

السياسات الاقتصادية اليابانية في الصناعة والتكنولوجيا (الاتجاهات - الآليات - والمستقبل)

مثنى عبد الإله ناصر

The Japanese Economic Policies in Industry & Technology

The demand for the development of the Japanese economy and its high efficiency in various aspects is due to the technological progress which is the essential factor behind the success of Japan in the field of industrial and technological development. An industrial and economic policy which have been adopted since the end of the second World War, through an overall policy created Japan as a leading advanced country. As far as science and technology are concerned, its role is in the field of industrial technology.

What are these industrial and technological policies which Japan has adopted and which contributed to achieving development of the Japanese economy?

However, this paper, the author of which considers the following:
First: The nature of the Japanese policies which reflect the stages of its socio-economic development.

Second: Analysis of the Japanese industrial policies.

Third: The economic policies which informed the Japanese industrial development.

Fourth: The features of the Japanese technological policies through its development spirit.

Fifth: The prospects of the Japanese industrial and technological aspects in the near future.

* أستاذ بكلية الاقتصاد والعلوم السياسية - جامعة الفاتح - ليبيا

المقدمة :

يرجع سر تطور الاقتصاد الياباني وقوته في مجالات عديدة إلى العامل التكنولوجي . فبعد نجاح تجربته في مجال التكنولوجيا التطبيقية ، يركز حالياً على الاستثمار في قطاع تكنولوجيا المعلومات جنباً إلى جنب مع إنتاج إلكترونيات صغيرة الحجم ومعدات وألات أصغر من الحجم الطبيعي لتوفير استهلاك الطاقة ولمواكبة النمو السكاني . وأن العامل الأساسي في نجاح اليابان في المجال الصناعي والتكنولوجي هو السياسات الاقتصادية التي تطبقها منذ نهاية الحرب العالمية الثانية ، تلك السياسات التي أوصلت اليابان إلى ناصية العلم والتكنولوجيا المتقدمة وجعلتها الدولة الرائدة الأولى صناعياً وتكنولوجياً في بداية التسعينات .

فما تلك السياسات الصناعية والتكنولوجية التي تطبقها اليابان ، وساهمت في تحقيق نهضة الاقتصاد الياباني ؟ وما انعكاساتها على الاقتصاد ؟ للإجابة على هذه التساؤلات ، يدرس هذا البحث السياسات الصناعية والتكنولوجية في اليابان للفترة الممتدة منذ نهاية الحرب العالمية الثانية وحتى نهاية التسعينات .

١- معالم السياسات الصناعية اليابانية عبر مراحل تطورها :

اتسمت السياسات الصناعية اليابانية بعد الحرب العالمية الثانية بأنها قد وضعت لنفسها أهدافاً مرحلية محددة ، وكلما حققتها أو كادت ، وضفت لها أهدافاً أخرى معززة لما قبلها ومهيئة لما بعدها . وسيتم دراسة تلك السياسات وأبرز أهدافها من خلال تقسيم فترة الدراسة على النحو المبين فيما يلى :

١-١ توسيع الصادرات هدف الخمسينيات :

أصبح توسيع الصادرات أحد أكثر أهداف السياسة الصناعية في اليابان إلحاحاً منذ بداية الخمسينيات نتيجة لعجز ميزانها التجارى والمدعوم بسعر صرف ثابت (٣٦٠ ين/دولار) والذى عد المقيد الأكبر للنمو الاقتصادي في ذلك العقد^(١) . لذا كان من الطبيعي إيجاد الطرق لحماية الصناعات الناشئة وتعزيزها .

وبسبب ندرة رأس المال النسبي مقارنة بوفرة العمل في اليابان في تلك الفترة ازدادت المطالبة بالاتخاذ في صناعات كثيفة العمل (تأييداً لنظرية الميزة النسبية) . ونظرأً لوجود الكثير من المستهلكين فقد أصبح توجه بعض الصناعات نحو الصناعات كثيفة رأس المال لتحقيق وفورات الحجم الكبير مسوغاً .

وفي ظل تلك الظروف كان من الضروري حماية الصناعات كثيفة رأس المال وتشجيعها في السوق المحلية بوضع القيود على الاستيرادات ، والتحكم بالاستثمار الأجنبي في اليابان . واتخذ تشجيع الصناعات ودعمها عدة أشكال وكما يأتي^(٢) :

أ- شاركت الحكومة في تمويل تلك الصناعات عبر مصرف التنمية الياباني (The Japan Development Bank) ومصرف الصادرات - والواردات الياباني (The Export-Import Bank Of Japan) اللذين اسهموا بدورهما بتحفيز تلك الصناعات من خلال شروط الائتمان المتسللة .

ب- أدخلت الحكومة إجراءات لتخفيض الضرائب ، مما عزز من تراكم رأس المال الخاص . حيث حصلت إعادة نظر ضريبية تتعلق بالأموال الاحتياطية وبالإجراءات المتعلقة بـ "الاندثار ، وإدخال تكنولوجيا حديثة ، وتعزيز الصادرات ، وزيادة المدخرات" . فمثلاً سنت الحكومة قوانين ضريبية خاصة في فروع صناعية معينة اشترطت لدفع الضريبة معدل اندثار أعلى بكثير من المعدل السائد لغرض تشجيع الاستثمار فيها . وطبقت طريقة لتأجيل دفع ضرائب الشركات المنشأة حديثاً مما ساهم في إعادة تدوير أرباحها الرأسمالية وتقليل مخاطرها وانتعاش العمليات الاستثمارية الجديدة .

ج - وضعت الحكومة برامج تشجيع وتأمين منفعة لتعزيز صناعات مثل الصلب ، الفحم ، الكهرباء ، النقل البحري ، الأسمدة ، المنتوجات ، الإلكترونيات ، الآلات ، المطاط الصناعي ، والبتروكيماويات .

د - أسهمت الحكومة كثيراً في تطوير بنى القطاع الصناعي الارتكازية ، حيث مولت بناء الطرق والموانئ ، ووفرت تسهيلات مائة وكهربائية لاستخدامات الصناعية .

وتعزيز قدرة الشركات الصناعية التنافسية فقد تعاضدت من إجراءات المذكورة إجراءات أخرى مثل " التشريع المضاد للاحتكار " الذي هيأ للقطاع الخاص المناخ التنافسي وأعطاه دفعه قوية للتوسيع والتطوير وأسهم بتحقيق استقرار سعرى عن طريق تحسين نوعية الصناعة اليابانية وتقوية تنافسيتها .

٢- تحرير التجارة هدف الستينيات :

توسعت الصادرات اليابانية (التي تعد صادرات حدية في هذا التوسيع في الأسواق الدولية في تلك الفترة) باطراد عندما اشتغلت قدرات صناعاتها التنافسية . وتركز هذا التوسيع في مجال الراديوس ، المنتوجات الصناعية ، اللدائن ، والسيارات . وطبقت خطة تحرير لتجارة والصرف الأجنبي التي اعتمدها مجلس الوزراء الياباني في عام ١٩٦٠ على الصناعات بصورة تدريجية ومتatar ، حيث تم تحرير واردات المنتجات الصناعية حال نضوج الصناعة المحلية المشابهة لها . وارتفاع معدل تحرر الواردات من القيود الجمركية ^(٣) . بسرعة من (٣٣%) في عام ١٩٥٩ إلى (٦٣%) في عام ١٩٦٥ ، (٩٧%) في عام ١٩٧٢ . وأزيالت تلك القيود نهائياً - عند منتصف الستينيات - من طريق منتجات صناعية رئيسية مثل التلفزيونات (١٩٦٤) والسيارات (١٩٦٥) . ومع ذلك ظلت مستويات التعريفة على الواردات في اليابان أعلى مما كانت عليه في الدول الصناعية الأخرى - إلى تحقيق تخفيض كبير فيها عند بداية السبعينيات مقداره (٢٠%) ^(٤) .

وأقر مجلس الوزراء عام ١٩٦٠ خطة مضاعفة الناتج القومي في الفترة (١٩٦٠-١٩٧٠) بالتزامن مع خطة تحرير التجارة والصرف الأجنبي . و تستند هذه الخطة على تسريع النمو الاقتصادي الياباني بأكثر من (%) ١٠ سنويًا لتهيئة الاقتصاد الياباني لعهد تحرر التجارة^(٤) . وقد ركزت الخطة على أهمية الرشاد والاستقلال الاقتصادي ، وعلى ضرورة تحويل الهيكل الصناعي نحو الصناعات الهامة مثل صناعة الآلات والصناعات الكيماوية بهدف إقامة هيكل تصديرى متلائم مع الطلب العالمي . و تفرعت الخطة إلى خمسة أهداف مركبة حددت بدورها السياسة الاقتصادية بصورة عامة والسياسة الصناعية بصورة خاصة ، وهذه الأهداف هي^(٥) :

- أ - تطوير رأس المال الاجتماعي .
- ب - تحسين نوعية البيئة الصناعية .
- ج - تعزيز الصادرات الصناعية .
- د - تحسين نوعية الموارد البشرية ، وتعزيز العلم والتكنولوجيا .
- هـ - تقليل الفجوات بين الشركات الصناعية الكبيرة والصغيرة .

وبالفعل تضاعف الناتج القومي الإجمالي (GNP) الحقيقي خلال ثمانى سنوات بدلاً من عشر ، كما كان التطور الصناعي جلياً في القطاع الخاص . وأصبحت القدرة التنافسية الدولية للصناعات اليابانية أكثر وضوحاً ، وارتفع فائض الميزان التجارى إلى أكثر من (٢) مليار دولار ، وتحول حال الحساب الجارى إلى فائض دائم منذ عام ١٩٦٥^(٦) . وبعد أن كان للحكومة دور مباشر في دعم القطاع الخاص وحمايته ، تقلص دورها وأصبح في السنتين مجرد تقديم المعلومات والتوجيهات للقطاع الخاص وإعطاء الحوافز غير المباشرة له . وبذلك أضحت القطاع الخاص صلباً بما يكفي وكما يتضح في صناعة السيارات ، والحواسيب ، والأجهزة المنزلية والآلات والمعدات الصناعية ، الكيماويات ، واللدائن الصناعية .

ومما أسهم في تحقيق النمو الصناعي السريع البرامج المعتمدة من قبل الحكومة لتشجيع استيراد التكنولوجيا وتطويقها وفق البيئة الاجتماعية اليابانية ومتطلبات الإنتاج والمواصفات اليابانية ، وتوجيه تلك التكنولوجيا نحو الفروع ذات الإنتاجية العالية . كما نظمت هذه البرامج العلمية التصنيعية وعمتها على الحياة بأكملها ، فبدأت باقتباس وتقليد المنتجات والاختراعات الأجنبية وإضافة تطويرات عليها . وأسهم في تسهيل هذه العملية تطبيق الشركات الأجنبية لتلك الاختراعات داخل اليابان^(٧) .

١-٣ التركيز على الصناعات كثيفة المعرفة هدف السبعينيات :

سوياً مع اكتمال عمليتي توسيع الصادرات وتحرير التجارة ، أكد مجلس هيكل الصناعي في تقريره لعام ١٩٧١ على ضرورة توجيه هيكل الصناعي الياباني نحو زيادة الطلب الاستهلاكي وتنويعه ، وعلى اتباع هيكل صناعي كثيف المعرفة^(٨) . وتضمنت سياسات تحقيق هذا الهدف تحسين المرونة السعرية ورفع الدخول (سياستان أجنا من الستينيات) ، وكذلك تحسين المعايير البيئية ومعايير العمل .

ولكن سرعان ما بدأت الأزمات والتغيرات الدولية والمحلية بالظهور والتأثير على الاقتصاد الياباني . فبالإضافة إلى بروز مشكلة التلوث الصناعي ، وتركز السكان في المدن الكبيرة ، ومشاكل أنظمة النقل ونقص موارد المياه ، وتدور سعر صرف الدولار إزاء اليين ، وظهور المنافسة التجارية مع دول حديثة التصنيع في آسيا ، كانت لصدمة النفط الأولى عامي ١٩٧٤-١٩٧٣ آثار عميقة من خلال ما سببته من ارتفاع أسعار الطاقة ، وبالتالي ارتفاع تكاليف الإنتاج والأسعار فانخفض الأرباح . لذلك حصلت تغيرات جذرية في ظروف الطلب والكلفة في اليابان بشكل متزامن ، وأثرت في القطاع الصناعي بأربعة اتجاهات وكما يأتي^(٩) :

- أ - تدهورت أرباح الشركات ، وتقلصت فرص العمل ، وارتفعت نسب التكاليف الثابتة نظراً للتقلص فترات العمل .

بــ تحول هيكل الميزة النسبية بسبب التغيرات في علاقات السعر - الكفة خصوصاً المتولدة من ارتفاع أسعار الطاقة . ومن ثم تحسنت تنافسية صناعات عديدة كالسيارات والآلات والأجهزة الكهربائية والإلكترونية ، في حين ضعفت تنافسية المنتجات البتروكيميائية وتصفيه الألومينيوم .

جــ كثفت المشاريع الخاصة جهودها لتحجيم ارتفاع التكاليف (بالأخص الثابتة منها) ، وابتكرت مجموعة إجراءات لتكيف الاستخدام ، وشددت على الجهد المتعلقة بالتطور التكنولوجي وترشيد استهلاك الطاقة .

دــ اتسع التركيز على زيادة الصادرات لإطالة فترات العمل بهدف تقليص التكاليف الثابتة . ونتيجة للإدراك بأن هناك العديد من الصناعات لن تتطور اعتماداً على قوانين السوق لوحدها ، فقد سنت الحكومة في عام ١٩٧٨ قانوناً يسمح لها باتخاذ الإجراءات الضرورية المؤقتة سواء لتعزيز الصناعات كثيفة المعرفة والتكنولوجيا (كالآلات والأجهزة الكهربائية والإلكترونية ، والصناعات المعلوماتية) أم لمساعدة الصناعات الهاابطة أو التخلص منها حسب الحالة العامة لتلك الصناعة .

وأصدرت الحكومة في العام نفسه مجموعة إجراءات ضريبية تخص القطاع الصناعي . ومن أبرزها تخفيض ضريبة الاستثمار كتشريع مؤقت لسنة واحدة ، وهو يمنح المشاريع سماحت ضريبية في مجال استثمار رأس المال الثابت لأغراض ترشيد الطاقة والتحكم بالتلوث .

وعلى الرغم من محدودية المساعدات التي حصل عليها القطاع الخاص من الحكومة ، إلا أنها كانت فعالة وكافية لتطويره بسبب عاملين^(١٠) : الأول : لأن الصناعات التي حصلت على المساعدات قد تم اختيارها وفقاً لجدواها الاقتصادية العالية . والثاني : لدقة توقيتات بدء وانتهاء تلك المساعدات والحماية . أي أن

الحكومة لم تقدم دعمها للشركات بطريقة اختيار الناجحين ، وإنما وفقاً لطريقة إدراك الناجحين .

وبالنتيجة فقد تبينت آثار إجراءات السياسة الصناعية في السبعينات بين صناعة وأخرى ، وعموماً كانت فعالة في تسريع التحول الصناعي نحو الأتمتة والمعلوماتية التي جعلت اليابان في مقدمة الدول المنتجة للسلع التكنولوجية عالية الجودة والمصدرة لها .

١-٤ إعادة الهيكلة الصناعية هدف الثمانينات :

سادت فكرة إعادة الهيكلة الصناعية (Industrial Structural Adjustment) وإعادة التوطين (Redeployment) في الدول الصناعية في السبعينات ، كرد فعل على التغيرات الاقتصادية العالمية المصاحبة لارتفاع أسعار الطاقة وتلوث البيئة والتطورات التكنولوجية الجذرية التي ظهرت في فنون الإنتاج الصناعية .

وتعرض الاقتصاد الياباني من جانبه للعديد من المشاكل والتحديات منذ نهاية السبعينات وبداية الثمانينات ، مما أصبح تقييد مجموعة إجراءات لمعالجة الصناعات التي تواجه متاعب أمراً ضرورياً . فبدأت حملة واسعة على مستوى الاقتصاد ككل لتحسين النوعية ومراقبة الإنتاج لرفع إنتاجية العمل ، وترشيد استهلاك الطاقة والسيطرة على التكاليف .

وقد عدل قانون الصناعات الهاابطة في عام ١٩٨٣ إلى قانون الإجراءات المؤقتة لإعادة هيكلة الصناعات . وشمل هذا القانون (١١) إجراءات جديدة لحماية الصناعات الهاابطة (تحديداً البتروكيماويات ، الصلب ، بناء السفن ، المنتوجات ، الأسمنت ، والأسمدة) ومن أبرز تلك الإجراءات هي السماح للشركات بالاندماج أو الدخول في مشاريع مشتركة فيما بينها أو مع الشركات الأجنبية والتوجه في منح المساعدات الخاصة بأنشطة هذه الشركات في مجالات البحث والتطوير ، ودعم الشركات الصغيرة لتحسين كفاءتها الإنتاجية وتشجيعها للولوج إلى حقول إنتاجية

جديدة . وتضمن القانون كذلك إجراءات تخص سياسة الاستخدام ، حيث تحملت الحكومة ثلثي الأجور ولمدة ستة أشهر قابلة للتمديد كجزء من المساعدات للصناعات الهاابطة لإتاحة الفرصة أما الشركات لمواجهة أعبائها المالية وتكيف سياسة الاستخدام فيها .

وتشجعت الحكومة من خلال سياستها الصناعية إقامة استثمارات جديدة في مجال المعلوماتية (مثل الروبوت ، والمعدات الإلكترونية) التي تتطلب مهارات تقنية عالية ومواد حام أقل حتى بلغ عدد الروبوتات المنتجة في اليابان عند نهاية عام ١٩٨٨ (١٧٥) ألف روبوت (تضاعف عام ١٩٩٣ ليصل إلى (٣٦٨)^(١٢)) ألف روبوت) . ومن ناحية أخرى قدمت الحكومة تسهيلات كبيرة لعمليات نقل الصناعات كثيفة العمالة (مثل النسيج) والملوثة للبيئة (مثل البتروكيماويات) والصناعات الوسيطة إلى الدول الصناعية الناشئة حديثاً في آسيا من جهة ، وتشجعت انتقال العديد من الصناعات كثيفة التكنولوجيا (مثل الحاسوبات ، والمعدات الإلكترونية ، وسائل الاتصالات ، والسيارات) إلى ميادين الإنتاج في أوروبا والولايات المتحدة بهدف غزو أسواقها من الداخل اخترافاً لحواجزها التجارية من جهة ثانية .

وبدلت نتائج التعديلات الموفرة للطاقة على صحة نهج السياسات الصناعية التي اتبعتها اليابان . حيث انخفضت وارداتها من النفط من (٢,٤٪) من (GNP) في عام ١٩٧٩ إلى (٠,٨٪) فقط في عام ١٩٨٩ نتيجة لتغيرات الهيكل الصناعي^(١٤) . وبذلك انخفضت قابلية تعرض الاقتصاد الياباني لتقلبات أسعار النفط العالمية مقارنة مع اقتصادات الدول الصناعية الأخرى .

١- إنعاش الطلب المحلي هدف التسعينات :

شهد هيكل الصناعة اليابانية - كرد فعل إزاء التغير المستمر في هيكل الطلب المصاحب لارتفاع قيمة الين ، وارتفاع الحمائية الدولية ضد المنتجات اليابانية ، زيادة على الركود المحلي - تغيرات هيكلية واسعة ، واتجاه المخطط

الياباني إلى تحويل هيكل الصناعات اليابانية من صناعات معتمدة على التصدير إلى صناعات تعتمد على الطلب المحلي ، حيث خصصت الحكومة في عام ١٩٩٣ (٩٠) مليار دولار من نفقات ميزانيتها لهذا الغرض^(١٥) . وتركزت غالبية هذا المبلغ على مشاريع الهياكل الإنكازية الاجتماعية مثل أعمال التشيد الصناعي السكني^(**) ، الطاقة والغاز ، والاتصالات (المطارات ، والطرق والجسور) والتي من المؤكد بأنها أضافت طلباً واسعاً على السلع الصناعية .

وقد تساند مع هذه الإجراءات تقليل ساعات العمل وزيادة أوقات فراغ العمال ، ورفع مهاراتهم الفنية بإشرافهم في دورات تدريبية متقدمة ، والاهتمام المتواصل بنوعية الحياة كبناء المساكن الواسعة . ومع ذلك فما يزال العامل الياباني يعاني من طول فترة العمل ، وضيق المسكن وبعده عن موقع العمل . وأعطت الحكومة كذلك للاستثمارات الموجهة نحو الأنشطة الداخلية (لاسيما في مجال التكنولوجيا الحديثة) محفزات مالية وقوضاً تفصيليًّا ذات أسعار فائدة منخفضة ، مما سيساهم في فتح آفاق انتعاشية للاقتصاد بتحفيز الطلب الخاص على التشيد والصناعات المرتبطة بها .

وبعد تناقص الإنتاج الصناعي الياباني في فترة (١٩٩٣-١٩٨٩) بدأ هذا الإنتاج بالنمو منذ عام ١٩٩٤ عندما سجلت نسبة نموه السنوي (%) ١,٨ ، ثم استمر الإنتاج الصناعي بالنمو حتى حقق نسبة (%) ٣,٥ في عام ١٩٩٧^(١٦) ، وكانت الصناعات القائدة لهذا النمو في الفترة (١٩٩٧-١٩٩٤) هي الكيماويات ، والمعادن غير الحديدية ، والآلات الكهربائية .

٢- تخطيط السياسات الصناعية اليابانية :

ترسم السياسات الصناعية اليابانية أولياً من قبل وزارة الصناعة والتجارة الدولية . وتمارس الوزارة المذكورة تأثيرها من خلال مختلف المنظمات وبمختلف مراحل العملية التخطيطية . وهناك ثلاثة دعائم للعملية التخطيطية^(١٧) :

١-٢ وزارة الصناعة والتجارة الدولية (MITI) :

وهي الجهة المسؤولة بشكل مباشر عن تخطيط السياسات الصناعية وتوجيهها . ولها سلطة تحديد الحواجز الضريبية ، وتحريف معدلات التعريفة ، والتحكم بسياسات تحرير الواردات وتحرير رأس المال ، والترخيص بالمشاريع المشتركة ، وتحصيص تمويل السياسات من قبل مصارف التمويل الحكومية (مصرف التنمية الياباني ، ومصرف الصادرات - الواردات الياباني) .

٢-٢ المجالس الصناعية (Industrial Councils) :

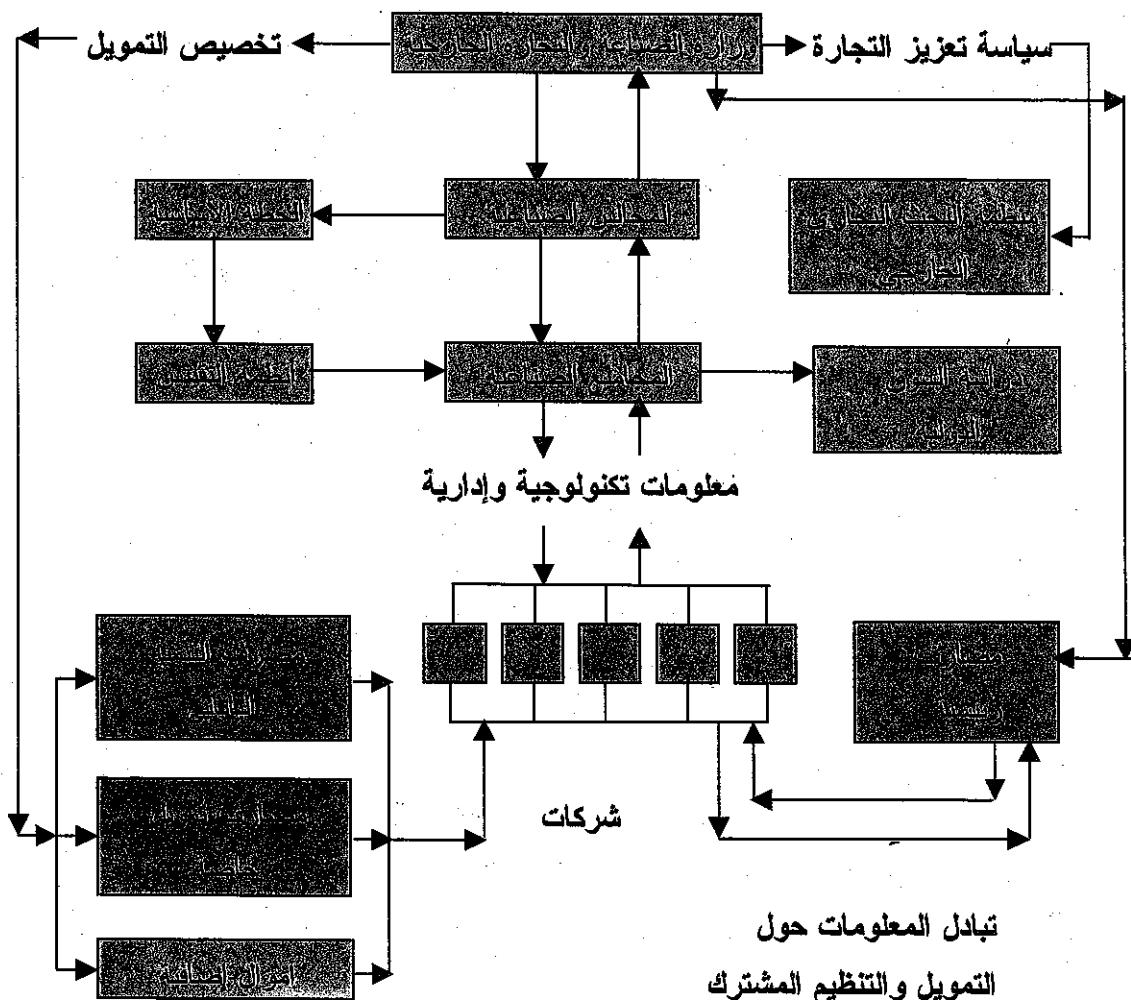
كونها مؤلفة أساساً من مواطنين (منهم إدارتين سابقتين) تقدم هذه المجالس النصيحة والاقتراحات إلى (MITI) بشأن القضايا الهامة للسياسة الصناعية استناداً إلى الدراسات والبحوث التي تجريها والمعلومات التي كونتها (بالتداول مع المجاميع الصناعية) . وكذلك تراقب تنفيذ السياسات الصناعية وترفع تقارير عنها إلى (MITI) . وتوجد أيضاً هيئات بحث تؤدي وظيفة مماثلة .

٢-٣ المجاميع الصناعية (Industrial Groups) :

وهي تتم عمل (MITI) ، فبالتعاون معها تعمل على تخطيط السياسات الصناعية الموضوعة لصناعة ما وتنفيذها ، وتقوم بدور الوسيط بين المجلس الصناعي وبين الشركات العاملة في الصناعة . ولكن ما آلية وضع خطط السياسات الصناعية اليابانية ؟ وكيف تتم عملية مراقبة تنفيذها ؟ ومن السلطة صاحبة القرار التخططي ؟ تتخذ الخطط الصناعية وتتفق وتراقب وتعدل وفق المراحل الآتية وكما يوضحها الشكل رقم (١) .

شكل رقم (١)

انسيابية المعلومات والأموال أثناء وضع وتنفيذ خطط السياسات الصناعية اليابانية



Source: Harutoshi Kagoshima, "The Role of Japan's Financial System in The Country Industrial Development", Economic Planning Agency, Japan, March 1995, P. 20.

المرحلة الأولى : في البدء تحدد الصناعات المتطرفة والصناعات الهابطة بعد إجراء الدراسات والبحوث من قبل المجالس المعنية أو منظمات البحث الخاصة والمجاميع الصناعية التي قد جمعت وتدالت المعلومات فيما بينها مسبقاً ، ومن ثم ترسل النتائج إلى (MITI) .

المرحلة الثانية : تقوم (MITI) بتحديد الوسائل الضرورية لتنمية الصناعات المتطرفة وحماية ودعم الصناعات الهابطة . ومن أكثر الوسائل فاعلية هي الإعلانات ، والحوافز الضريبية ، وتحديد أسعار فائدة تشجيعية على القروض التي تقدمها المصارف الحكومية المتخصصة إلى الشركات المختارة ضمن فرع الصناعة المعنى . ثم تصدر (MITI) توجيهاتها إلى الشركات عن طريق المجموعة الصناعية .

المرحلة الثالثة : بعد البدء بتنفيذ السياسة يقوم المجلس الصناعي بمراقبة الشركات وعرض تقارير دورية عن سير تطبيق السياسة ونتائجها ، وعن حالة الأسواق المحلية والدولية لدى (MITI) .

المرحلة الرابعة : تقوم (MITI) بتعديل سياستها الصناعية وتخصيصاتها المالية وفق المعلومات الجديدة .

وبترابط هذه العملية واستمرارها تكون للشركات الصناعية خطة إرشادية طويلة المدى متضمنة بعض التعديلات الضرورية ومتسمة بمنسجمة مع السياسات الصناعية الخاصة بالفروع الأخرى لتحقيق التكامل الاقتصادي المحلي المطلوب ، وبالتناغم مع تغيرات السوق الدولية ، إضافة لفعاليتها المؤثرة في تسريع التطور الصناعي والتكنولوجي .

٣- أبرز النماذج المفسرة للتطور الصناعي الياباني :

نظراً لاعتماد اليابان الكبير على التجارة الخارجية في تحقيق تطورها الاقتصادي ، فإنه من الطبيعي أن تكون هذه التجارة القاعدة الأساسية لتطورها الصناعي كذلك . وتفسر مجموعة من النماذج الاقتصادية العلاقة الوثيقة بين التجارة الخارجية لليابان وبين تطورها الصناعي ، ومن أبرزها ما يأتي :

١- نموذج نصف العمود (Half Column) ^(١٨) :

يوضح هذا النموذج حالة التطور الصناعي الياباني ضمن سياق التجارة الدولية والتغيرات الهيكيلية في التفوق النسبي بين الدول في صناعة معينة . ويسير تطور الصناعة - وفق هذا النموذج - بدورة متكاملة من المراحل التطورية تبدأ بالاستيراد ، ثم إحلال الواردات ، والتصدير ، فنمو الصادرات ، ثم النضوج ، وتنتهي بالاستيراد المضاد ، وهكذا تبدأ دورة جديدة .

- ففي مرحلة الاستيراد يتم إدخال منتج جديد من خلال الاستيراد ، وبذلك سينشأ طلب محلي عليه ويزداد تدريجياً ، ومع تلك العملية تبذل الجهد لإنتاجه محلياً إما بتقليد التكنولوجيا المطلوبة أو باستيرادها من منشآها .

- وفي المرحلة الثانية (إحلال الواردات) يزداد الطلب المحلي على المنتوج بسرعة مما يحفز إنتاجه محلياً ، وبالتالي يزداد الإنتاج المحلي بمعدل أسرع من زيادة الطلب ليحل تدريجياً محل الواردات .

- ومن ثم عند تباطؤ الطلب المحلي يتوجه الإنتاج إلى التصدير . وبنوسع الفجوة بين الإنتاج والطلب المحليين لصالح الأول ستدخل الصناعة بمرحلة نمو الصادرات التي تتميز بارتفاع النوعية وانخفاض الكلفة ، لظهور المرحلة الجديدة .

- أما في مرحلة النضوج فيؤكد الطلب على المنتوج ويتباطأ نمو صادراته ويبقى الإنتاج عند المستوى نفسه ، حيث يتولد تباطؤ الصادرات بفعل المنافسة الأجنبية القادمة من الدول المصنعة حديثاً (اسيما الآسيوية) .

- وأخيراً تصل الصناعة إلى مرحلة الاستيراد المضاد ، عندما تبدأ الواردات الأجنبية من هذا المنتوج بالتفاق إلى الداخل محدثة انخفاضاً متزايداً في الإنتاج المحلي .

وتخضع نوعية المنتوج وكلفة إنتاجه ، والاستثمار ، والتكنولوجيا ... الخ وفق هذا النموذج لتغيرات عديدة طبقاً لكل مرحلة . فعند مرحلة الاستيراد تكون نوعية المنتجات المصنوعة في اليابان متعددة وكافتها مرتفعة مقارنة بالمنتجات المستوردة والشبيهة ، وفي المرحلة الثانية (إحلال الواردات) ستقترب من نوعية المستورد (وكذلك الكلفة) . وستتحقق تفوق محدود بالنوعية (مع كلفة أوطأ قليلاً) في مرحلتي التصدير ونمو الصادرات . أما في مرحلتي النضوج والاستيراد المضاد سيتراجع التفوق الياباني تدريجياً بفعل المنافسة الخارجية الشديدة .

وبالمثل ففي مجال الاستثمار والتكنولوجيا ، يتم البدء باستيراد التكنولوجيا و اختيار صناعة المعدات محلياً منذ مرحلة الاستيراد الأولى ، ومن ثم تزداد عمليات الابتكار وتطوير تكنولوجيا الإنتاج الواسع في مرحلة نمو الصادرات ، ليبدأ نقل التكنولوجيا إلى الخارج من خلال الاستثمارات الخارجية المباشرة . وتزداد الاستثمارات تلك في مرحلة النضوج بحثاً عن موقع أفضل حتى تصل إلى النقطة التي تعاود فيها الصادرات الانخفاض .

ويتضح من متابعة الميزان التجاري الياباني في مجال المصنوعات ، بأنه في الوقت الذي لا تزال فيه كل المصنوعات غير المعدنية والطائرات في مرحلة الاستيراد ، فإن معظم السلع اليابانية الصناعية قد وصلت ومنذ بداية التسعينيات إلى مرحلة النضوج مثل السيارات والتلفزيونات والآلات المكتبية وال الحديد والصلب ، والمنسوجات ، بينما تجاوزت صناعة الأثاث أغلب المراحل واستقرت في المرحلة الأخيرة "الاستيراد المضاد" شكل رقم (٢) .

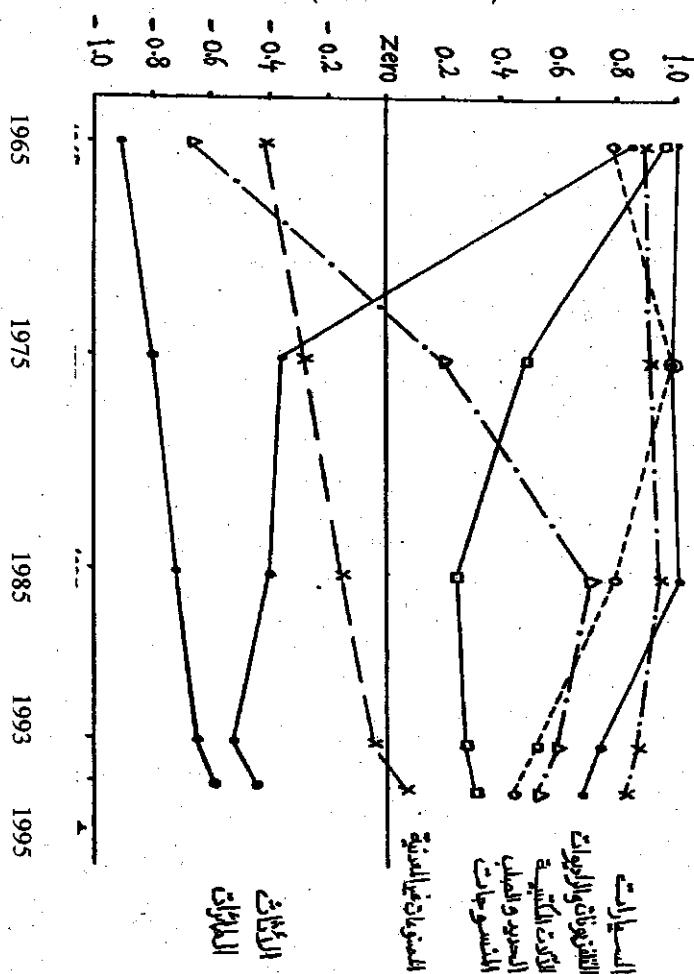
و يتم تحديد موقع المصنوعات في الشكل من خلال إيجاد مؤشر نصف العمود لها . حيث إن :

$$\frac{\text{الصادرات} - \text{الواردات}}{\text{الصادرات} + \text{الواردات}} = \text{مؤشر نصف العمود}$$

شكل رقم (٢)

التغير في معاملات القوة التنافسية لبعض المصنوعات اليابانية في الفترة

(١٩٩٥-١٩٦٥)



الشكل من تصميم الباحث اعتماداً على :

- (1) EPA, "Economic Survey of Japan 1985/1986", P. 138.
- (2) UN, "Commodity Trade Statistics 1993", Japan Rev. 3, various Pages.

* بيانات عام ١٩٩٥ تقديرية .



: (١٩) ٣- نموذج طيران الأوز (Flight of Geese)

لا يقتصر هذا على تفسير التطور الصناعي الياباني فحسب ، وإنما يبين أيضاً علاقته التكاملية مع التطور الصناعي في منطقة جنوب شرق آسيا .

اضطرت الدول الصناعية الناشئة في آسيا (NIES) (هونج كونج، كوريا الجنوبية، سنغافورة، وتايوان) في بداية الثمانينيات إزاء ارتفاع تكلفة العمالة وإرتفاع قيمة عملاتها تجاه الدولار إلى التخلّي تدريجياً عن دورها في إنتاج وتصدير السلع كثيفة العمل لتحول محلها دول الآسيان (ASEAN) (تايلاند، ماليزيا، أندونيسيا، والفلبين). أما اليابان فقد زاد تركيزها في تصدير السلع ذات التكنولوجيا المتقدمة، وهذا التوجه أتاح لدول (NIES) زيادة صادراتها من السلع الصناعية التي تحلت عنها اليابان، في حين أصبحت دول (ASEAN) المصدر الرئيسي للأنسجة إلى السوق الأمريكية.

وخلال السنوات الأخيرة بدأ التكامل يأخذ شكلاً آخر داخل الأسواق الآسيوية نفسها ، حيث بدأت السوق اليابانية باستيعاب المزيد من السلع والمنتجات الآسيوية المصنعة ، وفي الوقت ذاته سمحت دول (NIEs) لمزيد من صادرات (ASEAN) بالدخول إلى أسواقها .

وهذا التكامل تم تشبّيّه بطيران الأوز . فالليابان هي الإوزة القائدة أو الدولة المبدعة التي تبتكر نوعاً جديداً من المنتجات وتقوم بتصديره بعد تغطية حاجة سوقها إلى دول (NIEs) ، وبعد فترة معينة تتعلم هذه الأخيرة كيفية تصنيع هذا المنتج لتغطية حاجتها المحلية في إطار إستراتيجية التصنيع من أجل إحلال الواردات . وبمجرد أن يتم إثبات حاجة سوقها المحلية ستبدأ هذه الدول (بدلاً عن اليابان) بتصدير هذه المنتجات إلى دول (ASEAN) ، وبعد فترة من الزمن حيث تتمكن الدول الأولى من تغطية أسواق الأخيرة ، تعود لتغزو أسواق اليابان ، والتي تكون في هذه المرحلة قد تخلت كلياً أو جزئياً عن ذلك الجيل من المنتجات الصناعية لكي تنتقل إلى أحيا صناعية أفضل جودة ونوعية وأكثر تكنولوجيا .



أما بالنسبة لدول الخط الثالث (ASEAN) فهي تحاول اللحاق بدول الخط الثاني (NIES) حيث تبدأ بتعلم الإنتاج وتغطية حاجة أسوقها ثم غزو أسواق (NIES)، وهكذا تنتهي دورة منتج وتبدأ دورة منتج جديد.

ويبدو من هذا النموذج الصناعي أن دول جنوب شرق آسيا بعد أن عجزت عن اختراق السوق اليابانية في إطار التنافس الدولي، اكتفت بدور الظل للاقتصاد الياباني ذي التقل التكنولوجي وقد وفر النموذج لهذه الدول فرصة الاستفادة من التكنولوجيا اليابانية دون الحاجة إلى ما يتعلق بكلف البحث والتطوير والوقت.

وتكمّن المحصلة في نجاح اليابان بتقليل دور الدول الآسيوية الناهضة صناعياً في تحدي التفوق الياباني، ولم يعد أمام هذه الدول إلا التنسيق فيما بينها داخل تجمع اقتصادي آسيوي تترزّعه اليابان لمواجهة التكتلات العالمية الأخرى. وهذا التكتل من المتوقع له أن يتعاظم دوره في بداية القرن القادم، ويساهم مع الأقطاب الاقتصادية الدولية الأخرى وخاصةً الاتحاد الأوروبي في تحجيم الهيمنة الأمريكية على الاقتصاد العالمي لما سيشكله من قوة اقتصادية هامة صناعياً وتجارياً واستثمارياً.

٤- معايير السياسات التكنولوجية اليابانية عبر مراحل تطورها :

حققت اليابان منذ الخمسينيات نمواً اقتصادياً أعلى من النمو الذي حققه الدول الصناعية الأخرى، ولم يتغير هذا الموقف حتى عند حدوث صدمتين النفط في السبعينيات عندما تباطأ النمو في اليابان، في حين انخفض في الدول الأخرى. وأسهمت العديد من العوامل بهذا النمو الاقتصادي المرتفع، كان من بين الأهم منها زيادة على ارتفاع الميل الحدي للأدخار وارتفاع نسبة الاستثمار (هذا العاملان وسعاً الطلب والعرض معاً) هو التقدم التكنولوجي الفعال الذي يعزى له حوالي سبع (٢٠) نقاط مئوية من معدل النمو الذي حقق (١٠٪) خلال عقد السبعينيات على سبيل المثال.

ومن الصعوبة بمكان تصنيف التحسينات التكنولوجية إلى حيادية ، ومجسدة في رأس المال ، ومجسدة في العمل . ولكن مفاهيمياً يمكن أن تتجسد التحسينات الحيادية في التخصص الفعال للموارد وفي التحسينات الإدارية وهكذا ، بينما تتجسد تحسينات رأس المال في الحث على إدخال التكنولوجيا المبكرة وفي تخفيض متوسط عمر رأس المال الصناعي (***) نتيجة للاستثمار الرأسمالي الجديد السريع ، أما التحسينات في العمل فتتجسد في تطوير تعليم العمال الشباب المستخدمين حديثاً ، وزيادة التدريب على الوظائف في كثير من الصناعات .

وتعد فرضية اللحاق (٤١) (Catching Up Hypothesis) الجواب التقليدي لإسهام التغير التكنولوجي بالنمو الاقتصادي المرتفع للإمارات . وبعد أن كانت هناك فجوة تكنولوجية واسعة بينها وبين الدول الصناعية الأخرى لصالح الأخيرة عند نهاية الحرب العالمية الثانية ، وضحت تلك الفرضية بأن ردم هذه الفجوة لا يتم إلا عن طريق استيراد التكنولوجيا . وعلى الرغم من توضيحها لعديدين من النمو الاقتصادي المرتفع للإمارات بعد الحرب ، فإنها لم تعط سبباً سواء لاستمرار ذلك النمو بعد فترة اللحاق بمعدل أسرع مما في الدول الأخرى أم لاستمرار استيراد التكنولوجيا بمعدلات مرتفعة ، ولم تبين لماذا استطاعت اليابان اللحاق ولم تستطع دول أخرى ؟ . وفي الحقيقة أن المستوى التكنولوجي لا يشبه مستوى الماء في الأواني المستطرقة ، إذ أنه يتطلب مجموعة إجراءات وسياسات تتزوج جهوداً تبذل ومؤسسات متخصصة تسعى للتكنولوجيا الأجنبية المتغيرة لتنقلها وتطوعها كى تتلاءم مع الظروف المحلية .

وبالإمكان دراسة السياسات التكنولوجية اليابانية من ثلاثة زوايا ، وكما يأتي :

٤- خصائص السياسات التكنولوجية اليابانية :

تتميز تلك السياسات بثلاث خصائص رئيسية هي :

- أ - بذل الجهود لاستيراد أحدث التكنولوجيات المتغيرة والاستفادة من جميع منافعها وإظهار القدرة المتفوقة في تطبيقها وتطويرها : وعكس القيمة الكبيرة

للتكنولوجيا المستوردة منذ النصف الثاني من السبعينات تشجع الحكومة اليابانية لشركاتها على استيراد التكنولوجيا الحديثة من ناحية ، والارتفاع المستمر لمستوى التطور التكنولوجي الياباني من ناحية أخرى .

واستمر العجز في الميزان التجاري التكنولوجي (****) للبالت على مدى عقود أربعة إلى أن حققت اليابان في عام 1992 فائضاً تكنولوجياً للمرة الأولى مقداره (٥٢) مليون دولار . انظر الجدول رقم (١) .

جدول رقم (١)

الميزان التجاري التكنولوجي في دول صناعية مختارة في الفترة (١٩٩٢-١٩٧٥)

الصادرات	الاستيرادات	الصادرات	الاستيرادات	الصادرات	الاستيرادات	الصادرات	الاستيرادات
٢٩٨١	٢٧٥١	٢٥٢٥	٩٨٢	٦٤٤	٢٣٣	ص	البالت
٢٩٢٩	٢٩٣٠	٢٧٦٧	١٢٢٩	٩٦٦	٥٩٢	س	
--	١٧٧٩٩	١٥٢٩١	١٦٦٦٩	٦٦١٧	٤٠٠٨	ص	الولايات المتحدة
--	٣٩٨٤	٢٦٤٤	٦٢١٥	٧٦٢	٤٧٣	س	
--	٥٣٣٩	٥٥١٢	٦١٤	٤٣٠	٢٦٤	ص	ألمانيا
--	٧٤٢٠	٦٨٠٧	١٢٠٦	١٠٢٥	٦٧٩	س	

ص : الصادرات ، س : الاستيرادات ، بيانات ألمانيا قبل عام ١٩٩١ ، هي لألمانيا الغربية .
الجدول من إعداد الباحث اعتماداً على :

- 1) Keizai Koho Center, "Japan 1990 An International Comparison". Japan, 1990, P. 26.
- 2) Keizai Koho Center, "Japan 1995 An International Comparison". Japan, 1995, P. 25.

وتحصل التكنولوجيا المستوردة للشركات تدريجياً مخاطر فقدان الوقت والمال (عند إجراء التجارب) ، وتضيف لها قدرة تنافسية جديدة في الأسواق المحلية والخارجية . ولذلك استطاعت الشركات اليابانية التركيز على جهود تطوير التكنولوجيا بفاعلية لاسيما في مجال تحسينات الكلف والأداء والت نوعية ، ومن ثم التحكم بحصة كبيرة من الأسواق .

وأتبعت جميع فروع الصناعات الثقيلة (كالحديد والصلب ، والبتروكيميائيات وغيرها) هذا النموذج (استيراد وتطوير التكنولوجيا) الذي يعزى له فضل تزايد صادرات تلك الفروع منذ عقد السبعينات .

ب- تركيز جهود البحث والتطوير على التكنولوجيا المدنية : وهي صورة معكوسة عن الحالة الموجودة في الولايات المتحدة والدول الصناعية الأخرى التي تتركز فيها نسبة كبيرة من العلماء والمهندسين في مجال البحث المتحالف مع الصناعات العسكرية ، والتي تكون تجاريها سرية عادة وبعيدة كل البعد عن الصناعات المدنية . ويعتقد الكثير من الباحثين أن هذه الخاصية أسهمت بتلقيق اليابان في العديد من مجالات تكنولوجيا الإنتاج الواسع .

ج - ارتفاع نسبة مساهمة القطاع الخاص في تمويل البحث والتطوير مقارنة بمساهمة الحكومة : ففي الوقت الذي تمول الشركات اليابانية أكثر من (٩٥٪) من بحوثها الخاصة ذاتياً ويتوزعباقي بين الجامعات والحكومة ، ترتفع نسبة مساهمة الإنفاق الحكومي في الدول الصناعية الأخرى في تمويل بحوث قطاعها الخاص وتطويره ، حيث تشكل المساهمة المذكورة حوالي (٣٠٪) في كل من فرنسا والولايات المتحدة والمملكة المتحدة وحوالي (٤٠٪) في ألمانيا (٢٢) .

وتولد هذه الخاصية أثرين مختلفين على الاقتصاد المحلي ، وللذين قد يكونوا مناقضين لوجهة نظر زيادة الرفاهية الاجتماعية ، وهما :

- يصبح البحث والتطوير أكثر حساسية لحوافر الربح وإشارات السوق ، مما يولد إمكانية واسعة لاستمراره وكثافته على حساب الأرباح الموزعة .

- انخفاض نسبة البحث ذات العوائد الاجتماعية المرتفعة وذات العوائد الخاصة المنخفضة مثل تلك المرتبطة بالبيئة والإسكان والصحة والنقل .

٤- أسباب التفوق التكنولوجي الياباني :

يرجع تفوق اليابان تكنولوجياً ، وارتفاع قدرة صناعتها التنافسية ، وتحولها من المحاكاة إلى الابتكار إلى جملة أسباب ، من أهمها ما يأتي :

أ - التركيز المختار على منتجات تكنولوجية متعددة الاستخدام كالكمبيوترات وأشباه الموصلات وغيرها .

ب - تعزيز المرونة الصناعية من خلال استخدام المكثف لأنظمة صناعية مرنّة وللروبوتات (٢٣) .

ج - تعزيز اقتصادات التجميع من خلال التكامل العمودي لشركات متنوعة .

د - دور وزارة الصناعة والتجارة الدولية (MITI) المساعد للشركات في مراقبة الاتجاهات التكنولوجية العالمية ، وإنشاء برامج مصممة خصيصاً لاستخدام تكنولوجيات صناعية موجهة نحو المستقبل .

هـ - الاهتمام بتطوير الموارد البشرية على مستوى الشركات والحكومة .

و - دور التسهيلات المالية الحكومية والمصرفية الخاصة الفاعل في تشجيع القيام بالاستثمارات الصناعية بنطاق واسع .

ز - تقوية الروابط بين البحث والتطوير والصناعة والتسويق ، من خلال تدريب الأفراد المستمر على وظائف تكميلية .

ح - الانتشار السريع للتكنولوجيات الجديدة . فمثلاً بعد أن كان معدل تطبيق الفاكسيميل في عام ١٩٧٥ في (٤٤%) فقط من إجمالي الشركات اليابانية ،

وصل إلى (٦٣,٧%) في عام ١٩٨٧^(٤). وأن سرعة الانتشار هذه تساعده ذلك في تخفيض الكلف الصناعية وزيادة الإنتاجية.

ط - السبب النفسي في تقبل اليابانيين للتكنولوجيا يعد عاملًا أساساً للتفوق التكنولوجي الياباني . فالمجتمع الذي يتقبل التعامل مع تكنولوجيا جديدة هو مجتمع قادر على الإبداع والتلقيح التكنولوجي .

وخلاله القول أن التفوق التكنولوجي السريع لليابان ، والقدرة التنافسية العالمية لمصنوعاتها ، هما بسبب اتحاد العوامل التكنولوجية والاقتصادية . هذه العوامل تعمل بفاعلية دائمًا لأجل سد النقص الذي يعاني منه اليابانيون في بعض المجالات ، حيث تميز اليابانيون باتباع التصغير الدقيق في الصناعة (Miniaturization) والاستغلال التام للفضاء والموارد ، والسكن على الكثافة السكانية ، وتقوية الروابط الأسرية ، وروح الفريق العالية ، والإنتاجية المرتفعة والمهارات المبكرة ، والرغبة بالمعلومات ، والانسجام مع التطورات التكنولوجية. وأن جميع ما ذكر في أعلاه هي وسائل للتغلب على المشاكل التي يعاني منها اليابانيون مثل الكثافة السكانية العالية ، وندرة الموارد الطبيعية ، والانعزal الجغرافي عن الدول الأخرى .

٤- استقلالية البحث والتطوير :

أعطت اليابان للبحث والتطوير أهمية كبرى ، وقامت بتشجيعهما في مختلف جوانب الإنتاج . وإذاء هذا الاهتمام فقد زاد ما تخصصه لهما من (٢,١%) من دخلها القومي في منتصف السبعينيات إلى أكثر من (٣,٥%) في بداية التسعينيات أي حوالي (١٠١) مليار دولار ، مقابل (٣,٧%) في ألمانيا ، و (٣,٣%) في كل من الولايات المتحدة وفرنسا ، و (٢,٨%) في المملكة المتحدة (جدول رقم ٢) .

وأسفرت هذه التوجهات عن خلق التكنولوجيا داخلياً وتطويق التكنولوجيا المستوردة وفقاً للبيئة الاجتماعية ومتطلبات الإنتاج والمواصفات اليابانية . وقد

اتبعت اليابان سياسة شراء براءات الاختراعات التي تظهر في مختلف مناطق العالم ، فضلاً عن شراء تراخيص الإنتاج والبحوث والوثائق العلمية من الدول الصناعية المتقدمة .

ومع ذلك ومنذ أوائل الثمانينيات وضعت الدول الصناعية (لا سيما الولايات المتحدة) مجموعة من القيود على بيع براءات الاختراع إلى اليابان ، وحدثت نزاعات متكررة في العقود الماضيين بين اليابان والولايات المتحدة بشأن حقوق براءات الاختراع (لا سيما في مجال تكنولوجيا أشباه الموصلات) .

جدول رقم (٢)

الإنفاق على البحث والتطوير في اليابان ودول أخرى في سنوات مختارة

العام	الملايين	النسبة المئوية (%)	البلد
٢,١١	٨٨٣٤	١٩٧٥	الياutan
٢,٣٥	٢٠٦٦١	١٩٨٠	
٣,١٣	٣٤٠٣١	١٩٨٥	
٣,٥٢	٨٣٤٩٢	١٩٩٠	
٣,٥٥	١٠٠٩٣٣	١٩٩٢	
٢,٥٧	٦٢٥٩٣	١٩٨٠	الولايات المتحدة
٣,٠٢	١٠٧٤٣٦	١٩٨٥	
٣,٢٧	١٤٦١٥٢	١٩٩٠	
٣,٢٥	١٥٧٤٠٠	١٩٩٢	
١,٥٠	٨٧٥١	١٩٩١	كندا
٣,٧١	٤٤٩٠٢	١٩٩١	ألمانيا
٣,٢٩	٣١٩٢٥	١٩٩٢	فرنسا
٢,٨٠	٢١٠٠١	١٩٩١	المملكة المتحدة

Source: Keizai Koho Center. "Japan 1995 An International Comparison", Japan, 1995, P. 25.

ولهذا السبب فإن اليابان تسعى ومنذ الثمانينيات للاعتماد على خبراتها وقدراتها في مجال البحث والتطوير ، مكتفية جهودها في حقول التكنولوجيا الراقية

(كالإلكترونيات الدقيقة ، المواد الصناعية الجديدة ، التكنولوجيا الإحيائية ... الخ) من أجل أن تمارس دوراً تكنولوجياً يتناسب مع قوتها الاقتصادية . وبالفعل فقد تزايدت قدراتها البحثية والتطويرية في السنوات الأخيرة ، وأصبحت من الدول المبدعة الأولى للتكنولوجيا الحديثة .

وبهدف تعزيز هذا النوع من التطور التكنولوجي تنسق الحكومة والشوكات والجامعات جهودها لخلق البيئة الملائمة له وتوفير هيكله الارتكازية . حيث اتخذت الحكومة خطوات هامة في عام ١٩٨٥ ، مثلاً أقامت مركزاً لتعزيز بحث وتطوير القطاع الخاص ، وطورت نظام تمويل البحث والتطوير الموضوع من قبل مصرف التنمية الياباني^(٢٥) .

٥- اتجاهات الصناعة والتكنولوجيا اليابانية في المستقبل المنظور :

اطلاقاً من إجراءات السياسة الصناعية اليابانية المنفذة منذ بداية عقد السبعينات وانسجاماً مع العديد من التغيرات والتطورات الجارية على المستويين المحلي والدولي ، يتوقع المرء بأن المخطط الياباني سيستمر في السنوات القليلة القادمة في تكملة ما بدأه من تغيرات هيكلية واسعة في القطاع الصناعي ، والتركيز على الصناعات الموجهة للطلب المحلي ضمن خطة واسعة النطاق لإعادة هيكلة الصناعة محلياً .

ويتوقع البحث في هذا المجال ، أن تستفيد الشركات الصناعية اليابانية من التسهيلات المصرفية التي تقدمها لها الحكومة كالمحفزات المالية والقروض القضالية ذات أسعار الفائدة المخفضة . وستكون الشركات المتخصصة في مجال التكنولوجيا الحديثة هي الشركات الأكثر استفادة من التسهيلات بصورة مباشرة ، في حين ستكون شركات البناء والتشييد والصناعات المرتبطة بها هي الأكثر استفادة بصورة غير مباشرة نظراً لانتعاش أعمالها .

إن استعادة الإنتاج الصناعي الياباني لعافيه (ولو جزئياً) من أزمة الركود منذ عام ١٩٩٥ الذي حقق فيه نمواً سنوياً مقداره (٦١,٢٪) ثم استمراره بالنمو في الأعوام اللاحقة تدفع بتحقيق احتمال الاستمرار بهذا النمو في السنوات القليلة القادمة بنفس النسبة أو أعلى قليلاً، وذلك بفضل السياسات الاقتصادية المتخذة لتحقيق النشاط الصناعي. ومن المتوقع أن تكون الفروع الصناعية القائدة للنمو هي^(٢١) إنتاج الروبوتات، الحاسوبات، والهاتف الخلوي ... الخ، في حين ستبطأ نسب نمو صناعات أخرى مثل المنسوجات، البتروكيماويات، منتجات الفحم، وال الحديد والصلب ... الخ التي بدأت اليابان تفقد فيها ميزاتها النسبية تدريجياً. وفيما يخص التكنولوجيا، فإن اليابان حالياً تتقاسم مع الولايات المتحدةدور القيادي في أغلب مجالاتها، كما أنها حققت تفوقاً في بعضها الآخر، وبالإضافة إلى ذلك فإن قدراتها المالية تؤهلها لدخول مجالات تكنولوجية جديدة مثل تكنولوجيا الفضاء.

ومع ما تقدم، وعلى الرغم من التقدم التكنولوجي الذي حققه اليابان في المزاج بين تكنولوجيات العلوم المختلفة، وريادتها للاستثمار في البحث والتطوير الذي جعل شركاتها العملاقة تتفق في هذا المجال أكثر من إتفاقها على التراكم الرأسمالي، إلا أن اليابان مازالت تعاني من ضعف في مجال البحث العلمي الأساسي، فمعظم التكنولوجيا اليابانية جرى تطوير نظرياتها ومفاهيمها وحتى نماذجها الأولية في كل من الولايات المتحدة وأوروبا، وأن هذا التوجه نحو البحث التطبيقي بعيداً عن البحث الأساسي يعود إلى عوامل ثلاثة:

الأول: كانت المخترعات الأمريكية والأوروبية في متداول اليابان باستمرار وسهولة نتيجة عوامل عديدة.

الثاني: يتجه البناء التعليمي الياباني باستمرار نحو الهندسة التطبيقية وليس العلم.

الثالث: تهتم الصناعة اليابانية - وهي تمول الجزء الأكبر من البحث العلمي، باستمرار بالبحث من أجل الإنتاج ودفع المنتجات إلى الأسواق.

وأن هذا الضعف في المجالات الأساسية للبحث سيجيء اعتماد اليابان التكنولوجي مفتوحاً ، بالإضافة إلى أنه يهدد مستقبل التكنولوجيا اليابانية نتجة لسعى الدول الصناعية المتقدمة الأخرى إلى إغلاق أبوابها العلمية أمام اليابان . وقد بدأ اليابانيون يدرّاك هذه المسألة ، حيث تكافف جهود الدولة والجامعات والشركات والمؤسسات التمويلية لغرض تقوية مجال البحث العلمي الأساسي . ومن المؤمل أن تشهد السنوات المقبلة اهتماماً يابانياً أكبر في هذا المجال ، وقد تبيّنت مقدمات ذلك عندما بدأت اليابان بتحقيق فائض في ميزانها التجاري التكنولوجي منذ عام ١٩٩٢ وللمرة الأولى .

ولذا كان التقدم التكنولوجي يعد أحد عناصر قوة الدولة في الحاضر والمستقبل ، فإن التفوق التكنولوجي لليابان وقدرتها على ارتياح آفاق تكنولوجية جديدة قد يفتح أمامها مجالات أوسع للتنافس مع الولايات المتحدة ودول الاتحاد الأوروبي . وفي سياق هذا التنافس التكنولوجي ، وربما مع تضافر عوامل دولية أخرى عديدة قد تخلق لليابان مستقبلاً أدواراً دولية أكثر فاعلية من أدوارها الحالية .

الخلاصة :

- تتبع الحكومة اليابانية في سياساتها الصناعية أسلوباً تخطيطياً مشابهاً إلى حد كبير لأسلوب التخطيط في دولة يوغسلافيا السابقة . حيث إنها تطبق أسلوب التخطيط الإرشادي ، وذلك باشتراك الحكومة (ممثلة بوزارة الصناعة والتجارة الدولية) والمجالس الصناعية والمجاميع الصناعية . وتسير الخطة وفق تسلسل معين يبدأ بمقترنات المجاميع الصناعية ، ثم توضع الخطة وتقر من قبل الحكومة (بعد استشارة المجالس الصناعية) فالتنفيذ والرقابة ، وأخيراً تعديل الخطة وفقاً للمعلومات الجديدة . وبترتبط هذه العملية واستمرارها تكون للشركات الصناعية خطة إرشادية طويلة المدى متضمنة بعض التعديلات الضرورية ومتزنة مع السياسات الصناعية الخاصة بالفروع الأخرى

للوصول إلى حالة التكامل الاقتصادي المحلي المطلوب ، ومتزامنة مع تغيرات السوق الدولية ، إضافة ل فعلها المؤثر في تسريع التطور الصناعي والتكنولوجي .

• استطاعت اليابان وبعد عدة عقود من العمل الجاد والتنسيق أن تطور اقتصادات دول جنوب شرق آسيا وتحدد دورها الصناعي ، ثم تزعمت تجمعها الاقتصادي والذى يسعى إلى منافسة التكتلات الدولية الأخرى وخصوصاً الاتحاد الأوروبي. ومن المؤمل أن يكون لهذه التكتلات دور أكثر تأثيراً في الاقتصاد العالمي وتساهم في تحجيم الهيمنة الأمريكية على هذا الاقتصاد .

• ومن أجل التعجيل بعملية التنمية الاقتصادية العربية وتخفيلاً لاحتزال الفجوة الزمنية التي تفصلها عن عالم التكنولوجيا المتقدمة ، يرى البحث أنه من المفيد للأقطار العربية تكثيف المشروعات المشتركة مع الشركات اليابانية سواء في أقطارها أم في مناطق أخرى من العالم لعرض الاستفادة من خبراتها التكنولوجية وأساليبها الإدارية ، ومحاولة استقطاب الشركات اليابانية للعمل فيها بتقديم التسهيلات الضريبية لها ، وتوفير الضمانات التي تケفل حقوق المستثمرين من التأمين أو المصادر أو التجميد ، على أن يتم ذلك في إطار قانوني منظم يضمن للأقطار العربية امتلاك النسبة الأكبر من أسهم تلك المشروعات لكي تضمن لنفسها السيطرة على قرارات مجالسها الإدارية وتشترط بأن يكون لمواطنيها النسبة الأعلى من المشغلين في هذه المشروعات .

• من الضروري أن تركز الأقطار العربية على تشجيع جهود البحث والتطور ابتداءً من مرحلة البحث الأولى إلى البحث المعقّدة ، وذلك عن طريق إنشاء المراكز البحثية المتخصصة ودعمها بالأموال الازمة لها ، وعلى الدولة أن تلعب الدور المركزي في هذا الموضوع . حيث أضحت قضية الاهتمام بالبحوث التكنولوجية الأساسية مع نهاية القرن العشرين القضية المركزية

لتحقيق التطور الاقتصادي لأية دولة ترغب في تعاظم دورها الاقتصادي والسياسي دولياً .

إن تجربة تكامل اليابان الاقتصادي مع دول جنوب شرق آسيا مدرسة ثرية يمكن للأقطار العربية أن تغترف الكثير من دروسها ، لا سيما وأن سرعة معدلات النمو وتطوير القوى الإنتاجية في عصرنا الراهن يجعل من العسير على الدول المنفردة كبيرة كانت أم صغيرة ، متقدمة اقتصادياً أم نامية أن تواصل عملية تنمية اقتصاداتها وتعرض عن الاتجاه العالمي نحو التكامل الاقتصادي . لذا فإن البحث يطالب برأب الصدع بين الأقطار العربية من خلال تجاوز الخلافات والمعوقات السياسية والاقتصادية كافة ووضع استراتيجية واضحة المعالم لإحياء السوق العربية المشتركة من جديد ، والابتعاد عن ما يسمى بالتكامل الشرقي أوسطي الذي يرمي لتفويض وحدة العرب المصيرية وأهدافهم المشتركة .

الهوامش والمراجع :

أولاً : الهوامش :

- (1) Shoichi Kojima; "Recession, Restructuring and Recovery what Japanese Experience, Suggests to the Romanian Economy", Economic Planning Agency, Japan, March 1995, P. 16
- (2) Osamu Narirai; "Structural Adjustments in Japan", Economic Planning Agency, Japan, 1995 P.P. (14-15).

الواردات المحررة

(*) معدل تحرر الواردات من القيود الكمية =

- (3) Ibid, P. 16.
- (4) Shoichi Kojima; Op. Cit., P. 19.
- (5) الجبورى ، إقبال عطية جبرى – التجربة الصناعية التكنولوجية اليابانية وأفاقها المستقبلية – رسالة ماجستير – جامعة بغداد – ١٩٩٤ – ص ٩٤ .
- (6) Shoichi Kojima; Op. Cit., P. 20.
- (7) الجبورى ، إقبال عطية جبرى – مصدر سابق – ص ٩٤ .
- (8) Harutoshi Kagoshima; "The Role of Japan's Financial System in the Country's Industrial Development", Economic Planning Agency, Japan, March, 1995. P. 20.
- (9) Osamu Narirai; Op. Cit., P. P. (19-20).
- (10) Harutoshi Kagoshima; Op. Cit., P. 26.

(١١) للمزید من التفاصيل انظر : الجبورى ، إقبال عطية جبرى — مصدر سابق — ص ٩٨ .
وكذلك :

- Takafusa Nakamura; "Economic Development of Modern Japan", Ministry of Foreign Affairs Japan, 1985, P. 165.
- (12) Keizai Koho Center, "Japan 1990, An International Comparison", Japan, 1990, P. 27.
- (13) Keizai Koho Center, "Japan 1995, An International Comparison", Japan, 1995, P. 26.
- (14) UNIDO, "Industry and Development, Global Report 1991/1992", New York, 1992, P. 29.
- (15) UNIDO, "Industry and Development, Global Report 1993/1994", New York, 1994, P. 30.

(**) بلغت على سبيل المثال نسبة إنفاق التشيد (١٨%) من (GDP) في عام ١٩٩١ مقارنة مع (%) في الولايات المتحدة انظر :

- UNIDO "Industry and Development, Global Reboot 1991/1992", Op. Cit., P. 26.
- (16) UN, "Economic Survey of Europe- 1998", (No. 3, New York, 1998), P. 159.
- (17) Harutoshi Kagoshima; Op. Cit., P. (8-9).

(١٨) للاسترادة انظر :

- Economic Planning Agency, "Economic Survey of Japan 1985/1986", Japan, 1986, P. P. (136-140).

(١٩) للاسترادة انظر : د. الجمیلی ، حمید — "الاقتصاد الياباني ، القوة الصناعية والتكنولوجية الصاعدة" — مجلة آفاق عربية — السنة (١٨) — بغداد — مايو ١٩٩٣ — ص ص (٨٠-٧٨) .

- (20) Kazuhiko Otsuka; "Industrial Restructuring Through Technological Blending", Article Opinions on Japan's Economic Restructuring, Foreign Press Center, Japan, 1987, P. 44.

(***) استقر متوسط عمر رأس المال الصناعي في اليابان عام ١٩٧٠ عند (٧,٣) سنة ، وهو الأصغر ضمن الدول الصناعية .

(٢١) للاسترادة انظر :

- Osamu Nariai, Op. Cit., P. P. (9-10).

(****) الميزان التجارى التكنولوجي : هو جزء من الميزان التجارى لا ينفصل عنه ، والذى يعبر عن الفرق بين قيمتى الصادرات والواردات التكنولوجية .

- (22) Ibid, P. 11.
- (23) B. Bownder and T. Miyake; "Technology Development and Japanese Industrial Competitiveness", Futures, Jan- Feb. 1990. P. 40.
- (24) Ibid, P. 41.
- (25) Economic Planning Agency, "Economic Survey of Japan 1985/1986", Japan, 1986, Op. Cit. P. 167.
- (26) UNIDO "Industry and Development, Global Report 1992/1993", New York, 1993, P. P. (40-42).
- (27) The Economist, Dec. 2. 1989, P. (9 K 18).

ثانياً : المراجع :

I المراجع العربية :

- (٢٨) ١- الجبورى ، إقبال عطية جبرى - "التجربة الصناعية والتكنولوجية اليابانية وأفاقها المستقبلية" - رسالة ماجستير - جامعة بغداد - ١٩٩٤ .
٢- د. الجميلي ، حميد - "الاقتصاد اليابانى : القوة الصناعية التكنولوجية الصاعدة" - مجلة آفاق عربية - السنة (١٨) - بغداد - مايو ١٩٩٣ .

II المراجع الأجنبية :

- 1- Bownder and T. Miyake; "Technology Development and Japanese Industrial Competitiveness", *Futures*, Jan- Feb. 1990.
- 2- Economic Planning Agency, "Economic Survey of Japan 1985/1986", Japan, 1986.
- 3- Harutoshi Kagoshima; "The Role of Japan's Financial System in The Country's Industrial Development", Economic Planning Agency, Japan, March, 1995.
- 4- Kazuiko Ot suka; "Industrial Restructuring Through Technological Blending", Article Opinions on Japan's Economic Restructuring, Foreign Press Center, Japan, 1987.
- 5- Keizai Koho Center, "Japan 1990, An International Comparison", Japan, 1990.
- 6- Keizai Koho Center, "Japan 1995, An Industrial Comparison", Japan, 1995.
- 7- Osamu Narai; "Structural Adjustments in Japan", Economic Planning Agency, Japan, 1995.
- 8- Shoichi Kojima; "Restructuring and Recovery What Japanese Experience, Suggests to the Romanian Economy", Economic Planning Agency, Japan, March 1995.
- 9- Tokafusa Nakamura; "Economic Development of modern Japan", Ministry of Foreign Affairs, Japan, 1985.
- 10- The Economist, Dec. 2. 1989.
- 11- UN, "Commodity Trade Statistics 1993", Statistical Papers, Japan, New York, 1993.
- 12- UN, "Economic Survey of Europe- 1998", (No. 3. New York, 1998).
- 13- UNIDO, "Industrial and Development, Global Report 1991/1992", New York, 1992.
- 14- UNIDO, "Industrial and Development, Global Report 1992/1993", New York, 1993.
- 15- UNIDO, "Industrial and Development, Global Report 1993/1994", New York, 1994