه الدول .

ويعنى ماسبق ان الاستثمار في مجال تطوير التكنولوجيا والبحث العلمى والابتكار يمثل أساسا في إستراتيجية تطوير التصنيع في دول (BRICS) فقد تضاعف الإنفاق العام على البحث العلمى فى البرازيل بين عامى (٢٠٠٣-٢٠١٠) من خلال تطوير الدولة لمجموعة سياسات تحفز على الابتكار، وأوضحت وزارة الدولة للبحث العلمى والتكنولوجيا ان الابتكار لم يعد خيارا ولكنه يمثل اولوية وبدأت فى زيادة الإنفاق على البحث العلمى والتكنولوجيا ليصل الى ٢٪ من اجمالى ناتجها المحلى الاجمالى بحلول عام ٢٠٢٠^١

مساهمة الشركات متعددة الجنسيات :

ساهم نمط التغير التكنولوجى الذى حدث فى دول BRICS فى مدى تكامل دول المجموعة فى الاقتصاد العالمى من خلال الشركات متعددة الجنسيات والقنوات التى من خلالها أثرت هذه الشركات على اقتصاد الدولة المضيفة

وسوف يتم تناول نقطتين أساسيتين على النحو التالى :

حجم ونسبة الاستثمار الاجنبى المتدفق الى هذه الدول

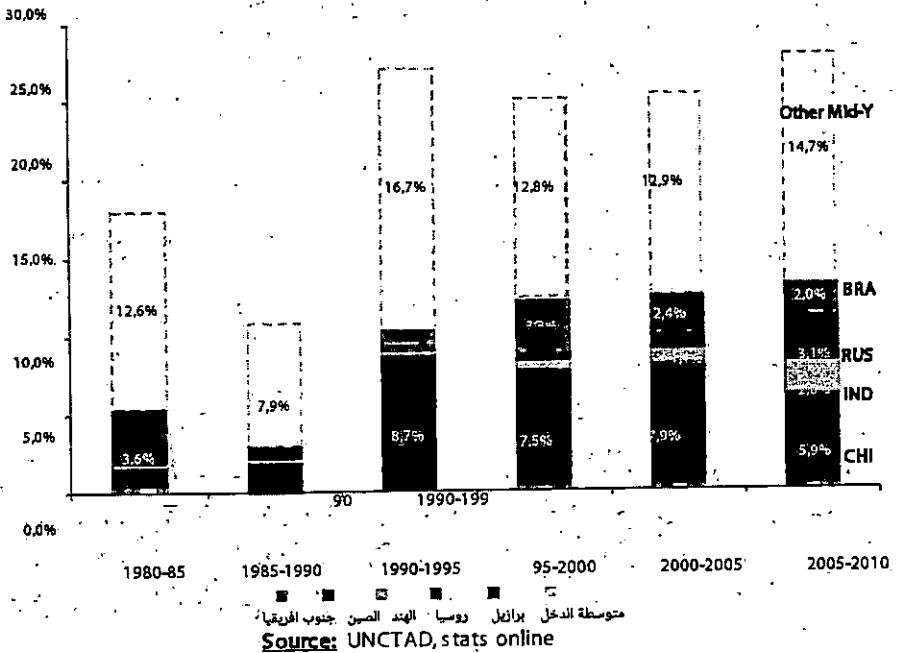
نسبة الاستثمار الاجنبى المباشر إلى اجمالى تكوين رأس المال الثابت .

(1) Massarani, L. (2012). 'Innovation is 'imperative,' says Brazil science minister', Nature, . 2012

٢-١ الاستثمار الاجنبي المباشر في مجموعة دول BRICS:

يوضح الشكل رقم (٤) نصيب دول BRICS من تدفقات الاستثمار الاجنبي المباشر مقارنة بالدول متوسطة الدخل

شكل رقم ٤: نصيب دول مجموعة BRICS من اجمالي تدفقات الاستثمار العالمي مقارنة بالدول متوسطة الدخل خلال الفترة ١٩٩٨٠-٢٠١٠.



ويمكننا الشكل السابق من فهم نمط النمو والتغير الهيكلي الذي حققته دول المجموعة مقارنة مع غيرها من الدول متوسطة الدخل حيث يوضح الشكل مايلي:

تزايد نصيب دول المجموعة من اجمالي تدفقات الاستثمار الاجنبي المباشر فعلى سبيل المثال تسلمت دول (BRICS) ٥% من اجمالي الاستثمار العالمي خلال الفترة ١٩٨٥-١٩٨٠ وجذبت باقي الدول متوسطة الدخل نحو ١٢%، وخلال الثلاثين عاما الأخيرة وصل نصيب دول (BRICS) نحو ١٣% من اجمالي الاستثمار العالمي في حين وصل نصيب باقي الدول متوسطة الدخل مجتمعة الى ١٥% ويعنى ما سبق أن

الزيادة التي حدثت في نصيب الدول متوسطة الدخل من الاستثمار الاجنبي المباشر اتجهت الى دول المجموعة .

اتجه الجانب الاكبر من الاستثمار الاجنبي المباشر الى الصين خاصة خلال الفترة من (١٩٨٥ - ١٩٩٠) والى الهند وروسيا بصفة خاصة بعد ٢٠٠٥ فقد جذبت روسيا باعتبارها دولة غنية بالنفط جزء كبير من الاستثمار الاجنبي المباشر. ووصل الى اعلى قيمة له في البرازيل في الفترة ١٩٩٥ - ٢٠٠٠ ، ويمثل نصيب جنوب افريقيا جزء ضعيف جدا من اجمالي الاستثمار الاجنبي المباشر خاصة في الفترة من ٢٠٠٥ - ٢٠١٠

٢- دور الاستثمار الاجنبي المباشر في تكوين رأس المال الثابت

لتحليل دور الاستثمار الاجنبي في تكوين رأس المال الثابت لابد من التركيز على ما يطلق عليه

Green field investment وهي الاستثمارات الأجنبية التي تساهم في تكوين رأس مال جديد في داخل الدولة المضيفة وليس الاستثمار الذي يتم عن طريق الاندماج أو الاستحواذ على استثمارات قائمة بالفعل داخل الدولة ويبين الجدول رقم ٤-١ ورقم ٤-٢ اجمالي رأس المال الثابت في دول المجموعة موزعة بين الاستثمار المحلي و Green field investment في عدة سنوات بالقيمة المطلقة وكنسبه من اجمالي الناتج المحلي .

جدول رقم (٤-١) اجمالي رأس المال الثابت موزعا بين الاستثمار المحلي والاجنبي في مجموعة دول (BRICS)

جنوب افريقيا			الصين			الهند			روسيا			البرازيل			
07	97	87	07	97	87	07	97	87	07	97	87	07	97	87	
.56	.23	.15	.1292	.270	99.7	389	.95	.63	241	.71	-	.210	.141	.45	الاستثمار المحلي
3	1	3	2	3			2	4		8		3	9	1	
1.4	1.5	00	74.2	42.9	2.3	.20	3.2	0.2	32.5	2.4	-	28	9.4	1	Green field investme nt
						9									
.57	.25	.15	.1366	.313	.102	410	.98	.63	.273	.74	-	.238	.151	.55	اجمالي رأس المال الثابت
7	4.6	3	4	2	1		4	6	5	2		4	3	1	

المصدر: مقدره على اساس بيانات UNCTAD

جدول رقم (٤-ب) نسبة الاستثمار المحلي والاجنبي % في تكوين رأس المال الثابت في مجموعة دول (BRICS)

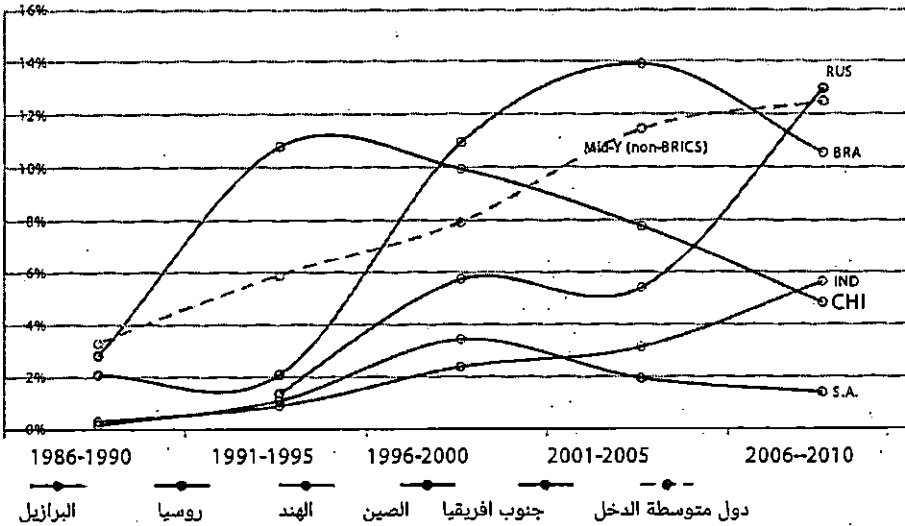
جنوب افريقيا			الصين			الهند			روسيا			البرازيل			
-01	-95	-86	-01	-95	-86	-01	-95	-86	-01	-95	-86	-01	-95	-86	
06	01	90	06	01	90	06	01	90	06	01	90	06	01	90	
.20	15.5	19.1	.40	.29	27.2	.30	23.7	.23	.18	16.3	-	.15	14.9	.22	الاستثمار المحلي
4			3	8		9		7	4			8		1	
0.3	0.5	00	2	3.2	0.8	1.8	0.6	0.1	2.6	0.9	-	1.9	1.8	0.5	Green field investment
.20	16	19.2	.42	.33	28	.32	23.7	.23	.21	17.2	-	.17	16.7	.22	اجمالي رأس المال الثابت
7			3			8		8	2			7		6	

المصدر: مقدره على اساس بيانات UNCTAD

ويلاحظ من بيانات الجداول السابقة مايلي :

باستثناء البرازيل شهدت كل دول المجموعة زيادة في تكوين رأس المال الثابت كنسبة من اجمالي ناتجها المحلي الاجمالي وكانت اكبر زيادة في الصين (٣,٢٤%) في عام ٢٠٠٧) ثم الهند (٣٢,٨%) ومن الملاحظ ان كل الزيادة قد حدثت من خلال الاستثمار المحلي بدرجة تفوق (Green field investment)

ولإيضاح أكثر للعلاقة بين الاستثمار المحلي و (Green field investment) في تكوين رأس المال الثابت يوضح الشكل رقم (٥) نسبة (Green field investment) إلى اجمالي رأس المال الثابت في دول BRICS وباقي الدول متوسطة الدخل شكل رقم:٥، نسبة (Green field investment) إلى اجمالي رأس المال الثابت في مجموعة دول BRICS



ويلاحظ من الشكل السابق مايلي :

فيما يتعلق باتجاه التغيير في (Green field investment) نلاحظ وجود اتجاهين

في كل من البرازيل و الصين وجنوب افريقيا كان هناك اتجاه لزيادة نصيب الاستثمار الاجنبي المباشر ثم تعرض بعد ذلك للتناقص.

في روسيا والهند هناك اتجاه للتزايد المستمر في أهمية الاستثمار الاجنبي بالنسبة لاجمالي الاستثمار .

فيما يتعلق بحجم الاستثمارات فان الاستثمار الاجنبي يعتبر أكثر أهمية في الاونه الأخيرة (٢٠٠٦-٢٠١٠) لكل من روسيا والبرازيل واقل أهمية لجنوب افريقيا.

وبصفة عامة فان الدول ذات الدخل المتوسط اكثر اعتمادا على الاستثمار الاجنبي مقارنة بمجموعة دول BRICS باستثناء روسيا

ويمكن ان نستخلص مما سبق، ان النمو المستدام لتكوين رأس المال الثابت لا بد وان يقوده نقل التكنولوجيا من خلال الاستثمار الاجنبي الا انه يحتاج ايضا الى نمو كبير في الاستثمار المحلي، وهذا الاستنتاج نابع من إن مساهمة الاستثمار الاجنبي المباشر في تكوين رأس المال الثابت كانت تتراوح بين (٥-١٣%) باستثناء جنوب أفريقيا في حين إن الجزء الكبير من تكوين رأس المال الثابت نشأ اساسا من الاستثمار المحلي .

وقد كان للاتجاه القطاعي للاستثمار الاجنبي المباشر تأثير على التحول الهيكلي في دول المجموعة ويبين الجدول رقم (٥) التوزيع القطاعي للاستثمار الاجنبي المباشر في مجموعة دول BRICS.

جدول رقم (٥) النسبة المئوية % للاستثمارات الأجنبية في القطاعات الاقتصادية المختلفة في دول BRICS

جنوب أفريقيا			الصين			الهند			روسيا			البرازيل			
-06	-96	81	-06	-96	-84	-06	-96	-86	-06	-96	81	-06	-96	-81	
10	00	-85	10	00	88	10	00	90	10	00	-85	10	00	85	
0.1	0.3	-	1.3	1.5	2.2	0.3	2.7	9.6	1.9	0.5	-	1.5	0.3	6.	الزراعة
36.7	.16	-	0.6	1.7	.24	0.8	0.3	0.4	29.8	12.4	-	14.8	1.4	2.9	المتاجم
28.1	.35	-	56	.59	.37	.27	.61	86.6	26.4	35.1	-	36.8	18.1	73.8	الصناعة التحويلية
00	00	-	2.3	6.9	7.2	4.5	5.5	00	2.3	00	-	4.5	15	00	المنافع
0.3	0.2	-	0.9	2.9	1.6	7.8	2	00	3.9	2.7	-	3.6	0.4	00	الا نشاءات
34.8	.47	-	.38	.27	.27	.59	.28	-	35.6	49.3	-	38.7	64.7	22.6	الخدمات
3.9	7.6	-	5.5	2.7	3.1	4.3	2.6	-	9.8	14.6	-	8.5	8.1	4.1	مطاعم وفنادق
5	3.7	-	2.9	3.4	2.4	7.9	.10	-	3.5	7.9	-	4.6	18.8	0.2	نقل واتصلا ت
25.9	.36	-	.28	16	22	.40	.13	-	-21.6	18.2	-	25.2	37.4	16.5	(تمويل) عقارات وخدمات رجال اعمال
0.1	0.1	-	1.5	5.2	00	6.8	1.1	-	7-0	8.7	-	0.5	0.3	1.9	خدمات اخرى

المصدر: مقدر على اساس بيانات (UNCTAD)

ونلاحظ من بيانات الجدول السابق مايلي :

. باستثناء جنوب أفريقيا شهدت دول مجموعة (BRICS) تزايداً في أهمية توجه الاستثمار الاجنبي المباشر الى قطاعات التمويل والعقارات وخدمات الاعمال .

هناك اعادة توجيه للاستثمار الاجنبي المباشر من قطاع الصناعة التحويلية إلى قطاع المناجم في كل من البرازيل وروسيا وجنوب إفريقيا وبما يشير إلى زيادة توجه الاستثمار الاجنبي إلى استغلال الموارد الطبيعية (التنمية المستندة على الموارد) وهو عامل اقل دافعية للنمو الاقتصادي المستدام والتغير الهيكلي .

وعلى العكس من ذلك انخفض نصيب الاستثمار الاجنبي المباشر في الصين في قطاع المناجم من ٢٥٪ في الثمانينات الى اقل من ١٪ في عام ٢٠٠٠ في حين زادت أهمية قطاع الصناعة التحويلية عبر الزمن وقد ساهم هذا الاتجاه للاستثمار الاجنبي في دعم التحول الهيكلي لقطاعات الإنتاج والتصدير .

وعلى العكس من ذلك فقد انخفضت مساهمة الاستثمار الاجنبي في قطاع الصناعة التحويلية في الهند واتجه الجزء الأكبر من الاستثمار الاجنبي المباشر إلى قطاع الخدمات وبصفة خاصة التمويل والعقارات وخدمات الاعمال وهذا يؤكد اعتماد التحول الهيكلي على قطاع الخدمات في الهند

ويمكن أن نستنتج بعض الاتجاهات لتوجه الاستثمار الاجنبي المباشر داخل قطاع الصناعة التحويلية من خلال بيانات الجدول رقم (٦)

جدول رقم (٦) النسبة المئوية % للاستثمار الاجنبي المباشر في الصناعات التحويلية المختلفة

	جنوب افريقيا			الصين			الهند			روسيا			البرازيل			
	-01 05	-96 00	-81 85	-06 10	-00, 85	-84 88	06-10	-95 99	-86 90	-06 10	-96 00	81-85	-06 10	-96 00	-81 85	
الغذية و المشروبات	17 7	31.5	-	9.3	6.2	-	4.9	10.9	7	15 8	63.8	-	10.9	18.5	10.5	
المنسوجات	00	00	-	2.5	4.8	-	2.5	3.6	4	0.9	1.5	-	2	2	0.8	
المنتجات الجلدية	00	00	-	2.3	3.1	-	0.2	0.5	00	00	00	-	0.7	0.2	1.4	
المنتجات الخشبية	00	00	-	0.3	0.6	-	00	00	00	7.7	11.1	-	0.9	0.9	2.3	
المنتجات الورقية	8.1	0.8	-	3.5	8.4	-	2.4	3.8	00	6	00	-	9.5	0.9	3.2	
المنتجات التكنولوجية	00	00	-	3.9	3.4	-	7.7	6.6	00	-0.2	3.8	-	9.1	0.2	9.2	
المنتجات الكيماوية	1.9	16.6	-	14 3	10.1	-	14.7	21.7	33.5	8.7	00	-	9.1	16.7	16.4	
المنتجات البلاستيكية	00	00	-	3.8	5.8	-	0.5	1.3	00	5.5	00	-	3.6	3.2	3.6	
منتجات غير معدنية	00	00	-	4.5	3.3	-	8.7	3.9	00	13 1	6.1	-	2.6	6.1	1.7	
منتجات معدنية اساسية	23 7	12.8	-	11 1	6.6	-	13.5	2.2	6.1	10 2	3.6	-	31.7	3.7	9.3	
الات ومعدات	00	00	-	7.9	6.2	-	8.3	7.4	15.4	8.9	9.9	-	4.1	7.4	11	
معدات الكترونية وبصرية	00	00	-	23 8	29.7	-	8.3	15.7	12.8	8	00	-	5.3	15.7	9.8	
معدات نقل	48 7	38.8	-	11 5	9.7	-	22.5	22.1	12.3	13 2	00	-	9.6	23	18.4	
منتجات آلات و اعادة تدوير	00	00	-	1.3	2.2	-	5.6	4	8.8	1.6	00	-	0.7	1.2	2.4	
اجمالي	10 0	100		10 0	100	-	100	100	100	10 0	100	-	100	100 0	100	

المصدر: مقدره على اساس بيانات UNCTAD

ونلاحظ من بيانات الجدول السابق تركيز الاستثمار الاجنبي المباشر في أربعة قطاعات وهي الأغذية والكيماويات ومعدات النقل والصناعات المعدنية الأساسية ويمثل القطاع الأخير القطاع الأكثر أهمية في جنوب افريقيا مقارنة بالبرازيل . وقد اتبعت روسيا نفس النمط تقريبا حيث كانت قطاعات المنتجات الغذائية ومعدات النقل اكبر القطاعات المتلقية للاستثمار الاجنبي المباشر. وبالنسبة لكل من الصين والهند وهي اعلي الدول المتلقية للاستثمار الاجنبي المباشر فقد اشتركت مع باقى دول المجموعة في اتجاه جانب كبير من تدفقات الاستثمار الاجنبي المباشر فيها إلى قطاع الكيماويات ومعدات النقل بالإضافة إلى إن الجانب الأكبر منه اتجه إلى الآلات والالكترونيات والمعدات البصرية .

المبحث الرابع : خلاصة ونتائج البحث :

تركز السؤال الاساسى للبحث في دور التطور التكنولوجي في دعم قطاع الصناعة التحويلية وتحقيق التغير الهيكلي والتنمية مع التطبيق على مجموعة دول BRICS وكيف ساهمت كل من التكنولوجيا الأجنبية والمحلية في تحقيق التنمية. ويمكن أن نلخص النتائج التي تم التوصل إليها في النقاط التالية :

٤-١- فيما يتعلق بنمط التغير الهيكلي في مجموعة دول BRICS:

حققت كل من الهند والصين تغيرا هيكليا بالتحول من قطاع الزراعة إلى قطاع الصناعة التحويلية بصفة اساسية فى الصين وبدرجة اقل فى الهند مع حدوث تغير فى هيكل قطاع الصناعة التحويلية من الصناعات ذات الكثافة العمالية المرتفعة الى هيكل صناعى يركز على كثافة رأسمالية (تكنولوجيا متقدمة □ مهارة عمالية)

اعتمد النمو السريع فى روسيا منذ عام ١٩٩٧ على نمو نصيب الصناعة التحويلية فى اجمالى الناتج المحلى الاجمالى ثم انخفض نصيب قطاع الصناعة التحويلية بنحو ٣٪ ما بين ١٩٩٥-٢٠٠٨ واعتمد النمو على رصيد الموارد الطبيعية ونفس النمط اتبعته جنوب افريقيا باعتبارها دوله غنية بالموارد الطبيعية وان كان قطاع المناجم تعرض نصيبه للانخفاض بشكل واضح خلال الفتره التى شهدت أقوى رواج لهذا القطاع منذ الحرب العالمية الثانية وتحول الاقتصاد الجنوب افريقى الى اقتصاد معتمد على الخدمات حيث يشكل قطاع الخدمات نحو اكثر من ثلثى الناتج المحلى الاجمالى فى عام ٢٠١٠.

ويعكس اختلاف نمط التغير الهيكلي فى مجموعة دول (BRICS) اختلاف طبيعة اقتصاديات دول المجموعة .

٤-٢: فيما يتعلق بالبحث العلمي والتطور التكنولوجي :

خلال الفترة من ١٩٨٠ - ٢٠٠٦ زاد الإنفاق على البحث والتطوير مقارنة بالدول ذات الدخل المتوسط قد كانت الزيادة واضحة فى الصين خاصة منذ (١٩٩٦) والهند على الرغم من ان مستوى انفاقهم كان اقل من كل باقى دول (BRICS)

في كل من البرازيل وروسيا وجنوب افريقيا كان الانفاق على البحث والتطوير راكدا وانخفض في روسيا منذ ٢٠٠١ بالإضافة إلى إن الفجوة واسعة جدا مقارنة بالولايات المتحدة الأمريكية .

فيما يتعلق ببراءات الاختراع المسجلة ، زادت براءات الاختراع المسجلة في الصين بصورة مستمرة على عكس باقي الدول فقد شهدت كل من روسيا وجنوب افريقيا والبرازيل انخفاضا مستمرا منذ عام ٢٠٠٠ وتعد جنوب افريقيا هي الاسوء اداء بينهم بعد ان كانت هي الدولة الثانية بعد روسيا في الثمانينات أصبحت هي الاسوء اداء في عام ٢٠٠٨ .

فيما يتعلق بعدد الأبحاث المنشورة لكل نسمة تأتي روسيا كأكبر دولة منتجة في هذا المجال فضلا عن وجود نشاط في هذا المجال لكل من البرازيل والهند والصين في حين شهدت جنوب افريقيا تناقصا حادا منذ التسعينات وهو ما يتمشى مع اتجاهها فيما يتعلق بباقي مؤشرات البحث العلمي الأخرى .

بصفة عامة فان برامج البحث العلمي كانت ذو تأثير في الصين ثم الهند وبدرجة اقل البرازيل وروسيا وجنوب افريقيا والدولتين الأخرتين هي دول تعتمد اقتصادياتها على الموارد الطبيعية والخدمات بالإضافة إلى ما تعاني من مشاكل سياسية واجتماعية خلال عمليات التحول .

ولاشك أن النجاح أو الفشل النسبي لمجموعة دول BRICS يمكن إرجاعه إلى سياسات التعليم في هذه الدول حيث تعد كل من الصين والهند من أكثر الدول نجاحا في التعليم العالي ومن ثم فهي قادرة على إنتاج قدر كبير من العمالة الماهرة فكل من البرازيل وروسيا والصين والهند من بين أكبر خمس دول عالميا في الالتحاق بالتعليم العالي في ٢٠٠٧ 'بالإضافة إلى الاستثمار في رأس المال البشري والاستثمارات المحلية في البنية الأساسية والجهود المبذولة في عودة أعماله الماهرة المهاجرة من الخارج وتحويل العمالة الزائدة من الريف إلى المدن وأيضا الشراكة مع الشركات الأجنبية^٣ والتي تؤدي دورا هاما في تفعيل التكنولوجيا الأجنبية في الصين .

(1) Fu, X., Pietrobelli, C. and Soete, L. (2010).op.cit

(2) Altenburg, T., Schmitz, H. and Stamm, A. (2008). 'Breakthrough? China's and India's Transition from Production to Innovation', World Development, 36 (2)

(3) Harrison, A. and Rodríguez-Clare, A. (2010).op.cit

أن تسارع التغير الهيكلي في الصين وبدرجة اقل في الهند جعل هذه الاقتصادات أكثر جاذبية للاستثمارات الاجنبية وزيادة نشاط البحث والتطوير عالميا .

وعلى العكس من ذلك فان تراجع البحث العلمى يساهم فى نقص العمالة الماهرة ويساهم فى هجرة العقول الى الخارج ويتلزم ذلك مع انخفاض نسبة الاستثمار المحلى فى اجمالى تكوين راس المال ومن ثم فانه من الصعب نجاح السياسة التصنيعية طالما ظل اداء قطاع التعليم منخفضا وظل هناك تزايدا فى تدفق العمالة الماهرة للخارج وما يصاحب ذلك من ارتفاع معدلات الجريمة وتفشى الفساد .

٤-٢: دور الاستثمار الاجنبى المباشر:

اتجه الجزء الاكبر من الاستثمار الاجنبى المباشر الى الصين وبصفة خاصة منذ ١٩٨٥ - ١٩٩٠ والهند وروسيا بعد عام ٢٠٠٥ واتجه الجزء الاكبر منه فى الصين الى الصناعة التحويلية وقاد الصادرات الصينية معتمدة على التصنيع فى روسيا وجنوب افريقيا حدثت اعادة توجيه للاستثمار الاجنبى المباشر من الصناعة التحويلية الى قطاع المناجم .وقد شهدت الهند انخفاضا حادا فى الاستثمار الاجنبى المباشر فى التصنيع واتجه الجانب الأكبر منه إلى قطاع الخدمات وخاصة فى قطاع التمويل والعقارات وخدمات رجال الأعمال و هي اتجاهات غير محفزة للتصنيع والصناعات التحويلية .

شهدت دول BRICS زيادة فى نسبة تكوين اجمالى رأس المال الثابت وكانت اكبر زيادة مرة أخرى فى الصين

وفى ضوء ما سبق يمكن أن نقرر ان الاختلافات الجوهرية بين أكثر الدول نجاحا فى مجموعة دول (BRICS) وهى الصين وباقي دول المجموعة يرجع إلى زيادة الاستثمارات المحلية والمبادرات الناجحة فى توجيه الاستثمار الاجنبى المباشر والنجاح فى نقل التكنولوجيا الملائمة لقطاع الصناعة التحويلية . ويؤكد ما سبق انه لا بد من تكامل كل من الاستثمار المحلى والاجنبى فى حفز التطور التكنولوجى والتصنيع والتنمية الاقتصادية.

ومن ناحية أخرى فان التحدي الاساسى لدول (BRICS) مازال فى تطوير التكنولوجيا وتقديم الوسائل المساعدة على ذلك فمازالت الفجوة التكنولوجية واسعة (حتى فى أكثر الدول نجاحا) مع الولايات المتحدة الامريكية قائدة التكنولوجيا فى العالم .

References

1. Aitken, B.J. and Harrison, A.E. (1999). 'Do Domestic Firms Benefit from Direct Foreign Investment? Evidence from Venezuela', *American Economic Review*, 89: 618-605.
2. Altenburg, T., Schmitz, H. and Stamm, A. (2008). 'Breakthrough? China's and India's Transition from Production to Innovation', *World Development*, 36 (2): 344-325.
3. Amsden A. H. (2011), 'Firm Ownership and Entrepreneurship', in A. Szirmai, W. Naudé and M. Goedhuys (eds), *Entrepreneurship, Innovation and Development*, Oxford, Oxford University Press.
4. Athukorala, P.C. and Menon, J. (2010), 'Global Production Sharing Patterns and Determinants of Trade Flows in East Asia', ADB Working Paper Series on Regional Integration no. 41, Asian Development Bank.
5. Baldwin, R. E. (2003). 'Openness and Growth: What's the Empirical Relationship?' Working Paper 9578. Cambridge, MA: National Bureau for Economic Research.
6. Baldwin, R.E. (2011). 'Trade and Industrialization after Globalization's 2nd Unbundling: How Building and Joining a Supply Chain are Different and Why it Matters', NBER Working Paper no.17716.
7. Bournakis, I., M. Vecchi, and F. Venturi (2011). 'Offshoring and Specialization: Are Industries Moving Abroad?', *Quaderno* no. 98, December.
8. Castellacci, F. and Natera, J.M. (2011). A new panel dataset for cross-country analyses of national systems, growth and development
9. Eberhardt, M., Helmers, C. and Yu, Z. (2011). 'Is the Dragon Learning to Fly? An Analysis of the Chinese Patent Explosion', CSAE Working Paper WPS/15-2011. University of Oxford.
10. Fagerberg, J., M. Srholec, and M. Knell (2007). 'The Competitiveness of Nations: Why Some Countries Prosper while Others Fall Behind', *World Development*, 35 (10): 620-1595.

11. Fagerberg, J., Shrolec, M. and Verspagen, B. (2010). 'Innovation and Economic Development' (In Handbooks in Economics, vol 2, chapter 20, pp. 871-834).
12. Franco, E., Ray, S. and Ray, P.K. (2011). 'Patterns of Innovation Practices of Multinational-Affiliates in Emerging Economies: Evidence from Brazil and India', World Development, 7)39)
13. Fu, X., Pietrobelli, C. and Soete, L. (2010). 'The Role of Foreign Technology and Indigenous Innovation in the Emerging Economies: Technological Change and Catching-up', World Development, 39 (7): 1212-1204.
14. Grossman, G.M. and E. Rossi-Hansberg (2008). 'Trading Tasks: A Simple Theory of Offshoring', American Economic Review, 98 (5): 1997-1978.
15. Harrison, A. and Rodríguez-Clare, A. (2010). 'Trade, Foreign Investment, and Industrial Policy for Developing Countries', Chapter 63 of the Handbook of Development Economics, volume 5.
16. Kemeny, T. (2010). 'Does Foreign Direct Investment Drive Technological Upgrading?' World Development, 38 (11)
17. Ki, J. and K. Lee, 'Toward a theory of catch up cycle and industrial leadership. The Case of the World Steel Industry', May, Seoul National University, Department of Economics, 2011
18. Lloyd, P.J.(1996). 'The Role of Foreign Investment in the Success of Asian Industrialization', Journal of Asian Economics, 7 (3).
19. Marsh, P. (2013). The New Industrial Revolution. Yale: Yale University Press. University Press. University Press.
20. Massarani, L. (2012). 'Innovation is 'imperative,' says Brazil science minister', Nature, .2012.
21. Naude, W., Szirmai, A. and Haraguchi, N. eds (2015). Structural Change and Industrial Development in the BRICS. Oxford: Oxford University Pres.

22. O'Brien, P.K. (2001). 'Industrialization; Typologies and History of', International Encyclopedia of the Social and Behavioural Sciences, pp. 7360 – 7367.
23. O'Neill, J. (2001). 'Building Better Global Economic BRICs', in Global Economics Paper No: 66, GS Global Economics Website
24. Rodríguez-Clare, A. (2010). 'Off-shoring in a Ricardian World', American Economic Journal: Macroeconomics, 2(2): 258-227.
25. Saxenian, A. (2006). The New Argonauts: Regional Advantage in a Global Economy. Cambridge MA: Harvard University Press.
26. Szirmai, A. (2012a). 'Industrialization as an Engine of Growth in Developing Countries, 1950- 2005', Structural Change and Economic Dynamics, , 23 (4)
27. Szirmai, A., Naudé, W.A. and Alcorta, L. eds. (2013). Pathways to Industrialization in the 21st Century. Oxford: Oxford University Press.
28. Tuan, C., Ng, L., F., Y., and Zhao, B. (2009) 'China's post-economic reform growth: The role of FDI and productivity progress', Journal of Asian Economics 20, 293-280.
29. UNCTAD (2011). World Investment Report 2011: Non Equity Modes of International Production and Development. Geneva: United Nations Conference on Trade and Development.
30. Veloso, F. and Soto, J.M. (2001). 'Incentives, Infrastructure and Institutions: Perspectives on Industrialization and Technical Change in Late-Developing Nations', Technological Forecasting and Social Change, 66: 109-87.
31. Von Tunzelmann, G.N. (1997). 'Innovation and Industrialization: A Long-Term Comparison', Technological Forecasting and Social Change, 56: 23-1.

the role of technological advance in supporting industrial development . empirical study for BRICS countries

professor Dr .Eman Attia Nassef

Faculty of business Administration - Beirut Arab University

Abstract

technological advance is central to industrialization in general, and manufacturing specifically, which is the base of structural change and economic development.

a survey of the literature conclude, that there is generally mixed evidence on the relationship between structural change in developing countries and technological upgrading. Whereas technological transfer through FDI may be important in theory, in practice it is often constrained due to a lack of domestic absorptive capacity such as appropriate human capital, infrastructure, institutional frameworks like protection of property rights, low levels of corruption and political and macro-economic stability.

Scholars and policy makers alike remain fascinated by the development experiences of a group of emerging economies – Brazil, Russia, India, China and South Africa – often referred to as the BRICS.

This paper study and compare the industrialization experiences of the BRICS from the perspective of the links between structural change and technological upgrading.

In light of the above The paper conclude that the most significant difference between the most successful country China, and the other BRICS, is the degree to which domestic investments and initiatives have succeeded in channeling FDI and its technological benefits towards the manufacturing sector.

Key words : manufacturing, industrialization, technological advance, BRICS countries