

متطلبات التطور التلقائي في النظم المحاسبية

لقياس وتقدير الأداء في بيئة التصنيع

د. أحمد حسين على حسين (٢)

كلية التجارة - جامعة الاسكندرية .

١ - مقدمة :

تعرض نظم محاسبة التكاليف التقليدية في الوقت الحاضر للكثير من أوجه النقد وبيان نواحي القصور في هذه النظم في الكثير من الكتابات المحاسبية . وترتكز هذه الانتقادات في أن نظم التصنيع التي يفترض أن تكون نظم التكاليف مرآة عاكسة لها قد تطورت كثيراً خلال العقود الماضيين بما جعل نظم التكاليف المستخدمة في الكثير من الشركات غير ملائمة [Böer 1994, P. 26, Howell and Soucy 1988, P. 7, Maskell 1989 (a), P. 32, Sandwell and Molynex 1989, P.68] . هذا بالإضافة إلى أن الشركات الصناعية تواجه في الوقت الحاضر بيئة تتصف بالتعقيد في إحتياجات العملاء (تمثل في جودة مرتفعة ، وتكلفة منخفضة ، وتسليم أسرع ، وتعدد وتنوع أكثر في المنتجات) بالإضافة إلى الضغوط المتزايدة الناتجة من شدة المنافسة وزيادة ضرائبها محلياً وعالمياً . ولذلك ، كان ولابد للشركات الصناعية التي ترغب في البقاء والاستمرار أن تقوم بإجراء تغييرات جذرية في عملياتها التصنيعية بغرض تحسين وضعها التنافسي من خلال تحسين الجودة ، وتخفيض زمن دورة الإنتاج ، والدقة في مواعيد التسليم ، وتخفيض المخزون ، وتخفيض تكاليف الإنتاج ، وزيادة الابتكارات والمرؤنة في الإنتاج للوفاء باحتياجات العملاء .

ومع التسليم بوجود هذه التغيرات في بيئة التصنيع الحديثة فقد أصبح من الضروري إيجاد مقاييس جديدة للأداء التشغيلي للشركة . بمعنى أنه يجب تطوير مقاييس أداء تقوم على تحقيق

الأهداف التصنيعية ، مثل الجودة والمرنة والابتكارات ، تخل محل التركيز الحالي على مقاييس الأداء المالية قصيرة الأجل [Kaplan 1983, P. 689] . فعدم وجود مقاييس لقياس مدىنجاح أو فشل الجهود والمحاولات المبذولة لتحسين الوضع التنافسي للشركة يمكن أن يعيق من تقدم الشركة . ولذلك يرى البعض أن التأخير في تطوير عملية التصنيع يرجع إلى أن الكثير من الشركات الصناعية لم تتطور من نظم الرقابة ومقاييس الأداء بما يشجع المديرين ويحفزهم على الوفاء بأهداف التصنيع الاستراتيجية الجديدة لشركاتهم . ذلك لأنه على الرغم من أن نظام التكاليف المحاسبي لا يستطيع أن يلعب الدور الأساسي في إبتكار أو تنفيذ الابتكارات أو التغيرات التكنولوجية ، إلا أنه يجب أن يتولد من معلومات التكاليف التي يخرجها النظام الحائز أو الدفع إلى تحسين الأداء التصنيعي بالإضافة إلى توفير المقاييس الملائمة لتقدير مدى التقدم المتحقق نحو هذا الهدف [Kaplan 1983, P. 689, and 1984, P. 95, Ferguson 1988, P. 154, Maskell 1989 (a), P. 32, Drury 1990. P. 40] .

وقد يبدوا من الوهلة الأولى للقارئ أن هذه الانتقادات الموجهة لنظم محاسبة التكاليف التقليدية ترجع إلى التطورات الحديثة الملحوظة في بيئة التصنيع ، إلا أن الحقيقة غير ذلك . فقد أحيت التطورات الحديثة في بيئة التصنيع نفس الانتقادات التي وجهت إلى نظم التكاليف التقليدية في العشرينات من هذا القرن العشرين (١٩٢٠) . فقد أوضح Böer [1994] في بحثه المنشور حديثاً بعنوان Five Modern Management Accountieng Myths قد نشر في بداية عام ١٩٢١ بحثاً في N. A. C. A. Bulletin بعنوان What Is Wrong With Cost Accounting? خلاصته أن نظم الإنتاج الحديثة في العشرينات من هذا القرن العشرين قد جعلت نظم التكاليف التي تستخدمها معظم الشركات عتيقة ومتقادمة لأنها تقوم على الفكر المحاسبي ونظم التصنيع التي كانت سائدة في الثمانينيات من القرن الماضي التاسع عشر (١٨٨٠) بدلاً من الفكر الحديث ونظم التصنيع الحديثة السائدة في العشرينات من القرن الحالي .

وقد عاد النقد مرة إلى نظم التكاليف التقليدية يزدهر في الخمسينيات من القرن الحالي (١٩٥٠) عندما بدأ مدخل التكلفة المباشرة يلفت الانتباه في المحاسبة والإدارة . لذلك ، يرى Böer أن الانتقادات الحالية لنظم التكاليف التقليدية ليست نتاج التطورات الحديثة في نظم التصنيع وإنما هي مجرد إعادة إحياء لانتقادات القديمة [Böer 1994, P.26] .

وقد أشار [Kaplan 1988] من قبل إلى نفس النقطة من ناحية أخرى حيث أوضح أن نظم التصنيع الحديثة لم يجعل نظم التكاليف التقليدية عتيقة ومتقادمة لأن نظم التكاليف التقليدية لم تصنم أساساً لكي توفر للمديرين المعلومات الملائمة لاتخاذ القرارات التخطيطية والرقابية وإنما

وُجِدَت إِنْتَاج قِيم تكاليفيه (مثلاً ، تقييم المخزون ، تحصيص تكاليف إِنْتَاج الفترة عَلَى الوحدات المباعة والوحدات الباقيه) لِأغراض التقرير المالي الخارجي . ولذلك ، غالباً ما تكون المعلومات التي تنتجهما نظم التكاليف التقليدية غير دقيقة وغير وقائية لِأغراض اتخاذ القرارات التخطيطية والرقابية [Kaplan 1988, P. 61]

والخلاصة التي يمكن الخروج بها من هذه المقدمة أن الانتقادات الموجهة إلى نظم التكاليف في الوقت الحاضر ليست بجديدة وإنما هي تكرار لما سبق من إنتقادات لهذه النظم في الماضي كلما حدثت تطورات ملحوظة في بيئه التصنيع . وحتى تستجيب نظم التكاليف إلى هذه التطورات تكون قد حدثت تغيرات وتطورات أخرى في بيئه التصنيع . وهكذا سيظل النقد موجهاً إلى نظم التكاليف بأنها عتيقة ومتقادمة باستمرار على مدار الزمن .

وبالتأمل في دورات النقد التي تواجهها نظم التكاليف منذ العشرينات من هذا القرن يمكن التوصل إلى نتيجة هامة مؤداها أن سبب تكرار دورات النقد لنظم التكاليف ربما يرجع إلى عدم وجود مبادئ أساسية يقوم عليها نظام التكاليف بحيث يضمن الالتزام بهذه المبادئ أن يكون النظام متطولاً وملائماً بصورة مستمرة وتلقائية لبيئة التصنيع التي يعكسها مهما حدث من تطورات في هذه البيئة . فنظام التكاليف المعين يكون ملائماً وعبرآ عن بيئه التصنيع المعاصرة لرقت تصميم وتطوير هذا النظام . ولذلك ، أى تغيرات ملحوظة في الظروف السائدة في بيئه التصنيع تستلزم بالضرورة تطور نظام التكاليف بصورة تلقائية بما يتلائم مع ظروف بيئه التصنيع الجديدة حتى يكون النظام ملائماً باستمرار على مدار الزمن .

ولذلك ، يهدف هذا البحث إلى محاولة التوصل إلى ما يمكن أن تعتبره المتطلبات أو المبادئ الأساسية التي يجب توافرها في نظام قياس وتقدير الأداء حتى يظل متطولاً وملائماً باستمرار حتى مع وجود تغيرات ملحوظة في الظروف السائدة في بيئه التصنيع . فعلى سبيل المثال ، وكما سيتم شرحه بالتفصيل فيما بعد ، غالباً ما تكون أول إستجابة من الشركة للتطورات الحديثة في بيئه التصنيع متمثلة في وضع إستراتيجيات جديدة لمواجهة هذه الظروف المستجدة . ويظل النظام الحالى لقياس وتقدير الأداء ملائماً للظروف الجديدة إذا كان من المبادئ الأساسية التي يقوم عليها هذا النظام هي : ترجمة أى إستراتيجية جديدة للشركة إلى أهداف ، ثم التعبير عن هذه الأهداف في صورة مجموعة من المقاييس الملائمة للأداء . وبذلك سيوفر النظام معلومات تكاليف ملائمة في صورة مؤشرات لدى نجاح وتقدير الشركة نحو تحقيق هذه الاستراتيجية ، بمعنى أن النظام الحالى لقياس وتقدير الأداء سيظل ملائماً حتى مع وجود تغيرات

ملحوظة في الظروف السائدة في بيئة التصنيع .

ويقوم هذا البحث على المدخل الاستقرائي من خلال استقراء الأراء التي تعرضت لموضوع البحث في الكتابات الحاسبية المعاصرة بهدف التوصل إلى ماهي المتطلبات أو المبادئ الأساسية التي يجب أن يقوم عليها نظام قياس وتقدير الأداء حتى يظل متطرراً وملائماً بصورة تلقائية للظروف المستجدة في بيئة التصنيع . ولذلك تتناول الأقسام الباقة من هذا البحث التسلسل الطبيعي لمشكلة البحث حيث سينتقل القسم الثاني باختصار أهم التطورات التي حدثت في بيئة التصنيع الحديثة ، ثم ينالق القسم الثالث أوجه الانتقادات الموجهة إلى نظام التكاليف التقليدي في ظل هذه البيئة الحديثة . ويتضمن القسم الرابع أهم مقاييس ومؤشرات الأداء المقترنة للتعبير عن استراتيجية وأهداف الشركات في ظل بيئة التصنيع الحديثة كمقدمة للقسم الخامس الذي يشتمل على أهم المتطلبات أو المبادئ الأساسية التي يجب أن يقوم عليها النظام الحاسبي لقياس وتقدير الأداء والتي يمكن أن تضمن بقاء واستمرار النظام ملائماً مع التغيرات في بيئة التصنيع . ونختتم هذا البحث بالقسم السادس الذي يشتمل على خلاصة ونتائج ومراجع البحث .

٤ - صلامة بيئة التصنيع الحديثة :

تواجه الشركات الصناعية في الوقت الحاضر ضغوط من المنافسة الشديدة محلياً وعالمياً بالإضافة إلى الضغوط المتزايدة من المستهلكين متمثلة في التعدد والتنوع الشديدين في احتياجات العملاء . واستجابة لهذه الضغوط قامت الكثير من الشركات الصناعية بتطورات جذرية في نظم وفلسفات ومفاهيم الإنتاج بغرض تحسين أو على الأقل الاحتفاظ بمواقفها التنافسية . فقد ظهرت إلى الوجود وتطبق عملياً بنجاح كبير فلسفة التوقيت المنضبط في المخزون والإنتاج Just-In-Time Inventory and Productionنظم التصنيع المرن Flexible Manufacturing Systems مع تطبيق حرفى لمفهوم إدارة الجودة الشاملة Total Quality Management . وقد أدت كل هذه التطورات إلى توجيه الاستثمارات الجديدة نحو الآوتوماتيكية Automation لكي تحل محل الأصول التقليدية في عمليات الانتاج بالإضافة إلى تحول التركيز والاهتمام من « تخفيض التكاليف » إلى زيادة التركيز والتأكيد على الالتزام بالجودة في عمليات التصنيع ، وعلى تصميم المنتج ، وعلى تخفيض مستويات المخزون ، وعلى تقصير الزمن اللازم لعملية الإنتاج ، وعلى سرعة التجديد والابتكارات وتقديم منتجات جديدة إلى السوق . ويتم الآن الربط بين كل هذه العمليات والسيطرة عليها وتوجيهها والتحكم فيها باستخدام الحاسوبات الآلية وروبوتية وهو ما يسمى « نظم التصنيع

المتكاملة مع الحاسوب "CIM" Computer - Integrated Manufacturing Systems

- [Dugdale 1990, P. 38, Böer and Jeter 1993, P. 62] . وبناء على ذلك ، يمكن رصد أهم ملامح التطورات في بيئة التصنيع الحديثة في الآتي :
- ١ - إدارة الجودة الشاملة .
 - ٢ - نظم التصنيع المرن .
 - ٣ - العمل بروح الفريق .
 - ٤ - التصنيع بالتوقيت المنضبط .

٢ - ١ : إدارة الجودة الشاملة (TQM)

يُقصد بالجودة الشاملة أن المستوى الوحيد المقبول للجودة هو عدم وجود عيوب على الإطلاق ، أي « صفر عيوب » . ويقصد بإدارة الجودة الشاملة خلق وعي عام بمشاكل الجودة بحيث يشترك الجميع (عمال وشرفين ومديرين) في التحسين المستمر للجودة . وقد كان من المتصور في بداية الأمر أن هذا الهدف بعيد المنال ، ولكنه أصبح الآن ممكناً تحقيقه حيث استطاعت الكثير من الشركات أن تجعل الوصول إلى « صفر عيوب » مستوى مستهدف للجودة عملت على تحقيقه سنة بعد أخرى حتى أصبح الآن حقيقة واقعة . ولا شك أن تحقيق الجودة الشاملة يتلزم بالضرورة تنفيذ العمليات بدقة متناهية حتى نقل العيوب تدريجياً حتى تصل إلى مستوى الصفر . وقد أظهرت التجربة العملية ثلاثة عوامل رئيسية تساعد على تحقيق الجودة الشاملة وإمكانية الوصول إلى مستوى « صفر عيوب » وهي [Maskell 1989 (a) P. 32, Kaplan and Atkinson 1989, pp. 372 - 382, Banker et al. 1993, P.35, Horngren et al. 1994, pp. 794 - 795].

(أ) تصميم الجودة وليس فحصها ، بمعنى بناء الجودة في المنتج بدلاً من الانتظار لفحص الجودة بعد الإنتاج . فعلى سبيل المثال ، تصميم المنتج بطريقة تقلل من عدد الأجزاء التي تدخل في تكوين هذا المنتج سبلاً من الجهد والتكلفة المبذولين لتحقيق مستوى الجودة المطلوب ككل . يضاف إلى ذلك ، أن فهم مصممي المنتج المعين لعملية التصنيع فهماً كاملاً سيساعد كثيراً على تصميم منتجات لا تتطلب تعقيدات في عملية التصنيع والتجميع . ولذلك ، يتضمن فريق تصميم المنتجات في الوقت الحاضر مهندساً إنتاج على درجة كبيرة من الخبرة والفهم لعمليات التصنيع .

(ب) التدريب المكثف للعاملين على كيفية تحقيق هدف الجودة بمستوى « صفر عيوب ». فقد إنطلقت الآن مسؤولية اكتشاف العيوب من مفتشي رقابة الجودة إلى العاملين أنفسهم على أرضية المصنع . فيعمل العامل الآن في ظل هذه البيئة الحديثة على تجهيز آلى معين مع تحمل مسئولية عمليات الصيانة لهذا التجهيز بالإضافة إلى مسئولية تشغيله تشغيلاً صحيحاً يضمن خروج إنتاج خالى من العيوب .

(ج) فرض متطلبات الجودة على الموردين ، بمعنى أن الشركة لا تقوم الآن بفحص جودة المواد والعناصر الواردة وإنما أصبحت مسئولة المورد أن يقوم بفحص المواد والعناصر الواردة والتأكد من خلوها من العيوب قبل ارسالها إلى الشركة . ولا شك أن حرص الموردين على التعامل مع الشركة والارتباط معها بعقود طويلة الأجل سيجعل من السهل على الشركة الزامهم بمتطلبات الجودة .

٢ - ٢ : نظم التصنيع المرنة : Flexible Manufacturing Systems (FMS)

سبق الاشارة إلى أنه من الملائم الأساسية لبيئة التصنيع الحديثة سرعة نقادم المنتجات وبالتالي ضرورة الاستجابة بسرعة أكبر لمتطلبات السوق وهو ما يطلق عليه حالياً سياسة التصنيع الموجهة من السوق Market-Driven Manufacturing Policy . ويطلب تحقيق هذه الاستجابة السريعة ضرورة وجود علاقات أكثر قرباً بالعملاء بحيث يتم التعرف على إحتياجاتهم والوفاء بطلباتهم في أقصر وقت ممكن [Maskell 1989 (a), pp. 32 - 33 , Dugdale 1990, p. 38]. وطبعية الحال لن تستطيع الشركة الوفاء بمتطلبات التوجّه من السوق إلا إذا أحدثت تطورات جذرية في نظم التصنيع لديها تحقق لها مزايا تقصير الزمن المطلوب لدوره الإنتاج والقدرة على سرعة تغيير تشكيلة الإنتاج مع سرعة أكبر في تقديم منتجات جديدة للسوق بالإضافة إلى القدرة على تحديد مواعيد محددة للتسليم .

واضح أن توافر عنصر المرونة في الاستجابة لمتطلبات السوق (إحتياجات العملاء) يعتبر من العوامل الأساسية لتحسين الوضع التنافسي للشركة وبقائها في السوق في الوقت الحاضر . إلا أن تحقيق هدف المرونة في الاستجابة لمتطلبات السوق يتطلب من الشركة مرونة أخرى مكملة لها ومتجانسة معها وهي المرونة في الإستجابة للتغيرات التكنولوجية والابتكارات الجديدة في بيئة التصنيع الحديثة [Hiromoto 1991, pp. 5 - 6 , Nanni, Jr. and Vollman 1992, p. 4]. ولعل من أحدث التطورات والابتكارات في الوقت الحاضر هو ما يطلق عليه نظم التصنيع المرنة (FMS).

فيتكون نظام التصنيع المرن من عدة مجموعات من التجهيزات الآوتوماتيك تشتمل كل مجموعة على آلتین أو أكثر . ويتم ترتيب هذه المجموعات في شكل خلايا أو جزر إنتاجية صغيرة يتم تشغيلها والتحكم فيها بإستخدام الحاسوب الالكتروني [Morse et al. 1991, pp. 482 - 483] [Garrison and Noreen 1994, pp. 178 - 181] وتمثل الصفة الأساسية المميزة لهذه النظم في التدفق الآوتوماتيكي للمواد والأجزاء بين الخلايا الإنتاجية أثناء عملية التصنيع ، بالإضافة إلى الأعداد السريع والآوتوماتيك للآلات للأنتقال من منتج إلى آخر . وتعتمد هذه النظم في تشغيلها على الحاسوب الالكتروني . ولذلك يطلق عليها نظم التصنيع المتكاملة مع الحاسوب (CIM) حيث يتم الربط بين الخلايا أو الجزر الإنتاجية والتحكم في تشغيلها آوتوماتيكياً بإستخدام الحاسوب الالكتروني .

ويلاحظ مما سبق أن وجود نظم التصنيع المرنة المتكاملة مع الحاسوب يساعد بشكل كبير على تخفيض زمن دورة الإنتاج وارتفاع جودة المنتجات وانخفاض في تكلفة الإنتاج . ولا شك أن تخفيض زمن دورة الإنتاج يعطى الشركة ميزة تنافسية متمثلة في زيادة مرونته وقدرتها على الإستجابة والتنفيذ السريع لطلبات العملاء . كما يؤدي تخفيض زمن دورة الإنتاج أيضاً إلى تقليل الحاجة إلى وجود مخزون لمواجهة أي تغير في الطلب على المنتجات أو الأجزاء الازمة للإنتاج ، وذلك لأنه يمكن في ظل نظام التصنيع المرن الوفاء بهذه التغيرات غير المتوقعة بالسرعة المطلوبة .

٢ - ٣ : العمل بروح الفريق : Work in Teams

من الملامح الأساسية لبيئة التصنيع الحديثة أيضاً التغير الكبير في طريقة ادارة القوى العاملة في الشركات الصناعية . فلم يعد مقبولاً الآن عامل بمواصفات تقليدية حيث يخصص إليه عمل محدد شبه مبرمج بالكامل مع خصوصه لإشراف ورقابة من أعلى . وما يحدث الآن هو العكس حيث يطلب من كل العاملين ، وعلى وجه الخصوص عمال الإنتاج ، أن يفكروا أثناء العمل مع إعطائهم الآن مسؤوليات أكبر عن جودة وجدولة الإنتاج بالإضافة إلى تشجيعهم على العمل بروح الفريق في شكل مجموعات من الفرق الصغيرة لمواجهة المشاكل في الحال على أرضية المصنع . وتهدف هذه السياسة إلى محاولة الاستغلال الكامل لموهبة وقدرات العمال ومعرفتهم بعملية الإنتاج وطرق التشغيل للتوصل إلى ابتكارات متقدمة لتحسين الجودة وزيادة الإنتاجية وتنصير زمن الإنتاج [Hiromoto 1991, p. 8, Banker et al 1993, P. 36] .

ولا شك أن تطبيق هذه السياسة يتطلب أن يتوافر لدى الإدارة المعلومات الكاملة عن كل الخبرات والمعرفة المتاحة لدى الشركة ، كما يتطلب أيضاً مجهود كبير في تعليم وتدريب مكثف للعمال للقيام بمهام مختلفة ومتكاملة بما يحقق مرونة أكبر في الإنتاج . فيفترض الآن في كل

عامل عضو في فريق عمل على خط انتاج معين أن يكون على دراية وتدريب كافيين لتشغيل كل الآلات في هذا الخط ، وحل أي مشاكل أو أعطال في هذه الآلات أثناء عمليات التشغيل في الحال على أرضية المصنع ، وتحضير وإعداد هذه الآلات لتصنيع منتجات مختلفة ، مع القيام بإجراءات الصيانة الوقائية الدورية لهذه الآلات، (a) Ferguson 1988, p. 154, Maskell 1989 [P. 32 . ولعل الأهم من ذلك كله محاولة زرع الثقة والاحترام المتبادل بين المديرين وبين عمال الإنتاج مع إقتناع الجميع بالعمل نحو هدف واحد مشترك وهو تحسين الموقف التنافسي للشركة . وقد أظهرت الخبرة العملية أن الشركات الصناعية التي شجعت على تكوين فرق عمل في مجموعات صغيرة لحل المشاكل في الحال على أرضية المصنع مع إشراك العمال في وضع برامج تحسين الجودة وجدولة الإنتاج قد جعلت هذه القوى العاملة أكثر مرنة وجاذبية مع تحقيق تحسن كبير في الجودة والإنتاجية أدى إلى تخفيف إنفاق ملحوظ في معدلات العيوب وفي أزمنه دورات الإنتاج [Banker et al. 1993, P. 36] .

٤ - التصنيع بالتوقيت المنضبط (JIT) :

يُقصد بالتصنيع بالتوقيت المنضبط أن يتم ضبط توقيت إسلام المواد على وقت إبتداء استخدامها في عملية الإنتاج ، وأن يتم ضبط توقيت الانتهاء من الإنتاج على وقت تسليم أو شحن الإنتاج التام إلى العميل بحيث لا يبقى مخزون من المواد أو الإنتاج تحت التشغيل أو الإنتاج التام من خلال ما يسمى « مدخل الجذب Pull Approach » في تصنيع المنتجات . فتسير عملية الإنتاج وفقاً لهذا المدخل كالآتي : ترسل آخر مرحلة إنتاج إشارة إلى المرحلة التي تسبقها تحدد فيها الكميات المطلوبة من المواد والاجزاء نصف المصنعة التي تحتاجها هذه المرحلة الأخيرة خلال الساعات القليلة القادمة . ولا تستلم المرحلة الأخيرة من المرحلة التي تسبقها إلا الكميات المطلوبة فقط ، لا أكثر ولا أقل . يترتب على ذلك أن تقوم المرحلة قبل الأخيرة بارسال إشارة عكسية إلى المرحلة التي تسبقها بنفس الطريقة إلى أن يصل إلى أول مرحلة إنتاجية ومنها إلى نقطة شراء المواد الخام . وبذلك نضمن التدفق المستنظم للأجزاء والمواد دون الحاجة إلى وجود مخزون في أي مرحلة حيث لن تعمل أي مرحلة إنتاجية إلا بناء على قوة الجذب من المرحلة التالية لها في الإنتاج . ولذلك يسير العمل في ظل فلسفة التوقيت المنضبط تحت شعار « مدخل الجذب » وهو : أن لا يتم إنتاج أي شيء ، في أي مكان ، لأي شخص ، إلا إذا كان هذا الشيء مطلوباً [Kaplan and Atkinson 1989, pp. 414 - 417, Garrison and Noreen 1994, pp.172 - 185].

واضح أن نجاح تطبيق فلسفة التوقيت المنضبط على عمليات تصنيع المنتجات يستلزم بالضرورة توافر الملامح الرئيسية الثلاثة السابق الاشارة إليها لبيئة التصنيع الحديثة وهي : إدارة الجودة الشاملة ، ونظم التصنيع المرن ، والعمل بروح الفريق .

فيجب على الشركة الالتزام العرفي بمفهوم الجودة الشاملة على المواد الخام وعلى المواد الصناعية وبالتالي على الإنتاج التام بحيث لا توجد أى مسموحات للعيوب ، بمعنى الحصول على مخرجات بمستوى « صفر عيوب » . ويعتبر برنامج الجودة الشاملة من الأركان الأساسية لنجاح التصنيع بالتوقيت المنضبط لأن كل خلية أو محطة إنتاج تقدم المواد أو الأجزاء التي تتطلبها (أو بحسبها) الخطة التي تليها دون أى زيادة أو نقصان ، وبالتالي يؤدي اكتشاف أى عيب في هذه المواد أو الأجزاء إلى توقف خط الإنتاج بأكمله .

كما يجب أن تعتمد الشركة على عدد محدود من الموردين بالإضافة إلى إلزام هؤلاء الموردون بعقود توريد طويلة الأجل . فتطبيق فلسفة التوقيت المنضبط يجعل الشركة على درجة كبيرة من الحساسية لأى تأخير في مواعيد استلام المواد الخام أو الأجزاء نصف صناعية ، كما يتشرط أيضاً أن تكون هذه المواد أو الأجزاء خالية من العيوب مع ضرورة فحصها في محل المورد قبل شحنها إلى الشركة .

ويستلزم نجاح تطبيق فلسفة التوقيت المنضبط أيضاً وجود نظام مرن للتصنيع لتحقيق هدفين رئيسيين في هذه الحالة . أولهما ، وجود المرونة الكافية في عمليات التصنيع والانتقال من منتج إلى آخر مما يؤدي إلى تقليل وقت الاعداد للإنتاج إلى أدنى حد ممكن ؛ وثانيهما ، أن يتم ترتيب الآلات والتجهيزات في شكل خلايا أو جزر صغيرة تشكل فيما بينها خطوط متكاملة للإنتاج . وبذلك ستكون كل تجهيزات خط الإنتاج المعين في مكان واحد ولا حاجة لأن تقطع المواد والأجزاء نصف صناعية مسافات طويلة بين أقسام الإنتاج كما كان يحدث من قبل .

وأخيراً يتطلب التطبيق الناجح لفلسفة التوقيت المنضبط وجود قوى عاملة تتصرف بتعدد وتتنوع المهارات والمواهب . فقد سبق الاشارة إلى أنه يفترض في العامل الذي يعمل في خط معين للإنتاج أن تتوافر لديه القدرة والمهارة على تشغيل كل الآلات والتجهيزات التي تعمل في هذا الخط ، بالإضافة إلى ضرورة أن يكون هذا العامل قادرًا على القيام بأعمال الصيانة والاصلاح المطلوبة دون إنتظار شخص آخر للقيام بهذه المهمة . فسير العمل وفقاً لفلسفة التوقيت المنضبط لا يتحمل أى إنتظار ولا توقف الخط بأكمله .

واضح من هذا العرض الموجز لمتطلبات تطبيق فلسفة التوقيت المنضبط في التصنيع أن هذه المتطلبات تعتبر شروط مسبقة ضرورية يجب توافرها في بيئة التصنيع حتى يمكن التخلص من الأسباب التي كانت تستلزم وجود المخزون في بيئة التصنيع التقليدية وهي : التخلص من وجود عيوب في المواد الخام والاجزاء نصف مصنعة والإنتاج التام بالالتزام العرفي بادارة الجودة الشاملة ، التخلص من عدم التأكيد في مواعيد إسلام المواد من الموردين بتوقيع عقود طويلة الأجل مع عدد محدود من الموردين يمكن الاعتماد عليهم ، التخلص من طول الفترات الزمنية اللازمة للإعداد للإنتاج وطول المسافات التي تقطعها المواد والإجزاء داخل المصنع يوجد نظم التصنيع المرنة مع عماله مدربه ومتعلقة المهارات والمواهب .

نخلص مما سبق أنه يمكن رصد أهم ملامح التطورات في بيئة التصنيع الحديثة في أربعة ملامح أساسية وهي : إدارة الجودة الشاملة (TQM) ، ونظم التصنيع المرنة (FMS) ، والعمل بروح الفريق ، والتصنيع بالتوقيت المنضبط (JIT) . وأن هذه الملامح مرتبطة بعضها البعض وكل منها يعتبر متطلب سابق للأخر وكلها جمیعاً تعمل لتحقيق إستراتيجية الشركات الصناعية في الوقت الحاضر وهي الوفاء بمتطلبات السوق (احتياجات العملاء) من خلال تحسين الجودة ، وتعدد وتنوع المنتجات ، وزيادة الإنتاجية ، وتحفيض التكاليف وذلك بهدف تعزيز الموقف التنافسي للشركة وبقاؤها في السوق . ولا شك أن هذه التطورات تستلزم بالضرورة تطورات مصاحبة في النظم المحاسبية لقياس وتقدير مدى تقديم الشركة ومجاهتها في تحقيق هذه الإستراتيجية . ويصبح السؤال هو : ماذا يحدث لو استخدمت مقاييس الأداء في نظام التكاليف التقليدي لقياس وتقدير الأداء في بيئة التصنيع الحديثة ؟

٣ - أوجه النقد لنظام التكاليف التقليدي :

لعل الاجابة البديهية على السؤال السابق هي أن المعلومات التي يخرجها نظام للتکاليف تم تصميمه لتحقيق «هدف» معين في ظل ظروف «بيئة» محددة ووفقاً «المدخل» معين في وضع معايير للأداء ستكون بلا شك غير ملائمة لتحقيق «هدف» مختلف في ظل «بيئة» مختلفة تماماً عن تلك التي صمم في ظلها النظام مع «مدخل» مختلف لوضع معايير الأداء . بمعنى أن عوامل الهدف والبيئة والمدخل لنظام التكاليف التقليدي تختلف عن عوامل الهدف والبيئة والمدخل السائدة في بيئة التصنيع في الوقت الحاضر .

فمن حيث الهدف انفتقت الكتابات المحاسبية على أن نظم التكاليف التقليدية بصفة

عامة قد صُمِّمت أصلًا بهدف توفير معلومات تكاليف ملائمة لأغراض تقييم المخزون وإعداد التقارير المالية الدورية . لذلك ، تتصف هذه المعلومات بأنها مالية تجتمعية يتم إعدادها على فترات دورية وبالتالي ، لن تكون نفس المعلومات ملائمة للاستخدام لأغراض أخرى لم تصمم لها أصلًا [Kaplan 1988, P. 62, Howell and Soucy 1988, P. 11, Sandwell and Molynex 1989, P. 68, Böer 1994, P. 26] .

أما من حيث البيئة فقد تم تصميم نظم التكاليف التقليدية لتشكيله مستقرة من المنتجات لا تتقادم سريعاً ، وتباع بأسعار مستقرة نسبياً لحجم كبير ومستقر أيضاً من العملاء . لذلك ، يمكن وضع معايير للتكلفة ملائمة لقياس وتقييم الأداء في تلك الظروف . أما الآن فتعامل الشركات مع تشكيلاً متعددة ومتنوعة من المنتجات التي تتقادم سريعاً لمقابلة احتياجات متعددة ومتغيرة للعملاء . ولذلك ، يواجه نظام التكاليف في هذه البيئة تحدياً كبيراً لأنه لا يمكن تعديل معايير التكلفة بالسرعة التي تتغير وتتنوع بها تشكيل المنتجات ، وبالتالي لن يكون ملائماً . [Hiromoto 1988, p. 26, Morgan and Weerakoon 1989, P. 43]

أما من حيث مدخل التصميم فعادة ما يتم قبول بيئه الإنتاج كمعطيات ثم يتم وضع السياسات التي تعتبر مثلث في ظل الظروف القائمة بهدف تدبيه الانحرافات بين التكاليف الفعلية والتكاليف المخططة وذلك لتحقيق مستوى أداء أقرب ما يكون إلى الأمثل في ظل الظروف المتاحة : ولا يتفق هذا المدخل مع بيئه التصنيع الحديثة وظروف المنافسة العالمية في الوقت الحاضر حيث لا يجب أن يقبل نظام قياس وتقييم الأداء بيئه الإنتاج الحالية كمعطيات ، بل يجب التفكير فيما هو أحسن حيث يمكن دائمًا تحسين مستقبلاً ما هو حسن حالياً . لذلك ، عادة ما تضع الشركات في بيئه التصنيع الحديثة برامج للتجديد والابتكار والتحسين المستمر بهدف رفع مستوى الجودة وتخفيض زمن الإنتاج ، وزيادة المرونة في التصنيع [Kaplan 1983, p. 688, Hiromoto 1988, pp. 23 - 24, Sandwell and Molynex 1989, p.70] .

ترتبط على اختلاف عوامل الهدف والبيئة ومدخل التصميم أن أصبح نظام محاسبة التكاليف التقليدي غير قادرًا على توفير المعلومات الملائمة لقياس وتقييم الأداء في بيئه التصنيع الحديثة . ولذلك ، تعرض استخدام معلومات نظام محاسبة التكاليف التقليدي لأغراض قياس وتقييم الأداء في بيئه التصنيع الحديثة إلى الكثير من الانتقادات في الكتابات المحاسبية المعاصرة . وقد كان الهدف من هذه الانتقادات محاولة إلقاء الضوء على أوجه القصور في نظم التكاليف المستخدمة مع نظم التصنيع الحديثة وخصوصاً في الشركات التي تطبق فلسفة الترقية المنضبط .

وقد أدت هذه الانتقادات إلى محاولات جادة لتحسين نظام التكاليف الحالي أو اقتراح نظام تكاليف منفصل وخاص بالرقابة التشغيلية وتقييم الأداء . وبصفة عامة تركزت الانتقادات لاستخدام معلومات نظام محاسبة التكاليف التقليدي لأغراض قياس وتقييم الأداء في الوقت الحاضر في الآتي :

- ١ - عدم وجود ارتباط بين مقاييس الأداء وبين استراتيجية التصنيع .
- ٢ - تقارير تجميعية داخلية متأخرة .
- ٣ - مقاييس غير منتجة .

٣ - ١ : عدم الإرتباط باستراتيجية التصنيع :

يجب أن تكون مقاييس تقييم الأداء مرتبطة إرتباطاً مباشراً باستراتيجية التصنيع في الشركة وليس مستقلة عنها . وقد سبق الاشارة إلى أن استراتيجية التصنيع في بيئه التصنيع الحديثة تركز على تحسين الجودة والدقة في مواعيد التسليم ، وزيادة الإنتاجية مع مخزون أقل وتكلفة منخفضة . وفي المقابل يجد أن نظام محاسبة التكاليف التقليدي يفشل في التقرير عن هذه العوامل الهامة لأنها لا يقيسها أصلاً بصورة مباشر وذلك لعدم وجود أي ارتباط بين النظام وبين استراتيجية التصنيع الحديثة . ترب على ذلك أن ركزت تقارير الأداء التقليدية على قياس التكلفة فقط مما أدى بدورة إلى تركيز المديرين والعاملين على التكلفة أيضاً وأهمال العوامل الأخرى الهامة التي تهدف إليها إستراتيجية التصنيع في الوقت الحاضر [Maskell 19891 (b), p. 32, Morgan and Weerakoon 1990, P. 41] .

ومن ناحية أخرى تركز معظم نظم التكاليف التقليدية على تكاليف العمل المباشر على الرغم من تناقض أهمية عنصر العمل المباشر في بيئه التصنيع الحديثة حيث نظم الانتاج المرنة التي تقوم على التجهيزات الآوتوماتيكية التي يتم تشغيلها والتحكم فيها باستخدام الحاسوب الالكترونية . هذا بالإضافة إلى أن تكلفة العمل المباشر تميل في الوقت الحاضر إلى الثبات . ولذلك ، لن يكون هناك أهمية لانحرافات العمل التقليدية في بيئه التصنيع الحديثة ، بل أن التركيز على عنصر العمل كفاءة العمل قد يكون غير مرغوب فيه لأنه قد يؤدي إلى زيادة الانتاج وخلق مخزون لا توجد حاجة آلية في الوقت الحاضر . وعلى الرغم من تناقض أهمية عنصر العمل المباشر ، فلا زالت معظم الشركات تستخدمه كأساس لتحميل المصاريف الصناعية مما يؤدي إلى تحديد خاطئ لتكاليف المنتجات والذي قد يؤدي بدوره إلى إيقاف منتجات مربعة أو التوسيع في منتجات خاسرة

[Maskell 1989 (b), P. 32, Dugdale 1990, p. 38, Drury 1990, P. 40, Garrison and Noreen 1994, P. 438] .

٣ - ٢ : تقارير تجميعية داخلية متأخرة :

عادة ما تكون تقارير الاداء في نظام محاسبة التكاليف التقليدي على درجة كبيرة من التجميعية حيث عادة ما يتم التقرير عن الانحرافات على مستويات الأقسام ولا يمكن تخصيصها على المنتجات المعينة أو دفعات الإنتاج التي سببت نتائج ملائمة أو غير ملائمة . ولذلك ، ستكون هناك فرصة محدودة للتعلم مع عدم وجود الحافز للتجديد والابتكار من التقارير المالية الدورية [Kaplan 1990, P. 23] .

كما يُعبّر على تقارير الاداء التقليدية أيضاً أنها تعتمد على مقاييس داخلية فقط ، بمعنى أنها تقارن نتائج الفترة الحالية بمقاييس تم وضعها داخلياً مثل تقديرات أو تنبؤات الإدارة في موازنة الفترة الحالية ، بالإضافة إلى المقارنة مع نتائج الاداء في الفترة السابقة . وعلى الرغم من أهمية هذه المقارنات ، إلا أن المقارنة مع أداء المنافسين لا تقل في الأهمية . فعلى سبيل المثال ، زيادة الإيرادات بنسبة ٥ % عن المستهدف في الفترة الحالية وبنسبة ١٥ % عن العام السابق لا تعتبر أخبار سارة إذا علمنا أن نسبة النمو في السوق ٣٠ % ونسبة الزيادة في إيرادات المنافس ٤٠ % ، مثلاً . [Eccles and Pyburn 1992, P. 41] .

وتصل تقارير الاداء التقليدية إلى الشخص المسؤول متأخرة جداً وبالتالي فقد قيمتها في الرقابة على عمليات الإنتاج . فعادة ما يتم اعداد تقارير الاداء على أساس شهري أو أسبوعي ، بينما يتطلب تطبيق فلسفة التقويم المنضبط رقابة الإنتاج على أساس يومي بالإضافة إلى التعرف على المشاكل وحلها فوراً على أرضية المصنع . هذا بالإضافة إلى أنه يوجد حالياً إتجاه نحو التركيز على الرقابة باللحظة المباشرة بواسطة العمال أنفسهم بدلاً من الاعتماد على تقارير الاداء [Kaplan 1990, P. 23, Drury 1990, P. 41] . ولا شك أن هذه الملاحظة المباشرة تتطلب تدريب للعاملين على التقرير باستمرار عن الجودة وعن أزمة دورات الإنتاج وعن أي مشاكل تم التعامل معها فوراً على أرضية المصنع . وقد سبق الاشارة إلى مواصفات القوى العاملة التي تصلح لبيئة التصنيع الحديثة وخصوصاً مع فلسفة التقويم المنضبط .

٣ - ٣ : مقاييس غير مُنتجة :

تمثلت رقابة التكلفة تاريخياً في مقارنة التكاليف الفعلية للقسم المعين مع التكاليف المخططة لنفس القسم . وبالتالي يعتبر تقرير الأداء الذي يتضمن قياس وتحليل للإنحرافات في التكاليف الفعلية عن التكاليف المعيارية أو المخططة للقسم المعين هو الأداء الأساسية للرقابة في نظام محاسبة التكاليف التقليدي . وبذلك أصبح الهدف الأساسي لجميع الأقسام هو تدنيه تكاليفها الفعلية حتى تظهر إنحرافات ملائمة في تقرير الأداء . ويمكن أن تؤدي هذه السياسة إلى التوجيه الخاطئ والسلوك غير الصحيح لمديرى الأقسام . فعلى سبيل المثال ، يؤدي قياس إنحراف سعر الشراء إلى زيادة الكميات المطلوبة للاستفادة من إنخفاض الأسعار بصرف النظر عن الجودة ومواعيد الاستلام . يترتب على ذلك زيادة في حجم المخزون من المواد مع الزيادة في تكلفة الاحتفاظ بهذا المخزون بالإضافة إلى حرمان الشركة من فرصة التعامل مع موردين بجودة أعلى وبمواعيد إسلام أدق . وبالمثل ، يمكن أن يحدث نفس السلوك الخاطئ في أقسام أخرى . فمثلاً ، يمكن لقسم الصيانة أن يتتجنب تشغيل وقت إضافي لمنع وجود إنحراف غير ملائم في مصاريف الصيانة حتى ولو كان هذا الانحراف سيحول دون تعطل الآلات أثناء التشغيل . أيضاً يمكن أن يتصرف مدربوا الإنتاج بطريق غير سليمة بسبب القياس غير المناسب للاداء . فمثلاً ، يمكن أن يتغاضى مدير قسم الإنتاج المعين عن تمرير وحدات معيبة إلى الأقسام التالية لتجنب ظهور إنحراف غير ملائم في كمية المواد المستخدمة والمطلوبة لإصلاح هذه الوحدات المعيبة . وقد سبق الاشارة إلى نفس السلوك الخاطئ مع العمالة حيث يتم تشجيعها على زيادة الإنتاج لتحقيق المستوى المطلوب لكتفاعة العمل واستيعاب المصاريف الصناعية حتى ولو أدى ذلك إلى إنتاج وحدات مخزون غير ضرورية من الإنتاج تحت التشغيل والإنتاج التام . [Howell and Soucy 1988, pp. 8-9, Dugdale 1990, P. 38]

ولذلك ، أصبحت مقاييس الأداء وفقاً لنظام التكاليف المعيارية التقليدي غير صحيحة ، وغالباً ما يترتب عليها مؤشرات مضللة للإدارة ، بالإضافة إلى كونها غير متجة لأنها تؤدي إلى سلوك خاطئ يترتب عليه زيادة في المخزون ، ومشاكل في الجودة ، وزيادة في التكاليف وهي كلها مؤشرات تتعارض مع أهداف إستراتيجية التصنيع في الوقت الحاضر .

و واضح من العرض السابق اختصاراً لأوجه النقد للمعلومات التي يخرجها نظام محاسبة التكاليف التقليدي لأغراض قياس وتقدير الأداء في بيئة التصنيع الحديثة أنه لا يمكن قبول الوضع على ما هو عليه بل لابد من البحث عن حلول عاجلة . ولذلك ، اجتهد الممارسون والأكاديميون خلال العشر سنوات الماضية في محاولة لمعالجة عدم ملائمة نظم قياس وتقدير الأداء

الحالية . ويمكن تلخيص إتجاهات البحث في هذا الموضوع في ثلاثة آراء :

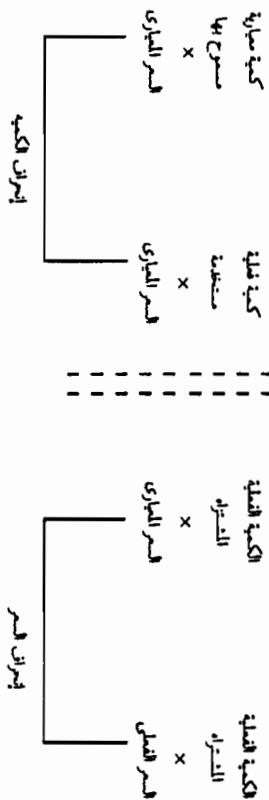
- تحسين نظام محاسبة التكاليف التقليدي .
- الإستغناء عن المقاييس المالية كلية .
- وضع نظام منفصل خاص بقياس وتقدير الأداء .

فهناك من يرى أنه يمكن تحسين نظام محاسبة التكاليف التقليدي وجعله أكثر ملائمة وخصوصاً في الشركات التي تطبق فلسفة التوقيت المنضبط . فعلى سبيل المثال ، إقترح [Harrell] [1992] نموذج محسناً لنموذج تحليل انحرافات المواد في النظام التقليدي أعتبره بمثابة قطرة لسد الفجوة بين تحليل الانحرافات التقليدي وبين الاحتياجات من المعلومات لتطبيق فلسفة التوقيت المنضبط كما في الشكل رقم (١) . ويلاحظ من الشكل أن النموذج المقترن أضاف أربعة انحرافات جديدة إلى النموذج التقليدي لكي يتماشى مع المتطلبات الأساسية من المعلومات لتطبيق فلسفة التوقيت المنضبط . فيقيس الانحراف الأول (إنحراف طلب المواد) مدى التزام الموردين بالعقود المبرمة معهم والدقة في مواعيد استلام المواد الخام . كما يشير كل من انحراف مخزون المواد الخام ومخزون الانتاج التام إلى اتجاهات التحرك في المخزون ، ويفقис الانحراف الرابع مدى كفاءة أقسام الانتاج في الوفاء بطلبات العملاء في المواعيد المحددة . ويلاحظ أنه على الرغم من أن هذا النموذج يمثل إضافة للنموذج التقليدي إلا أنه لا زال مقيداً بنفس أوجه النقد السابق الاشارة إليها من عدم ارتباط باستراتيجية التصنيع مع تقارير متاخرة يتم إعدادها على مستوى تجميعي تشمل على انحرافات غير منتجة . هذا بالإضافة إلى أن هذا الامتداد في النموذج خاص بعنصر واحد فقط من التكاليف الصناعية وهو عنصر المواد دون العناصر الأخرى .

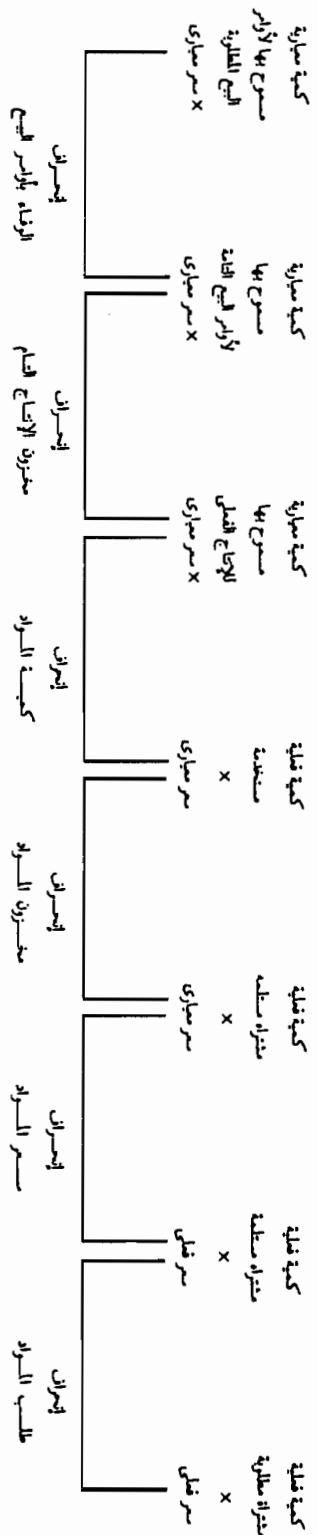
وهناك رأى آخر يرى الاستغناء كلية عن المعلومات التي يخرجها نظام التكاليف التقليدي لأغراض الرقابة وتقدير الأداء وذلك لأن نظم الرقابة التلقائية الموجودة ذاتياً في تكنولوجيا التصنيع الحديثة يجعل الحاجة إلى هذه المعلومات قليلة إن لم تكن منعدمة . فعلى سبيل المثال ، يمكن أن تؤدي نظم الرقابة والتحكم التلقائي في الجودة إلى تقليل منفعة نظم الرقابة التقليدية في تحسين أداء أقسام الانتاج (Dunk 1992 P. 195) . ومن ناحية أخرى ، أظهرت الممارسة العلمية أنه على الرغم من استمرار أهمية التكاليف المعيارية كأداة هامة لأغراض تقدير المخزون ووضع الموازنات وتقدير التكاليف المستقبلية لأغراض إتخاذ القرارات التخطيطية ، إلا أن استخدامها لأغراض الرقابة وتقدير الأداء سيكون أقل . فقد أصبحت الحاجة غير ضرورية لاستخدام تكاليف معيارية لحساب الانحرافات في التكاليف الفعلية في بيئه التصنيع التي تلتزم حرفياً بإدارة الجودة

دیکل فلم (۱۱) کیم : کھنڈا گیت کھنڈا گیت

(١) تغيل إنحرافات المواد العلوي



(ب) قليل إنحرافات المراد المرسج



الشاملة مع فلسفة التوقيت المنضبط . فقد سبق الإشارة إلى أن المسؤولية الأولى عن رقابة الانتاج في بيئة التصنيع الحديثة تقع على العمال في أرضية المصنع وبمقاييس تشغيليه غير مالية وبصورة فورية بدلاً من التقارير التي تشتمل على انحرافات مالية فقط ويتم اعدادها على أساس دورى متاخر . في هذه الحالة ستكون التكاليف الفعلية أقرب ما تكون إلى التكاليف المعيارية المقدرة لأغراض التخطيط . وبذلك ستكون الإنحرافات ، إن وجدت ، غير هامة ، ولا داعي إلى تبعها ، وبالتالي يجب التركيز على التكاليف الفعلية وإنجهاهات هذه التكاليف بدلاً من التركيز على الإنحرافات . [Howell and Soucy 1988, PP. 11 - 12, Banker et al. 1993, P. 35. Garrison and Noreen 1994, P. 438].

ولعل من أكثر الاراء قبولاً في الوقت الحاضر هو ضرورة وجود نظام خاص منفصل للرقابة وتقدير الأداء . فلا يوجد نظام محاسبة تكاليف واحد يمكن أن يفي بكل إحتياجات الادارة من معلومات التكاليف لأغراض مختلفة في الوقت الحاضر . ولذلك ، يمكن الاستفادة من التقدم والتطور في تكنولوجيا المعلومات في جمع البيانات وتشغيلها والتقرير عنها في وضع أكثر من نظام مستقل ومنفصل للتکاليف في الشركة لأغراض مختلفة . ولعل من أكثر الاراء السائدة في الوقت الحاضر هي وجود نظامين على الأقل أحدهما لأغراض الرقابة وتقدير الأداء من النوع وعلى أرضية المصنع وبطريقة فورية ، والثاني لخدمة أغراض تحديد تكلفة المنتجات وإتخاذ القرارات الإدارية (Howell and Soucy 1988,, P. 12, Kaplan 1988, P. 66 and 1990, P. 25 - 26) .

وقد اقترح [Kaplan and Norton 1992] مدخلاً يمكن أن يقوم عليه النظام الجديد لقياس وتقدير الأداء يشتمل على مجموعة من المقاييس التي تعطى إدارة الشركة معلومات شاملة عن وضع الشركة ككل . وتشتمل هذه المقاييس على مقاييس مالية تعطى نتائج أعمال وقرارات ثم إتخاذها بالفعل بالإضافة إلى مقاييس تشغيلية مكملة للمقاييس المالية تركز على رضى العملاء) والعمليات الداخلية ، والابتكارات ، والتحسين المستمر في الشركة . ويقوم هذا المدخل على فكرة أن مدير الشركة في الوقت الحاضر مثل قائد الطائرة الذي يحتاج إلى معلومات من عدة مصادر أو نظم مختلفة (الحرارة ، سرعة وإنجهاهات الريح ، المواقع ، التموين ، جهة الوصول ، النواحي الفنية ... الخ) تلخص له البيئة الحالية والبيئة المتباينة بها التي سيقود الطائرة فيها . وبالمثل ، تتطلب درجة التعقيد في التنظيم والإدارة في الوقت الحاضر أن يكون المدير المسؤول قادرًا على رؤية أو معرفة الأداء في مناطق عديدة ومختلفة داخل وخارج الشركة في وقت واحد . وكذلك إشتمل المدخل المقترن على أربعة نواحي أو إنجهاهات لقياس وتقدير الأداء وهي :

- (أ) مقاييس العملاء (كيف يرانا العملاء) لتحقيق أربعة أهداف رئيسية وهي : الدقة في مواعيد التسليم ، ارتفاع الجودة ، تحسين الخدمة ، وتحفيض التكلفة .
- (ب) مقاييس العمليات الداخلية (ما الذي يجب أن تتفوق فيه) لتحقيق أربعة أهداف رئيسية وهي . تقصير زمن دورة الانتاج ، وتحسين الجودة ، وتنمية مهارات العاملين ، وزيادة الإنتاجية .
- (ج) مقاييس الابتكار والتعلم (هل نستطيع الاستمرار في التحسين والابتكار) لتحقيق ثلاثة أهداف رئيسية وهي : سرعة تقديم منتجات جديدة ، وتحسين المنتجات الحالية ، وزيادة كفاءة العمليات .
- (د) مقاييس مالية (كيف ننظر إلى المالك) لتحقيق أهداف رئيسية منها : إستمرار الشركة ، وزيادة الحصة من السوق ، ونمو المبيعات والأرباح التشغيلية .
ويصبح السؤال الآن ، بفرض قبول الرأي السائد بوجود نظام محاسبة تكاليف خاص لأغراض الرقابة التشغيلية ، فما هي مجموعة المقاييس الملائمة التي يجب أن يتضمنها هذا النظام لقياس وتقييم الأداء في بيئة التصنيع الحديثة ؟

٤ - المقاييس الجردية :

يرجح شبه إتفاق في الكتابات والمارسات المحاسبية في الوقت الحاضر على أوجه قياس الأداء ومجموعة المقاييس الأساسية التي يجب أن تشتمل عليها نظم التكاليف الجديدة الخاصة لأغراض قياس وتقييم الأداء في بيئة التصنيع الحديثة وهي : الجودة ، وأداء التسليم ، وتحفيض المخزون ، والمرونة والابتكار ، وإدارة التكاليف .

٤ - ١ : مقاييس الجودة :

سبق الاشارة إلى أن تحسين الجودة يعتبر من أهم أهداف استراتيجية التصنيع الحديثة لأنها العامل الرئيسي في تعزيز الموقف التنافسي للشركة . ويعتبر تخلص الشركة من كل عيوب الانتاج من أهم مظاهر نجاح هذه الشركة . ويتطلب تحقيق هذا الهدف تحسين الجودة من ناحيتين : الأولى تتعلق بعملية التطبيق ، والثانية تتعلق بعملية القياس .

فعادة ما يتطلب تطبيق برنامج تحسين الجودة العمل في ثلاثة اتجاهات : أولاً : التركيز

أكثر على بناء جودة المنتجات عند مرحلة التصميم بدلاً من التركيز على فحص الجودة عند إنتهاء عملية الإنتاج ؛ ثانياً : إلزام الموردين بعقود طويلة الأجل لضمان إسلام مواد وأجزاء على درجة عالية من الجودة ؛ ثالثاً : التركيز على ميكانيكية الرقابة أثناء العمليات *in-process* ، بمعنى تنفيذ الفحص أثناء عمليات التصنيع على أرضية المصنع بدلاً من الانتظار حتى الانتهاء من الإنتاج ثم تضييع المنتجات للفحص النهائي [Kaplan 1984, P. 41, Drury 1990, P. 96] .

ويكتمل برنامج تحسين الجودة بتحسين عملية القياس أيضاً بما يضمن وجود مقاييس ملائمة تشجع على تحقيق الجودة . ويمكن أن تشتمل المقاييس الملائمة للجودة على ثلاثة فئات وهي : مقاييس جودة المدخلات ، ومقاييس الرقابة أثناء التشغيل ، ومقاييس رضى العملاء . وتركز الفئة الأولى على قياس جودة المواد القادمة عند استلامها في المصنع والتي أصبحت الآن من مسؤولية المورد حيث يجب أن يفحص المواد ويتأكد من أنها مستوفية لمتطلبات الجودة قبل إرسالها للمصنع . ويمكن في هذا المجال إعداد تقارير لترتيب الموردين على أساس الجودة ومواعيد التسليم والأسعار . وتهدف الفئة الثانية من المقاييس رقابة الإنتاج أثناء التصنيع للتأكد من الالتزام بمستويات الجودة عند المراحل المختلفة لعملية الإنتاج . ومن المقاييس المفيدة في هذا الصدد : التعبير كميا عن الفاقد والصلاح والعيوب كنسبة من الإنتاج الجيد بكل منتج وكل عملية ، تقرير بمعدل تكرار الاعطال ، نسبة المنتجات التامة التي إنتهت بدون إعادة تشغيل . وتشتمل الفئة الثالثة على المقاييس الخاصة بقياس رضى العملاء ، أي نظرية العميل إلى المنتجات والخدمات ، مثل المقابلات الشخصية مع عينة من العملاء ، بالإضافة إلى استبيانات ترسل إلى العملاء من فترة إلى أخرى ، وتقارير بحصر الإصلاحات خلال فترة الضمان وأسباب شكاوى العملاء . [Kaplan 1984, P. 96, Drury 1990, P. 41] .

ويلاحظ أن معظم المقاييس المقترحة للجودة المشار إليها بعاليه ليست جديدة في طبيعتها ولكن الجديد هو درجة « الأهمية » التي تعطى حالياً لهذه المقاييس بالإضافة إلى « سرعة » رد فعل الإدارة حيث تتخذ الآن القرارات والإجراءات الفورية لتعديل أي عيوب في التصميم وتذليل أي شكاوى للعملاء . فلابد لإدارة أي شركة في الوقت الحاضر أن تدرك أنه يمكن أن يتأثر الطلب على منتجاتها في السوق ، وبالتالي تراجع في موقفها التنافسي ، إذا لم توجد هذه الاستجابة الفورية ورد الفعل السريع لأى ملاحظات أو شكاوى من العملاء [Maskell 1989 (C), P. 48, Garrison and Noreen 1994, P. 440] .

٤ - ٢ : مقاييس أداء التسليم :

سبق الإشارة أيضاً إلى أنه من الأهداف الأساسية لاستراتيجية التصنيع الحديثة تسليم العميل بضاعة أو سلعة بدرجة عالية من الجودة وبأسرع ما يمكن . فإذا طلبت الشركة من العميل الإنتظار عدة شهور لاستلام بضاعة يمكن للعميل أن يستلمها من شركة أخرى منافسة خلال أسابيع ، فلا شك أن العميل سيفضل التعامل مع الشركة المنافسة . ولذلك أصبحت السرعة لا تقل أهمية عن الجودة في جذب العملاء والاحتفاظ بهم في ظل منافسة محلية وعالمية تزداد ضرورة مع التقدم في بيئة التصنيع الحديث . يضاف إلى ذلك ، أن إدخال الأوتوماتيكية ونظم الانتاج المرنة ذات التكاليف الثابتة المرتفعة يستلزم بالضرورة كسب أكبر عدد من طلبات العملاء وتنفيذها بأسرع ما يمكن حتى يمكن تغطية هذه التكاليف وتحقيق عائد مرضي ومحظوظ . [Maskell 1989 (c), P. 50, Garrison and Noreen 1994, P. 442]

وتركيز مقاييس أداء التسليم إلى العملاء على أزمة الدورات وعلى وجه الخصوص زمن دورة التسليم delivery cycle time وزمن الإنتاجية throughput time بالإضافة إلى أزمة الأعداد التشغيل set-up times فكلها عوامل تساعد على سرعة التغيير والانتقال من منتج إلى آخر وبالتالي سرعة التسليم للعملاء . ويعرف زمن دورة التسليم بطول الزمن المطلوب من لحظة استلام طلب العميل حتى لحظة تسليم الطلبيات ، أما زمن الإنتاجية فيقيس طول الفترة اللازمة لتحويل المواد الخام إلى منتجات تامة . وتعرف زمن الإنتاجية أيضاً باسم « زمن دورة التصنيع » أو « عجلة الإنتاج » . ويعتبر زمن الإنتاجية هو المقياس الرئيسي لأداء التسليم . وعادة ما يتم التعبير عن هذا الزمن بقياس ما يطلق عليه « كفاءة دورة التصنيع (MCE) Manufacturing Efficiency Time » والتي يتم حسابها بنسبة (قسمة) زمن التشغيل الحقيقي (نشاط بضيف إلى القيمة) إلى (على) زمن الإنتاجية ككل والذي يشتمل على زمن التشغيل الحقيقي مضافة إليه أزمة أنشطة أخرى لا تضيف إلى القيمة مثل زمن الفحص وזמן الانتظار أثناء عمليات التصنيع وזמן تحريك المواد والاجزاء من عملية لأنخرى وذلك كما يلى :

$$\text{كفاءة دورة التصنيع} = \frac{\text{زمن التشغيل الحقيقي}}{\text{زمن الإنتاجية} (\text{تشغيل} + \text{فحص} + \text{انتظار} + \text{تحريك})}$$

وتسعى الشركات جاهدة إلى جعل هذا المقياس = ١ صحيح أو أقرب ما يكون إلى الواحد الصحيح . ولذلك يمكن بقياس كفاءة دورة التصنيع لكل منتج أو خط إنتاج مع التقرير

عن الاتجاهات في كفاءة التصنيع أن يتم تخفيف (إن لم يكن التخلص من) الأنشطة التي لا تضيف إلى قيمة المنتج والتي تسبب زيادة غير ضرورية في زمن الإنتاجية ، وبالتالي تخفيف زمن الإنتاجية [Drury 1990, P. 42] .

ونكمل مقاييس أداء التسليم بقياس أزمنة الأعداد لكل عملية في كل مصنع والقرير عن هذه الأزمنة . فتخفيف أزمنة الأعداد للتشغيل يجعل الشركة قادرة على الإنتاج بأحجام أصغر وبالتالي دورة تصنيع أقصر ومرنة أكبر . ويرتبط تخفيف أزمنة الإعداد للتشغيل ببرنامج الصيانة الوقائية للتأكد من صلاحية التجهيز الآلي للعمل بفاعلية عند الحاجة إليه وبحيث لا تظهر مشاكل في الجودة أو في التأخير في مواعيد التسليم . ومن المقاييس المفيدة في هذا الصدد قياس نسبة صلاحية الآلة للعمل وقت الحاجة إليها ، وحصر عدد مرات الاعطال وال ساعات المفقودة أثناء التصنيع ، وتحديد نسبة استخدام الآلات التي تمثل مركز اختناق . [Maskell 1989 (c), P. 50, Drury 1990, P. 42, Garrison and Noreen 1990, pp. 441 - 442] .

٤ - ٣ : مقاييس تخفيف المخزون :

تعتبر مقاييس تخفيف المخزون من المقاييس الهامة في بيئة التصنيع الحديثة والتي تعتبر أيضاً من الأهداف الاستراتيجية للشركات الصناعية في الوقت الحاضر . وقد سبق الاشارة إلى أن تطبيق فلسفة التوقيت المنضبط تقوم على محاولة التخلص من الأسباب الرئيسية التي تؤدي إلى وجود مخزون في بيئة التصنيع التقليدية . وتتمثل هذه الأسباب في : عدم التأكد في الاستلام من الموردين ، وطول الزمن اللازم للإعداد للتشغيل ، وتعطل الآلات والتجهيزات لأسباب نقص الصيانة الوقائية وال الحاجة إلى إصلاح وحدات معيبة (مشاكل الجودة) . فإذا أمكن تقليل درجة عدم التأكد في الاستلام وفي الطلب على المنتجات فيمكن للشركة أن تحافظ بحجم أقل من المخزون من المواد الخام والمنتجات الناتمة . وإذا أمكن تقليل زمن الإعداد للتشغيل إلى أدنى حد ممكن وبالتاليتجنب تكاليف الإعداد للتشغيل فيمكن إنتاج وحدات بقدر الطلب فقط وبالتالي التخلص عملياً من الحافز للاحتفاظ بالمخزون . أيضاً إذا أمكن جعل خط الإنتاج قادرًا على الاستمرار في العمل دون توقف محطة أو أكثر من الخطوط العاملة على الخط بسبب تعطل الآلات أو بسبب الحاجة إلى إصلاح عيوب فلن توجد الحاجة إلى الاحتفاظ بمخزون إحتياطي أمان من الإنتاج تحت التشغيل عند كل محطة عمل . [Kaplan 1983, P. 691] .

وقد نجحت الكثير من الشركات في الوقت الحاضر ، وخاصة الشركات اليابانية ، في تحقيق هذه الاستراتيجية . فيمكن التخلص من مشكلة عدم التأكد في الاستلام من الموردين بإلزام

الوردين بعقود طويلة الأجل ، وبالتالي يتطلب الأمر وجود مقاييس أداء مرتبطة بأداء الموردين . كما يمكن التخلص من مشكلة طول الزمن اللازم للإعداد التشغيل والتتحول من منتج إلى آخر بإستخدام نظم الإنتاج المرنة ، وبالتالي يتطلب الأمر وجود مقاييس أداء مرتبطة بمتوسط أحجام دفعات الإنتاج والاتجاهات في أزمة الاعداد لإنتاج كل منتج . واحيراً يمكن التخلص من مشكلة توقف خط الإنتاج بسبب تعطل الآلات أو الحاجة إلى اصلاح وحدات معيبة من خلال برنامج محكم للصيانة الوقائية المنتظمة للآلات مع الالتزام بمواصفات تشغيل الآلات بالإضافة إلى تطبيق برنامج للتحسين المستمر وإدارة الجودة الشاملة . ولا شك أن إتخاذ مثل هذه الإجراءات في شركة معينة يجعلها قادرة على الاحفاظ بأدنى مستوى ، أن لم يكن التخلص كلياً ، من المخرون .

٤ - ٤ : مقاييس المرونة والابتكار :

تمثل المرونة والابتكار ركناً آخر من الاركان الأساسية لاستراتيجية الصناعي الحديثة . ويقصد بالมرونة القدرة على سرعة تغيير تشكيلة المنتجات وتقصير زمن الإنتاج بما يحقق إستجابة سريعة لمتطلبات العملاء ، ويقصد بالابتكار القدرة على تقديم عدد أكبر من المنتجات الجديدة وسرعه أكبر بما يحقق زيادة الحصة من السوق . فقدرة الشركة على تقديم تدفق مستمر من المنتجات الجديدة بمواصفات وخصائص فريدة وعلى مستوى عال من الجودة مع تسليم في الوقت المناسب تضمن لها الصدارة في المنافسة والريادة في السوق . وعلى ذلك ، يمكن أن تشتمل مقاييس المرونة على سرعة تغيير تشكيلة المنتجات ، كفاءة الإنتاج بكميات صغيرة ، طول أزمة الإنتاج ، نسبة التسليم في المواعيد المحددة . كما يمكن أن تشتمل مقاييس الابتكار على عدد المنتجات الجديدة التي تم تقديمها للسوق ، أوقات تقديم هذه المنتجات ، طول دورة التطوير ، المواصفات الجديدة مقارنة بالمنافسين ، تغذية عكسية عن مدى رضى العملاء عن المنتجات الجديدة ومواصفاتها .

وتجدر الإشارة هنا إلى ضرورة التفرقة بين مقاييس تقييم الأداء لمنتجات نمطيه ومستقرة تحظى بقبول عام من العملاء وبين مقاييس تقييم الأداء للمنتجات الجديدة . ففي حين أنه يمكن تقييم أداء سنين المنتجات المستقرة بإستخدام مقاييس تدنية التكاليف وزيادة الإنتاجية (الكفاءة) ، فإن هذه المقاييس غير ملائمة لتقييم أداء تصنيع المنتجات الجديدة التي لا زالت في مراحلها الأولى . فتقييم منتج جديد بإستخدام مقاييس التكلفة والإنتاجية قد يؤدي إلى فشل هذا المنتج إذا تم تحقيق تخفيض في التكاليف من خلال التضحيه بالمرونة والجوده والدقة في مواعيد التسليم . ولذلك سيكون من الأفضل قياس وتقييم أداء تصنيع المنتجات الجديدة على أساس

قدرتها على توظيف الابتكارات التكنولوجية ، وإدخال خصائص ومواصفات فريدة ومتقدمة للمنتجات [Kaplan 1983, P. 695, and 1984, P. 98] .

وتلعب النواحي الهندسية للممنتج بشقيها التصميم والتصنيع دوراً كبيراً في التأثير على المرونة الانتاجية للشركة وقدرتها على الابتكارات . وتشمل النواحي الهندسية للممنتج على ما يلى : [Maskell 1989 (d), PP. 64 - 65]

١ - مكونات المنتج : يعتبر قياس عدد الأجزاء المختلفة المستخدمة في تصنيع منتجات الشركة مؤشراً مفيدة لكل من المرونة وتكلفة الانتاج . فكلما قل عدد الأجزاء المكونة للممنتج كلما زادت مرونة وكفاءة الشركة .

٢ - نسبة الأجزاء النمطية والمشتركة والمميزة : وهي تقيس درجة استخدام الأجزاء العامة النمطية المشتركة بين المنتجات . فكلما زادت نسبة الأجزاء المشتركة كلما زادت المرونة الانتاجية .

٣ - عدد العمليات المختلفة : وهو يقابل عدد الأجزاء المكونة للممنتج . فكلما قل عدد العمليات كلما زادت عمومية عملية الانتاج وبالتالي كلما زادت مرونة الانتاج .

٤ - موضع التجميع في الانتاج : فيوجد تعارض بين طلبات العملاء لتشكيله متعددة ومتنوعة للمنتجات وبين هدف التصنيع المتمثل في تحقيق درجة عالية من العمومية والاشتراك في العمليات . ويمكن حل هذه المشكلة بتصميم المنتج وعملية الانتاج بحيث يحدث تحدث عملية التنوع والاختلاف بين المنتجات عند آخر مرحلة أو محطة ممكنة للانتاج .

٥ - عدد المنتجات الجديدة في السنة : ويتوقف هذا العدد على تعريف المنتج الجديد بالمقارنة بالتحسينات للمنتج القائم . فقد يصعب في بعض الأحيان التفرقة بين ما يمكن اعتباره منتجاً جديداً وبين ما يمكن اعتباره مجرد تحسينات على المنتج القائم . المهم هو أن تكون الشركة قادرة على فهم احتياجات السوق والابتكار في هذه الاحتياجات وتقديمها في شكل منتجات يتم تقديمها بسرعة إلى السوق .

٤ - ٥ : مقاييس التكلفة :

على الرغم من الأهمية القصوى لمقاييس الأداء المشار إليها بعاليه والخاصة بالجودة وأداء

التسليم وتخفيض المخزون والمرؤنة والابتكار فلازال للمقاييس التي ترتبط ارتباطاً مباشراً بتكلفة المنتج نفس الأهمية في بيئة التصنيع الحديثة مع الاختلاف في نوعية هذه المقاييس وطرق توقيت استخدامها . فبالاحظ أنه بالنسبة لسلوك عناصر التكاليف في الوقت الحاضر أن تكاليف المواد والقوى المحركة فقط هي التي تبدوا متغيرة في الأجل القصير ، أما باقي عناصر التكاليف الأخرى فيغلب عليها طابع الثبات . ولذلك ، أصبح الاتجاه العام في بيئة التصنيع الحديثة هو تركيز أقل على الرقابة على التكاليف في الأجل القصير مع تناقض في دور المقاييس المالية وتقارير تحليل الانحرافات التقليدية مقابل تركيز أكبر على إدارة ورقابة التكاليف في الأجل الطويل مع إعطاء دور أكبر للمقاييس غير المالية للرقابة على التكاليف . ويمكن رصد أهم ملامح هذا التحول في التركيز في ملمحين أساسين وهما [Drury 1990, P. 41 and 46] :

أولاً: التركيز الكبير على التحكم في التكلفة من النبع عند نقطة نشأة هذه التكلفة وتحطيمها بدلاً من الانتظار حتى حدوثها بالفعل ثم التقرير عنها ، وهو ما يُعرف باسم الرقابة الامامية (الوقائية) . ترب على التركيز الكبير على هذه الرقابة الأمامية أن أصبحت الملاحظة المباشرة بواسطة عمال الانتاج هي الأساس في الرقابة والتحكم في عناصر التكاليف . ولذلك ، يلعب عمال الانتاج دوراً هاماً في أنشطة الرقابة على التكاليف في الوقت الحاضر .

ثانياً : أدى النقص الكبير في أزمة الانتاج ودورات التصنيع ، نتيجة للتغيرات في تكنولوجيا التصنيع ووجود نظم الانتاج المرنة ، أن أصبحت تقارير رقابة التكاليف التقليدية وما تتضمنها من مقاييس مالية وتحليل للانحرافات على أساس شهري أو أسبوعي غير ملائمة لأنها تعتبر متأخرة جداً وبالتالي فقد أهميتها في عملية الرقابة . ولذلك ، يتطلب الأمر وجود مقاييس غير مالية يسهل على عمال الانتاج فهمها واستخدامها في توفير بيانات تغذية عكسية فورية عن الأداء على أرضية المصنع . فعلى سبيل المثال ، من السهل على العمال أن يفهموا أن وجود الفاقد والوحدات المعيبة (مقاييس غير مالية) يعني فشل عملية التصنيع في إنتاج منتجات بجودة عالية مما يتطلب البحث عن أسباب هذا الفشل ومحاولة التخلص منها . ولذلك ، لا يفكر عمال الانتاج في النواحي المالية لأنشطتهم ولكنهم يركزون على مؤشرات مثل تحسين الجودة ونقليل معدلات الرفض للوحدات المعيبة ، تقصير أوقات التسليم والالتزام بمواعيد المحددة ، المرؤنة والتغييرات في جدولة الانتاج ، ومواصفات وخصائص المنتجات التي ترضى العملاء ، وهي مؤشرات لا تفتقها ولا تقر عنها تقارير رقابة التكاليف التقليدية . [Maskell 1989 (b), P. 32]

ويلعب نظام تكاليف الأنشطة Activity - Based Costing دوراً كبيراً في تخفيض

التكلفة في الأجل الطويل من خلال رقابة الأنشطة التي تسبب هذه التكاليف . فيقوم النظام على أساس أن الأنشطة هي التي تستهلك الموارد المتاحة وأن المنتجات تحدث التكلفة من خلال استهلاكها لهذه الأنشطة مثل أنشطة تصميم وهندسة وتصنيع وتسويق وتسلیم المنتجات . ولذلك ، يمكن بحصر الأنشطة الرئيسية في الشركة والتقرير عنها معرفة الأنشطة التي تضيف إلى قيمة المنتج أو التي تعتبر ضرورية لتسخير العمل في الشركة وتلك التي لا تضيف إلى قيمة المنتج من وجهة نظر العميل والتي تعتبر مجهودات ضائعة مثل أنشطة فحص الجودة والإعداد للتشغيل وتحريك ومتناولة المواد والانتظار للتشغيل والتخزين . فإذا أمكن التقليل ، إن لم يكن التخلص كليه ، من هذه الأنشطة التي لا تضيف إلى القيمة يمكن تخفيض التكلفة في الأجل الطويل . فعلى سبيل المثال ، يمكن التقليل بشكل ملحوظ من الزمن اللازم للإعداد للتشغيل بإعادة النظر في تصميم المنتج ، كما يمكن التقليل من أنشطة تخزين وتحريك ومتناولة المواد إذا أمكن تنسيق مواعيد الاستلام مع جدوله الإنتاج بحيث تدخل المواد إلى مراحل أو محطات الإنتاج مباشرة [Turney 1992, P. 24] ولذلك ، تطبق معظم الشركات الصناعية في الوقت الحاضر برنامجا صارما للتحسين المستمر على الأنشطة التي لا تضيف إلى القيمة بهدف التقليل بقدر الامكان من هذه الأنشطة ، وبالتالي تخفيض التكلفة ، حتى يمكن الاستمرار في المنافسة والبقاء في السوق في الأجل الطويل [Ostrenga 1990, p. 43] .

ولعله من المناسب ختام هذا القسم من البحث الخاص بمقاييس تقييم الأداء الجديدة أن نركز على ثلاثة صفات رئيسية لهذه المقاييس تفيد كمقدمه للقسم التالي الخاص بالمتطلبات الرئيسية التي يجب توافرها في النظام الملائم لقياس وتقدير الأداء . هذه الصفات هي أن مقاييس تقييم الأداء الجديدة معظمها مقاييس غير مالية ، وتخالف عن التكاليف المعيارية ، وتصلح لبيئة تصنيع غير آوتوماتيك وذلك كما يلى :

أولاً : مقاييس غير مالية :

واضح من العرض السابق لمقاييس الأداء الجديدة المقترنـة لبيئة التصنيع الحديثة أنها في معظمها مقاييس غير مالية تشغيلـية . ولا يعني ذلك ترك المقاييس المالية كليـه حيث لا زال لها أهمية في تقييم المخزون وإعداد التقارير المالية وتسخير المنتجات . وإنما المقصود هو أن المقاييس المالية بمفردها لا تصلح لأغراض القياس وتقدير الأداء في بيئة التصنيع الحديثة وذلك لأنها تركز على اظهـار نتائج الافعال وليس مسبـيات هذه النتائج . فهي تعـبر بـعـاقـب قـرـارات اـتـخـذـتـ بالـفـعلـ ولكنـها لا تـقدـمـ مـعـلـومـاتـ مـفـيـدةـ لـلتـنبـؤـ بـالـادـاءـ وـماـ يـجـبـ عـمـلـهـ فـيـ الـمـسـتـقـلـ . ولـذـلـكـ ، يـتمـ تـشـيـهـ التـركـيزـ

على المقاييس المالية لتحسين الاداء بالتركيز على لوحة النتائج في مباراة رياضية . فلوحة النتائج تظهر نتيجة المباراة فقط من فوز أو خسارة ولكنها لا تخبر المدير الفني بما يجب عمله لتحسين النتيجة أو الحفاظ على الفوز مثلاً . إذن المطلوب هو معلومات عن القرارات الوسيطة التي تؤدي في النهاية إلى التأثير على نتيجة المباراة مثل تغيير اللاعبين وتغيير طريقة اللعب . Eccles and Pyburn 1992, P. [41 . وبلغة الأعمال ، المطلوب هو مقاييس لعمليات التشغيل والنتائج الوسيطة التي تؤدي في النهاية إلى النتائج المالية . وتعتبر المقاييس غير المالية السابق الاشارة إليها بعاليه هي الملائمة لتحقيق هذا الغرض .

ثانياً : الاختلاف في الحساب والاستخدام :

يلاحظ أيضاً أن مقاييس الأداء الجديدة المقترنة بعاليه تختلف عن التكاليف المعيارية من حيث طريقة الحساب وطريقة الاستخدام كما يلى . [Garrison and Noreen 1994,pp. 438 - 439] :

أ - غالباً ما يتم حساب المقاييس الجديدة على أساس فوري يساعد على حل المشاكل في مكان وقوعها على أرضية المصنع بدلاً من الانتظار عدة أيام حتى يتم اعداد تقرير الاداء . وتزداد سهولة التعامل مع المشاكل على أساس فوري عندما يستخدم المديرون الحاسوبات الشخصية بصورة روتينيه في أعمالهم ، وهو الحال في الوقت الحاضر في كثير من الشركات .

ب - يتم حساب الكثير من المقاييس على مستوى المصنع ككل للتأكد على مفهوم الشغيل المتكامل والمعتمد على تعاون الجميع . فعلى الرغم من إمكانية قياس الأداء على مستوى الخلية ، إلا أن قياس الاداء على مستوى المصنع ككل سيكون أكثر أهمية وأكثر ملائمة في بيئة التصنيع الحديثة .

ج - يركز المديرون عند إستخدامهم لهذه المقاييس بصورة مباشرة أكثر على الاتجاهات Trends التي تظهر مع مرور الزمن بدلاً من التركيز على تغير معين يحدث أثناء الفترة الجارية . فالأهداف الرئيسية في هذه الحالة ، مثل ارتفاع الجودة وتحسين أداء التسليم وزيادة المرونة والابتكار ، تعتبر أهداف إيجابية مفتوحة بطبعتها وتسعى دائماً إلى « التقدم » و « التحسن » بدلاً من تحقيق معايير محددة .

ثالثاً : الاستخدام في بيئة غير اتوماتيك :

يلاحظ من العرض السابق لأوجه النقد لمقاييس الأداء في نظام التكاليف التقليدي

(القسم السابق) ومن مقاييس الاداء المشار إليها بعاليه أنها لا تدعو إلى الحاجة إلى الاستثمار في تجهيزات معقدة جديدة بقدر الحاجة إلى التفكير بطريقة مختلفة عن كيفية ادارة عمليات التصنيع . فقد يثبت بعض الدراسات أن الشركات التي نجحت في تحقيق مزايا تنافسية من عمليات التصنيع قد حققت ذلك بتركيز جهودها على السياسات والنظم والممارسات أكثر من التركيز على أصولها وتجهيزاتها المادية [Nanni, Jr., et al., 1992, P. 2] فعلى سبيل المثال ، لا يستلزم التحول من التركيز على فحص الجودة إلى التركيز على تصميم الجودة من بداية التفكير في تصميم المنتج ضرورة وجود تجهيزات اوتوماتيك بقدر ما يستلزم التفكير في ادارة عمليات تصميم وتصنيع المنتج بطريقة مختلفة . ولذلك ، يمكن استخدام مقاييس الاداء الجديدة المقترنة لبيئة التصنيع الحديثة في شركات لا زالت تعتمد على التجهيزات الآلية التقليدية في الإنتاج بجانب مقاييس التكاليف المعيارية . فيمكن لهذه الشركات أن تستفيد من المقاييس الجديدة لأنها تلفت إنتباها إدارة هذه الشركات إلى مجالات لتحسين الاداء لا تظهرها مقاييس التكاليف المعيارية مثل تحسين الجودة والدقة في مواعيد التسليم وسرعة الاستجابة إلى التغيرات في طلبات العملاء .

٥ – متطلبات التطور التلقائي :

واضح من العرض السابق للملامح الاساسية لبيئة التصنيع الحديثة ، ولأوجه النقد إلى المعلومات التي يخرجها نظام محاسبة التكاليف التقليدية لأغراض قياس وتقدير الاداء ، ولمقاييس الاداء المقترنة لبيئة التصنيع الحديثة أن المطلب الأساسي للتتطور التلقائي في النظام المستخدم لقياس وتقدير الاداء هو تغيير مدخل الادارة العليا في توجيه الأنشطة وإدارة الأفراد داخل الشركة . فيجب أن تتحول عقلية الادارة من السيطرة والتحكم في سلوك الأفراد (بتحديد أنماط معينة للاداء ثم فرضها على العاملين لكي يقوموا بها ثم القياس والمتابعة لمعرفة مدى التزام الأفراد بهذه الأنماط والتقرير عن أعمالهم) إلى عقلية توضيح الرؤية والأهداف الاستراتيجية ثم خلق الدافع الذاتي لدى العاملين لتحقيق هذه الأهداف . بمعنى أن المطلوب هو التحول من عقلية الدفع إلى عقلية الجذب ، ومن الرقابة للتشهير إلى الرقابة للتعليم ، ومن مجرد التقرير عن أعمال الآخرين إلى تقديم المعلومات التي ستساعدهم على التحسن [Maskell 1989 (a), p. 33, McNair 1990, p. 30, Kaplan and Norton 1992, p. 79]

ويتطلب تحقيق عملية التحول المطلوبة في عقلية وتفكير الادارة أن تكون المقاييس المختارة

لتقسيم الاداء هي تلك التي تقدم معلومات تغذية عكسية تظهر بوضوح لكل من الادارة والعاملين أين تتحقق التحسينات ، وأين يمكن تحقيق تحسن أكبر ، وبالتالي تدعيم وتعزيز التوجه نحو التطوير والتحسين المستمر في العمليات . ولا يمكن أن يتوافر في المقاييس المختارة لتقسيم الاداء هذه الخصائص إلا إذا كانت مشتقة من استراتيجيات الشركة ومرتبطة ارتباطاً مباشراً بالأهداف المطلوب تحقيقها ، ثم نقل هذه الاستراتيجيات والأهداف خلال المستويات التنظيمية وعبر الوظائف المختلفة بحيث تتضمن الرؤية للجميع وتتوحد الجهود نحو تحقيق استراتيجية واضحة وأهداف محددة . ويقتضي ضمان إستمرار عملية التطوير والتحسين المستمر في الاتجاه الصحيح أن لا تقتصر عمليات التقييم على المقارنات الداخلية فقط بل يجب أن تمتد إلى خارج الشركة والمقارنة مع اداء ونتائج المنافسين ومعدلات الصناعة ككل .

وتتوقف جاذبية مقاييس الاداء وقدرتها على خلق الدافع الذاتي لدى من يستخدمها على مدى فهمه واقتناعه بالهدف من هذه المقاييس والتعبير عنها بلغة ملائمة ومفهومه لديه . ولذلك ، يجب أن تشتمل مقاييس الاداء على مقاييس مالية ومقاييس غير مالية (تشغيلية) تتناسب مع طبيعة العمل في المستويات الادارية وفي الوظائف المختلفة ومع فكر وعقلية من يقوم بهذا العمل . ولن تكون معلومات التغذية العكسية الناجحة من القياس ذات أهمية وفاعلية إلا إذا تم حصرها والتقرير عنها في الوقت المناسب . وعلى ذلك ، يمكن حصر المتطلبات الأساسية التي يجب توافرها في مقاييس الاداء حتى يكون النظام المستخدم لهذه المقاييس متظمراً بصورة تلقائية في الآتي :

- أن تكون مشتقة من استراتيجيات وأهداف الشركة .
 - أن يتم نقلها خلال المستويات التنظيمية وعبر الوظائف المختلفة في الشركة .
 - أن تشتمل على مقاييس داخلية ومقاييس خارجية .
 - أن تكون من مقاييس مالية وغير مالية (تشغيلية) .
 - أن يتم التقرير عن نتائجها في الوقت المناسب .
- وفىما يلى مناقشة لكل متطلب من هذه المتطلبات بقليل من التفصيل .

٥ - ١ : مقاييس مشتقة من استراتيجيات الشركة :

لعل المتطلب الأساسي الذي يجب توافره في نظام قياس وتقسيم الاداء حتى يكون قابلاً للتطور التلقائي هو أن يشتمل هذا النظام على مجموعة مقاييس للأداء يتم إستقامتها من إستراتيجيات الشركة . بمعنى أنه يجب أن يوجد ارتباط مباشر بين مقاييس الأداء وبين إستراتيجية

الشركة وبحيث إذا تغيرت هذه الاستراتيجية يحدث تغير تلقائي في مقاييس الأداء بما يتلائم مع الاستراتيجية الجديدة . ويتم الربط بين الاستراتيجية وبين مقاييس الأداء من خلال التعبير عن الاستراتيجية في صورة أهداف محددة مطلوب تحقيقها ثم ترجمة وتحليل هذه الأهداف إلى مقاييس للأداء تستخدم في تقييم ما تم تحقيقه من هذه الأهداف ، وبالتالي تقييم مدى التقدم والنجاح في تنفيذ الاستراتيجية .

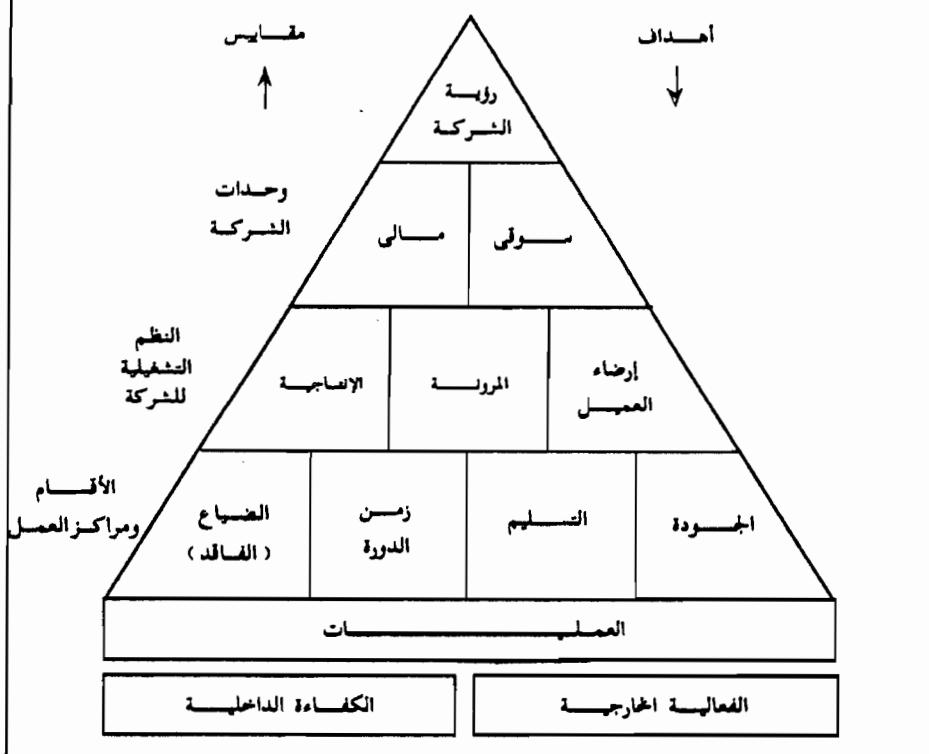
فعلى سبيل المثال ، تبني معظم الشركات الصناعية في الوقت الحاضر إستراتيجية تدور حول ثلاثة محاور (أهداف إستراتيجية) رئيسية وهي : تصميم وتصنيع وتسويق منتجات على درجة عالية من الجودة ، تقديم خدمات مميزة للعملاء (زيادة الحصة من السوق) ، تحقيق هذين الهدفين بأقل تكلفة ممكنة (تحقيق عائد مستهدف على الاستثمار) [Keegan et al. 1989, p. 45, Grady 1991, p. 49] . وتقوم كل شركة بوضع الخطط والسياسات والممارسات التي تضمن تحقيق هذه الأهداف الاستراتيجية العامة والتعبير عنها في صورة مجموعة أكثر تحديدا من الأهداف مثل : ارتفاع مستوى الجودة ، وتحسين أداء التسليم ، وتحفيض المخزون ، وزيادة المرونة والابتكارات ، وإدارة التكاليف . ثم يتم ترجمة كل هدف من هذه الأهداف إلى مجموعة من المقاييس التي تستخدم في تقييم أداء الشركة وبيان ما تحقق من الهدف وبالتالي تقييم مدى نجاحها في تنفيذ إستراتيجياتها . وقد سبق الاشارة إلى أمثلة لمجموعة مقاييس الأداء الملائمة لكل هدف من هذه الأهداف في القسم الرابع من هذا البحث بما يغنى عن إعادة التكرار .

وترجع أهمية إرتباط مقاييس الأداء بإستراتيجيات الشركات في مجال الأعمال ، أيا كان نوعها ، إلى أن هذه الشركات لا تعمل في بيئة ساكنة بل في بيئة على درجة كبيرة من التغيير يتربّب عليه تغيير الأستراتيجيات من وقت إلى آخر مع مرور الزمن . وهي صفة أساسية تتصف بها بيئه التصنيع التي تسعى دائمًا إلى التحسن المستمر . وال فكرة هنا أنه لا يوجد شيء كامل ، وبالتالي لازالت توجد مجالات وفرص أخرى للتحسن مهما كانت درجة التحسن التي تحققت بالفعل . ويطلب إجراء التحسينات في عملية التصنيع تغيير في الأستراتيجيات وتحول في تركيز الجهود إلى مجالات مختلفة مما يستدعي بالضرورة تغيير في مقاييس الأداء يواكب التغيير في الاستراتيجيات ومجالات التركيز لضمان توجيه كل الجهود نحو تنفيذ الاستراتيجية والنجاح في تحقيق الأهداف الرئيسية للشركة . فعلى سبيل المثال ، لازالت بعض الشركات اليابانية تستخدم العمل المباشر كأساس لتحميل المصارييف الصناعية لأن في ذلك تشجيعاً وحافزاً للأقسام لكي

تحول إلى الاتوماتيكية ، وبالتالي زيادة الانتاجية والمرنة في التصنيع . أيضا يتم تخصيص بعض المصاريف الصناعية على أساس عدد الأجزاء المكونة للمنتج (حيث الجزء الخاص لمنتج وحيد يتتحمل بتكلفة أكثر من الجزء العام المستخدم مع عدة منتجات) وذلك للتشجيع على زيادة العمومية في الأجزاء المكونة لوحدة المنتج ، وبالتالي زيادة الجودة وتخفيف التكلفة . يفهم من ذلك أنه يمكن التأثير على العاملين والإدارة بحيث يعملا بتجانس مع إستراتيجية الشركة . وبصبح السؤال ما هو النظام الذي يشتمل على آلية للربط بين مقاييس الأداء وبين الاستراتيجيات المختلفة للشركة وبحيث أن أي تغير في الاستراتيجيات سيؤدي تلقائيا إلى التغير في مقاييس الأداء .

لعله من المناسب هنا تقديم النظام الذي اقترحه McNair et al. [1990] وأطلقوا عليه هرم الأداء The Performance Pyramid كمثال لنظام متكامل لتقدير الأداء يربط مباشرة بين الاستراتيجية وبين مقاييس الأداء المشتقة منها والتي تساعد على تتبع التقدم الذي تحقق في هذه الاستراتيجية كما في الشكل رقم (٢) . فيقدم الهرم نظام اتصال من إنجابيين يركز على الرؤية الاستراتيجية للشركة ، حيث يتم في هذا النظام ترجمة الأهداف من أعلى إلى أسفل وترجمة المقاييس من أسفل إلى أعلى كما في الشكل رقم (٢) .

شكل رقم (٢) هرم الأداء [McNair et al, 1990, p. 30]



وتبدأ الأهداف من الرؤية الاستراتيجية للشركة (تقرير عن الأسواق التي ستتنافس فيها الشركة ، والأساس الذي ستقوم عليه المنافسة - السعر أو الجودة أو التسليم) . ثم يتم ترجمة هذه الأهداف إلى أهداف مالية وتسويقيه محددة لوحدات الشركة مثل أهداف الحصة من السوق ، والابعاد ، والابراح والتى على أساسها يتم تحديد الاستراتيجيات ووضع الموارد والتبنوآت المالية لتحقيق هذه الاستراتيجيات . ثم تأتى الخطوة الهامة الأساسية والخاصة بترجمة أهداف الوحدة إلى مقاييس مفيدة للمستوى التشغيلي . ويشتمل هرم الاداء على ثلاثة مقاييس عند مستوى النظم التشغيلية في الشركة وهى : إرضاء العملاء والمرونة والانتاجية . ويقصد بإرضاء العملاء الوفاء بتوقعاتهم ، وتشير المرونة إلى حساسية وسرعة إستجابة النظام التشغيلي في الشركة ككل ، وتعبر الانتاجية عن كيفية إدارة أنشطة وموارد الشركة لتحقيق أهداف إرضاء العميل . ويتم تعزيز هذه المقاييس الثلاثة بالتركيز على أربعة ج مناطق لقياس الاداء في الأقسام ومراكز العمل الفردية وهي : الجودة والتسليم وزمن الدورة والضياع (الفاقد) .

ويلاحظ أن نجاح الشركة في تحقيق أهدافها الاستراتيجية والمالية يتوقف على مدى إلتزام الأنشطة اليومية للشركة بتحقيق هذه الأهداف ، ولذلك توفر المقاييس الخاصة بأداء الأقسام ومراكز العمل الفردية معلومات تعزى عكسياً يومية تساعد على التحسن المستمر في الأداء وتوضح مدى التزام الأنشطة اليومية في هذه الأقسام والمراكز بالأهداف الاستراتيجية للشركة . ويمكن تصنيف هذه المقاييس إلى مجموعتين : ترتبط المجموعة الأولى والخاصة بمقاييس الجودة وأداء التسليم بالعميل مباشرة وبالتالي فهي موجهة من الخارج (السوق) . وتركز مقاييس الجودة على الالتزام بمواصفات المنتج والوفاء بتوقعات العملاء (جودة أحسن ، تنوع في المنتجات ، تسليم أسرع ، تكلفة أقل) ، في حين تركز مقاييس التسليم على تسليم الكميات الصحيحة من المنتجات في الوقت المناسب . أما المجموعة الثانية والخاصة بمقاييس زمن دورة التصنيع والفاقد فهي مقاييس داخلية لها نفس الأهمية الاستراتيجية لأنها تمثل قوة دافعة وحافز لتحقيق هدف زمن إستجابة أسرع ومعدلات فاقد أقل . ولا شك أن تقليل الفاقد (نسبة إعادة التشغيل ، وحدات تالفة ، نفایات وخرده) وتقسيم زمن دورة التسليم بما فيها زمن دورة التصنيع يؤدي إلى تحسن في إنتاجية ومرونة المصنع والذي بدوره يؤدي إلى تحسن في الأداء المالى في صورة زيادة في المبيعات وزيادة في معدل دوران الأصول حيث تحصل الشركة على إيرادات أكثر من كل جنبه مستمر في الأصول .

ويلاحظ في النظام المشار إليه بعالية التناسق والتركيز والتكامل بين مقاييس الأداء في

مستويات التشغيل المختلفة ، كما يلاحظ أن هذه المقاييس تعكس الجهد المبذولة لتحقيق أهداف الشركة ككل من خلال التعبير عن استراتيجيات الشركة في صورة أهداف ثم ترجمة هذه الأهداف إلى مقاييس محددة للأداء في الأقسام ومراكز العمل الفردية . وبذلك تتحقق آلية الربط بين مقاييس الأداء وبين إستراتيجيات الشركة وبحيث أن أي تغير في الإستراتيجيات سيترتب عليه تغير تلقائي بالضرورة في مقاييس الأداء .

٥ - ٢ : مقاييس متدرجة خلال المستويات ومتكاملة عبر الوظائف :

يتطلب وجود الترابط بين مقاييس الأداء وبين إستراتيجيات الشركة أن يتم نقل الاستراتيجيات والأهداف رأسياً خلال المستويات التنظيمية وأفقياً عبر الوظائف المختلفة وبحيث يتحقق الترابط المنشود بين مقاييس الأداء على مستوى الشركة ككل .

فقد سبق الإشارة في البند السابق إلى ضرورة وجود الهرمية في مقاييس الأداء حتى تكون مترابطة مع الاستراتيجية . فتوضع على قمة الهرم الاستراتيجيات والأهداف في صورة أكثر عمومية وأوسع نطاقاً وأكبر شمولية وأطول زمناً . ثم يتم التدرج بهذه الأهداف خلال المستويات التنظيمية المختلفة مع توسيع قاعدة الهرم بتحليل أكثر وتوصيف أدق للأهداف العامة للوصول إلى أهداف أكثر تفصيلاً وأدق تحديداً . وتستمر عملية التدفق الرئيسي للأهداف من أعلى إلى أسفل حتى تصل إلى قاعدة الهرم في الأقسام التشغيلية معبراً عنها في صورة مقاييس محددة وواضحة للأداء في كل قسم أو مركز عمل . ويتم التقرير عن هذه المقاييس بصورة وقنية وعبرها بلغة تشغيلية وقريبة من موقع الحدث (مثلاً ، أرضية المصنع) .

ولا يكفي أن تكون مقاييس الأداء مترابطة رأسياً عبر المستويات التنظيمية بل يجب أن تكون متكاملة أيضاً عبر الوظائف المختلفة . فلا توجد وظيفة واحدة يمكن أن تعبّر بمفردها عن استراتيجية متكاملة ونقوم بتنفيذها . ولذلك ، يتطلب تنفيذ أي إستراتيجية مساهمة العديد من الوظائف والتنسيق بين مجهوداتها لتحقيق الاستراتيجية . ويتطبع الأمر في هذه الحالة توسيع مقاييس الأداء بما يتناسب مع الأنشطة المختلفة في كل وظيفة . فعلى سبيل المثال ، تساهم العديد من الوظائف في تحقيق الهدف الاستراتيجي الخاص بسرعة تقديم منتجات جديدة إلى السوق ، فتهتم الإدارة الهندسية بكل تتبع التطورات العلمية المتوقعة بالإضافة إلى إمكانية تطبيق التكنولوجيا المتاحة حالياً على الجيل الجديد من المنتجات . في هذه الحالة ترتكز وظيفة « هندسة المنتج » إهتمامها على حجم وشكل ومواصفات المنتج الجديد ، في حيث ترتكز وظيفة

« هندسة العملية »، إهتمامها على كيفية إعداد التجهيزات الآلية التي ستقوم بتصنيع المنتج الجديد بالإضافة إلى المنتجات الحالية . وأخيراً تضع وظيفتي التصنيع والتجميع في أولوياتها ضرورة الالتزام بجدول التسليم اليومي . إذن المطلوب هو فهم العلاقات بين هذه الوظائف وبعضها البعض ثم وضع مقاييس الأداء الملائمة لكل وظيفة والمكملة لمقاييس أداء الوظائف الأخرى . فيمكن مثلاً تقييم أداء الادارة الهندسية ككل على أساس عدد المنتجات الجديدة التي تم تقديمها إلى السوق والسرعة في تقديم هذه المنتجات ، وتقييم وظيفة هندسة المنتج على أساس زمن التصميم ، وتقييم وظيفة هندسة العمليات على أساس مدى استعداد التجهيز الآلي للعمل وقت الحاجة إليه وازمنة التعطل في هذه التجهيزات ، وتقييم وظيفتي التصنيع والتجميع على أساس زمان دورة التسليم وزمان دورة الانتاج والالتزام بجدول التسليم وتحسين الجودة وتقليل الفاقد وتخفيض التكلفة [Keegan et al. 1989, P.46]

ولا يقتصر التكامل في مقاييس الأداء عبر الوظائف الهندسية الفنية فقط بل يمتد أيضاً إلى الوظائف الخدمية المكملة لما بعد التصنيع . فعلى سبيل المثال ، أى تقصير في وظائف الشحن والمطالبة بالسداد (ارسال الفواتير) والتحصيل ممكن أن يؤدي إلى زيادة طول فترة التحصيل من لحظة شحن البضاعة للعميل وبالتالي التأثير على التدفقات النقدية للشركة والذي يمكن بدوره أن يؤثر على استمرارها وبقاوتها في السوق . فقد استطاعت إحدى الشركات التي تعاني من أزمة سيولة أن تختصر طول مدة التحصيل من ٥٥ يوماً إلى ٣٦ يوماً وتحقيق تحسين في تدفقاتها النقدية بمقدار سبعة ملايين دولار في خلال ثلاثة أشهر فقط [Grady 1991, pp. 52 - 53] . وقد أمكن تحقيق هذا الاختصار في طول متوسط فترة التحصيل - مقاييس رئيسى للأداء - من خلال خليل الوظائف المؤثرة في هذه الفترة وهي وظائف الشحن والمطالبة بالسداد والتحصيل . وقد أظهر التحليل مرور ثلاثة أيام بين الانتهاء من الشحن وبداية المطالبة بالسداد ، وثلاثة أيام أخرى لاستخراج الفاتورة ، ويومين آخرين لإرسالها ، مع عدم قيام قسم التحصيل بأى نشاط قبل ٦٠ يوماً من تاريخ الشحن . وفي الحال وضعت ادارة الشركة إستراتيجية لإختصار مدة التحصيل إلى ٣٠ يوماً . وقد تم نقل هذا الهدف الاستراتيجي عبر كل الوظائف المؤثرة ، وتم إعلان الجميع بتأثير نشاطهم اليومي على التدفقات النقدية للشركة ككل . وكان من نتيجة ذلك أن يقوم مسئول الشحن بإرسال المستندات إلى مسئول المطالبة بالسداد في نفس يوم الشحن ، وأن يقوم قسم المطالبة باستخراج الفاتورة في خلال يوماً واحداً ، وأن يقوم قسم التحصيل بالإتصال بالعميل ورحه على السداد بمذكرات متتالية في خلال ٣٠ يوماً مع تغيير شروط البيع ومنع العميل خصم تعجيل الدفع ٥٪ إذا قام بالسداد في خلال عشرة أيام . ترب على إلتزام الجميع بهذه

الاستراتيجية إختصار تسعه عشرة يوما من متوسط فترة التحصيل وتوفير سبعة ملايين دولار في خلال ثلاثة شهور .

والخلاصة ، أن ترابط مقاييس الأداء رأسيا خلال المستويات التنظيمية وتكاملها أفقيا عبر الوظائف يحول دون وجود تعارض بين الأهداف في الأقسام ومرانز العمل الفردية وبين الأهداف الاستراتيجية للشركة ككل ، كما أنه يساعد على تحقيق الانسجام بين مقاييس الأداء وبين الاستراتيجيات في الشركة وبالتالي يساعد على التطور التلقائي في نظام قياس وتقدير الأداء مع التطوير والتغيير في إستراتيجيات الشركة على مدار الزمن .

٥ - ٣ : مقاييس داخلية وخارجية :

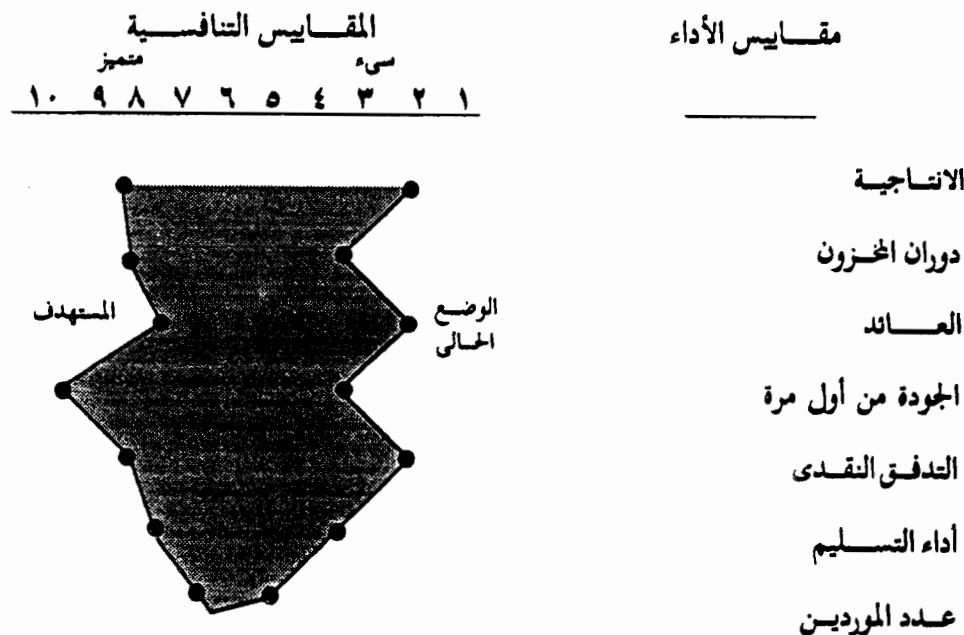
تركز معظم نظم قياس وتقدير الأداء التقليدية على استخدام مقاييسها الداخلية للأداء لإجراء مقارنات بين أداء الشركة في الفترة الحالية مع أداء الشركة في الفترة أو الفترات السابقة ومع الأداء المخطط في الموازنات لنفس الفترة . وعلى الرغم من أهمية المعلومات التي تخرجها هذه المقارنات الداخلية ، إلا أنها بمفردها غير كافية لضمان استمرار الشركة وتحتها مع التغيرات في البيئة التنافسية الحالية . فقد يؤدي التركيز على مقاييس الأداء والمقارنات الداخلية فقط إلى إندفاع إدارة الشركة بما تحقق من تحسينات ثم تكتشف في النهاية أنها عديمة الفائدة ، بل قد تؤدي إلى خروج الشركة من السوق . فعلى سبيل المثال ، قد تظهر المقارنات الداخلية تحسينات ملحوظة في تكاليف المنتجات ولكن بمعدلات أقل من معدلات الانخفاض في التكاليف التي يحققها المنافسون ، أيضا قد تتحقق الشركة تحسينا ملحوظا في جودة منتجات يتضح فيما بعد أنها أصبحت متقدمة ولم يعد الطلب عليها مشجعا في السوق ، أيضا قد تتحقق الشركة زيادة في حصة من سوق بغير الآخرين ، أو قد تستهدف الشركة فئة مستهلكين (سن ، دخل ، مستوى ، ثقافة ، .. الخ) آخذه في التناقص أو الإختفاء من السوق [Keegan et al. 1989, P. 47] .

ولا شك أن محصلة هذه النتائج المضلل ستؤدي في النهاية إلى خروج الشركة من السوق ما لم يحدث تدراك للأمور ومعرفة ماذا يجري في ظروف البيئة المحيطة والصناعة التي تعمل فيها الشركة . ولذلك ، يجب أن يشتمل نظام قياس وتقدير الأداء على مقاييس داخلية وخارجية للأداء . بمعنى أنه لا يجب أن يقتصر النظام على المقارنات الداخلية فقط بل يجب أن تكون هناك مقارنات خارجية بين أداء الشركة وبين أداء المنافسين الرئيسيين . أيضا يجب أن يتتوفر لإدارة الشركة معلومات تغذية عكسية خارجية عن بعض السوق والتحركات في البيئة المحيطة والصناعة التي تعمل فيها الشركة . فعلى سبيل المثال ، يجب أن يتتوفر لدى إدارة الشركة معلومات عن

الموضوعات المشار إليها في مجلات الأعمال والدوريات الاقتصادية ، الاحصاءات عن شكاوى العملاء ، الاتجاهات في المنتجات الرئيسية ، إتجاهات الأسعار في الأسواق ، التطورات التكنولوجية في عمليات التصنيع والتوزيع والأساليب التي يتذكرها الآخرون لإعادة توظيف رأس المال ، ... الخ .

ويلاحظ أنه بدون هذه المعلومات الخارجية لن تستطيع الشركة تقليل أو تجاوز ما قد يوجد من « فجوة تنافسية » Competitive Gap بينها وبين المنافسين . وتمثل هذه الفجوة الفرق بين الوضع الحالى للشركة كما هو وبين الوضع المستهدف الذى يتم تحديده بناء على المقاييس الخارجية للمنافسين وذلك كما فى الشكل رقم (٣) . ويمكن الحصول على هذه المقاييس من مصادر مختلفة مثل العملاء ، الموردين ، منتجو التجهيزات الآلية ، الصحف والمجلات التجارية والمالية ، والنشرات والاحصاءات الدورية التى تصدرها الهيئات الرسمية الحكومية . وتتغير مقاييس الاداء الخارجية مع التغيرات فى الأهداف والاستراتيجيات نتيجة للتطورات فى الظروف المحيطة [Grady 1991, P. 52] وبمتابعة إدارة الشركة لهذه التغيرات فى مقاييس الأداء الخارجية يمكنها أن تضع الخطط والبرامج الملائمة لتقليل ما قد يوجد من فجوات بينها وبين المنافسين ، ثم العمل على تجاوز هذه الفجوات وتحقيق مزايا تنافسية .

[Grady 1991, p. 52] : الفجوة التنافسية



والخلاصة أن وجود مقاييس ومقارنات تقييم الأداء الخارجية بجانب المقاييس والمقارنات الداخلية يجعل الشركات قادرة على التحسن بأكثر مما كانت تصوره ممكناً لو اكتفت بالتقدير الداخلي فقط . وأن تغير مقاييس الأداء الخارجية مع التطورات في الظروف المحيطة يعني تطوير مقاييس نظام تقييم الأداء تلقائياً داخل الشركة .

٥ - ٤ : مقاييس مالية وغير مالية :

يجب أن يشتمل النظام المحاسبي لقياس وتقييم الأداء على مجموعتين مكملتين من مقاييس الأداء : الأولى ، مقاييس تشغيلي (غير مالية) ترتبط بإدارة وتنسق الأنشطة التشغيلية اليومية للأقسام الفردية ومراكز العمل في الشركة ، وبالتالي فهي ملائمة لقياس وتقييم الأداء في المستويات التشغيلية الدنيا الأمامية في الشركة . وتكون المجموعة الثانية من مقاييس الأداء من مقاييس مالية تكون بمثابة ترجمة مالية لنتائج القواسم التشغيلي على مستوى تجاري أكبر لتقييم مدى تحقيق الأهداف الاستراتيجية للشركة ، وبالتالي فهي الملائمة لتقييم الأداء في مستويات أعلى من المستويات التشغيلية الدنيا في الشركة . وفيه وجود هاتين المجموعتين المتكاملتين من مقاييس الأداء في توفير خصائص هامتين في النظام الفعال لتقييم الأداء وهما : خاصية وضوح العلاقة السببية بين المؤشرات والتائج وخاصية تقييم كل مستوى بمقاييس يفهمها ويتفاعل معها .

فمن المعلوم أن الأداء التشغيلي للشركة هو الذي يسبب النتائج المالية التي تتحققها الشركة ، فالمقاييس المرتبطة بعوامل مثل الجودة و الزمن دورة التصنيع ومواعيد التسليم والمرؤنة وتخفيض التكاليف (مقاييس تشغيلي غير مالية) هي التي تؤدي في النهاية إلى النتائج (المقاييس) المالية مثل العائد على الاستثمار ، ومعدل دوران الأصول ، وعائد الأسهم وما شابه ذلك . ولا شك أن وضوح هذه العلاقة السببية يساعد على التركيز على الأنشطة الرئيسية والأعمال المؤثرة في تحقيق أهداف الشركة . فعلى سبيل المثال ، يؤدي الاختصار في زمن دورة التصنيع إلى الانخفاض في مستويات المخزون والذي يؤدي بدوره إلى تقليل رأس المال العامل مما يقلل من مدرونيه الشركة وبالتالي سيقلل من مصروف الفوائد مما يعني في النهاية تحسين أرباح الشركة . يلاحظ هنا أن مسبب التكلفة – زمن دورة التصنيع – وهو مقياس غير مالي قد أثر على سلسلة من العناصر حتى أدى في النهاية إلى نتيجة تحسين الربح وهي مقياس مالي . ولذلك قد يكون من المفيد قياس كل عنصر في سلسة الربح هذه ولكن الأكثر فعالية هو التركيز على المسبب الأساسي الذي يؤدي إلى هذه السلسلة وهو تخفيض زمن دورة التصنيع [Keegan et al. 1989, P. 47] .

ومن ناحية أخرى ، يفضل ممارسة الرقابة التشغيليـة اليومـية لعمليـات التصنيـع بـمـقـايـيس غـير مـالـية مـثـلـ الـجـودـة وـزـمـنـ دـورـةـ التـصـنـيعـ وـموـاعـيدـ التـسـلـيمـ وـمـعـدـلـاتـ الفـاـقـدـ (ـنـسـبـةـ إـعادـةـ التـشـغـيلـ ،ـ مـرـاتـ التـوقـفـ ،ـ النـفـاـيـاتـ وـالـخـرـدـ)ـ .ـ فـيـلـاحـظـ عـلـىـ هـذـهـ مـقـايـيسـ أـنـهـاـ وـقـتـيـةـ وـقـرـيـةـ منـ نـقـطـةـ الـحـدـثـ (ـمـثـلـ ،ـ أـرـضـيـةـ المـصـنـعـ)ـ ،ـ وـمـعـبراـ عـنـهـاـ بـلـغـةـ التـشـغـيلـ وـهـىـ اللـغـةـ التـىـ يـفـهـمـهـاـ العـامـلـونـ فـيـ الـمـسـتـوـيـاتـ التـشـغـيلـيـةـ .ـ ثـمـ يـتـمـ تـرـجـمـةـ هـذـهـ مـقـايـيسـ التـشـغـيلـيـهـ (ـغـيرـ مـالـيـةـ)ـ إـلـىـ بـيـانـاتـ تـكـالـيفـيـهـ (ـمـقـايـيسـ مـالـيـةـ)ـ تـسـتـخـدـمـ لـتـقـيـيـمـ الـأـدـاءـ فـيـ مـسـتـوـىـ تـجـمـيـعـيـ أـعـلـىـ وـهـىـ اللـغـةـ التـىـ نـفـهـمـهـاـ الـادـارـةـ .ـ فـعـلـىـ سـبـيلـ المـشـالـ ،ـ يـتـمـ حـصـرـ بـيـانـاتـ عـنـ الـفـاـقـدـ (ـمـثـلـ ،ـ اـصـلـاحـ الـوـحدـاتـ الـمـعـيـبـةـ ،ـ تـأـخـيرـ فـيـ مـوـاعـيدـ التـسـلـيمـ ،ـ إـعادـةـ جـوـدـةـ نـتـيـجـةـ لـلـتـوـقـفـاتـ ،ـ فـحـصـ إـضـافـيـ لـلـجـودـةـ)ـ مـعـبراـ عـنـهـاـ فـيـ صـورـةـ وـحدـاتـ وـنـسـبـ فـيـ الـأـقـسـامـ التـشـغـيلـيـهـ .ـ ثـمـ يـتـمـ تـرـجـمـةـ هـذـهـ بـيـانـاتـ التـشـغـيلـيـهـ فـيـ مـسـتـوـىـ أـعـلـىـ إـلـىـ بـيـانـاتـ تـكـالـيفـ (ـمـثـلـ ،ـ تـكـلـفـةـ إـصـلـاحـ التـالـفـ ،ـ غـرـامـاتـ تـأـخـيرـ التـسـلـيمـ ،ـ تـكـلـفـةـ إـضـافـيـ لـإـعادـةـ الـجـوـدـةـ ،ـ تـكـالـيفـ فـحـصـ الـجـوـدـةـ)ـ فـيـ صـورـةـ وـحدـاتـ نـقـدـيـهـ .ـ وـيـلـاحـظـ هـنـاـ أـنـ عـمـلـيـةـ التـرـجـمـةـ لـنـ تـكـوـنـ فـورـيـةـ وـعـلـىـ أـرـضـيـةـ المـصـنـعـ مـثـلـ مـقـايـيسـ التـشـغـيلـيـهـ وـاـنـهـاـ تـمـ عـلـىـ فـترـاتـ أـطـولـ نـسـيـباـ (ـأـسـبـوعـ أـوـ شـهـرـ مـثـلـ)ـ وـتـظـهـرـ فـيـ تـقـارـيرـ تـجـمـيـعـيـهـ أـكـثـرـ .ـ وـتـفـيـدـ هـذـهـ التـقـارـيرـ التـجـمـيـعـيـهـ الـادـارـةـ فـيـ مـعـرـفـةـ مـاـ قـدـ يـوـجـدـ مـنـ مـشـاـكـلـ يـمـكـنـ أـنـ تـؤـثـرـ عـلـىـ الـأـدـاءـ الـكـلـيـ لـلـفـتـرـةـ وـبـالـتـالـيـ وـضـعـ الـبـرـامـجـ الـمـنـاسـبـ لـتـحـسـينـ الـأـدـاءـ [ـ McNair et al. 1990, P. 34]ـ .ـ

والخلاصة ، أن نظام قياس وتقدير الأداء الناجح هو ذلك النظام الذي من بين خصائصه التركيز على مسببات الكلفة (مقاييس غير مالية) ومعرفة النتائج التي يمكن أن تؤدي إليها هذه المسببات (مقاييس مالية) ، هذا بالإضافة إلى التعبير عن مقاييس الأداء بصفة عامة بالشكل الذي يستطيع كل مسئول أن يفهمه ويتفاعل معه ويحفزه على التحسين في الأداء كل في موقعه .

٥ - ٥ : مقاييس وقته ومنتظمة :

من متطلبات فعالية ونجاح نظام قياس وتقدير الأداء أن يشتمل هذا النظام على مقاييس توفر معلومات تغذية عكسيـةـ فـيـ الـوقـتـ الـمـنـاسـبـ وـبـصـورـةـ مـنـظـمـةـ وـمـسـتـقـرـةـ .ـ وـتـظـهـرـ آـثـارـ فـعـالـيـةـ وـنـجـاحـ نظامـ تقـيـيـمـ الـأـدـاءـ فـيـ اـسـتـفـادـةـ الشـرـكـةـ مـنـ النـظـامـ بـمـيـزـتـيـنـ أـسـاسـيـنـ هـماـ :

الأولـىـ ،ـ تـأـكـدـ الـادـارـةـ الـعـلـيـاـ فـيـ الشـرـكـةـ مـنـ أـنـ رـؤـيـتهاـ قـدـ تـرـجـمـتـهاـ إـلـىـ إـسـتـرـاتـيـجيـاتـ وأـهـدـافـ لـلـادـارـةـ الـوـسـطـيـ ،ـ وـلـىـ خـطـطـ عـمـلـ وـخـطـوـاتـ تـنـفـيـذـيـهـ لـلـادـارـةـ التـشـغـيلـيـهـ .ـ وـفـيـ هـذـهـ الـحـالـةـ ،ـ تـعـتـبـرـ مـقـايـيسـ الـأـدـاءـ وـمـعـلـومـاتـ التـغـذـيـةـ الـعـكـسـيـةـ الـتـىـ تـوـفـرـهـاـ أـدـوـاتـ مـعـرـفـةـ مـدـىـ النـجـاحـ فـيـ

تنفيذ إستراتيجيات الشركة والأهداف التي أمكن تحقيقها بالإضافة إلى معرفة مناطق أو نقاط الضعف التي تتطلب تدخل واتخاذ قرارات تصحيحية من إدارة الشركة [Grady 1991, P. 51] .

والثانية ، قدرة الإدارة التشغيلية على اكتشاف وحل المشاكل أثناء عملية التصنيع وقت حدوثها دون الحاجة إلى الانتظار لعدة أيام حتى يتم إعداد تقارير الأداء واستلامها . ولذلك ، يتطلب الأمر تقديم معلومات تغذية عكسية ملائمة بصورة وقائية قد تكون يومياً أو مرتين في اليوم أو في نهاية الوردية . بل قد تصل الحاجة إلى سرعة الاستجابة لمشكلة معينة لدرجة لا تتحمل إنتظار إعداد تقرير حتى ولو كان فورياً . فعلى سبيل المثال ، تستخدم بعض الشركات اليابانية أضواء بألوان مختلفة تضيء في خط الانتاج كله عندما تعاني أي خلية على الخط من تأخير أو تعطل في الانتاج . ويعرف المسؤول عن الصيانة نوع المشكلة ومكانتها من لون ومصدر الضوء ، ويتجه فوراً لمعالجة المشكلة في الحال . وبذلك يمكن تخفيض وقت التعطل في خط الانتاج إلى أدنى حد ممكن . وكمثال آخر ، تضع بعض الشركات ساعات ميكانيكية stop watch كبيرة في خطوط التجميع لتشير إلى طول الوقت الذي تعطلت فيه خطأ أثناء الوردية . وتعمل هذه الساعة تلقائياً إذا توقف الخط وتوقف تلقائياً إذا عاد الخط للعمل مرة أخرى . وبذلك يمكن للمدير المسؤول أن يعرف طول وقت التوقف والطفلات وبالتالي تقييم كفاءة تشغيل المصنع أثناء الوردية المعينة بمجرد النظر إلى الساعة الميكانيكية دون الحاجة إلى انتظار تقرير الأداء . ولن يمكن جعل معلومات التغذية العكسية أبسط ولا أسرع من أن ينظر المدير المسؤول إلى الساعة [Grady 1991, P. 53] .

وبحذر الاشارة هنا إلى أن الأمثلة المشار إليها بعاليه خاصة بقياس وتقدير الأداء في المستويات التشغيلية الدنيا في الهيكل التنظيمي للشركة . وبطريق على هذه الأقسام عادة الأقسام الأمامية التي يخرج انتاجها مباشرة إلى العميل والتي يتحقق فيها أهداف الشركة والتي هي في نفس الوقت الخصائص التي تهم العميل مثل الجودة مواعيد التسليم والمرونة والتكلفة . ولذلك تعتبر الواقعية والدقة في قياس وتقدير الأداء في هذه الأقسام على درجة كبيرة جداً من الأهمية . ومع الاتجاه عكسياً إلى أعلى عبر المستويات التنظيمية يقل معدل تكرار إعداد تقارير الأداء مع زيادة التحول إلى مقاييس مالية على مستوى تجمعي أكبر وعلى فترات أطول . وبصفة عامة ، يجب أن يتواافق معدل تكرار إعداد معلومات التغذية العكسية لتقدير الأداء مع خصائص عملية إتخاذ القرار في المستويات التنظيمية المختلفة . فإذا كان إتخاذ القرار في المستوى المعين يتم أسبوعياً فيجب توفير معلومات التغذية العكسية على أساس أسبوعي أيضاً . توفير معلومات تغذية عكسية يومية في هذه الحالة يعتبر إهداً للموارد وتضييعاً للوقت .

٦ - خلاصة ونتائج البحث :

تناول هذا البحث في مقدمته مشكلة توجيه النقد لنظام محاسبة التكاليف التقليدي وظهور الحاجة إلى تطوير مقاييس جديدة للأداء من وقت إلى آخر كلما حدثت تطورات ملحوظة في فلسفة وطرق وأساليب الإنتاج . وحاول البحث التوصل إلى المتطلبات الأساسية التي إذا توافرت في نظام قياس وتقدير الأداء يجعله ملائماً ومتطوراً بصورة تلقائية مع التطورات في بيئة التصنيع . وفي سبيل تحقيق هذا الهدف ناقش البحث في الأربعة أقسام التالية للمقدمة التسلسل الطبيعي لمشكلة البحث . فقد اشتمل القسم الثاني من البحث على عرض موجز لأهم الملامح الأساسية لبيئة التصنيع الحديثة وهي : إدارة الجودة الشاملة ، ونظم التصنيع المرن ، وفلسفة التوقيت المنضبط (JIT) في الإنتاج والمخزون والعمل بروح الفريق . ثم ناقش القسم الثالث من البحث باختصار أهم أوجه النقد الموجهة للمعلومات التي تخرجها نظم محاسبة التكاليف التقليدية لاغراض قياس وتقدير الأداء . وقد أمكن تلخيص هذه الانتقادات في ثلاثة أوجه وهي : عدم ارتباط مقاييس الأداء باستراتيجية التصنيع ، واقتصرارها على مقاييس مالية تجميعية تصل متأخرة إلى الشخص المسؤول ، وإنها مقاييس غير منتجة ويمكن أن تؤدي إلى نتائج عكسية . ثم عرض القسم الرابع من البحث لأهم مقاييس الأداء الجديدة المقترحة لكي يتلائم نظام تقدير الأداء مع التطورات في بيئة التصنيع الحديثة . وقد اشتملت هذه المقاييس على خمس مجموعات تغطي خمس نواحي أو مجالات مختلفة وهي . مقاييس الجودة ، ومقاييس أداء التسليم ، ومقاييس تخفيض المخزون ، ومقاييس المرونة والابتكار ، ومقاييس إدارة التكلفة . وبناء على الأفكار والنتائج والاستنتاجات التي تم التوصل إليها في الأقسام الثاني والثالث والرابع ، والتي تناولت ملامح بيئة التصنيع الحديثة وأوجه نقد النظام التقليدي والمقاييس الجديدة المقترحة على التوالي ، أمكن التوصل إلى خمسة متطلبات أساسية يجب توافرها في مقاييس الأداء حتى يكون نظام قياس وتقدير الأداء الذي يستخدمها متطوراً تلقائياً وهي متطلبات :

- ١ - أن يتم إشتقاق مقاييس الأداء من استراتيجيات وأهداف الشركة .
- ٢ - أن تنقل مقاييس الأداء الاستراتيجيات والاهداف خلال المستويات التنظيمية وعبر الوظائف المختلفة .
- ٣ - أن تشتمل مقاييس الأداء على مقاييس داخلية ومقاييس خارجية ترتبط بأداء المنافسين الرئيسيين والصناعة ككل .

٤- أن تتنوع مقاييس الأداء بين المقاييس المالية والمقاييس غير المالية التشغيلية حسب طبيعة العمل وحسب عقلية وتفكير من يستخدمها .

٥ - أن توفر مقاييس الأداء معلومات تغذية عكسية ملائمة يتم حصرها وإعدادها وتقديمها للشخص المسؤول في الوقت المناسب .

وبعد ، فيمكن الخروج من هذا البحث بنتيجة أساسية مؤداها أن التطور التلقائي المستمر في نظام قياس وتقدير الأداء لا يدعوا إلى الحاجة إلى الاستثمارات في تجهيزات معقدة جديدة بقدر الحاجة إلى تحول التركيز والانتباه مع التفكير والإدارة بطريقة مختلفة . ولعل من أهم مظاهر هذا التحول وهذا الاختلاف التي نوقشت بالتفصيل في ثانياً البحث ما يلي :

- التحول من التركيز على فحص الجودة بعد الانتهاء من التصنيع إلى التركيز على تصميم الجودة قبل البدأ في عملية التصنيع .
 - التحول من التركيز على تدنيه تكاليف المخزون إلى التركيز على التخلص من المخزون نفسه .
 - التحول من التركيز على رقابة التكلفة بعد التنفيذ إلى التركيز على إدارة التكلفة من المبيع قبل التنفيذ .
 - التحول من التفكير بعقلية « ليس في الامكان أحسن مما كان » إلى التفكير بعقلية « يوجد دائمًا أحسن مما هو حسن » .
 - التحول من التفكير لمواجهة سوق ساكن محدود مع منتجات نمطية مستقرة يتم انتاجها بأحجام كبيرة إلى التفكير لمواجهة الانفتاح في الأسواق ومواجهة المنافسة العالمية التي تتصف بسرعة التغير في كثافة وطبيعة القرى التنافسية مع التوسع الكبير في توسيع المنتجات والخدمات مع السرعة الشديدة في تقادم المنتج المعين .
 - التحول من استخدام مجموعة واحدة من المقاييس المالية الداخلية إلى توسيع المقاييس بحسب طبيعة الأداء مع استخدام مقاييس مالية وغير مالية ، داخلية وخارجية .
 - التحول من التركيز على التنميط والإستقرار والثبات في الأداء إلى التركيز على زيادة المرونة وسرعة الاستجابة للتغيرات في احتياجات وطلبات العملاء ، وزيادة المرونة وسرعة الاستجابة للتطورات التكنولوجية .

- التحول من إدارة الأفراد بالترهيب (السيطرة على الأفراد وتوجيه سلوكهم وتنميته أدواءهم وتتبع أعمالهم والتقرير عنهم) إلى إدارة الأفراد بالرغبة (خلق الدافع والحفار على تفزيذ الاستراتيجيات والأهداف مع التشجيع على التطور والابتكار والعمل بروح الفريق والاحساس بالمسؤولية والتقييم والمتابعة لأغراض التعليم وليس لأغراض التشهير) .

ولذلك ، من الضروري جداً أن يوجد لكل شركة إستراتيجية واضحة وأهداف محددة مطلوب تحقيقها من هذه الاستراتيجية ، ثم يتم ترجمة هذه الأهداف الاستراتيجية إلى أهداف تفصيلية أكثر تحديداً وأقل نطاقاً وأقصر زمناً وبحيث تحول إلى مقاييس للأداء خلال المستويات التنظيمية وعبر الوظائف المختلفة في الشركة . ويتوقف التنفيذ الناجح للاستراتيجيات والتقدم في تحقيق الأهداف على فعالية الربط بينها وبين مقاييس الأداء وذلك للأسباب الآتية :

١ - أن أي تغيير في الاستراتيجيات سيؤدي بالضرورة إلى تغيير تلقائي في مقاييس الأداء لكي تُعبر عن الأهداف الرئيسية للاستراتيجيات الجديدة ، بالإضافة إلى توفير الأساس الملائم لقياس وتقييم مدى التقدم في تحقيق هذه الاستراتيجيات والتأكيد من تنفيذها .

٢ - أن إشتقاق مقاييس الأداء من الأهداف الرئيسية للاستراتيجية المعينة يساعد على تنفيذ هذه الاستراتيجية لأن من طبيعة البشر الميل إلى التركيز على التحسين والإجادة في الأعمال أو العناصر التي يتم قياسها والتقرير عنها . ولذلك ، ترجمة الأهداف الاستراتيجية إلى مقاييس للإداء يضمن النجاح في هذه الاستراتيجية ، لأن الأفراد سيركرون تلقائياً على تحقيق أهدافها .

٣ - أن الاستراتيجيات تحدد إتجاهات وأولويات دون تحديد الألية المطلوبة لتحقيق هذه الاستراتيجية . ولذلك ، يركز قياس الأداء الإستراتيجي على التحركات باتجاه الاستراتيجية وليس مجرد تحديد مدى البعد أو القرب من الهدف منها ، بمعنى التركيز على تحديد « الاتجاهات » على مدار عدة فترات وليس مجرد تحديد الإنحرافات في الفترة الحالية . وبالتالي مطلوب مقاييس متكاملة للإداء مفتوحة واتجاهية في طبيعتها تشجع وتحفز على التحسين المستمر مثل تحسين مستوى الجودة ، وزيادة الدقة في أداء التسليم ، وتدنيه (أن لم يكن التخلص من) المخزون ، وسرعة المرونة ، وتنمية الابتكارات ، وتحفيض التكلفة .

وفي النهاية ، لعل الأفكار والنقاط التي نوقشت في ثناياً هذا البحث والنتائج التي توصل

إليها تكون مفيدة للشركات في قطاع الاعمال في مصر والذى يمر الآن بتغييرات وتطورات ملحوظة تهدف إلى زيادة معدلات التنمية وتدعم وتنمية الاقتصاد المصرى . ويفترض أن عملية التطوير التى يشهدها قطاع الاعمال المصرى في الوقت الحاضر قد بلورت في ذهن إدارة الشركات في هذا القطاع إستراتيجية واضحة وأهداف محددة تسعى كل شركة إلى تحقيقها في الوقت الحاضر . ومن هنا تظهر أهمية هذا البحث حيث يمكن أن تستفيد وبدأ من حيث إنتهت إليه الآخرون ونضع نظم محاسبية لقياس وتقييم الإداء في هذه الشركات تساعد على تنفيذ الاستراتيجيات وتحقيق الأهداف ، وتطور تلقائياً مع حدوث أي تغيير في الاستراتيجيات والأهداف نتيجة للتغير في الظروف المحيطة .

مراجع البحث

- Banker, Rajiv D., Gordon Potter, and Roger G. Schroeder, " Reporting Manufacturing Performance Measures to workers: An Empirical Study", Journal of Accounting Research (Fall 1993), PP. 33 - 55 .
- Bóer, Germain, " Five Modern Management Accounting Myths," Management Accounting (January 1994), PP. 22- 27 .
- , and Debra Jeter, " What's New About Modern Manufacturing? Empirical Evidence on Manufacturing Cost Changes", Journal of Management Accounting Research (Fall 1993), PP. 61 - 83 .
- Drury, Colin, " Cost Control and Performance Measurement in an AMT Environment, " Management Accounting (November 1990), PP. 40 - 42 and 46 .
- Dugdale, David, " Costing Systems in Transition : A Review of Recent Developments, " Management Accounting (January 1990), PP. 38 - 41 .
- Dunk, Alan S., " Reliance on Budgetary Manufacturing Peocess Automation and Production Subunit Performance : A Research Note, " Accounting Organizations and Society, Vol. 17, No. 3/4, 1992, PP. 195 - 203 .
- Eccles, Robert G., " The Performance Measurement Manifesto, " Harvard Business Review (January - February 1991), PP. 131 - 137 .
- , and Philip J. Pyburn, " Creating a Comprehensive System to Measure Performance, " Management Accounting (October 1992), PP. 41 - 42 .
- Ferguson, Peter, " From Japan, Not Before Time, " Accountancy (November 1988), PP. 154 - 157 .
- Garrison, Ray H., and Eric W. Noreen, Managerial Accounting : Concepts for Planning, Control, Decision Making, Seventh Edition, Irwin - International 1994 .
- Grady, Michael W., " Performance Measurement : Implementing Strategy, " Management Accounting (June 1991), PP. 49 - 53 .

Harrell, Horace W., " Materials Variance Analysis and JIT : A New Approach, " Management Accounting (May 1992), PP. 33 - 38 .

Hiromoto, Toshiro, " Another Hidden Edge - Japanese Management Accounting, " Harvard Business Review (July - August 1988), PP. 22 - 26 .

-----, " Restoring the Relevance of Management Accounting, " Journal of Management Accounting Research (Fall 1991), PP. 1 - 15 .

Horngren, Charles T., George Foster, and Srikant Datar, Cost Accorunting : A Managerial Emphasis, Eight - Edition, Prentic - Hall International, Inc., 1994 .

Howell, Robert, and Stephen R. Souey, - " Cost Accounting in the New Manufacturing Environment, The Accountants Digest (September 1988), PP. 7 -12 .

Kaplan, Robert S., " Measuring Manufacturing Performance : A New Challenge for Managerial Accounting Research, " The Accounting Review (October 1983), PP. 686 - 705 .

-----, " Yesterday's Acconting Undermines Production, " Harvard Business Review (July - August 1984), PP. 95 - 101 .

-----, " One Cost System Isn't Enough, " Harvard Business Review (January - February 1988), PP. 61 - 66 .

-----, " The Four - Stage Model of Cost Systems Design ", Management Accounting (February 1990), PP. 22 - 26 .

-----, "and Anthony A. Atkinson , Advanced Management Accounting, Second Edition, Prenti-hall, Englewood - Cliffs, New Jersey 1989 .

-----, and David P. Norton, " The Balanced Scorecard Measures That Drive Performance, " Harvard Business Review (January - February 1992), PP. 71 - 79 .

agan, Daniel P., Robert G. Eiler, and Charles R. Jones, " Are Your Performance Measures, Obsolete ? ., " Management Accounting (June 1989), PP. 45 - 50 .

- Maskell, Brian, " Performance Measurement For World Class Manufacturing," Management Accounting (May 1989 (a)) PP. 32 - 33 .
- ,, " Performance Measurement For world Class Manufacturing 2, " Management Accounting (June 1989 (b)), PP. 32 - 33 .
- ,, " Performance Meausement For world Class Manufacturing 3, " Management Accounting (July / August 1989 (c)), PP. 45 - 50 .
- ,, " Performance Measurement For world Class Manufacturing 4, " Management Accounting (September 1989 (d)), PP. 64 - 66 .
- McNair, C.J., Richard L. Lynch, and Kelvin F. Cross, " Do Financial and Nonfinancial Performance Measures Have to Agree ?, " Management Accouning (November 1990), PP. 28 - 36 .
- Morgan, Macolm J., and Prasanna S. H.Weerakoon, "Japanese Management Accounting : Its Contribution to The Japanese Economic Miracl, " Management Accounting (June 1989), PP. 40 - 43 .
- Morse, Wayne J., James R. Davis and Hargraves Ail, Management Accounting, Third Edition, Addison - Wesley Publishing Company, New York 1991 .
- Nanni, Jr., Alfred J., J. Robb Dixon, and Thomas E. Vollmann, " Integrated Performance Measurement : Management Accounting to Support the New Manufacturing Realities, " Journal of Accounting Research (Fall 1992), PP. 1 - 19 .
- Ostrenga, Michael R., " Activities : The Focal Point of Total Cost Managment, " Management Accounting (February 1990), PP. 42 - 49 .
- Sandwell, Richard, and Norman Molynex, " Will Accountants be Just In Time ?, " Accountancy (September 1989), PP. 68 - 71 .
- Turney, Peter B.B., " Activity - Based Management, " Management Accounting (January 1992), PP. 20 - 25 .