

التعليق على الأحكام

معيار التفرقة بين الوكالة بالعمولة والوكالة العادية

للدكتور على البارودي

مدرس القانون التجارى والبحرى بكلية الحقوق جامعة للاسكندرية

[حكم محكمة النقض المدنية المصرية الصادر بتاريخ ١٩٥٦/٦/٢٨]

والمنشور بمجلة المحاماة السنة السابعة والثلاثون ص ٨١٥]

لا ننوى أن نعلق على هذا الحكم الهام في جميع المسائل التي تعرض لها ،
وانما نرى من الأوفق ، مراعاة لوحدة الموضوع ، أن نقصر التعليق
على المبدأ الذي تبنته محكمة النقض بصدد المعيار المميز للوكالة بالعمولة
عن الوكالة العادية ، فقطعت بذلك برأى في موضوع كان ولا يزال محل
خلاف في الفقه والقضاء . والحكم يتضمن ، عدا ذلك المبدأ ، عدة مبادئ
قانونية أخرى خاصة بمسئولية الوكيل بالعمولة للنقل وحالات الاعفاء منها
والرجوع عند تعدد الناقلين . وسوف نعرض لهذه المسائل بالتفصيل في بحث
قادم ان شاء الله .

لذلك لا يهمننا هنا أن نسرده وقائع القضية بكل تفصيلاتها ، وانما يكفيننا
أن نجتزئ من حيثيات محكمة النقض تلك الفقرات التي أعلن فيها الحكم المبدأ
القانوني الذي يهمننا التعليق عليه :

(أولاً) المبدأ القانوني :

« ... ومن حيث أن هذا الطعن مردود في أوجهه الثلاثة بأن الوكالة
بالعمولة تتميز عن الوكالة العادية بطبيعة الشيء محل الوكالة ، فاذا كان
من عروض التجارة أو من البضائع أو الصكوك المتداولة اعتبرت وكالة
بالعمولة ، ومن ثم تسرى عليها أحكام قانون التجارة بقطع النظر عن صفة
الموكل الذي قد يكون العمل مدنياً أو تجارياً بالنسبة له ، ولما كان بين
من الحكم المطعون فيه أن أحمد داود أبو اسماعيل باع « برتقالا » الى معتوق

أحمد حسنين وتعهد بشحنه له من فلسطين الى ميناء جدة ترانسيت السويس ، وأن الأول قام بشحنه الى ميناء بور سعيد وكلف الطاعنين باستلامه في ميناء بور سعيد واعادة شحنه الى ميناء جدة ، وقد قاما بذلك فعلا ، فوضوح الوكالة هو « بضاعة » وصفة الطاعنين في هذا الأمر هو نقل هذه البضاعة فهما وكيلان بالعمولة في النقل وضامنان طبقاً للمادة ٩١ من قانون التجارة لسرعة ارسال البضاعة على قدر الامكان الا في حالة القوة القاهرة الثابتة قانوناً ، وضامنان أيضاً طبقاً للمادة ٩٢ من القانون المذكور اذا حصل تلف أو عدت البضاعة ما لم يوجد شرط بخلاف ذلك في تذكرة النقل أو قوة القاهرة أو عيب ناشئ عن نفس الشيء أو ما لم يقع خطأ أو اهمال من المرسل .

(ثانياً) التعليق :

اختلف الفقهاء في وضع معيار يميز الوكالة بالعمولة عن الوكالة العادية ، وذهبوا في ذلك ثلاث مذاهب (١) :

١ - يرى البعض أن التفرقة يجب أن تستند الى طبيعة العملية التي عهد الى الوكيل بالعمولة بالقيام بها Nature de l'opération . فاذا كانت هذه العملية تجارية ، كانت وكالة بالعمولة ، والا فهي وكالة عادية . ولا أهمية في هذه التفرقة بين ما اذا كان الوكيل بالعمولة يتعاقد باسمه الشخصي أو باسم الموكل . والبعض يضيف الى ذلك شرط أن يكون الوكيل بالعمولة المتعاقد محترفاً ، وفي نظر هؤلاء لا يجوز اعتبار العقد « وكالة بالعمولة » الا اذا كان الذي أبرمه وكيل بالعمولة محترفاً وكان موضوعه عملية تجارية (٢) .

(١) أنظر اسكارا « القانون التجاري » ١٩٥٢ بند ١٠٦٨ ص ٧١٤ ؛ بوليار ولاروش « القانون التجاري » ١٩٥٠ ص ١٧٢ ؛ يونكارير ولابورديلاكوت « القانون التجاري » ١٩٥١ ص ١٠١٧ ؛ ٤٢٩ ، وريبير « القانون التجاري » ١٩٥٤ بند ٢٣٥٠ ص ٩٤٥ وأستاذنا الدكتور محسن شفيق الوسيط جزء ٢ ص ٧٦

(٢) أنظر ليون كان ورينو جزء ٣ رقم ٤١٤

ويعيب أنصار الآراء الأخرى على هذا الرأي أن بعض الوكلاء بالعمولة المحترفين يكلفون ببيع المحصولات الزراعية ، وهي عمليات مدنية ، ومع ذلك فلا يوجد ما يبرر التفرقة في المعاملة بين هذا الوكيل وغيره من الذين يكلفون بعمليات تجارية ، وذلك اذا وضعنا في الاعتبار طبيعة دور الوكيل بالعمولة ، وهو دور لا يتغير بالنسبة لكل هذه العمليات .

٢ - ويرى فريق آخر من الفقهاء أن المعيار الذي يمكن الاعتماد به في هذه التفرقة هي طريقة تعاقد الوكيل . فاذا تعاقد الوكيل باسم ولحساب الموكل ، فهذه هي الوكالة العادية ، أما الوكالة بالعمولة ، فلا بد من أن يتعاقد الوكيل فيها باسمه الشخصي (١) . ولا عبرة في هذا الرأي بطبيعة العملية التي يقوم بها الوكيل . فاذا قام الوكيل بعملية تجارية باسم الموكل ولحسابه ، فهي وكالة عادية . أما اذا تعاقد الوكيل باسمه الشخصي لحساب الموكل فهي وكالة بالعمولة ولو كان موضوعها عملية مدنية . ولهذا الرأي سند قوى من النصوص والعرف . فهو يستند الى المادة ٨١ تجارى التي تعرف عقد الوكالة بالعمولة والى المادة ٨٣ تجارى التي تنص على أنه « اذا عقد الوكيل بالعمولة عقداً باسم موكله بناء على اذن منه بذلك فلكل من الموكل والمعقود معه اقامة الطلب على الآخر ، وتراعى فيما للوكيل المذكور من الحقوق وما عليه من الواجبات القواعد المقررة للتوكيل فقط » فكأن نص المادة يحيل الى القواعد العامة (المدنية) ، اذا تعاقد الوكيل باسم الموكل .

ويجاب على هذا الرأي أن المادة ٦٩٩ مدنى تعرف الوكالة العادية بأنها « عقد بمقتضاه يلتزم الوكيل بأن يقوم بعمل قانونى لحساب الموكل » فلم تشترط أن يتم التعاقد باسم الموكل . ومن ثم فان تعاقد الوكيل باسمه الشخصى لا يخرج عن تعريف المادة ٦٩٩ مدنى للوكالة العادية . كذلك نجد أن نص المادة ١٠٦ مدنى يتصور حالة تعاقد الوكيل العادى باسمه الشخصى ، اذ تنص على أنه « اذا لم يعلن العاقد وقت ابرام العقد أنه يتعاقد بصفته نائباً فان أثر العقد لا يضاف الى الأصيل دائماً أو مديناً الا اذا كان من المفروض

(١) من هذا الرأي أستاذنا الدكتور محسن شفيق . المرجع السابق بند ٨٢ وأغلب الفقه الفرنسى : ريبيير رقم ٢٣٥٠ ، اسكارا رقم ١٠٥٥ ، لاكور وبوتيرون رقم ٩٣٨

حتمًا أن من تعاقد معه النائب يعلم بوجود النيابة أو كان يستوى عنده أن يتعامل مع الأصيل أو النائب» وتصورها لهذه الحالة في نطاق التعاقد المدني يجعلنا لا نملك أن نقطع بأن كل وكيل يتعاقد باسمه الشخصي يكون وكيلًا بالعمولة.

٣ - وهناك رأى ثالث يعتد لا بطبيعة العملية ، وإنما بطبيعة الأشياء التي يجري عليها التعامل Nature de l'objet . فإذا كانت هذه الأشياء من البضائع أو المنتجات التي يتعامل فيها التجار أو من الصكوك التجارية كانت الوكالة وكالة بالعمولة ، والا فهي وكالة عادية . فلا عبرة بما إذا كان الوكيل يعمل باسمه أو باسم موكله ، وسواء أكان العمل في ذاته مدنيًا أو تجاريًا (١) .

وقد رأينا كيف قطعت محكمة النقض المصرية في حكمها الذي أصدرته بتفضيل هذا المعيار الأخير (٢) ، فقد اعتبرت البرتقال «بضاعة» مما يتعامل فيه التجار . واعتبرت الوكالة لذلك وكالة بالعمولة «بقطع النظر عن صفة الموكل الذي قد يكون العمل مدنيًا أو تجاريًا بالنسبة له» ، أى سواء أكان هذا الموكل قد اشترى البرتقال لأجل بيعه أو كان هو الذي زرعه . وحكم محكمة النقض غاية في الوضوح والتحديد ، وهو لا يترك مجالًا للشك في أنها قد أرادت أن تتخذ من هذا الخلاف موقفًا نهائيًا ، وأنها قد قصدت أن تقطع فيه برأى وأن تدفع المحاكم إلى الاستقرار على هذا الرأى الأخير .

* * *

على أننا نرجو ألا تستقر المحاكم على اتباع الرأى الذى تبنته محكمة النقض ، وأن يتاح لهذه الأخيرة فرصة أخرى ، فتعيد النظر في هذا الموقف الذى اتخذته دون أن يبدو في أسانيد دلائل فحص دقيق . ولا شك لدينا أنها لم تنعم النظر

(١) من هذا الرأى الدكتور عبد الحمى حجازى «العقود التجارية» ١٩٥ ص ٦٣

(٢) القضاء الفرنسى متردد بين هذه المعايير الثلاثة : أنظر حكم محكمة بواتيينه في ١٣ ديسمبر سنة ١٩٢٧ سبتمبر ١٩٢٨ - ٢ - ٨١ وتعليق جارو ، وحكم محكمة باريس في ٢٨ نوفمبر ١٩٣٢ دالموز ١٩٣٣ - ٢ - ٧٧ ، حكم محكمة الجزائر ٢٤ يوليو سنة ١٩٤٨ في المجلة الفصلية للقانون التجارى ١٩٤٩ ص ٣٦١ وتعليق همار .

في المذاهب الفقهية الثلاثة التي وجدتها في الفقه ، فهي لم تحاول أن تنتقد المذهبين الآخرين اللذين رفضتهما ، ولا أن تبين وجه الصواب في المذهب الذي تبنته .

وباستعراض هذه الآراء ، والنقد الذي وجهه أنصار كل رأى الى الآراء الأخرى ، نجد أن هناك مقدمة أساسية مفترضة لم يتعرض لها أحد من الفقهاء اللذين تناولوا مشكلة معيار التفرقة لا بالتشكيك ولا بالتأكيد ، وإنما مرت تحت أفلامهم كما تمر البدهيات التي لا تحتمل النقاش ، وبنوا عليها كل نتائجهم المنطقية دون أدنى قلق .

هذه المقدمة المفترضة ، هي أن الوكالة بالعمولة مرادف للوكالة التجارية ، بينما الوكالة العادية مرادف للوكالة المدنية . ولا يجد الفقهاء غضاضة في استعمال لفظ « العادية » محل المدنية ، أو في استعمال لفظ « التجارية » محل الوكالة « بالعمولة » . أي أن الفقهاء — وكذلك محكمة النقض المصرية في صياغتها للمعيار الذي تبنته — يفترضون أن الوكالة بالعمولة تجارية دائماً ولا تكون الاتجارية ، وأن الوكالة العادية مدنية دائماً ولا تكون الا كذلك . بل ان بعض الفقهاء يعقد مقارنة بين صفات الوكالة بالعمولة والوكالة العادية ، فنجدها مقارنة بين الوكالة التجارية والوكالة المدنية (١) .

وأياً ما كان الرأي في صحة هذه المقدمة ، فقد كان يجب ألا تفترض ، وأن تعرض على الأقل معرض البحث قبل أن تبني فوقها المعايير .

وفي رأينا أن هذه المقدمة المفترضة موضع شك كبير . فالحجة الوحيدة التي تستند اليها — ولعلها هي التي أوحى بافتراضها دون بحث — هي أن الوكالة بالعمولة قد نظمها القانون التجارى بينما الوكالة العادية قد وردت في التقنين المدني . وهي حجة غير كافية . ليس فقط لأنه يجب ألا نستمد من أغلفة التقنينات عناصر التكييف القانوني لعقد أو تصرف ما ، وإنما أيضاً لأنه لا خلاف في الطبيعة بين العقود المدنية والعقود التجارية ، وإنما يكون

(١) أنظر الدكتور عبد الحى حجازى . المرجع السابق ص ٦١

العقد المدني تجارياً إذا أحاطت به ظروف خاصة ، ولا يمنع من اكتسابه صفة التجارية أن تكون قواعده كلها قد نظمها القانون المدني . بل ان بعض القواعد المدنية قد لا تجد تطبيقها العملي الا في ميدان التجارة ، كقواعد التعاقد بين الغائبين ، كما أن عقداً كعقد البيع لا يمكن أن نجعل خطره بين العقود التجارية وشدة التصاقه بجوهر التجارة ، هذا العقد قد نظمه القانون المدني في تفصيل طويل . (من المادة ٤١٨ الى المادة ٤٨١ مدني) بينما لم يرد ذكره في القانون التجاري الا عرضاً في باب الافلاس . ونحن عند ما نريد أن نعرف ما اذا كان عقد بيع معين يعد تجارياً أو مدنياً فاننا لا نبحث هل وردت قواعد البيع في التقنين المدني أو في التقنين التجاري ، وانما نشترش بمعيار الأعمال التجارية ، فنبحث ما اذا كان هذا العقد يعتبر عملاً تجارياً أو مدنياً تطبيقاً لهذا المعيار .

والأمر في عقد الوكالة لا يمكن أن يكون غير ذلك . فعقد الوكالة عقد مدني يمكن أن يكون عقداً تجارياً اذا توافرت ظروف معينة ، وعند ما تتوافر هذه الظروف ، فانه يصبح تجارياً دون أن تتغير طبيعته ، ودون أن تستبعد قواعده الأساسية الواردة في القانون المدني ، وهو لا يتقلب بذلك الى عقد «وكالة بالعمولة» على وجه الحتم ، بل يصح أن يكون هناك عقد وكالة تجارية عادية ، أي وكالة تجارية يتعاقد فيها الوكيل باسم ولحساب موكله .

ومن الناحية الأخرى ، فان عقد الوكالة لا يكون تجارياً لمجرد أن الوكيل يتعاقد باسمه الشخصي كما جاء في تعريف الوكالة بالعمولة م ٨١ تجاري . فالحياة المدنية لا تجهل هذه الصورة من صور التعاقد . وهي معروفة باسم التعاقد باسم مستعار (prête-nom) ، وقد نظمها وحددت آثارها المادة ١٠٦ من القانون المدني التي تنص على أن أثر العقد لا يضاف في هذه الحالة الى الأصيل دائماً أو مديناً ، الا اذا كان المفروض حتماً أن من تعاقد معه النائب يعلم بوجود النيابة أو كان يستوى عنده أن يتعامل مع الأصيل أو النائب . هذه الصورة وان كانت غير منتشرة في المعاملات المدنية الا أنها قد تجد ما يبررها . ولنفرض أنني أردت شراء عقار من شخص أعلم أن علاقتي به سيئة ، وأنه - من قبيل النكايه والعدا - لن يبيعني هذا العقار

مهما أغلقت الثمن ، فبديهى أنى لأحاول أن أتعاقد معه أو أن يتعاقد معه الوكيل باسمى ، وانما أختفى وراء اسم الوكيل الذى يجرى الصفقة باسمه ، ثم ينقل لى آثارها بمقتضى الاتفاق الخاص الذى بينى وبين الوكيل . ولا شأن للقانون التجارى بهذا كله .

فكأننا لى نميز عقد الوكالة بالعمولة عن غيره من عقود الوكالة ، يجب أن نتحقق من أمرين :

الأمر الأول : أن يتعاقد الوكيل باسمه الشخصى لحساب الموكل ، كما يقضى بذلك التعريف الوارد فى المادة ٨١ تجارى لعقد الوكالة بالعمولة ، ووفقاً للعرف الثابت المستقر ، الذى جرى على أن الوكيل بالعمولة يتعاقد دائماً باسمه الشخصى (١) ، ولأن أغلب الفقه متفق على ذلك ، ولأن تعاقد الوكيل باسمه الشخصى هو الذى يجعل له صفة الاستقلال التى تكسبه صفة التاجر والتي تميزه عن غيره من الوسطاء (وعلى الأخص وكيال العقود) ، وأخيراً لأنه لا شك عندنا فى أن النفر القليل من الفقهاء الذى لم يشأ أن يتخذ من تعاقد الوكيل باسمه الشخصى عنصراً مميزاً للوكالة بالعمولة كان مخلط بين الوكالة بالعمولة والوكالة التجارية ، فكان يضع معياراً يضمن تجارية العقد . ولا أدل على ذلك من أن حكم محكمة النقض الذى نحن بصددده يقرر فى مبدئه أنه اذا كان الشئ محل الوكالة من عروض التجارة ... الخ ، اعتبرت وكالة بالعمولة ، «ومن ثم» تسرى عليها أحكام قانون التجارة بقطع النظر عن صفة الموكل .

الأمر الثانى : أن يكون عقد الوكالة بالعمولة تجارياً وفقاً للمعيار العام الذى يميز العقود التجارية عن العقود المدنية .

وفى ذلك تنص م ٢/٢ تجارى على أنه يعتبر تجارياً كل مقابلة تتعلق « بالتجارة بالعمولة » ، فكأن قيام الوكيل بعقد وكالة منفرد باسمه الشخصى

(١) لا أدل على التحقيق من وجود هذا العرف من تتبع تاريخ عقد الوكالة بالعمولة . أنظر فى ذلك مقال جيرار سوتل «تاريخ عقد الوكالة بالعمولة حتى التقنين التجارى» من مجموعة مقالات عن عقد الوكالة بالعمولة تحت اشراف العميد هامل ١٩٤٩ ص ٢٧

لا يجعل هذا العقد تجارياً ، وإنما يكون عقد الوكالة بالعمولة تجارياً إذا قام به وكيل بالعمولة محترف .

وإذا طبقنا نظرية الأعمال التجارية بالتبعية فإن عقد الوكالة بالعمولة يكون تجارياً إذا قام به تاجر - حتى ولو لم يكن وكيلاً بالعمولة محترفاً - وكان ذلك لحاجات تجارته .

كذلك يكون عقد الوكالة بالعمولة تجارياً إذا كانت العملية المعهود بها إلى الوكيل عملية تجارية ، وذلك وفقاً للرأى الذى يكتفى بتطبيق نظرية التبعية الموضوعية (أى التبعية للعمل التجارى) ولا يشترط على وجه الحتم التبعية للحرفة التجارية ، اذ يكفي في هذا الرأى أن تكون الوكالة تابعة لعمل تجارى لكي تكون تجارية (١) .

ومن الناحية العملية البحتة ، فإن الذى يكسب الوكالة بالعمولة صفتها التجارية عادة ، هو احتراف الوكيل بالعمولة .

والخلاصة أننا اذا أردنا أن نجمع العناصر المميزة لعقد الوكالة بالعمولة فإنه يجب أن نقول أنه العقد الذى يتعاقد فيه الوكيل باسمه الشخصى لحساب الموكل ، اذا كان هذا الوكيل قد احترف هذا النوع من الوكالة أو كان العقد تجارياً لتبعيته للحرفة التجارية أو لأن موضوعه عمل تجارى .

فاذا لم يتوافر أحد هذه العناصر فإننا نفتقد عقد الوكالة بالعمولة الذى تعرفه المادة ٨١ تجارى .

اذا تعاقد الوكيل باسمه الشخصى ولم يكن العقد تجارياً ، فإننا فى الواقع نكون بصدد التعاقد المدنى باسم مستعار (م ١٠٦ مدنى) .

(١) من هذا الرأى هامل ولاجارد بند ١٧٥ ص ٢٠٤ فى مصر الدكتور محمد صالح جزء ١ ص ٦٥ و ضد هذا الرأى اسكارا بند ١٢٧ ص ٨٣ وفى مصر الدكتور أكرم الحولى الوسيط جزء ١ بند ١٢٥ ص ١٣٨

وإذا تعاقد الوكيل باسم الموكل ولحسابه وكان العقد تجارياً ، فإننا نكون بصدد عقد وكالة تجارية عادية mandat commercial وهي تتميز عن الوكالة بالعمولة commission ، ليس فقط بالاسم ، بل هي موضع دراسة خاصة ولها قواعد مستقلة عن عقد الوكالة بالعمولة (١) .

أما إذا تعاقد الوكيل باسم ولحساب موكله وكان العقد مدنياً ، فإننا نكون بصدد الوكالة المدنية العادية ، أي على الطرف الأقصى من الوكاله بالعمولة .

بذلك فقط يستقيم المعيار السليم لتمييز الوكالة بالعمولة عن غيرها من صور الوكالة تمييزاً لا لبس فيه ولا إبهام .

على أنه يجب ألا ننسى مرة أخرى أن هذا التقسيم بين صور الوكالة الأربعة لا يعنى الفصل التام بين الأحكام التي تطبق على كل منها. اذ لا خلاف في الطبيعة على الاطلاق بين كل هذه الصور ، ولا بد أن نضع ذلك موضع الاعتبار عند ما نحاول تفسير واستنباط أحكام عقد الوكالة بالعمولة .

نقول اذن أنه لا خلاف في الطبيعة بين صور الوكالة الأربعة ؛ لذلك يتعين أن نقوم بتنسيق أحكامها دون أن نجس أنفسنا بين دفتي التقنين التجارى أو التقنين المدنى ، وانما نرتب النتائج على الأسباب ، مسترشدين بالقواعد العامة في النيابة ، والقواعد الخاصة للوكالة المدنية أو الوكالة التجارية على حد سواء .

فاذا كانت الوكالة عادية مدنية ، فان النيابة تكون كاملة ، ويرتب على ذلك أن كل ما ينشأ عن العقد من حقوق والتزامات يضاف الى الأصيل (م ١٠٥ مدنى) كذلك تسرى الأحكام الخاصة بالوكالة المدنية .

(١) أنظر جان همار «العقود التجارية» الجزء الثانى mandat commercial ص ٥

وإذا كانت الوكالة عادية تجارية ، فإن النيابة تكون كاملة أيضاً ،
فتضاف الحقوق والالتزامات الى الأصيل (م ١٠٥) ولكن العقد يخضع
للقواعد التي يستلزمها الجو الخالص بالحرقة التجارية ، والتي تترتب
على تجارية العقد .

وإذا كانت الوكالة مدنية ، وانما تعاقد الوكيل فيها باسمه الشخصي ،
فإن الأحكام العامة للوكالة المدنية تسرى ، ولكن أحكام النيابة تتعطل ،
فلا تضاف آثار العقد الى الأصيل دائماً أو مديناً (م ١٠٦ مدني) .

وأخيراً فإذا تعلق الأمر بالوكالة بالعمولة التي نحن بصدددها ، فإنه يجب
أن يراعى في استنباط أحكامها :

١ - أنه تتعطل أحكام النيابة فلا تنصرف آثار العقد الى الأصيل
الا ما استثنى بنص خاص .

٢ - يخضع العقد للقواعد التي تنطبق عامة على العقود التجارية .

٣ - وأخيراً فإن العقد يخضع للقواعد الخاصة التي وردت لتنظيمه
في التقنين التجاري (م ٨١ الى ٨٩) ومن بينها ما يتمتع به الوكيل بالعمولة
من ضمانات يتميز به عن بقية الوكلاء وهي حق الحبس وحق الامتياز .

* * *

من كل ذلك يتضح بجلاء ، ليس فقط المعيار الذي يميز الوكالة بالعمولة
عن الوكالة العادية ، وانما تتضح أيضاً الآثار التي تترتب على هذه التفرقة ،
وهي تفرقة غير حادة ولا قاطعة ، وانما هي تفرقة نسبية لصور مختلفة ترجع
لأصل واحد . وأخيراً فإنه يتبين بجلاء أن معيار التفرقة يرتبط بآثار
هذه التفرقة برباط من المنطق القانوني السليم ، وأنه يتفق مع المبادئ القانونية
العامة ، وما استقر عليه العرف التجاري وجرى عليه التعامل .

تم بحمد الله ، طبع هذه المجلة ،
بمطبعة جامعة الاسكندرية في يوم الاثنين
١٨ من رمضان سنة ١٣٧٧ هجرية ،
الموافق ٧ من أبريل سنة ١٩٥٨

على محمد الروارى

مدير مطبعة جامعة الاسكندرية