



كلية التجارة
قسم الاقتصاد

نحو تعزيز تجارة مصر السلعية مع دول مجلس
التعاون الخليجي

Towards Enhancing Egypt's Commodity Trade with the Gulf Cooperation Council Countries

الأستاذ الدكتور
حمدى أحمد الهنداوى
أستاذ مساعد الاقتصاد
كلية التجارة- جامعة المنصورة

الأستاذ الدكتور
عبدالفتاح عبدالرحمن عبدالمجيد
أستاذ الاقتصاد المتفرغ
كلية التجارة- جامعة المنصورة

الباحثة/ حنان عبدالعظيم عبدالحى عبدالرحمن

المستخلص

أصبحت التجارة الخارجية محركاً للنمو الاقتصادي في ظل تنامي مفهوم العولمة، وانتشار التكتلات الاقتصادية الدولية. وتعدّ تجارة مصر الخارجية السلعية من أهم محاور التعاون الاقتصادي مع دول مجلس التعاون الخليجي. تتمثل مشكلة البحث في تدني حجم تجارة مصر السلعية مع دول المجلس، بما لا يتوافق مع الطموح الاقتصادي المصري. وينعكس ذلك في وجود عجز بالميزان التجاري المصري، وصعوبة الحصول على النقد الأجنبي اللازم للتنمية الاقتصادية. ويلقى البحث الضوء على تأثير التجارة الخارجية في النمو الاقتصادي، ويسعى كذلك إلى معرفة واقع تجارة مصر السلعية مع دول المجلس، والتي تبين تدني قيمتها، حيث بلغت نسبة الصادرات السلعية المصرية إلى دول المجلس نحو ١١% في المتوسط من إجمالي الصادرات السلعية المصرية خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠)، في حين بلغت نسبة الواردات السلعية من دول المجلس نحو ١٠,٣% في المتوسط من إجمالي الواردات المصرية السلعية خلال نفس الفترة. ويرجع تدني هذه النسب إلى العديد من الأسباب منها: التحديات المتعلقة بالهيكل الإنتاجي المصري، والتحديات التي تواجه النقل والخدمات اللوجستية. وتوصل البحث إلى عدد من التوصيات التي من شأنها تعزيز التجارة البينية ومن أهمها: دعم القاعدة الإنتاجية، والاندماج في سلاسل القيمة العالمية، وتطوير النقل البحري، ودعم الخدمات اللوجيستية ذات الصلة، ومحاربة المشاكل البيروقراطية، والفساد الإداري.

Abstract

Foreign trade has become an engine of economic growth, in light of increasing globalization and the diffusion international economic blocs. Egypt's foreign commodity trade is one of the most important axes of economic cooperation with Gulf Cooperation Council countries. The research problem is represented in the low volume of Egypt's merchandise trade with the GCC countries, in a way that does not comply with the Egyptian economic ambition, and this is reflected in the presence of a deficit in the Egyptian trade balance, and the difficulty of obtaining foreign exchange which is necessary for economic development. The research sheds light on the impact of foreign trade on economic growth, and also seeks to identify reality of Egypt's commodity trade with the GCC countries, and shows its weak value, As the percentage of Egyptian commodity exports to the GCC countries averaged about 11% of the total Egyptian merchandise exports during the period (2000-2020), while percentage of Egyptian merchandise imports from the GCC countries averaged about 10.3% of total Egyptian commodity imports during the same period. These low percentages are due to many reasons, including challenges related to Egyptian production structure and challenges facing transportation and logistics. Research reached a number of recommendations that would enhance intra-regional trade, the most important of which are supporting production base and integration into global value chains, developing maritime transport and supporting related logistic services, and fighting bureaucratic problems and administrative corruption.

المقدمة

تلعب التجارة الخارجية دوراً هاماً فى التنمية الاقتصادية للدول، وتزداد أهمية تنمية الصادرات فى ضوء الدور الحيوى التى تلعبه فى زيادة الإنتاج المحلى، وتوفير النقد الأجنبى، وتحسين وضع ميزان المدفوعات؛ مما يسهم فى خفض الدين الخارجى، وزيادة مستوى الفعالية والكفاءة والتنافسية العالمية، وإدخال أحدث التقنيات الفنية فى العملية الإنتاجية، وتشجيع الصناعات التى تتمتع بها الدول بميزة نسبية فى إطار الاعتماد على استراتيجية دعم الصادرات، وتوفير النقد اللازم لاستيراد السلع الرأسمالية اللازمة للعملية الإنتاجية وللتنمية الاقتصادية، إلا أنها تواجه العديد من الصعوبات التى تحد من جعلها محركاً للنمو الاقتصادى.

وتعد تجارة مصر السلعية أحد أهم محاور التعاون الاقتصادى مع دول مجلس التعاون الخليجى، ويساعد فى ذلك الثقل الاقتصادى، والسياسى الذى تتمتع به مصر ودول المجلس بين الدول العربية، بالإضافة إلى وجود العديد من القواسم الجغرافية، والتاريخية، والسياسية المشتركة التى تساعد على زيادة فرص التعاون. وبالرغم من تلك المقومات، إلا أن حجم التبادل التجارى بينهم لا يرتقى إلى المستوى المطلوب؛ نتيجة العقبات التى تواجه هذا التبادل. ويهتم البحث بتعزيز التجارة السلعية بين مصر ودول مجلس، وفى سبيل ذلك، سيتم التطرق إلى دور التجارة الخارجية فى النمو الاقتصادى فى الفكر الاقتصادى، يليه تحليل لبيانات تجارة مصر السلعية مع دول المجلس خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠)، ومعرفة أهم التحديات التى تواجه تلك التجارة. وأخيراً استعراض أهم التوصيات الخاصة بتعزيز التبادل التجارى.

مشكلة البحث

تكمن مشكلة البحث فى تدنى حجم تجارة مصر السلعية مع دول مجلس التعاون بما لا يتوافق مع عمق العلاقات بين مصر ودول مجلس التعاون، والذى يمكن أن تؤدى زيادتها إلى تحسين وضع الميزان التجارى المصرى مع هذه الدول، والتأثير إيجابياً على النمو الاقتصادى. ويحاول البحث الإجابة على هذه المشكلة البحثية من خلال دراسة تجارة مصر الخارجية السلعية مع دول مجلس التعاون الخليجى، وتحديد أهم التحديات التى تواجهها، ووضع تصور لتنميتها.

فرضيات البحث

الفرضية الأولى: التأثير الإيجابى للتجارة الخارجية على النمو الاقتصادى.
الفرضية الثانية: تدنى حجم تجارة مصر الخارجية مع دول المجلس.

الفرضية الثالثة: إمكانية زيادة حجم التبادل التجارى بين مصر ودول مجلس التعاون الخليجى.

أهداف البحث

يهدف البحث إلى الكشف عن سبل تعزيز تجارة مصر السلعية مع دول مجلس التعاون الخليجى، من خلال بعض الأهداف الفرعية والتي تتمثل فيما يلى:

١- التعرف على الإطار النظرى لدور التجارة الخارجية كمحرك فى النمو الاقتصادى.

٢- تحليل أداء تجارة مصر السلعية مع دول مجلس التعاون الخليجى.

٣- الكشف عن أهم التحديات التى تواجه تجارة مصر السلعية مع دول المجلس.

٤- التوصل إلى مقترحات تعزيز تجارة مصر السلعية مع دول مجلس التعاون الخليجى.

منهجية البحث

يعتمد البحث على المنهج الوصفى الذى يبين الجانب النظرى لدور التجارة الخارجية فى النمو الاقتصادى، ويعتمد كذلك على الجانب التحليلى فى تحليل البيانات المتوفرة عن قيمة تجارة مصر الخارجية مع دول المجلس، بشقيها الصادرات والواردات، بالإضافة إلى دراسة تطور الميزان التجارى لمصر مع دول المجلس، ودراسة الهيكل السلعى، والتوزيع الجغرافى لهذه التجارة خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠).

أولاً:- الإطار النظرى للتجارة الخارجية ودورها فى النمو الاقتصادى

تطورت نظريات التجارة الخارجية فى الفكر الاقتصادى منذ القرن السادس عشر، ويمكن توضيح العلاقة بين التجارة الخارجية والنمو بشكل عام من خلال نظريات التجارة الخارجية والتي تشمل: النظرية التقليدية، ونظريات التجارة الحديثة.

١- النظريات التقليدية للتجارة الخارجية

تعتبر المدرسة التقليدية نقطة الإنطلاق فى تحليل نظرية التجارة الخارجية، فقد انتقدت الأسس التى قامت عليها المدرسة التجارية من ضرورة تقييد حرية التجارة، وضرورة تدخل الدولة فى النشاط الاقتصادى، وتشجيع الصادرات،

وتقليص الواردات إلى أدنى حد ممكن من أجل تحقيق فائض فى الميزان التجارى. ويمكن عرض النظريات التقليدية فيما يلى:

تفيد نظرية الميزة المطلقة، بأن ثروة الأمم ليست انعكاس لتراكم المعادن النفسية، وإنما هى انعكاس لقدرتها الإنتاجية التى تقوم على عنصر العمل فى ظل المنافسة الكاملة. وترى هذه النظرية، أن التبادل الدولى القائم على التخصص فى إنتاج السلع التى تتميز فيها الدول بميزة مطلقة يساعد على تصريف فائض الإنتاج، واتساع الأسواق، ومن ثم يزيد النمو الاقتصادى، ورفاهية الدول أطراف التبادل^١.

ثم ظهرت نظرية المزايا النسبية لديفيد ريكاردو: تعالج هذه النظرية قصور نظرية الميزة المطلقة فى تفسير منافع التجارة للدول التى لا تتمتع بميزة مطلقة فى الإنتاج. وتقوم على أن عنصر العمل هو العنصر الأساسى فى الإنتاج، مع عدم حرية انتقاله بين الدول. ترى أنه يمكن للدول أن تخصص فى إنتاج وتصدير السلع التى تتمتع فيها بميزة نسبية، واستيراد السلع التى ترتفع تكلفة إنتاجها النسبية. ومن ثم تمكن التجارة الخارجية الدولة من الحصول على قدر أكبر من السلع مما لو قامت هى ذاتها بإنتاجها، مما يزيد من النمو الاقتصادى للدول^٢. إلا إن هذه النظرية أهملت الاعتبارات الديناميكية، وتكاليف النقل فى العملية الإنتاجية.

ثم ظهرت نظرية هيكرش- أولين، والتى أسقطت الافتراض الخاص باعتبار عنصر العمل العنصر الوحيد فى الإنتاج. وتفيد بأن التبادل التجارى يقوم على أساس اختلاف نسب عناصر الإنتاج والتى تشمل العمل ورأس المال، مع عدم حرية انتقالهما بين الدولتين. ومن ثم تخصص الدول فى إنتاج وتصدير السلعة التى يتطلب إنتاجها الاستخدام الكثيف لعنصر الإنتاج المتوفر بوفرة نسبية، وتستورد السلع التى يتطلب إنتاجها الاستخدام الكثيف لعنصر الإنتاج النادر نسبياً؛ ويسهم هذا بدوره فى زيادة النمو الاقتصادى^٣. ولكن يؤخذ على نظرية هكشير أولين اختلاف تكلفة الإنتاج بالإضافة إلى غياب المنافسة^٤.

ثم ظهرت نظرية دورة حياة المنتج، وتؤكد على أهمية وفورات الحجم، وتسمح بحرية انتقال عناصر الإنتاج بين الدول. ويمر المنتج وفقاً لهذه النظرية

١ عنايات حسن الغباشى، "تطور سياسة التجارة الخارجية المصرية منذ ثورة ١٩٥٢ ودورها فى النمو الاقتصادى"، رسالة دكتوراه، كلية التجارة، جامعة المنصورة، ٢٠١٨، ص ١٥.

٢ أحمد عبدالرحيم الكواز، "التجارة الخارجية والتكامل الاقتصادى الإقليمى"، جسر التنمية، العدد ٨١، مجلد ٨، المعهد العربى للتخطيط، ٢٠٠٩، ص ٥.

٣ المرجع السابق، ص ٥.

٤ إيمان سعودى، "أثر تحرير التجارة الدولية على النمو الاقتصادى فى الدول النامية: دراسة قياسية لدول مجلس التعاون الخليجى من الفترة ١٩٩٨ إلى ٢٠١٠"، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التيسير، الجزائر، ٢٠١٣.

بثلاث مراحل: المرحلة الأولى، مرحلة البدء بإنتاج منتج جديد، وإدخال تعديلات على المنتج ليتوافق مع أذواق المستهلكين. المرحلة الثانية، مرحلة النضج وفيها يبدأ الإنتاج على نطاق واسع، وإمكانية التصدير لدول أخرى، وانتقال عناصر الإنتاج عبر الحدود. والمرحلة الثالثة الوصول إلى المنتج المعيارى وانتشار أساليب إنتاج المنتج. وعليه، تسمح التجارة الخارجية وفقاً لهذه النظرية بالاستفادة من وفورات الحجم وزيادة النمو الاقتصادى.

كما ظهرت بعض النماذج التى تفسر دور التجارة الخارجية فى النمو الاقتصادى على المدى الطويل، ومنها نموذج (Solow 1957)، الذى يقوم على أن معدل النمو الاقتصادى يعتمد على العمل، ورأس المال، بالإضافة إلى التقدم التكني واعتباره متغيراً خارجياً مستقلاً يسهم فى تفسير النمو فى الأجل الطويل. ويفيد النموذج بأن التجارة الخارجية تساعد على إنتشار التقدم التكني الذى يزيد من النمو الاقتصادى فى الأجل الطويل^٥.

١- النظريات الحديثة للتجارة الخارجية

ظهرت النظريات الحديثة للتجارة خلال السبعينات من القرن العشرين، وتبحث فى الآلية التى تؤثر بها التجارة الخارجية على النمو الاقتصادى فى الأجل الطويل، وإعتبار التقدم التكني الناتج عن الاستثمار فى رأس المال البشري متغيراً داخلياً فى نموذج تفسير التجارة. وتفترض هذه النظريات العديد من الفرضيات التى تهدم فرضيات النظريات التقليدية ومنها: سيادة المنافسة غير التامة، زيادة العائد مع الحجم بالنسبة لعنصر رأس المال، احتواء الصناعة على سلع متباينة. وتقوم هذه النظريات على بناء نماذج للتوازن العام تهدف إلى تأسيس علاقة تفاعل بين التجارة الخارجية والنمو الاقتصادى، والحث على تدخل الدولة فى التجارة الخارجية عن طريق تقديم الدعم للإنتاج، ودعم البحث والتطوير فى القطاعات التى تمتلك فيها الدولة ميزات نسبية^٦. ويمكن عرض هذه النماذج فيما يلى:-

يوضح نموذج النمو الداخلى لكل من (Reversa- Batiz and Romer, 1990) تأثير التجارة الخارجية على النمو الاقتصادى، عن طريق التقدم التكني الناتج عن البحث والتطوير، والذى يمكن نقله من خلال تجارة السلع الرأسمالية. وخلال هذا النموذج تؤثر التجارة الخارجية فى النمو من ناحيتين، فمن ناحية

⁵ Oscar Afonso, "The impact of international trade on economic growth", working papers, faculdade de economia do Porto, Portugal, N. 106, 2001, p 8.

^٦ أسماء محمد حافظ، "محركات النمو فى تجارب الدول كمدخل مقترح للتطبيق فى جمهورية مصر العربية"، رسالة دكتوراه، كلية التجارة، جامعة المنصورة، ٢٠٢٠، ص ١٩.

^٧ محمود محمد عبدالحى (باحث رئيسي)، "رؤية مستقبلية لعلاقات ودوائر التعاون الاقتصادى المصرى الخارجى: الجزء الأول: خلفية أساسية"، سلسلة قضايا التخطيط والتنمية، العدد (١٤٩)، معهد التخطيط القومى، ٢٠٠٢، ص ١٠٢.

تساعد على اتساع حجم الأسواق أمام المنتجات، وزيادة أرباح المبتكرين والتي تستخدم توسيع أنشطة البحث والتطوير والابتكار، ومن الناحية الأخرى تساعد على زيادة أنشطة البحث والتطوير فى السلع الرأسمالية، والاستفادة من وفورات الحجم، والتي تزيد من معدل نمو الناتج فى الأجل الطويل⁸.

يُعد نموذج (Grossman and Helpman) من أهم نماذج النمو الداخلى التي فسرت العلاقة بين التجارة الخارجية والنمو الاقتصادى. ويهتم هذا النموذج بتوضيح الكيفية التي تؤثر بها التجارة الخارجية على النمو الاقتصادى، حيث يعتمد النمو الاقتصادى على التطور التقنى الناتج من اتصال المبتكرين، والمنتجين المحليين، والتي تُعززه التجارة الخارجية. تنقسم وفورات الحجم وفقاً لنظريات التجارة الحديثة إلى وفورات حجم ساكنة بين المنشآت، وفورات حجم ساكنة خارجية، وفورات حجم ديناميكية والتي ترتبط بتراكم المعرفة ورأس المال البشري من خلال التعلم والتدريب. وتساعد التجارة الدولية على زيادة تلك الوفورات بالقدر الذى تنتقل به التكنولوجيا والتقنية من خلال السلع بين الدول، ومن هنا توفر وفورات الحجم الديناميكية من خلال تبادل السلع فرصاً لتعزيز النمو الاقتصادى⁹. وتؤثر التجارة الخارجية على النمو الاقتصادى من خلال نوعين من المكاسب الحركية (الديناميكية): يتمثل النوع الأول فى نقل التطور التقنى الذى يساعد فى تطوير المنتجات المحلية، والاستفادة من اقتصادات الحجم. ويتمثل النوع الثانى فى زيادة الدافع إلى البحث والتطوير والذى يدفع إلى ابتكار منتجات جديدة¹⁰.

ويتضح أن تحرير التجارة الخارجية يعود بالعديد من المنافع على الدول منها:

تُسهم التجارة الخارجية فى دعم النمو الاقتصادى من خلال زيادة مستوى الفعالية والكفاءة، من خلال إعادة تخصيص الموارد نحو الاستخدام الأمثل لصالح القطاعات ذات المزايا النسبية، وإدخال الابتكارات التكنولوجية فى العملية الإنتاجية¹¹. تساعد على توسيع الأسواق بالخارج، وربطها بالأسواق

⁸ Luis A. Riveram Paul M. Romer, 'Economic Integration and Endogenous Growth', National Bureau of Economic Research, 1990.

⁹ أحمد عبدالرحيم الكواز، "التجارة الخارجية والنمو الاقتصادى"، مجلة جسر التنمية، المعهد العربى للتخطيط، مجلد ٧، ع ٧٣، ٢٠٠٨، ص ص ١٥-٢.

¹⁰ Gene M. Grossman, Elhanan Helpman, 'Trade, Knowledge Spillovers, and growth', European Economic Review, 35, p. p 517- 526, 1991.

¹¹ G.V.Vijayasri, 'The Importance of International Trade in the World', International Journal of Marketing, Financial Services & Management Research, Vol. 2, No. 9, September, 2013, p112.

العالمية، والحصول على العملات الأجنبية اللازمة لعمليات التمويل فى المشاريع المحلية. بما يرفع من الإنتاجية الكلية للاقتصاد وزيادة معدل النمو^{١٢}.

كما تسهم فى التخفيف من حدة الفقر فى الأجل المتوسط والطويل، حيث تساعد على زيادة فرص العمل، وزيادة الدخل الحقيقى للسكان، وتوفير الموارد المالية التى يمكن استخدامها فى برامج مكافحة الفقر، وتوفير الخدمات الصحية والتعليمية. ويعتمد تأثيرها فى التخفيف من الفقر على العديد من العوامل المحيطة منها، البيئة الاقتصادية التى تتم فيها التجارة، بالإضافة إلى ضرورة وجود المدعمة للسياسة التجارية لتعزيز الحماية الاجتماعية للمتضررين من تحرير التجارة، وتعزيز قدرة الأسر الفقيرة على تتبعات نتائج التحرير التجارى^{١٣}.

ثانياً:- تجارة مصر السلعية مع دول مجلس التعاون الخليج:

يتناول هذا الجانب من البحث تحليل تجارة مصر السلعية مع دول المجلس خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠)، ومعرفة الهيكل السلعى للصادرات والواردات السلعية، ومعرفة التوزيع الجغرافى لهذه التجارة.

١- تطور الصادرات السلعية المصرية إلى دول المجلس خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠)

يوضح الشكل رقم (١)، أن قيمة الصادرات المصرية السلعية إلى دول المجلس قد شهدت تزايداً خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠)، حيث ارتفعت قيمتها من نحو ٢٢٨ مليون دولار عام ٢٠٠٠ إلى نحو ٢,٢ مليار دولار عام ٢٠٠٨؛ وتعود هذه الزيادة إلى التطورات التى شهدتها منطقة التجارة العربية الحرة، والاعفاءات الجمركية الكاملة على السلع ذات المنشأ العربى منذ عام ٢٠٠٥. ثم ارتفعت قيمتها إلى ٢,٦ مليار دولار عام ٢٠٠٩، على الرغم من تعرض التجارة العالمية إلى الأزمة المالية العالمية فى الربع الأخير من عام ٢٠٠٨. ثم انخفضت قيمة هذه الصادرات بنحو ٣,١٠% عام ٢٠١٢ مقارنة بعام ٢٠١١؛ وذلك نتيجة توقف بعض الأنشطة الاقتصادية، وحدوث الاعتصامات والتظاهرات المصاحبة لثورة الخامس والعشرون من يناير ٢٠١١، والتى أثرت على دوران عجلة الإنتاج، وتوقف الأنشطة التجارية الأساسية. وأخذت قيمة هذه الصادرات فى الزيادة مرة أخرى بداية من عام ٢٠١٣ لتبلغ نحو ٥,١

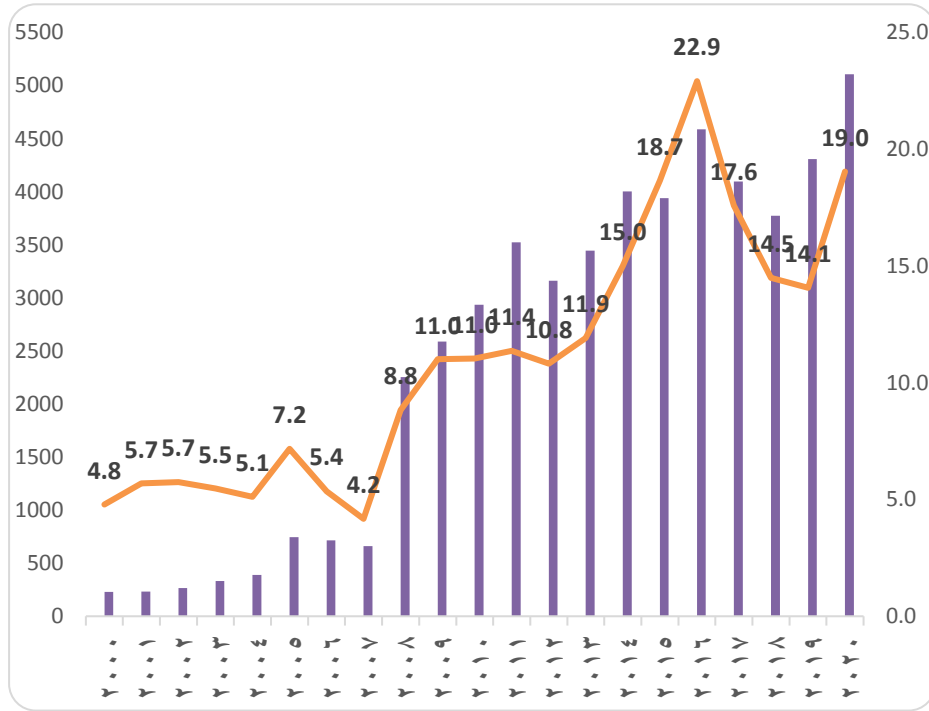
^{١٢} عبدالوهاب ذنون سعدون، "قياس وتحليل العلاقة بين الانفتاح التجارى والنمو الاقتصادى فى تركيا باستخدام نموذج (ARDL) للمدة ١٩٨٠-٢٠١٩"، مجلة دراسات إقليمية، جامعة الموصل، السنة ١٤، العدد ٤، تموز ٢٠٢٠.

^{١٣} اللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغربى آسيا، "تقييم التكامل الاقتصادى العربى: التجارة فى الخدمات كمحرك للنمو والتنمية"، الأمم المتحدة، ٢٠١٨.

مليار دولار عام ٢٠٢٠، وبلغت نصيبها نحو ١٩% من إجمالي الصادرات السلعية المصرية. ويلاحظ أن نصيب الصادرات السلعية المصرية إلى دول المجلس بلغت نحو ١١% في المتوسط إلى إجمالي الصادرات السلعية المصرية خلال الفترة (٢٠٢٠-٢٠٠٠)، وبلغت هذه النسبة أدنى مستوياتها وتسجل ٤,٢% عام ٢٠٠٧، وبلغت أعلى مستوياتها وتسجل ٢٢,٩% عام ٢٠١٦. وفيما يتعلق بمعدل نمو الصادرات السلعية إلى دول المجلس، تشير البيانات إلى زيادة الصادرات السلعية المصرية إلى دول المجلس بمعدل نمو موجب، والذي بلغ نحو ٢٣,٦% في المتوسط خلال الفترة (٢٠٢٠-٢٠٠٠)، بشكل يفوق معدل نمو الصادرات السلعية الإجمالية الذي بلغ نحو ١٠,٧% في المتوسط خلال نفس الفترة.

شكل رقم (١)

تطور الصادرات السلعية المصرية إلى دول المجلس، ونسبتها إلى إجمالي الصادرات السلعية المصرية خلال الفترة (٢٠٢٠-٢٠٠٠) مليون دولار



المصدر: جمعت وحسبت بواسطة الباحثة، اعتماداً على:

International Monetary Fund, Direction of Trade Statistics (DOTS), 2020, <http://data.imf.org>.

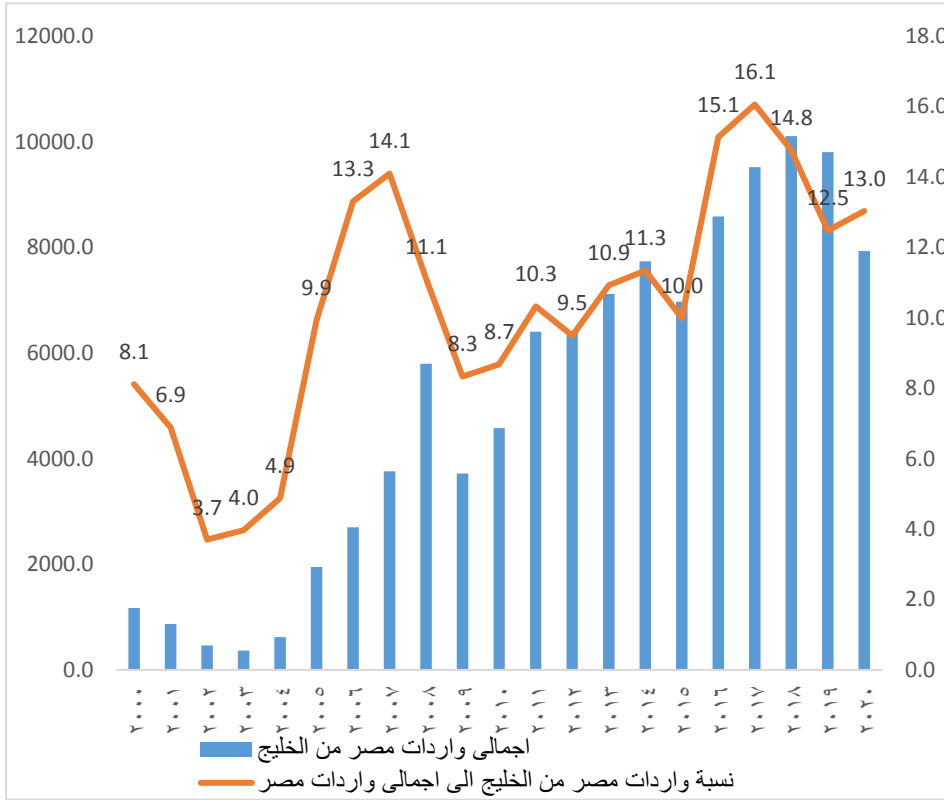
٢- تطور الواردات السلعية المصرية من دول المجلس خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠).

يوضح الشكل رقم (٢) تطور قيمة الواردات السلعية المصرية من دول المجلس، والتي ارتفعت قيمتها من نحو ١,٢ مليار دولار عام ٢٠٠٠ إلى ٧,٩ مليار دولار عام ٢٠٢٠، بمعدل نمو سنوي بلغ في المتوسط نحو ١٨,٨%، وهو معدل يفوق معدل نمو إجمالي الواردات السلعية والذي بلغ نحو ١٠,٥% للمتوسط خلال نفس الفترة.

شكل رقم (٢)

تطور قيمة الواردات السلعية من دول المجلس، ونسبتها إلى إجمالي الواردات السلعية المصرية

المصدر: جمعت وحسبت بواسطة الباحثة، اعتماداً على: الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠) مليون دولار

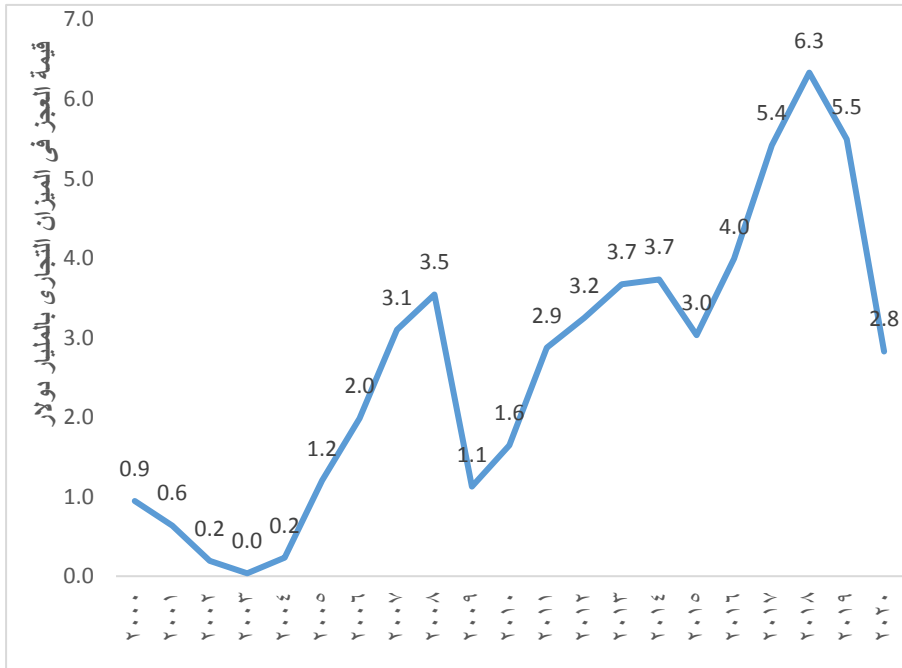


International Monetary Fund, Direction of Trade Statistics (DOTS), 2021,
<http://data.imf.org>.

وتوضح بيانات الشكل رقم (٢)، أن الواردات المصرية السلعية من دول المجلس ارتفعت من ١,١ مليار دولار عام ٢٠٠٠ إلى نحو ١,٩ مليار دولار عام ٢٠٠٥، وبنسبة ٩,٩% من إجمالي الواردات السلعية المصرية، ويعود ذلك إلى التسهيلات المرتبطة بمنطقة التجارة الحرة الكبرى. وارتفعت قيمة هذه الواردات لتبلغ نحو ٥,٧ مليار دولار عام ٢٠٠٨، وبمعدل نمو بلغ نحو ٥٤% عن عام ٢٠٠٧؛ نتيجة ارتفاع أسعار النفط، وارتفاع أسعار مستلزمات الإنتاج الوسيطة. ثم انخفضت قيمة هذه الواردات لتصل إلى ٣,٧ مليار دولار عام ٢٠٠٩، وبمعدل انخفاض بلغ نحو ٣٥,٩% عن العام ٢٠٠٨؛ بسبب تداعيات الأزمة المالية العالمية. وأخذت قيمة الواردات السلعية في الارتفاع مرة أخرى بداية من عام ٢٠١٠، نتيجة القفزة في أسعار النفط، إلا أنها شهدت تدنى في عام ٢٠١٩؛ نتيجة الركود في الطلب العالمي. وبلغ الوزن النسبي للواردات المصرية السلعية من دول المجلس إلى إجمالي الواردات المصرية نحو ٨,١% عام ٢٠٠٠، وارتفع إلى نحو ١٣% عام ٢٠٢٠. وقد بلغ نصيبها نحو ١٠,٣% في المتوسط من إجمالي الواردات المصرية الإجمالية خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠).

٣- تطور صافي الميزان التجاري بين مصر ودول مجلس التعاون الخليجي

شكل رقم (٣)
تطور عجز الميزان التجاري المصري مع دول المجلس خلال
الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠) مليار دولار



المصدر: جمعت وحسبت بواسطة الباحثة، اعتمادا على: International Monetary Fund, Direction of Trade Statistics (DOTS), 2020, <http://data.imf.org>.

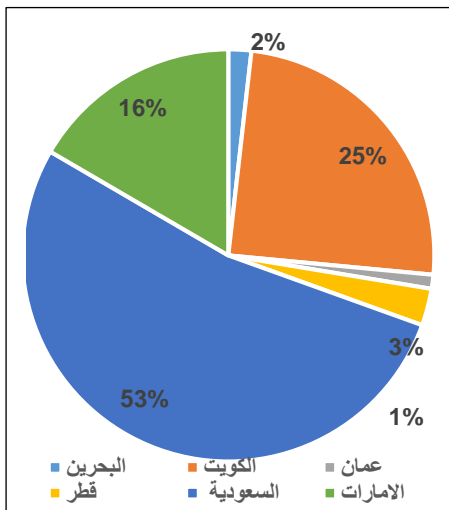
ينشأ العجز في الميزان التجاري عن إختلال العلاقة بين الصادرات السلعية والواردات السلعية. ومن الملاحظ أن الميزان التجاري المصري مع دول المجلس يعاني من عجز مستمر بلغ نحو ٢,٦ مليار دولار كمتوسط الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠). ويتبين من بيانات الشكل رقم (٣)، أن الميزان التجاري بين مصر ودول المجلس قد شهد عجزاً يقدر بنحو ٠,٩ مليار دولار عام ٢٠٠٠، ثم تزايد إلى نحو ٣,٥ مليار دولار عام ٢٠٠٨؛ ويرجع ذلك إلى زيادة قيمة الواردات السلعية من الوقود مع ارتفاع أسعار النفط العالمية. ثم انخفض العجز إلى ١,١ مليار دولار عام ٢٠٠٩ مع تراجع أسعار النفط خلال الأزمة المالية العالمية. ثم تزايد العجز في الميزان التجاري ليصل إلى نحو ٦,٨ مليار دولار عام ٢٠١٨، ليسجل أعلى قيمة له خلال فترة الدراسة؛ ويرجع ذلك إلى زيادة قيمة الواردات من النفط، وارتفاع أسعار الواردات.

٤- التوزيع الجغرافي لتجارة مصر الخارجية مع دول المجلس

يكشف تحليل بيانات صادرات مصر السلعية إلى دول المجلس التعاون الخليجي خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠)، أن المملكة العربية السعودية تعد الوجهة الرئيسية لهذه الصادرات، حيث استحوذت على نحو ٤٨,٨% في المتوسط من قيمة الصادرات السلعية المصرية لدول المجلس خلال الفترة من (٢٠٠٠-٢٠٢٠)، تليها دولة الإمارات العربية المتحدة بنصيب بلغ نحو ٣٥,٧% في المتوسط، ثم الكويت بنحو ٧,١% في المتوسط ثم قطر، وعمان، والبحرين، بنصيب بلغ نحو ٤,٢%، ٢,٦%، و١,٥% في المتوسط على الترتيب خلال نفس الفترة، كما هو موضح بالشكل رقم (٤)

شكل رقم (٥)

التوزيع الجغرافي للواردات السلعية المصرية إلى دول المجلس كمتوسط الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠)

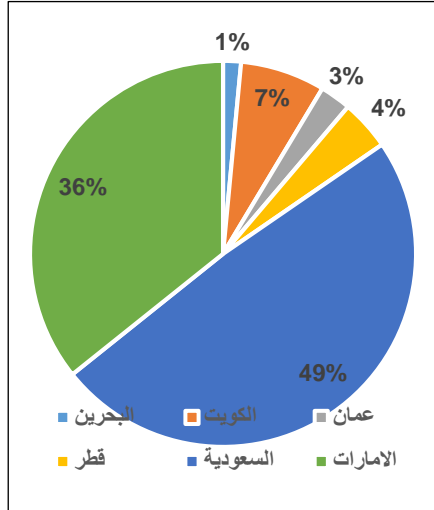


المصدر: جمعت وحسبت بواسطة الباحثة،
اعتماداً على:

International Mounter Fund,
Direction of Trade Statistics

شكل رقم (٤)

التوزيع الجغرافي للصادرات السلعية المصرية إلى دول المجلس كمتوسط الفترة



المصدر: جمعت وحسبت بواسطة الباحثة،
اعتماداً على:

International Mounter Fund, Direction
of Trade Statistics

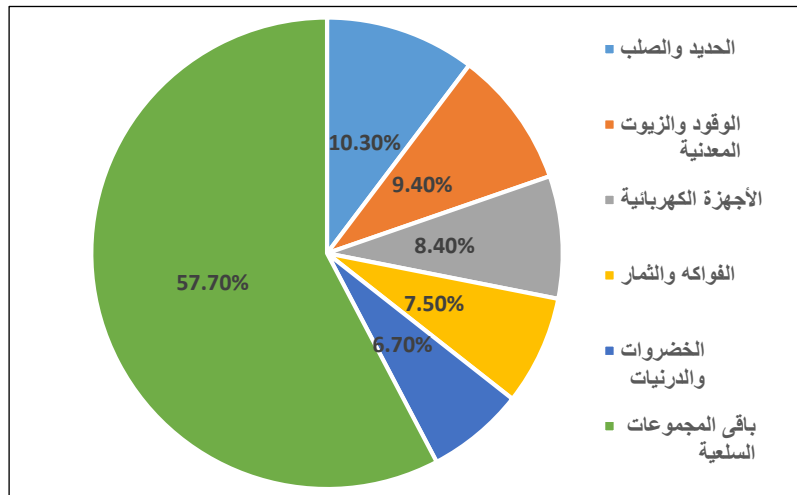
وكذلك فيما يتعلق بالتوزيع الجغرافي للواردات المصرية من دول المجلس، تأتي المملكة العربية السعودية في المرتبة الأولى، حيث استحوذت على نحو ٥٢,٩% من إجمالي الواردات المصرية من دول المجلس خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠)، تليها دولة الكويت بنصيب بلغ نحو ٢٤,٧% في المتوسط، ثم دولة الإمارات العربية المتحدة في الترتيب الثالث بنصيب بلغ نحو ١٦,٦% في المتوسط، ثم كل من قطر والبحرين وعمان بنصيب بلغ نحو ٢,٩%، ١,٨%، و ١,١% في المتوسط على الترتيب خلال نفس الفترة كما هو مبين بالشكل رقم (٥).

٥- الهيكل السلعي لتجارة مصر السلعية مع دول المجلس

يكشف تحليل هيكل الصادرات السلعية إلى دول المجلس الشكل رقم (٦) تنوع الصادرات المصرية، حيث تشكل خمس مجموعات سلعية تشمل (الحديد والصلب، الوقود والزيوت المعدنية، الأجهزة الكهربائية، الفواكه والثمار، والخضروات والدرنيات) على نحو ٤٢,٣% في المتوسط من إجمالي الصادرات المصرية لدول المجلس خلال الفترة (٢٠٠١-٢٠٢٠)، وتأتي مجموعة الحديد والصلب ومصنوعاته في المقدمة بنصيب بلغ نحو ١٠,٣%، والوقود والزيوت المعدنية بنصيب ٩,٤%، والأجهزة الكهربائية بنحو ٨,٤%، ثم مجموعة الفواكه بنحو ٧,٥%، ثم مجموعة الخضروات بنحو ٦,٧% في المتوسط خلال نفس الفترة.

شكل رقم (٦)

الهيكل السلعي لصادرات مصر السلعية إلى دول المجلس متوسط الفترة (٢٠٠١-٢٠٢٠)



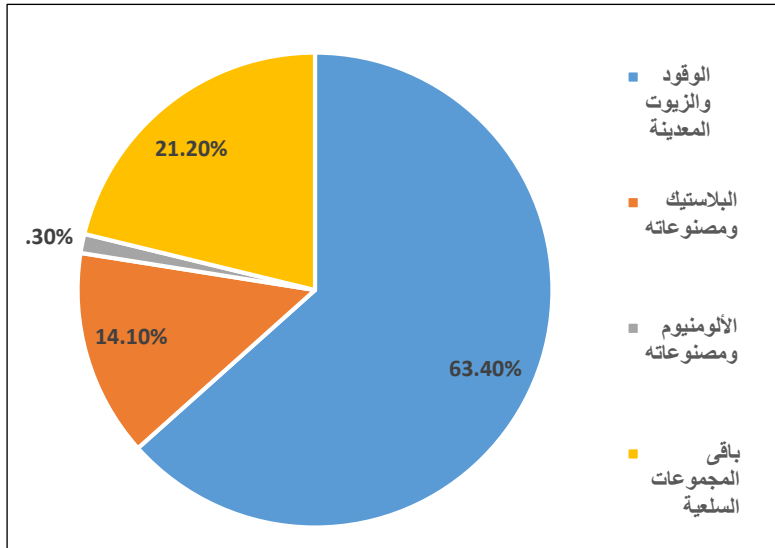
النسب محسوبة بواسطة الباحثة اعتماداً على بيانات Trade map، على الموقع

www.Trademap.org

على الجانب الآخر، فإن هيكل الواردات السلعية المصرية من دول المجلس تتميز بدرجة عالية من التركيز، حيث تستحوذ ثلاث مجموعات سلعية (الوقود والزيوت المعدنية، البلاستيك ومصنوعاته، الألومنيوم) على نحو ٧٨,٨% في المتوسط من إجمالي واردات مصر السلعية من دول المجلس خلال الفترة (٢٠٠١-٢٠٢٠)، حيث تستحوذ مجموعة الوقود والزيوت المعدنية على نحو ٦٣,٤%، وتستحوذ مجموعة البلاستيك ومصنوعاته على نحو ١٤,١%، ومجموعة الألومنيوم ومصنوعاته على نحو ١,٣%، كما هو مبين بالشكل رقم (٧)

شكل رقم (٧)

الهيكل السلعي لواردات مصر من دول المجلس متوسط الفترة (٢٠٠١-٢٠٢٠)



النسب محسوبة بواسطة الباحثة اعتماداً على بيانات Trade map، على الموقع

www.Trademap.org

ثالثاً: معوقات تنمية تجارة مصر السلعية مع دول مجلس التعاون الخليجي

نستعرض- في هذا الجزء من البحث - التحديات التي تواجه التبادل التجاري بين مصر ودول مجلس التعاون الخليجي، والتي تقف أمام الحجم المأمول من العلاقات المصرية الخليجية. ويمكن تقسيم هذه التحديات إلى: تحديات تواجه تجارة مصر السلعية، وتحديات تواجه تجارة مصر مع دول المجلس، كما يلي:-

١- التحديات والمعوقات العامة لتنمية تجارة مصر السلعية الخارجية

تواجه تنمية تجارة مصر الخارجية العديد من المعوقات: منها ما يتعلق بالهيكل الاقتصادي، ومنها ما يتعلق بالقوانين التنظيمية، ومنها ما يتعلق بالإجراءات والإدارية، ويمكن عرض هذه المعوقات فيما يلي:

• ضعف الهيكل الإنتاجي

يتسم الهيكل الإنتاجي المصري بتدني حصة القطاع الصناعي من الناتج المحلي الإجمالي، حيث بلغت حصته من الناتج نحو ٢٣,٣% عام ٢٠٢٠^{١٤}، ويتسم القطاع الصناعي باختلال الهيكل الإنتاجي له، حيث يرتفع إنتاج السلع الاستهلاكية، مع تدني إنتاج السلع الإنتاجية (الرأسمالية والوسيطية) للاحمة للعملية الإنتاجية؛ مما يؤدي إلى غياب القاعدة الصناعية الحقيقية، وعدم قدرة المنتج المصري على المنافسة مع المنتج الأجنبي. كما يفتقر القطاع الخاص إلى الديناميكية في معدلات الإنتاجية، ومعدلات دخول شركات جيدة، ونمو الشركات القائمة، ويرجع ذلك إلى عدم كفاءة نظام الحوافز، والذي يمنح الشركات الكبيرة حوافز وامتيازات تفوق تلك الممنوحة للشركات الصغرى، مما يخلق هياكل احتكارية في الكثير من القطاعات^{١٥}.

• العقبات المتعلقة بالنقل، خاصة النقل البحري والخدمات اللوجستية ذات الصلة.

يُساهم قطاع النقل البحري في نقل نحو ٩٠% من تجارة مصر السلعية الخارجية، ورغم ذلك يواجه العديد من التحديات التي تقف أمام تنمية تجارة مصر السلعية، ويذكر من هذه التحديات ما يلي:

ارتفاع تكاليف الشحن، نتيجة طول فترة بقاء الحاويات في الميناء، وتكلفة نقل الشحنات إلى الميناء، وتكلفة شحن السفن المارة. هذا بالإضافة إلى ارتفاع تكلفة خدمات المناولة، نتيجة عدم اتباع الأساليب المتقدمة في تخزين الحاويات الجديدة في أماكن تخصيص الحاويات، وقدم معدات المناولة القديمة. هذا بالإضافة إلى انخفاض إنتاجية عمليات الشحن والتفريغ، نتيجة قدم معدات الشحن، وافتقارها إلى الصيانة والإصلاح، ونقص المرافق الداخلية.

ضعف كفاءة الموانئ والخدمات اللوجستية ذات الصلة، ويرجع ذلك إلى طول فترة إنهاء الإجراءات والتسهيلات الجمركية، والفترات الزمنية التي تتخذها قبل الإفراج، والإجراءات المتبعة في أساليب الكشف والمعائنة، بالإضافة إلى ضعف التكنولوجيا المستخدمة لإنهاء هذه الخدمات، ونقص العمالة المدربة على استخدام هذه التكنولوجيا.

^{١٤} صندوق النقد العربي، التقرير الاقتصادي العربي الموحد، ٢٠٢١.

^{١٥} مجموعة البنك الدولي، "إطار الشراكة الخاص بجمهورية مصر العربية لفترة السنوات المالية (٢٠١٥-٢٠١٩)"، تقرير رقم EG-94554، نوفمبر ٢٠١٥، ص ١٢-١٣.

انخفاض مساهمة القطاع الخاص فى النقل البحرى والخدمات اللوجيستية المرتبطة، كخدمات الشحن والتفريغ والتخزين؛ نتيجة كثرة الاشتراطات المطلوبة منه للحصول على تراخيص من وزارة النقل، والهيئة العامة للاستثمار للمشاركة فى هذا المجال؛ مما يتطلب المزيد من الإجراءات الإصلاحية التنظيمية¹⁶.

• المشاكل المتعلقة بالقدرات التصديرية

ارتفاع أسعار المنتجات المحلية المستخدمة فى عملية التصدير، بالإضافة إلى ارتفاع تكلفة مدخلات الإنتاج¹⁷. صعوبة حصول المصدرين على الائتمان؛ نتيجة التشديد فى متطلبات الحصول على التمويل. ضعف مستوى الكفاءات التسويقية، تدنى الإمكانيات الحديثة للقيام بدراسات تسويقية جيدة للترويج للمنتجات المصرية. ضعف مستوى الدعاية المتعلقة بدخول منتجات جديدة إلى بعض الأسواق¹⁸.

٢- معوقات تنمية تجارة مصر السلعية مع دول مجلس التعاون الخليجي

تشابه الهياكل الاقتصادية لدول المجلس فى اعتمادهم على القطاعات الاستخراجية والأولية، واستحواذ البترول على نسبة كبيرة من الناتج المحلى الإجمالى، فقد بلغ نصيب الصناعات الاستخراجية من الناتج المحلى الإجمالى فى السعودية نحو ٢٠,٢% عام ٢٠٢٠، وفى الامارات نحو ١٨% وفى الكويت نحو ٣٣,٩% وفى عمان ٣١,٦% وفى قطر نحو ٢٨,٧% والبحرين ١٢,٣% خلال نفس العام. وتدنى نصيب الصناعات التحويلية فى الناتج المحلى الإجمالى¹⁹. وضعف حجم القطاعات الإنتاجية الصناعية، ويُعرض هذا اقتصادات دول المجلس إلى هزات وصدمة خارجية، وتقلبات فى معدلات النمو، وفى حجم تجارتها الخارجية نتيجة تقلبات أسعار النفط العالمية، وتباطؤ الإنتاج العالمى من النفط.

قلة عدد السلع محل التبادل بين مصر ودول مجلس التعاون، فقد استحوذت خمس مجموعات سلعية على نحو ٤٢,٣% من إجمالى الصادرات السلعية إلى دول المجلس؛ ويرجع ذلك إلى انخفاض تنافسية الصادرات المصرية السلعية، وافتقار التطورات التكنولوجية الحديثة فى العملية الإنتاجية. بالإضافة إلى افتقار العديد من المنتجات إلى المواصفات القياسية العالمية، ومعايير الجودة

¹⁶ Ahmed Ghonim, Omneia Helmy, 'An Assessment of Maritime Transport and Related Logistics Services In Egypt', the Egyptian for Economic Studies, Working Paper No. 125, September 2007, p 9.

¹⁷ أسماء على، "التصدير فى مصر السياسات والعوائق والفرص"، أركان للدراسات والأبحاث والنشر، ٢٠١٨، ص ٢٠-٢١.

¹⁸ نجوى إبراهيم محمد، "نحو إستراتيجية لتجارة مصر الخارجية السلعية لدعم النمو الاقتصادى"، رسالة ماجستير، كلية التجارة، جامعة المنصورة، ٢٠٢١، ص ٢٠١.

¹⁹ التقرير الاقتصادى العربى الموحد، ٢٠٢١، ص ٣٣٣.

الشاملة، ويؤدي ذلك إلى تدافع الشركات العالمية على الحصول على أكبر قدر من السوق الخليجي، في ظل إنفتاح الأسواق الخليجية على العالم الخارجي^{٢٠}.
عدم الاتفاق على تحديد قواعد المنشأ على السلع محل التبادل، وصدور شهادات المنشأ على غير بياناتها الحقيقية مثل صدور شهادات المنشأ للبضائع على أنها صادرة من المنطقة الصناعية على الرغم من صدورها من المنطقة الحرة^{٢١}.

عدم فعالية الاتفاقيات المبرمة بين مصر ودول مجلس التعاون الخليجي، سواء اتفاقية منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى، أو الاتفاقيات الثنائية في زيادة حجم التبادل التجاري.

نقص المعلومات الرسمية المتعلقة بالتسهيلات التجارية، وأنماط الاستهلاك بالأسواق الخليجية، والمعلومات المتعلقة بالموصفات، ومقاييس جودة السلع المختلفة، بالإضافة إلى غياب الشفافية عن كافة الإجراءات الإدارية والسياسات الاقتصادية المختلفة.

رابعاً:- آليات تعزيز تجارة مصر السلعية مع دول مجلس التعاون الخليجي

إن تعزيز تجارة مصر السلعية مع دول مجلس التعاون يجب أن يستند إلى تحقيق التناسق التام بين خطط التجارة الخارجية في مصر ودول المجلس. وهو ما يتطلب بالضرورة تناسقاً وتكاملاً عميقاً بين القطاعات الإنتاجية في هذه الدول بما يدعم هذه التجارة. يمكن ذكر بعض المقترحات الخاصة بتعزيز التبادل التجاري منها ما يلي:-

١- دعم القدرات الإنتاجية والتصديرية

إن توسيع وتنويع القاعدة الإنتاجية هي الضمانة الحقيقية لنجاح وسائل التعاون الأخرى من تحرير السلع، وعوامل الإنتاج، وإقامة المشروعات المشتركة. أي توسيع قاعدة الصادرات وتنويع هيكلها السلعي، وضرورة اندماجها في سلاسل القيمة^{٢٢}، وذلك من خلال ما يلي:-

^{٢٠} عزت ملوك قناوى، "التجارة البينية بين مصر ومجموعة دول الخمسة عشر خلال الفترة ٢٠٠٧-٢٠١٧"، مجلة الدراسات التجارية المعاصرة، العدد السابع، يونيو ٢٠١٩، ص ٥٥٣.

^{٢١} وزارة التجارة والصناعة، العلاقات الاقتصادية بين مصر والدول العربية ٢٠٠٠-٢٠٠٥ قطاع الاتفاقيات التجارية، ٢٠٠٥.

^{٢٢} ويقصد بمفهوم سلاسل القيمة العالمية توزيع خطوات أو مراحل إنتاج سلعة معينة بين أكثر من دولة أو شركة. فهي نمط إنتاج موزع على عدد من البلدان بحيث تخصص كل دولة أو شركة في إنتاج جزء معين، ولا تقوم بإنتاج المنتج بالكامل لديها. وهناك تعريف آخر، بأنها تشمل جميع مراحل إنتاج المنتج النهائي، وطرحه في الأسواق بما يشمل مراحل التصميم، والإنتاج، والتسويق، والتوزيع والخدمات المقدمة في مرحلة ما بعد البيع (الصيانة).

تنوع الهيكل الإنتاجي لكل من مصر ودول مجلس التعاون، والذي تأتي أهميته في حماية الاقتصاد من دورات الكساد، والانتعاش المرتبط بتقلب الطلب العالمي على النفط، وتقلب أسعار السلع الأولية. وهنا تظهر أهمية المشاريع المشتركة كأداة هامة لتهيئة السبل أمام التعاون الاقتصادي، على أن تتم هذه المشروعات في المجالات التي تتفق مع الموارد المتاحة لمصر ودول مجلس التعاون الخليجي، ووفقاً للميزة النسبية في إنتاجها. ويؤدي هذا النوع من التنسيق إلى إيجاد وتوزيع الروابط الأمامية باتجاه السوق، والروابط الخلفية باتجاه الموارد، مما يتيح فرصة لخلق إطار تكاملي للهيكل الإنتاجي التصديري، والاستعداد لمواجهة المنافسة العالمية^{٢٣}.

تطوير الإنتاج الزراعي، حيث تمثل صادرات مصر من المجموعة السلعية للخضروات والفواكه ومنتجاتها نحو ١٥% من إجمالي الصادرات السلعية لدول المجلس، لذلك لابد من تطوير الإنتاج الزراعي، عن طريق تطوير الصناعات المغذية للزراعة سواء في صناعة الآلات الزراعية، والمحصات، والكيماويات. بالإضافة إلى دعم الصناعات التي تعتمد على الزراعة خاصة الصناعات الغذائية. لابد من تنسيق السياسات الاقتصادية، وتحديد الإنتاج الزراعي على النحو الذي يتفق مع الميزة النسبية في إنتاجها، ويساعد على ذلك تنوع الموارد الإنتاجية، واختلاف نفقات إنتاج السلع الزراعية^{٢٤}. إزالة الحواجز الجمركية وغير الجمركية على الواردات من السلع الوسيطة، والسلع الرأسمالية، دعم السياسات التي تحد من الاختلالات في أسعار الصرف، ويساعد ذلك في تحسين مناخ الاستثمار لزيادة تدفقات الاستثمار الموجه لتعميق سلاسل القيمة العالمية، وزيادة التبادل التجاري، تشجيع الاستثمار في المشروعات الإنتاجية الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر.

٢- دعم القدرات التصديرية وإجراءات تسهيل التجارة

تعديل منظومة دعم الصادرات المصرية من خلال تفعيل دور بنك تنمية الصادرات، وشركة ضمان مخاطر الصادرات، وتفعيل قانون الاستثمار الجديد، التنسيق مع وزارة الاستثمار لتكثيف الحملات الترويجية، بالإضافة إلى تفعيل دور القطاع الخاص في تطوير القدرات التصديرية، وإشراكه في خطط تعزيز التجارة البينية.

إصلاح التشريعات المتعلقة بإجراءات وقواعد التصدير، وإنشاء معامل متطورة دولياً لمنح شهادات الجودة للمنتجات المصدرة، وتوحيد المواصفات المصرية الخاصة بالإنتاج، والتعبئة والتغليف مع المواصفات الدولية.

^{٢٣} المرجع السابق، ص ١١٣.

^{٢٤} سلسلة قضايا التخطيط والتنمية، "تقييم موقف مصر في بعض الاتفاقيات الثنائية"، رقم (١٩٨)، معهد التخطيط القومي، ٢٠٠٧، ص ١١٢.

الالتزام التكامل بأحكام منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى، وقرارات المجلس الاقتصادي والاجتماعي، وإزالة كافة العقبات التي تعترض سبل تنمية التبادل التجاري بين مصر ودول المجلس، بإعتبارهما دول أعضاء في المنطقة، والتأكيد على ضرورة الالتزام بوضع دلالة المنشأ بطريقة ثابتة على السلع المتبادلة، لتسهيل حركة التبادل التجاري.

زيادة الاهتمام السياسي بضرورة النفاذ إلى الأسواق الخليجية، ودعم التبادل التجاري، ويتطلب ذلك استمرار التنسيق القائم في المواقف، والمحافل الدولية، والإقليمية خاصة في إطار منظمة التجارة العالمية، وجامعة الدول العربية، ومنظمة التعاون الإسلامي. وتكثيف البعثات التجارية ولقاءات رجال الأعمال والمعارض الخارجية.

٣- الاهتمام بتطوير وتحديث النقل البحري والخدمات اللوجستية ذات الصلة

يعتمد تسهيل حركة التجارة الخارجية بين مصر ودول المجلس على تسهيل حركة النقل، وخاصة النقل البحري، ومنها:

تعظيم الاستفادة من الموانئ المتخصصة، والعمل على إنشاء موانئ جديدة متخصصة تدعم التطورات المتعلقة بمجال الطاقة والخدمات البترولية، مع إنشاء أرصفة تخصصية جديدة، رفع كفاءة الأرصفة القائمة الخاصة بالبترول والغاز داخل الموانئ التجارية. بالإضافة إلى عقد اتفاقيات ثنائية جديدة بين مصر ودول مجلس التعاون الخليجي في مجال نقل الطاقة.

رفع كفاءة الخدمات اللوجستية بالموانئ من خلال التوسع في نظم تقنية المعلومات، والتحول الالكتروني لأنظمة العمل داخل الموانئ المصرية، والتي تساعد على سرعة أداء الخدمات وخفض تكلفتها^{٢٥}. رفع كفاءة العاملين في الموانئ، وبناء قدراتهم وفقاً للمعايير الدولية، مع وضع نظام لمتابعة وتقييم أداء العاملين.

تطوير وتحديث وزيادة القدرة التنافسية لأسطول النقل البحري المصري، من خلال تحقيق التكامل فيما بين الموانئ البحرية المصرية لتعزيز التنافسية مع الموانئ المجاورة^{٢٦}.

توسيع نظام الحوافز للشركات التي تعمل في مناولة الحاويات، ومشغلي الوسائط المتعددة التي تتعامل مع الحاويات، فزيادة نسبة الحاويات تساعد على

^{٢٥} منى عبدالعال سيد دسوقي، "استكشاف فرص النمو من خلال الخدمات اللوجستية بالتطبيق على الموانئ المصرية"، سلسلة قضايا التخطيط والتنمية، رقم (٢٥٥)، ٢٠١٤، ص ١٣٠.

^{٢٦} قطاع النقل البحري، "إستراتيجية النقل البحري المصري وتطوير وزيادة القدرة التنافسية للموانئ البحرية"، ٢٠١٨، ص ٩.

ازدهار تجارة الترانزيت، ويساعد ذلك فى تحسين الخدمات اللوجستية ورفع كفاءتها، وتنافسيتها إقليمياً وعالمياً^{٢٧}.

تحسين جودة البنية التحتية وتشجيع الاستثمارات فى مشروعات البنية التحتية، وضع معايير أداء لتحسين إجراءات المناولة والتفتيش الجمركى وسرعة تسليم البضائع^{٢٨}، تفعيل القوانين التى تسمح بالمزيد من الرقابة على الموانئ والأنشطة والخدمات المرتبطة بها، واصدار القوانين التى تسمح بزيادة مشاركة القطاع الخاص فى شبكة النقل البحرى .

النتائج والتوصيات :

توصل البحث إلى زيادة قيمة الصادرات السلعية المصرية إلى دول المجلس، حيث استحوذت على نحو ٤,٨% عام ٢٠٠٠ من إجمالى الصادرات السلعية المصرية، وارتفعت إلى نحو ١٩% عام ٢٠٢٠، وبلغت نحو ١١% فى المتوسط خلال الفترة (٢٠٢٠-٢٠٠٠). فى حين بلغت نسبة الواردات المصرية السلعية من دول المجلس نحو ٨,١% عام ٢٠٠٠، وارتفعت إلى نحو ١٣% عام ٢٠٢٠، فى حين بلغت نحو ١٠,٣% فى المتوسط من إجمالى الواردات المصرية السلعية الإجمالية خلال الفترة (٢٠٢٠-٢٠٠٠). ويتضح وجود عجز مزمن فى الميزن التجارى المصرى مع دول المجلس خلال فترة الدراسة. ورغم الزيادة فى حجم الصادرات والواردات، إلا أن تلك الزيادة لا تزال ترقى إلى العلاقات المميزة بين مصر ودول المجلس والمأمول منها، ومن ثم يمكن زيادتها وتعظيم الاستفادة. وتستحوذ المجموعات السلعية لكل من الوقود المعدنى، والبلاستيك ومصنوعاته، والألومنيوم ومصنوعاته على نحو ٧٨,٨% من إجمالى الواردات المصرية من دول المجلس. فى حين تستحوذ خمس مجموعات سلعية (الحديد والصلب، الوقود المعدنى، الأجهزة الكهربائية، الخضروات، الفواكه) على نحو ٤٢,٣% من إجمالى صادرات مصر السلعية لدول المجلس.

تعد السعودية الوجهة الرئيسية للصادرات المصرية إلى دول المجلس، حيث استحوذت على نحو ٤٨,٨% فى المتوسط من قيمة الصادرات المصرية لدول المجلس خلال الفترة من (٢٠٢٠-٢٠٠٠)، تليها دولة الإمارات بنصيب بلغ نحو ٣٥,٧% فى المتوسط، ثم الكويت بنحو ٧,١%. وفيما يتعلق بالواردات السلعية، تأتى السعودية فى المرتبة الأولى حيث استحوذت على نحو ٥٢,٩%

^{٢٧} معين الزغبى (باحث رئيسى)، " تعزيز القدرة التنافسية فى الموانئ البحرية العربية: تطوير الموانئ والخدمات اللوجستية"، ملتقى المنظومة الحديثة فى إدارة الموانئ: اللوجستيات- الجمارك- التحكيم، المنظمة العربية للتنمية الإدارية، ٢٠١١، ص ١- ١١.

^{٢٨} المرجع السابق.

من إجمالي الواردات المصرية من دول المجلس خلال الفترة (٢٠٠٠-٢٠٢٠)، تليها دولة الكويت بنصيب بلغ نحو ٢٤,٧% في المتوسط، ثم دولة الإمارات في الترتيب الثالث بنصيب بلغ نحو ١٦,٦% في المتوسط.

وكشف البحث عن التحديات التي تقف أمام تنمية التبادل التجاري: ضعف الهيكل الإنتاجي المصري وضعف حصة القطاع الصناعي به. بالإضافة إلى المشاكل المتعلقة بالنقل البحري والخدمات اللوجيستية المتعلقة. وارتفاع تكاليف الشحن والتفريغ، وإنخفاض عدد الحاويات. توصل البحث إلى عدد من التوصيات التي من شأنها تعزيز حجم التبادل التجاري منها: التنسيق بين مصر ودول مجلس التعاون الخليجي في تنويع القاعدة الإنتاجية وفقاً للميزة النسبية في الإنتاج، تطوير ودعم الإنتاج الزراعي، والسلع الوسيطة ودعم القدرات التنافسية. الالتزام بقواعد المنشأ، وزيادة قائمة السلع المعفاة من الضرائب الجمركية في إطار منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى. رفع كفاءة الموانئ والخدمات اللوجستية لسرعة إنهاء المعاملات التجارية، وخفض تكلفة النقل.

المراجع:

أولاً: المراجع باللغة العربية:

١. أحمد عبدالرحيم الكواز، " التجارة الخارجية والتكامل الاقتصادي الإقليمي"، مجلة جسر التنمية، العدد ٨١، مجلد ٨، العدد ٨١، المعهد العربي للتخطيط، الكويت، ٢٠٠٩.
٢. أحمد عبدالرحيم الكواز، "التجارة الخارجية والنمو الاقتصادي"، مجلة جسر التنمية، العدد ٧٣، مجلد ٧، المعهد العربي للتخطيط، الكويت، ٢٠٠٨.
٣. أسماء على، "التصدير في مصر السياسات والعوائق والفرص"، أركان للدراسات والأبحاث والنشر، ٢٠١٨.
٤. أسماء محمد حافظ، "محركات النمو في تجارب الدول كمدخل مقترح للتطبيق في جمهورية مصر العربية"، رسالة دكتوراه، كلية التجارة، جامعة المنصورة، ٢٠٢٠.
٥. إيمان سعودى، "أثر تحيز التجارة الدولية على النمو الاقتصادي في الدول النامية: دراسة قياسية لدول مجلس التعاون الخليجي من الفترة ١٩٩٨ إلى ٢٠١٠"، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التيسير، الجزائر، ٢٠١٣.
٦. اللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغربي آسيا، "تقييم التكامل الاقتصادي العربي: التجارة في الخدمات كمحرك للنمو والتنمية"، الأمم المتحدة، ٢٠١٨.

٧. سلسلة قضايا التخطيط والتنمية، "تقييم موقف مصر فى بعض الاتفاقيات الثنائية"، رقم (١٩٨)، معهد التخطيط القومى، ٢٠٠٧.
٨. صندوق النقد العربى، التقرير الاقتصادى العربى الموحد، ٢٠١٦.
٩. صندوق النقد العربى، التقرير الاقتصادى العربى الموحد، ٢٠٢١.
١٠. عبدالوهاب ذنون سعدون، "قياس وتحليل العلاقة بين الانفتاح التجارى والنمو الاقتصادى فى تركيا باستخدام نموذج (ARDL) للمدة ١٩٨٠-٢٠١٩"، مجلة دراسات اقليمية، جامعة الموصل، السنة ١٤، العدد ٤٥، تموز ٢٠٢٠.
١١. عزت ملوك قناوى، "التجارة البينية بين مصر ومجموعة دول الخمسة عشر خلال الفترة ٢٠٠٧-٢٠١٧"، مجلة الدراسات التجارية المعاصرة، العدد السابع، يونيو ٢٠١٩.
١٢. عنايات حسن الغباشى، "تطور سياسة التجارة الخارجية المصرية منذ ثورة ١٩٥٢ ودورها فى النمو الاقتصادى"، رسالة دكتوراه، كلية التجارة، جامعة المنصورة، ٢٠١٨.
١٣. مجموعة البنك الدولى، "إطار الشراكة الخاص بجمهورية مصر العربية لفترة السنوات المالية (٢٠١٥-٢٠١٩)"، تقرير رقم 94554-EG، نوفمبر ٢٠١٥، ص ص ١٢-١٣.
١٤. محمود محمد عبدالحى (باحث رئيسى)، "رؤية مستقبلية لعلاقات ودوائر التعاون الاقتصادى المصرى الخارجى: الجزء الأول: خلفية أساسية"، سلسلة قضايا التخطيط والتنمية، العدد (١٤٩)، معهد التخطيط القومى، ٢٠٠٢.
١٥. معين الزغبى (باحث رئيسى)، "تعزيز القدرة التنافسية فى الموانئ البحرية العربية: تطوير الموانئ والخدمات اللوجستية"، ملتقى المنظومة الحديثة فى إدارة الموانئ: اللوجستيات- الجمارك- التحكيم، المنظمة العربية للتنمية الإدارية، ٢٠١١، ص ص ١-١٢.
١٦. منى عبدالعال سيد دسوقى، "إستكشاف فرص النمو من خلال الخدمات اللوجستية بالتطبيق على الموانئ المصرية"، سلسلة قضايا التخطيط والتنمية، رقم (٢٥٥)، ٢٠١٤.
١٧. نجوى إبراهيم محمد، "نحو إستراتيجية لتجارة مصر الخارجية السلعية لدعم النمو الاقتصادى"، رسالة ماجستير، كلية التجارة، جامعة المنصورة، ٢٠٢١.
١٨. هيئة تنمية الصادرات، "خطة عمل واستراتيجية مضاعفة الصادرات المصرية"، وزارة التجارة والصناعة، ٢٠١٧.
١٩. وزارة التجارة والصناعة، العلاقات الاقتصادية بين مصر والدول العربية ٢٠٠٠-٢٠٠٥ "قطاع الاتفاقيات التجارية، ٢٠٠٥.
٢٠. وزارة النقل، قطاع النقل البحرى، على الموقع

www.mts.gov.eg/ar/sections

ثانياً: مراجع باللغة الإنجليزية:

- 1) International Monetary Fund, Direction of Trade Statistics (DOTS), 2020, <http://data.imf.org>.
- 2) G.V.Vijayasri, 'The Importance of International Trade in the World', International Journal of Marketing, Financial Services & Management Research, Vol. 2, No. 9, September 2013.
- 3) Aaditya Mattoo, 'Measuring Services Trade Liberalization and its impact on Economic Growth', an Illustration, Policy Research Working Paper, 2001.
- 4) Gene M. Grossman, Elhanan Helpman, 'Trade, Knowledge Spillovers, and growth', European Economic Review, 35, 1991.
- 5) Luis A. Riveram Paul M. Romer, 'Economic Integration and Endogenous Growth', National Bureau of Economic Research, 1990.
- 6) Oscar Afonso, "The impact of international trade on economic growth", working papers, faculdade de economia do porto, Portugal, N. 106, 2001.
- 7) The World Bank, national accounts data, and OECD National Accounts data files.
- 8) Ahmed Ghonim, Omneia Helmy, 'An Assessment of Maritime transport and Related Logistics Services in Egypt', the Egyptian for Economic Studies, Working Paper No. 125, September 2007.
- 9) www.Trademap.org