

تدوين اقتصاديات الدول المغاربية
من خلال الشراكة الأورومتوسطية

١. شريط عابد^(*)

Abstract

**The Internationalization of Maghreb countries Economies
Through Euro-Maghreb Partnership**

The strategy of regional insertion with the European union which must be accompanied by necessary reorganizations remains the best possible choice for the Maghreb countries taking into account the already high degree of the relationships with the European union. The installation of a Mediterranean free trade area Euro is the first step towards economic integration. The partnerships Euro-Maghreb constitute a base which must improve the level of the economic development of the Maghreb countries, in the medium and long term.

Key words: partnership, free trade area, economic integration, direct foreign investment.

(*) قسم العلوم التجارية، جامعة تيارات (الجمهورية الجزائرية)، كلية العلوم الإنسانية والعلوم الاجتماعية (جامعة ابن خلدون)، تيارات الجمهورية الجزائرية.

لعب احتدام المنافسة وتدويل عملية الإنتاج والاستخدام المكثف للتكنولوجيا وما صاحبه من ثورة متزايدة في وسائل الاتصالات وتحرير التجارة العالمية دوراً حاسماً في توحيد أجزاء الاقتصاد العالمي وإلغاء الحواجز التي تحول دون الحرية الكاملة لتدفق عناصره ومباداته وحركة عوامله سواء كانت سلعاً أو رأسمالاً، عمالة أو تكنولوجيا أو غير ذلك. بمعنى ارتباط كل بلد بشبكة عالمية مالية وتجارية تقوم بتعديل البيئة الاقتصادية وتوجيهها صوب تحرير التجارة وأسواق رأس المال وزيادة إنتاج الشركات والتغير التكنولوجي.

ويشكل الاستثمار الأجنبي المباشر المحرك الدافع لعملية العولمة التي تجتاح الاقتصاد العالمي في الوقت الحاضر. فالنمو الكبير والزيادة المذهلة لتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر والذي ترافق مع الزيادة في حقيقة أسهم الاستثمارات الأجنبية، يؤكد الدور المهم الذي تلعبه الشركات متعددة الجنسية في الدول المتقدمة والدول النامية على حد سواء. وقد لعبت مؤسسات التجارة الدولية دوراً بارزاً في تحرير المبادلات التجارية بعد الحرب العالمية الثانية إذ شهد العالم ميلاد خمس مؤسسات دولية ساهمت في تحرير المبادلات التجارية على المستوى العالمي

- المنظمة العالمية للتجارة (O.M.C) خلفاً للاتفاق العام للتعرفة الجمركية .(G.A.T.T)
- صندوق النقد الدولي (F.M.I).
- منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية (O.C.D.E).
- الندوة الأممية للتجارة والتنمية (C.N.U.C.E.D).
- البنك الدولي (B.M).

وكان الهدف المشترك بين هذه المؤسسات الدولية هو العمل على توفير مناخ ومحيط ملائمين لتنمية وتوسيع المبادلات التجارية على نطاق واسع. ففي لاد المنظمة العالمية للتجارة في يناير ١٩٩٥ يعنى إعادة ترتيب مؤسسة الاتفاق العام للتعرفة الجمركية (G.A.T.T) بما يتلاءم والظروف المستجدة على الصعيدين الإقليمي والدولى وبما يسمح لها من تحقيق الأهداف التالية^(١):

- توسيع دائرة مجال تدخل القوانين الخاصة بالمبادلات التجارية.
- إدماج اقتصadiات دول أوروبا الشرقية والدول النامية في فلك الاقتصاد العالمي والاستفادة من الإمكانيات المتاحة.
- فتح أسواق الدول الأعضاء أمام المنتجات الوافدة إليها وإلزامها برفع كل الحواجز.
- إعداد وتحضير سياسات اقتصادية مالية وتجارية تعرضها على الدول المعسرة ماليًا في إطار ما يسمى بسياسات وبرامج التعديل الهيكلي.

إن الرغبة في الاتجاه نحو تحرير التجارة الخارجية للدول، صاحبتها لهفة شديدة للاستحواذ على الأسواق وكسب منافذ جديدة لتصريف منتجات الدول الغنية، ولم تجد هذه الأخيرة حرجاً في السعي علانية للاستحواذ على الفراغ الذي خلفه تراجع نفوذ المعسكر الشرقي. فانهيار الاتحاد السوفيتي وغياب المعسكر الاشتراكي وافقائه من خارطة العالم الإستراتيجية أنهى الحرب الباردة بين الشرق والغرب في مجال التسلح، لتبدأ حرب أخرى من جديد بين الغرب والغرب (أوروبا - أمريكا) قصد التمكّن والسيطرة على أسواق المنطقة المتوسطية والشرق أوسطية وغيرها من المناطق. والجدير بالذكر، أن أبرز معالم عقد التسعينات هو ظهور الكيانات الكبرى: أوروبا الموحدة (الاتحاد الأوروبي) من جهة، ومنطقة التجارة الحرة في أمريكا الشمالية (النافتا) من جهة أخرى، زيادة على اتفاقية بلدان جنوب شرق آسيا (ASEAN). كذلك وبحكم المعطيات الاقتصادية العالمية تناقص

دور الدولة القطرية، وأصبح مسار التكتلات الإقليمية والجهوية سلوكا سياسيا واقتصاديا وثقافيا تسلكه جميع الدول للحفاظ على بقائها ضمن الخارطة الدولية.

لا يمكن للدول النامية أن تبقى بمعرض عن هذه التطورات، فقد وجدت نفسها مجبرة للدخول في فضاءات اقتصادية جديدة أملتها عولمة الاقتصاد وشموليته. لذلك فهي مطالبة بالتعديل الفعلى لهايكلها الاقتصادية وتكييفها لمواجهة التحولات الجارية على منظومة الاقتصاد العالمي.

وقد فشلت إلى حد كبير في تجسيد كيانات اقتصادية متكاملة فيما بينها عن طريق الاندماج والتكتل وخلق مناطق نفوذ من أجل المنافسة وفرض وجودها في المجتمع الدولي. لذلك أصبحت هذه الدول تبحث منفردة عن ترتيبات حماية لاقتصادياتها عن طريق الدخول إلى منظمات عالمية مثل المنظمة العالمية للتجارة أو الدخول إلى تكتلات اقتصادية وسياسية كبيرة.

أما المجموعة الأوروبية فقد استغلت ضعف موقف الدول النامية وما تعانيه من فقر، تبعية، وتهميشه، وتدحرج لأوضاعها الاقتصادية والسياسية والاجتماعية والثقافية والأمنية. وبادرت بطرح مشروعها عن طريق الشراكة الثانية مع دول البحر الأبيض المتوسط الجنوبي والتي تضم^(٢): (مصر، تونس، الجزائر، المغرب، لبنان، سوريا، السلطة الفلسطينية، تركيا إسرائيل، مالطا، قبرص). هذا المشروع يبلور ويبرز رغبة الأوروبيين في إعادة تأكيد التواجد الأوروبي على الساحة الدولية، كمنافس قوي وفعال لأمريكا التي استحوذت على الشرق الأدنى والأوسط والأقصى. ويشكل في نفس الوقت من الناحية الاقتصادية والمالية والتجارية أبرز المشاريع التي ستؤطر العلاقات الإقليمية في منطقة البحر المتوسط.

وتمثل دول شمال إفريقيا منطقة ذات أهمية كبيرة لموقعها الإستراتيجي من جهة، ولسوقها الواسعة من جهة أخرى. ومن هذا المنطلق تبقى روابط التعاون مع هذه البلدان

في نظر دول الاتحاد الأوروبي من المسلمات التي لا يمكن التخلص منها، بل يجب أن ترقى اتفاقيات التعاون إلى اتفاقيات شرake.

كذلك من صالح دول شمال إفريقيا (الدول المغاربية) الارتباط عن طريق الشراكة بدول الاتحاد الأوروبي بواسطة اتفاقيات شراكة تتبني في ذلك قواعد مؤتمر برشلونة المنعقد في الفترة ٢٧/١٩٩٥ نوفمبر، والذي حدد بيانه أسس التعاون والمشاركة على المستويات التالية^(٣):

- الشراكة في السياسة والأمن (إقامة منطقة مشتركة من السلام والاستقرار).
 - الشراكة في الاقتصاد والمال (إقامة منطقة مشتركة مزدهرة اقتصادياً).
 - الشراكة في المجالات الاجتماعية والثقافية والشئون الإنسانية.

وحتى ترقى علاقات الاتحاد الأوروبي مع الدول المغاربية من الضفة الجنوبية للبحر المتوسط إلى شكلها المنظم، فقد تم التوصل إلى اتفاقيات ثنائية للشراكة في إطار المشروع الأوروبي المتوسطي بين الاتحاد الأوروبي وتونس في يوليو ١٩٩٥ لتدخل ضمن

مرحلة التطبيق في مارس ١٩٩٨. ومع المغرب في فبراير ١٩٩٦ لتدخل مرحلة التنفيذ في مارس ٢٠٠٠ ومع الجزائر في أبريل ٢٠٠٢.

إن التشبيه الحقيقي لفضاء اقتصادي أوروبي متوسطي لا يزال يخضع لعدة عوامل بالرغم من التجسيد النظري لهذه الشراكات الثنائية. فالفارق في مستوى التنمية بين شمال البحر المتوسط وجنوبه واسع جدا، وإن مطالبة بلدان الضفة الجنوبية بذلك المزيد من الجهد بصفة مستمرة حتى آفاق عام ٢٠١٠ للارتفاع إلى مستوى منافسة بلدان الضفة الشمالية وبلورة منطقة للتجارة الحرة، يعني الموافقة على الظهور التلقائي لتكلات كبرى.

ولا يمكن بأي حال من الأحوال توقع تقديم مرضى في عملية التأهيل العام للبلدان الشركاء إذا تمتد المجموعة الأوروبية في تصورها كما كانت نظرتها في السابق لبلدان الجنوب. فالإرادة يجب أن تكون صلبة ولن يتم تجسيد برنامج العمل الذي اعتمدته ندوة برشلونة وجميع اللقاءات المنبثقة عنها.

فالتوقيع على اتفاقيات الشراكة الأورومتوسطية من طرف ثلاثة بلدان مغاربية (تونس، المغرب، الجزائر) يستدعي التساؤلات التالية:

- كيف يتم إنشاء منطقة تجارة حرة بين بلدان الاتحاد الأوروبي المتطرفة تصنيعاً وتكنولوجيا، والبلدان المغاربية المختلفة إنتاجاً ونموا؟
- هل تقتصر هذه الشراكة على المبادرات التجارية، فحين ترتكز الاقتصاديات الحالية على المعرفة والإبداع ف إطار عولمة الاقتصاد؟
- ما محتوى التعاون بين شركاء غير متوازنين؟ وهل من تقارب؟ وباً كيفية؟

ما يميز اقتصاديات دول المغرب العربي هو الضعف الكبير في تنوع جهازها الإنتاجي، رغم وجود إمكانيات لا بأس بها في امتلاك الموارد الطبيعية الطاقوية والزراعية، زيادة على توافر اليد العاملة المؤهلة في قطاع النسيج وصناعة الألبسة.

لقد أحدثت الاختيارات السياسية - الاقتصادية الموجهة من طرف الدول المغاربية اختلالات على مستوى المؤشرات الاقتصادية الكلية وعلى مستوى التوازنات الاقتصادية من جراء المزج بين نموذج إحلال الواردات في الصناعات التحويلية من جهة، وتطوير الصادرات في الصناعات الاستخراجية من جهة أخرى. وقد ساهمت أزمة المديونية الخارجية بالنسبة للجزائر والمغرب في تعزيز الفجوة، وكذلك أزمة أسعار البترول بالنسبة للجزائر في منتصف عقد الثمانينات (١٩٨٦). وخلال عقد التسعينات حاولت الدول المغاربية التقليص من تدخل الدولة في الحياة الاقتصادية عن طريق تبني نماذج جديدة وإصلاحات على منظوماتها الاقتصادية تتبنى في ذلك استقلالية المؤسسات والافتتاح على العالم الخارجي والدخول في اقتصاديات السوق (حالة الجزائر).

تخفيقاً من عبء المديونية الخارجية الذي أثقل كاهل الدول المغاربية، ورغبة منها في تطوير برامجها الاقتصادية والخروج من الأزمة، لجأت إلى صندوق النقد الدولي وإبرام اتفاقيات معه عن طريق برامج وسياسات التعديل الشهيكى لاقتصادياتها مقابل برامج لإعادة جدولة ديونها الخارجية (المغرب - ١٩٨٣ - ١٩٩٤ و ١٩٩٥) أو بواسطة ديناميكية داخلية (تونس ١٩٨٦) .

وأسفرت المرحلة الأولى لهذه العملية عن نتائج ملموسة على مستوى التوازنات الاقتصادية الكلية كانخفاض في معدلات التضخم وارتفاع نسبة نمو الناتج المحلي الإجمالي وبعض المؤشرات الأخرى.

جدول رقم ١

بعض المؤشرات الاقتصادية الأساسية للبلدان المغاربية

الدول	١٩٩٦	١٩٩٥	١٩٩٤	١٩٩٣	١٩٩٢	١٩٩١	١٩٩٠	١٩٩٧	١٩٩٦	١٩٩٥	١٩٩٤	المؤشرات
جزائر	٢٦,٠	٢٧,٤	٢٨,٠	٢٨,٧	٣٠,٤	٣١,٢	٣١,٩	٣٢,٠	٢٦,٨	٢٦,٠	٢٦,٠	السكان (مليون نسمة)
مغرب	٢٤,٢	٢٥,١	٢٥,٩	٢٦,٤	٢٧,٠	٢٧,٧	٢٨,٢	٢٩,٢	٢٧,٤	٢٧,٠	٢٨,٢	
تونس	٧,١	٧,٥	٨,٠	٨,٤	٨,٩	٩,١	٩,٥	١٠,٢	٨,٣	٨,٠	٧,٥	
جزائر	٤٢,٤٢	٣٢,١٦	٣٦,٩٧	٤٢,٤٨	٤٢,٦٧	٤٥,٣١	٥٨,٦٧	٦١,٥	٤٢,٦٧	٤٢,٤٨	٤٥,٣١	ناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الثابتة (مليون أورو)
مغرب	٢٥,٥١	٢٥,٢١	٢٥,٢١	٢٨,٨٥	٢٩,٤٦	٣١,٩٤	٣٢,٠٧	٣٧,٨٢	٣٣,٠٧	٣٢,٠٧	٣٢,٠٧	
تونس	١٣,١٤	١٣,٧٨	١٥,٤٢	١٦,٧٦	١٧,٦٧	١٩,٥١	٢١,٠٥	٢٢,٣٤	٢١,٠٥	٢١,١	٢٢,٠	
جزائر	٢٥,٦	٢٥,٦	٢٥,٥	٢٣,٣	٢٢,٠	٢١,١	٢٠,٤	١٦,٧	٢٠,٤	٢١,١	٢٢,٠	نسبة التضخم (بالمرة)
مغرب	١٣,٢	١٢,١	١٠,٧	١٠,٢	٧,٠	٦,٧	٤,٨	٤,٧	٤,٨	٦,٧	٧,٠	
تونس	٦,٤	٦,٠	٥,٩	٥,٢	٤,٩	٤,٧	٤,٥	٤,٣	٤,٣	٤,٥	٤,٧	
جزائر	٣٢,٧	٣٢,٢	٣٢,٠	٣٤,٥	٣٣,١	٣٢,٠	٣٢,٠	٣٠,١	٣٢,٠	٣٢,٠	٣٢,٠	نسبة البطالة (بالمرة)
مغرب	٢٢,٢	٢٢,٠	٢٢,٠	٢١,٩	٢٠,٧	٢٠,٢	١٩,٧	١٩,٠	١٨,٢	١٩,٠	١٩,٧	
تونس	١٦,٠	١٦,٠	١٦,٠	١٦,٢	١٥,٤	١٥,٠	١٥,٧	١٥,٦	١٤,٢	١٥,٦	١٥,٧	

المصدر: الديوان الوطني للإحصائيات (الجزائر - ٢٠٠٠) - مديرية الإحصاء (المغرب - ٢٠٠٠) - المعهد الوطني للإحصاء (تونس - ٢٠٠٠).

* أرقام تقديرية في إطار التقسيم الدولي للعمل، تجد دول المغرب العربي تتخصص حسب هيكل صادراتها في تصدير المحروقات على شكلها الخام بالنسبة لجزائر، وتصدير المواد الأولية وبعض السلع المصنعة النسيجية والغذائية بالنسبة لتونس والمغرب.

جدول رقم ٢

تركيبة الصادرات الجزائرية للفترة ١٩٩٤-٢٠٠٠

(بالمائة من قيمة الصادرات)

المواد	١٩٩٤	١٩٩٥	١٩٩٦	١٩٩٧	١٩٩٨	١٩٩٩	٢٠٠٠
الزراعة والصيد البحري	٠,٦	٠,٦	٠,٢	٠,٨	٠,٥	٠,٢	٠,٣
المواد الطاقوية	٠,٦	٠,١	٠,٨	٠,١	٠,١	٠,٠	٠,٠
المحروقات	٩٥,٤	٩٥,٢	٩٦,١	٩٤,٩	٩٣,٥	٩٦,٣	٩٦,٤
المواد المنجمية	٠,٢	٠,٢	٠,٣	٠,٢	٠,٢	٠,٢	٠,٣
صناعة الحديد والصلب	١,٥	١,٠	١,٩	١,٤	١,٣	١,١	١,٩
الصناعة الكيماوية والبلاستيكية	١,٤	٢,١	١,٤	١,٨	٢,٥	٢,٠	١,٨
الصناعات الغذائية تتبع وكيريت	٠,١	٠,٤	٠,٢	٠,٣	٠,٥	٠,١	٠,١
صناعة المنسوجات والملابس	٠,٠	٠,٢	٠,٠	٠,٣	٠,٣	٠,٠	٠,٠
صناعة الجلود والأحذية	٠,١	٠,١	٠,١	٠,١	٠,١	٠,١	٠,١
صناعة الخشب، الفلين، الورق	٠,١	٠,١	٠,١	٠,١	٠,٠	٠,٠	٠,١
المجموع	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠

المصدر: من تصميم الباحث وفقا لإحصائيات الديوان الوطني للإحصائيات (الجزائر ٢٠٠١).

جدول رقم ٣

تركيبة الصادرات التونسية للفترة ١٩٩٤-٢٠٠٠

(بالمائة من قيمة الصادرات)

المواد	١٩٩٤	١٩٩٥	١٩٩٦	١٩٩٧	١٩٩٨	١٩٩٩	٢٠٠٠
زراعة وصناعات زراعية	١٣,٠	١٠,٠	٧,٥	١١,١	٩,٦	١١,٤	٨,٨
طاقة	٩,٤	٨,٣	١٠,٥	٩,٠	٦,٤	٧,١	١٢,١
مواد منجمية، فوسفات ومشتقاته	٩,٨	١٠,٢	١١,٥	١٠,٩	١٠,٨	١٠,٢	٩,٠
صناعات نسيجية، النسيمة وجلود	٤٧,٦	٤٩,٩	٥١,١	٤٨,٧	٥٠,٥	٤٨,٨	٤٦,٦
آلات ومعدات النقل	٠,٦	٠,٨	٠,٨	٠,٨	٠,٨	٠,٨	٠,٨
صناعات ميكانيكية	٥,٧	٥,٦	٤,١	٤,٠	٤,٦	٥,٦	٥,٤
صناعات كهربائية	٧,٠	٧,٤	٧,٩	٨,٨	١٠,٦	٩,٦	١٠,١
صناعات أخرى تقليدية	٦,٩	٧,٨	٧,٨	٦,٧	٦,٧	٦,٥	٧,٠
المجموع	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠

المصدر: من تصميم الباحث وفقا لإحصائيات المعهد الوطني للإحصاء (تونس ٢٠٠١).

جدول رقم ٤

تركيبة الصادرات المغربية للفترة ١٩٩٤-٢٠٠٠

(بالمائة من قيمة الصادرات)

المواد	١٩٩٤	١٩٩٥	١٩٩٦	١٩٩٧	١٩٩٨	١٩٩٩	٢٠٠٠
مواد خذانية،مشروبات،ونبيع طاقة	٢٨,٣	٣٠,٧	٣١,٥	٢٩,٤	٢٠,٨	٢٠,٢	٢٠,٣
مواد خام من أصل حيواني ونباتي	٣,٩	٤,١	٣,٨	٤,٢	١,٥	١,٩	٢,٧
مواد خام من أصل منجمي:فوسفات وزنك	١١,٠	١٠,٠	١١,٠	١٣,٢	٨,٩	٨,١	٨,٢
مواد نصف كاملة:أسدمة وحامض الفوسفوريك	٢٤,٩	٢٥,٩	٢٥,٧	٢٦,٠	١٨,٢	١٨,٦	١٨,٤
مواد كاملة للتجهيزات الصناعية	٣,٦	٣,٣	٣,٢	٣,٢	٧,٧	٩,٢	٩,٠
سلع نهائية للاستهلاك:أليمة ومواد نسيجية	٢٦,٢	٢٣,٨	٢٣,٢	٢٢,١	٤٠,٩	٣٨,٧	٣٩,١
المجموع	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠	١٠٠

المصدر: من تصميم الباحث وفقاً لإحصائيات ديوان العbellات التجارية (المغرب ٢٠٠١).

إن حصة الاتحاد الأوروبي^(٦) من الصادرات المغربية خلال عقد التسعينيات تتراوح ما بين ٧٥ - ٧٠ % وبالمقابل حصة أوروبا من الواردات المغربية لنفس الفترة تتراوح بين ٦٥ - ٦٠ % وهو ما يؤكد كثافة المعاملات التجارية لدول المغرب العربي مع دول الاتحاد الأوروبي مقارنة بتعاملها التجارى مع بلدان القارات الأخرى.

جدول رقم ٥

المبادلات التجارية للدول المغاربية حسب القارات لعام ٢٠٠٢

(بالمائة من مجموع الصادرات والواردات)

تونس (٣)	الجزائر (٢)	المغرب (١)	الصادرات
٧٩,٨	٧٠,٥	٧٢,٢	أوروبا
٧,٩	٣,٦	٤,٨	إفريقيا
٢,٤	٢٥,٥	١٠,٧	أمريكا
٦,٥	٠,٩	١١,٥	آسيا
٣,٤	٠,٠	٠,٨	أستراليا
<u>الواردات</u>			
٧١,٥	٦٧,٥	٦٩,٢	أوروبا
٥,١	٤,٧	٤,١	إفريقيا
٦,٦	١٨,١	١٠,٠	أمريكا
٨,٢	٨,٩	١٦,٣	آسيا
١,١	٠,٨	٠,٤	أستراليا

المصدر: (١) ديوان المبادلات التجارية - المغرب . (٢) الديوان الوطني للإحصائيات - الجزائر

(٣) المعهد الوطني للإحصاء - تونس

في حين وخلال نفس الفترة فإن واردات الدول المغاربية من المنتوجات ذات الأصل الأوروبي لا تتعدي نسبة ٨,٦ % من إجمالي الصادرات الأوروبية. أما واردات الاتحاد الأوروبي من المنتوجات ذات الأصل المغاربي ف فهي لا تتعدي نسبة ٣,٨ % من إجمالي واردهاته. وهو ما يعكس عدم التكافؤ في المبادلات التجارية بالاتجاهين المتعاكسيين.

جدول رقم ٦

حصة الاتحاد الأوروبي من التجارة الخارجية للدول المغاربية - عام ٢٠٠٢ -

المجموع (الصادرات + الواردات)	الواردات	الصادرات	
%٧٤,٤	%٧٩,٨	%٧٠,٧	تونس
%٦٢,٧	%٦٤,٥	%٥٩,٤	الجزائر
%٦١,٦	%٧٢,٤	%٥٤,٠	المغرب

المصدر : الديوان الوطني للإحصائيات (الجزائر ٢٠٠٢) - مديرية الإحصاء (المغرب ٢٠٠٢) - المعهد الوطني للإحصاء (تونس ٢٠٠٢)

ونحن ندرك تمام الإدراك عدم حدوث تغيير كبير على هيكل صادرات الدول المغاربية تجاه بلدان الاتحاد الأوروبي على المدى القريب، بالرغم من التوقيع على إتفاقيات الشراكة وإنشاء منطقة للتجارة الحرة في غضون عام ٢٠١٠ وهذا بسبب عدم قدرة جهازها الإنتاجي للتكيف السريع مع متطلبات هذه الشراكة. بينما تتوقع تغييراً بالزيادة في حجم صادرات الاتحاد الأوروبي تجاه البلدان المغاربية بسبب رفع الحواجز الجمركية من جهة، وللحافظة على مرتبتها التافسية مع أمريكا من جهة أخرى.

فإنشاء منطقة للتجارة الحرة وتجسيدها التدريجي على أرضية الواقع بالتعامل التجارى للمنتجات الصناعية فى بادئ الأمر، ثم التحرير التدريجى للخدمات، واعتماد التعامل فى المنتوجات الزراعية بطريقة الحصص حسب ما تقتضيه اتفاقيات الشراكة^(٧) سيكون له آثار على اقتصاديات الدول المغاربية سواء على مستوى التوازنات الكلية أو الجزئية.

أولاً: على مستوى التوازنات الاقتصادية الكلية:

تميز اقتصاديات الدول المغاربية بمساهمة كبيرة للرسوم على التجارة الخارجية في حصيلة الضرائب، وأن أي انخفاض لقيمة هذه الرسوم سيؤدي إلى الضغط على الأموال العمومية. هذا الانخفاض في الموارد الجبائية يختلف أثره من بلد لآخر حسب وزن الجبائية الجمركية بالنسبة للإيرادات العامة في الميزانية^(٨). وحسب درجة تبعية البلد تجاه وارداته من الاتحاد الأوروبي (حسب الواردات من أصل أوروبى بالنسبة للواردات الكلية).

بالنسبة لبلد كتونس تمثل الرسوم الجبائية الكلية على الواردات حصة مهمة جداً بالنسبة للإيرادات العامة (٢٢,٢٪)، فتمثل الواردات من أصل أوروبى (٧١,٥٪) من مجموع الواردات للتجارة التونسية، وبالتالي فالنقص في التحصيل الجبائي سيصل إلى نسبة (١٥,٩٪) من الإيرادات الجبائية الكلية، أي ما يعادل (٣,٢٪) من الناتج المحلي الإجمالي. بينما ينخفض التحصيل الجبائي للمغرب بنسبة (١٠,٣٪) من الإيرادات الجبائية الكلية، أي ما يمثل (٢,٥٪) من الناتج المحلي الإجمالي^(٩). أما بالنسبة للجزائر سينخفض التحصيل الجبائي بنسبة (١٩,٢٪) من الإيرادات الجبائية الكلية وهو ما يعادل نسبة (٢,٢٪) من الناتج المحلي الإجمالي^(١٠).

إن انخفاض قيمة الرسوم الجمركية يؤدي إلى انخفاض في قيمة التحصيل الضريبي والذي سيترجم إلى انخفاض في مستوى الإنفاق العام. زيادة على انخفاضه من جراء التعديلات المفروضة على هذه البلدان في إطار سياسات التعديل الهيكلى. وهذا مما يحدث اختلافاً في مستوى الطلب العام، وبالتالي اختلافاً في مستوى التوازنات الاقتصادية الكلية.

ثانياً: على مستوى التوازنات الاقتصادية الجزئية:

إن افتتاح أسواق الدول المغاربية على الصناعات الأوروبية له أثره المباشر على المؤسسات الصناعية بالدرجة الأولى وعلى مجل نسيج الصناعي للبلدان المغاربية.

فالمؤسسات الصناعية للدول المغاربية التي تعيش مرحلة إعادة هيكلة صناعية للتمكن والتكيف مع الاندماج داخل السوق الأوروبية، ستعانى بدون شك من منافسة المنتوجات الأوروبية على المدى القصير^(١١)، خاصة وأن أسعار المنتجات الصناعية سترى انخفاضاً من جراء هذا الافتتاح والدخول الحر للمنتوجات الأوروبية التي تميز بانخفاض تكاليف إنتاجها. ولكن المؤكد هو أن انخفاض أسعار المنتجات المستوردة سيؤدي إلى تحسين مستوى المنافسة للمؤسسات الصناعية في البلدان المغاربية، وهو فرصة لتشطيط صادراتها من الصناعات التحويلية، وهذا لن يتثنى إلا على المدى المتوسط والبعيد. هناك ما يقارب نسبة ٣٣٪ من المؤسسات الصناعية التونسية مؤهلة لمنافسة مثيلاتها الأوروبية. ونسبة ٤٠٪ بالنسبة للمؤسسات الصناعية المغاربية.

وزيادة على أثر المنافسة والأسعار، هناك أثر آخر يمس النظم الإنتاجية للبلدان المغاربية، التي ستشهد انخفاضاً في مستوى عرض الصناعات التحويلية المحلية، وقد انما لمناصب العمل وهذا على المدى القصير.

و عموماً إذا كانت أوروبا تعتبر الشريك التجارى المهم لدول المغرب العربى، فيجب أن ترقى هذه الشراكة إلى مبادئ التعاون بين شركاء غير متوازنين وإلى تقارب عادل يؤدى إلى النهوض باقتصاديات الدول المغاربية نحوضاً حقيقياً وليس رقمياً فقط. وإن المطلوب مغاربياً هو تقدير قدر الإمكان تجسيد نظام اقتصادي جديد يرهن أسواقها لسوق أوروبية عظمى، بل الأفضل أن يكون نظاماً مالياً تكنولوجياً يساهم في تنمية المجالات الزراعية والصناعية والسياحية من شأنه أن يشكل تدفقاً للتكنولوجيا ويتيح للدول

المغاربية تصنّع مالا يقل عن ٥٠٪ مما يستورده، وتطوّرها بناءً وتنوعياً لمؤسسات البحث العلمي، وتأهيل العمالة للنهوض بالتنمية الشاملة.

وإذا كان لأوروبا دور تلعبه في تطوير اقتصاديات الدول المغاربية لتقليص فوارق التنمية وتحسين التعاون والتكامل وتدعم عملية التحديث الاقتصادي والاجتماعي وفقاً لبنود اتفاقيات الشراكة. فإن على المغاربة توجيه هذا التعاون وفق تصورات بناءة إلى المجالات التالية:

١- في مجال الاستثمار والمساعدات المالية:

التشجيع على زيادة حجم الاستثمار الأوروبي المباشر وتوجيهه للبني الأساسية، وفلا مجالات الزراعة والصناعة والسياحة، وكذلك فلا مجالات دعم المؤسسات التعليمية والبحث العلمي وتدريب الكوادر البشرية على التكنولوجيا المتقدمة. فأهمية اجتذاب الاستثمار الأجنبي المباشر تكمن فلا أنه مصدر للمعرفة والتكنولوجيا، كما أنه يؤدّى إلى خلق فرص العمل وتحريك الآلة الإنتاجية، وبالتالي الارتفاع بمستويات التجارة والمبادلات التجارية. وإذا أشرنا إلى تدفق رؤوس الأموال الأجنبية عن طريق الاستثمارات، فإن مشاركة الاتحاد الأوروبي تجاه دول المغرب العربي لا تمثل إلا حصة ضئيلة جداً من مجموع الاستثمارات الأوروبية في العالم، هذا بالرغم من أن أغلبية الاستثمارات في الدول المغاربية هي من أصل أوروبي، وقد بلغت على سبيل المثال نسبة ٧٠٪ في تونس عام ٢٠٠١.

جدول رقم ٧

تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر من دول الاتحاد الأوروبي إلى الدول المغاربية
(مليون أورو)

٢٠٠١	٢٠٠٠	١٩٩٩	١٩٩٨	١٩٩٧	١٩٩٦	١٩٩٥	١٩٩٤	الدول المغاربية
٤٩٠	٥٤٠	١٠٣	٤٩٦	٦١٤	٢١٨	١١٩	٢٦٤	

المصدر: الديوان الوطني للإحصائيات (الجزائر ٢٠٠٢) - مديرية الإحصاء (المغرب ٢٠٠٢) - المعهد الوطني للإحصاء (تونس ٢٠٠٢).

الحقيقة، أن عزوف الأوروبيين عن الاستثمار داخل البلدان المغاربية له مسبباته التي طالما تذرع بها الأوروبيون وتكمن أساساً في: جزئية الأسواق المغاربية - عدم الاستقرار السياسي والاقتصادي - عدم التأكيد الاقتصادي - غياب منشآت النقل والاتصالات - عدم توافر اليد العاملة المؤهلة - غياب المؤسسات القانونية والدستورية - الرشوة والفساد الإداري.

والمطلوب الآن من الاتحاد الأوروبي (في إطار الشراكة) توسيع قاعدة استثماراته داخل البلدان المغاربية، ومساعدتها للعمل على توفير المناخ المناسب لذلك والقضاء على كل المسببات التي تحول دونه.

ويجب على المغاربة إقناع الأوروبيين باستثمار ما يوازي على الأقل العجز التجارى بين الدول المغاربية ودول الاتحاد الأوروبي فى مشاريع تنمية يخصص الجزء الأكبر منها لمشروعات البنية التحتية والتعليم - التدريب والتأهيل - البحث العلمى وتوطين التكنولوجيا، والتنمية الصناعية .

وهكذا سيتلاعم بدون شك التطور الصناعي المتحقق من خلال الاستثمار المباشر مع المساعدات المالية الأخرى لينعكس مباشرة على معدلات النمو.

ذلك، وفي إطار تدفق رأس المال الأجنبي، يمكن الإشارة إلى التحويلات المالية للمهاجرين المغاربة تجاه بلدانهم الأصلية، والتى يجب أن تستغل في برامج استثمارية من شأنها أن تدفع عجلة التنمية بمعدلات أكثر تسارعاً. فقد بلغت هذه التحويلات للمغرب نسبة ٨٦% من إجمالي الناتج المحلي خلال الفترة ١٩٩٥-٢٠٠٠، أي ما يعادل ٩٩% من خدمة الدين الخارجي. أما بالنسبة لتونس فقد بلغت لنفس الفترة ٤٦% من إجمالي الناتج المحلي، وهو ما يعادل ٤٢% من خدمة الدين الخارجي. ونسبة ١% من إجمالي الناتج المحلي بالنسبة لتحويلات المهاجرين الجزائريين.

أما المساعدات المالية المقدمة من الاتحاد الأوروبي للدول المغاربية في إطار اتفاقيات الشراكة فهي ضئيلة مقارنة بما ستخسره هذه الدول من جراء إلغاء الرسوم الجمركية على وارداتها من المنتوجات الأوروبية. ويكفي مقارنة معدل المساعدات التي قدمها الاتحاد الأوروبي لدول أوروبا الشرقية خلال السنوات الست السابقة، حيث بلغت معدل ٢٣ أورو للفرد سنوياً، في حين لم تتجاوز معدل ٤,٥ أورو لدول المغرب العربي الموقعة على اتفاقيات الشراكة، زيادة على البطء والتماطل في صرفها بسبب مشكلات تنفيذية وبيروقراطية.

فمنذ انطلاق مسلسل برشلونة، والدعوة إلى شراكة أورومتوسطية استبدلت البروتوكولات المالية الثانية ببرنامج التعاون الإقليمي المحدث عام ١٩٩٦، و الذي اصطلاح على تسميته بمشروع ميدا (MEDA) وقد اسندت الجزائر بقيمة ٢٥٤,٢ مليون أورو خلال الفترة الممتدة من ١٩٩٥ إلى غاية ٢٠٠١. ففي برنامج ميدا (١٩٩٩-١٩٩٥) تحصلت على ١٦٤ مليون أورو. وفي برنامج ميدا II (٢٠٠٠-٢٠٠١) تحصلت على ٩٠,٢ مليون أورو. وقد وجهت هذه المساعدات لإصلاح القطاع الاقتصادي وتأهيل النسيج الصناعي وتحسين البنية التحتية للاقتصاد. أما بالنسبة للمغرب، فقد أخذت أنشطة البنك الأوروبي للاستثمار (مول ببرنامج ميدا) تدرج في إطار الشراكة الأورومتوسطية التي توجت في يوليو ١٩٩٧ بتوقيع اتفاق - إطار. وتم رفع الاعتمادات



لتبلغ ما مجموعه ٦٢٨ مليون أورو، منها ٤٥ مليون في شكل مساهمات في رساميل مخاطرة ممولة من ميزانية الاتحاد الأوروبي (برنامج ميدا).

وفي عام ٢٠٠١ بلغت قيمة المشاريع التي مولها البنك الأوروبي للاستثمار مجموعه ٢٨٠ مليون أورو مخصصة في غالبيتها لتحسين البنية التحتية للاقتصاد المغربي.

٢- في مجال التنمية المستدامة:

ينتطلب تحقيق التنمية المستدامة (سيولة التنمية) توفير القاعدة العملية والتكنولوجية ومؤسسات قادرة على استخدام هذه القاعدة وتوظيفها لاستمرار التنمية. وهذا هو الدور المطلوب من الاتحاد الأوروبي كشريك اقتصادي وتجاري لدول المغرب، وبالتالي يستوجب عليه القيام بهذا الدور، والمساهمة في رسمه وتخطيشه بما يحقق مصالح الشراكة بعيداً عن السعي لتحقيق المصالح المنفردة، وعلى الاتحاد الأوروبي المساهمة بشكل فاعل ومؤثر في دعم مؤسسات الثقافة التنموية فنياً ومالياً حتى تتحقق التنمية مدرومة بالقدرات المالية والتكنولوجية.

٣- في مجال العمالة المؤهلة:

تتلخص المفارقة لدول المغرب العربي في توفر عمالة رخيصة ولكنها ناقصة الخبرة والكفاءة التي تتطلبها الاستثمارات الصناعية المعتمدة على طرق إنتاج معقدة ومتطرفة.

وانطلاقاً من أن الاتحاد الأوروبي يسعى إلى دفع التنمية في المنطقة المغاربية انسجاماً مع رؤيته وتحقيقاً لأهدافه ومصالحه (التوازن التنافسي الاقتصادي الأوروبي - الأمريكي)، فالمطلوب منه المساهمة في برامج تأهيل العمالة للدول المغاربية تعليماً وتدريبها وتقانة عبر إعداد وتمويل برامج تدريبية وتوفير وسائل التكنولوجيا وأدواتها لدعم هذه البرامج.

٤- في مجال المعلوماتية:

لابد من إنشاء شبكة معلومات مغاربية- أوروبية تجمع كل ما ينتج في ميادين البحث والاستكشاف والمنجزات الحديثة في أوروبا ووضعه تحت تصرف مراكز البحوث والتطوير المغاربية. ويتجزأ على الجانب الأوروبي القيام بتقديم المساعدة المادية والعلمية للتنسيق بين مؤسسات البحث والتطوير الأوروبي وبين مثيلاتها في دول المغرب العربي، وإقامة مشروعات مشتركة للبحث والتطوير في مجالات: الزراعة والصناعة والبني التحتية والبيئة الخ. فالجدية في طرح مسألة الشراكة، وتقليل فوارق التنمية يجعل الاتحاد الأوروبي مطالباً بمساعدة الدول المغاربية على تطوير مؤسسات البحث العلمي وقواعد المعلومات وشبكات الاتصال وإنشاء بنوك معلومات متقدمة.

٥- في مجال التعليم والنظم التعليمية:

إن النمو الاقتصادي ومستوى التعليم مفهومان متسايران ومتراطمان لا يمكن فصل أحدهما عن الآخر .

ولم تصل النظم التعليمية للدول المغاربية بعد لتغطية حاجيات المجتمع ومواجهة الضغط демографي وإنحرفت إلى التعليم الكمي على حساب التعليم النوعي. فبرغم التحسن النسبي في معدلات التمدرس وخاصة في مراحل التعليم الابتدائي والثانوي^(١٢). إلا أن نسبة الأمية لهذه البلدان مازالت مرتفعة بحيث سجلت خلال سنة ٢٠٠٢ النسب التالية: ٣٨,٥% للمغرب، ٣٣,٤% في الجزائر، ٣١,٣% في تونس.

وبالتوازي مع محاربة ظاهرة الأمية، يجب على الدول المغاربية أن تنتهج سياسة تعليمية هادفة تتماشى واحتياجاتها التكنولوجية وذلك بتكييف البحث العلمي وإنشاء المخابر وتشجيع الباحثين والاستفادة من خبرات العالم المتقدم والفتح عليه باكتساب المعارف.

٨ رقم جدول

تطور معدلات التعليم لدى المغرب العربي خلال الفترة ١٩٩١-٢٠٠٢

تونس	المغرب	الجزائر	
٩٦,٦	٧٢,٥	٩٣,٣	النسبة المئوية للتمدرس الابتدائي
٥٦,٧	٤٩,٥	٦١,٩	النسبة المئوية للتمدرس الثانوي
١٤,٧	١٠,٧	١١,٣	النسبة المئوية للتمدرس العالى (الجامعى)
٥٥,٣	١٢,٥	١٣,٠	النسبة المئوية للتمدرس الجامعى العلمي

المصدر: الديوان الوطنى للإحصائيات (الجزائر ٢٠٠٢) - مديرية الإحصاء (المغرب ٢٠٠٢) - المعهد الوطنى للإحصاء (تونس ٢٠٠٢)

وبالرغم من تطور حصة التعليم العالى العلمى واتجاه الدول المغاربية لتشجيع الاختصاصات العلمية، يبقى غياب التلاحم بين التعليم والإنتاج المشكلة الأساسية فى عدم قدرة هذه الدول على تكوين كوادر علمية وتكنولوجية تستطيع إنعاش عملية التجديد والتطور التقنى، وبالتالي التعايش مع التغيرات الهيكلية لاقتصادياتها.

فالجامعة يجب أن تندمج في المحيط السوسيو اقتصادى للبلد، خاصة وأن الدول المغاربية لها ما يؤهلها لذلك باعتبار توافر العدد الهائل من الأساتذة الباحثين والكفاءات القادرة على تغطية كل ميادين النشاط الاقتصادي والصناعي سواء من حيث المساعدة التقنية أو التحكم التكنولوجي.

وفي إطار المشاركة المغاربية الأوروبية يجب على الدول الأوروبية مساعدة

(١٣): الآتى في شركائهما

- تعريف وتحديد الاحتياجات الاقتصادية في مجال البحث العلمي والتقني، وتبني إنشاء شبكات حول أقطاب القدرات الجامعية.
- إدماج اهتمامات الحياة الاقتصادية والسوسيو ثقافية في سياسة البحث العلمي والتطوير التكنولوجي. والأمر يتعلق بتحديد الأدوات والطرق لإعطاء الحلول للمشاكل المطروحة من طرف المجتمع ككل.
- المساهمة في الإستراتيجيات اللازمة لتحسين المنتوجات والكيفيات الصناعية .
- المساهمة في عملية نقل التكنولوجيا وإحداث مراكز للبحث العلمي.
- إحداث ترابط فعال متعدد الأشكال بين الفضاءات الداخلية: الجامعة (فضاء التكوين العلمي والتقني) - والمؤسسة (الفضاء الصناعي) والسياسات العامة للبحث والتطوير (فضاء البحث والتطوير).
- المساهمة في توفير متطلبات تغيير أنماط التعليم خبرة ومالا في مراحله المختلفة، ليصبح أكثر تقبلاً للمتطلبات التكنولوجية المتقدمة ومناسباً لشروط التعامل معها.

الخاتمة:

إذا كان لاتفاقيات الشراكة الثانية بين الاتحاد الأوروبي ودول المغرب العربي (تونس، المغرب، الجزائر) دور ثابعه في المساعدة على زيادة افتتاح اقتصاديات الدول المغاربية، وجذب الاستثمار الأجنبي المباشر، والتزام الحكومات بتطبيق الإصلاح الاقتصادي، والاستفادة من المساعدات المالية. فإن من الأهمية بمكان الدول المغاربية أن تستخدم هذه الشراكة في المساعدة على تحقيق أهم ما تحتاجه هذه الدول، وهو ارتفاع معدلات النمو الاقتصادي، وهذا ما لا يمكن تحقيقه من خلال اتفاقية الشراكة وحدها، بل ينبغي أن يكون اتفاق الشراكة مكوناً من مكونات إستراتيجية النمو الاقتصادي. لذلك، فعلى الدول المغاربية ترتيب البيت من الداخل أولاً، وعلى كل الأصعدة: الاقتصادية والاجتماعية والتكنولوجية والتعليمية والثقافية والسياسية^(١٤).

فرزادة المدخرات والاستثمارات وتحسين إدارة الضرائب وخصخصة المؤسسات الخاسرة وإعادة توطين رأس المال الهاجري، وإصلاح المنظومة المصرفية وتحرير أسعار الصرف، وتخصيص الموارد استخداماتها بأحسن الطرق وضمان حقوق المستثمرين الأجانب وتحرير قطاع الخدمات وتحسين المنافسة المحلية وتخفيف تكاليف التصنيع مع الجودة العالمية للمنتجات، وتوطين التكنولوجيا، وإحداث مراكز للبحث والتطوير، والاهتمام بالعامل البشري وتأهيله..... كلها عوامل من شأنها تقوية مراكز الدول المغاربية في إطار حوار المشاركة.

وإذا كان لكل قطر مغاربي الحق في استقلالية توجهاته الاقتصادية وحرية استخدام موارده لتحقيق أهدافه التنموية طبقاً لنظامه السياسي والاقتصادي والاجتماعي. فإنه من الأفيد وضع صيغة للتنسيق والتكميل بين الخطط والسياسات الاقتصادية لكل الأقطار المغاربية والدخول في شراكة أورومغاربية تكون بصفة تعاقديّة بين الاتحاد

الأوروبي من جهة والدول المغاربية مجتمعة من جهة أخرى. وهذا لن يتحقق قبل أن تستكمل مراحل التكامل الاقتصادي المغاربي الذي لم يرق لطلعات شعوب المنطقة.

فالدول المغاربية بحاجة إلى مشروع قومي بأبعاده الاقتصادية والاجتماعية والثقافية والعلمية والتكنولوجية. هذا المشروع يقوى مركزها التفاوضي في إطار الشراكة ويضمن لها نتائج أحسن بعيدا عن الخطاب الأيديولوجي للفكر السياسي المتحيز.

وإذا كان الأمر قد حسم بالتوقيع على اتفاقيات ثنائية للشراكة بين الاتحاد الأوروبي والدول المغاربية كإجراء حماي لاقتصادياتها من مخاطر العولمة وشمولية الاقتصاد. فالمطلوب من الدول المغاربية تفادي الدخول من بوابة الشراكة في نظام اقتصادي جديد يرهن أسواقها لسوق أوروبية كبيرة. بل يجب إعادة دراسة وجهة النظر الأوروبية حول السياسات الاقتصادية في إطار اتفاقيات الشراكة المعتمدة على الفلسفة المركنتيلية، لأن مواصلة العمل بقواعدها سيظهر عجزا دائما في الموازين التجارية وموازين المدفوعات للدول المغاربية مما يساعد على إحداث بطاللة وقرر أكثر حدة وبالتالي عدم استقرار سيدفع لا محالة باتجاه الهجرة الكثيفة، وهذا هو الدافع الأهم من منظور الاتحاد الأوروبي لطرح مشروع الشراكة بعرض تجنبا والتخفيف منها.

المراجع وفق تسلسلاها في النص

- (1) WORLD BANK, world development report 1997, the state in A changing world, Washington, DC, 1997
- (٢) أ/ محمد العربي فلاح، المتوسطية والشرق أوسطية: وجهان لعملة واحدة - الجزائر، دار الخلدونية، ٢٠٠١
- (٣) د/ زكي حنوش، دور الاتحاد الأوروبي في دعم التنمية في الوطن العربي - الإمارات العربية المتحدة، آفاق اقتصادية، العدد: ٢٠٠٠/٨٢
- (4) KERDOUN Azzouz, La sécurité en méditerranée, éd. Publisud, Paris 1995.
- (5) MOHAMED Benlahcen Tlemçani – Endettement et restructurations économiques et financières au Maghreb – in Revue Française d' Économie, n° 3, été 1991.
- (6) G . Kebadjian,- La création d'une zone de libre échange entre l' Union Européenne et le Maghreb – journée d'études GEMEDEV, CERCA, 1994.
- (7) MOHAMED BenlahcenTlemçani – L'intégration régionale des pays du Maghreb à l'union européenne : une alternative crédible face à la Mondialisation – septième session de l'université d'hiver de Marrakech , Université de Marrakech , du 16 au 20 février , 1999.
- (8) SID AHMED. A . – Les économies Maghrébines face aux défis de la zone de libre échange Euro- Méditerranéen - , CNRS éditions , 1998 .
- (9) Les Relations entre l' Europe et le sud de la méditerranée, Conclusion du séminaire de LISBONNE, 4 décembre2002
- (١٠) نادي الرؤساء الاقتصادية - الملتقى الثامن حولالجزائر والشراكة الاقتصادية- ٩- ١٠ مايو ١٩٩٩ كلية العلوم الاقتصادية - الجزائر
- (11) D. Zidane : Mise à niveau - Mode d'emploi -in liberté économique - Seminaire du 11 à 17 décembre 2002- Algér
- (١٢) تقرير المجلس الوطني الاقتصادي والاجتماعي - الاستشارات في المنشآت القاعدية ودور الأوساط الاجتماعية والاقتصادية في تثبيت الفضاء الأوروبي-لشبونة ٢٤-٢٥ سبتمبر ١٩٩٨
- (13) AMEZIANE Ferguene § FATIHA Mohssine Abdali – Infrastructures de recherche et volet scientifique et technologique du partenariat Euro-Méditerranéen : le cas du Maroc – Revue critique Économique , n° 3 , Automne 2000 .
- (١٤) د/ منصف السليمي، إعلان الدار البيضاء تسوية بين مطالب السياسي ومصالح الاقتصادي، بيروت، الكفاح العربي العدد: ١٩٩٥/٩٠١

