

ترشيد تكاليف الجودة باستخدام منهج  
تحليل التفضيلات (AHP) لتدعيم  
مدخل ادارة التكلفة

د / زايد سالم أبوشناف

مقدمة :

" Producing items that have a high level of quality is not enough. The cost of achieving that quality must be carefully managed so that the long - range effect of quality costs on the company's profits is a desirable one. This is the true measure of the quality effort. " (١)

لقد حظى نشاط الجودة في سائر منشآت الأعمال على اختلاف أنواعها بمالم يحظ به أي نشاط آخر من اهتمام على المستوى العالمي والمحلي في هذه الأيام ، لدرجة أن اعتبرها البعض سلاح التسعينات الذي يتوقف عليه نجاح أو فشل تلك المنشآت في تحقيق أهدافها المتعددة في ظل بيئة التصنيع الحديثة والتنافس الاقتصادي الكبير ، والسعي الدائم نحو التحسين أو التطوير المستمر خصوصا وأن تحسين مستوى الجودة بصفه خاصه يعتبر أسرع الطرق لتحقيق التطوير المنشود .

"The Practice of total quality control is viewed as the high road to continous improvent". (٢)

وفي سبيل السعي الدائم والدعوب لتحقيق أعلى مستويات الجودة والعمل على تحسين هذه المستويات لتحقيق المزيد من رضاء المستهلك تواجه المنشآت المختلفة بعض المشاكل لعل من أهمها :

أ - أن متطلبات الجودة التي ينشدها العملاء تزداد بشكل كبير وسريع ، كما أنهم يتوقعون من السلعة أن تؤدي لهم عدة وظائف أو العديد من الاستخدامات البديلة وفي ظل أفضل مستويات الأداء الممكنة ، بالإضافة الى امكانية الاعتماد عليها Reliable طوال مدة حياتها أو تشغيلها ، وأكثر من ذلك يرغب العملاء أن يضمن لهم المنتج ذلك ، وقد ترتب على هذا اتجاه بعض المنتجات نحو التعقيد Complexity الأمر الذي نتج عنه احتمالات حدوث بعض الفشل Failures أو الانحراف عن مستوى الجودة المطلوبه ، خصوصا وأنه قد أصبح من الصعب على العملاء الحكم بدقة على مستوى الجودة وقت الشراء في ظل هذا التعقيد في مكونات المنتج بما يؤدي الى زيادة تكاليف الفشل والتأثير على سمعة المنشأة في حالة اكتشاف الانحراف عن مستوى الجودة في مرحلة متأخرة بعد ذلك (٣) .

ب - تحول الاهتمام - فى ظل المنافسة السائدة هذه الأيام - من تخفيض التكلفة الى تعظيم القيمة المقدمة للمستهلك وبأسعار تنافسية وهذا ما يؤكد أحد الكتاب بقوله :

“ Nowadays the focus of competition has shifted from achieving low costs as the primary determinated of profitability to maximizing the value offered to coustomers at competitive price ” (٤) .

أضف الى ذلك الاهتمام فى بيئة التصنيع الحديثة بموضوع الجودة ، واعتبار تحسين مستوى الجودة بمثابة الهدف الرئيسى أكثر من مجرد تخفيض التكاليف .

ج - ارتفاع تكاليف الجودة Quality Costs نظرا لزيادة متطلبات مستوى الجودة التى ينشدها العملاء ومحاولات المنشآت المستمرة للاحتفاظ أو تحسين مكائتها التنافسية فى المدى الطويل ، ولذلك أصبحت تكاليف الجودة على نفس الدرجة من الأهمية مع عناصر التكاليف الأخرى كتكلفة المواد أو العمل أو غير ذلك (٥) .

د - نتيجة لكل ما سبق أصبحت نظم ادارة ومراقبة الجودة مطالبه أكثر من أى وقت مضى بتطوير أساليبها واجراءاتها ، كما ظهرت أهمية الحاجه الى الطرق العلمية المتعلقة بدراسة كفاءة وفعالية تكاليف الجودة حتى تكون هذه النظم مواكبه للتغيرات العديدة التى قد تحدث فى المستقبل والا ستصبح غير مؤهلة للقيام بوظائفها على أكمل وجه .

ويرى الباحث أن المشاكل الأربعة السابقة يمكن أن تنصهر فى بوتقه واحده ليشكل منها التحدى الحقيقى الذى يواجه ادارة المنشآت حاليا والذى يتمثل فى كيفية الموازنه والمواءمة بين :

- ١ - التحسين المستمر لمستوى جودة المنتجات بما يؤدى الى الوفاء بالمتطلبات التى ينشدها العملاء ، وبما يعظم المنفعة المقدمة لهم ويحقق للشركة بعض المزايا التنافسية .
- ٢ - تحديد المستوى الأمثل optimum لتكاليف الجودة اللارم لتحقيق مستوى الجودة المطلوبه والمحافظة عليها .

ومن هنا تبرز المشكلة الأساسية التى يعالجها هذا البحث والتى تتلخص فى كيفية ترشيد Rationalize تكاليف الجودة بما يؤدى الى تحديد المستوى الأمثل لهذه التكاليف وزيادة فعاليتها ، وذلك فى ضوء السعى الدائم لتحسين مستويات الجودة وارضاء العملاء وبما يعظم المنافع التى يمكن أن تعود على المنشأة فى النهاية .

## هدف البحث :

على ضوء طبيعة مشكلة البحث فإن الهدف الأساسي له يتمثل في إبراز الدور المحاسبي في عملية ادارة ومراقبة الجودة في ظل المفهوم الحديث لادارة التكلفة Cost management ، ونلك من خلال اقتراح استخدام تحليل التفضيلات ( A H P ) كمنهج متكامل لترشيد تكاليف الجودة ، حتى يمكن تحديد المستوى الأمثل لهذه التكاليف اللازمة بالضرورة لتحقيق متطلبات الجودة وارضاء العملاء واكتساب بعض المزايا التنافسية وبما يؤدي الى تدعيم مدخل ادارة التكلفة في التوجه نحو التطوير المستمر ومن ثم تحسين الربحية .

## خطة البحث :

لتحقيق هدف البحث تم تقسيم الدراسة الى ثلاثة أجزاء على النحو التالي :

- ١ - تكاليف الجودة ومدخل ادارة التكلفة .
- ٢ - دراسة تحليلية انتقادية للأساليب التقليدية لترشيد تكاليف الجودة .
- ٣ - تحليل التفضيلات ( A H P ) كمنهج مقترح لترشيد تكاليف الجودة .

## تكاليف الجودة ومدخل ادارة التكلفة :

تطور الاهتمام بتكاليف الجودة من مجرد التركيز على تعريف وتبويب هذه التكاليف الى محاولة استخدامها كأداة أساسية لتدعيم مدخل ادارة التكلفة في التوجه نحو التحسين المستمر ، ولقد تزامن هذا الاهتمام بتكاليف الجودة في الوقت الحالي مع الاهتمام بتطوير وتحسين مجالات ادارة التكلفة (٦) .

ومما لا شك فيه أن ترشيد وتحديد المستوى الأمثل لتكاليف الجوده من منظور ادارة التكلفة سيحقق لئمنشأة فرص ارضاء العملاء وتحسين الربحية وتحقيق بعض المزايا التنافسية في المستقبل ، ومن ثم يتطلب الأمر توضيح مفهوم ادارة التكلفة وكذا مكونات تكاليف الجودة تمهيدا لدراسة وتقييم الأساليب الموجودة لترشيد هذه التكاليف وتوفير بعض المعلومات اللازم استخدامها في المنهج المقترح استخدامه لزيادة كفاءة وفعالية هذه التكاليف .

مدخل ادارة التكلفة Cost management :

لقد افترن التقدم التكنولوجى الكبير بزيادة واتساع نطاق المنافسه ، مما دفع المنشآت نحو تحسين مستوى جودة المنتجات وتوفير الخدمات المتميزة للعملاء أولا ، ثم السعى فى نفس الوقت لتخفيض التكاليف اللازمه لتحقيق تلك الأهداف كلما أمكن ذلك . وعلى هذا تحول اهتمام محاسبه التكاليف والمحاسبه الاداريه من مجرد توفير البيانات والمعلومات اللازمه لتقييم المخزون لأغراض اعداد القوائم الماليه الى تقديم المعلومات اللازمه والضروريه لادارة التكلفة .

ويهتم مفهوم ادارة التكلفة بالاستخدام الادارى لمعلومات التكاليف اللازمه لمرحلة أو أكثر من مراحل العمل الادارى ، حتى يمكن تخطيط هذه التكاليف والرقابه عليها وتخفيضها أثناء قيام المنشأة بأداء الأنشطة المتعدده اللازمه لتحقيق رغبات ومتطلبات العملاء ، ويؤكد ذلك Horngren بقوله :  
“ We use cost management to describe the actions by manger to satisfy customers while continuously reducing and controlling costs ”. (٧)  
كما ينصب اهتمام مدخل ادارة التكلفة على انتاج سلع وخدمات ذات جودة مرتفعه وبأقل تكاليف ممكنه ، وذلك من خلال التركيز على الأنشطة المختلفه التي تقوم بها المنشأة لتحقيق الأهداف التاليه :

١ - تحديد كفاءة وفعالية جميع الأنشطة التي تؤديها المنشأة

٢ - تحديد وتقييم الأنشطة الجديدة التي يمكن من خلالها تحسين أداء المنشأة

وأهم ما يميز به هذا المدخل هو الاهتمام بالمرحلة السابقه لاتخاذ القرار ، نظرا لما يترتب بعد ذلك من التزام المنشأة بتحمل مجموعه من التكاليف قد يصعب تعديلها أو التحكم فيها ، ويرى أن محاولة تخفيض وترشيد التكاليف فى مرحلة التصميم والتخطيط لا يقل أهميه عن مرحلة التنفيذ وهذا ما يؤكد أحد الكتاب بقوله :

“(٨) .”The earlier you start thinking about cost reduction, the more leverage you’ll have.”

ولذا يعتبر مفهوم التكلفة المستهدفه Target cost من المفاهيم المناسبه التي يمكن استخدامها للمساهمة فى تحقيق أهداف مدخل ادارة التكلفة ، حيث أن مفهوم التكلفة المستهدفه يعنى التحول من التركيز على التكاليف فى مرحلة الانتاج الى مرحلة التخطيط فى دورة حياة المنتج ، وبالتالي يؤدي الى فرص كبيره لتخطيط تكاليف منخفضه بدلا من رقابتها أثناء التنفيذ ، وهو ما يعنى التوجه فى التركيز على مدخل ادارة التكلفة لتدعيمه ، وذلك من خلال التعاون بين العديد من الادارات داخل المنشأة (٩) .

وهكذا فإن ادارة التكلفة تعتبر أحد المداخل الاستراتيجية الهامة بالنسبة للشركة والذي يتطلب تجميع جهود جميع العاملين فى المجالات المختلفة كالانتاج والتسويق والمحاسبة وضرورة الترابط وتبادل المعلومات المستمر بينهم كأساس للنجاح والتطوير المستمر .

وهناك من يرى ( ١٠ ) أن عملية ادارة التكلفة اذا لم تعامل باعتبارها كجزء هام من التوجه الاستراتيجى للشركة ، فان مجهوداتها ستبوء بالفشل ، وأكثر من ذلك قد تفشل هذه المجهودات قبل أن تبدأ اذا ما اعتمد محاسبى التكاليف على أن مهمتهم تنحصر فقط فى حصر وتجميع مجموعات كبيرة من الأرقام وتقديمها كما هى دونما توضيح لمدلول هذه الأرقام أو تفسير لمسببات هذه التكاليف والعوامل التى تكمن وراء ظهورها بهذا الشكل أو فى هذه الصورة ، وهذا يحتم على محاسبى التكاليف أن يكونوا بمثابة الفريق الرياضى Team players ، الأمر الذى يتطلب منهم ضرورة اكتساب العديد من المهارات من خارج نطاق العمل المحاسبى ، فمثلا لتحقيق الاتصال الجيد والفعال مع الادارة يجب تحويل لغة التكاليف الى لغة المستهلك Cost accountants must translate cost accounting language to customer language هذا من ناحية ومن ناحية أخرى لفهم المشاكل جيدا واقتراح أو تصور الحلول السليمة لها يجب أن يكونوا على قدر كبير من المعرفة وانوعى بعمليات التصنيع المختلفة وبعض الجوانب الأخرى فى المنشأة ، وأن يتوافر لديهم الرغبة والايمان بأهمية دورهم ومشاركتهم فى تدعيم مدخل ادارة التكلفة ، حتى يمكن للمحاسبه أن تلعب دورا حيويا فى عمليات ادارة الجودة وذلك من خلال التركيز على مدخل ادارة التكلفة وجعله بمثابة بؤرة اهتمامها الأساسية .

“ Accounting data can play a vital role in quality management if the system has a cost management focus ” . (٦)

ولاشك أن التحديد الدقيق لمكونات تكاليف الجوده وعدم اهمال أى جزء منها سيؤدى الى التحديد الدقيق والسليم للمستوى الأمثل لهذه التكاليف مما ينعكس بدوره على تدعيم مدخل ادارة التكلفة .

### تكاليف الجودة :

لقد ازداد اهتمام المنشآت فى العصر الحالى بضرورة انتاج منتجات ذات جوده عاليه تفسى باحتياجات العملاء ، الأمر الذى يحتم ضرورة تصميم المنتجات والعمليات الانتاجيه بشكل يقدم الجودة المناسبه المتوافقه مع رغبات العملاء ، وذلك من خلال تحديد المواصفات اللازم ادراجها فى المنتجات والعمليات الصناعيه . ولذا أصبح لزاما على المنشآت أن تضع البرامج اللازمه لتقديم الجوده المرغوب فيها من قبل العملاء ، وبالطبع فان مثل هذه البرامج تستلزم مجموعه من التكاليف اللازمه والضروريه حتى تكون المنتجات عند مستوى الجوده المطلوب .

وتقوم جودة المنتجات عموماً على دعامتين أساسيتين هما (١١) :

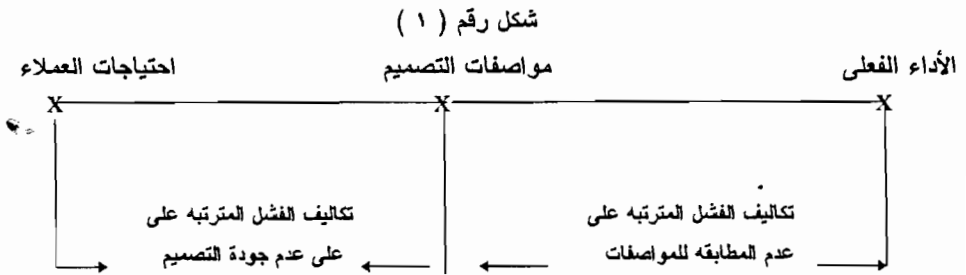
١ - جودة التصميم Quality of design

يحتوي تصميم المنتجات على توصيف للجودة ووسيلة القياس التي يمكن الاستعانة بها في التأكد من مدى توافر الخصائص والمواصفات في السلعة المنتجة وتقديرات لتكاليف الجودة في ضوء مستوى الجودة المطلوب ، وتقاس جودة التصميم بمدى اقتراب خصائص ومواصفات المنتج أو الخدمة من مقابلة احتياجات ورغبات العملاء ، وتصميم المنتج الذي يفشل في مقابلة هذه الاحتياجات أو الرغبات يتسبب في ضعف مستوى الجودة .

٢ - جودة المطابقة للمواصفات Conformance quality

وتتمثل في تصنيع المنتج طبقاً للمواصفات الهندسية والصناعية وبطريقة تؤدي إلى إنتاج السلعة وفق المواصفات التي يحددها التصميم ، وتعتبر جودة المطابقة أو التنفيذ عن مدى مطابقة السلعة المنتجة للمواصفات القياسية أي لجودة التصميم ، وتقاس جودة التنفيذ بنسبة المنتجات المطابقة للمواصفات ، أما المنتجات غير المطابقة للمواصفات فتحتاج إلى اصلاح واعادة تشغيل وقد تصبح بمثابة خردة أو مخلفات ، مما يتسبب في تحمل المنشأة لتكاليف اضافية من الممكن أن تتضاعف في حالة وصول هذه المنتجات غير المطابقة للمواصفات للعملاء .

ويمكن توضيح الفشل في التصميم والفشل في المطابقة للمواصفات نتيجة لعدم مطابقة الأداء الفعلي للمواصفات التي يريغها العملاء من خلال الشكل رقم (١) :



ويجب ملاحظة أن السعي الدائم للشركة لتحقيق مستوى الجودة وكذا أي فشل قد يواجهها على طول هذا الخط بين الأداء الفعلي واحتياجات العملاء يتسبب في حدوث العديد من التكاليف التي تتحملها المنشأة نتيجة لتحقيق الجودة المطلوبة أو نتيجة لضعف مستوى الجودة .

ومن ثم تتمثل تكاليف الجودة في تلك التكاليف اللازمة لتحقيق مستوى الجودة المطلوبه كما تحددها رغبات ومتطلبات العملاء ، وكذا التكاليف المترتبة على انتاج بعض الوحدات غير المطابقه للمواصفات أو المعايير المحددة ، ويمكن القول بمعنى آخر أنها تلك التكاليف اللازمة للحفاظ على مستوى الجودة أو المترتبة على ضعف مستوى الجودة .

“ The costs of quality are those costs incurred to prevent poor quality from occurring or those costs incurred because poor quality has occurred .” ( ٧ )

ويتفق أغلب الكتاب على تقسيم تلك التكاليف من حيث ارتباطها بأنشطة رقابة الجودة الى

مجموعتين رئيسيتين هما :

أ - تكاليف رقابة الجودة Costs of control :

و تتكون من :

١ - تكاليف المنع Prevention costs :

وتمثل التكاليف التي تحدث لمنع انتاج وحدات غير مطابقه للمواصفات ، ومن أمثلتها التكاليف المتعلقة بتخطيط ووضع المواصفات الفنية للجودة ومراجعة تصميمات المنتجات الجديدة ، والتدريب لتحسين الجودة ، وصيانة معدات الجودة ، وتصميم وتطوير برامج تحسين الجودة وغير ذلك .

٢ - تكاليف التقييم Appraisal costs :

وتتعلق بالتكاليف التي تحدث لاكتشاف الوحدات غير المطابقه للمواصفات ، وذلك كتكاليف الفحص والاختبار للمواد والمنتجات ، ومراجعة وفحص عمليات التصنيع للتأكد من مدى دقة ومطابقة التنفيذ للمواصفات المطلوبة .

ب - تكاليف الفشل في رقابة الجودة Costs of failure of control :

وتنقسم بدورها الى :

١ - تكاليف الفشل الداخلي Internal failure costs :

وهي عباره عن التكاليف التي تحدث في حالة اكتشاف الوحدات غير المطابقه للمواصفات داخل المنشأة وقيل شحنها للعملاء مثل تكلفة المخلفات أو الخردة Scrap وإعادة التشغيل والإصلاح وإعادة الجدوله Rescheduling وإعادة الاختبار Retesting وإعادة الفحص وخسارة هامش المساهمه للمنتجات رديئة الجودة .

٢ - تكاليف الفشل الخارجى External failure costs

وتمثل التكاليف التى تحدث فى حالة اكتشاف الوحدات غير المطابقة خارج المنشأ وبعد وصولها للعملاء ويتمثل فى تكاليف الاصلاح والاستبدال خلال فترة الضمان وتكلفة النقل الخاصه بمشاكل الجودة وتكاليف التوزيع والتسويق للوحدات المرتجعه وخسارة هامش المساهمة نتيجة نقص المبيعات وانخفاض الحصة السوقيه واحتمال انخفاض سعر البير

ويمكن تقسيم تكاليف الجوده لأغراض هذه الدراسة الى مجموعتين كما يلى :

أ - التكاليف الصريحة للجودة : Explicit Costs

وهى عبارة عن مجموعة التكاليف المثبتة فى الدفاتر المحاسبية ، التى تظهر صراحة ويتم التقرير عنها من خلال النظام المحاسبى فى المنشأة ، وتنقسم هذه التكاليف الى جزأين : (١)

١ - تكاليف الجودة التى يمكن التحكم فيها Controllable quality costs ، وهى تلك التكاليف التى تتأثر بما تتخذه الاداره من قرارات لمنع انتاج وحدات غير مطابقة للمواصفات أو اكتشاف الوحدات غير المطابقة للمواصفات فعلا وذلك مثل تكاليف المنع والتقييم .

٢ - تكاليف الجودة التى لايمكن التحكم فيها Uncontrollable quality costs ، وتمثل مجموعة التكاليف غير الخاضعة للتحكم ، وذلك مثل تكاليف الفشل الداخلى والخارجى والتى تترتب على فشل عملية الرقابة على الجودة كما سبق ذكره .

ب - التكاليف المستترة Hidden costs لضعف مستوى الجودة : (٦)

وتمثل مجموعة التكاليف التى لا تظهر صراحة ولا تتوافر بياناتها فى الدفاتر المحاسبية والتى يعبر عنها بتكلفة الفرصة الضائعة والمتمثلة فى خسارة هامش المساهمة نتيجة لنقص المبيعات أو انخفاض سعر البيع أو فقدان الشركة لسمعتها فى السوق Loss of - reputation costs ، ومعظم هذه التكاليف مترتبة على استياء العملاء وعدم رضائهم عن مستوى الجوده للمنتجات التى تقدمها المنشأة ، وهذه التكاليف يمكن اعتبارها داله عكسيه لمستوى درجة رضاء العملاء ، فكلما ازدادت درجة الرضا عن منتجات الشركة كلما قلت هذه التكاليف والعكس صحيح ، مع ملاحظة أن الآثار الناتجة عن استياء العملاء وفقد المنشأة لسمعتها تحملها أضعاف ما تتحمله أو تتفقه فى مجال رقابة الجودة وفى مجال التكاليف المترتبة على الفشل الداخلى والخارجى ، وذلك لما قد يحدث من تآكل تدريجى لقاعدة العملاء ، ومن ثم تدهور الأرباح فى المستقبل . وعلى الرغم من أنه قد يصعب قياس هذه التكاليف الا أنه يجب أن تؤخذ فى الاعتبار عند ترشيد وتحديد المستوى الأمثل لتكاليف الجودة بدلا من اهمالها حتى يكون ذلك المستوى الذى تم الوصول اليه قائما على أسس سليمة ومعبرا عن الواقع الفعلى .



## الأهداف الأساسية لترشيد تكاليف الجودة :

على الرغم من أن الهدف الأساسي لترشيد تكاليف الجوده يتمثل فى تحديد المستوى الأمثل لهذه التكاليف اللازم لتحقيق مستوى الجوده المناسبه والذى تتحدد من خلال متطلبات العملاء ورغباتهم ، باعتبار أن كسب رضا هؤلاء العملاء وولائهم للمنشأة له الأفضليه الأولى فى قائمة الأهداف التى تسعى المنشأة لتحقيقها عموما ، الا أن أهداف ترشيد مجموعات تكاليف الجودة تختلف حسب طبيعة كل مجموعه ومدى مساهمتها فى تحقيق هدف تحسين مستوى الجودة ، خصوصا وأن أغلب تكاليف الجودة باستثناء تكاليف المنع وجزء من تكاليف التقييم ، تعبر عن تكاليف أنشطة لا تضيف قيمة للمنتج من وجهة نظر العملاء (١٢) .

ومن ثم يجب أن تتم عملية ترشيد هذه المجموعات المختلفه فى ضوء محددات معينه تتعلق بطبيعة كل منها ، وبما يؤدى فى النهايه الى الوصول الى المستوى الأمثل لتكاليف الجوده وذلك كما يلى :

### ١ - تكاليف الفشل الداخلى والخارجى :

ويتمثل هدف الترشيح بالنسبه لها فى ضرورة العمل على التخلص منها أو تخفيضها حتى تتلاشى كلما أمكن ذلك ، نظرا لأنها تمثل ضياع للموارد وكان يمكن الاستغناء عنها فى حالة إذا ما تم الانتاج بالجوده المطلوبه منذ البدايه ، كما أن هذه التكاليف تحدث أساسا نتيجة لفشل عملية الرقابة ومن ثم ضعف مستوى الجودة وظهور عيوب فى بعض المنتجات ، مما يتطلب اهتمام خاص باصلاحها واعادة تشغيلها وفحصها مرة أخرى وهذا بالطبع سوف يؤدى الى تعطيل التدفق الطبيعى للعمل ، مما يؤثر فى تكلفه المنتجات الأخرى وذلك بزيادة الاختناقات والتشويش Disruptions على سير البرنامج المخطط ، الأمر الذى يترتب عليه زيادة أوقات التصنيع وعدم القدرة على مقابله جداول التسليم المحدده ، مما ينعكس فى النهايه على الانتاجيه باعتبار أن الجوده والانتاجيه وجهان لعملة واحده ، وبانخفاض مستوى الجوده تنخفض الانتاجيه ، نظرا لزيادة أوقات اعاده التشغيل والفحص غير الضرورى وسوء استخدام الموارد وغير ذلك (١٣) .

أضف الى ذلك أن تكاليف الفشل الخارجى بالذات قد تكلف الشركة حياتها أو خسارة السبب الرئيسى لوجودها أصلا وهم العملاء ، ولذلك فإن أى تكاليف من هذا النوع يجب أن تكون غير مقبوله ، ويتحتم أن تحتل مع تكاليف الفشل الداخلى الأهميه الأولى فى عملية التخفيض وذلك بالنسبه لمجموعات تكاليف الجوده الأخرى حتى يمكن التمشى مع المفهوم الحديث الذى تتبناه الشركات حاليا والمتعلق باتنتاج خالى من العيوب والذى أثبت نجاحه فى العديد من المنشآت .

## ٢ - تكاليف التقييم :

تؤدي تكاليف التقييم الى اكتشاف الأخطاء أو الوحدات غير المطابقة للمواصفات ولكنها لا تؤدي الى منع وقوع هذه الأخطاء ، ومن ثم لا يمكن الاستغناء عنها نهائيا ، وبالتالي يكون الهدف بالنسبة لها هو محاولة تخفيضها الى أدنى قدر ممكن ، ولكن الى الحد الذي لا يؤثر على أداء أنشطة التقييم ، وحتى لا تصل بعض المنتجات المعيبة الى العملاء وما يترتب على ذلك من زيادة مضاعفه لتكاليف الجودة .

## ٣ - تكاليف المنع :

وهذه التكاليف يجب أن تدار بعنايه خاصه باعتبارها تمثل خط الدفاع الأول لمنع أية خسائر قد تحدث نتيجة عدم المطابقة للمواصفات أو عدم مقابله الاحتياجات الحقيقيه للعملاء ، وهدف الترشيد بالنسبه لها لا ينحصر فقط في محاولة تخفيضها وانما أيضا في كيفية تحقيق أقصى قدر من الفعاليه لهذه التكاليف ، حتى ولو أدى ذلك الى زيادتها في حدود معينه ، طالما أن هذه الزيادة يقابلها في الجانب الآخر تحسين ملموس لمستوى الجودة وتخفيض لتكاليف الفشل .

أضف الى ذلك أنه يجب عدم الربط بين تكاليف الفشل وبين عمليات التقييم استنادا الى المفهوم الخاطيء بأن ارتفاع تكاليف الفشل يمكن التحكم فيها بزيادة عمليات التقييم لمنع وصول الوحدات الرديئه للعملاء ، الأمر الذي يؤدي الى التوجيه الخاطيء لجهود عملية الرقابه وترشيد تكاليف الجودة ، وما يترتب على ذلك من :

- أ - ضياع الموارد بسبب الاستمرار في انتاج منتجات معيبه وغير مطابقه للمواصفات .
- ب - اتفاق مبالغ كبيرة على عمليات الفحص والاختبار وأنشطة التقييم عموما .

ولقد تبين الآن في ظل مدخل الرقابه الشامله للجودة Total Quality Control أن هذه النظرة الضيقه لعلاج الفشل ليست حقيقيه ولا يمكن التخلص من العيوب من خلال عمليات التقييم فحسب ، بل يتطلب الأمر توجيه الاهتمام الى تكاليف المنع لزيادة كفاءة وفعاليه هذا النوع من التكاليف حتى ولو أدى ذلك الى زيادتها - كما سبق قوله - ، لأن هذه الزيادة الظاهريه لا تمثل اضافه حقيقيه الى تكاليف الجودة الكليه للشركة في الأجل الطويل نظرا للوفورات التي ستحدث في تكاليف الفشل والتقييم ، ويمكن تبرير ذلك كما يلي :

أ - بزيادة تكاليف المنع يحدث تخفيض في عدد الوحدات المعيبه أو غير المطابقه للمواصفات ، وهذا التخفيض في العيوب يعنى في المقابل تخفيض هام وجوهري في تكاليف الفشل الداخلى والخارجى ومن ثم تخفيض تكاليف الجودة عموما وهذا ما يؤكدّه أحد الكتاب بقوله :

“ An investment of about \$ 7000 in prevention resulted in the company saving more than \$ 11200 in the second six-month period. Stated another way, there was 54% reduction in the net cost of quality.” ( ١٤ )

- ب - بنفس المنطلق فإن تخفيض العيوب وعدد الوحدات المعيبة نتيجة لزيادة تكاليف المنع سوف يؤدي الى تخفيض الحاجة لعمليات الفحص والاختبار الروتينية ومن ثم تخفيض تكاليف التقييم .
- ج - النتيجة النهائية تتمثل في تخفيض تكاليف الجودة مع زيادة مستوى الجودة ، مما يؤدي الى تحسين الربحية وزيادة الانتاجية .

وترجع الأسباب الحقيقية للاهتمام بتكاليف الجودة عموما وبترشيدها على وجه الخصوص الى ما

يلي : ( ٦ ) ، ( ١٥ ) ، ( ١٦ )

- ١ - الاتجاه الواضح والكبير للعديد من الشركات بتحسين مستوى الجودة لكي تكون من بين المنتجين ذو المستوى العالمي أو المصنفين عالميا World class manufacturers .
- ٢ - ارتفاع مستوى جودة المنتجات التي تقدمها الشركات الأجنبية المنافسة .
- ٣ - الادراك بأن ضعف مستوى الجودة يعتبر أحد المسببات الرئيسية لحدوث التكلفة Poor quality is a significant cost driver .
- ٤ - ما حققته بعض الشركات التي تهتم بإدارة تكاليف الجودة من العديد من المزايا التنافسية Competitive advantage .
- ٥ - الاهتمام بل الهدف الرئيسي في ظل بيئة التصنيع الحديثه يتمثل في تحسين مستوى الجودة أكثر من مجرد تخفيض التكاليف .
- ٦ - الاهتمام المتزايد بإدارة الجودة الشاملة Total quality management خصوصا في ظل اتفاقية الجات وصدور معايير الجودة الدولية المعروفة بمعايير ايزو ٩٠٠٠ ( ISO 9000 ) ، وطبقا لهذه المعايير لم يعد مفهوم الجودة قاصرا على مجرد التأكد من مطابقتة المنتجات للمواصفات بل امتد ليشمل عملية تطوير وتحسين مستمر للمنتج تساهم فيها كافة وظائف المنشأة بهدف ارضاء المستهلك واشباع حاجاته ، وقد بدأت دول المجموعه الاقتصادية الأوربيه في تطبيق المعايير المذكورة وهو ما يعنى فى الواقع حق هذه الدول فى رفض المنتجات التى لايتوافق لدى مورديها نظم جوده معتمده ، ومنعها من الدخول لأسواقها .
- ٧ - ضرورة التركيز على تحسين ورفع فعالية التكاليف اللازمه لمنع حدوث المشاكل المتعلقة بالجودة أو ضعف مستواها .

ومما تجدر الاشاره اليه أن مراجعة الأبحاث والدراسات السابقه يعد أمرا ضروريا لتوضيح جوانب الظاهره موضع البحث ، كما يمكن أن يساعد فى معرض التحليل على استخلاص بعض الدروس التى يمكن أن تفيد فى عملية ترشيد تكاليف الجودة وزيادة فعاليتها . وهذا ما يتم تناوله فى الجزء التالى من البحث .

## دراسة تحليلية انتقادية للأساليب التقليدية لترشيد الجودة :

ان مفتاح النجاح فى المدى الطويل هو رضاء المستهلك عن السلعة أو الخدمة التى تقدمها المنشأة ، وإذا لم يتم انتاج وتطوير المنتجات لتلائم رغبات واحتياجات المستهلكين وتم الانتاج دون التعرف على رغبات هؤلاء المستهلكين فقد تمنى المنشأة بفشل ذريع لقيامها بانتاج منتجات لا يرغبها العملاء ولاتفى بمتطلباتهم .

وهكذا فان انتاج مجموعه من السلع أو المنتجات ذات درجة عالية من الجوده يعتبر بمثابة هدف أساسى مطلوب تحقيقه لارضاء العملاء ، الا أنه وفى نفس الوقت فان تكلفة تحقيق هذا المستوى من الجوده تعتبر أيضا على جانب كبير من الأهمية ويجب أن تدار بعنايه كبيره نظرا للتأثير طويل الأجل لهذه التكاليف على ربحية المنشأة فى المستقبل .

ويرى الباحث أنه على الرغم من اتفاق معظم المحاسبين على أهمية الدور الذى يمكن القيام به والمتعلق بكيفية تدعيم سياسة المنشأة نحو تحسين مستويات الجودة وتوجيه انتباه الاداره الى حيث يكون التغيير والتطوير أكثر فائدة ومنفعه ، وأهمية وفاعلية تكاليف الجودة فى هذا الشأن ، الا أن هناك أحد المجالات الرئيسيه قد تم اغفاله أو لم يتم تناوله بالقدر الذى يتناسب وأهميته ألا وهو كيفية تحديد واقتراح الحلول المناسبه لمشكلة الجودة الأساسية المتمثلة فى كيفية تحديد المستوى الأمثل للتكلفه اللازمه لتحقيق مستوى الجوده المناسب ، وهذه هى المعادله الصعبه أو المقياس الحقيقى لجهود الرقابه على الجودة . ومن خلال مراجعة الكتابات المختلفه حول تكاليف الجوده تبين أن عملية ترشيد هذه التكاليف لم تحظ بالاهتمام الكافى ، وان كانت هناك بعض الأساليب التقليديه فى هذا المجال ، الا أن بعضها لا يخرج عن كونه أسلوبا للمقارنات البسيطة والبعض الآخر جاء على هامش المحاولات المتعلقة بالرقابه على تكاليف الجودة وعلى نمط النموذج الاقتصادى لتكاليف الشراء والتخزين مقتبسا نفس فكرته مع الاختلاف الواضح والكبير بين الحالتين ، ويعرض الباحث أهم هذه الأساليب فيما يلى :

### أولا : أسلوب المقارنات كأساس للترشيد :

يرى Besterfield (١) أن الادارة تريد من وراء عملية تحليل تكاليف الجوده التعرف على مستوى التكاليف الأمثل ، وأنه يمكن تحديد المستوى الأمثل لتكاليف الجوده من خلال المقارنه بين تكاليف الجوده فى الشركات المختلفه ، ونظرا لأن تكاليف الجوده فى حد ذاتها كرقم مجرد فقط لا تقدم معلومات كافيه لأغراض الدراسة والتحليل ، فان الأمر يتطلب نسبة هذه التكاليف الى أساس معين قد يكون العمل المباشر ( ساعات العمل أو تكلفة العمل ) أو تكاليف الانتاج أو قيمة المبيعات أو عدد الوحدات أو غير ذلك ، الا أن الكثير من الشركات يستخدم المبيعات كأساس للقياس مما يسهل عملية المقارنه بين تكاليف الجوده

فى الشركات المختلفة . وقد تتم المقارنه بالنسبه لتكاليف الجودة ككل أو تتم المقارنه بين المجموعات الفرعيه لهذه التكلفة فى كل من الشركات محل المقارنه ، فمثلا قد يتم مقارنة نسبة تكلفة المنع الى المبيعات فى شركة معينه بنسبة تكلفة المنع الى المبيعات فى شركة أخرى وهكذا وذلك لزيادة فعالية عملية المقارنه والاستفادة بنتيجتها فى ترشيد التكاليف فى الشركة ذات النسب المرتفعه .

ويرى الباحث أن هذه المقارنه لا تؤدى الى الوصول الى معلومات مفيده بخصوص ترشيد تكاليف الجودة نظرا لاختلاف طبيعة المنشآت الصناعيه والخدميه على السواء من حيث طريقة الانتاج وطبيعة المنتجات ، الأمر الذى ينعكس بالضرورة على تكاليف الجودة ويؤدى الى اختلاف قيمتها ، حيث أنه بالنسبه للمنتجات شديدة التعقيد عالية التحمل Complex, high reliable products مثلا تستلزم تكاليف جوده قد تزيد عن ٢٠٪ من المبيعات ، بينما فى الصناعات الأخرى ذات المنتجات البسيطة Simple products with low tolerance requirements فتتطلب تكلفة جوده أقل من ٢٪ من المبيعات (١٣) . وحتى مع افتراض تشابه المنتجات فان نقص أو انخفاض نسبة تكاليف الجودة فى شركة معينه بالمقارنه بشركة أخرى لايعنى بالضرورة أفضلية مستوى التكلفة فى الشركة الأولى فقد يكون ذلك على حساب مستوى الجودة ، كما أن تساوى نسب تكاليف الجودة فى شركتين أيضا لايعنى فى جميع الحالات الوصول الى المستوى الأمثل لتكاليف الجودة ، ومع الافتراض جدا أن المستوى الأفضل لتكاليف الجودة يتحقق بتساوى نسب هذه التكاليف فى بعض الشركات ، فان ذلك لايعنى فى المقابل تعادل فعالية وتأثير هذه التكاليف فى تحقيق الأهداف المتعددة للجودة ، كما لايعنى تعادل مستوى Level الجودة فى هذه الشركات وذلك فى غياب بعض المعايير أو الأهداف المحددة سلفا التى يمكن الحكم بها على هذا المستوى الأمثل والذى يمكن من خلاله الوصول الى تلك الأهداف الموضوعه بأكبر قدر من الفعاليه وأكثر من غيره من المستويات الأخرى ، وليس بالضرورة أن يكون هو المستوى الأقل تكلفه .

أضف الى ذلك أن هذا الأسلوب على الرغم من أنه قد يعطى فكرة عن نسب مجموعات تكاليف الجودة ، الا أنه لايعطى أية معلومات مفيده عن مقدار هذه التكاليف فى الشركات المختلفة ، كما أنه نظرا لأن المبيعات عادة ما تتم بعد الانتاج وكثيرا ما تخضع للتقلبات الموسمييه فان هذا الأسلوب قد لا يصلح فى الفترات القصيرة ، كما أنه يتأثر بالتغيرات فى سعر البيع والتغير فى الأسواق المتاحة .

#### ثا نيا : نموذج Juran لترشيد تكاليف الجودة :

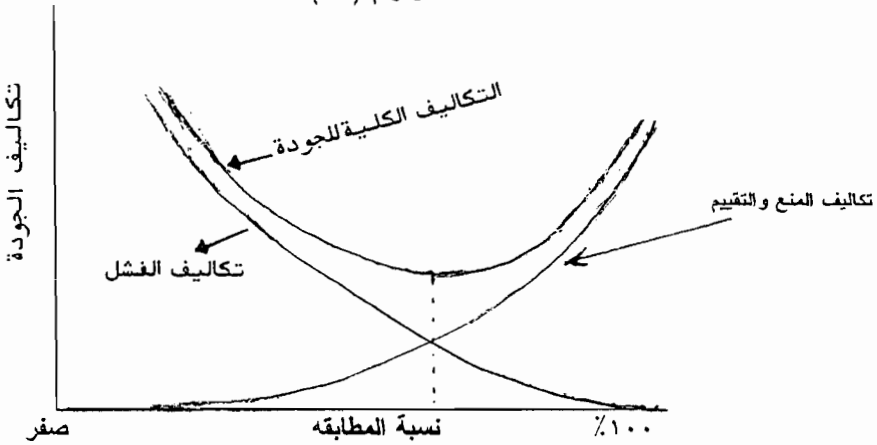
يعتبر هذا النموذج الأكثر شيوعا فى ترشيد تكاليف الجودة وتحديد المستوى الأمثل لها ويطلق عليه Juran's Model of optimum quality ، ويقوم على أساس تقسيم هذه التكاليف الى مجموعتين أساسيتين ( ١٧ ) .

أ - تكاليف تتناسب طرديا مع مستوى الجودة ، أى تزيد مع زيادة عدد الوحدات المطابقه للمواصفات ( نقص الوحدات المعيبه) وذلك مثل تكاليف المنع والتقييم .

ب - تكاليف تتغير عكسيا مع مستوى الجودة أى تنخفض مع زيادة عدد الوحدات المطابقه للمواصفات وذلك مثل تكاليف الفشل الداخلى والخارجى .

ويكون المستوى الأمثل لتكاليف الجودة عبارة عن ذلك المستوى الذى من شأنه أحداث توازن بين تكاليف المنع والتقييم من جهة وبين تكاليف الفشل من جهة أخرى مع تقليل التكاليف الكلية للجودة الى أقل حد ممكن ، على افتراض أنه كلما ازدادت تكاليف المنع والتقييم كلما أدى ذلك الى تخفيض تكاليف الفشل نظرا لتخفيض عدد الوحدات المعيبه وازدياد نسبة المطابقه للمواصفات المحدده . وهكذا يتحدد المستوى الأمثل لتكاليف الجودة طبقا لهذا النموذج عندما تتعادل التكلفة الحدية Marginal cost للمنوع والتقييم مع التكلفة الحدية لاصلاح وعلاج الفشل وذلك كما يتضح من الشكل رقم (٢) .

شكل رقم ( ٢ )



ويرى الباحث أنه على الرغم من أن هذا النموذج يهدف أساسا الى توجيه الانتباه نحو ضرورة تخفيض التكاليف اللازمه لتحقيق مستوى الجودة المطلوب ، إلا أنه يشوبه العديد من الانتقادات التى يمكن تلخيصها فيما يلى :

١ - يتعارض هذا النموذج مع مفهوم الرقابة الشاملة للجودة ومدخل انتاج خالى من العيوب Zero defect ، وذلك لأن النقطة التى تمثل المستوى الأمثل تأتى قبل الوصول الى مستوى مطابقة ١٠٠٪ ، ومن ثم يسمح هذا النموذج ضمنا باستمرار بعض العيوب ، مما يجعله غير مناسب مع سياسة المنشآت فى الوقت الحالى نحو التوجه الى التطوير المستمر والتحول من تخفيض التكاليف فى ظل عمليات المنافسة الشديدة الى تعظيم القيمة المقدمة للمستهلك .

٢ - يتشابه الى حد كبير مع النموذج الاقتصادي لتكاليف الشراء والتخزين ، بل ويقوم على نفس فكرته مع أن هذا النموذج الأخير قد وجهت اليه العديد من الانتقادات فى ظل بيئة التصنيع الحديثة ، فما هى الفائدة من الوصول الى أقل تكلفة شراء وتخزين بينما العمليات الانتاجية لا تحتاج لمثل هذه المواد فى الوقت الحالى ، وبنفس المنطق ما الفائدة من الوصول الى أقل تكاليف جوده بينما لا تزال هناك بعض المنتجات غير المطابقه للمواصفات ولم يتم الوصول الى مستوى الجوده المطلوب .

٣ - لا تصلح تكاليف الجوده فقط فى جميع الصناعات كأساس لتحديد مستوى الجوده المناسب واعتبار الوفر فى التكاليف مقياسا لنجاح برامج تحسين وتطوير الجوده فمثلا فى صناعة أجزاء معينه من الطائرات والساعات الدقيقة وأنواع من الأدوية والأغذية وغير ذلك من الصناعات ذات التأثير المباشر على حياة المستهلك وصحته والتي قد يترتب على ضعف الجوده فيها خسائر فى الأرواح أو حدوث كارثه بيئيه Ecological disaster ففى مثل هذه الصناعات لا يمكن اخضاع تكلفة الجوده لمثل هذا النموذج ولا يتحدد أو يقارن مستوى الجوده فى هذه الحالة بالوفر فى التكاليف ، وبينما لا يوجد خلاف Opjection على محاولة الوصول الى المستوى الأمثل لتكاليف الجوده وتحقيق أكبر قدر من الفعاليه لها، فإن الجوده نفسها لا تجزأ وغير قابله للحلول الوسط(١٨) Quality shoud not be compromised ، ويجب أن تتحدد من خلال متطلبات العملاء وليس من خلال المستوى الأمثل للتكاليف كما يحدث فى ظل هذا النموذج ، فقد تحدد المنشأة المستوى الأمثل للجوده عند أدنى تكاليف كليه ممكنه ولا يحقق هذا المستوى من الجوده رغبات العملاء .

٤ - يتمثل الخطر الحقيقي فى حالة الاعتماد على هذا النموذج فى ما يترتب عليه من كبح Inhibit جهود ادارة الجوده فى الشركه نحو التطوير المستمر والوصول الى المستوى الأفضل للجوده وما قد يؤدي اليه من قيام الشركه بوضع معايير لجوده منتجاتها أقل من المتطلبات التى يرغبها ويتوقعها العملاء(١٨) .

٥ - مع أن الجوده ليست ساكنه Static نظرا لأن احتياجات ورغبات العملاء دائمة التغير ، فإن هذا النموذج يعبر عن وضع ثابت بالنسبه لجوده المنتج ، فالتوازن بين تكلفة المنع والتقييم وبين تكاليف الفشل هو توازن لوضع ثابت ويعبر عن نظره قصيرة المدى ، فلم يعد مفهوم الجوده قاصرا كما سبق بيانه على مجرد التأكد من مطابقة المنتج للمواصفات ، بل امتد ليشمل عملية تطوير وتحسين مستمر للمنتج بهدف ارضاء المستهلك واشباع حاجاته فى النهاية .

٦ - أن هذا النموذج يهمل تكاليف الجودة المستترة أو الخفية Hidden quality costs (٦) نظرا لأن جزء من تكاليف الفشل فقط مثل تكلفة إعادة التشغيل والإصلاحات خلال فترة الضمان قد تكون متاحة في السجلات المحاسبية ، أما الجزء الآخر من تكاليف الفشل مثل تكلفة الفرصة الضائعة نتيجة استياء العملاء والمتمثلة في هامش المساهمة للمبيعات المفقودة واحتمال انخفاض سعر البيع وفقدان المنشأة لجزء من سمعتها ، فهو بالطبع غير متوافر ضمن البيانات المحاسبية .

٧ - أن معظم تكاليف الفشل المثبتة في السجلات المحاسبية تعتمد أساسا على معدلات العيوب Defect rates ، فمثلا تكلفة العادم وتكاليف إعادة التشغيل تعتمد على عدد الوحدات المعيبة ، وطبقا للنظرة التقليدية لمفهوم الجودة (١١) تعرف العيوب عادة بأنها عبارة عن بعض الخصائص الموجودة في المنتج وغير مطابقه للمواصفات المحددة ، ويترتب على هذا التعريف ما يلي :

أ - جميع الوحدات الواقعة في نطاق Limit المواصفات المحددة تعتبر جيدة .

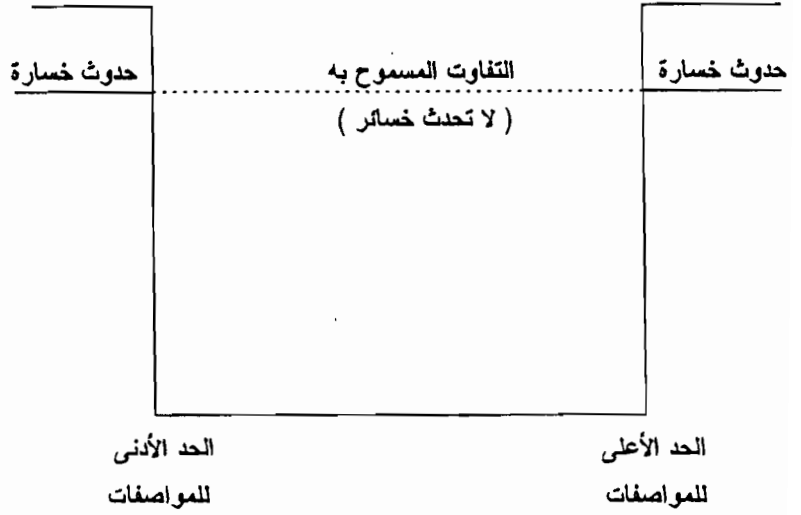
ب - جميع الوحدات خارج نطاق المواصفات المحددة تعتبر غير جيدة .

والمشكلة هنا في هذه النظرة الضيقة التي يقوم عليها هذا النموذج أن كل الوحدات التي تقع في نطاق المواصفات المحددة يتم اعتبارها متساوية في مستوى الجودة وبغض النظر عما إذا كانت هذه الوحدات تقع في نطاق القيمة المستهدفة Target Value أو قريبه من الحد الأعلى أو الأدنى للمواصفات المحددة، وذلك كما يتضح من الشكل رقم ( ٣ ) .

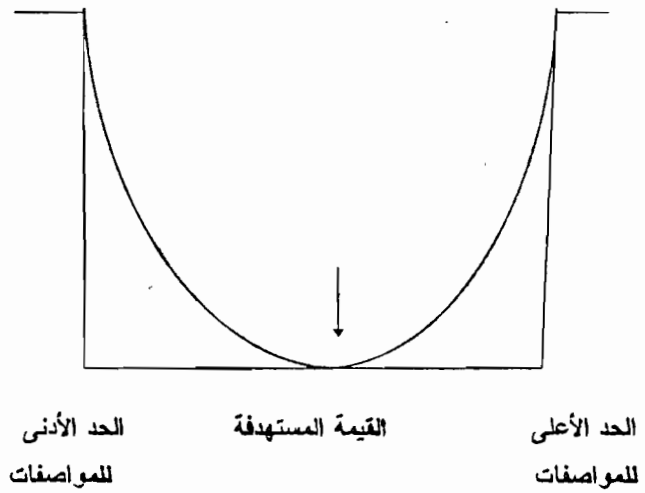
ومما تجدر الإشارة اليه في هذا الصدد أن النظرة الحديثة للجودة (١١) تقوم على أساس أن العبرة ليست بالمواصفات المحددة من قبل الشركة وإنما العبرة بالمواصفات التي يرغبها ويتوقعها العملاء في المنتج ، ومن ثم ليس بالضرورة أن تكون جميع الوحدات الواقعة في نطاق المواصفات المحددة على نفس الدرجة من الجودة المرغوب فيها من قبل العملاء ، وطبقا لذلك فإن التكاليف الخفية للجودة ترتبط بعدم تحقيق احتياجات العملاء وبغض النظر عن مطابقه للمواصفات من عدمه ، وكمثال على ذلك التكاليف الناتجة عن استياء العملاء لتفاوت خصائص المنتج عن المواصفات التي يرغبونها ، وخسارة الحصة السوقية نظرا لأن المنتجات ليست في الشكل Uniform المناسب وتكاليف التعبئة والتغليف Packing costs للوحدات المعيبة .



شكل رقم ( ٣ )



شكل رقم ( ٤ )



والنظرة الحديثة للجودة تقدر الخسارة الناتجة عن منتجات تختلف عن القيمة المستهدفة بغض النظر عما إذا كانت تقع داخل أو خارج حدود المواصفات ، وتقوم على أساس وجود هذه الخسائر بسبب التفاوت الذى قد يحدث نتيجة الانحراف أو اختلاف مستوى جودة المنتج عن القيمة المستهدفة حتى لو كانت القيمة الفعلية تقع فى نطاق المواصفات المحددة وذلك كما يظهر فى شكل رقم (٤) ، وهى بذلك تختلف عن النظرة التقليدية للخسائر الناتجة عن ضعف الجودة والتي تفترض أن تكاليف الفشل الظاهر والخفى لا تحدث طالما أن مقياس الإنتاج الفعلى يقع داخل نطاق المواصفات المحددة ، وتحدث الخسائر فقط عندما يقع المنتج خارج حدود المواصفات .

وعلى ذلك فإن الاختلاف الجوهرى فى الفلسفة بين النظرة التقليدية الذى يبنى عليها هذا النموذج وبين النظرة الحديثه يقوم على أساس استخدام معدل العيوب كمقياس خاطئ فى ظل النظرة التقليدية بينما النظرة الحديثه تفترض أن تكاليف الجوده الخفيه موجوده فى أى وقت يختلف فيه المنتج عن القيمة المستهدفه .

٨ - يستند هذا النموذج على المفهوم التقليدى للرقابه على الجودة الذى يقوم على أساس الربط بين تكاليف الفشل وبين عمليات التقييم ، الأمر الذى يترتب عليه انفاق مبالغ كبيرة على أنشطة التقييم مما قد يؤدي الى تخفيض تكاليف المنع - للوصول الى المستوى الأمثل من وجهة نظر هذا النموذج - الى الحد الذى يؤثر سلبيا على أنشطة الجودة الأخرى ، على الرغم من أهمية هذه التكاليف فى القضاء على أسباب الفشل الحقيقية ، وما يترتب على تخفيض تلك التكاليف من خسائر قد تتطلب جهودا مضاعفه لأنشطة الرقابه على الجودة ، وهذا ما يؤكد أحد الكتاب بقوله :

" The 5 to 10 cents out of every dollar that is now being spent for prevention may well need to be doubled and tripled, with much of the increase going toward improved efforts in the system engineering activities of quality control ". (٣)

ولقد سبق أن تبين أن الزيادة فى تكاليف المنع تؤدي الى زيادة عدد الوحدات المطابقه للمواصفات ( نقص الوحدات المعيه ) مما نتج عنه تخفيض تكاليف التقييم ، وهذا بالطبع يخالف الافتراض الذى يقوم عليه هذا النموذج حيث يفترض أن تكاليف التقييم تزداد مع زيادة عدد الوحدات المطابقه للمواصفات .

وهكذا يتضح أن الأساليب التقليدية لترشيد تكاليف الجودة لا تصلح لتحديد المستوى الأمثل لهذه التكاليف ، الأمر الذى يتطلب ضرورة البحث عن أساليب أخرى أكثر دقه تتكلم مع مستجدات بيئة التصنيع الحديثه واعتبارات التطوير المستمر هذا من ناحية ، ومن ناحية أخرى مع مفهوم الرقابه الشاملة على الجودة بما يؤدي الى تدعيم مدخل ادارة التكلفة .

## تحليل التفضيلات كمنهج مقترح لترشيد تكاليف الجودة :

لقد ركز الأسلوب التقليدي لترشيد تكاليف الجودة على تحقيق أدنى تكاليف عليه ممكنه فقط وأهمل التكاليف الخفيه الناتجه عن ضعف مستوى الجودة ، ويرى الباحث أن المستوى الأمثل لتكاليف الجودة ليس بالضرورة أن يكون المستوى الأقل تكلفه كما يظهر من السجلات المحاسبية وانما هو ذلك المستوى الذى يؤدي وبفعاليه الى المشاركة فى تحقيق أفضل مستويات الجودة وارضاء العملاء ، بما يؤدي فى النهاية الى تحسين الربحيه وتدعيم التوجه نحو التطوير المستمر .

ومن ثم يجب أن تتم عملية ترشيد وتحديد المستوى الأمثل لتكاليف الجودة فى ضوء المعايير

التالية :

١ - رضاء العملاء عن المنتج يجب أن يحتل المرتبه الأولى فى سلسلة الأهداف المحددة ، نظرا لأن عدم توافق المنتج مع رغبات العملاء سوف يؤدي الى زيادة تكاليف الجودة خصوصا تلك التكاليف الناتجه عن استياء العميل فى حالة ضعف مستوى الجودة والتي لا تظهر فى الدفاتر المحاسبية .

٢ - تحسين مستوى الجودة مما يقتضى ضرورة تصميم المنتجات بشكل يقدم الجودة المتوافقه مع رغبات العملاء ، وتحقيق المتطلبات التى يرغبونها فى المنتجات حتى يمكن التخلص من الأسباب التى تؤدى الى الاستياء وعدم الرضا من جانب العملاء ، وتحقيق بعض المزايا التنافسيه للشركة نتيجة لتميز منتجاتها عن منتجات الشركات الأخرى ، الأمر الذى يؤدي الى تدعيم قدرتها التنافسيه وزيادة حصتها السوقية .

٣ - تخفيض تكاليف الجودة ، ولكن الى الحد الذى لا يخل بتحقيق الأهداف السابقه مع الأخذ فى الاعتبار

كل من :

أ - التكاليف الصريحة للجودة .

ب - التكاليف المستترة للجودة .

ولتحديد المستوى الأمثل لتكاليف الجودة من خلال المعايير السابقه وفى ضوء اعتبارات المنافسه والتطوير المستمر فى بيئة المنشآت الحديثه ، يود أن ينوه الباحث الى أن عملية الترشيح يجب ألا تهمل العناصر الأساسية التى يستهدفها هذا الترشيح والمسببه لحدوث تكاليف الجودة ، حتى لا يتم الاقتصاد على تناول نتيجة الأداء الخاصه بعناصر تكاليف الجودة ، واهمال العناصر المتسببه فى حدوث هذه التكاليف وأهمها بالطبع كسب رضاء المستهلك عن طريق تحقيق مستوى متقدم من الجوده ، ولذا فانه يجب الأخذ فى الاعتبار عناصر السبب والنتيجه Cause and effect وتأثيرهما على عملية الترشيح .

ولذلك فإن شمول أسلوب الترشيح واحتواءه على كافة العناصر المؤثرة والمسببه للتكاليف سوف يؤدي الى نتائج موضوعيه ، الأمر الذي يفرض على عملية الترشيح ضرورة استخدام نوعيه معينه من النماذج تتعلق بتعظيم الأهداف المتعدده والمتنوعه Multi - Variate Objective Models والذي يتوافر من خلالها امكانيه المزج بين المعايير الكميه والوصفيه المؤثره بشكل متكافأ ، فالعناصر أو المعايير الوصفيه لا تقل أهميه عن المعايير الكميه عند تحديد المستوى الأمثل للتكاليف الجوده .

ومن ثم يقترح الباحث استخدام منهج تحليل التفضيلات Analytical Hierachy Process (A H P) لترشيح وتحديد المستوى الأمثل للتكاليف الجوده ، باعتباره يمثل مدخلا حديثا لحل المشاكل المعقده التي تتضمن معايير متعدده Multiple criteria للوصول الى القرار الأفضل ( ١٩ ) ، وهو يستخدم على نطاق واسع خصوصا في الحالات أو المواقف التي يوجد فيها جوانب وصفيه Qualitative aspects يتحتم أخذها في الاعتبار جنباً الى جنب مع العديد من العوامل الأخرى الكمية Quantitative factors .

“ The analytic hierarchy process has been widely used for decision analysis, especially in situation where there are important qualitative aspects that require consideration in conjunction with various measurable quantitative factors. The popularity of the method can be attributed in part to the comparatively simple manner by which it comines qualitative rating with quantitative measurements to arrive at overall priorities for alternatives” . ( ٢٠ )

وهو يتطلب احكام وتقديرات مجموعه من المتخصصين في مجالات مختلفه وتعاون العديد من الادارات داخل المنشأة ، مما يجعله يناسب التوجه الحالى الذي يفرض ضرورة التفاعل عن قرب بين المحاسبه وادارة الجوده لتطوير نظام تكاليف الجوده هذا من ناحية ومن ناحية ثانية ضرورة التعاون بين المحاسبين والمهندسين لتطوير المعلومات المحاسبية بما يؤدي الى تحسين مستويات التكلفة ( ٢١ ) ، ومن ناحية ثالثة يدعم مدخل ادارة التكلفة الذي يهتم بالتحول من التركيز على ادارة التكلفة فى مرحلة الانتاج الى مرحلة التخطيط وبالتالي يؤدي الى فرص كبيره لتخفيض التكاليف وزيادة فعاليتها ، بدلا من راقبتها أثناء التنفيذ خاصة وأنه بمجرد دخول المنتج الى مرحلة التنفيذ تقل فرص تخفيض التكاليف الى حد كبير .

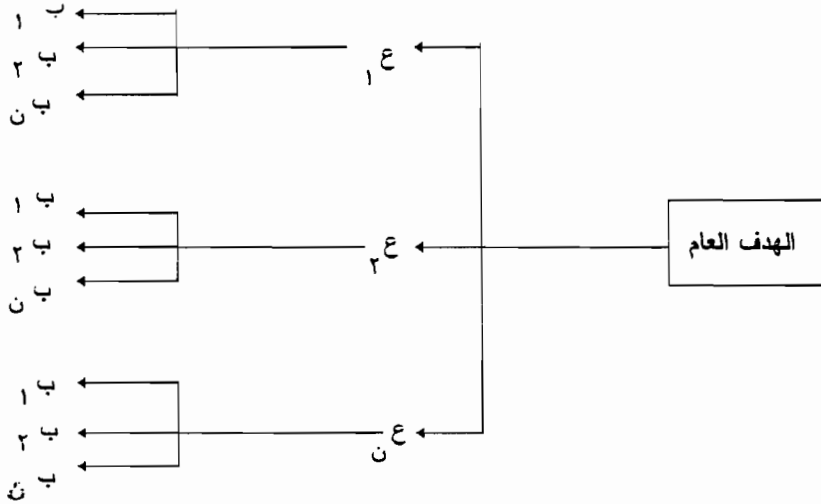
وفيما يلي يتناول الباحث الأسس التي يقوم عليها هذا المنهج وكيفية تطبيقه للوصول الى المستوى الأمثل للتكاليف الجوده .

الأسس التي يقوم عليها المنهج المقترح (٢٢) :

يقوم تطبيق منهج تحليل التفضيلات على مجموعة من الأسس يمكن تحديدها كما يتضح من الشكل رقم (٥) على النحو التالي :

- ١ - تحديد الهدف العام Overall Goal للمشكلة محل الدراسة .
- ٢ - تحديد مجموعة المعايير Criteria أو الأهداف الفرعية التي تساهم في اختيار الهدف العام .
- ٣ - حصر البدائل Alternatives المتاحة التي يتم تقييمها والمفاضلة بينها وفقاً للمعايير التي قد يكون من الممكن قياسها أو غير قابله للقياس ، ويعبر عن ذلك في شكل مصفوفة يوضح كل عمود فيها ما يحققه

شكل رقم (٥)



كل بديل (ب) من البدائل من كل معيار (ع) من المعايير المختلفه ، أى القيم الفعلية التي يحققها كل بديل من البدائل من معايير التقييم المستخدمه ، وتظهر هذه القيم ( أ ) في المصفوفه رقم ( ١ ) ، مع ملاحظه أن أ ترمز الى القيمه التي يحققها البديل ب بالنسبه للمعيار ع وهكذا .

مصنوفه رقم ( ١ )

ب ن	ب ٢	ب ١	ع ع ع ع
أ١ ن	أ٢١	أ١١	
أ٢ ن	أ٢٢	أ١٢	
أ٣ ن	أ٢٣	أ١٣	
أم ن	أ٢ن	أ١ن	

٤ - اجراء المقارنات المزدوجه Pairwise Comparisons ، حيث يقوم هذا المنهج على أساس اجراء مجموعة من المقارنات المزدوجه لتحديد الأولويات أو الأفضنيات Priorities لكل من المعايير والبدائل ، وتعتبر عملية المقارنات المزدوجه المكون الأساسى لبناء هذا المنهج ، حيث يقدر المستخدم أو متخذ القرار الأفضليه لكل معيارين ، كل معيار تجاه الآخر مستخدما مقياسا متدرجا من ١ الى ٩ للتعبير عن أوزان التفضيل لكل معيار بالنسبة للمعيار الآخر ، ويتحدد عدد التقديرات وفقا للمعادلة التالية :

$$ت = \frac{ع (ع - ١)}{٢}$$

حيث ت = عدد التقديرات ، ع = عدد المعايير المستخدمة  
وبالنسبة للتقديرات الرقمية للتفضيلات الوصفية التى يعبر عنها المستخدم فقد حددها المنهج كما فى جدول رقم ( ١ ) .

جدول رقم ( ١ )

التقدير الرسمى	تقدير الأفضلية وصفيًا
٩	مفضل للغاية
٨	تفضيل قوى جدا - مفضل للغاية
٧	تفضيل قوى جدا
٦	تفضيل قوى - تفضيل قوى جدا
٥	تفضيل قوى
٤	تفضيل متوسط - تفضيل قوى
٣	تفضيل متوسط
٢	تفضيل متساوى - تفضيل متوسط
١	تفضيل متساوى

٥ - اعداد مصفوفة المقارنه المزدوجه : Pairwise Comparison Matrix

للوصول الى ترتيب الأفضليات يتم تكوين المصفوفات التالية :

أ - مصفوفة المقارنه المزدوجه للبدائل مع كل معيار من المعايير المستخدمة ، وذلك بأخذ قيم عناصر كل صف من صفوف المصفوفة رقم ( ١ ) والتي يمثل كل منها القيم التي يحققها كل بديل من البدائل موضع الاختيار من كل معيار واجراء مقارنه مزدوجه بين كل بديلين ، وتظهر نتيجة المقارنه فى مصفوفة رقم ( ٢ ) ، على أن يتم تكوين مجموعة من المصفوفات بعدد المعايير المستخدمة .

مصفوفه رقم ( ٢ )

	ب ٣	ب ٢	ب ١	
ب ١	ص	س	١	
ب ٢	ج	١	$\frac{1}{س}$	
ب ٣	١	$\frac{1}{ج}$	$\frac{1}{ص}$	

مع ملاحظة أنه عند مقارنة أى بديل مع نفسه فان الأفضلية تكون متساويه وتأخذ الرقم ١ ، كما أنه بعد مقارنة البديل ب ١ مثلا مع البديل ب ٢ لايتطلب الأمر بعد ذلك اجراء مقارنه مزدوجه أخرى بينهما حيث يمكن استنتاج قيمة التفضيل للبديل ب ٢ بالمقارنه بالبديل ب ١ ببساطه وهي ، وبنفس الطريقه يمكن ايجاد التقدير لباقي البدائل وهكذا ، كما أن أى رقم عدا الرقم ١ يشير الى الأفضليه لصف المعيار بالنسبة لعموده .

ب - مصفوفة المقارنه المزدوجه للمعايير أو الأهداف الفرعيه فى ضوء الهدف العام ، نظرا لأن نتيجة المصفوفات المتعلقه بالبدائل توضح أفضلية بديل معين بالنسبة لمعيار معين فقط ولكنها لاتؤدى الى بيان الأفضليه المطلقه لأحد البدائل بالنسبة لجميع المعايير ، ولذلك يجب تقدير الأهمية النسبيه لهذه المعايير باجراء مقارنة مزدوجه بينها قبل الوصول الى القرار النهائى ، حتى يمكن الوصول الى ترتيب الأفضليات فى ضوء مدى المساهمة فى تحقيق الهدف العام السابق تحديده ، ولذلك يحدد المستخدم أفضلية كل معيار بالمقارنه بكل معيار من المعايير الأخرى وعلى نفس النمط الذى استخدم فى عملية المقارنه المزدوجه بالنسبة للبدائل ، وتظهر نتيجة المقارنه للمعايير فى مصفوفة رقم ( ٣ ) ، ويتم استخدام طريقة المقارنات المزدوجه فى هذا المنهج لسببين أساسيين (٢٣) :

- تجنب احتمال ظهور بعض النتائج العرضيه المضلله Occasional misleading results التى قد تحدث خلال عملية ايجاد مقابل أو عكس الرتبه Rank reversal والتى قد يصعب اكتشافها بدون العمليات الحسابيه العديده والدقيقة لأسانيب المصفوفات للتأكد من مدى اتساق Consistency التقديرات التى تم الحصول عليها .

- تحقيق رغبة المستخدم في التعرف على النواحي التي يتفوق فيها بديل عن آخر ، والمزايا التي تتحقق في ظل كل بديل ، فعلى سبيل المثال قد ترغب الإدارة في معرفة النواحي التي يتفوق فيها مستوى معين من تكاليف الجودة عن مستوى آخر لهذه التكاليف من حيث فعالية المستوى الأول في تحقيق مستوى أفضل للجودة وارضاء العملاء وتحقيق بعض المزايا التنافسية وتحسين الربحية ، بدلا من الحكم على المستوى الأمثل في ضوء معيار واحد وهو أقل تكلفه كما سبق توضيحه .

مصفوفة رقم ( ٣ )

٣ ع	٢ ع	١ ع	
د	ل	١	١ ع
هـ	١	$\frac{1}{ل}$	٢ ع
١	$\frac{1}{هـ}$	$\frac{1}{د}$	٣ ع

٦ - تحديد الأفضلية الكلية لنبدائل : Overall Priority

ويتم ذلك من خلال مجموعة من الخطوات أو العمليات الحسابية التي يمكن توضيحها على النحو

التالى : (٢٢)

أ - تحديد الأفضلية لنبدائل مع كل معيار من المعايير المستخدمة وذلك من خلال :

١/ أيجاد مجموع كل عمود من الأعمدة فى مصفوفة المقارنه المزدوجه للنبدائل مع كل معيار .

٢/ قسمة كل عنصر فى مصفوفة المقارنه المزدوجه على مجموع العمود الخاص به .

٣/ أ حساب متوسط مجموع نسب العناصر فى كل صف فى المصفوفة السابقه ( التى تم الحصول

عليها فى الخطوة أ/٢ ) للوصول الى الأفضلية النسبية للنبدائل مع كل معيار من المعايير .

ب - تحديد الأفضلية للمعايير ، ويتم باتباع نفس الخطوات الثلاثة السابق اتباعها لتحديد الأفضلية للنبدائل مع المعايير .

جـ - ايجاد مجموع حاصل ضرب نسبة الأفضلية لكل بديل مع كل معيار فى نسبة الأفضلية لهذا المعيار ،

والناتج يمثل الأفضلية الكلية للبديل ، ومن ثم يمكن ترتيب مجموعة البدائل المتاحة فى ضوء

الأفضلية الكلية .

٧ - تحديد نسبة الاتساق : Consistency ratio (٢٤)

الركن الأساسى لمنهج التحليلات التفضيلية يتمثل فى كيفية تحديد الأفضليات من خلال استخدام

أسلوب المقارنات المزدوجه الذى سبق توضيحه فى الخطوات السابقه ، ويتوقف جودة وصحة القرار

النهائى على مدى اتساق أو عدم تعارض الأحكام أو التقديرات Judgments التى عبر عنها المستخدم أثناء

سلسلة المقارنات المزدوجه العديدة ، على أن ادراك أو تحقيق الاتساق الكامل Perfect Consistency قد

يصعب تحقيقه ، وبانطبع هناك احتمال لظهور بعض التناقضات المتوقعه خلال اجراء المقارنات الثنائية .



ولمعالجة مشكاة عدم الاتساق يوفر هذا المنهج طريقة يمكن بها قياس نسبة اتساق التقديرات المزدوجة التي يعبر عنها المستخدم ، فإذا كانت مقبولة فاته يمكن الاستمرار في باقى خطوات التحليل ، أما إذا كانت نسبة الاتساق غير مقبولة فإن المستخدم يجب أن يعيد تفكيره أو يعيد عملية الدراسة ، ومن الممكن تعديل تقديرات المقارنه الثنائيه قبل الاستمرار في عمليات التحليل التالية .  
وقد حدد هذا المنهج نسبة معياريه يمكن فى ضوءها الحكم على مدى تناقض التقديرات من عدمه وذلك كما يلى :

- أ - إذا كانت نسبة الاتساق أكثر من ١٠٪ فإن ذلك يدل على أن التقديرات كانت غير متسقه Inconsistent Judgments أو متناقضه ، وفى مثل هذه الحالة يتطلب الأمر من المستخدم تعديل القيم الأساسية فى مصفوفة المقارنه المزدوجه .  
ب - إذا كانت نسبة الاتساق فى حدود ١٠٪ فأقل ، فإن ذلك يعنى عدم تناقض تقديرات المقارنات الثنائيه ، ومن ثم تكون النسبه مقبولة وتدل على اتساق التقديرات .

ويتم حساب نسبة الاتساق طبقاً للخطوات التالية :

- أ - ضرب مصفوفة المقارنات المزدوجه للبدائل مع كل معيار من المعايير المستخدمة فى متجه الأفضليات للبدائل بالنسبه لهذا المعيار وناتج الضرب عباره عن متجه يسمى متجه المجموع المرجح Weighted sum vector .  
ب - قسمة عناصر متجه المجموع المرجح على العناصر المناظرة لها فى متجه الأفضليات للبدائل .  
ج - حساب متوسط القيم الذى تم التوصل اليها فى خطه رقم (ب) ويرمز لهذا المتوسط بالرمز  $\lambda \max$  .  
د - تحديد مؤشر الاتساق (ci) : consistency index كما يلى :

$$ci = \frac{\lambda \max - n}{n - 1}$$

حيث أن : n ترمز الى عدد العناصر التى يتم المقارنه بينها

$$RI = \frac{CI}{RI} = (CR) \text{ يتم تحديد نسبة الاتساق (CR) = } \frac{CI}{RI}$$

حيث أن RI مؤشر عشوائى Random Index يعتمد على عدد العناصر الداخله فى عمليه المقارنه ويستخرج من جداول خاصه أعدت لهذا الغرض .

## تطبيق المنهج المقترح :

يمكن توضيح كيفية تطبيق المنهج المقترح لترشيد تكاليف الجودة إذا افترضنا أن إحدى شركات صناعة السيارات تفكر في تطوير إحدى الأنواع التي تقوم بانتاجها لتحسين مستوى جودتها وتحقيق بعض المزايا التنافسية في السوق ، وقد عرض عليها ثلاث نماذج لتصميمات مختلفة لانتاج سيارة حديثة ، وترغب ادارة الشركة في معرفة وتحديد المستوى الأمثل لتكاليف الجودة التي يمكن أن يساعدها عند الاختيار من بين التصميمات الثلاثة لاختيار التصميم الأفضل الذى يؤدي الى تحسين مستوى الجودة وارضاء العملاء ، وذلك على اعتبار أن التصميم الجيد يعتبر أساس نجاح المنتج حيث أنه يحدد مدى تقبل واعجاب هؤلاء العملاء بهذا المنتج من عدمه .

ولقد كانت البيانات المتعلقة بنماذج التصميم وتفضيلات الادارة على النحو التالي :

أولا : البيانات المتعلقة بالتصميم :

التصميم الأول	التصميم التانى	التصميم الثالث	
فاخر	فوق المتوسط	نمطي	الشكل الداخلى
٤ باب	٤ باب	٢ باب	الهيكل
راديو	راديو ، كاسيت	راديو	راديو ، كاسيت
٦ سلندر	٤ سلندر	٤ سلندر	قوة الموتور
٦٤٢٠٠٠ جنيه	٥٨٠٠٠٠ جنيه	٧٧٨٠٠٠ جنيه	تكاليف الفشل
٣٠٠٠٠٠	٣٥٠٠٠٠	٥٠٠٠٠٠	،، التقييم
٨٩٦٠٠٠	٦٩٠٠٠٠	١٧٥٠٠٠	،، المنع

ونظرا لأن بعض المقاييس المتعلقة برغبات العملاء ومستوى الجودة قد يصعب تحديدها بسهولة ، لذلك فان الادارة قد أخذت فى اعتبارها مجموعة من العوامل مثل الشكل الداخلى للسيارة ، سهولة الدخول والخروج منها ، وضع المقاعد ، نوع الراديو ، الامكانيات Options الأخرى كمستوى الراحة Comfort ودرجة الأمان ، وذلك حتى يمكن تحديد مستوى الجودة التي يرغبها العملاء فى كل تصميم والتي تؤدي الى تحقيق بعض المزايا التنافسية للمنتج ، كما أنه حتى بالنسبة لتكاليف الجودة ذاتها وعلى الرغم من امكانية قياسها كميًا ، الا أن أهمية هذه التكاليف قد تختلف من وجهة نظر شركة لأخرى حسب الأحوال فعلى سبيل المثال قد تهتم إحدى الشركات بتحقيق أعلى مستويات الجودة وعدم انتاج أى منتجات معيبة بل ولا تسمح بأى نسبة عيوب مهما كانت بسيطة وبالتالي تعطى هذه الشركة لتكاليف الجودة أهمية خاصة وكبيرة تختلف عن أهميتها فى شركة أخرى لاهتمام بتحقيق ذلك المستوى العالى من الجودة ، وإنما تهتم فقط بتحقيق أعلى انتاجيه ممكنه فحسب مع السماح بوجود نسبة معينه من العيوب ، مما يجعل تكاليف الجودة فى هذه الشركة الأخيرة لاتنال نفس درجة الأهمية فى الشركة الأولى ، وأكثر من ذلك فقد تختلف الأهمية النسبية لمجموعات تكاليف الجودة من شركة لأخرى وداخل الشركة الواحدة من وقت لآخر ، فقد

تهتم احدى الشركات بمعالجة تكاليف الفشل مثلا عند حدوثه فقط ، بينما تهتم شركة ثانية بالتركيز على عمليات الفحص والتقييم وتعطيها جل اهتمامها في حين ينصب اهتمام شركة ثالثة بالدرجة الأولى على تكاليف المنع وتعطيها الأهمية القصوى ، وبمعنى آخر فان تكلفة مجموعته معينه من تكاليف الجودة قد تمثل أهمية كبيرة في شركة معينه ، بينما لا تمثل نفس الأهمية في شركة أخرى ، وكل ذلك بالطبع يعتمد على سياسة الشركة ومدى اهتمامها بتكاليف الجودة ، كما يعتمد على سياسة الادارة القائمه بعمل التقديرات لأفضلية معيار تكاليف الجودة بالنسبة لباقي المعايير الأخرى .

ثانيا : تفضيلات الادارة :

لقد تم تحديد مجموعة المعايير اللزامة لتحديد المستوى الأمثل لتكاليف الجودة وتقديرات الأفضلية للبدائل مع كل معيار منها ، وكذا تقديرات الأفضلية لهذه المعايير كما يلي :

أ - معايير اختيار المستوى الأمثل لتكاليف الجودة :

١ - رضا العملاء

٢ - تحسين مستوى الجودة

٣ - تخفيض تكاليف الفشل

٤ - تخفيض تكاليف التقييم

٥ - تخفيض تكاليف المنع

ب - تقديرات الأفضلية للبدائل مع كل معيار من معايير الاختيار :

١ - رضا العملاء :

مصنوفه رقم ( ٤ )

ب ٣	ب ٢	ب ١	
٤	$\frac{1}{3}$	١	ب ١
٧	١	٣	ب ٢
١	$\frac{1}{7}$	$\frac{1}{4}$	ب ٣

٢ - تحسين مستوى الجودة :

مصنوفه رقم ( ٥ )

ب ٣	ب ٢	ب ١	
٤	$\frac{1}{3}$	١	ب ١
٦	١	٣	ب ٢
١	$\frac{1}{6}$	$\frac{1}{4}$	ب ٣

٣ - تخفيض تكاليف النقل :

مصنوفه رقم ( ٦ )

ب.٣	ب.٢	ب.١	
٥	$\frac{1}{3}$	١	ب.١
٤	١	٢	ب.٢
١	$\frac{1}{٤}$	$\frac{1}{٥}$	ب.٣

٤ - تخفيض تكاليف التقييم :

مصنوفه رقم ( ٧ )

ب.٣	ب.٢	ب.١	
٨	٢	١	ب.١
٦	١	$\frac{1}{٢}$	ب.٢
١	$\frac{1}{٢}$	$\frac{1}{٨}$	ب.٣

٥ - تخفيض تكاليف المنع :

مصنوفه رقم ( ٨ )

ب.٣	ب.٢	ب.١	
$\frac{1}{٤}$	$\frac{1}{٢}$	١	ب.١
$\frac{1}{٢}$	١	٣	ب.٢
١	٢	٤	ب.٣

ج - تقديرات الأفضليه للمعايير :

مصنوفه رقم ( ٩ )

ع.٥	ع.٤	ع.٣	ع.٢	ع.١	
٣	٢	٣	١	١	ع.١
٣	٣	٢	١	١	ع.٢
١	٢	١	$\frac{1}{٢}$	$\frac{1}{٢}$	ع.٣
٢	١	$\frac{1}{٢}$	$\frac{1}{٢}$	$\frac{1}{٢}$	ع.٤
١	$\frac{1}{٢}$	١	$\frac{1}{٢}$	$\frac{1}{٢}$	ع.٥

في هذه الحالة وللوصول الى المستوى الأمثل لتكاليف الجودة الذى يمكن أن يساعد الادارة فى معرض عملية اختيار التصميم الأفضل يتم اتباع الخطوات التى حددها المنهج المقترح والتى تم ذكرها فيما سبق وتكون النتائج كما تظهر من ملحق البحث على النحو التالى \* :

أولا : الأفضليات لمستويات التكلفة تظهر من خلال تحديد الأفضليات لبدائل التصميم مع كل معيار من المعايير المستخدمة وذلك كما يتضح من متجهات الأفضلية Priority Vectors التالية :

أ - متجه الأفضليه للبدائل بالنسبه لمعيار رضا العملاء :

متجه رقم ( ١ )

٢٦٥ر
٦٥٥ر
٠٨٠ر

ب - متجه الأفضليه للبدائل بالنسبه لمعيار تحسين الجودة :

متجه رقم ( ٢ )

٢٧٤ر
٦٣٩ر
٠٨٧ر

ج - متجه الأفضليه للبدائل بالنسبه لمعيار تكاليف الفشل :

متجه رقم ( ٣ )

٣٦٦ر
٥٣٢ر
١٠٢ر

د - متجه الأفضليه للبدائل بالنسبه لمعيار تكاليف التقييم :

متجه رقم ( ٤ )

٥٩٣ر
٣٤١ر
٠٦٦ر

- 
- \* تم الحصول على هذه النتائج من خلال استخدام برنامج Microsoft Excel V. 4 .
  - \* تفصيلات العمليات الحسابيه موجوده بالملحق ص ٤٠ ، ٤١ ، ٤٢ .

هـ - متجه الأفضلية للبدائل بالنسبة لمعيار تكاليف المنع :

متجه رقم ( ٥ )

١٢٣ ر
٣٢٠ ر
٥٥٧ ر

ومن النتائج الموضحة فى المتجهات السابقة يتبين أن التصميم الثانى هو الأفضل بالنسبة لارضاء العملاء ، وتحسين الجوده وتخفيض تكاليف الفشل، بينما التصميم الأول هو الأفضل بالنسبة لتخفيض تكاليف التقييم ، أما التصميم الثالث فهو الأفضل بالنسبة لتخفيض تكاليف المنع ، ومن ثم لا يوجد حتى الآن تصميم واحد يمكن اعتباره الأفضل بالنسبة لجميع المعايير ، لذا يتطلب الأمر تقدير الأفضلية النسبيه لهذه المعايير .

الا أنه قبل تحديد أفضليات المعايير والاستمرار فى عمليات التحليل الأخرى يتم ايجاد نسب الاتساق للتأكد من عدم تعارض التقديرات التى عبرت عنها الادارة أثناء القيام بعمليات المقارنه المزدوجه ، وقد تم حساب هذه النسب للتقديرات المتعلقة بأفضلية البدائل بالنسبة لجميع المعايير المستخدمة وكانت فى حدود النسبه المقبوله كما يتضح من ملحق البحث ص ٤٠ .

ثانياً : الأفضليات للمعايير المستخدمة فى اختيار المستوى الأمثل :

تبين من النتائج السابقه التى تم التوصل اليها أنه لا يوجد تصميم واحد يعتبر هو الأفضل بالنسبة لجميع المعايير ، ولذلك وقبل اتخاذ القرار النهائى يجب تقدير الأفضلية النسبيه للمعايير من خلال تحويل معلومات المقارنه المزدوجه للمعايير فى المصفوفة رقم ( ٩ ) الى أفضليات كما يظهر فى متجه رقم ( ٦ ) .

متجه رقم ( ٦ )

٣١٣ ر	١ ع
٣١٠ ر	٢ ع
١٤٦ ر	٣ ع
١٣٠ ر	٤ ع
١٠١ ر	٥ ع

ثالثًا : المستوى الأمثل لتكاليف الجودة يتحدد من خلال ترتيب التصميمات المقترحة في ضوء

الأفضلية الكلية . Overall priority ranking for alternatives

لقد تم التوصل في الخطوات السابقة الى ترتيب الأفضليات لمستويات التكاليف فرئ التصميمات الثلاثة مع كل معيار من المعايير المستخدمة كما يتضح من المتجهات أرقام ( ١ ) ، ( ٢ ) ، ( ٣ ) ، ( ٤ ) ، ( ٥ ) ، وكذا تم التوصل الى ترتيب الأفضليات للمعايير حسب الأهمية التي يعكسها كل معيار كما في متجه رقم ( ٦ ) .  
ومن ثم يتم الربط بين الأفضليات السابقه للوصول الى الأفضليه الكلية لكل مستوى من مستويات التكاليف في ضوء الأفضليه الكلية لكل تصميم وذلك كما يلي :

ارضاء العملاء = ٣١٣ر

التصميم الأول = ٠٨٢٩ر

التصميم الثاني = ٢٠٥٠ر

التصميم الثالث = ٠٢٥٠ر

مستوى الجودة = ٣١٠ر

التصميم الأول = ٠٨٤٩ر

التصميم الثاني = ١٩٨١ر

التصميم الثالث = ٠٢٧٠ر

تكاليف الفشل = ١٤٦ر

التصميم الأول = ٠٥٣٤ر

التصميم الثاني = ٠٧٧٧ر

التصميم الثالث = ٠١٤٩ر

تكاليف التقييم = ١٣٠ر

التصميم الأول = ٠٧٧١ر

التصميم الثاني = ٠٤٤٣ر

التصميم الثالث = ٠٠٨٦ر

تكاليف المنع = ١٠١ر

التصميم الأول = ٠١٢٤ر

التصميم الثاني = ٠٣٢٣ر

التصميم الثالث = ٠٥٦٣ر

وتظهر الأفضلية الكلية للبدائل كما في متجه رقم ( ٧ )

متجه رقم ( ٧ )

٣١١ ر	ب ١
٥٥٧ ر	ب ٢
١٣٢ ر	ب ٣

وهكذا يحتل التصميم الثاني المرتبة الأولى من حيث الأفضلية الكلية (٥٥٧ ر) ، أما التصميم الأول فيشغل المرتبة الثانية (٣١١ ر) ، في حين يأتي التصميم الثالث في المرتبة الأخير (١٣٢ ر) من حيث درجة الأفضلية .

ويخلص الباحث مما سبق بالنتائج التالية :

١ - مستوى التكاليف في ظل التصميم الثاني يعتبر هو المستوى الأمثل لتكاليف الجودة وعلى الرغم من أن تكاليفه الظاهرة (١٦٢٠.٠٠٠ جنيه) قد تبدو مرتفعا عن مستوى التكاليف في ظل التصميم الثالث، إلا أنه نظرا لما يتحقق مع التصميم الثاني من تحسين لمستوى الجودة وتحقيق لرغبات العملاء بدرجة أكبر وبالتالي تخفيض تكاليف الفشل الخفيه يجعله يتفوق على المستويين الآخرين في هذا المجال .

٢ - على الرغم من ارتفاع مستوى التكاليف في ظل التصميم الأول (١٨٣٨.٠٠٠ جنيه) ، إلا أنه يبدو أنه غير فعال في تحسين مستوى الجودة بالشكل الذي يتناسب ومتطلبات العملاء ، مما يجعله يأتي في الترتيب الثاني من حيث درجة الأفضلية .

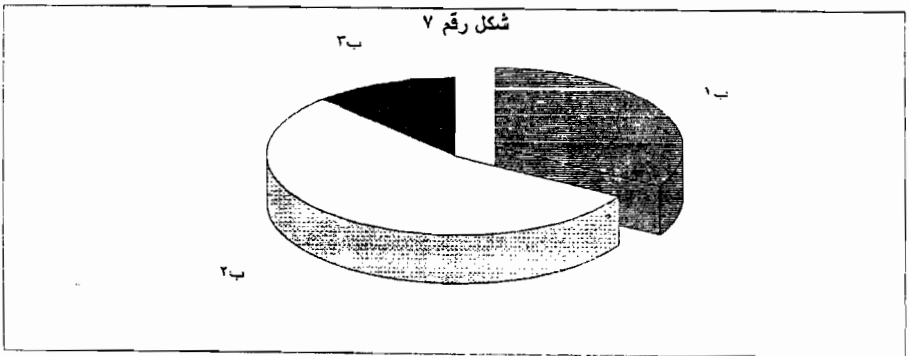
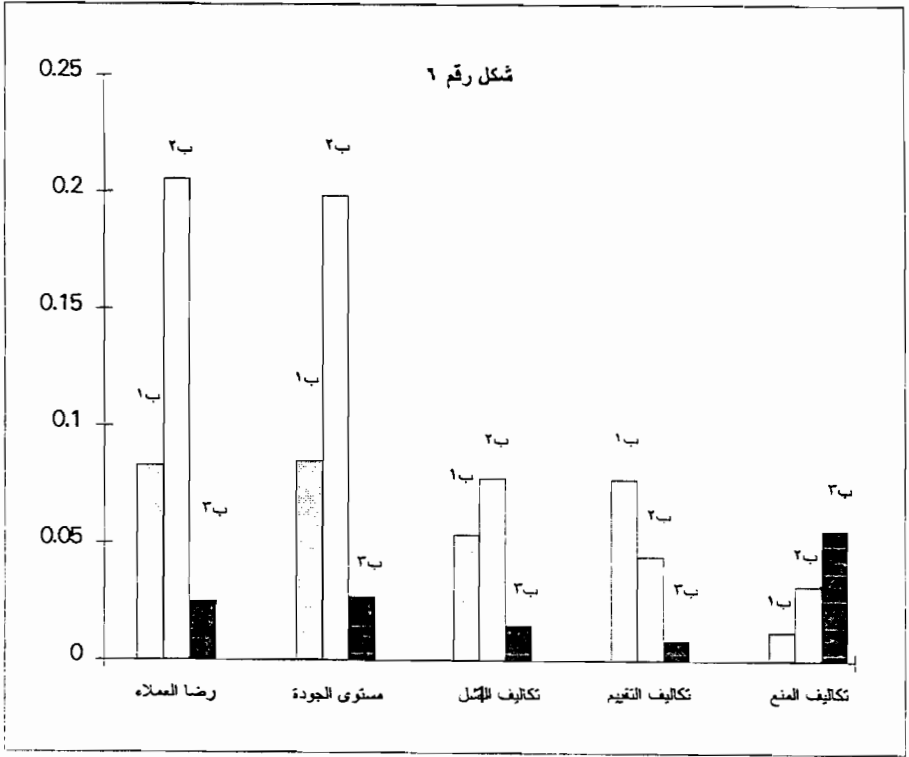
٣ - أن مستوى التكاليف في ظل التصميم الثالث على الرغم من أنه يبدو منخفضا والأقل تكلفه ظاهريا (١٤٥٣.٠٠٠ ر جنيه) ، إلا أنه يأتي في الترتيب الأخير بالنسبة للمستويين السابقين ، وذلك لأن تخفيض تكاليف الجودة عن حد معين غالبا ما يأتي على حساب مستوى الجودة اللازم لارضاء العملاء، وهذا يؤكد ما سبق أن ذكره الباحث أن العبء ليست بأقل تكاليف كلية كما هو الحال في ظل الأساليب التقليدية .

ويمكن عرض النتائج النهائية للتصميمات الثلاثة مع كل معيار من المعايير من خلال الشكل

رقم ( ٦ ) ، وكذا عرض النتائج الخاصة بالأفضليات الكلية لمستويات التكاليف من خلال الشكل رقم ( ٧ )

وأخيرا يمكن إبراز أهم مزايا المنهج المقترح فيما يلي :





١ - يقوم على مجموعة من الخطوات المنهجية Methodology تتميز بالوضوح والمرونة ويسهل فهمها بالنسبة لجميع المستخدمين .

٢ - يؤدي الى تحديد المستوى الأمثل لتكاليف الجودة في ضوء مستوى الجودة الذى يتحدد من خلال متطلبات ورغبات العملاء ، ومن ثم فهو لا يهمل تكاليف الجودة الخفية ، واما تؤخذ هذه التكاليف فى الاعتبار من خلال شمول عملية الترشيد لجميع العوامل المرتبطة بمستوى الجودة وعدم الاعتماد على التكاليف الظاهرة فقط كأساس للوصول الى المستوى الأمثل كما هو الحال فى ظل النموذج التقليدى ويمكن التدليل على ذلك أنه على الرغم من انخفاض تكاليف الجودة الظاهرة فى ظل التصميم الثالث الا أنه نظرا لانخفاض مستوى الجودة وعدم رضاء العملاء أو استياءهم سيترتب عليه زيادة تكاليف الفضل الخفية مما جعله يحتل المرتبة الأخيرة من حيث الأفضلية الكلية ، ويختلف ذلك بالطبع عما لو حددت المنشأة المستوى الأمثل للجوده على ضوء المستوى الأمثل لتكاليف الجوده عند أدنى تكاليف كليه ممكنه فقد لا يحقق هذا المستوى من الجودة حاجات وتوقعات العملاء .

٣ - يؤدي الى التعرف على تأثيرات القرار المختلفة والمجالات التى يتفوق فيها مستوى تكاليف عن آخر والمزايا التى تتحقق فى ظل كل مستوى ، كما يتميز بامكانية الربط بين العوامل الكمية والوصفيه ، بالاضافة الى أنه يوفر طريقه علميه لمراجعة والتأكد من مدى اتساق وعدم تعارض التقديرات التى تم التوصل اليها .

٤ - يتمشى هذا المنهج مع التوجه الجديد نحو تدعيم سياسة التطوير المستمر وتحول الاهتمام فى ظل المنافسة السائده هذه الأيام من تخفيض التكاليف الى تعظيم القيمة المقدمه للمستهلك هذا من ناحية ، ومن ناحية ثانية يتمشى مع مفهوم الجودة الشاملة التى تلقى اهتماما متزايدا فى بيئة التصنيع الحديثه ، والتى لم يعد مفهوم الجودة طبقا لها قاصرا على مجرد التأكد من مطابقة المنتجات للمواصفات بل امتد ليشمل عملية تطوير وتحسين مستمر للمنتج ، وذلك رغبة فى المنافسة والتفوق وادراك أن الجودة المنخفضه ما هى الا سبب جوهرى لحدوث التكلفة ، ومن ناحية ثالثه يلبى هذا المنهج الحاجه ألملحه نحو ايجاد أساليب جديدة لا تركز فقط على النتائج المالية واما تأخذ فى اعتبارها أيضا العوامل الوصفيه ذات التأثير أو العلاقه ، حتى يمكن تعظيم الأهداف المتعدده للمنشأة والمحافظة على استمرارها وتطورها فى المستقبل .

## الخلاصة :

لقد حظى نشاط الجودة فى سائر منشآت الأعمال على اختلاف أنواعها بما لم يحظ به أى نشاط آخر من اهتمام على المستوى العالمى والمحلى فى هذه الأيام ، نظرا لاقتران التقدم التكنولوجى الكبير بزيادة واتساع نطاق المنافسة ، مما دفع المنشآت نحو تحسين مستوى جودة المنتجات وتوفير الخدمات المتميزة للعملاء أولا ، ثم السعى فى نفس الوقت لتخفيض التكاليف اللازمة لتحقيق تلك الأهداف المنشودة . وفى سبيل السعى الدائم والدعوب لتحقيق أفضل مستويات الجودة تواجه المنشآت بمجموعة من المشاكل لعل من أهمها أن متطلبات الجودة التى ينشدها العملاء تزداد بشكل كبير وسريع ، وتحول الاهتمام فى ظل بيئة التصنيع الحديثة من تخفيض التكاليف الى تحسين الجودة وتعظيم القيمة المقدمة للمستهلك وبأسعار تنافسية ، الأمر الذى انعكس على زيادة الاهتمام بتكاليف الجودة ، نظرا لأن انتاج مجموعة من السلع أو المنتجات ذات درجة عالية من الجودة يعتبر بمثابة هدف أساسى مطلوب تحقيقه لارضاء العملاء ، الا أنه فى نفس الوقت فإن تكلفة تحقيق هذا المستوى من الجودة تعتبر أيضا على جاتب كبير من الأهمية ويجب أن تدار بعناية كبيرة ، نظرا للتأثير طويل الأجل لهذه التكاليف على ربحية المنشأة فى المستقبل .

ويرى الباحث أنه على الرغم من اتقاق أغلب المحاسبين على أهمية الدور الذى يمكن القيام به والمتعلق بكيفية تدعيم سياسة المنشأة نحو تحسين مستويات الجودة وتوجيه انتباه الادارة الى حيث يكون التغيير والتطوير أكثر فائدة ومنفعه ، وأهمية وفعالية تكاليف الجودة فى هذا الشأن ، الا أن هناك أحد المجالات الرئيسية قد تم اغفاله ، أو لم يتم تناوله بالقدر الكافى الذى يتناسب وأهميته ، ألا وهو كيفية تحديد واقتراح الحلول المناسبة لمشكلة الجودة الأساسية المتمثلة فى تحديد المستوى الأمثل للتكاليف اللازمة لتحقيق مستوى الجودة المناسبه ، وهو ما يمكن اعتباره بمثابة المعادله الصعبه أو المقياس الحقيقى لجهود ادارة ومراقبة الجودة .

ومن ثم يهدف هذا البحث الى ابراز الدور المحاسبى فى عملية ادارة ومراقبة الجودة فى ظل المفهوم الحديث لادارة التكلفة ، وذلك من خلال اقتراح استخدام تحليل التفضيلات ( A H P ) كمنهج متكامل لترشيد تكاليف الجودة وتحديد المستوى الأمثل لهذه التكاليف ، بما يؤدى الى تدعيم التوجه نحو التطوير المستمر .

ولتحقيق هدف البحث قُسمت الدراسة الى ثلاث أجزاء رئيسية تتناول الجزء الأول منها تكاليف الجودة ومدخل ادارة التكلفة وقد تبين أن الاهتمام الأساسى لمدخل ادارة التكلفة ينصب بالدرجة الأولى على انتاج سلع وخدمات ذات جودة مرتفعة وبأقل تكاليف ممكنه وذلك من خلال تحديد كفاءة وفعالية الأنشطة التى تؤديها المنشأة ، وتحديد وتقييم الأنشطة الجديدة التى يمكن من خلالها تحسين أداء المنشأة مع التركيز على المرحلة السابقه لاتخاذ القرار ، الأمر الذى يتبين معه أهمية وضرورة ترشيد تكاليف الجودة مع التركيز على مفهوم التكلفة المستهدفه والتى تعنى التحول من التركيز على التكاليف فى مرحلة الانتاج الى مرحلة التخطيط فى دورة حياة المنتج ، وذلك لزيادة فعالية عملية الترشيد ومن ثم تدعيم وتحقيق أهداف مدخل ادارة التكلفة .

ولأغراض هذه الدراسة تم تقسيم تكاليف الجوده الى مجموعتين أساسيتين أحدهما تتعلق بالتكاليف الصريحه والتي تظهر ضمن البيانات المستخرجة من خلال النظام المحاسبى ، والأخرى تتعلق بالتكاليف الخفيه والتي لا تظهر صراحة أو بصورة مباشرة فى السجلات المحاسبية ، وعلى الرغم من أن الهدف الأساسى لترشيد تكاليف الجودة يتمثل فى تحديد المستوى الأمثل لهذه التكاليف اللازمة لتحقيق مستوى الجودة التى ينشدها العملاء ، الا أن عملية ترشيد كل مجموعة من هذه التكاليف يجب أن تتم فى ضوء محددات معينه تتعلق بطبيعة كل منها ودورها فى تحقيق مستوى الجوده المطلوبه .

أما الجزء الثانى فقد تناول دراسة تحليليه انتقادية للأساليب التقليديه لترشيد تكاليف الجودة ، وقد اتضح أن عملية ترشيد هذه التكاليف لم تحظ بالاهتمام الكافى ، وان كانت هناك بعض المحاولات فى هذا المجال الا أن بعضها لا يخرج عن كونه أسلوبيا للمقارنات البسيطة بين تكاليف الجودة فى الشركات المختلفه ، والبعض الآخر جاء على نمط النموذج الاقتصادى لتكاليف الشراء والتخزين مقتبسا نفس فكرته مع الاختلاف الواضح والتكبير بين الحالتين .

ويرى الباحث أن أسلوب المقارنات وان كان من الممكن أن يعطى فكرة عن نسب مجموعات تكاليف الجودة فى الشركات المختلفه الا أنه لا يودى للوصول الى معلومات مفيده بخصوص ترشيد تكاليف الجودة نظرا لاختلاف طبيعة المنشآت الصناعيه والخدمية على السواء من حيث طريقة الانتاج وطبيعة المنتجات ، أضف الى ذلك أن هذا الأسلوب لا يخرج عن كونه بمثابة رقابه متأخره تتم بعد أن ينتهى الأداء

الفعلى ويحدث ما يحدث من النتائج بغض النظر عن كونها فى صالح المنشأة أو ضدها ، الأمر الذى يصعب معه إمكانية تغيير أثرها ، كما أن هذه الرقابة بالإضافة الى أنها متأخرة فى تقريرها عن أخطاء الجودة فهى لا تركز أساسا على العوامل المسببة أصلا لهذه التكاليف ، مما يضعف من فعالية عملية الرقابة ذاتها .

أما بالنسبة للأسلوب التقليدى أو ما يعرف بنموذج Juran لترشيد تكاليف الجودة ، فعلى الرغم من أن هذا النموذج يهدف أساسا الى توجيه الاهتمام نحو ضرورة تخفيض التكاليف اللازمه لتحقيق مستوى الجودة ، الا أنه يشوبه العديد من الانتقادات لعل من أهمها اهمال تكاليف الجودة الخفيه ، يتعارض مع مفهوم الجودة الشامله ، لا يصلح للتطبيق فى جميع الصناعات ، كما أنه يؤدي الى كبح جهود ادارة الجودة ووضع معايير لجودة المنتجات أقل من المتطلبات التى يرغبها العملاء .

وتناول الجزء الثالث من البحث تحليل التفضيلات ( A H P ) كمنهج مقترح لترشيد تكاليف الجودة فى ضوء مجموعة من المعايير الأساسية ، وقد تبين أن استخدام هذا المنهج يؤدي الى العديد من المزايا من بينها شمول عملية الترشيد لجميع العوامل المرتبطة بمستوى الجودة وعدم الاعتماد على التكاليف فقط كأساس لتحديد ذلك المستوى ، كما أنه يؤدي الى تدعيم مدخل ادارة التكلفة فى التوجه نحو التطوير المستمر نظرا لأنه يؤدي الى التعرف على تأثيرات القرار المختلفة والمجالات التى يتفوق فيها مستوى تكاليف معين عن آخر والمزايا التى تتحقق فى ظل كل المستويات .

مراجع البحث

- ( 1 ) Besterfield, D., “ Quality Control ” , Prentice - Hall, Inc., New Jersey, 1993, pp. 252-259.
- ( 2 ) Logothetis, N., “ Managing for Total Quality ” , Prentice-Hall, Inc., Ner York, 1992, p.94.
- 3 ) Feigenbaum, A., “ Total Quality Control ” , 3rd ed., McGraw-Hall, Inc., New York, 1991, p.24 .
- 4 ) Theeuwes, J., and Adriaansen, J. “ Towards an Integrated Accounting Framework for Manufacturing Improvement ” , International Journal of Production Economics, Vol. 36, 1994, pp. 85 - 96 .
- 5 ) Alahassane, D., Zafar, U., and Curtis, F., “ Measuring the Costs of Investment in Quality Equipment” , Management Accounting, August, 1994, p. 32 - 35 .
- 6 ) Albright, T., and Roth, H., “ The Measurement of Quality Costs: An Alternative Paradigm ” , Accounting Horizons, Vol. 6, No.2 , 1992, pp. 15 - 27 .
- 7 ) Horngren, C., Foster, G. and Datar, S., “ Cost Accounting A Managerial Emphasis”, 8th ed., Prentice-Hall, Inc., New Jersey, 1994, p. 5 .
- 8 ) Monden, Y, and Lee, J., “ How A Japanese Auto Maker Reduces Costs”, Management Accounting, August, 1993, pp. 22 - 26 .
- 9 ) Brausch, J.M., “ Target Costing for Profit Enhancement”, Management Accounting, November, 1993, pp. 45 - 49 .
- 10) Shea, J.E. and Kleinsorge, I.K., “ T Q M : Are Cost Accountants Meeting the Challenge”, Management Accounting, April, 1994, pp. 65 - 67 .
- 11) Lochner, R. H. and Matar, J.E , “ Designing for Quality” , ASQC Quality Press, New York, 1990, pp. 2 - 3 .
- 12) Brinkman, S. and Appelbaum, M., “ The Quality Cost Report : It’s Alive and Well at Gilroy foods” , Management Accounting, September, 1994, pp. 61 - 65 .
- 13) Gunasekaran, A. and Korukonda, A.R., “Improving Productivity and Quality in Manufacturing Organizations”, International Journal of Production Economics, Vol.36, 1994, pp. 169 - 183 .
- 14) Buchlmann, D.M. and Stover, D., “How Xerox Solves Quality Problems”, Management Accounting, September, 1993, pp. 33 - 36 .

- 15) Howell, R. and Soucy, S., "The New Manufacturing Environment : Major Trends for Management Accounting", Management Accounting, July, 1987, pp. 27 - 30 .
- 16) Atkinson, J.H, and Hohner, G., " Current Trends in Cost of Quality and Continuous Improvement", National Association of Accountants, Montvale, NJ, 1991, p. 67 .
- 17) Juran, J. and Gyna, F., " Quality Planning and Analysis", 2nd ed., McGraw-Hall, Inc., NeW York, 1980, pp. 178 - 179 .
- (18) Dale, B.G. and Plunkett, J.J., " Managing Quality", Philip Allan, New York, 1990, p. 181.
- 19) Bryson, N. and Mobolurin, A., " An Approach to Using the Analytic Hierarchy Process for Solving Multiple Criteria Decision Making Problems", European Journal of Operational Research, Vol. 76, August, 1994, pp. 440 - 454 .
- 20) Saaty, T.L., " The Analytic Hierarchy Process", European Journal of Operational Research, Vol. 74, May, 1991, pp. 426 - 447 .
- 21) Montgomery, D.C., " Interoduction to Statistical Quality Control", 2nd ed., John Wiely & Sons, New York, 1985, p. 2 .
- 22) Anderson, D.R, Sweeney, D.J. and Williams, T., A., " Quantitative Methods for Business", West Publishing Company, New York , 1991, pp. 814 - 816 .
- 23) Dyer, J.S., " The Analytic Hierarchy Process", Management Science, Vol.36, No.3 March, 1990, pp. 249 - 262 .
- 24) Saaty, T.L., " Axiomatic Foundation of the Analytic Hierarchy Process", Management Science, Vol. 32, No. 7, 1986, pp. 841 - 855 .

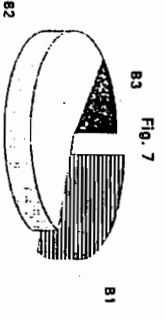
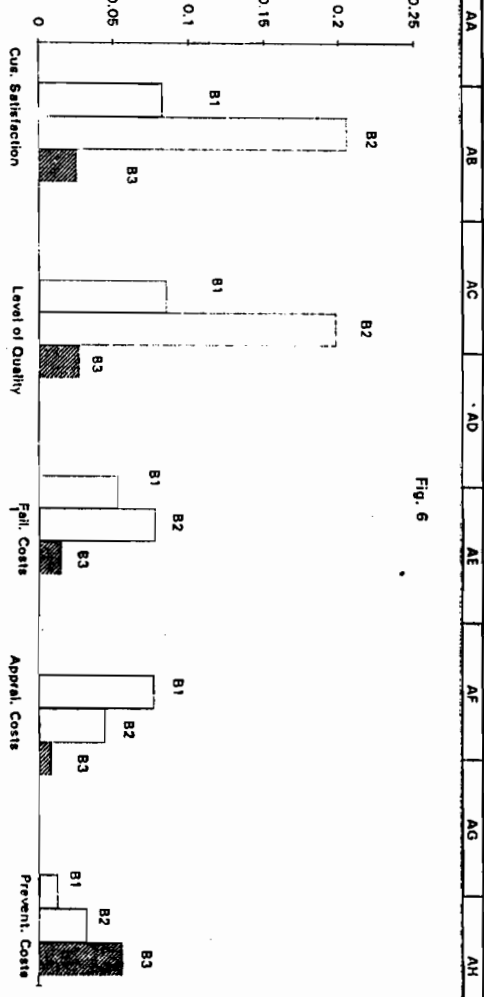
ملحق البحث

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M
1													
2		Metric (A)											
3	B1	B1	B2	B3				B1	Metric% (A)	B2	B3		
4	B2	1	0.333	4				B1	0.236	0.226	0.333		
5	B3	3	1	7				B2	0.706	0.678	0.633		
6		0.26	0.143	1				B3	0.066	0.087	0.033		
7		Metric (B)											
8		B1	B2	B3					Metric% (B)				
9	B1	1	0.333	4				B1	0.236	B2	B3		
10	B2	3	1	6				B2	0.706	0.687	0.646		
11	B3	0.26	0.187	1				B3	0.066	0.111	0.081		
12		Metric (B)											
13		B1	B2	B3					Metric% (B)				
14	B1	1	0.5	5				B1	0.313	B2	B3		
15	B2	2	1	4				B2	0.625	0.286	0.5		
16	B3	0.2	0.25	1				B3	0.063	0.571	0.4		
17		Metric (Z)											
18		B1	B2	B3					Metric% (Z)				
19	B1	1	0.2	8				B1	0.615	B2	B3		
20	B2	0.6	1	4				B2	0.308	0.632	0.533		
21	B3	0.125	0.187	1				B3	0.077	0.316	0.4		
22		Metric (B)											
23	B1	1	0.333	4					Metric% (B)				
24	B2	3	1	6				B1	0.125	B2	B3		
25	B3	0.26	0.187	1				B2	0.375	0.1	0.143		
26		Metric (B)											
27	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.3	0.286		
28	B2	3	1	6				B2	0.375	0.2	0.286		
29	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
30		Metric (B)											
31		B1	B2	B3					Metric% (B)				
32	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
33	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
34	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
35		Metric (B)											
36	B1	1	0.333	4					Metric% (B)				
37	B2	3	1	6				B1	0.125	0.316	0.4		
38	B3	0.26	0.187	1				B2	0.375	0.286	0.353		
39		Metric (B)											
40		B1	B2	B3					Metric% (B)				
41	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
42	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
43	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
44		Metric (B)											
45		B1	B2	B3					Metric% (B)				
46	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
47	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
48	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
49		Metric (B)											
50		B1	B2	B3					Metric% (B)				
51	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
52	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
53	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
54		Metric (B)											
55		B1	B2	B3					Metric% (B)				
56	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
57	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
58	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
59		Metric (B)											
60		B1	B2	B3					Metric% (B)				
61	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
62	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
63	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
64		Metric (B)											
65		B1	B2	B3					Metric% (B)				
66	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
67	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
68	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
69		Metric (B)											
70		B1	B2	B3					Metric% (B)				
71	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
72	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
73	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
74		Metric (B)											
75		B1	B2	B3					Metric% (B)				
76	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
77	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
78	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
79		Metric (B)											
80		B1	B2	B3					Metric% (B)				
81	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
82	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
83	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
84		Metric (B)											
85		B1	B2	B3					Metric% (B)				
86	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
87	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
88	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
89		Metric (B)											
90		B1	B2	B3					Metric% (B)				
91	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
92	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
93	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
94		Metric (B)											
95		B1	B2	B3					Metric% (B)				
96	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
97	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
98	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
99		Metric (B)											
100		B1	B2	B3					Metric% (B)				
101	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
102	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
103	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
104		Metric (B)											
105		B1	B2	B3					Metric% (B)				
106	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
107	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
108	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
109		Metric (B)											
110		B1	B2	B3					Metric% (B)				
111	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
112	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
113	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
114		Metric (B)											
115		B1	B2	B3					Metric% (B)				
116	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		
117	B2	3	1	6				B2	0.375	0.286	0.353		
118	B3	0.26	0.187	1				B3	0.077	0.571	0.18		
119		Metric (B)											
120		B1	B2	B3					Metric% (B)				
121	B1	1	0.333	4				B1	0.125	0.316	0.4		



	N	O	P	Q	R	S	T	U	V	W
1										
2		Vector (1)		Weighted Sum Vector	Consistency Ratio	W.S.V/Vector				
3		0.265		0.803		3.03		max	C-Index	C-Ratio
4		0.656		2.011		3.066		3.032	0.016	0.028
5		0.08		0.24		3				
6										
7										
8		Vector (2)		Weighted Sum Vector		W.S.V/Vector				
9		0.274		0.635		3.047		max	C-Index	C-Ratio
10		0.639		1.983		3.103		3.054	0.027	0.047
11		0.087		0.262		3.011				
12										
13										
14		Vector (3)		Weighted Sum Vector		W.S.V/Vector				
15		0.366		1.142		3.12		max	C-Index	C-Ratio
16		0.632		1.672		3.143		3.094	0.047	0.081
17		0.102		0.308		3.02				
18										
19										
20		Vector (4)		Weighted Sum Vector		W.S.V/Vector				
21		0.593		1.803		3.04		max	C-Index	C-Ratio
22		0.341		1.034		3.032		3.019	0.01	0.017
23		0.066		0.197		2.995				
24										
25										
26		Vector (5)		Weighted Sum Vector		W.S.V/Vector				
27		0.123		0.369		3		max	C-Index	C-Ratio
28		0.32		0.968		3.025		3.019	0.01	0.017
29		0.557		1.699		3.032				
30										
31										
32		Vector (6)		Weighted Sum Vector		W.S.V/Vector				
33		0.313		1.621		5.179		max	C-Index	C-Ratio
34		0.31		1.605		5.177		5.175	0.044	0.039
35		0.146		0.765		5.24				
36		0.13		0.663		5.1				
37		0.1		0.518		5.18				

	X	Y	Z	AA	AB	AC	AD	AE	AF	AG	AH
1											
2											
3	B1	Cus. Satisfaction 0.082845		0.25							
4	B2	0.205328									
5	B3	0.02804									
6											
7											
8											
9	B1	Level of Quality 0.09494		0.2							
10	B2	0.18808									
11	B3	0.02697									
12											
13											
14											
15	B1	Fall. Costs 0.053436		0.1							
16	B2	0.077672									
17	B3	0.014892									
18											
19											
20											
21	B1	Appral. Costs 0.07708		0.05							
22	B2	0.04433									
23	B3	0.00858									
24											
25											
26											
27	B1	Prevent. Costs 0.0123		0							
28	B2	0.032									
29	B3	0.0557									
30											
31											
32											
33											
34											
35											0.311
36											0.557
37											0.132





	J	K	L	M	N	O
1	Matrix (I4)					
2	B1	B2	B3			Vector (I1)
3	#ROUND(B3/SUM(B3 B5) 3)	#ROUND(C3/SUM(C3 C5) 3)	#ROUND(D3/SUM(D3 D5) 3)			#ROUND(AVERAGE(I1 K1) 3)
4	#ROUND(B4/SUM(B4 B5) 3)	#ROUND(C4/SUM(C4 C5) 3)	#ROUND(D4/SUM(D4 D5) 3)			#ROUND(AVERAGE(I1 K1) 3)
5	#ROUND(B5/SUM(B5 B5) 3)	#ROUND(C5/SUM(C5 C5) 3)	#ROUND(D5/SUM(D5 D5) 3)			#ROUND(AVERAGE(I1 K1) 3)
6						
7	Matrix % (B)	B2	B3			Vector (I2)
8	B1	#ROUND(C9/SUM(C9 C11) 3)	#ROUND(D9/SUM(D9 D11) 3)			#ROUND(AVERAGE(I2 K2) 3)
9	#ROUND(B9/SUM(B9 B11) 3)	#ROUND(C10/SUM(C10 C11) 3)	#ROUND(D10/SUM(D10 D11) 3)			#ROUND(AVERAGE(I2 K2) 3)
10	#ROUND(B10/SUM(B10 B11) 3)	#ROUND(C11/SUM(C11 C11) 3)	#ROUND(D11/SUM(D11 D11) 3)			#ROUND(AVERAGE(I2 K2) 3)
11						
12	Matrix % (B)	B2	B3			Vector (I3)
13	B1	#ROUND(C15/SUM(C15 C17) 3)	#ROUND(D15/SUM(D15 D17) 3)			#ROUND(AVERAGE(I3 K3) 3)
14	#ROUND(B15/SUM(B15 B17) 3)	#ROUND(C16/SUM(C16 C17) 3)	#ROUND(D16/SUM(D16 D17) 3)			#ROUND(AVERAGE(I3 K3) 3)
15	#ROUND(B16/SUM(B16 B17) 3)	#ROUND(C17/SUM(C17 C17) 3)	#ROUND(D17/SUM(D17 D17) 3)			#ROUND(AVERAGE(I3 K3) 3)
16						
17	#ROUND(B17/SUM(B17 B17) 3)					
18						
19	Matrix % (I)					
20	B1	B2	B3			Vector (I4)
21	#ROUND(B21/SUM(B21 B23) 3)	#ROUND(C21/SUM(C21 C23) 3)	#ROUND(D21/SUM(D21 D23) 3)			#ROUND(AVERAGE(I4 K4) 3)
22	#ROUND(B22/SUM(B22 B23) 3)	#ROUND(C22/SUM(C22 C23) 3)	#ROUND(D22/SUM(D22 D23) 3)			#ROUND(AVERAGE(I4 K4) 3)
23	#ROUND(B23/SUM(B23 B23) 3)	#ROUND(C23/SUM(C23 C23) 3)	#ROUND(D23/SUM(D23 D23) 3)			#ROUND(AVERAGE(I4 K4) 3)
24						
25	Matrix % (B)	B2	B3			Vector (B)
26	B1	#ROUND(C27/SUM(C27 C29) 3)	#ROUND(D27/SUM(D27 D29) 3)			#ROUND(AVERAGE(I5 K5) 3)
27	#ROUND(B27/SUM(B27 B29) 3)	#ROUND(C28/SUM(C28 C29) 3)	#ROUND(D28/SUM(D28 D29) 3)			#ROUND(AVERAGE(I5 K5) 3)
28	#ROUND(B28/SUM(B28 B29) 3)	#ROUND(C29/SUM(C29 C29) 3)	#ROUND(D29/SUM(D29 D29) 3)			#ROUND(AVERAGE(I5 K5) 3)
29						
30						
31	Matrix % (B)	C2	C3	C4	C5	Vector (B)
32	C1	#ROUND(C37/SUM(C37 C39) 3)	#ROUND(D37/SUM(D37 D39) 3)	#ROUND(E37/SUM(E37 E39) 3)	#ROUND(F37/SUM(F37 F39) 3)	#ROUND(AVERAGE(I6 K6) 3)
33	#ROUND(B37/SUM(B37 B39) 3)	#ROUND(C38/SUM(C38 C39) 3)	#ROUND(D38/SUM(D38 D39) 3)	#ROUND(E38/SUM(E38 E39) 3)	#ROUND(F38/SUM(F38 F39) 3)	#ROUND(AVERAGE(I6 K6) 3)
34	#ROUND(B38/SUM(B38 B39) 3)	#ROUND(C39/SUM(C39 C39) 3)	#ROUND(D39/SUM(D39 D39) 3)	#ROUND(E39/SUM(E39 E39) 3)	#ROUND(F39/SUM(F39 F39) 3)	#ROUND(AVERAGE(I6 K6) 3)
35						
36	#ROUND(B37/SUM(B37 B39) 3)	#ROUND(C37/SUM(C37 C39) 3)	#ROUND(D37/SUM(D37 D39) 3)	#ROUND(E37/SUM(E37 E39) 3)	#ROUND(F37/SUM(F37 F39) 3)	#ROUND(AVERAGE(I6 K6) 3)
37	#ROUND(B37/SUM(B37 B39) 3)	#ROUND(C37/SUM(C37 C39) 3)	#ROUND(D37/SUM(D37 D39) 3)	#ROUND(E37/SUM(E37 E39) 3)	#ROUND(F37/SUM(F37 F39) 3)	#ROUND(AVERAGE(I6 K6) 3)

	X	Y	Z
1			
2			
3			
4			
5			
6			
7			
8			
9			
10			
11			
12			
13			
14			
15			
16			
17			
18			
19			
20			
21			
22			
23			
24			
25			
26			
27			
28			
29			
30			
31			
32			
33			
34			
35			
36			
37			

Overall priority for alternative No. 1 =  
 Overall priority for alternative No. 2 =  
 Overall priority for alternative No. 3 =

= ROUND((0.3\*0.3 + 0.34\*0.9 + 0.35\*0.15 + 0.36\*0.21 + 0.37\*0.29), 3)  
 = ROUND((0.33\*0.4 + 0.34\*0.10 + 0.35\*0.16 + 0.36\*0.22 + 0.37\*0.29), 3)  
 = ROUND((0.33\*0.5 + 0.34\*0.11 + 0.35\*0.17 + 0.36\*0.23 + 0.37\*0.29), 3)

	Q	R	S	T	U	V	W
1		Consistency Ratio					
2	Weighted Sum Vector		W. S. V.Vector				
3	#ROUND(Q1.83+Q4+Q3+Q5+Q2) 3		#ROUND(Q2Q1 3)		max	C-Index	C-Ratio
4	#ROUND(Q1.84+Q4+Q4+Q5+Q4) 3		#ROUND(Q2Q1 3)		#ROUND(AVERAGE(S3 S5) 3)	#ROUND(U4+ (COUNT(S3 S5)))C=C	#ROUND(V4/0.58) 3
5	#ROUND(Q1.85+Q4+Q4+Q5+Q5) 3		#ROUND(Q2Q5 3)				
6							
7	Weighted Sum Vector		W. S. V.Vector				
8	#ROUND(Q1.87+Q1+Q1+Q1+Q1) 194		#ROUND(Q2Q1 3)		max	C-Index	C-Ratio
9	#ROUND(Q1.87+Q1+Q1+Q1+Q1) 194		#ROUND(Q2Q1 3)		#ROUND(AVERAGE(S9 S11) 3)	#ROUND(U10+ (COUNT(S9 S11)))C=C	#ROUND(V10/0.58) 3
10	#ROUND(Q1.87+Q1+Q1+Q1+Q1) 194		#ROUND(Q2Q1 3)				
11	#ROUND(Q1.87+Q1+Q1+Q1+Q1) 194		#ROUND(Q2Q1 3)				
12							
13							
14	Weighted Sum Vector		W. S. V.Vector				
15	#ROUND(Q1.5+81+Q1+Q1+Q1+Q1) 5		#ROUND(Q1.5+Q1 3)		max	C-Index	C-Ratio
16	#ROUND(Q1.5+81+Q1+Q1+Q1+Q1) 5		#ROUND(Q1.5+Q1 3)		#ROUND(AVERAGE(S15 S17) 3)	#ROUND(U16+ (COUNT(S15 S17)))C=C	#ROUND(V16/0.58) 3
17	#ROUND(Q1.5+81+Q1+Q1+Q1+Q1) 5		#ROUND(Q1.5+Q1 3)				
18							
19							
20	Weighted Sum Vector		W. S. V.Vector				
21	#ROUND(Q1.82+Q2+Q2+Q2+Q2) 5		#ROUND(Q2Q1 3)		max	C-Index	C-Ratio
22	#ROUND(Q1.82+Q2+Q2+Q2+Q2) 5		#ROUND(Q2Q2 3)		#ROUND(AVERAGE(S21 S23) 3)	#ROUND(U22+ (COUNT(S21 S23)))C=C	#ROUND(V22/0.58) 3
23	#ROUND(Q1.82+Q2+Q2+Q2+Q2) 5		#ROUND(Q2Q2 3)				
24							
25							
26	Weighted Sum Vector		W. S. V.Vector				
27	#ROUND(Q1.82+Q2+Q2+Q2+Q2) 5		#ROUND(Q2Q1 3)		max	C-Index	C-Ratio
28	#ROUND(Q1.82+Q2+Q2+Q2+Q2) 5		#ROUND(Q2Q1 3)		#ROUND(AVERAGE(S27 S29) 3)	#ROUND(U28+ (COUNT(S27 S29)))C=C	#ROUND(V28/0.58) 3
29	#ROUND(Q1.82+Q2+Q2+Q2+Q2) 5		#ROUND(Q2Q1 3)				
30	#ROUND(Q1.82+Q2+Q2+Q2+Q2) 5		#ROUND(Q2Q1 3)				
31							
32	Weighted Sum Vector		W. S. V.Vector				
33	#ROUND(Q1.83+Q3+Q3+Q3+Q3) 5		#ROUND(Q3Q1 3)		max	C-Index	C-Ratio
34	#ROUND(Q1.83+Q3+Q3+Q3+Q3) 5		#ROUND(Q3Q1 3)		#ROUND(AVERAGE(S33 S37) 3)	#ROUND(U34+ (COUNT(S33 S37)))C=C	#ROUND(V34/0.58) 3
35	#ROUND(Q1.83+Q3+Q3+Q3+Q3) 5		#ROUND(Q3Q1 3)				
36	#ROUND(Q1.83+Q3+Q3+Q3+Q3) 5		#ROUND(Q3Q1 3)				
37	#ROUND(Q1.83+Q3+Q3+Q3+Q3) 5		#ROUND(Q3Q1 3)				