

# النمو الإقتصادي، استراتيجية تنمية الصادرات والتصحيحات الهيكلية

دراسة في الإقتصاد المصرى (١٩٨٠ - ١٩٩٠)

د. ناجى ميخائيل حبيب

كلية التجارة الخارجية وإدارة الأعمال

جامعة حلوان

## مقدمة :

بدأت المشاكل الإقتصادية فى مصر منذ بداية الثمانينيات تأخذ بعدا خطيرا حيث بدأ الإقتصاد المصرى يعانى من العجز المتزايد فى ميزان المدفوعات وارتفاع معدلات البطالة والتضخم وذلك فى ظل انخفاض معدلات نمو الناتج القومى (١١) . وأيا كانت الأسباب التى أدت إلى هذه المشاكل فقد كان من الضرورى محاولة ايجاد الحلول المناسبة مع وضع استراتيجية للتنمية الإقتصادية وتصميم السياسات اللازمة لتنفيذها .كل ذلك فى اطار الظروف والملابسات المحلية والخارجية حتى يمكن خلق الهيكل الأقتصادى المناسب لتنمية تلقائية ومستمرة لى يجد الأقتصاد المصرى مكانه فى دائرة النظام الأقتصادى العالمى الجديد .

فى هذا الصدد فإنه يمكن القول أن الدولة قد وسعت يدها على نقاط الضعف ومصادر العلل التى يعانى منها الأقتصاد المصرى وذلك عندما أعلنت عن خطة للقيام بالإصلاحات الهيكلية اللازمة مع استراتيجية للتصنيع تركز على ضرورة تنمية الصناعات التصديرية أو لقد كان من المفترض أنه مع بداية التسعينيات أن يكون الأقتصاد المصرى على شفى التحرك والنمو والإنطلاق .

إن واضعى السياسة الأقتصادية فى مصر قد قاموا بإختيار الطريق الصحيح ، والصعب فى الوقت ذاته ، إلا أن الاجراءت اللازمة لتحقيق أهداف الاستراتيجية المعلنة لم تكن بالقدر الكافى . إن التأخير فى اتخاذ هذه الاجراءت أدى إلى اطالة الطريق وفترة المعاناه التى ترتبط عادة بعملية الإصلاحات الهيكلية والتى تقع فى المقام الأول

على كاهل أفراد الشعب . إن التشخيص من جانب الدولة كان سليماً والدواء كان هو المطلوب ولكن الجرعات العلاجية لم تكن بالقدر الكافى اللازم لتحقيق الشفاء .  
**فروض الدراسة :**

تقوم الدراسة على الفروض التالية

١- ان الوضع الاقتصادى فى مصر قد وصل إلى مرحلة لابد فيها من الاسراع باجراء اصلاحات هيكلية شاملة تقضى على الاختلالات الكامنة داخل الاقتصاد القومى .

٢- إنه بالرغم من سلامة الاستراتيجية المعلنة للنمو الاقتصادى ، الا أن توقيت وتنفيذ السياسات والاجراءات اللازمة لتحقيق أهداف هذه الاستراتيجية لم يكن بالدرجة الكافية لدفع عجلة النمو والتخفيف من حدة المشاكل المتراكمة .

٣- ان عملية اعادة شيكله الاقتصاد القومى واجراء التصحيحات المناسبة فى حد ذاتها تؤدى الى بطء عملية النمو وذلك خلال المرحلة الانتقالية اللازمة

٤- أن بطء عملية تنفيذ الاصلاحات وعدم كفاية الاجراءات مع انخفاض معدل النمو خلال المرحلة الانتقالية قد يؤدى الى فقدان الثقة فى الاستراتيجية ناتجا وما يترتب على ذلك من انخفاض معدلات نمو الدخل القومى .

وينقسم البحث الى ثلاثة مباحث يتناول المبحث الاول تحليلا لحالة الاقتصاد المصرى والعوامل الرئيسية التى أدت الى حالة الركود التضخمى التى سادت البلاد مع بداية الثمانينيات .. والمبحث الثانى يقدم تحليلا اقتصاديا للنمو الاقتصادى والاصلاحات الهيكلية مع التركيز على استراتيجيات تنمية الصناعات التصديرية والاجراءات اللازمة لنجاحها ، كما يتناول الاجراءات المعلنة والمنغذة من جانب واضع السياسة الاقتصادية فى مصر . أما المبحث الثالث فيتعرض للاصلاحات الهيكلية وأشارها على الاستثمار الخاص فى الزمن القصير . وأخيراً يتم اختتام البحث بالخلاصة والتوصيات

## ١- الاقتصاد المصرى خلال الثمانينيات :

ساد الاقتصاد المصرى خلال فترة الثمانينيات حالة من الركود التضخمى **Stagflation** تمثلت فى انخفاض معدل نمو الدخل القومى مع ارتفاع معدلات التضخم والبطالة . إن هذه الظاهرة ، فى واقع الامر ، ما هى إلا انعكاساً لما يسود الاقتصاد المصرى من تشوهات سعرية واختلالات هيكلية ترتب عليها اهدار للموارد الاقتصادية وعدم تحقيق الكفاءة فى استخدامها . ولقد كان ذلك نتيجة سياسات اقتصادية معينة خلال فترة الستينيات والسبعينيات تراكمت وتبلورت آثارها فى شكل عجز كبير فى الموازنة العامة للدولة وميزان المدفوعات . وأصبح من الصعب فى ظل هذه الظروف تحقيق معدل النمو الذى يتناسب مع المعدلات المرتفعة للنمو السكانى وقوة العمل . ويرى الباحث أن هناك ثلاث عوامل رئيسية تفاعلت مع بعضها البعض ، كانت وراء هذا الوضع المتردى للإقتصاد المصرى وهى سيطرة القطاع العام على جانب كبير من النشاط الاقتصادى ، سياسات الدعم والتسعير ، وأخيراً سياسة التوسع فى الاقتراض الخارجى .

### ٧٨ القطاع العام :

بدأت سيطرة القطاع العام على النشاط الاقتصادى فى مصر مع سياسة التأميم وانشاء مشروعات عامة جديدة فى بداية الستينيات بحيث أصبحت نسبة كبيرة من جميع قطاعات النشاط الاقتصادى تحت سيطرته . وبالرغم من سياسة الانفتاح الاقتصادى منذ منتصف السبعينيات والنمو الملموس فى نشاط القطاع الخاص ، فقد ظل وما زال القطاع العام هو المسيطر حتى الان . إن كان القطاع العام قد أدى دوراً خلال فترة زمنية معينة ، إلا أنه مع بداية الثمانينيات اتضح أن مستوى أدائه لا يتناسب مع الظروف المحلية والعالمية . فقد أثبتت العديد من الدراسات بأن وحدات القطاع العام تعاني من انخفاض شديد فى العائد على الاستثمار كما أنها فى معظم الحالات تحقق خسائر كبيرة هذا بالإضافة الى أنها تفرض أعباء متزايدة على ميزان المدفوعات (٢) . ان الخسائر المالية التى تحققها بعض وحدات القطاع العام فى مصر قد ترجع الى سياسات تسعير منتجاتها بمعرفة الدولة وقد ترجع الى سوء الإدارة

الذى يسود معظم هذه الوحدات . وعادة ما يتم تمويل هذه الخسائر عن طريق الموازنة العامة للدولة والاقتراض المصرفى وما يترتب على ذلك من ارتفاع معدلات التضخم نتيجة للسياسة الائتمانية التوسعية اللازمة لدعم هذا القطاع (٣) . أما بالنسبة للوحدات التى تحقق بعض الأرباح فإن ذلك ليس دليلا على ارتفاع مستوى أدائها الاقتصادى حيث أنه عندما تقوم الدولة بتوفير المدخلات اللازمة للإنتاج بأسعار تقل عن الاسعار الاقتصادية التى تعكس تكلفة الفرصة البديلة لهذه المدخلات . كذلك عندما يتم توفير التمويل بأسعار غائبة منخفضة وتوفير العملات الصعبة بسعر صرف يقل عن السعر الواقعى أو التوازنى ، فى مثل هذه الحالات لا يمكن القول بأن تحقيق الأرباح دليلا على الكفاءة الاقتصادية وعلى ذلك لا يمكن الجزم بأن وحدات القطاع العام التى تحقق أرباح أكثر كفاءة من الوحدات التى تحقق خسائر . فالعبارة ليست بتحقيق الأرباح أو الخسائر وإنما بمقدار ما تضيفه هذه الوحدات الى الناتج القومى . وهناك حالات كثيرة اتضح منها ان بعض وحدات القطاع العام تحقق قيمة مضافة سالبة وبالتالي فإن الاقتصاد القومى يكون فى وضع أفضل إذا توقفت هذه الوحدات عن الإنتاج كلية . ولقد قام البنك الدولى بدراسه عن مدى الكفاءة الاقتصادية لعدد من المنشآت العامه ، استخدمت فيها أسعار الظل Shadow prices ، والتى تعكس الندرة النسبية الحقيقية لعناصر الإنتاج المستخدمة . واتضح من هذه الدراسة ان هناك بعض الوحدات تحقق قيمة مضافة سالبة وبالتالي فإن وجود واستمرار هذه الوحدات فى العمل يمثل اهدار للموارد الاقتصادية وعيه يعوق عملية النمو الاقتصادى (٤) .

إن القطاع العام بوضعه الحالى لا يحقق كفاءة استخدام الموارد الاقتصادية ويمثل عبء على الموازنة العامه للدولة كما انه يساهم فى زيادة مشاكل ميزان المدفوعات . وذلك لأن هناك علاقة بين خسائر القطاع العام وعجز الموازنة، والتوسع الائتمانى مما يزيد من الضغوط التضخمية . لذا فقد كانت الدولة محقة عندما أعلنت عن الاتجاه لتطبيق برنامج التخصيصية والتخلص من بعض وحدات القطاع العام . وليس هنا المجال لمناقشة تفاصيل عملية التخصيصية والمشاكل والمزايا والعيوب التى تترتب على بيع تلك الوحدات ، إلا أنه مما لا شك فيه أنها تعتبر خطوة فى الطريق الصحيح وجزء من برنامج متكامل للتصحيحات البيكلية .

## ٢/٨ الدعم وسياسات التسعير :

ليس المقصود هنا القيام بتحليل دقيق لأثار هذه السياسات وإنما الإشارة فقط الى اثرها على الموازنة العامة للدولة وميزان المدفوعات . فعلى سبيل المثال إن تحديد أسعار بعض السلع الزراعية ، القمح مثلا ، بأسعار أقل من قيمتها الاقتصادية يؤدي حتما الى زيادة الاستهلاك وتحول المزارعين عن الإنتاج وبالتالي زيادة الفجوة الغذائية وارتفاع حجم الواردات من الخارج . إن ذلك يؤدي الى زيادة العبء على الموازنة العامة للدولة في شكل فروق الأسعار . كذلك الحال بالنسبة لتسعير البترول ومنتجاته يؤدي الى ضياع إيرادات على الدولة وانخفاض حصيلة البلاد من العملات الصعبة . أيضا نجد أن انخفاض سعر الفائدة قد يؤدي الى الإسراف في استخدام أساليب انتاجية ذات كثافة رأسمالية مرتفعة ، ومع ضرورة استيراد كثير من الاصول الرأسمالية فإن ذلك يؤدي الى ضغوط على ميزان المدفوعات . وعلى ذلك فإنه مما لا شك فيه أن سياسات الدعم والتسعير لها علاقة مباشرة وغير مباشرة مع العجز في الموازنة العامة وما يترتب عليه من ضغوط تضخمية . ولقد قامت الدولة بمحاولات لتخفيض الدعم وتحرير بعض الأسعار ورفع سعر الفائدة ، وهذه تعتبر اجراءات في سبيل تقليل النفوشات السعرية السائدة . الا أنه ما زال هناك سلعا يتم دعمها ، كما أن سعر الفائدة لا بد أن يظل مرتفعا طالما أن هناك ارتفاع مستمر في مستوى الأسعار وحتى لا يكون سعر الفائدة الحقيقي منخفضا أو سالباً .

## ٣/٨ الاقتراض الخارجى :

بالنسبة لسياسة التوسع في الاقتراض من الخارج والتدفقات المائالتى حدثت خلال السبعينيات فقد كان لها أيضا أثارا سينة على الموازنة العامة وميزان المدفوعات . حيث أنه مع بداية الثمانينيات تزامن حلول أجال استحقاق الكثير من القوائد والأقساط الخاصة بالقروض الخارجية مع تعذر الحصول على تمويل خارجى جديد . فقد توقفت كثير من مصادر التمويل الخارجية عن الاستمرار في توفير قروض جديدة عند المستويات التى سادت خلال الفترات السابقة . هذد بالإضافة الى ارتفاع

اسعار الفائدة فى الاسواق المالية العالمية .

لكى تتفهم صعوبة الوضع الاقتصادى الذى فرضته القروض الخارجية ، نشير الى أن معظم الدين الخارجى كان فى شكل قروض مستحقة على الحكومة او بضمانها ، إن ذلك يعنى أن حلول أجال استحقاق الاقساط والفوائد وضرورة سدادها يؤدى الى تدهور الوضع المالى للدولة .

إن عبء الدين الخارجى لا يتمثل فقط فى حجم التحويلات الخارجية اللازمة لسداد الاقساط والفوائد ، وهذا ما يمكن أن يطلق عليه العبء المباشر ، وانما يتمثل ايضا فى العبء غير المباشر الذى يرتبط بإجراء هذه التحويلات . إن هذه التحويلات تتطلب سياسات لتحقيق التكيف اللازم لميزان المدفوعات وتوفير قدر كاف من العملة الصعبة اللازمة . وتشمل هذه السياسات عملية تكيف داخلى Internal Adjustment وعملية تكيف خارجى External Adjustment ، بالنسبة للأولى فانها تهدف الى زيادة المدخرات المحلية الى المستوى الذى يغطى تحويلات الفوائد والاقساط بالإضافة الى تمويل الاستثمار المحلى اللازم لعملية النمو الاقتصادى . أما بالنسبة للثانية فهى تهدف الى تحويل هذه المدخرات الى عملات صعبة ، أى ضرورة خلق فائض فى الميزان التجارى . كل هذا يتطلب سياسات لتخفيض الانفاق Expenditure - Reducing Policies مقترنة بسياسات أخرى لتحويل الانفاق Expenditure - Switching Policies . وذلك يتضمن أثارا سلبية على الاستهلاك والاستثمار وهو ما يمثل العبء غير المباشر للديون الخارجية . إن السياسات السابقة وما تتضمنه من تخفيض سعر العملة المحلية تزيد من اعباء الاقساط والفوائد على الموازنة الحكومية . حيث أنه فى هذه الحالة يتعاظم الأثر التضخمى ليس فقط بسبب الأثر المباشر لتخفيض سعر العملة على الاسعار المحلية ولكن أيضا بسبب الأثر على العجز المالى للدولة لأن مدفوعات الفوائد والاقساط التى تقوم بها ترتفع بنفس نسبة تخفيض سعر الصرف .

فى ظل هذه الظروف فان البدائل المتاحة للدولة لتمويل عجز الموازنة العامه تنحصر فى ثلاث . البديل الأول هو مزيد من الإقتراض الخارجى وذلك غير متاح لعدم توافره وارتفاع أسعار الفائدة العالمية كما سبق أن ذكرنا . كما انه يفرض إمكان

الحصول على هذا التمويل فان ذلك يعنى تأجيل المشكلة مؤقتنا وضرورة مواجهتها ان  
أجلا أو عاجلا ولكن بدرجة أكثر حدة .البديل الثانى هو الاقتراض الداخلى وهذا يؤدي  
الى ضغوط تضخمية خاصة إذا تم عن طريق الجهاز المصرفى بالإضافة الى مزاحمة  
الاستثمار الخاص الذى تعول عليه الدولة فى عملية النمو الاقتصادى ،وأخيراً فان  
البديل الثالث هو خفض الانفاق الحكومى وزيادة الإيرادات وقد يترتب على ذلك أيضاً  
الاضرار بالإستثمار الخاص خاصة فى الزمن القصير .

من التحليل السابق يتضح أن العوامل الثلاث الرئيسية التى اشرنا اليها فى البداية  
وهى سيطرة القطاع العام ، سياسات الدعم والتسعير ، وسياسات الاقتراض الخارجى  
أدت الى تدهور الوضع المالى للدولة وتضخم عجز الموازنة العامة بالإضافة الى تدهور  
حالة ميزان المدفوعات . لذلك كانت النتيجة الحتمية هى انخفاض معدلات النمو  
وسيادة حالة التضخم الركوبى سالفه الذكر .

وهكذا نرى ان الوضع الاقتصادى فى مصر وصل الى مرحلة حرجة لابد فيها من  
الاسراع بالقضاء على مظاهر الخلل ووضع استراتيجية متكاملة للتصحيحات الهيكلية  
والتركيز على تنمية الصناعات التصديرية لخلق قاعدة عريضة من هذه الصناعات لكى  
تساهم فى حل مشكلة ميزان المدفوعات والديون الخارجية . وقد اعلنت الدولة عن ذلك  
مبتدئة بإنشاء السوق الحر للصرف الأجنبى ، رفع أسعار الفائدة ، طرح برنامج  
التخصيص للمناقشة والتنفيذ ومحاولة اصلاح وتنظيم وحدات القطاع العام التى لا  
يمكن التخلص منها ببيعها للقطاع الخاص . إلا أن الخطوات اللازمة لذلك لم تتم حتى  
الآن بالشكل المطلوب كما سيتضح فيما بعد .  
ونتناول فيما يلى بالتحليل النمو للاقتصادى وتنمية الصناعات التصديرية والاصلاحات  
الهيكلية اللازمة .

## ٢- النمو الاقتصادى والتصحيحات الهيكلية :

عند محاولة تتبع الاسلوب الذى يتحقق من خلاله النمو الاقتصادى ومصادر هذا  
النمو يمكن ان نفرق من الناحية النظرية بين منباجين . المنبج الأول يستند الى

الفكر الاقتصادي النيوكلاسيكي حيث نجد أن النمو الاقتصادي يحدث في الزمن الطويل نتيجة محصلة تفاعل عوامل ثلاث وهي التراكم الرأسمالي ، نمو قوة العمل ، والتقدم التكنولوجي . حيث يتم التفاعل بين هذه العوامل في ظل ظروف تنافسية وفي إطار من التوازن العام لجميع الأسواق سواء كانت أسواق سلع وخدمات أم أسواق خدمات عناصر الانتاج . في ظل هذه الظروف نجد أن ميكانيكية الأسعار تحقق الكفاءة في استخدام عناصر الانتاج ، وإن امكانية زيادة الناتج القومي عن طريق انتقال عناصر الانتاج من نشاط الى آخر تكون ضعيفة وذلك لأن الانتاجية الحدية لعناصر الانتاج تكون متساوية في جميع الاستخدامات . لذلك فإن عملية إعادة توزيع الموارد وتغيير هيكل الطلب والانتاج في المجتمع تتم تدريجياً وتلقائياً من خلال عملية النمو ذاتياً وتعتبر نتيجة طبيعية لهذا النمو . هذا المنهج الفكري لا يعطي أهمية كبيرة للزيادة التي يمكن ان تحدث في الناتج القومي نتيجة لإعادة توزيع عناصر الانتاج من الأنشطة التي تنخفض فيها انتاجيتها الى تلك الأنشطة التي تنتمتع فيها بانتاجية مرتفعة . هذا التحليل لعملية النمو يفترض ضمناً أن الاقتصاد القومي يتصف بمرونة كبيرة للاحلال سواء في مجال الاستهلاك أو الانتاج ، وتنعكس هذه المرونة في سرعة تكيف الأسواق لمؤشرات الأسعار . وعليه فإن النمو الاقتصادي في هذه الحالة يتم في ظل ظروف التوازن العام لجميع قطاعات الاقتصاد القومي وهو ما يطلق عليه النمو المتوازن (٥) .

**Equilibrium Growth** - المنهج الثاني يَظنر ان النمو الاقتصادي باعتباره نتيجة للتغيرات الهيكلية التي يمكن ان تحدث في هيكل الانتاج وذلك للإستفادة من التقدم التكنولوجي ومواجهة التغيرات التي تحدث في هيكل ومكونات الطلب . أي أن التغيرات الهيكلية هي السبب الرئيسي للنمو الاقتصادي . في ظل هذا المنهج هناك فرضاً ضمناً وهو أن الموارد الاقتصادية لا تكون موزعة على أوجه الاستخدام المختلفة بطريقة تحقق الكفاءة الاقتصادية وبالتالي فإن إعادة توزيعها يحقق زيادة كبيرة في الدخل القومي ، كما ان هناك اختلالات أو تشوهات سعرية وهيكلية تجعل استجابة الأسواق لتغيرات الأسعار غير كاملة . حيث أن تلك الاختلالات تستمر عائق يجعل الاقتصاد القومي يتصف بعدم المرونة . ويشير أصحاب هذا الفكر في هذا الصدد الى بعض الظروف والأوضاع التي توضح عدم المرونة وببطء عملية التكيف في بعض الأسواق . فعلى سبيل المثال عدم التوازن الذي قد يسود سوق العمل في معظم الدول النامية والذي ينتج من ارتفاع معدلات النمو السكاني وزيادة عرض عنصر العمل وعجز القطاع الصناعي عن



امتصاص هذه الزيادة والنتيجة الطبيعية لذلك فانظر ضخم في عنصر العمالة غير الماهرة يتركز في القطاع الزراعي أو الأنشطة الطفيلية ذات الانتاجية المنخفضة . كذلك الفشل في إعادة توزيع الموارد بطريقة يمكن بها زيادة الصادرات أو الاقلال من الواردات ، أيضا اتجاه الواردات الى الزيادة بمعدلات أكثر ارتفاعا من معدلات الزيادة في الدخل القومي بالإضافة الى عدم قدرة المنتجين المحليين المولج الى الأسواق العالمية . كل هذه عوامل تؤدي الى مشاكل مزمنة في ميزان المدفوعات واعاقبة عملية النمو الاقتصادي . ان وجود اختلالات هيكلية وتشوهات سعرية تمنع سرعة استجابة الاسواق للمؤشرات السعرية وتعوق الاقتصاد القومي من تحقيق معدلات مرتفعة من النمو . في مثل هذه الاوضاع الاقتصادية نجد ان مصدر النمو الرئيسي يكمن في اصلاح الهيكل الاقتصادي واتباع سياسات من شأنها القضاء على هذه الاختلالات . أن التصحيحات الهيكلية تعتبر شرطا اساسيا لتحقيق النمو الاقتصادي وفي هذه الحالة يطلق على النمو الاقتصادي النمو غير التوازني (٦) Disequilibrium Growth حيث انه يتم في ظل ظروف اقتصادية يسودها عدم التوازن .

من الناحية العملية نجد ان النمو الاقتصادي يتم في ظروف تخترب أو تبتعد بدرجة أو بأخرى عن التوازن التام والمرونة الكاملة . حيث نجد أن النمو في الدول المتقدمة يحدث في ظروف توازنية أكثر منه في الدول النامية . في الدول المتقدمة نجد أن مصدر النمو الأساسي هو التراكم الرأسمالي وزيادة عناصر الانتاج بصفة عامة ، أما المكاسب التي تحدث من التغييرات الهيكلية يمكن اجمالها حيث انها تحدث خلال واثناء عملية النمو لأنها نتيجة لعملية النمو ذاتها . بعكس الحال في الدول النامية حيث ان المكاسب التي يمكن تحقيقها من التغييرات الهيكلية واعادة توزيع الموارد تكون مرتفعة بل قد تعادل أو تزيد عن ما يمكن تحقيقه من استخدام مزيد من عناصر الانتاج بصفة خاصة تلك التي تتسم بالندرة مثل رأس المال . بل أنه من الضروري البدء بالتصحيحات الهيكلية كشرط أساسي ومسبق لعملية النمو ، حيث أن هذه التصحيحات هي العامل الرئيسي لدفع عجلة النمو في جميع جوانب الاقتصاد القومي . وعليه فإنه يمكن القول بأن مجال تحقيق زيادة كبيرة في الناتج القومي في الدول النامية أكثر منه في الدول المتقدمة وذلك لأن مجال حدوث تلك التغييرات الهيكلية أكثر اتساعا في الأولى عنه في الثانية . ان هذا قد يخسر ارتفاع معدلات النمو في الدول الصناعية الحديثة مثل تايوان وكوريا الجنوبية (٧) .

ان تحقيق معدل مرتفع من النمو الاقتصادي والاسراع بعملية التنمية تقتضى بالضرورة الاعتماد على التصنيع باعتباره الطريق الذى يساعد فى زيادة الدخل القومى وخلق فرص أكثر للعمل والتوظيف ، وفى كثير من الاحيان تتضمن استراتيجيات التصنيع تقديم حوافز لصناعات معينة دون غيرها . إلا أنه يلاحظ ان نجاح استراتيجية التصنيع لا يتوقف على ما تقدمه من حوافز معينة وانما يتوقف على مدى استجابة الاقتصاد القومى ككل لإستقبال هذه الحوافز ومدى سرعة انتقال الآثار المتحققة فى نشاط معين الى بقية الأنشطة الأخرى . حيث أن فشل كثير من برامج التصنيع فى الدول النامية لا يرجع الى ضعف الحوافز المقدمه للصناعة وانما يرجع الى العوائق التى تمنع انتشار الآثار الاقتصادية بين القطاعات المختلفة . فقد يتم تشجيع صناعات معينة تولد أثارا إيجابية ولكنها لا تنتقل الى الصناعات الأخرى بسبب ما ينطوى عليه هذا التشجيع من خلق تشوهات سعرية واختلالات هيكلية . لذلك يجب أن تكون الحوافز ذات طابع عام وبدرجة غير مغالى فيها حتى لا تؤدي الى تحيز كبير لنشاط دون الآخر وحتى تحقق الاستخدام الأمثل للموارد الاقتصادية المتاحة . هناك استراتيجيات للتصنيع تتعايش مع بعض الاختلالات التى قد تكون موجودة أصلا بالاقتصاد القومى ، بل أن نجاحها قد يتطلب بعض الإجراءات التى تزيد من حدة هذه الاختلالات . وهناك استراتيجيات أخرى لا يمكن تنفيذها الا بعد إزالة الاختلالات الهيكلية والتشوهات السعرية حيث ان ذلك يعتبر شرطا مسبقا وضروريا لنجاحها . وفى هذا الصدد نفرق بين استراتيجية التصنيع القائمة على تشجيع صناعات الاحلال محل الواردات وتلك القائمة على تشجيع تنمية الصناعات التصديرية وذلك من حيث التصحيحات الهيكلية والسعرية اللازمة ومدى مناسبة كل منها للتغلب على المشاكل التى يعانى منها الاقتصاد المصرى .

من الناحية النظرية نجد أن هناك مكاسب واضحة تتحقق من خلال التبادل التجارى الدولى ، حيث ان الافتراب من التوزيع الأمثل للموارد يتحقق عندما يتعادل المعدل الحدى للتحويل فى الاسواق العالمية *The International Rate of Transformation* مع مثيله السائد فى السوق المحلى . إلا أن النظريات الاقتصادية

لا تشير الى الأهمية النسبية لسياسات الاحلال محل الواردات أو تنصية الصناعات التصديرية فى مجال تحقيق التوزيع الأمثل للموارد ، كما أنها لا توضح كيف يتغير توزيع الموارد بين هذه الاستخدامات أثناء عملية النمو . بل الأكثر من ذلك ان تلك النظريات لا تشير الى كيفية تأثر معدل النمو الاقتصادى بالأستخدام الأمثل للموارد حيث ان إعادة توزيع الموارد سوف يؤدي الى ارتفاع مستوى الدخل القومى ، أما تأثير ذلك على معدلات النمو فى المدى الطويل لا يمكن تحديده (١٨) .

أما من الناحية التطبيقية فهناك دلائل قوية على أن نجاح سياسات التصنيع لتنمية الصادرات انت دورا كبيرا فى عملية التنمية الاقتصادية . تلك الدلائل واضحة تماما من تجارب كثير من الدول حديثة التصنيع مغل كوريا الجنوبية ، تايوان ، هونج كونج ، البرازيل ... الخ (١٩) . حيث أن هناك كثير من الدراسات تؤكد أن النمو القائم على سياسات التصنيع لأغراض التصدير تفسر نسبة كبيرة من التغيرات فى معدلات نمو الدخل القومى والتي لا يمكن تفسيرها بالزيادة فى المدخلات الأولية . بمعنى آخر ان الزيادة الكبيرة فى اجمالى الناتج القومى لعدد كبير من الدول النامية ترتبط بالزيادة فى الصادرات اكثر من ارتباطها بأى متغيرات أخرى ، حيث أن الدخول المرتفعة فى هذه الدول ترتبط دائما بارتفاع نسبة الصادرات الى الدخل . كما ان معدلات النمو المرتفعة ارتبطت دائما بتنوع وتعدد القاعدة التصديرية (٢٠)

## ٧٧٢ استراتيجية تنمية الصادرات والاختلالات الهيكلية :

تتميز سياسة تنمية الصناعات التصديرية بأنها لا تحتاج الى اجراءات خاصة لحماية صناعات معينة وانما كل ما تتطلبه هو تهيئة الظروف الاقتصادية الملائمة . وفى هذا الصدد نفرق بين الحماية وما يترتب عليها من اختلالات ، وبين التشجيع الذى ينطوى على ازالة ما قد يوجد من اختلالات ومعاملة الأنشطة جميعا على قدم المساواه دون تحيز واضح أو ضمنى لنشاط على حساب الأنشطة الأخرى .

ان استراتيجية التصنيع القائمة على صناعات الاحلال محل الواردات - Import Substitution strategy .

عادة ما تتم من خلال اجراءات يقصد بها حماية بعض الصناعات . هذه الحماية تؤدي الى انحراف توزيع الموارد عن التوزيع الأمثل طبقا لمعيار تساوي المعدلات الحدية للتحويل سالف الذكر . أما استراتيجية التصنيع لتنمية الصادرات **Export Substitution Strategy** - لا تحتاج الى مثل هذه الاجراءات الحمائية ، وحتى بإفتراض قيام الدولة بالتحيز تجاه الصناعات التصديرية فإن الاستراتيجية ذاتها تضع قيودا على قدرة واضع السياسة الاقتصادية عند محاولاتهم اتخاذ اي اجراء من شأنه اعاقا النمو الاقتصادي ، كما سيتضح بعد قليل . حيث أن الدولة في ظل الاستراتيجية الأخيرة لا يمكنها خلق اختلافات سعرية أو شيكلية تعوق النمو الاقتصادي كما هو الحال في ظل استراتيجية التصنيع للاحلال محل الواردات .

أن صناعات الاحلال محل الواردات تعيش وتنمو في ظل اختلافات تمثل عبء على الأنشطة والصناعات الأخرى ، حيث يتم عادة حمايتها في ظل سعر صرف أعلى من السعر الواقعي أو التوازني مقترنا بحماية مرتفعة متمثلة في نظام حصص الاستيراد والرسوم الجمركية ... الخ . كل هذه تمثل اختلافات تستطيع من خلالها بعض المنشآت تحقيق أرباح ضخمة ليس نتيجة قدرتها على خفض التكاليف والاستخدام الاقتصادي للموارد . فهناك فرق كبير بين الاداء المالي والاداء الاقتصادي لهذه المنشآت في ظل هذه الاختلافات . حيث ان ارتفاع سعر الصرف عن قيمته الحقيقية يضر في حد ذاته بالصناعات التصديرية واذ اقترن ذلك بحماية لصناعات الاحلال محل الواردات فإن هذا يمثل تحيزا تجاه الصناعات الأخيرة . في ظل هذا الوضع نجد أن سعر الصرف الفعال **Effective Exchange Rate** الذي يواجه صناعات الاحلال محل الواردات يختلف عن مثيله الذي يواجه الصناعات التصديرية . ويمكن تعريف سعر الصرف الفعال للواردات **Effective Import Exchange Rate** بأنه عدد وحدات العملة المحلية اللازمة لإستيراد سلعا قيمتها وحدة واحدة من العملة الأجنبية ( الدولار ) وذلك بعد أن يؤخذ في الاعتبار الرسوم الجمركية على الواردات وجميع تكاليف عملية الاستيراد وأي عوامل أخرى تؤثر على سعر الواردات .

أما سعر الصرف الفعال للصادرات **Effective Export Exchange Rate** فهو عدد وحدات العملة المحلية التي يتم الحصول عليها من تصدير سلعا قيمتها دولار واحد بعد أن يؤخذ في الاعتبار أي رسوم جمركية على الصادرات ، اية

اعانات للصناعات التصديرية ، دعم للمدخلات ... الخ من العوامل التي تؤثر على أسعار الصادرات (١١) . إذا كان سعر الصرف الفعال للواردات أعلى من سعر الصرف الفعال للصادرات فإن ذلك يمثل تحيزًا تجاه الصناعات الأولى وبالتالي اختلال سعري يبتعد بتوزيع الموارد عن الحد الذي تتعادل عنده المعدلات الحدية للتحويل ، العالمى والمحلى . وإذا تعادل سعري الصرف سالفى الذكر فإن ذلك يعنى الاقتراب من التوزيع الأمثل . أما إذا زاد سعر الصرف للصادرات عن مثيله بالنسبة للواردات فإن ذلك يشير الى تحيز تجاه صناعات التصدير (١٢) . عندئذ يتحول تشجيع الصناعات التصديرية الى حمايه تؤدي الى اختلالا سعريا على الجانب العكسى

ان احتمالات حدوث هذا الاختلال العكسى والتحيز تجاد الصناعات التصديرية ضعيفة جدانك لأن سياسة تنمية الصناعات التصديرية تبدأ عادة بعد فترة زمنية طويلة من حماية صناعات الاحلال محل الواردات . فى هذه الحالة يكون هناك مجالاً كبيراً لتشجيع الصناعات الأولى قبل الوصول الى النقطة التي يبدأ عندها هذا التحيز . هذا بالإضافة الى ان التحيز تجاه تلك الصناعات أقل خلقاً للاختلالات ، ذلك لأن هذه السياسة تضع حدوداً لما يمكن أن يقوم به واضع السياسة الاقتصادية من اجراءات وتجعلهم أكثر معرفة ويقظة للأخطاء التي قد تنتج عن سياساتهم . فبصفة عامة يكون هناك سوق عالمى لا يمكن التحكم فى أسعاره ويفرض قيوداً على السلوك الاقتصادى للحكومة والمشروعات ويوفر بيانات ومعلومات سريعة فيما يتعلق بفشل أو نجاح سياساتهم . كما أنه إذا كان تشجيع الصناعات التصديرية يتم عن طريق تقديم الدعم المالى لها فإن تكلفة هذا الدعم سوف تظهر مباشرة كعبء على الموازنة العامة للدولة ، كذلك فإن الدولة لا يمكن ان تستند الى نظام حماية جمركى فى هذه الحالة ، حيث أنه من الضرورى أن تحصل هذه الصناعات على مستلزماتياً من سلع وسيطة ورأسمالية بالأسعار العالمية حتى تستطيع المنافسة فى الاسواق الخارجية . وإذا استندت الدولة على نظم تراخيص الاستيراد فإن البطء والتكاليف الادارية التي ترتبط عادة بهذه النظم لا تتفق مع ضرورة سرعة الحصول على هذه المستلزمات . حيث أن الالتزام باستراتيجية تنمية الصناعات التصديرية يتطلب السرعة وعدم التأخير والقضاء على البيروقراطية والقيود الادارية . لذلك فإنه فى هذه الحالة نجد ان واضع السياسة الاقتصادية لابد وأن يلجؤاً الى حوافز عامة مثل سعر صرف واقعى ، معدلات

حماية جمركية متقاربة غير متباينة... الخ ، وبالتالي لا يمكن ان يكون هناك تحيزا كبيرا تجاه صناعات معينة دون غيرها . شذا بعكس الحال فى حالة صناعات الاحلال محل الواردات والتي لا تعتمد على حوافز سعرية وانما حماية جمركية تتصف بعدم العدالة والتباين فى معاملة الصناعات المختلفة بالإضافة الى عدم استقرارها وقابليتها للتغير من وقت الى آخر .

مما سبق نرى الاقتراب بسعر الصرف من السعر التوازنى وتحقيق التعادل بين سعر الصرف الفعال لكل من الواردات والصادرات من أهم الشروط اللازمة لنجاح سياسة التصنيع لتنمية الصادرات وخلق قاعدة عريضة من الصناعات التصديرية . ومن المعروف ان التضخم يجعل سعر الصرف الاسمى أعلى من سعر الصرف الحقيقي وتصبح العملة المحلية مقومة بأعلى من قيمتها مما يضر بالوضع التنافسى للصناعات التصديرية فى الاسواق العالمية . ولذلك لابد من كبح جماح التضخم للمحافظة على استقرار سعر الصرف لأن غشل الحكومة فى السيطرة على ارتفاع الأسعار يؤدى الى عدم ثقة المستثمرين فى قدرة الدولة على تحقيق هذا الاستقرار . لذلك لابد من اتباع سياسات من شأنها اقتلاع جذور التضخم والحد من ارتفاع الأسعار المحلية بما يتماشى مع معدلات التضخم فى الاسواق العالمية . وقد تقوم الدولة باتباع سياسات نقدية انكماشية وذلك للحد من معدلات التضخم وذلك عن طريق رفع أسعار الفائدة وفرض قيود على الائتمان المصرفى وخفض معدل الزيادة فى كمية النقود . الا أنه فى كثير من الاحيان قد يشك المستثمرين فى قدرة الدولة على الاستمرار فى هذه السياسات خاصة وانها تضر بالاستثمار الخاص . إن قدرة الدولة على التحكم فى معدلات التضخم من خلال السياسة النقدية محدودة وتصلح فى الأجل القصير أو المتوسط فقط . حيث ان احتواء التضخم وتحقيق استقرار الأسعار فى الزمن الطويل يكمن فى اقتلاع جذوره بالقضاء على العجز المالى فى الموازنه العامه للدولة وذلك عن طريق خفض الانفاق الحكومى أو ترشيده وكذلك زيادة الإيرادات عن طريق الإصلاح الضريبى .

من التحليل السابق اتضح أن استراتيجية النمو القائمة على تنمية الصناعات التصديرية تتطلب اجراءات من شأنها تعديل سعر الصرف مع اقتران ذلك باصلاح النظام الجمركى لتحقيق تعادل أسعار الصرف الفعالة للواردات والصادرات بالإضافة الى

تخفيض عجز الموازنة العامة تدريجيا للتحكم فى معدلات التضخم . وفى هذا الصدد فقد اتسمت سياسة الحكومة المصرية بالحذر الشديد والتردد فى اتخاذ الاجراءات اللازمة لذلك حيث بدأت الدولة بإجراء عدة تخفيضات متتالية لسعر الصرف كان الهدف الاساسى منها معالجة مشاكل ميزان المدفوعات وكانت النتائج غير مشجعة حيث لم تاتى هذه التخفيضات بأى أثر ايجابى من حيث زيادة الصادرات ، كما أن شيكل الصادرات المصرية ظل كما هو عليه . ثم بعد ذلك تم انشاء السوق الحر للصرف الاجنبى وما ترتب عليه من تخفيض آخر لسعر الصرف ، الا ان ذلك لم يقترن باصلاح النظام الجمركى وتعديله . ولا نقصد هنا تحرير التجارة الخارجية بالكامل وانما كان من المفروض التحرك السريع نحو وضع سياسة جمركية تحقق العدالة وعدم التحيز لصناعات معينة دون غيرها وذلك بتحقيق معدلات حماية متقاربة بدلا من معدلات الحماية المتباينة للصناعات المختلفة . ان استراتجية تنمية الصناعات التصديرية تنطوى على خلق قاعدة عريضة ومتنوعة من هذه الصناعات ، أما اختيار عدد معين منها وحمايته على أساس أنها من الصناعات الواعدة فى مجال التصدير يؤدى الى تشجيع هذه الصناعات فقط وقد يصادف النجاح مثل هذه الصناعات الا انها لا تحقق الكفاية الاقتصادية فى توزيع الموارد . ان المساواة وعدم التحيز يؤدى الى خلق عدد كبير من الصناعات التصديرية الأكثر كفاءة ، لأن الأمر فى هذه الحالة يصبح مجرد وجود المستثمر الذى لديه القدرة التنظيمية والالمام باحتياجات الاسواق العالمية . وبذلك يمكن تشجيع رجال الاعمال المصريين أو الاجانب على الاستثمار فى عدد كبير من الصناعات التصديرية والتي قد لا تخطر على فكر واضع سياسة الحماية الجمركية

بالرجوع الى الميزان التجارى المصرى خلال الفترة محل الدراسة ١٩٨٠ - ١٩٩٠ الجدول رقم (١) بالملحق الاحصائى نجد أن العجز أخذ فى التزايد المستمر بالرغم من التخفيضات المتتالية التى حدثت لسعر الصرف . كما يتضح من الجدول رقم (٢) أن هيكل الصادرات لم يتغير خلال نفس الفترة ، حيث أنه بالرغم من ارتفاع نسبة صادرات السلع تامة الصنع الى ٣٧ ٪ من اجمالى الصادرات عام ١٩٩٠ ، إلا انه بفحص مكونات هذه السلع يتضح أن معظمها يتكون من بعض السلع الزراعية المصنعة مثل الأرز المضروب والبصل المجفف والسكر والاستثناء الوحيد هو زيادة الصادرات من الاقمشة القطنية والملابس ( جدول رقم ٣ ) .

أما بالنسبة للسيطرة على التضخم فقد قامت الدولة برفع أسعار الفائدة كمحاولة للسيطرة على ارتفاع الأسعار وتحقيق الاستقرار الاقتصادي وزيادة الادخار . إلا أنه يلاحظ ان قدرة الدولة على اقتلاع جذور التضخم يكمن في تحقيق توازن الموازنة العامة ، كما سبق ان ذكرنا وفي هذا الصدد قامت الدولة بمحاولات لتخفيض عجز الموازنة إلا أن ذلك لم يكن بالقدر الكافي كما أنها بدأت في اتباع تمويل العجز عن طريق الاقتراض الداخلي وذلك باصدار أذون الخزانة مما قد يؤدي الى زيادة العجز نتيجة التزامها بمدفوعات الفائدة . بالإضافة الى أن الاقتراض الحكومي الداخلي يؤدي الى مزاحمة القطاع الخاص في الحصول على التمويل اللازم لنشاطه خاصة في هذه المرحلة الحرجة التي تعتمد فيها الدولة على هذا القطاع حيث أن عجز الموازنة بلغ ٧١٨٦ و ٨٢١٦ مليون جنيه في السنوات ١٩٨٨/٨٧ ، ١٩٨٩/٨٨ ، على التوالي وقد تم تمويل جزء كبير من هذا العجز من خلال الجهاز المصرفي حيث بلغ هذا التمويل ٢٢١٥ ، ١٤٩٥ مليون جنيه في السنوات سالفة الذكر ١٩٣١ .

### ٣- التصحيحات الهيكلية والاستثمار الخاص :

ان التصحيحات الهيكلية يكون لها عادة آثار سلبية معاكسة على الاستثمار الخاص ومعدل التراكم الرأسمالي في الاجل القصير . وعلى العكس من ذلك فإن آثارها الايجابية على شكل الانتاج والانتاجية تميل الى الظهور ببطء وبعد فترة طويلة لذلك فإن تلك التصحيحات يكون لها تكلفة في الزمن القصير . حيث يمر الاستثمار الخاص خلال الفترة الزمنية اللازمة لعملية الاصلاحات الهيكلية بمرحلة يمكن أن يطلق عليها مرحلة الانتظار ، يرجع ذلك الا أن درجة الثقة في برنامج الاصلاح الاقتصادي من العوامل الهامة التي تؤثر على قرارات المستثمرين ، حيث نجد ان المستثمر لا بد وان يتأكد من قدرة الدولة وجديتها في تحقيق البرنامج المقترح وعدم العودة للوراء مرة أخرى . فعادة لا يستجيب الاستثمار الخاص الا بعد فترة زمنية من اتمام التغييرات الاقتصادية التي يتضمنها برنامج الاصلاح ، والسبب في ذلك أن قرارات الاستثمار الخاص لا رجعة فيها لأن التراجع يعتبر مكلفا بالنسبة للمستثمر الخاص بعكس القرارات الحكومية التي يمكن تغييرها إذا تطورت الظروف الاقتصادية والاجتماعية . لذلك نجد أن الاستثمار الخاص ينتهج سياسة "ننتظر ونرى" Wait and See "



ويفضل الانتظار حتى تستقر الأحوال الاقتصادية ويتم الإصلاح بالكامل .

ومن ناحية أخرى إن الإجراءات التصحيحية فر حد ناتجا لبا آثار سلبية على الاستثمار الخاص وذلك فى الاجل القصير ، فعلى سبيل المثال وبالنسبة لتخفيض سعر الصرف ، بالرغم من أن تأثيره من الناحية النظرية على الاستثمار غير واضح ، إلا ان البعض يرى أنه فى الزمن القصير يؤدي الى زيادة أسعار السلع الرأسمالية المستوردة وإنخفاض الاستهلاك ومعدل التراكم الرأسمالى . ويمكن القول بان مستوى سعر الصرف فى حد ذاته قد يكون أقل أهمية فى هذا الصدد من تحقيق استقراره وبالتالي فإن وجود سياسة ثابتة ومستقرة لسعر الصرف أكثر أهمية لتشجيع الاستثمار خاصة فى مجال صناعات تنمية الصادرات أو الاحلال محل الواردات .

أما بالنسبة للعجز الحكومى وضرورة تحقيق توازن الموازنة العامة وذلك للقضاء على جذور التضخم وهذا يعتبر عاملا شاما للإستقرار الاقتصادى فقد رأينا انه لايد من تحقيق ذلك من خلال خفض الانفاق الحكومى أو زيادة الإيرادات السيادية . فمن ناحية تخفيض الانفاق الحكومى فإنه قد يؤثر على الاستثمار الخاص إذ أن ذلك يتوقف على مجالات التخفيض . فإذا تم تخفيض الانفاق من خلال تقليص برامج الاستثمارات العامة وصيانة البنية الأساسية فإن ذلك يطيل من فترة النقاشة التى يحتاج اليها الاستثمار الخاص . ومن ناحية زيادة الإيرادات عن طريق اصلاح النظام الضريبى ، الذى قد يتضمن زيادة معدلات الضرائب وأشكالها المختلفة ، فإن ذلك يؤثر على عوائد الاستثمار المتوقعة وبالتالي يؤخر قرارات الاستثمار الخاص ، وفى هذا الصدد فإن ارتفاع الدين الخارجى أيضا قد يؤثر على توقعات رجال الأعمال فيما يتعلق بالضرائب المستقبلية واحتمالات زيادتها .

وبصفة عامة ان توافر درجة من الاستقرار الاقتصادى الكلى فى الاقتصاد القومى خلال مرحلة الإصلاح يعتبر عاملا شاما فى استجابة الاستثمار الخاص للإجراءات الجديدة .

## الخلاصة والتوصيات :

اتضح من التحليل السابق لحالة الاقتصاد المصرى مع بداية الثمانينيات أن سيطرة القطاع العام على جانب كبير من النشاط الاقتصادى ، وسياسات الدعم والتسعير التى اتبعتها الدولة بالإضافة الى التوسع فى الاقتراض الخارجى كانت من أهم الأسباب التى أدت الى تفاقم المشاكل الاقتصادية الداخلية ومشاكل ميزان المدفوعات . حيث أن تلك العوامل أدت الى الاسراف وعدم الكفاءة فى استخدام الموارد الاقتصادية المتاحة بالإضافة الى الابعاء المباشرة وغير المباشرة للدين الخارجى ، ومع صعوبة الحصول على تمويل خارجى جديد وارتفاع اسعار الفائدة فى الاسواق المالية العالمية كان من الصعب تحقيق معدلات النمو الاقتصادى المناسبة . وأصبح من الضرورى تطبيق برنامج للإصلاحات الهيكلية للتغلب على حالة الركود التضخمى التى سادت البلاد وقد أعلنت الدولة عن ذلك البرنامج مع التركيز على ضرورة تنمية الصناعات التصديرية باعتبارها المدخل المناسب للتغلب على مشاكل ميزان المدفوعات وخلق فرص التوظيف اللازمة، إلا أن اجراءات تنفيذ هذا البرنامج الإصلاحى اتسمت بالحذر والبطء الشديد فلم تقترن الإصلاحات الضرورية مع بعضها البعض فى الوقت المناسب . حيث أن آثار هذه الإصلاحات الهيكلية على إعادة توزيع الموارد وتغيير هيكل الانتاج وزيادة الانتاجية تأتى تدريجيا وتحتاج لفترة زمنية طويلة لأن تأثير هذه الإصلاحات يكون معاكسا على الاستثمار الخاص فى الزمن القصير . كل ذلك أدى الى الوضع المتردى للاقتصاد المصرى خلال الفترة محل الدراسة وإطالة الفترة الزمنية التى يعانى فيها الاقتصاد القومى لذلك يوصى الباحث بما يلى :

١- الاسراع فى تنفيذ برنامج التخصيصية المقترح لتحقيق الاستقرار فى هذا الصدد وذلك بتحديد الوحدات الاقتصادية التى لن يتم تحويلها للقطاع الخاص مع ضرورة اصلاح ما يشوبها من خلل ادارى ومالى والعمل على تحقيق المساواة وفتح باب المنافسة بينها وبين الأنشطة المماثلة بالقطاع الخاص حتى يكون معيار الكفاءة الاقتصادية هو الحد الفاصل لتغلب قطاع على الآخر . أما بالنسبة للوحدات التى يتقرر تحويلها للقطاع الخاص فلا بد أيضا من الاسراع ببيعها بطريق أو باخر لأن الأضرار الاقتصادية التى قد تلحق الاقتصاد القومى نتيجة الإبقاء عليها أو التباطؤ

فى التخلص منها قد تفوق الخسائر المالية التى قد تتحقق فى حالة الاسراع ببيعها واحتمال انخفاض ثمن البيع عن قيمتها الحقيقية .

٢- ضرورة خفض عجز الموازنة العامة للدولة بمعدلات سريعة وذلك لتحقيق استقرار الاسعار والتحكم فى التضخم وفى هذا المجال يجب التركيز على خفض الانفاق الحكومى وترشيده مع عدم المساس بقدر الامكان بالإنفاق على مشروعات البنية الأساسية وصيانتها . اما بالنسبة لزيادة الإيرادات السيادية للدولة فلا بد من اصلاح النظام الضريبي مع الأخذ فى الاعتبار تأثير ذلك على الاستثمار الخاص ، وبالنسبة لتمويل العجز المالى خلال المرحلة الانتقالية اللازمة لتحقيق توازن الموازنة العامة فلا بد من الإقلال من الاقتراض الداخلى حيث أن ذلك يؤدى فى حد ذاته الى تزايد العجز نتيجة لمدفوعات الفائدة ، كما انه يراحم الاستثمار الخاص الذى تعول عليه الدولة فى المرحلة القادمة .

٣- تطوير النظام الجمركى بجعل معدلات الحماية التى يوفرها متقاربة لجميع الأنشطة والمشروعات وازالة التباين والتحيز لبعضها على حساب البعض الآخر . وذلك حتى تصبح الحوافز السعرية فى الأساس فى توزيع الموارد الاقتصادية وتحقيق الكفاءة فى استخدامها .

٤- يجب الإبقاء على سعر الفائدة مرتفعا طالما أن هناك ارتفاع مستمر فى مستوى السعار وذلك حتى يعكس هذا السعر التكلفة الحقيقية لعنصر رأس المال .

## الهوامش

(١) بل قد تكون معدلات نمو الناتج القومي منعدمة أو سالبة وذلك إذا لم يؤخذ في الاعتبار الموارد السياحية وإيرادات البترول وقناة السويس .

(٢) دكتور سعيد النجار " التخصيصة والتصحيحات الهيكلية في البلاد العربية " صندوق النقد العربي ، أبو ظبي ديسمبر سنة ١٩٨٨ ص ١٨

(٣) المرجع السابق ص ٢١

World Bank : Arab Republic of Egypt : Issues of Trade (٤)  
Strategy and Investment planning, 1983  
الآثار مأخوذة من المرجع السابق ص ٢٩

(٥) ان ما نقصده هنا بالنمو التوازني Equilibrium Growth يختلف عن ما يعرف بالنمو المتوازن Balanced Growth ، حيث أن المفهوم الأول يعنى النمو الذى يحدث تلقائيا فى ظل توازن عام للإقتصاد القومي دون اختلافات أو تشوهات تمنع سرعة تكيف السواق المختلفة ، أما المفهوم الثانى فهو يعبر عن استراتيجية للتنمية تعمل على خلق نمو متوازن فى جميع قطاعات الإقتصاد القومي فى آن واحد .

Hollis chenery, S.Robinson. M. Syrquin, " Industrial ization (٦)  
and Growth ,Oxford University Press, New York , 1986 .

(٧) يمكن الرجوع فى هذا الصدد الى كل من

- Tibor Scitovsky " Economic Development in Taiwan and South Korea " Food Research Institute Studies, Vol., XIX No .4 (1985) pp. 215- 64.

- Chenery, H.B., " Structural change and Development Policy ",  
World Bank Research Publication, 1979.

(٨)

- Anne O. Krueger " Trade Policies as an Input to Development  
", American Economic Review, papers and Proceedings, May  
1980 pp. 288 - 92.

(٩) للمزيد عن هذا الدور الذي يمكن أن تلعبه الصناعات التصديرية يمكن الرجوع الى

- Larry E. Westphal " The Republic of Korea's Experience with  
Export - Led Industrial Development " World Development 6  
No. 3 1978

- Yung Whee Rhee et al., " Korea's Competitive Edge 1984 " in  
Leading Issues in Economic Development 5th ed., New York,  
Oxford University Press 1989 .

(١٠)

Hollis B. Chenery. " Interactions Between Industrialization and  
Exports ". American Economic Review, May 1980 pp 281-87

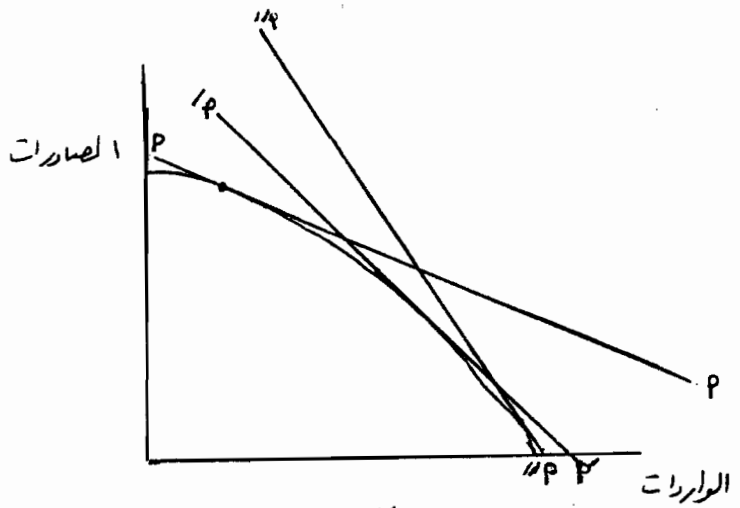
(١١)

Gerald M. Meier, Leading Issues In Economic Development 5th  
ed., New York, Oxford University press 1989 p. 408.

(١٢) يمكن توضيح ذلك بيانيا وهذا التوضيح مأخوذ عن

J . Bhagwati, " Anatomy and Consequences of Exchange Control  
Regimes " 1978 , p208

والإشارة مأخوذة من المرجع السابق.



من الرسم يتضح أن ميل الخط  $P''$  يمثل النسبة بين سعري الصرف للصادرات والواردات السائدة في السوق العالمي . كما أن هذا الميل يمثل المعدل الحدي للتحويل السائد في السوق العالمي أيضا . هذا الخط يواجه السوق المحلي عند تساوي سعر الصرف الفعال لكل من الصادرات والواردات . أما إذا زاد سعر الصرف للواردات عن سعر الصرف للصادرات فإن هذا الخط يكون ممثلا بالخط  $P'$  ويمثل ذلك تحيز تجارة صناعات الإحلال محل الواردات . وإذا زاد سعر الصرف للصادرات عن سعر الصرف للواردات فإن الخط يتحول إلى  $P$  وهنا أيضا يبعد توزيع الموارد عن التوزيع الأمثل .

(١٣) البنك الأهلي المصري " انشرة الاقتصادية " العدد الأول والثاني المجلد الثاني والأربعون سنة ١٩٨٩ .

## الملحق الإحصائي

### جدول رقم (١)

الميزان التجاري المصري خلال الفترة ١٩٨٠ - ١٩٩٠

( مليون جنيه مصري )

السنة	اجمالي الصادرات	اجمالي الواردات	الفائض ( العجز )
١٩٨٠	٢١٣٢,٢	٣٤٠٢,-	( ١٢٦٩,٨ )
١٩٨١	٢٢٦٢,٩	٦١٨٧,٤	( ٣٩٢٤,٥ )
١٩٨٢	٢١٨٣,١	٦٣٥٤,٥	( ٤١٧٠,٤ )
١٩٨٣	٢٢٥٠,٣	٧١٩٢,٧	( ٤٩٤٢,٤ )
١٩٨٤	٢١٩٧,٩	٧٥٣٦,١	( ٥٣٣٨,٢ )
١٩٨٥	٢٥٩٩,٩	٦٩٧٣,١	( ٤٣٧٣,٢ )
١٩٨٦	٢٥٣,٩	٨٥١,٤	( ٥٩٩٧,٥ )
١٩٨٧	٣٤٦,-	١١٣٥٧,٨	( ٨٣١١,٨ )
١٩٨٨	٣٩٩٤,٥	١٦٣٠١,٥	( ١٢٣١٤,- )
١٩٨٩	٥٧٣٤,٧	١٦٦٢٣,٦	( ١٠٨٨٨,٩ )
١٩٩٠	٦٩٥٣,٧	٢٤٨٢٣,٢	( ١٧٨٦٩,٥ )

المصدر : البنك الأهلي المصري " النشرة الاقتصادية " العدد ٤٣ رقم ٣-٤-١٩٩٠ القاهرة ص ٢٣٣

## جدول رقم (٢)

الاهمة النسبية للسلع تامة الصنع فى الصادرات المصرية

السنة	اجمالى الصادرات	السلع تامة الصنع	الأهمية النسبية %
١٩٨٠	٢١٣٢,٢	١٥١,٨	٧,١
١٩٨١	٢٢٦٢,٩	١٥٥,٣	٦,٩
١٩٨٢	٢٦٨٣,١	١٤٨,١	٦,٨
١٩٨٣	٢٢٥٠,٣	٢٠٨,٧	٩,٣
١٩٨٤	٢١٩٧,٩	٢٥٣,٨	١١,٥
١٩٨٥	٢٥٩٩,٩	٢٢٣,٧	٨,٦
١٩٨٦	٢٥٣,٩	٣٥,٥	١٤,٩
١٩٨٧	٣٤٦,-	٦٠٦,٦	١٩,٩
١٩٨٨	٣٩٩٤,٥	١١٩٣,٤	٣٠,-
١٩٨٩	٥٧٣٤,٧	١٨٢٧,٦	٣٩,٩
١٩٩٠	٦٩٥٣,٧	٢٥٧٤,٤	٣٧,-

المصدر : محسوبة من بيانات النشرة الاقتصادية للبنك الاهلى العدد ٤٣ سنة ١٩٩٠



### الجدول رقم (٣)

صادرات السلع تامة الصنع ١٩٨٠ - ١٩٩٠

السنة	أرز مقشور مبيض	بصل مجفف	سكر قصب مكرر	أحذية	أقمشة قطنية والنسبة نسيج جاهزة	مشروبات كحولية	مصنوعات جلدية
١٩٨٠	٢٣,-	٥,٩	٣,-	١,٦	٥٦,٢	٣,٢	١,٢
١٩٨١	٢٨,٧	٦,٩	١,٤	١,٧	٣٩,٢	٤,١	٢,٩
١٩٨٢	٧,٦	٦,٥	٦,٢	١,٦	٣٠,٢	٤,-	٢,٣
١٩٨٣	٥,-	٧,٣	٥,٦	٢,-	٤٠,٩	١,٤	٣,٨
١٩٨٤	١١,٤	٦,١	—	١,٢	٥٢,١	٤,-	٢,٦
١٩٨٥	٣,٦	٤,٨	—	١,-	٤٢,٢	٣,-	-٠,٧
١٩٨٦	١١,٢	٥,-	—	٢,٧	٦٥,٦	—	٤,٦
١٩٨٧	٥,٦	٩,٧	—	٥,٧	١٤١,٤	—	٧,٩
١٩٨٨	١٧,٤	١٥,٩	—	٨,٩	١٧٦,١	—	٧,٨
١٩٨٩	١٦,٢	١٣,٧	٧,٣	٣٣,٧	١٧٥,٩	—	٢١,٤
١٩٩٠	٤٩,١	٢٢,٥	١,٤	٤٥,-	٢١٧,٥	١,٢	٣٠,-

المصدر : البنك الأهلي المصري " النشرة الاقتصادية " العدد الرابع المجلد الرابع والأربعون عام ١٩٩١ ص ٣٩٨

## المراجع

### أولا المراجع الأجنبية

- (1) Anne o. Krueger. "Trade Policies as an Input to Development", American Economic Review, Papers and Proceedings ( May 1980 ).
- (2) Anne o. Krueger. " Alternative Trade Strategies and Development in LDC's " American Economic Review, May 1978.
- (3) Larry E. Westphal, " The Republic of Korea's Experience with Export - Led Industrial Development " World Development 6 No.3 1978.
- (4) Gerald M.Meier, Leading Issues In Economic Development , 5th ed, New York, Oxford University Press 1989.
- (5) H . B. Chenery , " Interactions Between Industrialization and Exports " American Economic Review May 1980 .
- (6) H . B. Chenery , "Structural change and Development Policy", World Bank Research Publication , 1979 .
- (7) H.B. Chenery, S. Robinson, M. Syrquin, Industrialization and Growth, Oxford University Press, New York, 1986.

- (8) N.Nishimizu and S.Robinson, " Trade Policies and Productivity change in Semi- Industrialized Countries ", Journal of Development Economics, September - October 1984.
- (9) R.E.Caves, " International Trade, International Investment, and Imperfect Markets ", Princeton University Special papers in International Economics, No.10 ( November 1974 ) .
- (10) T. Scitovsky " Economic Development in Taiwan and South Korea ", Food Research Institute Studies, Vol, XIX No.4 1985 pp. 215- 64
- (11) W.M. Gorden " Protection and Liberalization : A Review of Analytical Issue ", IMF Occasional Paper 54 ( August 1987 ) pp.19-23 .
- (12) World Bank : Arab Republic of Egypt: Issues of Trade Strategy and Investment Planning, 1983.

### ثانيا المراجع العربية

- (١) دكتور سعيد النجار ، " التخصيصة والتصحيحات الهيكلية فى البلاد العربية " صندوق النقد العربى ، أبو ظبى ديسمبر سنة ١٩٨٨
- (٢) البنك الأهلى المصرى " النشرة الاقتصادية " أعداد مختلفة .