

مدى فعالية السياسات الجمركية المصرية فى تحقيق أهداف المجتمع خلال الفترة من ١٩١٣ : ٢٠١٦ (دراسة تقييمية)

أ/ إيمان حسن محمود سوسة

مدرس مساعد بقسم المالية العامة

كلية التجارة - جامعة دمناهور

Abstract

Countries and States, with different degrees of economic progress and conditions, seek to achieve many economic, social and political objectives that meet the needs of members of society; To this end, all available economic and financial policy instruments are used to achieve the objectives society, customs policies are one of the branches of fiscal policies through which their instruments can achieve the objectives pursued by the State in order to contribute to economic development, to achieve the objectives of customs policies and thus the objectives of society, the state resorts to the use of all Available customs policy instruments; The research is therefore aimed at examining and assessing the effectiveness of customs policies in Egypt from 1913 to 2016 to meet their target.

ملخص البحث

تسعى الدول على إختلاف درجة تقدمها الاقتصادى والظروف التى تمر بها الى تحقيق العديد من الأهداف الاقتصادية والاجتماعيه والسياسية التى تلبى احتياجات أفراد المجتمع ؛ وفى سبيل ذلك تستخدم كافة ما يتاح لها من أدوات السياسات الاقتصادية والمالية تحقيقا لأهداف المجتمع ، وتعد السياسات الجمركية أحد فروع السياسات الماليه التى يمكن من خلال إستخدام أدواتها تحقيق الأهداف التى تسعى اليها الدولة وبما يساهم فى تحقيق التنمية الاقتصادية ،ولتحقيق أهداف السياسات الجمركيه ومن ثم أهداف المجتمع تلجأ الدولة لإستخدام كافة ما يتاح لها من أدوات السياسات الجمركية ؛ ومن ثم يهدف البحث الى دراسة وتقييم مدى فعاليه السياسات الجمركية المتبعة فى مصر منذ عام ١٩١٣ وحتى عام ٢٠١٦ على تحقيق المستهدف منها .

مقدمة

الصرف والنظم الجمركية بأنواعها، الرقابة على أسعار السلع المستوردة والمصدرة، الحرب الاقتصادية، الاتفاقيات الدولية، القروض العامة الخارجية، وسياسات الاغراق والدعم، وتتنوع أهداف السياسات الجمركية للدولة ما بين أهداف مالية، اقتصادية، اجتماعية، وسياسية واستراتيجية^(١).

ولتحقيق أهداف السياسات الجمركية ومن ثم أهداف المجتمع تلجأ الدولة لإستخدام كافة ما يتاح لها من أدوات السياسات الجمركية والتي تتمثل فى الإدارة الجمركية والنظم والتشريعات الجمركية والضرائب الجمركية والقيود التعريفية والغير تعريفية والاتفاقيات والمعاهدات الدولية لتحقيق الأهداف الاقتصادية والاجتماعية والمالية^(٢)، وتتأثر السياسة الجمركية التي تتبناها الحكومة المصرية بالضوابط والأحكام والاتفاقات المنبثقة عن منظمة التجارة العالمية؛ حيث يمكن النظر للسياسة الجمركية باعتبارها مجموعة

تسعى الدول على إختلاف درجة تقدمها الاقتصادى والظروف التي تمر بها الى تحقيق العديد من الأهداف الاقتصادية والاجتماعية والسياسية التي تلبي احتياجات أفراد المجتمع، وفى سبيل ذلك تستخدم كافة ما يتاح لها من أدوات السياسات الاقتصادية والمالية تحقيقاً لأهداف المجتمع^(١)، وتعد السياسات الجمركية مفهوم شامل يتضمن العديد من أنواع البرامج التي تصممها الدولة وتنفذها عن عمد، وتتكون من مختلف الإجراءات والأساليب والنظم و.....والخ، كأدوات تستخدمها الدولة وتسعى من خلالها لإحداث آثار مرغوبة وتجنب آثار غير مرغوبة على كافة متغيرات النشاط الإقتصادى والإجتماعى والسياسى تحقيقاً لأهداف المجتمع؛ وذلك من منطلق ان السياسة الجمركية تعد من أهم فروع السياسات الاقتصادية التي تعطي للدولة حق المشاركة في العلاقات الاقتصادية الدولية لأحتواء أدواتها على مزيج من كلا من أدوات السياسات المالية والمتمثلة فى الضرائب الجمركية كجزء من السياسة الضريبية للدولة، وأدوات السياسة الانفاقية متمثلة فى منح دعم الصادرات والواردات، توفير كافة الامكانيات المادية من أجهزة ومعدات حديثة و...والخ لتهيئة بيئة العمل لمواكبة التطورات العالمية والتغيرات المستمرة فى طبيعة العمل الجمركى، تدريب الموظفين واعدادهم لممارسة أعمالهم التخصصية....والخ، وذلك كجزء من السياسة الانفاقية للدولة، وأدوات السياسات المالية الدولية والتي تتمثل فى التأثير والرقابة على أسعار

(٢) د. حامد عبد المجيد دراز ، النظم الضريبية، دار فاروس العلمية، الاسكندرية، ٢٠١٥، ص ١٢.

(١) أصدرت مصر أول تعريف جمركية بشكل يقرب ما هو عليه الان فى عام ١٩٣٠ على اساس مشروع تعريفه جنيف النموذجية (جدول جنيف) الصادر فى عام ١٩٢٨، وأجرى عليها أكثر من ٢٥ تعديل حتى الآن، وكانت الضرائب الجمركية تفرض على الصادرات والواردات حتى عام ٢٠٠٤ حيث صدر القرار الجمهورى رقم ٣٠٠ لسنة ٢٠٠٤ بإلغاء التعريف الجمركية على الصادرات مع وجود بعض الاستثناءات التي يتم فيها فرض ضرائب جمركية على التصدير، كما ألغت معظم القيود غير الجمركية مثل حصص الاستيراد، اشتراطات الموافقة المسبقة قبل الاستيراد، الاحتكار الحكومى للواردات،.....الخ لتنفيذ التزامات مصر فى إطار انضمامها لمنظمة التجارة العالمية فى التسعينات، وهدفت السياسات الجمركية المتعاقبة فى مصر بشكل عام منذ عام ١٩٣٠ لتحقيق الأهداف التالية :-

- تمويل النفقات العامة من خلال ايرادات حصيله الضرائب الجمركية على الواردات والصادرات (الهدف المالى).
- منع دخول بعض السلع الضارة غير المرغوب فيها (الهدف الاجتماعى).
- حماية الانتاج المحلى من المنافسة الاجنبية (الهدف الاقتصادى).

لمزيد من التفاصيل انظر :- مها محمود رمضان ، دراسة مقارنه عن تعديلات قوانين الجمارك والتعريف الجمركية، مجلة البحوث المالية، وزاره المالية، ٢٠٠٧، ص ١١٢.

(١) ريتشارد بومفرت، ترجمه : د. سفر القحطاني وآخرون، مذكرات فى نظرية التجارة الدولية، جامعه الملك سعود، ٢٠١١، ص ٢٤٥:٢٤٤.

الجمركية، وأدوات السياسات الجمركية لتحقيق أهدافها.

١. أهداف السياسات الجمركية

بالرغم من تعدد الأهداف التي تسعى إليها الدول من جراء تطبيقها للسياسات الجمركية، إلا أن الخطوط العريضة لأهداف السياسات الجمركية تتشابه في كلا من الدول النامية والمتقدمة على حد سواء، وأن كان هناك دائما احتمال التفاوت في درجة التفضيل لتلك الخطوط العريضة بين دولة وأخرى، وضرورة الاختلاف في ترتيب هذه الأهداف وفقا للأولويات بين الدول أو في نفس الدولة باختلاف ظروفها الاقتصادية والاجتماعية والسياسية على مدار الزمن^(٥)، ويمكن القول أن أي دولة بصفة عامه والدول النامية بصفة خاصة تعتمد على السياسة الجمركية في تحقيق أربع أهداف رئيسية هي^(٦) :-

أولاً:- الهدف المالي: حيث تعتبر الضريبة الجمركية على الواردات من أهم العناصر المكونة

من الإجراءات والأدوات التي تتخذها الدولة في مجال سياستها التجارية بغرض توجيه حركة الصادرات والواردات من أجل الوصول إلي الغايات والأهداف المستمدة من السياسة الاقتصادية العامة، ومن هذا المنطلق سيتم تقسيم هذا البحث للمبشرين التاليين :-

المبحث الأول :- ماهية السياسات الجمركية .
المبحث الثاني : تقييم دور السياسات الجمركية المصرية في تحقيق أهداف المجتمع خلال الفترة من ١٩١٣ : ٢٠١٦ .

المبحث الأول

ماهية السياسات الجمركية

مقدمه

تتأثر السياسات الجمركية للدولة بظروف التطور التاريخي للاقتصاد القومي وعلاقته ببقية الدول، حيث تختلف السياسات الجمركية باختلاف النظم الاقتصادية السائدة ودرجة التقدم الاقتصادي للدولة، فلكل دولة أهدافها ووسائلها في تحقيق الأهداف التي تسعى إليها الدولة، وتعد السياسات الجمركية الأكثر فاعلية في تحقيق هذه الأهداف في محيط العلاقات الاقتصادية الدولية، خاصة مع إنشاء منظمة التجارة العالمية كآلية لتحرير التجارة العالمية، وزيادة انفتاح أغلب دول العالم على العالم الخارجي وسعى هذه الدول إلى ادماج اقتصادها ضمن الاقتصاد العالمي لأسباب ومبررات متعددة، مما زاد من أهمية استخدام السياسة الجمركية لتحقيق هذه الأهداف^(٧)، وعلى ذلك يتناول هذا المبحث ثلاث نقاط أساسية أهداف السياسة الجمركية، أنواع واتجاهات السياسة

(٥) لمزيد من التفصيل أنظر: د. حامد عبد المجيد دراز، النظم الضريبية، دار فاروس العلمية، الاسكندرية، ٢٠١٤، ص ١١

٥٦ :

(٦) لمزيد من التفاصيل حول هذه الأهداف مع التوضيح البياني لها انظر - د. حامد عبد المجيد دراز، مبادئ الاقتصاد العام، مركز الاسكندرية للكتاب، الاسكندرية، ٢٠٠١، ص ١٩٤ : ٢٠٠ .

- عبد الحميد محمد أحمد، السياسة الجمركية وأثرها على هيكل التجارة الخارجية السلعية لمصر في إطار منظمة التجارة العالمية، رسالة ماجستير، كلية التجارة وإدارة الأعمال، قسم الاقتصاد والتجارة الخارجية، جامعة حلوان، ٢٠٠١، ص ١١-١٥ .

- د. سميرة إبراهيم أيوب، د. محمد الغولبي، النظم الجمركية بين النظرية والتطبيق، دار فاروس العلمية، الاسكندرية، ٢٠١٤، ص ١٩٨ : ١٩٩ .

- أشرف جلال محمد عيد، متطلبات تطوير السياسات الجمركية للدول النامية في ضوء إعتبرات تحرير التجارة العالمية مع التطبيق على مصر، رسالة ماجستير، قسم المالية العامة، كلية التجارة، جامعة الاسكندرية، ١٩٩٦، ص ٢ .

- د. عبد المطلب عبد الحميد، السياسات الاقتصادية على مستوى الاقتصاد القومي (تحليل كلي)، سلسلة الدراسات الاقتصادية، مجموعة النيل العربية، القاهرة، ٢٠٠٣، ص ١١٩ : ١٣٠ .

(٧) د. خالد عبد النور، القطاع الخاص بين الحماية والمنافسة، جمعية العلوم الاقتصادية، دمشق، ٢٠٠٠، ص ١٢ .

توفير الحد الأدنى من الإنتاج من مصادر الطاقة كالبترول مثلا^(٧).

مما سبق يتضح تطور دور السياسة الجمركية للدولة مع تنوع أهدافها والتي كانت تقتصر على تحقيق الهدف المالى للدولة بتحصيل أكبر قدر ممكن من الضرائب الجمركية لتدعيم مواردها، حتى أصبحت شريكا فى توجيه السياسة الاقتصادية للدولة، لتصل الى الدور الحقيقى المحدد لها بان تكون هى الموجه الأساسى لحركتى الواردات والصادرات، وإن تحقق ذلك على حساب دورها التقليدى فى جباية الضرائب الجمركية والذى أخذ فى التراجع أمام الدور الأقتصادى لها .

٢. أنواع او اتجاهات السياسات الجمركية

يعد اختيار السياسة الجمركية الملائمة للمرحلة التى تمر بها الدولة أمر حيوى وجوهري، فالسياسة الجمركية المطبقة لدولة ما فى مرحلة معينة قد لا تكون ملائمة لنفس الدولة فى مرحلة أخرى، وقد يؤدي الاخفاق فيه الى أضرار كبيرة على المستوى الاقتصادى او السياسى او الاجتماعى، ويتطلب إعادة تصحيح هذه الأضرار فترات طويلة مع افتراض عدم ظهور مؤثرات او أضرار أخرى خلال هذه الفترات، وهو ما لا يمكن التأكد منه فى ظل تزايد مشاكل الدول وخاصة النامية مع مرور الزمن إما لاسباب داخلية تتبع اصلا من داخل الدولة او لاسباب خارجية تتعكس عليها من الدول الأخرى التى تتعامل معها، ويمكن لاي دولة ان تتجنب هذه المخاطر والاضرار اذا ما استطاعت ان تختار السياسة الجمركية الصحيحة والتى تنفق آثارها مع الأهداف التى ترجوها لصالح أقتصادها، وفى نفس الوقت

للإيرادات السيادية فى الدول النامية ضمن مجموعة الضرائب غير المباشرة .

ثانيا:- الهدف الأقتصادى: حيث يتم إستخدام السياسة الجمركية فى تحقيق التنمية الإقتصادية وعلاج الخلل فى الميزان التجارى وتشجيع الصناعات الوطنية الناشئة التى تنتج سلع بديلة للواردات الأجنبية، وكذلك دعم وتنمية الصناعات القادرة على النفاذ للأسواق الخارجية بهدف زيادة حجم الصادرات مما ينعكس بالعديد من الآثار الإيجابية على الإقتصاد ويساهم فى تحقيق معدلات تنمية مضطربة مثل جذب مزيد من التدفقات الإستثمارية الجديدة وعلاج مشكلة البطالةوالخ .

ثالثا:- الهدف الاجتماعى: وتتمثل فى استخدام أدوات السياسة الجمركية كوسيلة لمنع دخول بعض السلع الأجنبية لحماية الصحة العامة أو الآداب العامة والعادات والتقاليد فى المجتمع، وكذلك المساهمة فى تحقيق العدالة الإجتماعية عن طريق إعفاء بعض السلع التى تستهلكها الطبقات الفقيرة مما يساهم فى توفير هذه السلع بأسعار منخفضة فى السوق المحلى مما ينعكس على زيادة الدخل الحقيقى لهذه الطبقات، كذلك فرض ضرائب جمركية مرتفعة على السلع التى تستهلكها الطبقات الغنية مما يؤدي إلى خفض الدخل الحقيقى لهذه الطبقات، مما يساهم فى تقليل الفجوة الداخلية ما بين طبقات المجتمع .

رابعا:- الهدف السياسى والإستراتيجى: ويتمثل فى المحافظة على الأمن فى الدولة من الناحية الاقتصادية و الغذائية و العسكرية والعمل على

(٧) سامى عفيفى حاتم، التجارة الخارجية بين التنظير والتنظيم، الدار المصرية اللبنانية، الطبعة الثالثة، ١٩٩٣، ص ٣٦ .

تكون هذه السياسة ممكنة التطبيق وتتفق مع الواقع الفعلي والظروف الراهنة، ويترتب على ذلك ان تطبيق سياسة جمركية معينة ثبت صلاحيتها في دولة أخرى قد تؤدي في كثير من الأحيان الى أضرار متعددة لم تظهر ابتداء في الدولة التي نجحت فيها هذه السياسة؛ لذلك يكون من الضروري على السلطة المختصة معرفة خصائص كل سياسة من السياسات الجمركية وإمكانيات تطبيقها وآثارها المختلفة المحتملة^(٨).

وتتفاوت الدول في اختيار وتطبيق السياسات الجمركية ، فمنها من تنتهج سياسات تخيلية تعيق التجارة ، ومنها من تنتهج سياسة الحرية الاقتصادية،ومن ثم حرية التجارة،ولكل من الأتجاهين جذوره ومنظرية وأسبابه ، ورغم أن التطورات في الاقتصاد العالمي وأنشاء منظمة التجارة العالمية أدت الى شبه سيادة للفكر الاقتصادي القائم على التجارة الحرة وآلية السوق والانفتاح الاقتصادي على العالم الخارجي، الا ان الكثير من الدول لاسيما الدول المتقدمة لازالت تتدخل في مسار التجارة العالمية،وتنتهج سياسات حمائية تحت أشكال ومسميات مختلفة^(٩)،ورغم سهولة تقسيم السياسة الجمركية ما بين حمائية او تقييدية وحررية ، الا انه لا يفرق بين الدرجات المختلفة لكل من الحماية والحرية، فهناك صورة مطلقة للحماية وهناك صور مطلقة للحرية، إلا أنه يندر أن تتحقق هاتان الصورتان في الواقع، ويدل

الواقع الملموس على أن السياسات الجمركية التي تطبقها مختلف الدول في التجارة الخارجية تحوي مزيجاً من الحرية والحماية، بحيث يصعب تحديد مدى كل من الحرية والحماية على حدة فالمسألة إذن مسألة درجات متفاوتة من كل منها، وهو ما يعرف بالاتجاهات الواقعية في السياسة الجمركية، وفي هذا الاتجاه يتم اختيار السياسة الجمركية وفقاً للمرحلة والظروف الاقتصادية التي يمر بها البلد، فقد يستلزم الامر تقييد التجارة او تحريرها مع بعض البلدان التي لا يترتب على التعامل معها تدهور شروط التجارة ولا زيادة فجوة التخلف والعكس^(١٠)؛ ومن هذا المنطلق تقسم السياسات الجمركية إلى نوعين رئيسيين : سياسة جمركية تحررية للتجارة ، وسياسة الحماية او التقييد .

اولاً:- السياسه الجمركية التحررية (سياسة حرية التجارة)

تعبّر هذه السياسة عن تلك الحرية التي تقود إلى التخصص الدولي والتوزيع الأكفأ للموارد الدولية، حيث تخصص كل دولة في إنتاج السلع التي تملك فيها ميزة نسبية عن غيرها، وقد ظهرت هذه السياسة في عصر المدرسة الفيزوقراطية وانتعشت بأفكار آدم سميث، ريكاردو، ستيوارت ميل... إلخ، الذين نادوا بها من أجل تحقيق المكاسب من التجارة الدولية، والخروج عن حالة العزلة^(١١).

ويمكن القول ان السياسات الجمركية التحررية هي أى تغيير في السياسات الجمركية يجعل نظام التجارة في بلد ما أكثر حياديته وانفتاح على دول العالم؛ حيث ان هناك علاقة طردية بين الحياد

تكون هذه السياسة ممكنة التطبيق وتتفق مع الواقع الفعلي والظروف الراهنة، ويترتب على ذلك ان تطبيق سياسة جمركية معينة ثبت صلاحيتها في دولة أخرى قد تؤدي في كثير من الأحيان الى أضرار متعددة لم تظهر ابتداء في الدولة التي نجحت فيها هذه السياسة؛ لذلك يكون من الضروري على السلطة المختصة معرفة خصائص كل سياسة من السياسات الجمركية وإمكانيات تطبيقها وآثارها المختلفة المحتملة^(٨).

وتتفاوت الدول في اختيار وتطبيق السياسات الجمركية ، فمنها من تنتهج سياسات تخيلية تعيق التجارة ، ومنها من تنتهج سياسة الحرية الاقتصادية،ومن ثم حرية التجارة،ولكل من الأتجاهين جذوره ومنظرية وأسبابه ، ورغم أن التطورات في الاقتصاد العالمي وأنشاء منظمة التجارة العالمية أدت الى شبه سيادة للفكر الاقتصادي القائم على التجارة الحرة وآلية السوق والانفتاح الاقتصادي على العالم الخارجي، الا ان الكثير من الدول لاسيما الدول المتقدمة لازالت تتدخل في مسار التجارة العالمية،وتنتهج سياسات حمائية تحت أشكال ومسميات مختلفة^(٩)،ورغم سهولة تقسيم السياسة الجمركية ما بين حمائية او تقييدية وحررية ، الا انه لا يفرق بين الدرجات المختلفة لكل من الحماية والحرية، فهناك صورة مطلقة للحماية وهناك صور مطلقة للحرية، إلا أنه يندر أن تتحقق هاتان الصورتان في الواقع، ويدل

(٨) محمد أحمد الغوالي، دور السياسات الجمركية في تنمية اقتصاديات الدول النامية مع التطبيق على الاقتصاد المصري ، رسالة ماجستير، قسم المالية العامة ، كلية التجارة ، جامعة الاسكندرية، ١٩٨٨، ص ٢ : ٤ .

(٩) د. محمد عبده، السياسات التجارية وأساليب الحمائية الجديدة ، مجلة أفاق اقتصادية ، العدد ١٢٣ ، اتحاد غرف التجارة و الصناعة : مركز البحوث والتسويق ، ٢٠١٣ ، ص ١ : ٣ .

(١٠) أحمد عبد الرحمن أحمد ، مدخل إلى إدارة الأعمال الدولية ، دار المريخ ، الرياض ، ٢٠٠١ ، ص ٦٤ .

(١١) أحمد عبد الرحمن أحمد ، مدخل إلى إدارة الأعمال الدولية ، المرجع السابق ، ص ٦٤ .

١. حصول الاقتصاد المحلى على منافع

التخصص الدولي :

فمن اهم منافع حرية تجارته هو التخصص الأمثل للموارد الانتاجية على مستوى المجتمع الدولي، والمزايا المرتبطة به مثل التخصص وتقسيم العمل الكفاء وبلوغ المشروعات لأقصى أحجامها الاقتصادية وتحقيق وفورات الانتاج الكبير، وما تضيفها المنافسة من زيادة فى كفاءة الوحدات الانتاجية وتخفيض تكاليف الانتاج، وكلها لا تتحقق الا باتباع سياسات جمركية تحررية؛ حيث تتيح حرية التجارة لكل دولة التخصص في إنتاج وتصدير السلع التي لديها فيها ميزة نسبية على أن تستورد من الخارج ما لا تتميز فيها نسبيا وتكلفة أقل مما لو قامت بإنتاجها محليا؛ حيث يتم تخصص كل دولة في إنتاج السلعة التي تتمتع فيها بميزة نسبية، ولما كان مدى التخصص إنما يتوقف على نطاق السوق الذي يتم فيه التبادل، فإن اتساع نطاق التجارة الدولية شرط لازم لاتساع مدى التخصص الدولي وتقسيم

وتحرير التجارة ويظهر ذلك من خلال تغيير شكل تدخل الدولة عند رسم السياسات الجمركية التي سيتم تطبيقها، وذلك بالانتقال من القيود الكمية مثل الحصص الى التعريفات الجمركية والتي تعتمد على آلية الاسعار وتتميز بالشفافية .

وفى ظل هيمنة وسياده الفكر الاقتصادي الداعي للتحرير واقتصاد السوق، ومن ثم اعتماد سياسات جمركية تستند الى استخدام سياسة التعريفات الجمركية من ناحية وتخفيض المتوسط العام لمعدل التعريفات الجمركية من ناحية أخرى، والحد من الحواجز والقيود غير الجمركية^(١٢)، تتجه غالبية الدول خاصة النامية الى تحرير تجارتها والانتقال الى آلية السوق والاندماج فى الاقتصاد العالمى لأسباب ومبررات متعددة، على ان يكون ذلك بشكل متدرج مع المحافظة على دور قوى للدولة لتوجيه الموارد الاقتصادية التي تنتج عن اطلاق آليات السوق خلال الفترة الانتقالية، من خلال اتباع سياسات جمركية فعالة طبقا لظروف الدولة الداخلية والمرحلة التي تمر بها^(١٣).

■ المنافع المترتبة على إتباع الدولة للسياسة الجمركية التحررية :

لما كان هدف أى سياسة جمركية هو تحقيق الرفاهية الاقتصادية، فإن إتباع سياسة جمركية تحررية من شأنه تعظيم الدخل القومي للدول أطراف التبادل بما يكفل بالتالي تحقيق تلك الرفاهية لكل منها، وتتمثل مجمل المنافع المترتبة على سياسة حرية التجارة فيما يلى^(١٤) :

- د. عبد المطلب عبد الحميد، السياسات الاقتصادية على مستوى الاقتصاد القومي (تحليل كلي)، مرجع سبق ذكره، ص ١٣١.
- د. مجدي محمود شهاب، الاقتصاد الدولي، الدار الجامعية، بيروت، ١٩٨٨، ص ١١٨: ١٢٩.
- د. مصطفى رشدي شبيحة، الأسواق الدولية: المفاهيم والنظريات والسياسات، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، ٢٠٠٢، ص ١٣٥: ١٤١.
- عثمان أبو حرب، الاقتصاد الدولي، دار أسامة، عمان، ٢٠٠٧، ص ١٤٤ وما بعدها.
- د. عبد الرحمن يسري أحمد، الاقتصاديات الدولية، الدار الجامعية، الإسكندرية، ٢٠٠٧، ص ١٤٢: ١٦٧.
- د. سهير محمد السيد حسن، محمد محمد البنا، الاتجاهات الحديثة في السياسات التجارية، مؤسسة شباب الجامعة، الإسكندرية، ٢٠٠٥، ص ١٨٠: ١٨٢.
- د. جمال جويدان الجمل، التجارة الدولية، مركز الكتاب الأكاديمي، عمان، ٢٠٠٦، ص: ١٤٠ وما بعدها.
- د. عبد النعيم محمد مبارك و د. محمود يونس، اقتصاديات النقود والبنوك والتجارة الدولية، الدار الجامعية، الاسكندرية، ١٩٩٦، ص: ٢٤٧-٢٤٩.
- محمد عبد الفتح الكفراوى، دور السياسة التجارية فى رفع معدلات الصادرات فى جمهوريه مصر العربية خلال الفترة من ١٩٦٠ - ١٩٩٠، رسالة ماجستير، قسم الاقتصاد، كلية التجارة، جامعة الاسكندرية، ١٩٩٢، ص ٧: ٢٢.

(١٢) أشرف جلال محمد عيد، متطلبات تطوير السياسات الجمركية للدول النامية فى ضوء إعتبرات تحرير التجارة العالمية مع التطبيق على مصر، مرجع سبق ذكره، ص ٥٢.

(١٣) د. محمد عبيد، السياسات التجارية وأساليب الحماية الجديدة، مرجع سبق ذكره، ص ١٦.

(١٤) لمزيد من التفاصيل أنظر :

قد ينتج عن اتباع الدولة للسياسات الجمركية التحريرية بعض الآثار السلبية من أهمها^(١٥):-
أ- كنتيجة للمنافسة الشديدة التي ستواجهها الشركات والمنتجات المحلية - خاصة التي كانت تتمتع بدرجة عالية من الحماية سابقا - من الواردات الأجنبية، ستضطر بعض الشركات الى الخروج من دائرة المنافسة والتوقف عن الانتاج مما يعنى ظهور وتفاقم مشكله البطالة، ويتوقف حدوث ذلك على العديد من العوامل المتداخلة والمتشابهة؛ حيث ان عملية تحرير التجارة لاتعنى بالضرورة حدوث انهيار مفاجيء لصناعات وقطاعات بأكملها، وان ظهور صناعات جديدة سيستغرق وقتا طويلا، وذلك لحدوث تعديلات جوهرية داخل كل قطاع وكل صناعة بسبب انخفاض الانتاج فى بعض السلع ذات القدرة التنافسية المنخفضة وزيادة الانتاج فى البعض الآخر الذى يتمتع بقدرة تنافسية مرتفعة، بحيث تخصص كل دولة فى إنتاج السلع التى تتمتع فى إنتاجها بمزايا نسبية معينة.

ب- قد تجد بعض الدول ان عملية التوسع فى الصادرات ودخول أسواق أجنبية جديدة - وهو أحد أهم ايجابيات سياسة التحرر - تسير ببطء بخلاف ما كان متوقعا؛ وذلك بسبب القيود الجمركية وغير الجمركية التى تقوم بفرضها الدول الأخرى المستوردة، ويحدث هذا فى حالة ما اذا كانت سياسة التحرير تطبق من جانب واحد، أى انها سياسة انفرادية لدولة معينة وليست فى صورة مفاوضات متعددة الأطراف، ومع ذلك يمكن الحد

العمل وفي هذا التخصص ما يزيد من الحجم الكلى للسلع المنتجة فى العالم مما يؤدي بدوره إلى حسن استغلال موارد الدولة، حيث تحفز حرية التجارة كل دولة على التوسع فى إنتاج السلع المكثفة للعنصر الوفير والحد من إنتاج السلع المكثفة للعنصر النادر، كما تساعد حرية التجارة استخدام كل بلد لموارده الإنتاجية استخداما كاملا والقضاء على ظاهرة الطاقات العاطلة.

ii. استفادة الاقتصاد المحلى من منافع المنافسة الدولية :

حيث تشجع حرية التجارة التقدم الفني من خلال المنافسة التي تتم بين دول مختلفة مما يؤدي إلى زيادة وتنشيط العمل وتحسين وسائل الإنتاج؛ فمناخ المنافسة الذي تكفله حرية التجارة يساعد على الارتفاع بمستوى الإنتاجية فضلاً عن خفض الأثمان فى صالح المستهلكين .

فمن ناحية مستوى الإنتاجية تؤدي الحرية إلى تنافس المنتجين فى استخدام وسائل الإنتاج الأكثر تطوراً وفعالية سعياً وراء زيادة الناتج وخفض التكلفة .

ومن ناحية إنتاج المستهلكين تحول المنافسة دون قيام الاحتكارات حيث تؤدي حرية التجارة إلى فتح باب المنافسة بين المشروعات الاحتكارية التي تظهر في غياب المنافسة وتتحكم في الأسعار بما يضر بالمستهلك في السوق المحلية، كما يعتمد التوسع في حجم المشروعات على اتساع السوق الذي تنتجه حرية التجارة، فيتحقق خفض التكلفة وبالتالي خفض الأثمان لصالح المستهلكين ومن ثم تزداد رفاهيتهم نتيجة للاستفادة من وفورات الإنتاج الكبير .

■ الأعباء المترتبة على إتباع الدولة للسياسة

الجمركية التحريرية :

(١٥) أشرف جلال محمد عيد ، متطلبات تطوير السياسات الجمركية للدول النامية فى ضوء إعتبارات تحرير التجارة العالمية مع التطبيق على مصر ، مرجع سبق ذكره ، ص ٥٤ : ٦٢ .

وصادراتها للحصول على آثار اقتصادية معينه تهدف اليها من جراء استخدام هذا الاسلوب، ويكون للجمارك في نطاقها دور تنفيذى يترتب عليه تعظيم المنافع الناتجة منها مع تدنية تكاليفها.

المنافع المترتبة على إتباع الدولة للسياسة الجمركية الحامية او التقيدية للتجارة :

تستند الدولة عند اتباع السياسة الجمركية الحامية او التقيدية لمجموعه من الاعتبارات بعضها اقتصادي وبعضها غير اقتصادي، ذلك أن الاعتبارات الاقتصادية البحتة ليست المعيار الوحيد الذي تسترشد به الحكومات في تقيد التجارة الدولية أو تحريرها من القيود، حيث تؤكد تلك الآراء على صحة ما ينادي به أنصار مذهب الحرية كمبدأ عام مع وجود أهداف أخرى غير الرفاهية المادية ينبغي على الدولة أن تراعيها، إذ تتداخل الاعتبارات السياسية واعتبارات الأمن الوطني في تشكيل سياسة الدولة في هذا المجال^(١٦).

- الاعتبارات الاقتصادية للسياسة الجمركية الحامية او التقيدية للتجارة:

قد تلجأ الدولة الى تقيد تجارتها لتحقيق بعض الاهداف الاقتصادية والتي تتمثل في^(١٧):

(١٦) رشاد العصار، عليان الشريف وآخرون، التجارة الخارجية، دار المسيرة للنشر والتوزيع والطباعة، عمان الطبعة الاولى: ٢٠٠٠، ص: ٩٣-١٠٨.

(١٧) لمزيد من الشرح والتفصيل للاعتبارات الاقتصادية للسياسات الجمركية التقيدية يرجع في ذلك الى:

- محمد أحمد الغولبي، دور السياسات الجمركية في تنمية اقتصاديات الدول النامية مع التطبيق على الاقتصاد المصري، مرجع سبق ذكره، ص: ١٣٣-١٤٣.

- د. عبد المطلب عبد الحميد، السياسات الاقتصادية على مستوى الاقتصاد القومي (تحليل كلي)، مرجع بق ذكره، ص ١٣١ وما بعدها.

- رشاد العصار، عليان الشريف وآخرون، التجارة الخارجية، مرجع سبق ذكره، ص: ٩٣-١٠٨.

- محمد جابر حسن السيد، تحليل آثار برنامج اصلاح السياسة التجارية على نمو الانتاج الصناعي والصادرات الصناعية في مصر، رسالة ماجستير، قسم الاقتصاد، كلية التجارة، جامعة الاسكندرية، ١٩٩٦، ص ١٣: ٣٣.

من هذه المشكلة بتشجيع الصادرات من خلال اتباع العديد من الاجراءات المتاحة للدولة مثل سياسه دعم الصادرات والحوافز الضريبية للتصدير.

ولنجاح السياسة الجمركية التحررية يجب ان تبدأ عملية التحرر بإزالة كافة القيود غير الجمركية - واهمها القيود الكمية على الواردات - واستبدالها بالتعريفية الجمركية كمرحلة أولى، وهذا الاجراء يعرف بمبدأ الشفافية والذي يعتبر من أهم مبادئ إتفاقية الجات، هذه الشفافية او الوضوح الذي تخلقه سياسة التعريفية الجمركية ستعمل على تحديد من المستفيد الحقيقي من الحماية، ومقدار هذه الاستفادة بخلاف القيود الكمية التي تخفى هذه الحقيقة، بالإضافة الى ذلك فان هذا التحول سيؤدي الى زيادة الإيرادات الضريبية للحكومة، حيث ستتحول الأرباح التي كان يحققها المستوردون حاملوا تراخيص الاستيراد من القيود الكمية الى الحكومة في صورة إيرادات ضريبية جمركية، اما المرحلة الثانية من سياسة التحرير فهي التخفيض التدريجي للمتوسط العام للتعريفية الجمركية، وبذلك تكتمل منافع المجتمع من سياسة التحرير في نطاق السياسات الجمركية مع مراعاة التكامل بين السياسات الجمركية التحررية والسياسات النقدية والمالية عند تصميم السياسات الاقتصادية الكلية للدولة.

ثانياً:- السياسة الجمركية الحامية او التقيدية للتجارة:

يمكن تعريف السياسات الجمركية التقيدية او الحامية بانها قيام الدولة من خلال أدوات سياستها الجمركية بالتدخل في التجارة الدولية لتنظيم وارداتها

أ. حماية الصناعات الناشئة : ويعتبر هذا الهدف أ. الحصول على إيرادات للخرينة العامة: حيث

يمكن للعوائق والقيود على التجارة الدولية أن تمول جزءا كبيرا من نشاط الدولة، فقد يكون الحصول على موارد الخزنة العامة لتمويل الإنفاق العام بأنواعه المختلفة أحد أهداف السياسة الجمركية، وعادة ما يتم الحصول على الموارد المالية للخزنة عند مرور السلع عبر الحدود، من خلال فرض ضرائب جمركية مرتفعة على سبيل المثال وبالإضافة الى رسوم التحصيل^(١٩)، مما يؤدي إلى زيادة موارد الدولة واستخدامها في الإنفاق العام، وبذلك تشارك التجارة الدولية في تمويل نفقات الدولة أو تمويل التنمية، وينتقد هذا الرأي بان المستهلك هو الذي يتحمل تلك الزيادة في الضرائب الجمركية من خلال عمليات نقل العبء

من أقدم الاهداف لتقرير الحماية وتقييد التجارة الدولية، حيث تفرض الحماية للصناعات الناشئة على أساس أن نفقة الإنتاج الحدية للسلعة التي تنتجها هذه الصناعة تكون مرتفعة نسبيا في البداية، فهي لن تستطيع منافسة الصناعات الأجنبية التي تنتج سلعاً مماثلة بسبب ظروف نشأتها ونموها في المرحلة الأولى؛ وذلك لان نفقات الصناعة في مراحلها الأولى تكون مرتفعة لذلك يجب حمايتها حتى تنخفض تلك النفقات وتتمتع الدولة بمزايا التصنيع وعندئذ تستطيع إزالة الحماية دون أن يصيبها ضرر، ولاشك أن الحاجة إلى حماية الصناعات الناشئة لإنماء الصناعة في الدول النامية الآن تفوق الحاجة إليها سابقاً، فالصناعات الناشئة في الدول النامية لا تعاني من منافسة صناعات سبقتها في ميدان التقدم الفني فحسب، ولكنها تواجه أيضاً السياسات الاحتكارية التي تتبعها تلك الصناعات وتحاربها بها في كافة الأسواق ولذلك من الضروري أن تعطي الفرصة الملائمة عن طريق حمايتها جمركياً حتى تتمكن من بلوغ مراحل إنتاج متطورة نسبياً^(١٨).

الصناعات الناشئة فيها، والإلما استطاعت هذه الصناعة الصمود في وجه المنافسة الصناعات الأجنبية البالغة التي تمتاز عليها بالتجربة الطويلة والتنظيم الأيدي العاملة المدربة والظروف الملائمة مما يمكنها من التمتع بمزايا الإنتاج الكبير وبنفقة أقل. وقد اشترط "ليست" عدة قيود لتطبيق مبدأ حماية الصناعات الناشئة أهمها الشروط التالية:

أولاً: يجب أن لا تحمي الدولة الإنتاج الزراعي من المنافسة الأجنبية، لأن الدولة إما أن تكون متهيبة بطبيعتها للتخصص في إنتاج زراعي معين، وإما ألا تكون كذلك. و فرض الحماية بالطبع لن يؤدي إلى جعل الدولة أقدر على الزراعة إذا لم تكن مهية لها.

ثانياً: أن الحماية تجب ألا تقترض إلا بالنسبة للصناعات المهيأة بطبيعة الظروف الاقتصادية في البلد للتقدم وللبقاء والمقدرة على نفاضة الصناعات الخارجية مستقبلاً. فلا يجوز مثلا حماية الصناعات التي لن تستطيع أبدا منافسة الصناعة الخارجية المتطورة. فالنظرية توجب حماية الصناعة الناشئة في طور نشأتها فقط حتى يستكمل نموها.

ثالثاً: يجب أن تكون الحماية مؤقتة، و أن تغطي فقط الفترة اللازمة لنمو الصناعة الناشئة، و أن تلغى بمجرد وصول هذه الصناعة لمرحلة اكتمالها. ويمكن في هذه حالة تخفيض القيود بتدرج و بنسبة تتماشى مع درجة تحسن الصناعة الناشئة، و هذا التحسن يتوافق مع المزايا المتوفرة للصناعات الأجنبية. لمزيد من التفاصيل انظر :

عبد الحميد محمد أحمد، السياسة الجمركية وأثرها على هيكل التجارة الخارجية السلعية لمصر في إطار منظمة التجارة العالمية، رسالة ماجستير، كلية التجارة وإدارة الأعمال، قسم الاقتصاد والتجارة الخارجية، جامعة حلوان، ٢٠٠١، ص ١١-١٥.

أشرف جلال محمد عيد، متطلبات تطوير السياسات الجمركية للدول النامية في ضوء إختبارات تحرير التجارة العالمية مع التطبيق على مصر، مرجع سبق ذكره، ص ٨ : ٧.

^(١٩) د. مجدي محمود شهاب، الاقتصاد الدولي، مرجع سبق ذكره، ص ١١٩.

- د. رعد حسن الصرف، أساسيات التجارة الدولية المعاصرة، دار النشر، الطبعة الأولى، الجزء الأول، ٢٠٠٠، ص ٢٧٩: ٢٨٣.

- هناء خير الدين وآخرون، السياسة الحمائية وتأثيرها على تشجيع انتاج وصادرات القطاع الخاص الصناعي في مصر، مجلة مصر المعاصرة، ١٩٩٢، ص ٣٧: ٥٥.

- د. عبد النعيم محمد مبارك و محمود يونس، اقتصاديات النقود والبنوك و التجارة الدولية، مرجع سبق ذكره، ص: ٢٨٩ وما بعدها.

- د. عبد الرووف وهبان، جغرافية التجارة الدولية، كليه الأداب والعلوم الانسانيه، منشورات جامعة دمشق، ٢٠٠٤، ص ١٤٦: ١٥٠.

- د. أسامة محمد الفولي و د. مجدي محمود شهاب، مبادئ العلاقات الاقتصادية الدولية، دار الجامعة الجديدة للنشر ١٩٩٧، ص: ١٦٨ وما بعدها.

^(١٨) ظهر هذا الهدف للحماية سنة ١٧٩١ بواسطة الكسندر هاملتون ثم تطور بواسطة مجموعه من الاقتصاديين، وانتقل الى ألمانيا و اشتهر نسبته إلى الكاتب الألماني (فريدريك ليست)، وقد بسطها في كتابه المشهور النظام الوطني للاقتصاد السياسي عام ١٨٤١ م، و تلخص هذه النظرية في أنه يجب على الدولة أن تقوم بحماية

الضريبي، مما يؤدي إلى انخفاض الرفاهية وزيادة iv. **حماية الاقتصاد المحلي من خطر الإغراق :** التهرب الضريبي^(٢٠) .

الإغراق هو تطبيق لنظرية التمييز السعري في مجال التجارة الخارجية، ويقصد بسياسة الإغراق بيع السلع بسعر أقل من تكاليف الإنتاج في السوق الخارجية، على أن تعوض الخسارة بسعر مرتفع في السوق المحلية، لذلك فهو وسيلة غير مباشرة لكسب الأسواق الخارجية على حساب المنتجين المحليين فيها، فإذا شعرت الدولة بأي مبادرة للإغراق، فإنها تسارع باتخاذ الإجراءات الكفيلة بحماية اقتصادها المحلي، عن طريق فرض ضرائب جمركية مرتفعة أو منع الإستيراد نهائياً، تعمل موثيق World Trade Organization "المنظمة العالمية للتجارة" على محاربة مثل هذه السياسات^(٢٣).

v. **تقليل خطر المخاطرة وصعوبة التنبؤ :** ويقصد بها تلك المخاطر التي ترتبط بالأسواق السلعية العالمية، والتي تنتج من التقلبات الدورية في أسعار السلع والمنافسة الشديدة بين البائعين في الأسواق الدولية، وكذلك صعوبة التنبؤ بالتغيرات المتوقعة حدوثها في كل من السياسات المالية والنقدية المطبقة^(٢٤).

vi. **إيجاد آلية للتكيف مع التحولات الاقتصادية العالمية:** حيث يشهد القرن الحالى مجموعة من التحولات في البيئة الاقتصادية، ولعل أهم هذه التحولات هو التسارع نحو تحرير التجارة الخارجية من خلال المنظمة العالمية للتجارة، واتجاه العالم في تشكيل التكتلات الاقتصادية، وتساؤل دور الاقتصاد

iii. **جذب رؤوس الأموال الأجنبية:** فقد تشجع

سياسة حماية الأسواق الوطنية الشركات الأجنبية على إنشاء فروع لها في الداخل، لتجنب عبء الضرائب الجمركية المفروضة، فإذا كان بلد ما في حاجة إلى رؤوس الأموال لتنمية صناعة ما، فمن الممكن أن يفرض الحماية لهذه الصناعة لتشجيع الاستثمار الأجنبي فيها^(٢١)، وهنا يكون الغرض من الحماية هو جذب رؤوس الأموال الأجنبية لدخول الدولة بهدف الاستثمار المباشر تجنباً لعبء الضرائب الجمركية المفروضة، ومن ثم يستخدم اجراء الحماية بقصد تشجيع صناعة محلية يعتمد في

انتاجها على رأس المال الأجنبي، مما يؤدي إلى زيادة الدخل القومي وزيادة الإنفاق الكلي بزيادة التشغيل، كما يساعد رأس المال على تطوير فنون الإنتاج محلياً وارتفاع كفاءته، إلا أنها قد تضر بالاقتصاد المحلي، بتسرب جانب هام من الفائض الاقتصادي الناتج عن تلك الاستثمارات إلى الخارج في شكل فوائد للقروض أو جزء من الأرباح، لذلك

فان السياسة الجمركية الحمائية من أجل جذب رؤوس الأموال تتوقف على ضوابط تلك السياسة وتوجيهها من جانب الدول المتلقية لرأس المال الأجنبي لإحكامه وتحديد مساره لتحقيق التنمية الاقتصادية بها^(٢٢).

(٢٠) أحمد عبد الرحمن أحمد، مدخل إلى إدارة الأعمال الدولية، دار المريخ، الرياض، ٢٠٠١، ص ٦٥.

(٢١) عثمان أبو حرب، الاقتصاد الدولي، مرجع سبق ذكره، ص ١٤٤.

(٢٢) د. عبد الرحمن يسري أحمد، الاقتصاديات الدولية، مرجع سبق ذكره، ص ١٦٧.

(٢٣) د. مجدي محمود شهاب، الاقتصاد الدولي المعاصر، دار الجامعة الجديدة، الاسكندرية، ٢٠٠٧، ص ١٢٠.

(٢٤) أشرف جلال محمد عيد، متطلبات تطوير السياسات الجمركية للدول النامية في ضوء إعتبرات تحرير التجارة العالمية مع التطبيق على مصر، مرجع سبق ذكره، ص ٩.

سياسة الاكتفاء الذاتي داخل الدولة يؤدي إلى زيادة فرص العمل والتشغيل بها، إلا أن فرض الحماية بغرض زيادة العمالة قد لا يتحقق إذا طبقت الدول الأخرى مبدأ المعاملة بالمثل، والذي يؤدي إلى نقص الطلب على المنتجات الوطنية في الخارج .

ويعتبر دافع العمالة الرخيصة أكثر الاعتبارات شيوعاً لفرض الحماية ومؤيدوه يستعينون بالفجوة بين الأجر السائدة في الدول لإقامة أدعائين أولهما أن السلع المنتجة باستخدام العمالة الرخيصة ستباع بأقل من أثمان المنتجات المحلية مما يجعل المنتجين المحليين غير قادرين على المنافسة، وثانيهما أن المنشآت المحلية ستفضل نقل عملياتها خارج الحدود الوطنية بغرض استخدام العمالة الرخيصة .

- الأعتبارات غير الاقتصادية للسياسة الجمركية الحماينة او التقيدية للتجارة:

يقصد بها مجموعة الاعتبارات التي تنتم بالصعوبة في قياسها أو إعطائها وزناً مادياً، والتي تبرر بها تدخل الدولة في التجارة الدولية، وتكمن في النقاط التالية :

١. **دعم الأمن القومي:** فهناك منتجات معينة ذات أهمية إستراتيجية لدعم الأمن القومي والقوة العسكرية، فيكون من الصعب على المنتجين لهذه السلع البقاء بدون حماية، لذلك من الضروري حماية هذه السلع التي قد لا تنتم بالكفاءة باستخدام المعايير الاقتصادية البحتة ، فيخشى أنصار الحماية أن يؤدي اعتماد الدول على العالم الخارجي في الحصول على بعض السلع الإستراتيجية كمعدات الدفاع أو الغذاء، إلى تهديد استقلال الدولة، خاصة

القومي الواحد، ليحل محله "الاقتصاد الإقليمي"، وكذلك تعميق اقتصاديات المشاركة في العلاقات الاقتصادية الدولية، والتحول في الكثير من دول العالم -خاصة النامية- إلى استراتيجية الإنتاج من الأجل التصدير^(٢٥).

vii. حماية الإنتاج المحلي من المنافسة

الأجنبية: والمقصود بذلك عزل المؤثرات الخارجية، التي يمكن أن تؤثر سلباً على الإنتاج المحلي في بعض الفروع. وتشتد الحاجة على الحماية عندما تكون التكلفة الحقيقية للإنتاج في الداخل أكبر منها في الخارج، مثل حماية دول غرب أوروبا للإنتاج الزراعي من منافسة إنتاجها الزراعي في الدول النامية^(٢٦).

viii. تنوع الإنتاج وتحقيق الاستقرار

الاقتصادي: وذلك على أساس ان تنوع الاقتصاد القومي، وعدم تخصصه في ناحية واحدة من نواحي الإنتاج يعتبر ضماناً لأخطار الهزات الاقتصادية العنيفة التي تزعزع مركز الدولة المالي^(٢٧) .

ix. معالجة البطالة والاستفادة من العمالة

الرخيصة : حيث يرى أنصار الحماية ضرورتها لزيادة الطلب المحلي على المنتجات الوطنية مما يساعد على درء خطر البطالة وزيادة فرص الاستثمار المريح في الداخل، بالمثل تخلق الحماية أنواعاً جديدة من الصناعات التي تستخدم المزيد من العمالة، كما أن التوسع في

(٢٥) د. عادل أحمد حشيش ، العلاقات الاقتصادية الدولية ، دار الجامعة الجديدة للنشر، الإسكندرية، ٢٠٠٠ ، ص ٢٣٨ .

(٢٦) د. سهير محمد السيد حسن ، محمد محمد البنا ، الاتجاهات الحديثة في السياسات التجارية ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٨٠ : ١٨٢ .

(٢٧) د. جمال جويدان الجمال ، التجارة الدولية ، مرجع سبق ذكره ، ص: ١٤٠ : ١٤١ .

٣. أدوات السياسات الجمركية لتحقيق

أهدافها: لتحقيق أهداف السياسات الجمركية ومن ثم أهداف المجتمع تلجأ الدولة لإستخدام كافة ما يتاح لها من أدوات السياسات الجمركية باعتبارها مجموعة من الإجراءات والوسائل التى تطبقها الدولة فى مجال تجارتها الخارجية لتحقيق أهداف معينه ، وغالبا ما يستند تطبيق هذه الأدوات الى رؤيه وتوجه سياسى واقتصادى واجتماعى مبنى على معرفة بنظريات التجارة الدولية والتقسيم الدولى للعمل وموقع البلد ضمن هذا التقسيم وحصته من التجارة العالمية ومتطلبات تنميته الاقتصادية (٢٩).

من هذا المنطلق أصبح لزاما على السياسة الجمركية إيجاد الآليات والأدوات المناسبة والفعالة،التي من خلالها يمكن تحقيق الأهداف المرجوة بالموازاة والتنسيق مع أهداف السياسات الاقتصادية الأخرى (٣٠)،وعلى ان تكون الدولة على وعى تام فى سعيها لتحقيق هذه الاهداف بامكانية التعارض والتناقض بين نتائج مختلف السياسات الاقتصادية،ومن ثم فلا بد من استخدام هذه الادوات والوسائل فى تناسق وتضافر تام حتى تعزز بعضها البعض ولا تتعارض فيما بينها (٣١).

عند نشوب الحروب التي تؤدي إلى قطع طرق المواصلات،لهذا كان على الدولة حماية سوقها المحلي بهدف تحقيق الاكتفاء الذاتي في إنتاج تلك السلع الإستراتيجية،وخاصه الدول النامية التي تتهددها أخطار خارجية محتملة بسبب المقاطعة فى الامدادات الحربية او العقوبات الاقتصادية (٣٨).

٢. تحقيق بعض الأهداف الاجتماعية: كمنع

دخول بعض السلع الضارة غير المرغوب فيها حماية لشخصية الدولة القومية وعاداتها ونقائدها الموروثة خوفا من اندثارها،وحمايتها من تسلل بعض القيم والأفكار الأجنبية غير المرغوب فيها.

ونخلص مما سبق ان السياسات الجمركية لتحرير التجارة او تقيدها يعدان وجهان لعملة واحدة هى المصلحة الاقتصادية للدولة،والتي تتحكم فى إختيار أحدهما او مزيج منهما يتفاوت بين التحرير الكامل والتقييد الكامل وفقا للمرحلة والظروف الاقتصادية التى يمر بها البلد .

وقد أتبع مصر سياسة حرية التجارة خلال الفترة (١٨٣٨ - ١٩٣٠)،ثم سياسة تقييد التجارة خلال الفترة (١٩٣٠ - ١٩٧٤) والتي قامت خلالها بوضع أول جدول شامل للتعريفات الجمركية لحماية صناعاتها الناشئة ولزيادة إيرادات الدولة،ثم سياسة تحرير التجارة منذ عام ١٩٧٤ وحتى الان من خلال تبنى سياسه الانفتاح الاقتصادى ،وهو ما سنتناوله بالتفصيل فى المبحث القادم .

²⁹(Krugman , Paul R. and Obstfeld , Maurice,2006,International Economics : Theory & Policy .Boston :Pearson-Addison Wesley .Seventh Edition. P 176 - 182.

(٣٠) عبد الحكيم الرفاعى ، السياسة الجمركية الدولية والتكتلات الاقتصادية ، الجمعية المصرية للاقتصاد السياسى والاحصاء والتشريع ، القاهرة ، ١٩٧٦ ، ص ٢٥:٢٣ .

(٣١) د. حامد عبد المجيد دراز ، النظم الضريبية ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٦:١٧ .

(٣٨) - د. مجدى محمود شهاب،الاقتصاد الدولى المعاصر،مرجع سبق ذكره ، ص ١٢٠ .

- أشرف جلال محمد عيد ، متطلبات تطوير السياسات الجمركية للدول النامية فى ضوء إعتبرات تحرير التجارة العالمية مع التطبيق على مصر ، مرجع سبق ذكره ، ص ٨ .

ويمكن تصنيف أدوات السياسة الجمركية فى مجموعتين رئيسيتين، تشمل أحدهما الأدوات غير الضريبية للسياسة الجمركية، بينما تتضمن الأخرى الأدوات الضريبية للسياسة الجمركية، وتعتبر تلك الأدوات عن مستوى الحرية فى السياسة الجمركية ودرجة الانفتاح الاقتصادى نحو العالم الخارجى، أى درجة اندماج بلد ما فى الاقتصاد العالمى؛ حيث يتم تصنيف السياسة الجمركية على أنها سياسة تعتمد منهج الحرية أو التحرير فى المبادلات التجارية أو سياسة تقييدية أو حمائية انطلاقاً من طبيعة نظام التخطيط المتبع الى جانب الأدوات التعريفية وغير التعريفية المستخدمة^(٣٢).

وهناك الكثير من الدراسات التى تناولت أدوات السياسة الجمركية وأهتمت بها المنظمات الدولية لوضع مؤشرات لقياس القيود والحواجز المفروضة على التجارة وقياس درجة الحرية والتقييد فى السياسات الجمركية المتبعة، ومن أهم المؤشرات التى تقيس القيود على التجارة مؤشر القيود التجارية للبنك الدولى Trade Restrictiveness Index،

خريطة النفاذ للأسواق Market Access Maps (MacMaps)، مؤشر أندرسون ونيرى للقيود التجارية -Anderson and Neary's Mercant-

Restrictiveness Index، مؤشر البنك الدولى العام للقيود التجارية Trade Restrictiveness Index، مؤشر الحرية الاقتصادية لمعهد فريزر Overall Word Bank's Restrictiveness Index، مؤشر الحرية الاقتصادية لمعهد فريزر Index of Economic Freedom (الكندى-He-ritage Foundation)، مقاييس فجوة السعر

خريطة النفاذ للأسواق Market Access Maps (MacMaps)، مؤشر أندرسون ونيرى للقيود التجارية -Anderson and Neary's Mercant- Restrictiveness Index، مؤشر البنك الدولى العام للقيود التجارية Trade Restrictiveness Index، مؤشر الحرية الاقتصادية لمعهد فريزر Overall Word Bank's Restrictiveness Index، مؤشر الحرية الاقتصادية لمعهد فريزر Index of Economic Freedom (الكندى-He-ritage Foundation)، مقاييس فجوة السعر

وهناك الكثير من الدراسات التى تناولت أدوات السياسة الجمركية وأهتمت بها المنظمات الدولية لوضع مؤشرات لقياس القيود والحواجز المفروضة على التجارة وقياس درجة الحرية والتقييد فى السياسات الجمركية المتبعة، ومن أهم المؤشرات التى تقيس القيود على التجارة مؤشر القيود التجارية للبنك الدولى Trade Restrictiveness Index، خريطة النفاذ للأسواق Market Access Maps (MacMaps)، مؤشر أندرسون ونيرى للقيود التجارية -Anderson and Neary's Mercant- Restrictiveness Index، مؤشر البنك الدولى العام للقيود التجارية Trade Restrictiveness Index، مؤشر الحرية الاقتصادية لمعهد فريزر Overall Word Bank's Restrictiveness Index، مؤشر الحرية الاقتصادية لمعهد فريزر Index of Economic Freedom (الكندى-He-ritage Foundation)، مقاييس فجوة السعر

وهناك الكثير من الدراسات التى تناولت أدوات السياسة الجمركية وأهتمت بها المنظمات الدولية لوضع مؤشرات لقياس القيود والحواجز المفروضة على التجارة وقياس درجة الحرية والتقييد فى السياسات الجمركية المتبعة، ومن أهم المؤشرات التى تقيس القيود على التجارة مؤشر القيود التجارية للبنك الدولى Trade Restrictiveness Index، خريطة النفاذ للأسواق Market Access Maps (MacMaps)، مؤشر أندرسون ونيرى للقيود التجارية -Anderson and Neary's Mercant- Restrictiveness Index، مؤشر البنك الدولى العام للقيود التجارية Trade Restrictiveness Index، مؤشر الحرية الاقتصادية لمعهد فريزر Overall Word Bank's Restrictiveness Index، مؤشر الحرية الاقتصادية لمعهد فريزر Index of Economic Freedom (الكندى-He-ritage Foundation)، مقاييس فجوة السعر

وهناك الكثير من الدراسات التى تناولت أدوات السياسة الجمركية وأهتمت بها المنظمات الدولية لوضع مؤشرات لقياس القيود والحواجز المفروضة على التجارة وقياس درجة الحرية والتقييد فى السياسات الجمركية المتبعة، ومن أهم المؤشرات التى تقيس القيود على التجارة مؤشر القيود التجارية للبنك الدولى Trade Restrictiveness Index، خريطة النفاذ للأسواق Market Access Maps (MacMaps)، مؤشر أندرسون ونيرى للقيود التجارية -Anderson and Neary's Mercant- Restrictiveness Index، مؤشر البنك الدولى العام للقيود التجارية Trade Restrictiveness Index، مؤشر الحرية الاقتصادية لمعهد فريزر Overall Word Bank's Restrictiveness Index، مؤشر الحرية الاقتصادية لمعهد فريزر Index of Economic Freedom (الكندى-He-ritage Foundation)، مقاييس فجوة السعر

التجارية، الاتفاقيات التجارية، اتفاقيات التجارة والدفع الثنائية، منطقة التجارة الحرة، الاتحادات الجمركية، السوق المشتركة، التكتلات الاقتصادية، والتكامل الأقتصادى.

أما الأدوات الضريبية للسياسة الجمركية فتتمثل فى مجموعة القيود التعريفية (TBS) Tarifa Barriers وتشمل كافة الاساليب والوسائل المتعلقة بالضريبة الجمركية والتعريفية الجمركية واللازمة لتحقيق وظيفتها؛ حيث تتطوى السياسة الجمركية على أدوات ووسائل ضريبية تلجأ إليها الدولة فى تنظيم تجارتها الخارجية بقصد تحقيق أهداف معينة، وتختلف هذه السياسة من دولة إلى أخرى، ومن فترة إلى أخرى وكذلك فى حالة الحرية عن حالة الحماية، حيث تعد التعريفية الجمركية اساس القيود الجمركية التعريفية ومن أهم أدوات السياسة الجمركية الضريبية والتي يتم فرضها على قيمة السلع الواردة وقد تفرض على بعض السلع صادرة (٣٥).

وتتمثل الأدوات الضريبية للسياسة الجمركية فى الضرائب الجمركية والتي تعتبر من أقدم الضرائب التى عرفتها المجتمعات الانسانية فقد عرفتها مصر فى عهد الفرعنة، وكان اول من فرضها فى الدولة الاسلاميه سيدنا عمر بن الخطاب حيث عرفت باسم المكوس او عشور التجارة (٣٦).

وتعد الضرائب الجمركية صورة من صور الضرائب على الانفاق والتي تفرض على استعمالات الدخل او أوجه انفاقه فى الحصول على السلع

هذه وتلك تتعدد الأدوات المستخدمة فى تقييد او تحرير التجارة والتي يطلق عليها البعض القيود الجمركية غير التعريفية Non – Tariff Barriers (NTBS) (٣٤)، وتتضمن هذه الوسائل إما قيود كمية على التجارة تسمح بدخول او خروج كمية معينة من السلع استيرادا وتصديرا كنظام الحصص سواء على قيمه او كمية الواردات، نظام تراخيص الاستيراد، احتكار الدولة لعمليه الاستيراد، أدون الاستيراد، ودائع الاستيراد، استيعاف نسبة معينة من المدخلات المحلية..... الخ، وإما قيود سعرية قد تؤدى فى النهاية الى زيادة او نقص تكلفة الاستيراد ومن ثم التأثير على حجم الواردات كنظام الدعم، نظام الاغراق، تثمين السلع المستوردة بأسعار رسمية تحدها الدولة.... الخ، واما إجراءات جمركيه يترتب عليها تسهيل او عرقلة عمليات الاستيراد والتصدير وعلى رأسها الافراج المسبق، اداره المخاطر، المراجعة الحسابية اللاحقة، اداره خدمة كبار العملاء، والنافذة الواحدة، او نظم جمركية سواء النظم الجمركية العامة كنظام الصادرات والواردات او الخاصة مثل نظام الترانزيت، السماح المؤقت، نظام الافراج المؤقت، نظام رد الرسوم (الدروباك) ونظم المناطق الحرة او وسائل وأساليب تنظيمية مثل إجراءات الحماية الإدارية، المعاهدات

(٣٤) لمزيد من التفاصيل انظر:

- د. حمدى رضوان، الأقتصاد الدولي، القاهرة، مكتبة التجارة والتعاون، ١٩٩٥، ص ٢٠ وما بعدها.
- د. محمد سيد عابد، التجارة الدولية، مكتبة ومطبعة الإشعاع الفنية، الاسكندرية، ٢٠٠١، ص ١٢ وما بعدها.
- موردخاي كرابينين، الأقتصاد الدولي: مدخل السياسات، دار المريخ، الرياض، ٢٠٠٧، ص ١٢٣ وما بعدها.
- موسى سعيد مطر وآخرون، التجارة الخارجية، دار صفاء، عمان، ٢٠٠١، ص ٧٠ وما بعدها.
- هشام محمود الإقداحي، العلاقات الاقتصادية الدولية المعاصرة، مؤسسة شباب الجامعة، الاسكندرية، ٢٠٠٩، ص ٨ ما بعدها.
- د. السيد محمد أحمد السريتي، التجارة الخارجية، الدار الجامعية، الاسكندرية، ٢٠٠٩، ص ١٥ وما بعدها.

(٣٥) انظر :- مها محمود رمضان، دراسة مقارنة عن تعديلات قوانين الجمارك والتعريفية الجمركية، مجلة البحوث المالية، وزاره المالية، ٢٠٠٧، ص ١١:١٢.

(٣٦) لمزيد من التفاصيل انظر :- د. حامد دراز، مبادئ الأقتصاد العام، مركز الاسكندرية للكتاب، الاسكندرية، ٢٠٠١، ص ١٩٣: ٢١٠.

للدولة، وبتناول فى هذا المبحث عرض لتطور السياسات الجمركية المصرية منذ عام ١٩١٣ وانجازاتها خاصة منذ صدور قانون الجمارك رقم ٦٦ لسنة ١٩٦٣ وتعديلاته المختلفة حتى الوقت الراهن، واثرا لانضمام لمنظمه التجاره العالميه على تحقيق اهداف السياسات الجمركيه المصريه، واهم الآليات والادوات سواء على الجانب المحلى او على الجانب الاقليمى او العالمى التى أستخدمتها الدولة لتحقيق تلك الاهداف بكفاءه وفاعليه والنتائج المترتبه على ذلك، وانعكاستها على السياسات الجمركيه المصريه حتى الوقت الراهن .

وفى هذا النطاق سوف يتم تقسيم تطور السياسات الجمركية فى مصر لست فترات رئيسية؛ حيث تختص كل فترة منهم بسمات مميزة بها سواء من حيث السياسات الجمركية المتبعة فيها، او من حيث الوسائل والأدوات التى لجأت اليها الدولة لإنجاح هذه السياسات، فى ظل الأوضاع الاقتصادية والاجتماعية والسياسية السائدة فى كل فترة من هذه الفترات .

◆ الفترة الأولى: - مرحلة الأقتصاد الحر

والممتدة خلال الفترة من)

(١٩١٣ : ١٩٥٥)

تميزت هذه الفترة بأنها تمثل أولى المحاولات الفعلية للحكومة المصريه فى رسم سياستها الجمركية الخاصة بها فى ظل الاحتلال الأجنبى لمصر والممتد عبر قرون سابقة وما ترتب عليه من الأمتيازات الأجنبية والسيطرة الإستعمارية التى كانت تقيد حرية مصر فى فرض الضرائب الجمركية او تعديلها بما يلائم مصالحها الحيوية، بالاضافة الى سلطة الأحزاب وسيطرة رجال

والخدمات الاستهلاكية المختلفة سواء كانت تلك السلع والخدمات منتجة ومتداولة داخل الدولة او مستوردة من خارج حدود الدولة؛ ولذا فهى تعد من اهم صور الضرائب الغير مباشرة لوفره حصيلتها وخاصة إذا ما أحسن اختيار وعاء الضريبة وطرق ربطها وتحصيلها ، وبمجرد فرضها فان حصيلتها تتوالى على مدار السنة ، كما انها أخف وقعا على المواطنين حيث تندمج قيمتها فى أسعار السلع فلا يشعر بها أغلب المكلفين، وهى لقربها من مراكز النشاط الاقصادى تحدث من الاثار على سياسات الانتاج والتوزيع والاستهلاك ما يجعلها قادرة على المساهمة الفعالة فى تحقيق أهداف المجتمع، وهى الى جانب هذا تمتاز بالمرونة حيث تتأثر متأثرا مباشرا وسريعا بالاحوال الاقتصادية من رخاء وكساد فتساعد بذلك على التغلب على بعض مشاكل التوقيت فى رسم وتنفيذ السياسات الضريبية والجمركية^(٣٧)؛ حيث لم تعد بمثابة مورد من موارد الإيرادات العامه فحسب بل أصبحت تستهدف أغراضا اخرى وغايات مختلفة^(٣٨).

المبحث الثانى

تقييم دور السياسات الجمركية المصرية

فى تحقيق أهداف المجتمع

(خلال الفترة من ١٩١٣ : ٢٠١٦)

مقدمه

أنتهينا فى المبحث السابق من تناول مفهوم السياسات الجمركية وأهدافها وتنوع أساليب تطبيقها ومدى اهميتها كجزء من السياسه الاقتصادية

(٣٧) لمزيد من التفاصيل انظر :- د. حامد عبد المجيد دراز ، مبادئ الاقصاد العام ، المرجع السابق ، ص ١٨٤ : ١٨٥ ، ص ١٩٢ :

١٩٣ .
(٣٨) أنيس أرئكى مشرقى ، المرشد الجمركى ، الجزء الاول ، دار غريب للطباعة ، القاهرة ، ١٩٧٧ ، ص ٣ .

الصناعة وأصحاب رؤوس الأموال وللذين كان لهم أثر كبير في توجيه السياسة الجمركية، فلم يكن فرض الضريبة الجمركية أو زيادتها أو انقاصها يخلوا من ذلك الأثر، وأتبعته الدولة سياسة الحماية الجمركية المطلقة دون قيد أو شرط متأثرة في ذلك بنفوذ رجال الصناعة والأعمال وسيطرة رأس المال على الحكم، ولم يكن للحماية أجل محدد وكانت تعطى دون رقابة حكومية يعتد بها على الصناعات المحمية، الأمر الذي أدى إلى أضرار اقتصادية جسيمة^(٣٩)، فبدأت الحكومة بالسيطرة على التجاره الخارجيه لمصر ومحاوله النهوض بالصناعة الوطنية بإنشاء اول غرفة تجارية مصرية بالقاهرة فى عام ١٩١٣م، وإنشاء مصلحة التجارة والصناعة فى عام ١٩٢٠م والمكاتب التابعة لها لمراقبة الصادرات فى الاسكندرية ويورسعيد والسويس والقاهرة، وفى عام ١٩٢٢ أنشأت ثانى غرفة تجارية مصرية بالأسكندرية؛ والتي هدفت لإيجاد كيان قادر على مواجهة الغرف التجارية العديدة الخاصة بالتجار الاجانب فى مصر، والذين يحتكرون النشاط التجارى فى ظل الاحتلال البريطانى لمصر، وحتى يستطيع التجار والصناع المصريون مواجهة التطورات الاقتصادية التى كانت تشهدها البلاد فى ظل حراك وطنى يدعو الى التحرر ورفع شعار الصناعة المصرية وحمايتها^(٤٠)، ومع حصول مصر على

إستقلالها عن بريطانيا فى ٢٨/٢/١٩٢٢، صدر اول دستور مصرى فى ١٩/٤/١٩٢٣، وحصلت مصر على أحقيتها فى ادارة شئونها الاقتصادية وفرض سيادتها التجارية ١٩٣٠م وهو عكس ما كان سائدا قبل ذلك حيث كانت تضطر الحكومه المصريه الى التفاوض مع الدول الأخرى لاقرار آيه سياسة جمركية نظرا لظروفها السياسية والتحكم الممارس عليها من قبل الدول العظمى^(٤١)، فصدر القانون رقم ٢ لسنة ١٩٣٠ الذى بمقتضاه تم اصدار التعريفه الجمركية (أول تعريفه جمركية مصرية) على أساس مسودة تعريفه جنيف أو جدول جنيف الصادر فى عام ١٩٢٨م، وهو جدول عالمى لتصنيف السلع أعد من قبل عصبه الأمم آنذاك، حيث استندت الحكومة المصرية ثلاث خبراء جمركيين على مستوى العالم وكلفتهم بوضع تعريفه جمركية، وتعد

د. محمود متولى. الأصول التاريخية للأساسية المصرية وتطورها، الهيئة العامة لقصور الثقافة، وزارة الثقافة، القاهرة، ٢٠١١ ص ١١٤-١١٥ ص ١٤٤-١٤٦.

بنيت هانسن، كريم نشاشيبي، أنظمة التجارة الخارجية والتنمية الاقتصادية فى مصر، ترجمة حسن السيد قنديل، الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٨٨، ص ٢٤.

الجمارك المصرية، نبذة عن تاريخ الجمارك، <http://www.customs.gov.eg/Article.aspx?id=3.1/5/2014>

<http://www.cairochamber.org.eg/Page.aspx?id=2http://www.alexcham.org/c536%D9%86%D8%A8%86-%A9.1/1/2015>.

(٤١) رغم استمرار الاحتلال البريطانى لمصر منذ عام ١٨٨٢ وحتى عام ١٩٥٢، إلا أنه يمكن القول ان اول اعتراف رسمى من بريطانيا باستقلال الدولة المصرية كان مع التوقيع على اتفاقه عام ١٩٢٢ بإنهاء عهد الحماية على مصر والتي فرضت منذ عام ١٩١٤، حيث منحت الاتفاقية مصر ما يمكن وصفه بالاستقلال المنقوص، وحصلت مصر على استقلالها المالى باصدار قانون رقم ٢ لسنة ١٩٣٠، وما لبثت ان حصلت على استقلالها الكامل مع توقيع الطرفين على المعاهدة الأجلو مصرية فى عام ١٩٣٦، والتي مهدت للانسحاب التدريجى للقوات البريطانية من مصر، وعلى الرغم من التوقيع على هذه المعاهدة إلا ان نشوب الحرب العالمية الثانية واستمرارها أدت الى تزايد النفوذ والتواجد العسكرى البريطانى حتى قيام الثورة عام ١٩٥٢، ثم تم التوقيع على إتفاقية الجلاء التي مهدت لانسحاب آخر قوات بريطانية من منطقة قناة السويس فى عام ١٩٥٦، لمزيد من التفاصيل يمكن الرجوع فى ذلك الى :-

مركز البحوث والدراسات الاستراتيجية، دراسات فى السياسة التجارية لمصر من ابن طولون الى انور السادات، مكتبة النهضة المصرية، ١٩٨٧، ص ١٤٢ : ١٥٣.

(٣٩) يوسف عز الدين الغريانى، الضرائب الجمركية وأثرها فى الاقتصاد القومى : دراسة تحليلية مقارنة علمية وعملية، لجنة البحوث والمراجع الجمركية، رويال للطباعة، الاسكندرية، ١٩٥٨، ص ٢٦٩ : ٢٧١.

(٤٠) لمزيد من التفاصيل انظر: د. عبد الفتاح عبد الرحمن عبد المجيد، عن تطور الإدارة الاقتصادية والاقتصاد فى مصر منذ القرن السابع الميلادى، الطبعة الاولى، ٢٠٠٨، ص ٢٢٥.

د. أحمد الشربيني، تاريخ التجارة المصرية فى عصر الحرية الاقتصادية، ١٨٤-١٩١٤، سلسلة تاريخ المصريين، الهيئة العامة للكتاب، القاهرة، ١٩٩٥، ص ٤٠٩-٤١٠.

العالمية الثانية وهو ما أضعف نشاط التصدير، وفى ١٥/١٠/١٩٣٧ تم إلغاء الامتيازات الأجنبية بموجب اتفاقية مونترنو، واستردت مصر سلطتها التشريعية فتم اصدار قانون العقوبات رقم ٥٨ لسنة ١٩٣٧ والذى تضمن أحكاما لمكافحة التهريب الجمركى بدلاً من القانون الصادر فى عام ١٩٠٤م، وتلى ذلك عدة قوانين لمكافحة التهريب الجمركى مثل القانون رقم ٤٢ لسنة ١٩٤٤ بشأن المواد المخدرة ، والامر العسكرى رقم ٢٤ لسنة ١٩٤٨ بشأن جرائم تهريب الذهب ، كما تم فرض قيود على الاستيراد من خلال اتباع نظام تراخيص الاستيراد فى عام ١٩٣٩م ، وخروج مصر من منطقة الاسترلينى فى عام ١٩٤٧م ، وفى ذلك الوقت لم تكن مصر بمعزل عن التطورات فى نظام التجارة الدولية وعلى رأسها اتفاقية الجات ؛ حيث شاركت مصر فى مؤتمر جنيف الذى عقد فى عام ١٩٤٧ وما أسفر عنه من توقيع الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة "جات ١٩٤٧" ، حيث حضره مندوبون عن مصر كمراقبين - ووقعت مصر فى ٢٤ مارس ١٩٤٨ على المحضر النهائى لميثاق "هافانا"، الا ان الحكومة المصرية فضلت عدم الانضمام فى ذلك الوقت الى عضوية الاتفاقية لعدة اسباب من أهمها تفادى التأثير على صناعاتها الحديثة فى ذلك الوقت، الاحتفاظ بإيراد الجمارك الذى يمثل نسبة كبيرة من موارد الميزانية العامة، عدم الضغط على ميزان المدفوعات كنتيجة لتحرير التجارة، الخوف من اتباع بعض الدول لسياسة الاغراق ، ملائمة أوضاع السياسة التجارية المصرية السائدة فى ذلك الوقت مع اتجاهات الحماية ؛ ولذا فقد أحجمت

تلك التعريفية أول ظهور للتعريفية الجمركية بشكل مقارب لما هو متعارف عليه الآن، والتي اعتمدت أساس مركب نوعى وقيمى فى فرض الضرائب الجمركية، بالإضافة إلى تحقيق بعض الأهداف الحمايية من خلال رفع مقدار الضرائب الجمركية على واردات بعض السلع التى لها مثيل محلى مثل الارز والزيوت والصابون والمنسوجات والاثاث الخشبى، ورفع مقدار الضرائب الجمركية على السلع التصديرية التى يحتاجها الاقتصاد المحلى وحظر استيراد بعض السلع، وتحقيق بعض الأهداف التنموية من خلال تدرج الضرائب الجمركية على الواردات؛ حيث تفرض على المواد الاولية والآلات الصناعية ومولدات الوقود والاحتياجات الزراعية (عدد وبنور ومواشى وأسمدة) بمعدلات ٤%-٦% من قيمتها ، وعلى السلع نصف المصنعة بمعدل ٨% من قيمتها ، وعلى السلع تامة الصنع التى ليس لها مثيل محلى بمعدل ١٥% من قيمتها، وعلى السلع الكمالية بمعدلات ٢٥%-٣٠% من قيمتها، ولكن أثناء الحرب العالمية الثانية تم زيادة معدلات الضريبة الجمركية لتصل إلى ٥٠% فى عام ١٩٤١ و ٧٥% فى عام ١٩٤٢ و ١٠٠% فى عام ١٩٤٣ إلى أن تم تخفيضها مرة أخرى فى ١٩٥٠/٦/٢٥، ولقد تعددت المسميات الضريبية التى كانت الضريبة الجمركية تحصلها تحت بنودها مثل رسم الوارد ورسم القيمة الاضافى وعوائد الرصيف، مع اعفاء الصادرات باستثناء القطن وبنوره من الضريبة الجمركية واعفاء بعض الواردات مثل الورق وماكينات الطباعة والكتب والمجلات والنشرات العلمية، ورغم ذلك كان تأثير تلك التعريفية ضعيف على الاقتصاد المصرى لأنه صاحب ظهور تلك التعريفية بعد ذلك أزمة الكساد الكبير والحرب

فأخذت الثورة الى حد كبير بمبدأ الحرية الاقتصادية، وهدفت الى زيادة الدخل القومى ورفع مستوى المعيشة، وأقتصر التدخل العام فى هذه المرحلة على توجيه القطاع الخاص نظراً لان الثورة فى اول عهدها لم يكن فى مقدورها القيام بالمشروعات الكبرى، ولذا فقد كانت السياسات الاقتصادية فى بداية مرحلة الثورة تعتمد على القطاع الخاص القائم بالفعل بالدور الرئيسى فى عملية التنمية الاقتصادية من قبل قيام الثورة، حيث كان مسيطراً على ٨٧% من الانتاج القومى ويقوم بتوظيف ٩٥% من العماله المدنية^(٤٤)، كما كانت معظم الانشطة الاقتصادية من زراعة وصناعة وبنوك وتجارة خارجية وداخلية واقعة تحت سيطرة القطاع الخاص، وكانت أنشطة القطاع العام تقتصر على تقديم الخدمات العامة مثل الكهرباء والمياه والادارة المدنية .

وآثرت الحكومة ترك الحرية الاقتصادية للمشروع الخاص مكثفياً بالتوجيه وتقديم بعض المساعدات اذا لزم الامر، فكان الاتجاه فى هذه المرحلة هو منح رجال الصناعة قدراً كبيراً من الحرية لتشجيعهم على الانتاج؛ فصدر المرسوم بقانون رقم ٢١٣ لسنة ١٩٥٢ بإنشاء المجلس الدائم لتنمية الانتاج القومى للعناية بشئون التنمية الاقتصادية بصفة عامة والتنمية الصناعية بصفة خاصة، والمرسوم بقانون رقم ٣٠٦ لسنة ١٩٥٢ بشأن العمل بنظام المناطق الحرة، كما صدر قانون اصلاح الزراعى فى سبتمبر سنة ١٩٥٢ الذى حدد الحد الاقصى للملكية الزراعية للفرد بمائتى فدان باستثناء الاراضى البور المستصلحة ؛ ليكون عامل

الحكومة عن الانضمام الى اتفاقية الجات^(٤٢)، واتجهت الى عقد الاتفاقيات الثنائية لتنظيم التبادل التجارى مع باقى دول العالم؛ فعدت مجموعة من المعاهدات التجارية الثنائية واتفاقيات الدفع مع الاتحاد السوفيتى وفرنسا فى عام ١٩٤٨، وفى ذلك الوقت كان قطاع التجارة الخارجية محتكر من قبل القطاع الخاص الأجنبى، واقتصر دور الدولة على الإشراف دون التدخل الفعلى فى نشاط التجارة الخارجية ولم يكن هناك بنك متخصص لتمويل نشاط التجارة الخارجية، حيث كان الميزان التجارى فى ذلك الوقت إما متوازناً واما به عجز ضعيف ومحدود^(٤٣).

ومع قيام ثورة ٢٣ يوليو ١٩٥٢م والتغيرات الاقتصادية والسياسية التى صاحبتهما وعلى رأسها جلاء ما تبقى من الإحتلال البريطانى عن مصر فى عام ١٩٥٣م، وبالرغم من ان السنوات الأولى من تاريخ الثورة لم تشهد تغيير جوهري فى الهياكل التنظيمية للاقتصاد المصرى، حيث رأت حكومة الثورة ان تستمر كافة الامور على ما هى عليه مع إجراء بعض التعديلات والتغيرات الضرورية فقط ،

(٤٢) ياسر محمد جاد الله ، اتفاقية حقوق الملكية الفكرية فى اطار دورة أوروغواى ، الندوة القومية الثالثة بعنوان " الاقتصاد المصرى فى مواجهة تحديات منظمة التجارة العالمية" مركز بحوث ودراسات التنمية التكنولوجية ، جامعة حلوان، القاهرة ، فى الفترة من ٢٢- ٢٤ مارس ١٩٩٩ ، ص ٨٦٣ .
(٤٣) انظر:

- د. محمد مدحت عزمى، الواردات والصادرات والتعريفات الجمركية مع دراسة للسوق العربية المشتركة، مكتبة ومطبعة الاشعاع الفنية، القاهرة، ٢٠٠٢، ص ١٨-١١١، ص ١١٩-١٢٢.
- د. عبد الفتاح عبد الرحمن عبد المجيد، عن تطور الإدارة الاقتصادية والاقتصاد فى مصر منذ القرن السابع الميلادى، مرجع سبق ذكره ص ٢٢٨-٢٢٩.
- بنت هانسن، كريم نشاطى، انظمة التجارة الخارجية والتنمية الاقتصادية فى مصر، مرجع سبق ذكره ص ٢٥.
- د. محمود متولى، الأصول التاريخية للراسمالية المصرية وتطورها، الهيئة العامة لقصور الثقافة، وزارة الثقافة، القاهرة، ٢٠١، ص ١٤٦-١٤٧.
- د. حسن أحمد توفيق، التجارة الخارجية، دراسة تطبيقية، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٨٥، ص ٩٢.
- الجمارك المصرية، نبذة عن تاريخ الجمارك، مرجع سبق ذكره .

(٤٤) د. أبو بكر المتولى، الاقتصاد الخارجى: نظرة تحليلية، مكتبة عين شمس، القاهرة، ١٩٨٦، ص ١٣٩:١٣٨ .

فى مشروعات التوسع والتجديد، وبلغ من حرص حكومة الثورة على تشجيع القطاع الخاص ان ضمنت الدولة حداً أدنى من الأرباح للمساهمين فى بعض الشركات، وأصدرت القانون رقم ١٥٦ لسنة ١٩٥٣ لجذب الشركات الأجنبية والمصرية لمجال التعدين وساوت بينهما فى جميع الحقوق والامتيازات، وأستخدمت الضرائب الجمركية كوسيلة لحماية المنتجات المحلية من منافسة الصناعات الأجنبية المماثلة، فأرتفعت الضرائب الجمركية على المنتجات النهائية المستوردة للحد من استيرادها، وخفضت أو ألغت الضرائب الجمركية على الواردات من المواد الأولية والاصول الرأسمالية اللازمة للصناعات المحلية، وظل التوزيع الجغرافى لتجارة مصر الخارجية كما هو لم يحدث فيه أى تغيير جوهرى (٤٧).

ولم يكن الاهتمام وقفاً على الزراعة والصناعة فحسب بل شمل كذلك الخدمات، فصدر القانون رقم ٤٩٣ لسنة ١٩٥٣ الذى يقضى بإنشاء المجلس الدائم للخدمات العامة، والذى كان إنشاءه بهدف بحث السياسة العامة ووضع الخطط الرئيسية للتعليم والصحة والاسكان العمرانى والشئون الاجتماعية مع مراعاة التنسيق بينهم، كما اهتمت الدولة بتكوين رأس المال الاجتماعى اللازم لتشجيع القطاع الخاص على التوسع والازدهار؛ فارتفعت النفقات الاستثمارية على الرى والصرف واستصلاح الأراضى والطاقة الكهربائية وتمهيد الطرق والنقل والمواصلات، وأصدرت قانوناً جديداً للشركات هو القانون رقم ٢٦ لسنة ١٩٥٤ بهدف تبسيط وتسهيل اجراءات انشاء الشركات وخفض قيمة الاسهم

منشط للقطاع الخاص بحيث يتحول كبار الملاك الزراعيين الى استثمار اموالهم فى الصناعة بدلا من شراء أراضى زراعية جديده، وفى عام ١٩٥٣ أنشأت الدولة صندوق دعم الغزل والمنسوجات القطنية للإشراف على تصدير المنسوجات، ومجلس الانتاج القومى للمساهمة مع القطاع الخاص فى إنشاء العديد من المشروعات الصناعية الثقيلة والمتوسطة مثل شركة الحديد والصلب وشركة كيما وشركة سيماف وغيرها؛ حتى يشجع القطاع الخاص على الدخول فى هذه المجالات الجديدة على الاقتصاد المصرى (٤٥).

وقدمت الدولة العديد من الحوافز الضريبية للقطاع الخاص لتشجيعه من أهمها القانون رقم ٤٣٠ لسنة ١٩٥٣ بشأن إتخاذ بعض التدابير الضريبية لدعم الاقتصاد القومى وتميئته (٤٦)، ويقضى بإعفاء أرباح شركات المساهمة والتوصية بالاسهم التى تؤسس لدعم الاقتصاد القومى وتميئته من ضريبة الأرباح التجارية والصناعية وكذلك ضريبة القيم المنقولة المستحقة على توزيعاتها، ويسرى هذا الاعفاء لمدة السبع سنوات الاولى من حياة المنشأة، وأعفى نفس القانون شركات المساهمة والتوصية بالاسهم والتى يكون نشاطها الرئيسى فى الصناعة او التعدين او القوى المحركة او استصلاح الاراضى البور من أداء نصف الضريبة المستحقة على أرباحها السنوية غير الموزعة حتى يشجع هذه الشركات على تخفيض مقدار الأرباح الموزعة على المساهمين وإعادة استثمار هذه الأرباح غير الموزعة

(٤٥) د. فؤاد مرسى، مصير القطاع العام فى مصر، دراسة فى إخضاع الرأسمالية الدولية لرأس المال المحلى والأجنبى، المركز العربى للبحوث، أكتوبر ١٩٨٧، ص ١٨ : ٢٢.

(٤٦) القانون رقم ٤٣٠ لسنة ١٩٥٣، الوقائع المصرية، العدد ٧١ مكرر (١)، لمزيد من التفاصيل حول مواد القانون يرجع الى الرابط التالى

www.sub.est laws.com/general search/articales.-:

(٤٧) د. حامد عبد المجيد دراز، السياسات المالية، الدار الجامعية، الاسكندرية، ٢٠٠٢، ص ١٣٢ : ١٣٥.

اليها جميع الجهود القومية من حكومية وغير حكومية وذلك فى برامج ومشروعات منسقة ومدروسة، وأنشأت أول شركة مصرية مساهمة للقيام بأعمال التجارة الخارجية - شركة مصر للتجارة الخارجية- فى عام ١٩٥٥م^(٥٠).

وفى عام ١٩٥٦ صدر الدستور المؤقت والذى نص على ضرورة ان ينظم الاقتصاد القومى وفقا لخطط مرسومة تراعى فيها مبادئ العدالة الاجتماعية وتهدف الى تنمية الانتاج ورفع مستوى المعيشة، وأنضمت مصر إلى اتفاقية الجدول الموحد للتعريف الجمركية لدول جامعة الدول العربية بموجب القرار الجمهورى رقم ١٧٢ لسنة ١٩٥٦، وأنشأت الهيئة العامة لشئون المعارض والأسواق الدولية المسؤولة عن إقامة المعارض التجارية فى الداخل والخارج، وفى عام ١٩٥٧ صدر القانون رقم ٢٤ لسنة ١٩٥٧ الذى قصر مزاولة أعمال الوكالة

الاسميه لجذب صغار المدخرين للمساهمة فى هذه الشركات ، كما استحدث القانون نوعا جديدا من الشركات فى مصر هو الشركات ذات المسئولية المحدودة ليلتئم احتياجات المشروعات المتوسطة^(٤٨).

الا ان تجاوب رجال الاعمال مع السياسة المعلنة من حكومة الثورة لم يحقق النتائج المأمولة و لم يؤدى الى التنمية الاقتصادية المرجوة ؛ فتحوّلت الثروات التى وجدت الملكية الزراعية مقيدة الى العقارات الثابتة بدلا من الصناعة .

◆ الفترة الثانية : - مرحلة الرأسمالية الموجهة والممتدة خلال الفترة من (١٩٥٥ - ١٩٦١)

كشفت الاوضاع الاقتصادية القائمها فى السنوات الاولى التى تلت قيام الثورة عن قصور رأس المال عن الاسهام فى التنمية الاقتصادية مساهمة فعالة؛ فقررت حكومة الثورة ضرورة أزيداد دور الدولة فى النشاط الاقتصادى، وأهمية التدخل للتوجيه والضغط على القطاع الخاص لى يحقق أهداف التنمية^(٤٩)؛ فأُنشئت لجنة التخطيط القومى بالقانون رقم ١٤٣ فى مارس ١٩٥٥، وألحقت برئاسة مجلس الوزراء وتختص بوضع خطة قومية شاملة للنهوض الاقتصادى والاجتماعى فى الدولة، وتوجه

(٥٠) تتولى شركة مصر للتجارة الخارجية القيام بجميع عمليات التجارة الخارجية والداخلية والتجارة الدولية العابرة والمناطق الحرة، وما يتعلق بذلك جميعه من عمليات الوكالة التجارية والتوزيع والانتاج والتحصير والتجهيز للصناعة وإنشاء وإدارة الاسواق الحرة ومحلات البيع بالعملات الاجنبية والمصرية داخل مصر ، وتزويد المنشآت السياحية والفندقية باحتياجاتها من السلع المستوردة والمحلية ، وتوفير احتياجات اعضاء السلك الدبلوماسى والفنصلى والخبراء الاجانب وتموين السفن البحرية ، وتصدير السلع المحلية للخارج وتجارة الترانزيت بالمناطق الحرة وإقامة المعارض الدولية فى الخارج للسلع المصرية ، كما يجوز للشركة أن تساهم أو تشترك بأى وجه من الوجوه أو تكون لها مصلحة مع جهات أخرى محلية أو اجنبية بما يخدم نشاطها ، ووفقاً لاحكام قانون شركات قطاع الاعمال العام رقم ٢٠٣ لسنة ١٩٩١ تحولت الى شركة تابعة للشركة القابضة المصرية للتجارة الدولية ، ثم نقلت تبعيتها الى الشركة القابضة للنقل البرى بموجب قرار رئيس مجلس الوزراء رقم ٢١٧ لسنة ١٩٩٣ ، والتي عدل اسمها من الشركة القابضة للنقل البرى الى الشركة المصرية للنقل والخدمات والتجارة (شركة مساهمة قابضة مصرية) طبقاً لقرار رئيس مجلس الوزراء ووزير قطاع الاعمال العام رئيس الجمعية العامة للشركة القابضة الاخيرة رقم ١٩ لسنة ١٩٩٣ الصادر بتاريخ ١٥/٥/١٩٩٣- ثم تم نقل التبعية للشركة القابضة للنقل والتجارة الدولية بموجب قرار رئيس مجلس الوزراء رقم ١٤٩٩ لسنة ٢٠٠٠ ثم تم نقل تبعية الشركة للشركة القابضة للنقل البحرى والبرى بموجب قرار رئيس مجلس الوزراء رقم ١٤٧ لسنة ٢٠٠٨ انظر:

(٤٨) د. حامد عبد المجيد دراز، السياسات المالية ، المرجع السابق ، ص ١٣١ : ١٣٢ .

(٤٩) كان تجاوب رجال الاعمال عكسيا لكل ما بذلته الحكومة من جهود ،والذى قابل زياده الدولة فى الاستثمارات العامه بتخفيض استثماراته باكثر من الزيادة فى الاستثمارات العامه ،مما لى كل اثر للتركيم الرأسمالى ،وتسببت هذه الظروف فى خلق حلقة مفرغة،فكلما خفض القطاع الخاص من استثماراته كلما ازدادت الضرورة لتدخل الدولة بزياده استثماراتها كلما أدى هذا الى ازدياد مخاوف القطاع الخاص من سياسات الحكومة وازداد تقاعسه وظهرت الحاجة الى المزيد من التدخل الحكومى ،لمزيد من التفاصيل حول تطور حجم الاستثمارات فى القطاعين الخاص والعام خلال الفترة من ١٩٥٠ - ١٩٥٦ راجع : د. حامد عبد المجيد دراز ،السياسات المالية ،المرجع السابق،ص ١٣٦ : ١٣٨ .

القومى لرسم سياسة التخطيط القومى للدولة وتحديد الاهداف الاقتصادية والاجتماعية للخطة ومتابعة تنفيذها، وتمثل الثانى فى القرار الجمهورى رقم ٢٦٣ لسنة ١٩٥٧، والذى تم بمقتضاه إدماج المجلس الدائم لتنمية الانتاج القومى والمجلس الدائم للخدمات العامة فى لجنة التخطيط القومى حتى يمكن تنسيق الجهود بينهم^(٥٤).

وفى عام ١٩٥٨ صدر قرار رئيس الجمهورية رقم ١٠١٣، والذى يقضى بتأليف لجان مشتركة فى لجنة التخطيط القومى لإعداد البيانات عن المشروعات التى تمت والجارية والمقترحة فى مختلف الوزارات والهيئات والمؤسسات، ثم أنشئء بكل وزارة مكتب للتخطيط يتبع الوزير مباشرة يكون مهمته الاساسية معاونة جهاز التخطيط فى الحصول على البيانات المطلوبة وتحليل ما يخص الوزارة من برامج ومشروعات واعمال، وصادر القانون رقم ٩ لسنة ١٩٥٩ بشأن تنظيم عمليات الاستيراد والقانون رقم ٢٠٣ لسنة ١٩٥٩ بشأن تنظيم عمليات التصدير، وحدث إستقرار نسبى فى الأوضاع السياسية الداخلية^(٥٥).

ومن منطلق ان التخطيط فى ذاته يحقق أسرع وأفضل معدل للتنمية الاقتصادية وللتطور الاجتماعى، رأت الحكومة فى ذلك الوقت ان تحقيق اهداف التنمية الاقتصادية يستلزم تخطيطا قوميا شاملا يقوم على اساس التعاون والمشاركة بين مختلف الفئات وبين القطاع الخاص والعام، ويتناول كافة قطاعات الاقتصاد القومى ويعمل على تميمتها بما يكفل تحقيق الاهداف، وعلى ان يتولى القطاع

التجارية على الافراد والشركات المصرية، وأنشأت الهيئة العامة لتنمية الصادرات^(٥١).

كما شهد عام ١٩٥٧ مجموعة من الاحداث السياسية التى مثلت نقطة تحول بارزة فى دور الدولة فى النشاط الاقتصادى خاصة بعد تاميم قناه السويس وما أعقبه من العدوان الثلاثى على مصر، فبدأت الحكومة سلسلة من التدخلات كرد فعل سياسى للعدوان من أبرزها فرض الحراسة على كافة ممتلكات الرعايا الانجليز والفرنسيين المقيمين فى مصر، وتبع ذلك صدور قوانين التمصير، والتى تم بمقتضاها تمصير معظم الشركات الاجنبية^(٥٢)، وكان لكل هذه الاحداث أثرها الكبير فى تضخيم حجم القطاع العام فى ظل أفقار الاجهزة الحكومية التقليدية للكفاءة اللازمة لإدارة مثل هذه المشروعات على أسس اقتصادية سليمة؛ فأنشأت المؤسسة الاقتصادية، ومؤسسة النصر، ومؤسسة مصر، والهيئة العامة لبرامج السنوات الخمس الصناعية، بهدف إدارة وتوجيه الشركات الممصرة وكافة المشروعات المملوكة كليا او جزئيا للدولة ادارة اقتصادية سليمة^(٥٣).

وأخذت الدولة مجموعة من الإجراءات التى أستهدفت إعادة تنظيم الأجهزة التخطيطية فى الدولة تنفيذا لدستور ١٩٥٦، وذلك من خلال قرارات جمهوريين تمثل الاول فى القرار الجمهورى رقم ٧٨ لسنة ١٩٥٧ وبمقتضى هذا القرار تكونت هيئتان هما المجلس الأعلى للتخطيط ولجنة التخطيط

(٥١) د. حسين عمر، مبادئ التخطيط الاقتصادى والتخطيط التأشيرى فى نظام الاقتصاد الحر، دار الفكر العربى، الطبعة الاولى، القاهرة، ١٩٨٨، ص ٣٣.

(٥٢) د. أحمد جامع، لمذاهب الاشتراكية، دار المعارف، القاهرة، ١٩٦٩، ص ٣٩٧: ٣٤٠.

(٥٣) د. حامد عبد المجيد دراز، السياسات المالية، طبعة ٢٠٠٢، مرجع سبق ذكره، ص ١٣٩: ١٤٠.

(٥٤) د. محمديّة زهران، التخطيط الاقتصادى: الفكر، النظرية، التطبيق، مكتبة عين شمس، القاهرة، ١٩٨٣، ص ٢١٥.

(٥٥) د. حسين عمر، مبادئ التخطيط الاقتصادى والتخطيط التأشيرى فى نظام الاقتصاد الحر، مرجع سبق ذكره، ص ٣٥: ٣٤.

تجاريا او صناعيا او زراعيًا او ماليا من الخضوع للضرائب المقررة بمقتضى القانون رقم ١٤ لسنة ١٩٣٩، ويسرى هذا الاعفاء بالتبعية على الضريبة على الأرباح التجارية والصناعية وعلى الضريبة على إيرادات رؤوس الأموال المنقولة بالنسبة لنتاج ما تمتلكه المؤسسة العامة من أسهم وسندات وسلفيات، ثم صدر القانون رقم ١٣٤ لسنة ١٩٦٠ فقصر إعفاء المؤسسات العامة على الضريبة على الأرباح التجارية والصناعية فقط دون الاعفاء من الضريبة على إيرادات رؤوس الأموال المنقولة (٥٩).

وأحتلت الصناعات الزراعية كالصناعات الغذائية والنسيجية والملابس فى تلك الفترة موقع الصدارة على حساب غيرها من الصناعات كالصناعات المعدنية والهندسية و... والخ (٦٠)؛ فقامت الدولة بإنشاء مكاتب فى عام ١٩٦٠م لتسويق وتصدير الحاصلات الزراعية (البصل، البطاطس، الارز، الفول السودانى والسهم، الخضر والفواكه والزهور، الموالح، الكتان، الثوم، الخضر المجففة، النباتات الطبية)، كما أنشأت الدولة لجنة القطن المصرية (المؤسسة المصرية العامة للقطن) المختصة بدعم محصول القطن وتسويقه فى الاسواق الخارجية فى عام ١٩٦١، وأنشأت المؤسسة المصرية العامة للتجارة الخارجية عام ١٩٦١ لتتولى أعمال التصدير (٦١)، كما حدث تطور نوعى فى بعض الصناعات الوسيطة مثل الصناعات الكيماوية خاصة المرتبطة بالزراعة كالاسمدة والمبيدات والورق

الخاص الجزء الاكبر من تنفيذ الخطة إيمانًا من الحكومه بان الاقتصاد القومى لايمكن ان ينمو او يزدهر الا فى ظل النظام الرأسمالى الحر، ومن هنا كان التوجه نحو إعداد الخطط القومية الشاملة؛ فصدر قرار رئيس الجمهورية رقم (٤٢٦) فى مارس ١٩٦٠ بشأن التصديق على مشروع الخطة العامة للدولة فى إطار خطة طويلة الاجل مدتها عشر سنوات (١٩٦٠ - ١٩٧٠) تقسم الى خطتين خمسينيتين الاولى خلال الفترة (١٩٦٠/١٩٦١ - ١٩٦٤/١٩٦٥) والثانية خلال الفترة (١٩٦٥ - ١٩٦٦/١٩٦٩) (٥٦).

وبناء على ذلك تم البدء فى تنفيذ الخطة الخمسية الاولى للتنمية الاقتصادية والاجتماعية فى يوليو ١٩٦٠ مستهدفة زيادة الدخل القومى بنسبة ٤٠% من سنة الاساس (١٩٦٠ / ١٩٦١) وعلى ان يتم تنفيذها بمعاونة كلا من القطاعين الخاص والعام، حيث خصصت الخطة الخمسية جزءا كبيرا من مشروعاتها واستثماراتها للقطاع الخاص الضخم فى ذلك الوقت (٥٧).

وتمثل الهدف الاقتصادى للخطة فى تحقيق النمو السريع للاقتصاد القومى، فى حين تمثل الهدف الاجتماعى فى رفع مستوى معيشة أفراد المجتمع، وتوفير فرص عمل لهم وتقليل التفاوت بينهم فى توزيع الثروات والدخول (٥٨).

ولتحقيق أهداف الخطة أصدرت الحكومة القانون رقم ٢٦٥ لسنة ١٩٦٠ بشأن إعفاء ناتج استثمار أموال المؤسسات العامة التى تمارس نشاطا

(٥٩) د. حامد عبد المجيد دراز، السياسات المالية، طبعة عام ٢٠٠٢، مرجع سبق ذكره، ص ١٦٢: ١٦٣.

(٦٠) درجاء عبد الرسول، السياسات السعرية والدخلية الزراعية، مذكرة داخلية رقم (١٦٨)، معهد التخطيط القومى، القاهرة، يونيو ١٩٧١، ص ٣٦: ٣٩.

(٦١) د. حسن أحمد توفيق، التجارة الخارجية: دراسة تطبيقية، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٨٥، ص ٩٣.

(٥٦) سلطان أبو على، التخطيط الاقتصادى وأساليبه، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٨٣، ص ٢٠.

(٥٧) د. حامد عبد المجيد دراز، السياسات المالية، طبعة عام ٢٠٠٢، مرجع سبق ذكره، ص ١٤١.

(٥٨) د. عبد المنعم رياض، موسوعة مصر الحديثة، المجلد الثانى، الاقتصاد، الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٩٢، ص ٥٧.

القومى ومكاتب ومؤسسات التجارة الخارجية والمملوكة للأجانب والمصريين الى القطاع العام وهى المعروفة بقوانين التاميم ؛ ونتج عن هذه القوانين العديده ان تحولت المئات من شركات القطاع الخاص الى الملكية العامة، وفى تلك الفترة صدر ميثاق العمل الوطنى فى يوليو ١٩٦٢ الذى حدد بصورة قاطعة حتمية الحل الاشتراكى؛ ولتحقيق ذلك فقد رسم الميثاق نطاق القطاع العام بحيث يحتوى على كافة الهياكل الرئيسية لعملية الانتاج والتي تشمل كافة المرافق العامة والبنوك وشركات التأمين، وغالبية الصناعات الثقيلة والمتوسطة والتعدينية وجزء من الصناعات الخفيفة التى تمكنا من التوجه لصالح الشعب (١٣) .

وازداد حجم القطاع العام بصورة كبيرة بتطبيق نظام تصفية الحراسات فى مارس ١٩٦٤ (١٤)، اذ بمقتضى هذا النظام تم نقل عددا كبيرا من المشروعات للقطاع العام، ليشمل بذلك قطاعا عريضا ومتنوعا من الشركات والانشطة بهدف إحكام سيطرة الدولة على النشاط الاقتصادى (١٥).

(١٣) د. حامد عبد المجيد دراز ، السياسات المالية ، طبعة عام ٢٠٠٢ ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٢٤ : ١٢٥ ، ص ١٤٦ .
(١٤) د. فؤاد مرسى ، مصير القطاع العام فى مصر : دراسة فى إخضاع الرأسمالية الدولية لرأسمال المحلى والأجنبى ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٨ .

(١٥) صدرت تباعا العديد من القوانين والقرارات لتنظيم عمل القطاع العام وتحديد مسؤولياته وكان من أهمها قرار رئيس الجمهورية رقم ١٨٩٩ لسنة ١٩٦١ بإنشاء المجلس الاعلى للمؤسسات العامة ، وقانون المؤسسات العامة رقم ٦٠ لسنة ١٩٦٢ الذى ألغى القانون رقم ٢٦٥ لسنة ١٩٦٠ بما اشتمل عليه من تعديل بالقانون رقم ١٣٤ لسنة ١٩٦٠ ليعود بالمؤسسات العامة الى وضعها الاول من حيث إعفاء ناتج الاستثمار وما يؤول اليها من مكافآت مجلس الادارة من كافة الضرائب المقررة ، الا ان هذا النص لم يطبق وحذف بأثر رجعى بصدور القانون رقم ٩٤ لسنة ١٩٦٣ الذى أخضع المؤسسات العامة لجميع الضرائب التى تخضع لها المنشآت والشركات الخاصة ، واستمر إخضاع شركات القطاع العام لكافة القوانين الضريبية المقررة بمقتضى القانون رقم ١٤ لسنة ١٩٣٩ و الحفاظ على الصيغة المستخدمة على الشركات الخاصة قبل تأميمها، ثم توالت التعديلات على قانون المؤسسات العامة وشركات القطاع العام فصدر القانون رقم ٣٢ لسنة ١٩٦٦ بإعادة تنظيم القطاع العام فى وحدات عامة قابضة كبيرة وشركات تابعة ، وكان خاليا من أى إعفاء للمؤسسات العامة من الضرائب المقررة بمقتضى القانون رقم ١٤ لسنة ١٩٣٩ ،

وتكرير البترول والتعدين،بالاضافة الى الكحول والمنظفات والغازات السائلة والاسمنت والزجاج ومواد البناء ،اما الصناعات الانتاجية او الرأسمالية فقد أحتلت مرتبة متدنية فى الاقتصاد القومى (١٦) .
الا ان النتائج المحققة بعد انتهاء السنة الاولى من سنوات الخطة الخمسية الاولى لم تكن مرضية لحكومة الثورة والتي رأته انها أبتعدت كثيرا عن النتائج المرجوه من الخطة ، كما أثبتت إنخفاض كفاءة القطاع الخاص فى تنفيذ الخطة،فنتج عن ذلك ان تبنت الدولة سياسات اقتصادية مختلفة عن سابقتها مع بداية السنة الثانية من الخطة.

◆ الفترة الثالثة :- فترة التخطيط القومى الشامل والممتدة خلال الفترة من (١٩٦١ : ١٩٧٣)

أوضحت نتائج السنة الاولى من سنوات الخطة الخمسية الاولى ان كفاءة تنفيذ الخطة تتطلب نقل ملكية أدوات الانتاج فى الصناعات الرئيسية من القطاع الخاص الى القطاع العام،وكانت الفكرة وراء إنشاء القطاع العام ان المشروعات العامة يمكنها ان تصنع منتجات عالية الجودة بأسعار منخفضة ومن ثم تضمن توافر السلع والخدمات والوظائف للمواطنين .

وعجلت الاحداث السياسية بتنفيذ هذا القرار والدخول فى تلك المرحلة ، حتى شهدت البلاد قمة التغيير الجذرى فى الهيكل التنظيمى للاقتصاد المصرى بصدور قوانين يوليو الاشتراكية تباعا خلال الفترة من عام ١٩٦١ وحتى عام ١٩٦٣ لتقضى بنقل ملكية وسائل الانتاج الرئيسية فى الاقتصاد

(١٦) روبرت مايرو وسيمر رضوان ، التصنيع فى مصر فى السياسة والاداء (١٩٣٩- ١٩٧٣) ، ترجمة صليب بطرس ، الهيئة المصرية العامة للكتاب ، ١٩٨١ ، ص ١٣٥ : ١٣٩ .

واتبعت الدولة استراتيجية شاملة تهدف للاستحواز على نسبة كبيرة من الفائض الاقتصادى المتولد من الزراعة وتعبئته لأغراض التوسع الصناعى، ومن الملاحظ فى تلك الفترة ان أكثر المحاصيل الزراعية أهمية لأغراض التصدير هى التى خضعت لنظام التسويق التعاونى، والذى هدف الى ضمان تدفق الفائض السلعى من هذه المحاصيل الرئيسية لأغراض التصنيع والتصدير ولعبت الحكومة دورا هاما فى مجال السياسة التسويقية للحاصلات الزراعية خلال تطبيق الخطة الخمسية الاولى، وذلك باعتبارها أحد الأدوات الأساسية فى تنفيذ أهداف التنمية الاقتصادية والاجتماعية، والحصول على فائض الانتاج الزراعى لتوزيعه على سكان الحضر بأسعار تتناسب ومستويات دخولهم مع ضمان توفير المواد الخام الزراعية اللازمة للصناعة، وتباين شكل ودور وحجم التدخل الحكومى فى السياسة التسويقية لبعض المحاصيل الزراعية حسب نوع المحصول وأهميته، من سيطرة كاملة من قبل الدولة الى سيطرة جزئية الى تسويق تعاونى، مع وجود سوق حرة لبعض السلع الزراعية، وأصبحت الحكومة المشتري الرئيسى للمحاصيل الأساسية والمصدر الأساسى لإمداد الفلاحين بمستلزمات الانتاج من خلال الجمعيات التعاونية الزراعية^(٦٧).

وأخذ بنظام التوريد الاجبارى لبعض المحاصيل الزراعية لضمان تدفق الحبوب الغذائية خصوصا الفمخ لتوفير احتياجات الغذاء، وتصدير محصولى الأرز والبلبل باعتبارهما المحصولين

وخضعت تجارة الاستيراد بأكملها و ٧٥ % من تجارة التصدير الى القطاع العام تحقيقا لرقابة الدولة الكاملة على التجارة الخارجية؛ حيث أممت الحكومة عددا كبيرا من الشركات التجارية وقصرت عمليات الوكالات التجارية والاستيراد على شركات القطاع العام، وأصبح حق الاستيراد قاصرا على الشركات المملوكة للحكومة، كما أصبحت الحكومة المساهم الاكبر فى جميع شركات تصدير القطن وألغى التعامل بالأجل وأقفلت بورصة العقود فى الاسكندرية، وسيطرت اللجنة المصرية للقطن على التجارة الداخلية، كما سيطرت الحكومة أيضا على سوق الارز، فى حين ترك مجال تصدير الخضروات والفواكه لعدد من الشركات الخاصة الصغيرة، وأقتصر دور القطاع الخاص على التجارة الداخلية وعلى الملكية الزراعية والعقارية الى جانب تملكة للصناعات الصغيرة وجزء من عمليات البناء والتشيد^(٦٨).

ثم استبدل بالقانون رقم ٦٠ لسنة ١٩٧١ فعاد مرة أخرى الى اعفاء المؤسسة العامة القابضة من كافة الضرائب المقررة على ما يؤؤل اليها من توزيعات من ارباح الوحدات الاقتصادية التابعة لها، وتحول بموجبه القطاع العام الى مؤسسات عامة متخصصة وكل مؤسسة كانت مسؤولة عن مجال معين من مجالات الانتاج وتتبعها شركات عامة تأخذ على عاتقها القيام بالنشاط الاقتصادى، واقتصر دور المؤسسات على التخطيط والمراقبة وتقييم أداء الشركات التابعة لها دون التدخل فى نشاطها، ثم صدر القانون رقم ١١١ لسنة ١٩٧٥ لينص على إلغاء المؤسسات العامة وينشئ بدلا منها المجالس العليا للقطاعات، ثم صدر القانون رقم ٩٧ لسنة ١٩٨٣ الذى ألغى القانون رقم ٦٠ لسنة ١٩٧١ والقانون رقم ١١١ لسنة ١٩٧٥ واستبدل المجالس العليا للقطاعات بما أسماه " هيئات القطاع العام"، ثم صدر القانون رقم ٣٠٢ لسنة ١٩٩١ الذى قسم القطاع العام الى ثلاثة انواع : الشركات القابضة وتحل محل هيئات القطاع العام، والشركات التابعة وتحل محل الشركات التى كانت تشرف عليها هيئات القطاع العام، واطلق عليها اسم شركات قطاع الاعمال العام على ان تتخذ جميعها الشكل القانونى للشركات المساهمة وتخضع للقانون ٢٠٣ لسنة ١٩٩١، وشركات القطاع العام وهى الهيئات والشركات الخاضعة للقانون رقم ٩٧ لسنة ١٩٨٣ كهيئة الانتاج الحربى وهيئة قناة السويس .

لمزيد من التفاصيل حول نشأة القطاع العام وتطوره انظر :- د. حامد عبد المجيد دراز، السياسات المالية، طبعه ٢٠٠٢، مرجع سبق ذكره، ص ١٢٨ : ١٨٩ .

(٦٧) محمد جابر، تحليل آثار برنامج اصلاح السياسة التجارية على نمو الانتاج الصناعى والصادرات الصناعية فى مصر، مرجع سبق ذكره، ص ١٦ .

(٦٧) د.إحمد حسن ابراهيم، أثر السياسات الزراعية فى الاقتصاد السياسى وتوزيع الدخل، الهيئة المصرية العامة للكتاب، القاهرة، ١٩٩٩، ص ٣٤٤ .

وجود عجز كبير فى ميزان العمليات الجارية والذى يرجع أساسا الى زيادة الواردات بمعدلات مرتفعة مع عدم زيادة الصادرات الا بمعدلات ضعيفة^(٦٩).

وترتب على التحول من النظام الرأسمالى الى النظام الاشتراكى والملكية العامة لوسائل الانتاج حدوث تغييرات عدة فى الهيكل التنظيمى لقطاع التجارة الخارجية وفى السياسة الجمركية للدولة^(٧٠)، ومع حركة التصنيع المتزايدة فى ظل تصاعد حدة أزمة النقد الأجنبى، اتجهت الدولة نحو تقييد التجارة الخارجية، وتعددت أدوات الحماية واتسع نطاقها وتشابكت مع تعدد الأهداف الاقتصادية والاجتماعية التى تخدمها؛ فتم تعديل التعريفات الجمركية بالقرار الجمهورى رقم ١٩٥٣ لسنة ١٩٦١م وبدأ العمل بها إعتبارا من ١/١/١٩٦٢، وفيها أدمجت كافة الضرائب والرسوم الجمركية المفروضة على الواردات فى ضريبة واحدة سميت ضريبة الوارد، وكذلك أدمجت كافة الضرائب والرسوم المفروضة على الصادرات فى ضريبة واحدة سميت ضريبة الصاد^(٧١).

وأعتمد الأساس القيمى فى فرض الضريبة الجمركية مع تطبيق الأساس النوعى لبعض السلع على سبيل الاستثناء، بالإضافة إلى تخفيض او إعفاء المواد الأولية والآلات والمعدات الصناعية والسلع التمويينية من الضريبة الجمركية، ورفع الضرائب الجمركية على المنتجات الأجنبية التى لها

التصديرين الرئيسين بعد القطن لضمان حصيلة البلاد من النقد الأجنبى؛ حيث كان التوريد الإجبارى فى ذلك الوقت وسيلة للدولة للحصول على النقد الأجنبى لتمويل مشروعات التنمية الصناعية فى الخطة الخمسية الأولى، وضرورة لضمان تعبئة الناتج الزراعى وتوجيهه بما يخدم سياسة الدولة التنموية، ومواجهه نقص التمويل الخارجى من خلال زيادة الصادرات الزراعية التى كانت تمثل القسم الأعظم من الصادرات آنذاك فى ظل سيطرة القطاع الخاص على ٩٥% من الانتاج الزراعى^(٦٨).

وتدخلت الدولة بشكل مباشر فى إعادة هيكله قطاع الزراعة والصناعة والتجارة الخارجية بما يدعم استراتيجية الاحلال محل الواردات المتبعة فى تلك الفترة، وفى تنظيم وإدارة قطاع التجارة الخارجية مستهدفة فى الاصل الحد من الواردات الكمالية وترشيد استخدام النقد الأجنبى وتنمية الصادرات؛ فطبقت بعض الإجراءات التنظيمية فى مجال المعاملات الخارجية مثل نظم حصص وتراخيص الاستيراد ومنح علاوات تشجيعية لبعض انواع الصادرات، كما قامت الدولة بزيادة الضرائب الجمركية على الواردات وتم حظر الاستيراد من منطقة الاسترلىنى، وأعطيت أولوية الاستيراد للسلع الضرورية للحد من ارتفاع نفقات المعيشة وللبيع الانتاجية لدعم محاولات التنمية، وأقتصر التصدير على بعض أجهزة القطاع العام، وقصر التعامل مع بعض الاسواق الخارجية على بعض الشركات المحددة، وزادت واردات السلع الرأسمالية والاسلحة والذخيرة وانخفضت الصادرات وارتفع عجز الميزان التجارى، وصاحب تطبيق الخطة الخمسية الأولى

(٦٩) د. شوقى حبيب، تطور الهيكل التنظيمى لأجهزة التجارة الخارجية فى جمهورية مصر العربية، مؤتمر التجارة الخارجية فى الفترة من ١٤ : ١٧ مارس ١٩٧٦، كلية التجارة، جامعة عين شمس، ص ٨ : ١٣.

(٧٠) د. صلاح زين الدين، تحرير الاقتصاد المصرى ومستقبل التخطيط فى مصر، المؤتمر السادس عشر للأقتصاديين المصريين، الجمعية المصرية للأقتصاد السياسى والتشريع والاحصاء، القاهرة، ١٩٩٣، ص ٥٣.

(٧١) د. حسن أحمد توفيق، التجارة الخارجية : دراسة تطبيقية، مرجع سبق ذكره، ص ٩٥ : ١٠٨.

(٦٨) د. فؤاد مرسى، الانفتاح الاقتصادى، دار الثقافة الجديدة، القاهرة، ١٩٧٦، ص ٢٩.

المثل محلي (١٠٠%-٥٥٠%) في بعض الحالات؛ وبذلك عكس هيكل التعريفات الجمركية خطة التنمية الاقتصادية المتبعة في تلك الفترة والتي استهدفت تنويع القاعدة الصناعية، ودفع الانتاج في عديد من الصناعات الوسيطة والرأسمالية؛ حيث تميزت تلك الفترة بان اهتمام الدولة كان مركزا على صناعات بدائل الواردات؛ فأنتوى هيكل التعريفات على سياسة جمركية تسعى الى تشجيع صناعات بدائل الواردات وحمايتها من المنافسة الأجنبية بهدف تحقيق وفر في العملة الأجنبية، الأمر الذي ساهم بشكل إيجابي في علاج العجز في ميزان المدفوعات، بالإضافة الى تنمية النشاط الصناعي وخلق فرص عمل جديدة، من خلال تعريفات جمركية عالية على السلع النهائية المستوردة، في حين خضعت الواردات من السلع الغذائية وبعض مستلزمات الانتاج والمواد الخام والسلع الوسيطة لضرائب جمركية منخفضة للغاية؛ مما أدى تلقائيا الى تخفيض تكلفة الانتاج ومن ثم زيادة ربحية الانتاج المحلي، ومن جهة أخرى لم تعطى الدولة أهمية تذكر للصناعات التصديرية سواء من حيث الاستثمارات الموجهة اليها او من حيث الحوافز اللازمة لتطوير هذا القطاع، ولم يتلقى نشاط الصادرات بصفة عامة التشجيع الكافي خلال تلك الفترة، واحتل هدف تنمية الصادرات مكانا ثانويا في ظل غياب استراتيجية واضحة لتنميته في الاجل الطويل؛ وكان لتلك التطورات أثارا عميقة على القدرة التصديرية بصفة خاصة وعلى هيكل التجارة الخارجية بصفة عامه، ساهم في تعميقها هيكل الانتاج الزراعي واتساع الاختلال الهيكلي بين مختلف القطاعات الانتاجية، حيث عجزت الطاقات الانتاجية المحلية على مقابلة الزيادة في الطلب المحلي المتولد عن ارتفاع الدخل في

القطاعات الخدمية، الأمر الذي أدى الى تصاعد معدل التضخم المحلي من جهة والى ارتفاع معدلات الاستيراد بمعدل أكبر مما كان مخطط لها، وظهر بصورة واضحة العجز الكبير في الميزان التجاري، فلجأت الدولة الى فرض نظام تراخيص الاستيراد الى جانب التعريفات الجمركية ليؤكد عملية تقييد الواردات، وتم قصر عمليات الاستيراد ومن ثم الحصول على التراخيص على الشركات التي يعهد اليها بهذا النشاط^(٧٢).

وتقدمت مصر في عام ١٩٦٢ بطلب الانضمام الى اتفاقية الجات، وطبق اعلان الانضمام المؤقت في ١٣ نوفمبر ١٩٦٢، حيث تراءت عدة اعتبارات للحكومة المصرية في ذلك الوقت جعلتها تسعى للانضمام للجات كان من أهمها^(٧٣):-

- * تزايد أهمية التجارة الخارجية للدول المنضمة لاتفاقية الجات، والتي اصبحت تمثل حوالى ٩٠% من التجارة العالمية.
- * الاستفادة من الاحكام المنصوص عليها في المادة ١٨ من الاتفاقية، والتي تقرر حاجة الدول النامية الى تطبيق بعض القيود الكمية اللازمة لاحتياجات التنمية.
- * تمشى اتفاق مصر مع صندوق النقد الدولي على برنامج التثبيت النقدي مع احكام المادة ١٥٥ من الاتفاقية.
- * قيام الحكومة باستكمال تطوير تعريفاتها الجمركية مع مستلزمات التنمية

(٧٢) محمد عبد الفتاح الكفراوي، دور السياسة التجارية في رفع معدلات الصادرات في جمهورية مصر العربية خلال الفترة من ١٩٦٠ - ١٩٩٠، مرجع سبق ذكره، ص ٤٠: ٤٢.

(٧٣) عاطف السيد، الجات والعالم الثالث (دراسة تقييمية للجات واستراتيجية المواجهة)، مجموعة النيل العربية، القاهرة، ٢٠٠٢، ص ١٨.

خطة الانجاز وأخذ التخطيط يترجع؛ وذلك بسبب تعبئة الموارد الاقتصادية لمواجهة ظروف إقتصاديات الحرب، واستمرت الدولة فى وضع خطط سنوية بدأ من عام ١٩٦٧ وحتى عام ١٩٧٢/١٩٧١ كانت أشبه ما تكون بالبرامج السنوية التى لاتخرج فى الواقع عن الموازنات العامة للدولة مع بعض تفصيلات عن المشروعات المزمع إقامتها خلال السنة محل الخطة^(٧٦).

وصدر قرار عام ١٩٦٦ بالأخذ بالتخصيص السلعى والجغرافى تم بمقتضاه قصر التعامل مع بعض الاسواق على بعض الشركات المحددة، وذلك بهدف تنظيم العمل بين شركات التجارة، وقد صاحب ذلك تركيز وتقييد التصدير فى بعض أجهزة القطاع العام دون بقية الاجهزة الاخرى بدأ من عام ١٩٦٧؛ حيث تم تركيز تصدير السلع المصنعة فى مؤسسة التجارة والشركات التابعة لها؛ وذلك لتلافى العيوب الناجمة عن تعدد الأجهزة التى تمارس عملية التصدير والاستيراد وخاصة فيما يتعلق بتخطيط التجارة الخارجية^(٧٧).

وفى تلك الفترة برز دور مصر فى اتفاقية الجات من خلال جولة كيندى (١٩٦٣-١٩٦٧) والتى قدمت فيها مصر بعض الالتزامات المتعلقة بتثبيت التعريفات الجمركية، وحاولت الدفاع عن القيود غير الجمركية باستعمال بعض بنود الحماية التى

الاقتصادية، فضلا عن سيطرتها على عمليات التجارة الخارجية .

وصدر قانون الجمارك رقم ٦٦ لسنة ١٩٦٣م الخاص بتنظيم عمل الجمارك المصرية، والقانون رقم ٩٥ لسنة ١٩٦٣ الذى قصر حق الاستيراد على بعض أجهزة القطاع العام، وانضمت مصر الى اتفاقية السوق العربية المشتركة مع الاردن والعراق وسوريا والكويت عام ١٩٦٤ بموجب اتفاقية الوحدة الاقتصادية العربية الموقعة فى عام ١٩٥٦ والتى تعد واحدة من اهم الاتفاقيات على المستوى الاقليمى^(٧٤).

وبحلول عام ١٩٦٥ تبين ان الخطة الخمسية الاولى قد واجهت بعض المشاكل والصعوبات التى حالت دون تحقيق ما كان مستهدفا منها بالكامل، وتبين انه من الصعب ان يتم تحقيق أهداف هذه الخطة كاملة خلال خمس سنوات، ورأى المسئولين فى ذلك الوقت ان تستكمل اهداف الخطة الخمسية الاولى اولا قبل البدء فى تنفيذ الخطة الثانية، وأستقر الرأى على إعداد خطة ثلاثية (١٩٦٧/٦٩ - ١٩٧٠) سميت بخطة الانجاز^(٧٥)؛ ونتج عن ذلك تأجيل تنفيذ الخطة الخمسية الثانية والتى كان مقرر لها ان ان تبدأ فى الفترة (١٩٦٦ / ٦٥ - ١٩٧٠ / ٦٩) باعتبارها تمثل الحلقة الثانية من الخطة طويلة الاجل للسنوات العشر (١٩٦٠ - ١٩٧٠)، ثم حالت الظروف السياسية التى واجهتها البلاد فى تلك الفترة والتى انتهت بنكسة يونيو ١٩٦٧ دون تنفيذ

(٧٦) د. محمد عبد المنعم وآخرون، تقييم تجربة التخطيط فى جمهورية مصر العربية، معهد التخطيط القومى، مذكرة رقم (١٠٧٣)، القاهرة، سبتمبر ١٩٧٤، ص ٥٥.
(٧٧) محمد عبد الفتاح الكفراوى، دور السياسة التجارية فى رفع معدلات الصادرات فى جمهوريه مصر العربية خلال الفترة من ١٩٦٠ - ١٩٩٠، مرجع سبق ذكره، ص ٣٦.

(٧٤) للمزيد عن العمل العربى المشترك، انظر:
- طه عبد العليم طه، وآخرون، أليات التكامل الاقتصادى العربى، معهد البحوث والدراسات العربية، القاهرة، ١٩٩٣.
- محمد محمود الإمام، العمل الاقتصادى العربى المشترك، ابعاده وتطوره، معهد البحوث والدراسات العربية، القاهرة، ٢٠٠١.
(٧٥) د. طلعت الدمرداش، التخطيط فى ظل أليات السوق، دار النهضة العربية، القاهرة، ص ٢٥٩.

وتصديرًا وإطلاق حرية التصدير لقطاعات الاقتصاد القومي في عامي ١٩٧١-١٩٧٢^(٧٩)، وتم توقيع اتفاق تجارى بين مصر والسوق الأوروبية المشتركة في عام ١٩٧٢^(٨٠) بمقتضاه منحت مصر أفضلية تجارية لمنتجاتها داخل أسواق تلك الدول، كما أنضمت مصر إلى النظام المعمم للمزايا الكندي في ١٩٧٤^(٨١).

(٧٩) انظر:

- د. حسن أحمد توفيق، التجارة الخارجية، مرجع سبق ذكره، ص ٦٤-١٠٨.
- بنت هانسن، كريم نشاشيبي، انظمة التجارة الخارجية والتنمية الاقتصادية في مصر، مرجع سبق ذكره، ص ١٥، ص ٢٩-٣٠.
- مروة شعبان محمد سلامة الجمال، تحليل آثار سياسة تحرير التجارة على الميزان التجارى في مصر خلال الفترة (١٩٩١-٢٠٠٨)، مرجع سبق ذكره، ص ٤٢-٤٣.
- محمد عبد الفتاح الكفراوي، دور السياسة التجارية في رفع معدلات الصادرات في جمهورية مصر العربية خلال الفترة من ١٩٦٠-١٩٩٠، مرجع سبق ذكره، ص ٣٥-٣٧، ص ٤٠.
- (٨٠) وبمقتضاه حصلت مصر على مزايا وتخفيضات جمركية ثم تم توقيع اتفاق شامل للتعاون الاقتصادي في ١/١٨/١٩٧٧ ثم تم بروتوكول اضافي في عام ١٩٨٧ بمقتضاه تم إلغاء جميع الرسوم الجمركية على واردات مصر من السلع الصناعية في غضون فترة انتقالية تصل إلى ١٥ عاماً من تاريخ دخول الاتفاقية في حيز التنفيذ. أما بالنسبة للسلع الزراعية فقد طور الاتحاد الأوربي الامتيازات التي تحصل عليها الصادرات الزراعية المصرية عن طريق زيادة الحصص التصديرية لمصر من السلع الزراعية وبصفة خاصة الخضروات والفاكهة. انظر:

- Ministry of Trade & Industry, Egypt and Euro-pean union common history and one future, Eur-o-pean union unit, Trade agreement sector, Egypt-, p1

(٨١) أنشئ النظام المعمم للمزايا (G.S.P) Preferences في إطار اللجنة الخاصة المعنية بالافضليات والمنبثقة من مجلس التجارة والتنمية بالانكناد عام ١٩٧٠ ليصبح منذ ذلك الحين سكا للتعاون الاقتصادي فيما بين البلدان المتقدمة والنامية وبمقتضاه تمنح الدول المتقدمة تفضيلات جمركية تصل إلى حد الإعفاء الجمركي لبعض صادرات الدول النامية، وهو نظام تطوعى أحادى الاتجاه من طرف واحد منقوح من الدول المتقدمة للدول النامية دون التزام قانوني، لايقوم على مبدأ المعاملة بالمثل حيث لا تحصل الدول المتقدمة على مزايا أو تفضيلات جمركية من الدول النامية في مقابل ما تمنحه لها من مزايا مشابهة، ولا يتضمن شرط عدم التمييز ومن ثم فيمكن لأي دولة مانحة أن تعدل في معاملتها التمييزية مع أي دولة نامية دون مطالبة باقي الدول النامية بذات المعاملة. وتعتبر كافة الدول المتقدمة تقريبا دول مانحة للنظام المعمم للمزايا. ولكن يعاب على ذلك النظام أنه تطوعى يمنح من جانب الدول المتقدمة بما لايشكل التزاما عليها بالاستمرار في منحه فضلا عن حقها في تعديل أو سحب الامتيازات التي تمنحها للدول النامية دون مراجعة من أحد وأن الدول النامية لا تحقق الاستفادة الكاملة من هذا النظام نظرا لتغيره باستمرار فضلا عن ارتباط النظام بقواعد صارمة ومعقدة للمنتأ. كما أنه يتم استخدام هذه النظام كأداة ضغط على الدول النامية لإجبارها على الإترام بسياسات تجارية معينة. انظر: وزارة التجارة الصناعية، قطاع الاتفاقات التجارية، الاتفاقات متعددة الأطراف، النظام المعمم للمزايا

تنص عليها الاتفاقية، بهدف حماية الصناعة الناشئة وتخفيض العبء على ميزان المدفوعات^(٧٨).

وعلى الرغم من ذلك لم تتمكن الدولة من السيطرة بشكل كامل على قطاع التجارة الخارجية نظراً لضعف خبرتها وتخبط رؤيتها في هذا المجال، ولم يستطع القطاع العام وحده القيام بأعباء التجارة الخارجية خاصة في ظل تزايد اعداد السكان وضعف موارد النقد الأجنبي؛ فأنشأت الدولة جهاز التجارة الخارجية في عام ١٩٦٧، ووقعت مصر بروتوكول الانضمام النهائي للجات وأصبحت عضوا كاملا في الجات بحلول عام ١٩٧٠، وذلك بعد مفاوضات استغرقت ٨ سنوات منذ عام ١٩٦٢، واعتبرت مصر طرفا متعادلا اعتبارا من ٢٧ مايو ١٩٧٠، وفي ضوء ذلك وافقت مصر على ربط وتخفيض فئات الرسوم الجمركية على ٢٥٩ بندا من بنود وارداتها في الوقت الذي تمتعت فيه الصادرات المصرية بمزايا جمركية من الدول الاخرى اعضاء الجات والتي بلغ عددها ٦١٤٠ بندا جمركيا، وقد تزايدت هذه المزايا بمرور الوقت مع تزايد عضوية الجات وانضمام دول جديدة اليها، كما خضعت للالتزامات التي ترتبت على انضمامها للجات، وانضمت مصر إلى النظام المعمم للمزايا الأمريكي والياباني في عام ١٩٧١، وانشأت الهيئة العامة للرقابة على الصادرات والواردات في عام ١٩٧١ لتتولى الرقابة على الصادرات والواردات، واصدار تراخيص الاستيراد والتصدير، وتم إلغاء العمل بنظام التخصيص السلعي والجغرافي للشركات استيراداً

(٧٨) محمد عبد الواحد، العوامل المؤثرة في مشكلة التجارة الزراعية من نشأت الجات وحتى بداية جولة أوروجواي، الندوة القومية الثالثة بعنوان "الاقتصاد المصرى في مواجهة تحديات منظمة التجارة العالمية" مركز بحوث ودراسات التنمية التكنولوجية، جامعة حلوان، القاهرة، في الفترة من ٢٢-٢٤ مارس ١٩٩٩، ص ٣٤٢.

الفترة الرابعة : فترة الانفتاح الاقتصادى والممتدة خلال الفترة من (١٩٧٤ : ١٩٩٠)

تميزت هذه الفترة بتغيير الظروف والاضاع الاقتصادية التى صاحبت انتهاء حرب اكتوبر ١٩٧٣، وأتجاه الحكومة منذ عام ١٩٧٤ الى محاولة تصحيح مسار الاقتصاد المصرى؛ فبدأت بتقديم الرئيس السادات ورقة أكتوبر عام ١٩٧٤ التى تضمنت الدعوة الى سياسة الانفتاح الاقتصادى وفتح الاقتصاد المصرى أمام رأس المال العربى والاجنبى مع إطلاق الحرية للقطاع الخاص فى مزاوله نشاطه؛م أجل رفع معدل النمو بعدما انخفض لتزايد الانفاق العسكرى نتيجته الحرب^(٨٢)، ووجهت السياسة الجمركية نحو تحرير التجارة الخارجية، فتم انشاء أول وزارة للتجارة الخارجية بالقرار الجمهورى رقم ٦١ لعام ١٩٧٤^(٨٣)، والتى تسمى الان بوزارة التجارة والصناعة والمشروعات الصغيرة والمتوسطة، وصدر القرار الجمهورى رقم ١٧٣ لعام ١٩٧٤ لوضع ضوابط الاستيراد والسماح للقطاع الخاص بالتصدير، والقانون رقم ٢٣٧ لعام ١٩٧٤ لاستكمال أحكام التصدير

والاستيراد والنقد، والقانون رقم ٤٣ لسنة ١٩٧٤م والذى سمح بإنشاء المناطق الحرة للقطاع العام والخاص، وتم تعديل القانون رقم ٩٥ لسنة ١٩٦٣ بالقانون رقم ١١٨ لعام ١٩٧٥م بشأن تنظيم الاستيراد والتصدير والسماح للقطاع الخاص بالاستيراد بجانب القطاع العام والسماح للأفراد بالاستيراد للاستخدام الخاص والشخصى ، وكذلك حرية التصدير من قبل القطاع الخاص بجانب القطاع العام^(٨٤)، واستكمل ذلك التشريع بعد ذلك بصور القرارين الجمهورى رقم ١٣٦ لعام ١٩٧٨ والوزارى رقم ١٥ لعام ١٩٨٠، واللذان اختصا باعطاء الحرية للقطاع الخاص فى الاستيراد من الخارج، والقانون رقم ١٠٥٨ لسنة ١٩٧٥ الذى اتاح للمصريين والاجانب حرية الاستيراد باستثناء ١٨ سلعة استراتيحية وصحية منها القمح اقتصر استيرادها على القطاع العام، وأنشئ مركز تنمية الصادرات فى عام ١٩٧٩^(٨٥).

وعلى الصعيد الدولى كان لمصر دور بارز مرة اخرى فى مفاوضات الجات فى جولة طوكيو خلال الفترة (١٩٧٣-١٩٧٩) والتى تعد اول جولة مفاوضات متعددة الاطراف تشارك فيها مصر بعد انضمامها النهائى للجات ، وكانت مصر هى الدولة العربية الوحيدة التى شاركت فيها، وانضمت مصر الى سبع اتفاقيات من الاتفاقيات التسع التى اسفرت عنها الجولة، وفى جولة أورجواى استطاع المفاوض المصرى من إضافة الدول الصغيرة كتقسيمه رابعة

<http://www.tas.gov.eg/Arabic/Trade%20Agreements/agreements.1/5/2014>

^(٨٢) احمد السيد النجار ، الاقتصاد المصرى من تجربة يوليو الى نموذج المستقبل ، مركز الأهرام للدراسات السياسية والاستراتيجية ، ٢٠٠٢ ، ص ١٧ : ٢٠ .

^(٨٣) أنشئت وزارة التجارة الخارجية فى ١٩٣٤/١٢/٢٠ خلال عهد الملك فؤاد الأول طبقا للمرسوم الملكى رقم ١١، وكانت تسمى مصلحة التجارة والصناعة وتتبع وزارة الخزانة ، وخلال الخمسينيات كان نشاط التجارة الخارجية يدار من قبل وزارة الاقتصاد ، والتى تم تسميتها بعد ذلك بوزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية فى عام ١٩٧١ الى ان صدر قرار رئيس الجمهورية رقم ٩٤ لسنة ١٩٧٣ بدمج وزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية فى وزارة الخزانة واطلق عليها وزارة المالية والاقتصاد والتجارة الخارجية ، ثم صدر قرار رئيس الجمهورية رقم ١٠١ لسنة ١٩٧٥ بدمج نشاط التجارة الخارجية مع نشاط التجارة الداخلية فى وزارة التجارة وفى ١٩٧٨/١٠ تم دمج نشاط التجارة الخارجية مع نشاط الاقتصاد فى وزارة للاقتصاد والتجارة الخارجية ، ثم تم دمج نشاط التجارة الخارجية والتجارة الداخلية مع وزارة الصناعة والتنمية التكنولوجية فى وزارة التجارة والصناعة فى عام ٢٠٠٤ .

^(٨٤) بصور القانون رقم ١١٨ لسنة ١٩٧٥ لغت القوانين ٩ لسنة ١٩٥٩ بشأن تنظيم عمليات الاستيراد ، و٢٠٣ لسنة ١٩٥٩ بشأن تنظيم عمليات التصدير ، و٩٥ لسنة ١٩٦٣ بشأن قصر حق الاستيراد على بعض أجهزة القطاع العام .

^(٨٥) معهد التخطيط القومى ، إدارة التجارة الخارجية فى ظل سياسات التحرر الاقتصادى ، سلسلة قضايا التخطيط والتنمية ، ١٩٩٩ ، ص ٤٧ .

(G.S.T.P) " Preferences" فى عام ١٩٨٢، واتجهت حصيلة الضرائب الجمركية نحو الزيادة حتى بلغت ٥٦.٣% من هيكل الإيرادات الضريبية للدولة لسنة ١٩٨٣/١٩٨٤ كنتيجة لزيادة الواردات المصرية خاصة بعد فتح مجال الاستيراد للقطاع الخاص فى منتصف السبعينات ، وان ساهمت الاعفاءات الجمركية الكبيرة فى خفض معدل تزايد حصيلة الضرائب الجمركية بصفة عامة (٨٩).

وتم إنشاء البنك المصرى لتنمية الصادرات فى عام ١٩٨٥م لتمويل الصادرات المصرية وتقديم خدمات التأمين على الصادرات، وفى عام ١٩٨٦ أتبعت مصر نظام الاستيراد بدون تحويل عملة (الاستيراد من الموارد الذاتية) بدلا من نظام تراخيص الاستيراد ، واصبح متاح لاي شخص لدية موارد بالنقد الاجنبى ان يستخدمها فى الاستيراد مباشرة دون الحاجة للرجوع للجهاز المصرفى، وبذلك تم الغاء نظام حظر الاستيراد بعد إلغاء لجان ترشيد الاستيراد والتي كانت تقوم بإصدار تراخيص الاستيراد للقطاع الخاص ، حيث تم إلغاء نظام القيود الكمية وحصص الاستيراد الذى كان متبع منذ سياسة الانفتاح ، وبذلك أمكن للقطاع الخاص

لدول الجات لتصبح (دولا متقدمة ، دول نامية ، دول اقل نموا ، والدول الصغيرة ومنها مصر) ،ومن مميزات هذا التقسيم ان الدول الصغيرة غير ملتزمة بنفس الالتزامات التى تطبق على الدول النامية والتي منها كوريا والبرازيل، وانها تحصل على مزايا لا تحصل عليها الدول النامية ، كما قادت مصر موقفا موحدا للدول الافريقية المشتركة فى مفاوضات أوروغواي للحصول على التزام تنفيذى من الدول المتقدمة بتعويض الدول الاقل نموا والمستوردة للغذاء من الارتفاع المرتقب فى زيادة فاتورة الغذاء المستوردة من العالم المتقدم (٨٦).

وصدرت تعريفية جمركية جديدة بموجب القرار الجمهورى رقم ٢٠٢ لسنة ١٩٨٠ تضمنت ٤٣ فئة جمركية، حيث تم اجراء اصلاح كامل لهيكل التعريفية الجمركية بما يحقق تصاعد التعريفية الجمركية مع تزايد درجة التصنيع وذلك لحماية الصناعات المحلية، وعلى الرغم من ذلك فقد ظهرت عدد من المشاكل منها زيادة عدد فئات التعريفية، وارتفاع معامل التشنت فى معدلات الضرائب الجمركية مقاسا بالانحراف المعيارى وما ترتب عليها من حدوث تشوهات فى هياكل الاسعار (٨٧).

وعقدت الدولة اتفاقية تيسير وتنمية التبادل التجارى مع الدول العربية فى ١٩٨١، حيث تم الانضمام إلى النظام المعمم للافضليات التجارية بين الدول النامية (٨٨) "Global System of Trade"

(٨٦) محمد عبد الواحد ، العوامل المؤثرة فى مشكلة التجارة الزراعية من نشأت الجات وحتى بداية جولة أوروغواي ، الندوة القومية الثالثة بعنوان " الاقتصاد المصرى فى مواجهة تحديات منظمة التجارة العالمية" مرجع سبق ذكره، ص ٣٤٢ .

(٨٧) معهد التخطيط القومى ، إدارة التجارة الخارجية فى ظل سياسات التحرر الاقتصادى ، مرجع سبق ذكره ، ص ٤٨ .

(٨٨) صدر الإعلان الخاص بإنشاء النظام الشامل للافضليات التجارية بين الدول النامية فى أكتوبر ١٩٨٢ وفى عام ١٩٨٦ صدر إعلان

برازيليا بشأن بدء الجولة الأولى من المفاوضات فى إطار النظام وقد إختتمت هذه الجولة عام ١٩٨٨ وتم فيها تبادل التفضيلات الجمركية. ويعتبر النظام الشامل للافضليات التجارية معاهدة متعددة الأطراف (٤٣ دولة عضو) (الارجنتين، فيتنام ، ترينداد ، موزمبيق ، غانا، بنجلاديش، ليبيا، سريلانكا، الاكوادور ، الكاميرون ، تنزانيا، مينمار، غينيا، بنين، ماليزيا، سنغافورة، أندونيسيا، كوبا، تونس، نيجيريا، غانا، بوليفيا، مصر، البرود، السودان، إيران، كوريا الجنوبية، الجزائر، نيكارجوا، الفلبين، بيرو، المغرب، شيلي، باكستان، كوريا الشمالية، رومانيا، الهند، فنزويلا، تايلاند، المكسيك، العراق، البرازيل، كولومبيا، زيمبابوي) يشترك فيها الدول الأعضاء فى مجموعة الـ ٧٧ وتضع إطاراً شاملاً محددًا لقواعد العلاقات التجارية فيما بين الدول الأعضاء على أساس تبادل تفضيلات ومزايا جمركية. انظر: وزارة التجارة الصناعية، قطاع الاتفاقات التجارية، الاتفاقات متعددة الأطراف، النظام الشامل للافضليات التجارية.

<http://www.tas.gov.eg/Arabic/Trade%20Agreements/greemts/GSTP.1/5/2014>

(٨٩) وزارة المالية ، الموازنة العامة للدولة عن عام ١٩٨٣/١٩٨٤ .

من الانظمة الجمركية الخاصة المحفزة للتصدير .

(٣) ترشيد الاعفاءات الجمركية والغاء كافة الضرائب والرسوم الأخرى الملحقه بالتعريفه الجمركية كالغاء كلاً من رسم دعم تنمية المشروعات (١٠% من القيمة) ورسم الاحصاء الجمركى (١% من القيمة) والضريبة الإضافية (٣% من ضريبة الوارد)، ورسم الدعم البحرى (٠.٥% من القيمة) .

(٤) اخضاع الآلات والمعدات والأجهزة التى تستوردها مشروعات الاستثمار والمجتمعات العمرانية الجديدة واللازمة لإنشائها لفئة ضريبة موحده قدرها ٥%، ومنح تخفيضات فى فئات التعريفه الجمركية على المكونات المستورده المستخدمة فى تجميع منتجات محلية تزداد بزيادة نسبة المكون المحلى؛ وذلك بهدف تشجيع الانتاج المحلى.

(٥) تحقيق التوازن فى هيكل التعريفه الجمركية حسب درجة التصنيع لتشجيع الانتاج الصناعى، وذلك باخضاع المواد الخام والسلع الغذائية لضرائب منخفضة، والسلع الوسيطة والرأسمالية لضرائب معتدلة ، والسلع الاستهلاكية المعمره والكمالية لضرائب مرتفعة.

الانه يلاحظ ان احكام المادة رقم ٦ من التعريفه الجمركية^(٩٢) الخاصة بتشجيع صناعات التجميع المحلى والتى تنص على إذا تم إستيراد مكونات المنتج من الخارج على أن يتم تجميعها فقط فى مصر تخضع قيمة تلك المكونات لفئة الضريبة

استيراد اى سلعة غير واردة فى قائمة الحظر دون إصدار ترخيص بذلك ، على الرغم من ان الحظر لم يكن مطلقا حيث كان يسمح للقطاع الخاص بالاستيراد من قائمة السلع المحظور استيرادها والتى كانت تتضمن ٢١٠ بندا جمركيا يغطى ٥٤٨ سلعة فى عام ١٩٨٦ وذلك فى حالات معينة مثل صناعة التجميع^(٩٠).

وكمحاولة لإصلاح هيكل التعريفه فقد صدرت تعريفه جمركية جديدة بالقرار الجمهورى رقم ٣٥١ لسنة ١٩٨٦م ، وقد أستهدفت التعريفه الجمركية الآتى^(٩١) :-

(١) معالجة تشوهات التعريفه السابقة وتخفيض فئات التعريفه الجمركية من ٤٣ فئة إلى ١٠ فئات بخلاف فئة سلعة الدخان (ضريبة نوعية) وفئة بعض السلع الكمالية وفئة المشروبات الكحولية، وتخفيض التشتت فى معدلات الضرائب الجمركية من خلال رفع الحد الأدنى لمعدلاتها من ٠.٧% الى ٥% باستثناء السلع الغذائية الضرورية خضعت لفئة ضريبة مخفضة قدرها ١% وتخفيض الحد الأقصى لمعدلاتها الى ١٦٠% ، باستثناء بعض السلع الكمالية والمشروبات الكحولية (تصل الى ٣٠٠%) .

(٢) إلغاء عبء الضرائب الجمركية وغيرها من الضرائب غير المباشرة المحلية المفروضة على المواد المستخدمة فى تصنيع سلع التصدير من خلال نظام الدروباك والسماح المؤقت باعتبارهم

(٩٠) مروة شعبان ، تحليل آثار سياسة تحرير التجارة على الميزان التجارى فى مصر خلال الفترة (١٩٩١-٢٠٠٨)، مرجع سبق ذكره ، ص ٤٦ .

(٩١) لمزيد من التفاصيل انظر :-

معهد التخطيط القومى ، إدارة التجارة الخارجية فى ظل سياسات التحرير الاقتصادى ، مرجع سبق ذكره ، ص ٤٨ : ٤٩ .

(٩٢) وذلك وفقاً لأحكام القانون رقم ٣٥١ لسنة ١٩٨٦ ، الخاص بإصدار التعريفه الجمركية وتعديلاته، ومازالت تلك المادة سارية حتى الوقت الراهن .

يواجهوا عدم اقبال من جانب المجمعين على منتجاتهم وذلك لأن الأخير مطالب بإستخدام حد أدنى من المكونات المحلية للحصول على تخفيض فى معدل الضريبة الجمركية المفروضة على قيمة وارداته من المكونات^(٩٥)، وبالتالي حتى لو إرتفعت نسبة المكون المحلى من المؤكد أن ذلك الإرتفاع سيكون ظاهرى كمى وليس حقيقى كفى نتيجة المغالاة فى أسعاره وتلك المعاملة الجمركية لا تشجع على النهوض بامكانيات التصنيع المحلى والإرتقاء بنسبة المكون المحلى كما لا توفر أحكام تلك المادة أية حوافز لزيادة نسبة المكون المحلى عن ٧٥% حيث عند تلك النسبة يتم الحصول على أعلى نسبة تخفيض وقدرها ٩٠% من معدل الضريبة الجمركية على المنتج النهائى وأى زيادة أخرى فى نسبة المكون المحلى لن يترتب عليها أى تخفيض فى معدل الضريبة الجمركية على المنتج النهائى وهو ما يعنى أن امكانيات تعميق التصنيع المحلى لن تزيد عن ٧٥% فى الغالب، وتوقف أحكام تلك المادة عاجزة أمام النهوض بالصناعة حيث تعيق حدوث أى تقدم تكنولوجى جذرى فى تصنيع المكونات وبالتبعية المنتجات المجمعمة و كذلك الارتقاء بمتطلبات الجودة فلا يوجد اشتراطات لمواصفات تكنولوجية او معايير جودة محددة يتطلب توافرها فى المكونات المنتجة محليا وبالتالي

يلجأ مصنعو المكونات المحلية إلى إنتاج المكونات الأقل جودة والبسيطة تكنولوجيا خاصة وأنهم يبيعون ما ينتجونه طالما رغب المجمعين فى تخفيض

الجمركية على المنتج الكامل بعد تخفيضها بنسبة ١٠% , أما إذا تم تجميع المنتج بإستخدام مكونات مستوردة من الخارج وأخرى مصنعة محليا (لا تقل عن ٣٠% من قيمة المنتج النهائى) تخضع قيمة المكونات المستوردة للضريبة الجمركية على فئة المنتج الكامل بعد تخفيضها بنسب تتحدد بناءً على نسبة التصنيع المحلى^(٩٣) المستخدمة فى التجميع ومتى بلغت نسبة المكونات المحلية ٦٠% فأكثر يحق الاختيار بين تطبيق تخفيض فئة الضريبة الجمركية على المنتج النهائى أو تطبيق الضريبة الجمركية على فئة المكونات المستوردة أيهما أقل^(٩٤) ؛ ويترتب على ذلك ان تظل نسب المكون المحلى المستخدمة فى تجميع المنتجات محليا متواضعة وذلك لأن أحكام تلك المادة إعتمدت على القيمة فى حساب نسبة مساهمة المكون المحلى مع العلم أن مواد الدهان المشتراة من السوق المحلى والمستخدمة فى الإنتاج وخط التجميع يدخلان ضمن قيمة المكونات المحلية مما قد يفتح الباب أمام المجمعين إلى تقديم فواتير شراء بقيم منخفضة للمكونات المستوردة وأخرى مرتفعة للمكونات المحلية الصنع، خاصة فى حالة عدم توافر قوائم سعرية بأسعار المكونات المستوردة لدى مصلحة الجمارك وأخرى بأسعار المكونات المصنعة محليا لدى الهيئة العامة للتمية الصناعية،أو قد يبيع مصنعو المكونات المحليون مكوناتهم بأسعار مرتفعة تزيد عن ١٠% - ٢٠% من السعر الحقيقى نتيجة تمتعهم بمركز تفاوضى قوى يمكنهم من رفع أسعارهم دون أن

(٩٣) تحسب نسبة التصنيع المحلى على أساس نسبة مساهمة خط التجميع التى تحدد بقرار من وزير التجارة والصناعة مضافاً إليها نسبة الأجزاء المصنعة محليا إلى مجموع الأجزاء الكاملة المكونة للمنتج النهائى.

(٩٤) ويجوز تطبيق هذه المفاضلة متى بلغت نسبة التصنيع المحلى ٤٠% شرط موافقة وزير التجارة والصناعة

(95) Assistance for Trade Reform, & WTO Central Department, and Trade Agreements Sector, Trade policy Options for the Egyptian Automotive sector, The Zero-for - Zero Option, Ministry of Foreign Trade, Egypt, pp. 12 -13.

تكلفتهم الإنتاجية من خلال تطبيق أحكام المادة السادسة من التعريفات الجمركية، وهو الأمر الذى يفضى فى النهاية الى حرمان المجمعين من استخدام أو اتباع أى تكنولوجيا جديدة، كما يتضح من الجدول الآتى^(٩٦):

(٩٦) عمرو فتيحة ، أليات التدخل الحكومى فى ظل التكتلات الإقليمية الجديدة لتوجيه النشاط الاقتصادى فى مصر، رساله دكتوراه، قسم المالية العامة ، كلية التجارة ، جامعة الاسكندرية ، ٢٠١٦، ص: ١٥٠:١٥٢

جدول رقم (١)

المعاملة الجمركية للمكونات المستوردة من الخارج

والمستخدمة في تجميع منتجات محلياً

مدى نسب التخفيض في معدل الضريبة الجمركية المفروضة على قيمة المنتج النهائي	نسبة التخفيض في معدل الضريبة الجمركية المفروضة على قيمة المنتج النهائي من نسبة التصنيع المحلي	متى بلغت نسبة التصنيع المحلي المستخدمة في تجميع المنتج النهائي
من ٣٣% إلى ٤٤%	١١٠%	من ٣٠% - ٤٠%
من ٤٧,١٥% - ٦٩%	١١٥%	من ٤١% - ٦٠%
من ٧٣,٢% - ٩٠%	١٢٠%	من ٦١% - ٩٩%

المصدر : عمرو فتيحة ، آليات التدخل الحكومي في ظل التكتلات الإقليمية الجديدة لتوجيه النشاط الاقتصادي في مصر ، مرجع سبق ذكره ، ص ١٥٠ .

ومد فترة سداد تلك الضرائب إلى خمس سنوات، وقد نتج عن ذلك انخفاض النسبة التي كانت تمثلها هذه الإعفاءات في إجمالي الإيرادات الجمركية من ٤٩% عام ١٩٨٦ إلى ١٧% عام ١٩٩٠^(٩٨)، وتزامن ذلك مع إبرام الدولة لاتفاق تبادل تجاري حر مع الأردن في عام ١٩٨٨، واتفاق تجاري وجمركي مع ليبيا في عام ١٩٩٠، كما شاركت مصر في اجتماع بروكسل عام ١٩٩٠ على المستوى الوزاري للجات، فضلا عن مشاركتها في اجتماعات التنسيق المستمرة التي تعقد في الجات

بالإضافة إلى الأثر السلبي على حجم الصادرات من السلع المصنعة المعتمدة على السلع المستوردة من السلع الوسيطة في ظل ارتفاع تكلفتها والذي سيكون عائقا لنفاذها للخارج في ظل بيئة المنافسة العالمية الشرسة ، ومن ثم ضياع جزء من حصيلة الصادرات كان يمكن استخدامه لتقليل العجز في الميزان التجاري للدولة^(٩٧) .

كما صدر قانون تنظيم الإعفاءات الجمركية رقم ١٨٦ لسنة ١٩٨٦م والذي اخص بتنظيم وترشيد الإعفاءات الجمركية، وقد خفض قانون الإعفاءات الجمركية عدد حالات الإعفاء وقصرها على أجهزة معينة على سبيل الحصر في القانون، ومنذ عام ١٩٨٧ يتم فحص هذه الإعفاءات وتبسيطها وإعادة هيكلتها، حيث تم تعديل معدلات تلك التعريفات في أعوام ١٩٨٨ ، ١٩٨٩ ، ١٩٩٠ ، وكذلك تعديل بعض صياغات بنودها الجمركية، والقرار رقم ٤٦ لسنة ١٩٩٠م الخاص بخفض الضرائب على الصادرات

(٩٨) لمزيد من التفاصيل انظر:

- د . حسن أحمد توفيق، التجارة الخارجية، مرجع سبق ذكره، ص ١٠٩ - ١٢٠

- مروة شعبان ، تحليل آثار سياسة تحرير التجارة على الميزان التجاري في مصر خلال الفترة (١٩٩١-٢٠٠٨)، مرجع سبق ذكره، ص ٤٤-٤٧

- محمد عبد الفتاح الكفراوي، دور السياسة التجارية في رفع معدلات الصادرات في جمهورية مصر العربية خلال الفترة من ١٩٦٠-١٩٩٠، مرجع سبق ذكره ، ص ٣٧-٣٩، ص ٤٣-٤٥

- إجلال راتب، إدارة التجارة الخارجية في ظل سياسات التجربة الاقتصادي، المجلة المصرية للتنمية والتخطيط، المجلد ٨، العدد ١، ٢٠٠٠، ص ١٦٢-١٦٥

- Amal Refaat, New Trends in Egypt's trade policy and future challenges, working paper no.36, the Egyption center for economic studies, 3/1999, pp1-2, p4, pp8-9.

(٩٧) مدحت محمد فرحات ، مشاكل تحديد القيمة محاسبيا لأغراض الضريبة الجمركية في ظل اتفاقية الجات وأثرها على الموازنة العامة للدولة - دراسة تطبيقية - ، مرجع سبق ذكره ، ص ٩٢ ، ١٠٦ : ١١٦ ، ١٢٨ ، ١٢٩ .

الاستيراد والتصدير بموجب القرار الوزاري رقم ٢٧٥ لسنة ١٩٩١، وتم إعادة هيكلة التعريفات الجمركية كجزء من برنامج التصحيح الهيكلي في عام ١٩٩١، حيث تم رفع الحد الأدنى من ٠.٥% إلى ٠.٧%، وتخفيض الحد الأعلى من ١٢٠% إلى ١٠٠%^(١٠١). وخفضت قائمة الواردات المحظورة من ٥٤٨ سلعة عام ١٩٨٦ إلى ٩٢ سلعة في عام ١٩٩٢م ومجموعات السلع التي يسمح باستيرادها بشروط معينة من ١٥ مجموعة سلعية في عام ١٩٩١م إلى ٣ مجموعات سلعية في عام ١٩٩٨م، والغاء أغلب القيود التعريفية، وكان هناك بعض العوائق غير التعريفية على الواردات القائمة منذ عام ١٩٦٠ مثل قوائم السلع المحظور استيرادها أو تصديرها، ووقف إصدار خطابات الائتمان البنكية واشترط الموافقة المسبقة من السلطات المختصة عند التصدير أو الاستيراد، واشترط توافر شروط معينة في الواردات ومتطلبات التسهيلات الحكومية (الوكالة

لمجموعة الدول النامية والتي تمثل غالبية الدول الاعضاء في الجات في تلك الفترة .

◆ الفترة الخامسة : - فترة الإصلاح الأقتصادي والممتدة خلال الفترة من (١٩٩١ : ١٩٩٩)

في ضوء تردى الأوضاع الاقتصادية في نهاية الثمانينات قامت مصر بعقد اتفاقية لتطبيق برنامج الإصلاح الاقتصادي والتكيف الهيكلي مع صندوق النقد الدولي في عام ١٩٩١ بهدف تعزيز تكامل الاقتصاد المصري في الاقتصاد العالمي، والذي يعد نقطة تحول هامة في السياسات الاقتصادية المصرية، حيث تميزت سياساته بالشمول والتكامل بالمقارنة بالسياسات المطبقة في الفترة ١٩٧٤ - ١٩٩٠^(٩٩)، ونجحت الحكومة في مواجهة كثير من الاختلالات الاقتصادية الهيكلية مع بدء مرحلة الإصلاح الاقتصادي في ١٩٩١ وتطبيق سياسات واشترطات البنك وصندوق النقد الدوليين^(١٠٠)، فتم إصدار اللائحة التنفيذية لقانون

بها من خلال جعل قوى السوق العامل الاساسي في تحديد أسعار الفائدة، وتوزيع الائتمان، وتعبئة المندخرات وتحرير سعر الصرف . برنامج التكيف الهيكلي :- ويهدف الى رفع معدل النمو الاقتصادي في الأجل المتوسط والطويل من خلال التأثير على جانب العرض الكلي، وذلك من خلال إصلاح الاقتصاد العام والخصخصة، وتحرير أسعار السلع والخدمات، وتحسين مناخ الاستثمار، وتحرير التجارة الخارجية؛ وذلك بهدف جعل الاقتصاد المصري أكثر انفتاحا على العالم الخارجي، والتحول من سياسة الأحلال محل الواردات الى سياسة تشجيع الصادرات من خلال تحرير كلا من الصادرات والواردات وتحرير سعر الصرف .

السياسات الاجتماعية :- حيث تقرر إنشاء الصندوق الاجتماعي للتنمية منذ عام ١٩٩١ بهدف تخفيض الآثار السلبية لبرنامج الإصلاح الاقتصادي على الفقراء ومحدودي الدخل. لمزيد من التفاصيل يمكن الرجوع في ذلك الى :

د. إبراهيم العيسوي، الاقتصاد المصري في ثلاثين عام: تحليل التطورات الاقتصادية الكلية منذ عام ١٩٧٤ وبيان تداعياتها الاجتماعية مع تصور لنموذج تنموي بديل، المكتبة الأكاديمية، ٢٠٠٧، ص ٩٣ : ١٠٥ .

سميرة إبراهيم أيوب، دور السياسات المالية في برامج الموازنة الاقتصادية لصندوق النقد الدولي في حل مشاكل الدول النامية مع دراسة خاصة عن مصر، رسالة دكتوراه، قسم المالية العامة، كلية التجارة، جامعة الإسكندرية، ١٩٩٧، ص ١٤٠ : ١٥٥، ١٧١ :

١٨٧ .
(١٠١) القرار الجمهوري رقم ١٧٨ لسنة ١٩٩١ الصادر في ٢١ مايو ١٩٩١ .

Gouda Abdel-Khalek Karima Korayem, FISCAL POLICY MEASURES IN EGYPT)⁹⁹(PUBLIC DEBT AND FOOD SUBSIDY, CAIRO PAPER IN SOCIAL SCIENCE, Volume 23, Number 1, Spring 2000, p 8: 9.

(١٠٠) شهد الاقتصاد المصري خلال فترة الثمانينيات عدد من الاختلالات الهيكلية الداخلية والخارجية، والتي تمثلت في انخفاض معدل النمو الاقتصادي، وزيادة عجز الموازنة العامة، وارتفاع معدلات البطالة، وارتفاع عجز ميزان المدفوعات، وارتفاع معدلات التضخم. ولذلك وقعت الحكومة المصرية اتفاق مع صندوق النقد الدولي والبنك الدولي وتم تطبيقه منذ بداية التسعينات سمي ببرنامج الإصلاح الاقتصادي، والذي يتكون من ثلاثة برامج فرعية :-

برنامج الاستقرار الاقتصادي :- ويهدف الى تقليل العجز الداخلي والخارجي وتخفيض معدل التضخم في الأجل القصير، من خلال ضبط الطلب الكلي واتباع سياسات مالية ونقدية انكماشية وتحرير سعر الصرف، وتضمن الإصلاح المالي خفض عجز الموازنة العامة للدولة كنسبة الى اجمالي الناتج المحلي، والاعتماد على مصادر حقيقية في تمويل عجز الموازنة من خلال اصدار أدوات الخزنة، وقد تطلب ذلك اتخاذ مجموعة من الإجراءات التي تهدف الى تخفيض النفقات وزيادة الإيرادات العامة من اهمها تحرير اسعار السلع الزراعية والصناعية، وتخفيض الدعم او إلغاؤه لبعض السلع الاستهلاكية، وتضمن الإصلاح النقدي تطوير أدوات السياسة النقدية والائتمانية وعلاج جوانب القصور

الجمهوري رقم ١٧٨ لسنة ١٩٩١، والقانون رقم ١٦١ لسنة ١٩٩٨ بشأن حماية الاقتصاد القومي من آثار الممارسات الضارة بالتجارة الدولية لمكافحة الاغراق وفرض الرسوم التعويضية والتدابير الوقائية، والقرار الجمهوري رقم ٣٣ لسنة ١٩٩٩ الخاص بانضمام مصر إلى اتفاقية النظام المنسق لتوصيف وتكويد السلع، والذي أُتبع بالقانون رقم ٣٨٢ لسنة ١٩٩٩ والذي أعطى مزيد من التخفيضات على معدلات الضريبة الجمركية بما يتوافق مع النظام المنسق^(١٠٢).

وكان من ابرز السياسات الجمركية التي تهدف الى تعزيز تكامل الاقتصاد المصري فى الاقتصاد العالمى والتواجد على الصعيد الدولى والنفاذ للاسواق الخارجية خلال فترة التسعينات، صدور قرار رئيس الجمهورية رقم ٧٢ لسنة ١٩٩٥م بالموافقة على إنضمام مصر لمنظمة التجارة العالمية والاتفاقيات

(التجارية)، والاحتكار الحكومى للواردات والصادرات والإيداع المسبق لجزء من قيمة الواردات عند التقدم لطلب الحصول على خطابات الضمان البنكية، وحصص التصدير والاستيراد والموافقة من الهيئة العامة للرقابة على الصادرات والواردات والرقابة على الجودة، وتحويل العملة قبل الاستيراد من البنك المركزى، والموافقة المسبقة على التصدير والاستيراد وودائع الاستيراد، ولكن بدأ من عام ١٩٨٦ بدأ التخلي عن تطبيق هذه العوائق جزئياً والبعض منها الآن قد ألغى تماماً مثل وقف إصدار خطابات الإئتمان البنكية والاحتكار الحكومى للواردات والصادرات وحصص الاستيراد والتصدير، والبعض الآخر تم الغاءه بشكل جزئى مثل حظر الاستيراد والموافقة المسبقة للاستيراد، وتم انشاء الشركة المصرية لضمان الصادرات بالقانون رقم ٢١ لسنة ١٩٩٢ لضمان الصادرات المصرية فى بعض الاسواق الخارجية، وصدور القرار الجمهوري رقم ٣٨ لسنة ١٩٩٤م والذي اختص باصدار التعريفات الجمركية المنسقة، وهى تعريفات جمركية جديدة وفقا للنظام المنسق لتوصيف وتكويد البضائع تهدف الى وضع توصيف موحد للسلع للأغراض التجارية والانتاجية، وتيسير توفير البيانات المقارنة للتجارة الدولية لأغراض المفاوضات التجارية والاقتصادية الدولية، وكانت أغلب دول العالم آنذاك قد بدأت فى تطبيق تعريفه النظام المنسق منذ عام ١٩٨٥، وتراوحت معدلاتها بين ٣٠% كحد ادى باستثناء بعض السلع الرأسمالية والغذائية (٥%) و ٧٠% كحد أقصى باستثناء سلع الدخان والسيارات والمشروبات الكحولية، وتوالت التعديلات على التعريفات الجمركية بغرض تخفيض معدلات الضريبة الجمركية بدأ من عام ١٩٩١ حيث صدر القرار

(١٠٢) حيث صدر فيما بين هذين التاريخين العديد من القوانين والقرارات لتعديل التعريفات الجمركية وهم: القانون رقم ٣٠٤ لسنة ١٩٩٢، ورقم ٧١ لسنة ١٩٩٣ ورقم ٧ لسنة ١٩٩٥، ورقم ٦٤ لسنة ١٩٩٥، ورقم ٥٧ لسنة ١٩٩٦، ورقم ٩٤ لسنة ١٩٩٦، ورقم ٣٠٤ لسنة ١٩٩٦، ورقم ٢٢٨ لسنة ١٩٩٧ والذي أختص بتعديل المادة السادسة من قرار رئيس الجمهورية رقم ٣٥١ لسنة ١٩٨٦، والخاص بالمعاملة الجمركية لمصناعات التجميع، ورقم ٢٢٩ لسنة ١٩٩٧، ورقم ٢٩٣ لسنة ١٩٩٧، ورقم ١ لسنة ١٩٩٨، ورقم ٢٤٣ لسنة ١٩٩٨، انظر:

- محمد عمر حماد أبودوح، إمكانيات السياسات المالية فى تنمية وتكامل قطاعى الزراعة والتصنيع الزراعى فى مصر فى ظل أحكام منظمة التجارة العالمية، رسالة دكتوراه، ٢٠٠٢، ص ٥٣: ٦٧.

- داليا محمد سامى محمد أمين إبراهيم، نموذج إحصائى مقترح للتنبؤ بحصيله الضرائب الجمركية، رسالة ماجستير، قسم الإحصاء والرياضة والتأمين، كلية التجارة، جامعة عين شمس، ٢٠٠٠، ص ٤٢-٣٨.

- عبير غريب، دور السياسات الجمركية فى حماية وتطوير الصناعات المصرية بالتطبيق على صناعة الجرارات الزراعية فى مصر، رسالة ماجستير، قسم الاقتصاد، كلية التجارة، جامعة عين شمس، ١٩٩٨، ص ١٢١-١٢٣، ص ١٢٨.

- أشرف جلال محمد عيد، متطلبات تطوير السياسات الجمركية للدول النامية فى ضوء اعتبارات تجربة التجارة العالمية مع التطبيق على مصر، مرجع سبق ذكره، ص ١٤١-١٤٧، ص ١٥٢-١٥٤.

- Denise Eby Konan & Keith E. Maskus, joint trade liberalization and tax reform in a small open economy: the case of Egypt, journal of development economics, vol.61, Elsevier, 2000, pp376-380.

واتجهت الحكومة لتطبيق سياسات تشجيع الصادرات والتواجد على الصعيد الاقليمي في تلك الفترة من خلال إبرام العديد من الاتفاقيات كان من أهمها اتفاقية منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى Greater Arab Free Trade Area (GAFTA) في عام ١٩٩٧ وفقاً لأحكام اتفاقية تيسير وتنمية التبادل التجاري الموقعة منذ عام ١٩٨١ مع دول: (قطر وتونس والأردن والعراق وعمان والكويت ولبنان وليبيا والمغرب والسودان وفلسطين واليمن والسعودية وسوريا والامارات والبحرين)^(١٠٥)، كما تم إبرام اتفاق تبادل تجارى حر مع تونس في عام ١٩٩٨ ، إبرام اتفاق تبادل تجارى حر مع المغرب في عام ١٩٩٨ ، وإبرام اتفاق البرنامج التنفيذي لدعم التبادل التجاري مع لبنان في عام ١٩٩٩ ، ثم الانضمام للسوق المشتركة لدول شرق وجنوب افريقيا كوميسا Common Market for East and South Africa (COMESA) في عام ١٩٩٩ مع دول: (السودان وناميبيا وتنزانيا وارتيريا وأوغندا وأثيوبيا وزامبيا وزيمبابوى وسوازيلاند ومدغشقر والكونغو الديمقراطية وملاوى وموريشيوس وكينيا وأنجولا والصومال وجيبوتي)^(١٠٦).

◆ الفترة السادسة : فترة بداية الألفية

الثالثة والممتدة منذ عام ٢٠٠٠

وحتى الآن :-

وتميزت هذه الفترة بحدوث عدد من المتغيرات الاقتصادية على المستوى الدولي

- (105) -
www.tas.gov.eg/arabic/trade%20agreements/.../gafta.
- www.sesric.org/jecd/jecd_articles/ART10091401-2.pdf.
(106)
- www.mti.gov.eg/english/Agreements/Comesa.htm.
- www.mcci.org/en/global.../ trade agreements /comesa.

التي تضمنتها الوثيقة الختامية المتضمنه نتائج جولته أورو جواى للمفاوضات التجارية متعدده الأطراف، وجدول الالتزامات التي تعهدت بتطبيقه في مجال تجارة السلع والخدمات والموقعة في مراكش بالمغرب في ١٥-١٦/٤/١٩٩٤، وعلى أن يعمل باحكام تلك الاتفاقية في مصر إعتباراً من ١/١/١٩٩٥^(١٠٧)، حيث بدء تطبيق مصر الرسمي للاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة "الجات" (GENERAL AGREEMENT ON (GATT) TARIFF AND TRADE)^(١٠٨)

- (١٠٧) أعتبرت مصر عضواً كاملاً وأصلياً في منظمة التجارة العالمية إعتباراً من ١٩٩٥/٦/٣٠ انظر:
- القرار الجمهوري رقم ٧٢ لسنة ١٩٩٥ بشأن الموافقة على انضمام جمهورية مصر العربية لمنظمة التجارة العالمية ، الجريدة الرسمية ، العدد ٢٤ (تابع) بتاريخ ١٠/٦/١٩٩٥ .
- قرار وزير الخارجية رقم ٤٢ لسنة ١٩٩٥ بشأن الموافقة على انضمام مصر لمنظمة التجارة العالمية ونشر في الوقائع المصرية في ١٧/٥/١٩٩٥ .
- وللمزيد انظر: د. عبد الفتاح مراد الموسوعة الكبرى في الجات وشرح النصوص العربية لاتفاقية الجات ومنظمة التجارة العالمية دار المعارف للنشر ، الإسكندرية ، ٢٠٠٥ ، ص ٣٠٠-٢٨٨ ص ٥٨٥ .
(١٠٨) لمزيد من التفاصيل حول منظمة التجارة العالمية واهدافها ومبادئها واتفاقيات الجات والاتفاقيات الناتجة عن جولات المفاوضات المختلفة وأثارها الاقتصادية يمكن الرجوع الى :-
- محمود الحسيني ، قواعد التجارة العالمية : مبادئ الجات ونتائج جولة أورا جواى للمفاوضات التجارية ، مجله الجمارك ، المعهد الثقافي الجمركي ، ١٩٩٨ .
- احمد مرعى ، زينب جابر ، التقييم الجمركي وفقاً لاحكام المادة السابعة من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة ، مجله الجمارك ، المعهد الثقافي الجمركي ، ١٩٩٩ .
- محمد ابراهيم ، الآثار الاقتصادية لاتفاقية الجات على قطاع النقل البحري في الدول المتخلفة مع الإشارة الى مصر ، رسالة دكتوراة ، كلية التجارة ، جامعة قناة السويس ، ٢٠٠٠ .
- مها عزت أبورية ، النظام العالمي الجديد واقتصاديات الدول النامية : دراسة الآثار الاقتصادية والاجتماعية لاتفاقية الجات على المجتمع المصري ، رسالة ماجستير ، كلية الاداب، جامعة طنطا ، ٢٠٠٤ .
- نبيل حشاد ، الجات ومنظمة التجارة العالمية ، أهم التحديات في مواجهة الاقتصاد العربي ، دار إيجي مصر للطباعة والنشر ، القاهرة ، ١٩٩٩ .
- عادل المهدي ، عولمة النظام الاقتصادي العالمي ومنظمة التجارة العالمية ، الدار المصرية اللبنانية ، القاهرة ، ٢٠٠٣ .
- عاطف السيد، الجات والعالم الثالث (دراسة تقييمية للجات وإستراتيجية المواجهة) ، مرجع سبق ذكره .
- محمد عمر حماد أبو دوح ، منظمة التجارة العالمية واقتصاديات الدول النامية ، الدار الجامعية ، الإسكندرية ، ٢٠٠٣ .
- محمود صفوت قابل ، منظمة التجارة العالمية وتحرير التجارة الدولية ، الدار الجامعية ، الإسكندرية ، ٢٠٠٩ .

ثم القرار رقم ٣٥ لسنة ٢٠٠٤ الذى أقر بخضوع الضريبة الجمركية المستحقة على الملابس الجاهزة والمنتجات النسيجية الى فئات الضرائب القيمة بدلا من الضرائب النوعية، وتم إعفاء بعض السلع الرأسمالية من الضريبة الجمركية وخاصة الواردة لقطاع المواد النسيجية ومصنوعاتها؛ وذلك لمساندة هذه الصناعة وتوفير المنافسة العادلة لها والارتقاء بانتاجها وزيادة صادراتها^(١٠٩)، ثم القرار رقم ١٠٠ لسنة ٢٠٠٤ والذى نص على إعفاء وتخفيض التعريفات الجمركية على بعض الخامات الأولية التى تدخل فى صناعة السلع الوسيطة والسلع المصنعة بهدف تشجيع الصناعة الوطنية، ومعالجة التشوهات فى التعريفات الجمركية نتيجة التغيرات المتلاحقة فى العملية الصناعية ودخول صناعات جديدة^(١١٠).

ليصدر بعدها تعريفات جمركية جديدة بموجب القرار الجمهورى رقم ٣٠٠ لسنة ٢٠٠٤م وفقاً للنظام المنسق لعام ٢٠٠٢م^(١١١)، ولحق ذلك صدور القرار رقم ١٤١٠ لسنة ٢٠٠٤م بإجراء بعض التعديلات على التعريفات الجمركية لعلاج التشوهات التى ظهرت مع تطبيق القرار السابق^(١١٢)، وأدى ذلك الى تخفيض متوسط التعريفات الجمركية بما يفوق ما تطلبه التزامات مصر فى اتفاقية منظمة التجارة العالمية، وقد جائت هذه التعريفات فى إطار مجموعة من السياسات الجديدة التى انتهجتها الحكومة آنذاك على

والمحلى، والى التى تطلبت تعدد التعديلات على جداول التعريفات الجمركية مما أفقدها التدرج الطبيعى فى فئاتها، وأثر على كفاءتها فى تحقيق أهدافها؛ حيث صدرت تعريفات جمركية جديدة وفقاً للنظام المنسق لعام ١٩٩٦ بالقرار الجمهورى رقم ٤٢٩ لسنة ٢٠٠٠، والذى أخذ فى اعتباره المتغيرات التى تؤثر على تصنيف وتبويب السلع المتداولة فى التجارة الدولية، وذلك من خلال إعادة النظر فى فئات التعريفات الجمركية لعلاج بعض التشوهات فى جداول التعريفات، ولإيجاد التوازن بين الفئات المطبقة على المواد الخام والسلع نصف المصنعة والمنتجات تامة الصنع، ولإيجاد قدر من الحماية التنافسية العادلة لمساندة المنتجات المحلية وتحفيز وزيادة الصادرات^(١٠٧)، وصدر القرار الوزارى رقم ٧٦٥ لسنة ٢٠٠١ بشأن تحديد قيمة البضائع الواردة للأغراض الجمركية وفقاً لأحكام منظمة التجارة العالمية (اتفاقية تنفيذ المادة السابعة من الاتفاقية العامة للتجارة والتعريفات)، وفى نفس العام تم تعديل التعريفات الجمركية تبعاً بالقرار الجمهورى رقم ٤٦٩ لسنة ٢٠٠١ حيث تم تطبيق الضرائب النوعية على سلعة الملابس ثم القرار رقم ٣ لسنة ٢٠٠٢ والذى تزامن مع صدور قانون تنمىة الصادرات رقم ١٥٥ لسنة ٢٠٠٢ لدعم الصادرات، كما تم فى عام ٢٠٠٢ نشر جداول التزامات جمهورية مصر العربية تجاه باقى أعضاء منظمة التجارة العالمية طبقاً لاتفاقية الجات الموقعة عام ١٩٩٥^(١٠٨).

- وللمزيد انظر: د. عبد الفتاح مراد، الموسوعة الكبرى فى الجات و شرح النصوص العربية لاتفاقية الجات و منظمة التجارة العالمية، مرجع سبق ذكره، ص ٢٨-٣٠، ص ٥٨٥.
(١٠٩) قرار رئيس الجمهورية رقم ٣٥ لسنة ٢٠٠٤، الجريدة الرسمية، العدد ٣ مكرر (ب) فى ٢٠ يناير سنة ٢٠٠٤.
(١١٠) قرار رئيس الجمهورية رقم ١٠٠ لسنة ٢٠٠٤، الجريدة الرسمية، العدد ٣٦ مكرر فى ٧ سبتمبر سنة ٢٠٠٤.
(١١١) قرار رئيس الجمهورية رقم ٣٠٠ لسنة ٢٠٠٤، الجريدة الرسمية، العدد ٣ مكرر (ب) فى ٢٠ يناير سنة ٢٠٠٤.
(١١٢) قرار رئيس الجمهورية رقم ٤١٠ لسنة ٢٠٠٤، الجريدة الرسمية، العدد ٥٠ مكرر (أ) فى ١٤ ديسمبر سنة ٢٠٠٤.

(١٠٧) المذكرة الإيضاحية لقرار رئيس الجمهورية رقم ٤٢٩ لسنة ٢٠٠٠ باصدار تعريفات جمركية جديدة، الجريدة الرسمية، العدد ١٠ مكرر، فى ١١ مارس ٢٠٠٢.
(١٠٨) جداول التزامات جمهورية مصر العربية تجاه باقى أعضاء منظمة التجارة العالمية، الجريدة الرسمية، العدد ٣٥ تابع، ٢٩ أغسطس ٢٠٠٢.

٢. إلغاء معظم تقريعات بنود التعريفات والتذيلات الجمركية والإبقاء على الضروري منها بدمج بنود التعريفات من ١٣٠٠٠ بند إلى ٦٠٠٠ بند ، وخفض القيود التعريفية من ٢٥ قيد إلى ٦ قيود ذات معدلات خاصة مثل المشروبات الكحولية والتبغ.... الخ ، وبذلك يتوافق جدول التعريفات الجمركية المصرية مع جداول التعريفات الجمركية العالمية .
٣. تحقيق التوازن بين الضريبة المفروضة على السلع تامة الصنع والسلع الوسيطة والمواد الخام والأولية .
٤. توحيد فئة التعريفات الجمركية سواء كان الوارد للاستخدام الصناعي أو التجاري، والحد من تشوهات التعريفات الجمركية، وتخفيض فئات الضريبة المقررة على الواردات من السلع الأساسية، والسلع الرأسمالية اللازمة للإنتاج، وتخفيض الضريبة على مستلزمات الإنتاج بما يمثل ٨٠% من إجمالي التخفيضات لتشجيع الاستثمار وزيادة القدرة التنافسية للصناعة الوطنية .

صعيد الاقتصاد القومي ككل وفي كافة القطاعات الاقتصادية وبدعوى استكمال الوفاء بالتزامات مصر في منظمة التجارة العالمية وبما يهدف الى مزيد من تحرير التجارة، وقد روعى في التعريفات الجمركية الصادرة ما يلي^(١١٣):-

١. تبسيط هيكل فئات التعريفات الجمركية ، وذلك بتخفيض عدد فئات التعريفات من ٢٧ فئة الى ٦ فئات فقط تتراوح ما بين ٢% كحد أدنى و ٤٠% كحد أقصى، ما عدا سلع السيارات ذات السعة اللترية أكبر من ١٦٠٠ سم^٣ والمشروبات الكحولية والتبغ (ضريبة نوعية) ، وترتب على ذلك إنخفاض المتوسط العام للتعريفات الجمركية من ٢١.٣% عام ٢٠٠٠ الى ٩% عام ٢٠٠٤ ، كما انخفضت التشتت بين معدلات التعريفات مقاسا بالانحراف المعياري من ١٦.١% الى ١٢.٧% ، وكذلك المتوسط العام المرجح لمعدلات التعريفات من ١٣.٩% الى ٨% خلال نفس الفترة^(١١٤).

(١١٣) انظر:

- عبد الحميد محمد أحمد محمد، السياسات الجمركية وأثرها على هيكل التجارة الخارجية السلعية لمصر في إطار منظمة التجارة العالمية، دراسة تحليلية، مرجع سبق ذكره ، ص ٣٠-٥٠ .
- د. نهى مكاي، د. أحمد غنيم، الاقتصاد السياسي للسياسة التجارية في مصر، جمعية العلوم الاقتصادية السورية، ٢٠٠٢/١٠ .

<http://www.mafhoum.com/press5/141sy.htm.1/5/2014>

- هند رمضان عبد المجيد السيد، مدى فعالية السياسات التجارية على ميزان المدفوعات المصري خلال الفترة (١٩٨٠-٢٠٠٥)، دراسة مقارنة مع دول جنوب شرق آسيا، رسالة دكتوراه، قسم الاقتصاد، كلية التجارة، جامعة عين شمس، ٢٠٠٦، ص ٦٤ .

-Amal Refaat, Trade-induced protectionism in Egypt's manufacturing sector, working paper no.85, the EGYPTIAN center for economic studies, 6/2003, pp.2-9 (١١٤) يعرف المتوسط العام للتعريفات الجمركية بأنه مجموع الضرائب الجمركية المفروضة على جميع السلع في جدول التعريفات الجمركية على عدد هذه السلع ، وهو من أبسط الأساليب لحساب متوسط الضرائب الجمركية ، أما المتوسط العام المرجح لمعدلات التعريفات فيتم الأخذ في الاعتبار الوزن النسبي للواردات عند حساب متوسط الضرائب الجمركية ، فالتعريفات المطبقة للوسط المرجح هي متوسط معدلات التعريفات الجمركية المطبقة فعلياً والمرجحة بنصيب المنتجات المستوردة الخاصة بكل بلد شريك، ويتم تصنيف البيانات باستخدام النظام التجاري المنسق على مستويات تتراوح بين ستة إلى ثمانية أرقام، وقد تمت مضاهاة بيانات بنود

التعريفات بنظم التفتيح الثالث لتصنيف الموحد للتجارة الدولية لتحديد مجموعات السلع وأوزان الواردات ، حيث يتم إلى أقصى حد ممكن تحويل معدلات معينة إلى مكافئها من ضرائب القيمة النسبية وتم إدراجها في حساب تعريفات الوسط المرجح ، وقد تم حساب أوزان الواردات باستخدام قاعدة بيانات الأمم المتحدة الإحصائية لتجارة السلع الأساسية ، معدلات التعريفات الجمركية المطبقة فعلياً على مستويات من ستة إلى ثمانية أرقام للمنتج هي متوسط المنتج في كل مجموعة من السلع، وعندما يتعذر الحصول على المعدل المطبق فعلياً يتم استخدام معدل الدولة الأولى بالرعاية بدلاً منه. المنتجات المصنعة هي السلع الواردة في التفتيح الثالث لتصنيف الموحد للتجارة الدولية بالأقسام من ٥ إلى ٨ باستثناء التقسيم ٦٨ (المعادن غير الحديدية). لمزيد من التفاصيل انظر:-

-World Trade Organization , Trade Policy Review , Egypt 2005 , p 13:22 .
<http://data.albankaldawli.org/indicator/TM.TAX.MAN.F.WM.AR.ZS.->

٥. إلغاء باب الضرائب على الصادرات وذلك بإلغاء

الجدول (ب) الخاص بتعريفه الصادر ؛ لزيادة القدرة التنافسية للصادرات المصرية ولكن أحيانا ما كانت الحكومة تلجأ لفرض ضرائب جمركية على بعض أنواع الصادرات لتحقيق بعض الأهداف الاقتصادية ، فمثلا في عام ٢٠٠٤ تم فرض ضرائب جمركية على ورق الدشت ، ثم بعد ذلك في عام ٢٠٠٧ على الاسمنت والحديد والصلب وفي عام ٢٠٠٩ على الارز.

٤.٩% ، وعلى السلع نصف المصنعة ١٠.٦%

وعلى السلع المصنعة ٢٨.٢%.

وعلى المستوى الاقليمي سعت مصر الى إبرام اتفاقية أغادير والتي تضم مصر والاردن وتونس والمغرب في عام ٢٠٠٤ ، كما أبرمت اتفاقية الكويز في نفس العام^(١١٦)، وبحلول عام ٢٠٠٥ كانت التعريفه الجمركية المطبقة في مصر مستوفيه لكافة التزاماتها السلعية في منظمة التجارة العالمية^(١١٧)، ثم صدر انذاك قانون الضريبة على

٦. الغاء جميع رسوم الخدمات والمصاريف الادارية على الواردات والتي كانت تتراوح بين ١% - ٤% ، والاكتفاء بفرض الضريبة الجمركية بالفئات المحددة لها .

(١١٦). انظر:

- الأمم المتحدة مقارنة التزامات دول منطقة الاسكوا في اتفاقية منظمة التجارة العالمية واتفاقيات الشراكة الأوروبية ومنطقة التجارة الحرة العربية الكبرى: حالات جمهورية مصر العربية والمملكة الأردنية الهاشمية، اللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغربى آسيا، نيويورك، ٢٠٠٥، ص٢٦.

- تقرير أداء التجارة الخارجية ، وزارة التجارة والصناعة ، العدد (٧) ، مجلد (١) ، مايو ٢٠١٠ ، ص ٦٢ .

- معهد التخطيط القومي ، تقييم موقف مصر في بعض الاتفاقيات الثنائية . سلسلة قضايا وتخطيط التنمية ، ٢٠٠٧ ، ص ٣.

- وزارة التجارة الصناعية ، قطاع الاتفاقات التجارية، الدول والمناطق الاقليمية.

http://www.tas.gov.eg/arabic/bma_home.aspx.

1/5/2014

(١١٧) صدر قرار رئيس الجمهورية رقم ٧٢ لسنة ١٩٩٥م بالموافقة على انضمام مصر لمنظمة التجارة العالمية وتضمن القرار الجمهورى التزامات مصر في منظمة التجارة العالمية فيما يخص تحرير تجارة السلع وهي تخفيض الحد الأدنى للتعريفه الجمركية على الواردات من السلع الزراعية بنسبة ٢٥% على ١٠ سنوات اعتباراً من ١/١/١٩٩٥م. وعلى الواردات من السلع الصناعية بنسبة ١٠% على ٥ سنوات اعتباراً من ١/١/١٩٩٥م فيما عدا بعض البنود ذات المعالجات الخاصة ، وعلى المنسوجات والملابس الجاهزة بنسبة ٣٠% على ١٠ سنوات تنتهى فى ١٢/٣١/٢٠٠٤ ، وقد اعتد المفاوضات المصري بالتعريفه الجمركية لعام ١٩٩٤ عند الاتفاق على تقديم تلك التنازلات بدلاً من تعريفه عام ١٩٨٦ كبنية أساس "Base rate of duty (وهو المعدل الذي يجرى عليه التخفيض خلال فترة الخمس سنوات و حتى يمكن من خلاله الوصول للمعدل المربوط) حيث أن التعريفه الجمركية لعام ١٩٩٤ تعد تجارياً مع النظام العالمي لتكويد و توصيف السلع المنسق والذي بدء العمل به منذ عام ١٩٨٥ ، و تحوي في نفس الوقت على معدلات تعريفية أعلى ليكون بذلك قد كفلت معدلات حمانية مرتفعة للمنتجات المصنعة محلياً . وبمقارنة معدلات تعريفه الأساس ومعدلات التعريفه المربوطه النهائية "

" Bound rate (و يعنى المعدل الذي يتم الوصول اليه في نهاية فترة تنفيذ الإلتزامات أو بعبارة أخرى هو الحد الأقصى للتعريفه الذي تسمح به الدولة العضو في الاتفاقية بفرضه على السلع في نهاية فترة تنفيذ التزاماتها فعلى سبيل المثال اذا كان معدل تعريفه الأساس ١٠% بالنسبة لسلعة معينة و يتم خفضه بنسبة ٥٠% على ٥ سنوات ليصل معدل التعريفه في نهاية الفترة ٥% فإن هذا المعدل سيكون فئة الربط و لا يحق للدولة أن تفرض معدل تعريفه أكبر منه) المرصودة بجدول التزامات مصر المتعلقة بتعريفه الدولة الأولى بالرعاية(الجدول LXIII القسم الثاني) تبين وجود الأتي : إما أن يكون معدل تعريفه الأساس غير مربوط (U) (Unbound) ويتم

٧. تشجيع الصادرات وخاصة صناعة التجميع ، حيث تخضع الأجزاء المفككة تفكيكا كاملا والتي تستورد لتجميعها لبند المنتج النهائي ، وتعامل بفئة ضريبة الوارد المقررة على المنتج النهائي بعد تخفيضها بواقع ١٠% ، اما اذا بلغت نسبة التصنيع المحلي ٣٠% فأكثر فتخضع الأجزاء الأجنبية المستوردة لفئة ضريبة الوارد المقررة على المنتج النهائي الكامل الصنع بعد تخفيضها بنسب معينه و بحد أقصى ٩٠% (١١٥).

٨. اتسمت التعريفه الجمركية بالتصاعد الايجابي مع زيادة درجة التصنيع وذلك بالرغم من التخفيضات الكبيرة التي أجريت فى معدلات التعريفه الجمركية ومن ثم ارتفاع درجة الحماية التي يتمتع بها المنتج المحلي ، حيث كان متوسط التعريفه الجمركية على المواد الأولية

(١١٥) المادة السادسة من قرار رئيس الجمهورية رقم ٤١٠ لسنة ٢٠٠٤ ، الجريدة الرسمية ، العدد ٥٠ مكرر (أ) فى ١٤ ديسمبر سنة ٢٠٠٤ .

جمركى لآخر طبقا لتغيير المدير المسؤول فى الإدارة الجمركية ؛ومن ثم كانت المصدر الأول للفساد الجمركى^(١١٨).

وأنضمت مصر الى الاتفاقية الدولية لتبسيط وتنسيق الاجراءات الجمركية والتي تعرف باتفاقية كيوتو بموجب القرار الجمهورى رقم ٣٣٤ لسنة ٢٠٠٧ ، موافقه مجلس الشعب فى ٢٠٠٧/١٢/١١ ، حيث تم إيداع وثيقه الانضمام فى مقر منظمة الجمارك العالميه ببروكسل فى ٢٠٠٨/١١/١٨^(١١٩).

وتوالت التعديلات على التعريفه الجمركية، وكان من أهم تلك التعديلات قرار رئيس الجمهورية رقم ٣٠٩ لسنة ٢٠٠٧ ورقم ٥١ لسنة ٢٠٠٩ ، ورقم ١٨٤ لسنة ٢٠١٣ ، والتي راعت الاعتبارات التالية^(١٢٠) :-

١. خفض كل من متوسط التعريفه المرجح المطبق على الدول الأولى بالرعاية ومتوسط التعريفه المرجح على معظم البنود الجمركية باستثناء التبغ .
٢. خفض متوسط التعريفه الجمركية بنسبة ٢٥% ؛ حيث انخفضت من ٩% الى ٦.٩% ، مع تبسيط

(١١٨) انظر: د. احمد غنيم، دور السياسات العامة فى مواجهة الازمات العالميه: السياسة التجارية، موجز سياسات رقم (٤)، مركز العقد الاجتماعى، القاهرة، ٢٠٠٩/٦/٢٩، ص٢.

(١١٩) تشتمل الاتفاقية الدوليه لتبسيط وتنسيق الاجراءات الجمركيه " اتفاقية كيوتو " على قواعد وتعريف لأغلب النظم الجمركية الموجوده فى العالم وصدرت عن منظمة الجمارك العالميه بموجب الاجتماع الذى عقد بمدينة كيوتو اليابانية فى ١٩٧٣/٥/١٨ ودخلت حيز النفاذ فى ١٩٧٤/٩/٢٥ ، ثم أعيد تنقيحها وتعديلها فى ١٩٩٩/١٢/٢٦ لتأخذ فى اعتبارها تطبيقات تكنولوجيا المعلومات والحاسبات الآليه فى الاعمال الجمركية ودخلت حيز التنفيذ فى ٢٠٠٨/٢/٢٣. انظر:

- د.سميرة إبراهيم أيوب، محمد الغوالى، النظم الجمركية بين النظرية والتطبيق، مرجع سبق ذكره، ص١٨.

(١٢٠) انظر: جهاز مراجعة السياسات التجارية، تقرير مراجعة السياسة التجارية لمصر، الامانة العامة، منظمة التجارة العالمية، ١٥٧-٤٢، ص٣٧-٣٦، ٢٠١٣، ص١٠، WT/TPR/150، ص٦٦-٦٩، ص٧٢.

الدخل رقم ٩٥ لسنة ٢٠٠٥ والذى الغى المعاملة الجمركية المميزة لبعض القطاعات الاقتصادية، والتي كانت مطبقة اعمالا للقانون رقم ٨ لسنة ١٩٩٧م الخاص بضمانات وحوافز الاستثمار، كما صدرت اللائحة الاستيرادية لقانون الاستيراد والتصدير بموجب القرار رقم ٧٧٠ لسنة ٢٠٠٥، واللائحة التنفيذية لقانون الاعفاءات الجمركية بموجب القرار رقم ٨٦١ لسنة ٢٠٠٥، وقانون حماية المنافسة ومحاربة الاحتكار رقم ٣ لسنة ٢٠٠٥، واللائحة التنفيذية لقانون الجمارك رقم ٦٦ لسنة ١٩٦٣ لأول مرة منذ صدوره بموجب القرار رقم ١٠ لسنة ٢٠٠٦، وذلك بعد ان ظلت الجمارك المصرية تعمل بالتعليمات التفسيريه والقرارات وبدون لائحة تنفيذية لمدة ٤٣ عاما ، مما أدى الى تضخم التعليمات والقرارات التنفيذية التى نتج عنها اختلاف وغموض فى المعاملة الجمركية من ميناء لآخر ومن منفذ

ربطه فى نهاية فترة تنفيذ الالتزامات بمعدل تعريفى معين وإما أن يكون معدل تعريفى الأساس مربوط بمعدل معين (Bound(B) على أن يتم التخصيخ من معدل تعريفى الأساس سنويا للوصول إلى معدل التعريفه المربوط النهائي فى نهاية مدة تنفيذ الالتزامات و يلاحظ ان غالبية المعدلات النهائية للسلع مساوية لمعدلات الأساس فى حالات معينة ، ولعل ذلك يرجع الى أن الاتفاقية العامة للتعريفات و التجارة (جات ١٩٤٧) قد نصت فى الفقرة ٢ من المادة رقم ١٨ (المساعدات الحكومية للتنمية) بأن يجوز للدول النامية لتكفل لإقتصادياتها مستوى مرتفع من المعيشة أن تتخذ تدابير حمائية تؤثر فى الواردات يبررها ما يترتب عليها من تسهيل لبلوغ أهداف الاتفاقية من خلال تمتعها بتسهيلات اضافية تمكنها من الاحتفاظ بما يكفى من المرونة فى هيكل تعريفاتها لمنح الحماية التعريفية لإقامة صناعة معينة . لمزيد من التفاصيل انظر:

- د. محمد عمر أبو دوح ، منظمة التجارة العالمية و اقتصاديات الدول النامية ، مرجع سبق ذكره، ص ١١١ ، ص ١١٣-١٢١.
- د. عزت عبد الحميد البرعى، اتفاقية الجات واثارها على التعريفه الجمركية(الضرائب الجمركية) المصرية، المؤتمر العلمى السنوى لكلية الحقوق بعنوان مستقبل الاقتصاد المصرى فى ظل تحرير التجارة العالمية، جامعة المنصورة، ٢٦-٢٧/٣/١٩٩٦، ص٢٩-٣١.
- د. ايمان محمد محب زكى، تحديات تكامل الدول النامية فى النظام التجارى السلعى العالمى مع الإشارة إلى مصر، المجلة العلمية للتجارة والتمويل، كلية التجارة، جامعة طنطا، العدد الأول، ٢٠٠١، ص ١٠.
- أسامة المجدوب ، العولمة والإقليمية ، مستقبل العالم العربى فى التجارة الدولية ، الدار المصرية اللبنانية ، يناير ٢٠٠٠ ، ص ١٤٨ - ١٤٩.
- د. نبيل حشاد ، الجات ومنظمة التجارة العالمية ، أهم التحديات فى مواجهة الاقتصاد العربى ، مرجع سبق ذكره ، ص ٨٦ - ٨٧

٦. فى إطار خطة الدولة لتشجيع الانتاج الزراعى تم تخفيض فئة الضرائب الجمركية من ٢% الى صفر % بالنسبة للاسمدة النيتروجينية والفوسفاتية للانتاج الزراعى، والى ٥% بدلا من ١٢% على المبيدات الزراعية، كما تراوحت نسب انخفاض متوسط التعريفات المفروضة على المنتجات الزراعية فيما بين الاعفاء الكامل و ٧٠%.

٧. لتشجيع الصناعات الغذائية تم تخفيض التعريفات الجمركية لكافة المستلزمات اللازمة لهذه الصناعة الى اأدنى فئة ، حيث تم تخفيض فئة الضرائب الجمركية بنسبة ٨٥% بالنسبة للحيوانات الحية والأسماك، وتراوحت نسب انخفاض متوسط التعريفات المفروضة على المنتجات الزراعية المصنعة فيما بين ٣٥% إلى ٧٠%. والمنتجات الصناعية فيما بين الاعفاء الكامل و ٧٥% .

ومؤخرا صدر القرار الجمهورى بقانون الاستثمار الجديد رقم ١٧ لسنة ٢٠١٥ حيث صدر ٣ قرارات بقوانين وهي: تعديل بعض أحكام قانون شركات المساهمة، وشركات التوصية بالأسهم، والشركات ذات المسؤولية المحدودة الصادر بالقانون رقم ١٥٩ لسنة ١٩٨١، وقانون الضريبة العامة على المبيعات الصادر بالقانون رقم ١١ لسنة ١٩٩١، وقانون ضمانات وحوافز الاستثمار الصادر بالقانون رقم ٨ لسنة ١٩٩٧، وقانون الضريبة على الدخل الصادر بالقانون رقم ٩١ لسنة ٢٠٠٥^(١٢١)، ثم صدر قانون الضريبة على القيمة المضافة رقم ٦٧ لسنة ٢٠١٦ والذى ألغى وقانون الضريبة العامة

هيكال التعريفات الجمركية وإزالة التشوهات التى نتجت عن تطبيق التعريفات السابقة ، حيث تم تعديل عدد ١١١٤ خط تعريفى كانت فئاتها تتراوح بين ٢% : ٤٠% لتصبح فئاتها تتراوح بين صفر % : ٢٠% ، واصبح بذلك ٧٥% من هيكال التعريفات الجمركية يتراوح بين الفئة صفر % والفئة ٥% ، وهدفت هذه التعديلات ان يكون هيكال الفئات فى أبسط صورة وبما يتماشى مع تعريفات الدول المتقدمة .

٣. خفض إجمالى عدد البنود الجمركية بالتعريفات، حيث تم تخفيض الضرائب الجمركية على خمسة خطوط تعريفية كانت تتعدى حد الربط الجمركى الخاص بها. كما أنخفضت الفئات الجمركية من ١٢% ، ٢٢% و ٣٢% إلى ١٠% ، ٢٠% و ٣٠% على التوالى مع انخفاض عدد البنود الخاضعة تحت هذه الفئات، وبصفة خاصة إنخفض عدد البنود الخاضعة إلى فئة ٤٠% حيث لم يعد يخضع لهذه الفئة غير ١٢ خطأ تعريفياً من بنود السيارات فقط .

٤. إعادة النظر فى فئات التعريفات الجمركية المطبقة على صناعة الملابس بما يساعد على النهوض بهذه الصناعة الحيوية لمصر لتصبح ٥% على الخيوط والغزل بدلا من ١٢% ، و ١٠% على الأقمشة بدلا من ٢٢% ، و ٣٠% على الملابس بدلا من ٤٠% .

٥. لتشجيع صناعة تكنولوجيا المعلومات تم تخفيض الفئة الجمركية على أصناف صناعة تكنولوجيا المعلومات، وذلك بتخفيض الفئة الجمركية على الشريحة الأخيرة من هذه البنود وذلك بإعفاء عدد ١٧ خطا تعريفيا .

(١٢١) قانون الضريبة على الدخل رقم ٩١ لسنة ٢٠٠٥، الجريدة الرسمية، العدد ١٢ (تابع) فى ١٢ مارس سنة ٢٠١٥.

الاعفاء للسلع الرأسمالية، بينما يتضمننا ضرائب مرتفعة على السلع الاستهلاكية، ومن جهة أخرى لم تعطى الدولة الصناعات التصديرية أهمية تذكر في نطاق السياسات الجمركية لتطوير هذا القطاع، ولم يتلقى نشاط الصادرات بصفة عامة التشجيع الكافي خلال فترة التقييد، حيث أفقد هذا النشاط الاستراتيجية الواضحة في الأجل الطويل؛ فقد أدى الاهتمام المتزايد بسياسة الاحلال محل الواردات الى أهمال تشجيع الصادرات .

وصاحب الاتجاه الى التمسير والتأميم زيادة الوزن النسبي للقطاع العام في الانتاج الصناعي والتصدير وذلك بالمقارنة بالقطاع الخاص، فمع بداية الستينات اتخذت الحكومة قرارا بتحمل القطاع العام للعبء الأكبر في عملية التصدير، وقد صاحب ذلك تركيز وتقييد التصدير في بعض أجهزة القطاع العام دون بقية الأجهزة الأخرى وذلك في مارس ١٩٦٧؛ لتلافى العيوب الناجمة عن تعدد الأجهزة التي تمارس عملية التصدير والاستيراد، وقد تم إلغاء النظام السابق عام ١٩٧١ حيث تضمن الإلغاء عدم غلق أى سوق أمام شركة معينة إلا إذا أقتضت الاعتبارات الاقتصادية ذلك .

ومع اتباع سياسة الانفتاح الاقتصادى فى منتصف السبعينات، تمثلت عناصر السياسة الجمركية فى السماح بالاستيراد والتصدير للقطاعين العام والخاص، وتبسيط وتسهيل وإلغاء تراخيص الاستيراد، بالإضافة الى تشجيع نمو الصادرات وخاصة غير التقليدية والتحرر من اتفاقيات التجارة والدفع الثنائية وما نشأ عنها من جمود فى التعامل مع بعض الدول، مع تدعيم الأجهزة التى تخدم عمليات التصدير وإعادة تنظيمها واستكمال مالا يتواجد منها، واهم هذه الاجهزة مركز تنمية الصادرات

على المبيعات الصادر بالقانون رقم ١١ لسنة ١٩٩١^(١٢٢).

مما سبق يتضح أن السياسات الجمركية المتعاقبة فى مصر قد هدفت الى تحقيق عدة أهداف على رأسها حماية الإنتاج المحلى من المنافسة الأجنبية (الهدف الاقتصادى) ومنع دخول بعض السلع الضارة وغير المرغوب فيها (الهدف الاجتماعى) وبالاخص منذ الخمسينيات التى شهدت التوجه نحو تقييد التجارة على حساب تحقيق هدف تمويل النفقات العامة من خلال إيرادات حصيلة الضرائب الجمركية على الواردات والصادرات (الهدف المالى)، ومع تزايد دور الدولة فى النشاط الاقتصادى منذ منتصف الخمسينات وتزايد حركة التصنيع، تعددت أدوات الحماية واتسع نطاقها وتشابكت مع تعدد الأهداف الاقتصادية والاجتماعية التى تخدمها، وان إختلفت فعالية كل أداة ودرجة تأثيرها من فترة لأخرى وفقا لتطور أهداف السياسات الجمركية التى ترغب الحكومة فى تحقيقها منذ عام ١٩٦٠؛ حيث أستمرت الدولة خلال فترة التخطيط الشامل (١٩٦٠-١٩٧٣) فى الأخذ باستراتيجية التصنيع لاحلال الواردات والتى كانت السمة المميزه لسياسات التصنيع المتبعة فى مصر منذ الثلاثينيات شأن غالبية الدول النامية .

وقد أعطت الدولة وهى بصدد توزيع الموارد الاستثمارية الأولوية لبعض الصناعات الاستهلاكية، وان أولت اهتماما خاصا لبعض الصناعات الوسيطة والرأسمالية، واتبعت من السياسات الجمركية ما يحقق أهدافها؛ فوضعت هيكلا للضرائب الجمركية يتضمن ضرائب منخفضة وتصل الى حد

(١٢٢) قانون الضريبة على القيمة المضافة رقم ٦٧ لسنة ٢٠١٦، الجريدة الرسمية، العدد ٣٥ مكرر (ج) فى ٧ سبتمبر سنة ٢٠١٦.

والذى يهدف الى خدمة المصدرين وحل مشاكلهم مع اعداد الدراسات عن الاسواق الخارجية والامكانيات التصديرية المتاحة ليترجم أساليب السياسة الجمركية لواقع ملموس.

ومع انه تم التوجه نحو تحرير التجارة بدأ من منتصف التسعينات خاصا مع انضمام مصر الى منظمة التجارة العالمية عام ١٩٩٥ وما تبعها من اتفاقيات، وتم التغاضى جزئياً عن الهدف الايرادى خاصه منذ عام ٢٠٠٤، الا ان السياسة الجمركية التى أتبعتها مصر لم تحقق الهدف الاساسى المرجو منها وهو رفع معدلات الصادرات؛ حيث فشلت التعريفه الجمركية فى الستينات والسبعينات فى تدعيم الصناعات الوطنية لإحتواء جداول التعريفه على كثير من التناقضات، فكان العديد من السلع المستوردة تامة الصنع يتمتع باعفاء جمركى بينما خامات ومستلزمات المثل الوطنى خاضعة للضريبة، الأمر الذى أثر على قدرة منافسة الانتاج المحلى للمثيل المستورد، ومن هنا فقدت التعريفه الجمركية فاعليتها وفشلت فى المساهمة فى عملية تنمية الصادرات، بالاضافة الى كثرة الاعفاءات الجمركية التى تحصل عليها بعض المنتجات من بعض الدول لخدمة بعض الاهداف السياسية والاجتماعية، مما جعل هذه المنتجات فى وضع أفضل من المنتجات المحلية، الأمر الذى ترتب عليه زيادة الواردات من ناحية وارتفاع تكلفة الانتاج من ناحية أخرى، مما أدى بالاصلاح الجمركى الذى أجرى عام ١٩٨٦ وما أقرن به من تخفيض سعر الصرف المستخدم فى تقدير الضرائب الجمركية وما تبعه من تعديلات، على الاتجاه نحو تحرير الاقتصاد وإحلال آليات السوق محل التدخل الادارى أكثر مما أنطوى على تخفيض معدل

الحماية الممنوحة لمختلف الانشطة لحد ما، وبالرغم من صدور التعريفه المنسقة عام ١٩٩٤ وما تبعها من تعديلات حتى تم إلغاء الضرائب الجمركية على الصادرات ، مما أدى الى تخفيض الضرائب الجمركية لعدد كبير من السلع بما يفوق ما تطلبه التزامات مصر فى اتفاقية منظمة التجارة العالمية، وانخفاض المتوسط البسيط والمرجح للتعريفه الجمركية ، وتبسيط هيكل التعريفه الجمركية .

كما تم استخدام الحواجز غير الجمركية على الواردات على نطاق واسع لتحقيق عده أغراض ، فقد فرض حظر الاستيراد أساسا لحماية الصناعات المحلية ، كما فرضت الكثير من الحواجز غير الجمركية الأخرى لاعتبارات تتعلق بالصحة والدفاع والمعايير القياسية ومستويات الجودة ، وعلى الرغم من المحاولات الجادة لإزالة الحواجز غير الجمركية على الواردات، ظلت نسبة الانتاج الخاضع لهذه القيود مرتفعة للغاية (٨٠%) فى الكثير من الأنشطة خاصة تلك المنتجة لبدائل الواردات، وبالرغم من تخفيض هذه الحواجز بصورة ملموسة بعد برنامج الاصلاح الاقتصادى، الا انه فى معظم الاحوال لم يكن الهدف من هذه الحواجز حماية الانتاج المحلى ، كما كان وقع القيود غير الجمركية على الواردات على القطاع الخاص أعلى منه على القطاع العام مما أثر بالسلب على حركة الصادرات والواردات .

كما انعكس انضمام مصر لمنظمة تجاره العالميه واتفاقيه الجات وما نتج عن جولاتها المتعدده من إتفاقيات ملزمة على السياسات الجمركيه المصريه بشكل كبير، فبمقارنه موقف مصر فى مجال التعامل مع العالم الخارجى قبل الانضمام لمنظمه التجارة العالمية وبعد الانضمام لها والالتزام بقواعدها

إعفاءات^(١٢٤)، وبالرغم من التحول في السياسة التجارية وإتباع سياسة الانفتاح الاقتصادي فقد ظلت الآثار السلبية لسياسة إحلال الواردات وتشجيع الصادرات المحلية قائمة، فعمل كل ذلك على تفاقم أزمة ميزان المدفوعات وتساعد حجم الديون الخارجية وتراجعت الصادرات خلال السبعينيات وعجزت عن مقابلة احتياجات البلاد من الواردات المنظورة وغير المنظورة.

وأخذت السياسة الجمركية للدولة فى الإهتمام والتركيز على أهمية تشجيع الصادرات السلعية لأنها المصدر الرئيسى الذى يمكن أن تعتمد عليه الدولة فى توفير احتياجاتها من النقد الأجنبى بشكل منتظم لعدم إستقرار المصادر الأخرى للنقد الأجنبى (البترول - تحويلات المصريين العاملين بالخارج - إيرادات قناة السويس - السياحة). وبرغم ذلك انخفضت الصادرات من ٣.٤ مليار دولار عام ١٩٩٢ / ١٩٩٣ إلى ٣.١ مليار دولار عام ١٩٩٣ / ١٩٩٤ وزادت الواردات من ١٠.٧٣ مليار دولار عام ١٩٩٢ / ١٩٩٣ إلى ١٠.٧٤ مليار دولار عام ١٩٩٣ / ١٩٩٤ بالتالى انخفضت نسبة تغطية الصادرات للواردات من ٣١.٨ % عام ١٩٩٢ / ١٩٩٣ إلى ٢٨.٦ % عام ١٩٩٣ / ١٩٩٤. وزاد العجز التجاري من ٣١٣٥٤.٠٥ مليون جنيه عام ١٩٩٦ / ١٩٩٧ إلى ٤٤٩٨١.٥١٣ مليون جنيه عام ١٩٩٧ / ١٩٩٨ وشهدت السنة المالية ٢٠٠٢ / ٢٠٠٣ انخفاض العجز فى الميزان التجاري حيث بلغ ٢٨٢٥٩.٨٤٥ مليون جنيه بينما بلغ العجز فى السنة المالية ٢٠٠٦ / ٢٠٠٧ مقدار ٦١٣٣٣.٤٥

ومبادئها والاتفاقيات المبرمة فى ظلها وحتى الوقت الراهن يتضح الاتى^(١٢٣):-

فى أوائل الستينيات كان موقف مصر فى مجال التعامل مع العالم الخارجى أفضل نسبياً حيث كان الناتج المحلى الإجمالى المصرى ٣٩٠٠ مليون دولار، وبلغت الواردات المصرية ٧٠٠ مليون دولار والصادرات ٦٠٠ مليون دولار، بما يحقق عجز فى الميزان التجارى قدره ١٠٠ مليون دولار عام ١٩٦٠، وبلغت نسبة تغطية الصادرات للواردات ما يقرب من ٨٥% ولم يتجاوز متوسط المعدلات السنوية لنمو الصادرات فى مصر ٣.٢ % فى الفترة من ١٩٦٠ : ١٩٧٠ وهى نفس الفترة التى صدر فيها قانون الجمارك الحالى رقم ٦٦ لسنة ١٩٦٣ وما لحق به من قرارات وما قرره من

^(١٢٣) لمزيد من التفاصيل حول التحليل المقارن لبيانات الناتج المحلى الإجمالى، نسب الواردات والصادرات المصرية، عجز الميزان التجارى، نسبة تغطية الصادرات للواردات، متوسط المعدلات السنوية لنمو الصادرات لحصيلة الضرائب الجمركية، متوسط المعدلات السنوية لنمو الصادرات والواردات، نسبة الإيرادات الضريبية الى الناتج المحلى الإجمالى، معدل النمو السنوى للإيرادات الضريبية فى الموازنة العامة للدولة، العجز الكلى للميزانية نسبة الى الناتج المحلى الإجمالى، حصيلة الإيرادات الجمركية الى الناتج الإجمالى، نسبة الضريبة العامة على السلع المستوردة كضرائب على التجارة الدولية للإيرادات الضريبية للدولة، التدفقات الداخلة للاستثمار الأجنبى المباشر والتدفقات الخارجة للاستثمار الأجنبى المباشر ونسبة الاستثمارات الخارجة الى الداخلة، حجم الاستثمار المحلى، نسبة الاستثمارات للناتج المحلى الإجمالى، مستويات الأسعار فى السوق المحلى سواء للسلع النهائية أو السلع الوسيطة أو حتى السلع الأولية، الرقم القياسى لأسعار المستهلكين، الرقم القياسى لأسعار المنتجين، البيانات الإحصائية لمؤشرات الاقتصاد العينى والحقيقى، وأهم المؤشرات الاقتصادية للبلاد الاقتصادية والمالى للدولة، وبيانات التجاره الخارجية (صادرات - واردات)، وتوزيع الواردات والمخصصات الجمركية بحسب التصنيف الوظيفى للواردات خلال الفتره من العام المالى ٢٠٠٨ / ٢٠٠٩ حتى ٢٠١٣ / ٢٠١٤، انظر:

- التقارير المالية الصادرة عن كلاً من وزارة التنمية الاقتصادية، وزارة التخطيط والمناعبة والإصلاح الإدارى، ووزارة المالية، البنك المركزى المصرى خلال الفتره من ٢٠٠٨ : ٢٠١٦ (اعداد متفرقة)

- السيد فهمى شحاته " تقييم آثار التعريفه الجمركية على قطاع التجاره الخارجية دراسة تحليلية بالتطبيق على جمهورية مصر العربية " رسالة ماجستير، قسم الاقتصاد، كلية التجارة، جامعة قناة السويس ١٩٩٦، ص ٣ : ٤.

- <http://www.tas.gov.eg/Arabic/WTO/Egypt%20in%20WTO/Customs>

^(١٢٤) السيد فهمى شحاته " تقييم آثار التعريفه الجمركية على قطاع التجاره الخارجية دراسة تحليلية بالتطبيق على جمهورية مصر العربية، مرجع سبق ذكره، ص ٣ : ٤.

المعدلات السنوية لنمو الصادرات بشكل متقارب خلال الفترة من ٢٠٠٩ / ٢٠١٠ حتى ٢٠١٣ / ٢٠١٤ باستثناء عامي ٢٠١٢ / ٢٠١٣ و ٢٠١٥ / ٢٠١٦ والذي انخفض فيها بشدة حيث بلغ ١٥.٣% ، ١٥.٤% ، ١١.٨% ، (٠.٤) % ، ٩.٦% ، ٥.٣% ، (٣.٨) % على الترتيب ، تذبذب متوسط المعدلات السنوية لنمو الواردات بشكل حاد خلال نفس الفترة صعودا وهبوطا حيث وصل الى -٣.٥% ثم ٣٦.٩% ثم ١١% ثم ١٧.٩% ثم ٤.٣% ثم ٢.١% ثم ٢٨.١% على التوالي ، وثبتت نسبة العجز في الميزان التجارى الى الناتج المحلى الاجمالى خلال تلك الفترة بنسبه - ١١.٥% تقريبا باستثناء عم ٢٠١١ / ٢٠١٢ التى وصلت نسبه العجز فيها الى - ١٣% .

ويلاحظ الثبات النسبى لحصيله الايرادات الجمركيه الى اجمالى الايرادات الضريبية حيث وصلت الى ٧.٥% فى عام ٢٠١٠ / ٢٠١١ ، و ٧.٤% فى عام ٢٠١١ / ٢٠١٢ ، و ٦.٩% فى عام ٢٠١٢ / ٢٠١٣ ، و ٧.١% فى عام ٢٠١٤ / ٢٠١٥ ، وكذلك الثبات النسبى لنسبة الايرادات الجمركية الى الناتج المحلى الاجمالى حيث بلغت ١٠% فى عام ٢٠١٠ / ٢٠١١ ، ٩% فى عام ٢٠١١ / ٢٠١٢ ، ٩% فى عام ٢٠١٢ / ٢٠١٣ ، ٩% فى عام ٢٠١٣ / ٢٠١٤ ، و ١٠% فى عام ٢٠١٤ / ٢٠١٥ .

وحصلت الجمارك حوالى ١٤.٥ مليون جنيها سنويا فى المتوسط خلال الفتره من ٢٠٠٩ / ٢٠١٠ الى ٢٠١١ / ٢٠١٢ كضرائب على التجارة الدولية، بينما ازدادت فى عام ٢٠١٢ / ٢٠١٣

مليون جنيها، بينما بلغ مقداره ١٢١٤٧٤.٣ مليون جنيها وذلك فى السنة المالية ٢٠٠٨ / ٢٠٠٩ ويرجع ذلك لزيادة المدفوعات عن الواردات بمقدار أكبر من المتحصلات من الصادرات^(١٢) .

كما يلاحظ زيادة حصيله الصادرات المصرية خلال الفتره من عام ٢٠٠٨ / ٢٠٠٩ - ٢٠١٠ / ٢٠١١ باستثناء عامي ٢٠٠٨ / ٢٠٠٩ و ٢٠٠٩ / ٢٠١٠ اللذان شهدا انخفاضا فى حصيلة الصادرات مقارنة بالسنوات السابقة، وزيادة قيمه الواردات باستثناء أعوام ٢٠٠١ / ٢٠٠٢ و ٢٠٠٢ / ٢٠٠٣ و ٢٠٠٩ / ٢٠١٠ الذين شهدوا انخفاضا فى قيمة الواردات مقارنة بالسنوات السابقة ، ولم يتجاوز معدل تغطية الصادرات للواردات خلال تلك الفترة ٦٠.٦% من الواردات فضلا عن ان ذلك المعدل بدأ فى التناقص بدأ من عام ٢٠٠٦ / ٢٠٠٧ ، بالإضافة الى الثبات النسبى لحصيله الضرائب الجمركية بدأ من عام ٢٠٠٧ / ٢٠٠٨ رغم زيادة حجم الواردات خاصة فى عام ٢٠١٠ / ٢٠١١ ، وتذبذبت نسبة تغطية الصادرات للواردات السلعية صعودا وهبوطا خلال الفتره من ٢٠١٠ حتى ٢٠١٦ ، حيث بلغت نسبة تغطية الصادرات للواردات السلعية ٤٩% ، ٥٠% ، ٤٢% ، ٤٧% ، ٤٣% ، ٣٦% ، ٣٣% على التوالي، وزادت كميته الواردات السلعية عن كميته الصادرات السلعيه حيث بلغ صافى الصادرات خلال تلك الفتره بالمليار جنيها - ٦٣.٢ ، - ٥٦.٥ ، - ١٣٢.٦ ، - ١١٧.٩ ، - ١٧٩.٦ ، - ٢٠٧.٢ ، - ٢٥٠.٥ وفى الوقت الذى تذبذب فيه متوسط

(١٢) - البنك المركزي المصري، التقرير السنوي ١٩٩٣ / ١٩٩٤ ، ص ٦٣ : ٧٣ .

- الجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء، الكتاب الإحصائى السنوى - سنوات مختلفة (١٩٨٥ - ٢٠٠٩)

- تصل الى ١٦.٧ مليون جنيه ، لتزداد مره اخرى فى عام ٢٠١٣/٢٠١٤ لتصل الى ١٧.٦ مليون جنيه، ثم الى ٢١.٨ مليون جنيه فى عام ٢٠١٤/ ٢٠١٥ ، وتواصل الارتفاع لتصل الى ٢٨.٩ مليون جنيه فى عام ٢٠١٥ / ٢٠١٦ ، وكذلك ثبتت الضريبة العامه على المبيعات على السلع المستوردة الواردة فى الحساب الختامى خلال السنوات ٢٠٠٨/٢٠٠٩ ، ٢٠١٠، ٢٠١١، ٢٠١٢ لتصل الى ١٨.٩ مليون جنيه تقريبا، لتبدء فى الارتفاع بدء من العام المالى ٢٠١١/٢٠١٢ لتصل الى ٢١.٦ مليون جنيه، وتستمر فى الارتفاع فى العام المالى ٢٠١٢/٢٠١٣ لتصل الى ٢٥.٤ مليون جنيه، وتزداد مرة اخرى فى العام المالى ٢٠١٣/٢٠١٤ لتصل الى ٢٨.٣ مليون جنيه، ثم الى ٣٥ مليون جنيه فى العام المالى ٢٠١٤/٢٠١٥ ، وتواصل الارتفاع لتصل الى أقصاها فى العام المالى ٢٠١٥ / ٢٠١٦ بمبلغ ٣٦.٣ مليون جنيه، ومن المخطط ان تصل الى ٥١.٩ مليون جنيه وفقا لما ورد فى الموازنة التقديرية للعام المالى الحالى ٢٠١٦ / ٢٠١٧ .

قائمة المراجع

أولاً: المراجع العربية

* الكتب

١. أحمد عبد الرحمن أحمد ،مدخل إلى إدارة الأعمال الدولية ،دار المريخ،الرياض، ٢٠٠١.
٢. أسامة المجذوب،العولمة والإقليمية،مستقبل العالم العربي فى التجارة الدولية ، الدار المصرية اللبنانية ، يناير ٢٠٠٠ .
٣. د.إبراهيم العيسوى ، الاقتصاد المصرى فى ثلاثين عام : تحليل التطورات الاقتصادية
١٠. بنت هانسن، كريم نشاشيبي، انظمة التجارة الخارجية والتنمية الاقتصادية فى مصر، ترجمة حسن السيد فنديل، الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٨٨.
١١. د. أبو بكر المتولى ، الاقتصاد الخارجى :نظرة تحليلية ، مكتبة عين شمس ، القاهرة ، ١٩٨٦.
١٢. جمال جويدان الجمل ، التجارة الدولية ، مركز الكتاب الأكاديمي ، عمان ، ٢٠٠٦.

١٣. د. حامد عبد المجيد دراز، النظم الضريبية، دار فاروس العلمية، الاسكندرية، طبعة ٢٠١٤، ٢٠١٥.
٢٣. د. رعد حسن الصرف، أساسيات التجارة الدولية المعاصرة، دار النشر، الطبعة الأولى، الجزء الأول، ٢٠٠٠.
١٤. د. حامد عبد المجيد دراز، السياسات المالية، الدار الجامعية، الاسكندرية، ٢٠٠٢.
٢٤. د. سميرة إبراهيم أيوب، د. محمد الغوالى، النظم الجمركية بين النظرية والتطبيق، دار فاروس العلمية، الاسكندرية، ٢٠١٤.
١٥. د. حامد عبد المجيد دراز، مبادئ الاقتصاد العام، مركز الاسكندرية للكتاب، الاسكندرية، ٢٠٠١.
٢٥. سامي عفيفي حاتم، التجارة الخارجية بين التنظير والتنظيم، الدار المصرية اللبنانية، الطبعة الثالثة، ١٩٩٣.
١٦. د. حمدى رضوان، الاقتصاد الدولى، القاهرة، مكتبة التجارة والتعاون، ١٩٩٥.
٢٦. د. سهير محمد السيد حسن، محمد محمد البنا، الاتجاهات الحديثة فى السياسات التجارية، مؤسسة شباب الجامعة، الإسكندرية، ٢٠٠٥.
١٧. د. حمدية زهران، التخطيط الاقتصادى: الفكر، النظرية، التطبيق، مكتبة عين شمس، القاهرة، ١٩٨٣.
٢٧. د. سلطان أبو على، التخطيط الاقتصادى وأساليبه، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٨٣.
١٨. د. حسن أحمد توفيق، التجارة الخارجية، دراسة تطبيقية، دار النهضة العربية، القاهرة، ١٩٨٥.
١٩. د. حسين عمر، مبادئ التخطيط الاقتصادى والتخطيط التأشيرى فى نظام الاقتصاد الحر، دار الفكر العربى، الطبعة الاولى، القاهرة، ١٩٨٨.
٢٨. طه عبد العليم طه، وآخرون، آليات التكامل الاقتصادى العربى، معهد البحوث والدراسات العربية، القاهرة، ١٩٩٣.
٢٩. د. طلعت الدمرداش، التخطيط فى ظل آليات السوق، دار النهضة العربية، القاهرة.
٣٠. د. عبد النعيم محمد مبارك و د. محمود يونس، اقتصاديات النقود والبنوك والتجارة الدولية، الدار الجامعية، الاسكندرية، ١٩٩٦.
٢١. روبرت مايرو وسمير رضوان، التصنيع فى مصر فى السياسة والاداء (١٩٣٩-١٩٧٣)، ترجمة صليب بطرس، الهيئة المصرية العامة للكتاب، ١٩٨١.
٣١. د. عادل أحمد حشيش، العلاقات الاقتصادية الدولية، دار الجامعة الجديدة للنشر، الإسكندرية، ٢٠٠٠.
٢٢. رشاد العصار، عليان الشريف وآخرون، التجارة الخارجية، دار المسيرة للنشر و التوزيع و الطباعة، عمان الطبعة الاولى: ٢٠٠٠.
٣٢. د. عبد المطلب عبد الحميد، السياسات الاقتصادية على مستوى الاقتصاد القومى

- (تحليل كلي) ، سلسلة الدراسات الاقتصادية
مجموعة النيل العربية ، القاهرة ، ٢٠٠٣ .
- ٣٣ . عثمان أبو حرب ، الاقتصاد الدولي ، دار
أسامة ، عمان ، ٢٠٠٧ .
- ٣٤ . د. عبد الرحمن يسري أحمد ، الاقتصاديات
الدولية ، الدار الجامعية ، الإسكندرية ،
٢٠٠٧ .
- ٣٥ . د. عبد الروؤف وهبان ، جغرافية التجارة
الدولية ، كليه الآداب والعلوم الانسانيه ،
منشورات جامعة دمشق ، ٢٠٠٤ .
- ٣٦ . عاطف السيد، الجات والعالم الثالث (دراسة
تقويمية للجات وإستراتيجية المواجهة) ،
مجموعة النيل العربية، القاهرة ، ٢٠٠٢ .
- ٣٧ . د. عبد الفتاح عبد الرحمن عبد المجيد، عن
تطور الإدارة الاقتصادية والاقتصاد فى مصر
منذ القرن السابع الميلادى ، الطبعة
الاولى، ٢٠٠٨ .
- ٣٨ . د. عبد الفتاح مراد، الموسوعة الكبرى فى
الجات وشرح النصوص العربية لإتفاقية الجات
ومنظمة التجارة العالمية، دار المعارف للنشر ،
الاسكندرية ، ٢٠٠٥ .
- ٣٩ . عبد الحكيم الرفاعى ، السياسة الجمركية
الدولية والتكتلات الاقتصادية ، الجمعية
المصرية للاقتصاد السياسى والاحصاء
والتشريع ، القاهرة ، ١٩٧٦ .
- ٤٠ . د. عبد المنعم رياض ، موسوعة مصر
الحديثة ، المجلد الثانى ، الاقتصاد ، الهيئة
المصرية العامة للكتاب ، ١٩٩٢ .
- ٤١ . د. فؤاد مرسى ، مصير القطاع العام فى
مصر ، دراسة فى إخضاع الرأسمالية الدولية
- لرأس المال المحلى والاجنبى ، المركز العربى
للبحوث ، اكتوبر ١٩٨٧ .
- ٤٢ . د. فؤاد مرسى ، الانفتاح الاقتصادى ، دار
الثقافة الجديدة ، القاهرة ، ١٩٧٦ .
- ٤٣ . د. مجدي محمود شهاب ، الاقتصاد الدولي ،
الدار الجامعية ، بيروت ، ١٩٨٨ .
- ٤٤ . د . مجدي محمود شهاب ، الاقتصاد الدولي
المعاصر ، دار الجامعة الجديدة ، الاسكندرية
، ٢٠٠٧ .
- ٤٥ . د. مصطفى رشدي شيحة ، الأسواق الدولية :
المفاهيم والنظريات والسياسات ، دار الجامعة
الجديدة ، الاسكندرية ، ٢٠٠٣ .
- ٤٦ . د. محمد سيد عابد ، التجارة الدولية ، مكتبة
ومطبعة الإشعاع الفنية ، الإسكندرية ،
٢٠٠١ .
- ٤٧ . د. محمد مدحت عزمى ، الواردات والصادرات
والتعريف الجمركية مع دراسة للسوق العربية
المشتركة ، مكتبة ومطبعة الاشعاع الفنية ،
القاهرة ، ٢٠٠٢ .
- ٤٨ . محمد محمود الإمام ، العمل الاقتصادى
العربى المشترك ، ابعاده وتطوره ، معهد البحوث
والدراسات العربية ، القاهرة ، ٢٠٠١ .
- ٤٩ . محمد عمر حماد أبو دوح ، منظمة التجارة
العالمية واقتصاديات الدول النامية ، الدار
الجامعية ، الإسكندرية ، ٢٠٠٣ .
- ٥٠ . موريدخاي كريانين ، الاقتصاد الدولي :مدخل
السياسات ، دار المريخ ، الرياض ، ٢٠٠٧ .
- ٥١ . موسى سعيد مطر وآخرون ، التجارة الخارجية
، دار صفاء ، عمان ، ٢٠٠١ .
- ٥٢ . محمود الحسينى ، قواعد التجارة العالمية :
مبادئ الجات ونتائج جولة أوراجواى

- للمفاوضات التجارية ، مجله الجمارك ،
المعهد الثقافى الجمركى ، ١٩٩٨ .
٥٣. د. محمود متولى، الأصول التاريخية
للرأسمالية المصرية وتطورها، الهيئة العامة
لقصور الثقافة ، وزارة الثقافة، القاهرة،
٢٠١١ .
٥٤. هناء خير الدين وآخرون ، السياسة الحمائية
وتأثيرها على تشجيع انتاج وصادرات القطاع
الخاص الصناعى فى مصر، مجلة مصر
المعاصرة ، ١٩٩٢ .
٥٥. هشام محمود الإقداحي ، العلاقات الاقتصادية
الدولية المعاصرة ، مؤسسة شباب الجامعة،
الإسكندرية ، ٢٠٠٩ .
٥٦. د. نهى مكاوى، د. أحمد غنيم ، الاقتصاد
السياسى للسياسة التجارية في مصر، جمعية
العلوم الاقتصادية السورية، ١٠/٢٠٠٢ .
٥٧. يوسف عز الدين الغريانى ، الضرائب الجمركية
وأثرها فى الأقتصاد القومى : دراسة تحليلية
مقارنة علمية وعملية ، لجنة البحوث والمراجع
الجمركية ، رويال للطباعة ، الإسكندرية ،
١٩٥٨ .
- * الرسائل العلمية**
١. أشرف جلال محمد عيد ، متطلبات تطوير
السياسات الجمركية للدول النامية فى ضوء
إعتبرات تحرير التجارة العالمية مع التطبيق
على مصر ، رسالة ماجستير، قسم المالية
العامة ، كلية التجارة ، جامعة
الإسكندرية، ١٩٩٦ .
٢. السيد فهمي شحاته " تقييم آثار التعريفه
الجمركية على قطاع التجارة الخارجية دراسة
- تحليلية بالتطبيق على جمهورية مصر العربية
" رسالة ماجستير ، قسم الاقتصاد ، كلية
التجارة ، جامعة قناة السويس ، ١٩٩٦ .
٣. داليا محمد سامى محمد أمين إبراهيم، نموذج
إحصائى مقترح للتنبؤ بحصيله الضرائب
الجمركية، رسالة ماجستير ، قسم الإحصاء
والرياضة والتأمين، كلية التجارة، جامعة عين
شمس، ٢٠٠٠ .
٤. سميرة إبراهيم أيوب ، دور السياسات المالية
فى برامج الموازنة الاقتصادية لصندوق النقد
الدولى فى حل مشاكل الدول النامية مع دراسة
خاصة عن مصر، رسالة دكتوراه ، قسم المالية
العامة ، كلية التجارة ، جامعة الإسكندرية
، ١٩٩٧ .
٥. عمرو فتحة ، أليات التدخل الحكومى فى ظل
التكتلات الاقليمية الجديدة لتوجيه النشاط
الاقتصادى فى مصر ، رساله دكتوراه، قسم
المالية العامة ، كلية التجارة ، جامعة
الإسكندرية ، ٢٠١٦ .
٦. عبير غريب ، دور السياسات الجمركية فى
حماية وتطوير الصناعات المصرية بالتطبيق
على صناعة الجرارات الزراعية فى مصر ،
رسالة ماجستير، قسم الاقتصاد، كلية التجارة،
جامعة عين شمس، ١٩٩٨ .
٧. عبد الحميد محمد أحمد، السياسة الجمركية
وأثرها على هيكل التجارة الخارجية السلعية
لمصر فى إطار منظمة التجارة العالمية، رسالة
ماجستير، كلية التجارة وإدارة الأعمال، قسم
الإقتصاد والتجارة الخارجية، جامعة حلوان،
٢٠٠١ .

٨. محمد عمر حماد أبودوح ، إمكانيات السياسات المالية فى تنمية وتكامل قطاعى الزراعة والتصنيع الزراعى فى مصر فى ظل أحكام منظمة التجارة العالمية ، رسالة دكتوراه ، ٢٠٠٢ .
٩. محمد أحمد الغوالى ، دور السياسات الجمركية فى تنمية اقتصاديات الدول النامية مع التطبيق على الاقتصاد المصرى ، رسالة ماجستير ، قسم المالية العامة ، كلية التجارة ، جامعة الاسكندرية، ١٩٨٨ .
١٠. محمد عبد الفتاح الكفراوى ، دور السياسة التجارية فى رفع معدلات الصادرات فى جمهوريه مصر العربية خلال الفترة من ١٩٦٠ - ١٩٩٠ ، رسالة ماجستير ، قسم الاقتصاد ، كلية التجارة ، جامعة الاسكندرية، ١٩٩٢ .
١١. محمد جابر حسن السيد، تحليل آثار برنامج اصلاح السياسة التجارية على نمو الانتاج الصناعى والصادرات الصناعية فى مصر، رسالة ماجستير ، قسم الاقتصاد ، كلية التجارة ، جامعة الاسكندرية ، ١٩٩٦ .
١٢. مدحت محمد فرحات ، مشاكل تحديد القيمة محاسيبيا لأغراض الضريبة الجمركية فى ظل إتفاقية الجات وأثرها على الموازنة العامة للدولة - دراسة تطبيقية -، رسالة ماجستير ، كلية التجارة ، جامعة بنها ، ٢٠١٠ .
١٣. مروة شعبان محمد سلامة الجمال، تحليل آثار سياسة تحرير التجارة على الميزان التجارى فى مصر خلال الفترة (١٩٩١-٢٠٠٨) ، رسالة ماجستير ، قسم الاقتصاد ، كلية التجارة ، جامعة الاسكندرية، ٢٠١٢ .
١٤. هند رمضان عبد المجيد السيد، مدى فاعلية السياسه التجارية على ميزان المدفوعات المصرى خلال الفترة (١٩٨٠ - ٢٠٠٥) ، دراسة مقارنة مع دول جنوب شرق آسيا، رسالة دكتوراه، قسم الاقتصاد، كلية التجارة، جامعة عين شمس، ٢٠٠٦ .
- * المؤتمرات والتقارير والدوريات العلمية**
١. احمد السيد النجار ، الاقتصاد المصرى من تجربة يوليو الى نموذج المستقبل ، مركز الأهرام للدراسات السياسية والاستراتيجية ، ٢٠٠٢ .
٢. إجلال راتب، إدارة التجارة الخارجية فى ظل سياسات التجربة الاقتصادي، المجلة المصرية للتنمية والتخطيط، المجلد ٨، العدد ١، ٢٠٠٠ .
٣. د. ايمان محمد محب زكى، تحديات تكامل الدول الناميه فى النظام التجارى السلى العالمى مع الاشارة إلى مصر، المجلة العلمية للتجارة والتمويل، كلية التجارة، جامعة طنطا، العدد الأول، ٢٠٠١ .
٤. احمد مرعى ، زينب جابر ، التقييم الجمركى وفقا لاحكام المادة السابعة من الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة ، مجله الجمارك ، المعهد الثقافى الجمركى ، ١٩٩٩ .
٥. د. احمد غنيم، دور السياسات العامة فى مواجهة الازمات العالمية: السياسة التجارية، موجز سياسات رقم (٤)، مركز العقد الاجتماعى، القاهرة، ٢٩/٦/٢٠٠٩ .
٦. البنك المركزي المصري ، التقرير السنوي ١٩٩٣ / ١٩٩٤ .

٧. الأمم المتحدة، مقارنة التزامات دول منطقة الاسكوا فى اتفاقية منظمة التجارة العالمية واتفاقيات الشراكة الأوروبية ومنطقة التجارة الحرة العربية الكبرى: حالتا جمهورية مصر العربية والمملكة الأردنية الهاشمية، اللجنة الاقتصادية والاجتماعية لغربى آسيا، نيويورك، ٢٠٠٥.
٨. التقارير المالية الصادرة عن كلا من وزارة التنمية الاقتصادية، وزارة التخطيط والمتابعة والاصلاح الادارى، وزارة المالية، البنك المركزى المصرى خلال الفترة من ٢٠٠٨ : ٢٠١٦.
٩. تقريرأداء التجارة الخارجية، وزارة التجارة والصناعة، العدد(٧)، مجلد (١)، مايو ٢٠١٠.
١٠. جهاز مراجعة السياسات التجارية، تقرير مراجعة السياسة التجارية لمصر، الامانة العامة، منظمة التجارة العالمية، WT/TPR/150، ٢٠١٣.
١١. الجهاز المركزى للتعبئة العامة والإحصاء، الكتاب الإحصائى السنوى - سنوات مختلفة (١٩٨٥ - ٢٠٠٩).
١٢. د. خالد عبد النور، القطاع الخاص بين الحماية والمنافسة، جمعية العلوم الاقتصادية، دمشق، ٢٠٠٠.
١٣. د.رجاء عبد الرسول، السياسات السعرية والدخلية الزراعية، مذكرة داخلية رقم (١٦٨)، معهد التخطيط القومى، القاهرة، يونيو ١٩٧١.
١٤. مها محمود رمضان، دراسة مقارنة عن تعديلات قوانين الجمارك والتعريف الجمركية، مجلة البحوث المالية، وزارة المالية، ٢٠٠٧.
١٥. د. شوقى حبيب، تطور الهيكل التنظيمى لأجهزة التجارة الخارجية فى جمهورية مصر العربية، مؤتمر التجارة الخارجية فى الفترة من ١٤ : ١٧ مارس ١٩٧٦، كلية التجارة، جامعة عين شمس.
١٦. د. صلاح زين الدين، تحرير الاقتصاد المصرى ومستقبل التخطيط فى مصر، المؤتمر السادس عشر للأقتصاديين المصريين، الجمعية المصرية للأقتصاد السياسى والتشريع والاحصاء، القاهرة، ١٩٩٣.
١٧. - د. عزت عبد الحميد البرعى، اتفاقية الجات واثارها على التعريف الجمركية (الضرائب الجمركية) المصرية، المؤتمر العلمى السنوى لكلية الحقوق بعنوان مستقبل الاقتصاد المصرى فى ظل تحرير التجارة العالمية، جامعة المنصورة، ٢٦-٢٧/٣/١٩٩٦.
١٨. د. محمد عبيد، السياسات التجارية وأساليب الحمائية الجديدة، مجلة أفاق أقتصادية، العدد ١٢٣، اتحاد غرف التجارة و الصناعة : مركز البحوث والتسويق، ٢٠١٣.
١٩. محمد عبد الواحد، العوامل المؤثرة فى مشكلة التجارة الزراعية من نشأت الجات وحتى بداية جولة أوروجواى، الندوة القومية الثالثة بعنوان " الاقتصاد المصرى فى مواجهة تحديات منظمة التجارة العالمية" مركز بحوث ودراسات التنمية التكنولوجية، جامعة حلوان، القاهرة، فى الفترة من ٢٢-٢٤ مارس ١٩٩٩.

٢٠. د. محمد عبد المنعم وآخرون ، تقييم تجربة التخطيط فى جمهورية مصر العربية ، معهد التخطيط القومى ، مذكرة رقم (١٠٧٣) ، القاهرة ، سبتمبر ١٩٧٤ .
٢١. مركز البحوث والدراسات الاستراتيجية ، دراسات فى السياسة التجارية لمصر من ابن طولون الى انور السادات ، مكتبة النهضة المصرية، ١٩٨٧ .
٢٢. معهد التخطيط القومى ، إدارة التجارة الخارجية فى ظل سياسات التحرر الاقتصادى ، سلسلة قضايا التخطيط والتنمية، ١٩٩٩ .
٢٣. معهد التخطيط القومى ، تقييم موقف مصر فى بعض الاتفاقيات الثنائية، سلسلة قضايا وتخطيط التنمية، ٢٠٠٧ .
٢٤. وزارة المالية ، الموازنة العامة للدولة عن عام ١٩٨٣/١٩٨٤ .
٢٥. ياسر محمد جاد الله ، اتفاقية حقوق الملكية الفكرية فى اطار دورة أوجواى ، الندوة القومية الثالثة بعنوان " الاقتصاد المصرى فى مواجهة تحديات منظمة التجارة العالمية" مركز بحوث ودراسات التنمية التكنولوجية ، جامعة حلوان ، القاهرة ، فى الفترة من ٢٢-٢٤ مارس ١٩٩٩ .
- * القوانين والقرارات**
١. القانون رقم ٤٣٠ لسنة ١٩٥٣ ، الوقائع المصرية ، العدد ٧١ مكرر (١) .
٢. قانون الجمارك رقم ٦٦ لسنة ١٩٦٣ ، الجريدة الرسمية ، العدد ١٤٢ ، يونيو ١٩٦٣ .
٣. القانون رقم ٧٥ لسنة ١٩٨٠ الصادر فى ١٧ مارس ١٩٨٠ باضافة المادة ١٢٤ مكرر
- واستبدال الفقرة الثانية من المادة ١٢١ الخاصة بالتهريب الجمركى .
٤. القرار الجمهورى رقم ٧٢ لسنة ١٩٩٥ بشأن الموافقة على انضمام جمهورية مصر العربية لمنظمة التجارة العالمية ، الجريدة الرسمية ، العدد ٢٤ (تابع) بتاريخ ١٠/ ٦/ ١٩٩٥ .
٥. قرار وزير التجارة الخارجية رقم ٤٢ لسنة ١٩٩٥ بشأن الموافقة على الانضمام الى منظمه التجارة العالمية والتصديق من قبل رئيس الجمهورية فى ١٥ ابريل لسنة ١٩٩٥ ، الجريدة الرسمية ، العدد ٢٤ (تابع)، فى ١٥ يونيه ١٩٩٥ .
٦. الاتفاق بشأن تطبيق المادة السابعة من جات ٩٤ ، الجريدة الرسمية ، العدد ٢٤ (تابع) ، فى ١٥ يونية ، سنة ١٩٩٥ .
٧. قانون رقم ١٦٠ لسنة ٢٠٠٠ باستبدال المواد ٢٢-٢٣-٣٠-٥٧-٥٨-١١٨-١١٩-١٢٢-١٢٣-١٢٤-١٢٤-١٢٤ مكرر ، الوقائع المصرية ، العدد ١٦٣ (تابع) ، ٢٠ يونيو ، سنة ٢٠٠٠ .
٨. الوقائع المصرية ، العدد ١٤١ (تابع) ، ٢٥ يونيو ، ٢٠٠١ .
٩. القانون رقم ١٠ لسنة ٢٠٠٦ الصادر بقرار من وزير المالية باصدار اللائحة التنفيذية لقانون الجمارك رقم ٦٦ لسنة ١٩٦٣ ، الوقائع المصرية ، العدد ٩ تابع (أ) ، ١٦ يناير ٢٠٠٦ .
١٠. لائحة تنفيذية رقم ٢٠٢٩ لسنة ١٩٧٠ بشأن الموافقة على بروتوكول انضمام الجمهورية العربية المتحدة الى الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة الموقع فى جنيف لسنة ١٩٧٠ ،

- الجريدة الرسمية ، العدد ٢٤ ، ٢٧ يونية ١٨٠٠٥ . قانون الضريبة على الدخل رقم ٩١ لسنة،
١٩٧١ .
- ١١٠ جداول إلزامات جمهورية مصر العربية تجاه باقي أعضاء منظمة التجارة العالمية، الجريدة الرسمية، العدد ٣٥ تابع، ٢٩ أغسطس ٢٠٠٢ .
- ١٢٠ المذكرة الإيضاحية لقرار رئيس الجمهورية رقم ٤٢٩ لسنة ٢٠٠٠ باصدار تعريفه جمركية جديدة ، الجريدة الرسمية ، العدد ١٠ مكرر ، في ١١ مارس ٢٠٠٣ .
- ١٣٠ قرار رئيس الجمهورية رقم ٣٥ لسنة ٢٠٠٤ ، الجريدة الرسمية ، العدد ٣ مكرر (ب) في ٢٠ يناير سنة ٢٠٠٤ .
- ١٤٠ قرار رئيس الجمهورية رقم ١٠٠ لسنة ٢٠٠٤ ، الجريدة الرسمية ، العدد ٣٦ مكرر في ٧ سبتمبر سنة ٢٠٠٤ .
- ١٥٠ قرار رئيس الجمهورية رقم ٣٠٠ لسنة ٢٠٠٤ ، الجريدة الرسمية ، العدد ٣ مكرر (ب) في ٢٠ يناير سنة ٢٠٠٤ .
- ١٦٠ قرار رئيس الجمهورية رقم ٤١٠ لسنة ٢٠٠٤ ، الجريدة الرسمية ، العدد ٥٠ مكرر (أ) في ١٤ ديسمبر سنة ٢٠٠٤ .
- ١٧٠ قرار رئيس الجمهورية رقم ٣٩ لسنة ٢٠٠٧ باصدار التعريف الجمركية ، الجريدة الرسمية ، العدد ٥ (مكرر) الصادر في ٥ فبراير سنة ٢٠٠٧ .
- ١٨٠ قانون الضريبة على الدخل رقم ٩١ لسنة، ٢٠٠٥ الجريدة الرسمية ، العدد ١٢ (تابع) في ١٢ مارس سنة ٢٠١٥ .
- ١٩٠ قانون الضريبة على القيمة المضافة رقم ٦٧ لسنة ٢٠١٦ ، الجريدة الرسمية ، العدد ٣٥ مكرر (ج) في ٧ سبتمبر سنة ٢٠١٦ .
- * مراجع من شبكة الانترنت**
- <http://www.customs.gov.eg/Article.aspx?Id=3.1/5/2014>
- <http://www.cairochamber.org.eg/Page.aspx?Id=2>
- <http://www.alexcham.org/c536/%D9%86%D8%A8%86-%A9.1/1/2015>
- www.sub.est.laws.com/generalsearch/articales
- <http://www.misr-ft.com/1/1/2015>
- www.tas.gov.eg/Arabic/Trade%20Agreements/agreements/GSTP.1/5/2014
- www.tas.gov.eg/arabic/trade%20agreements/.../gafta
- www.sesric.org/jecd/jecd_articles/ART10091401-2.pdf
- www.mti.gov.eg/english/Agreements/Comesa.htm
- www.mcci.org/en/global.../trade-agreements/comesa
- www.mafhoum.com/press5/141syr.htm
- data.albankaldawli.org/indicator/TM.TAX.MANF.WM.AR.ZS
- www.tas.gov.eg/arabic/bma_home.aspx
- www.tas.gov.eg/Arabic/WTO/Egypt%20in%20WTO/Customs

ثانياً: المراجع الأجنبية

1. Amal Refaat, New Trends in Egypt's trade policy and future challenges, working paper no.36, the Egyptian center for economic studies,- 3/1999.
2. Amal Refaat, Trade induced protectionism in Egypt's manufacturing sector, working paper no.85, the Egyptian center for economic studies, 6/2003.
3. Anderson, James, Peter Neary, ' The Mercantilist Index of Trade Policy ', International Economic Review , (2), 2004,
4. Assistance for Trade Reform, & WTO Central Department, and Trade Agreements Sector, Trade policy Options for the Egyptian Automotive sector, The Zero-for - Zero Option, Ministry of Foreign Trade, Egypt.
5. Anderson, James, Tariff Index Theory . Washington D.C : World Bank , 2006.
6. Beach, William W, and Tim Kane , Methodology, Measuring the 10 Economic Freedoms. Washinton D.C; Heritage Foundation, 2008 .
7. Cline , William, Enhancing the IMF's Index of Trade Restrictiveness ; Washinton D.C; IMF, 2003.
8. Denise Eby Konan & Keith E. Maskus, joint trade liberalization and tax reform in a small open economy: the case of Egypt, journal of development economics, vol.61, Elsevier, 2000.
9. Fillat, Carmen and Eva Pardos, Alternative Measuring for Trade Restrictiveness ; A Gravity Approach , Dublin ; University College Dublin , 2005.
10. Gouda Abdel-Khalek Karima Korayem, FISCAL POLICY MEASURES IN EGYPT PUBLIC DEBT AND FOOD SUBSID, CAIRO PAPERS IN SOCIAL SCIENCE, Volume 23, Number 1, Spring 2000.
11. Heritage Foundation, The Index of Economic Freedoms. Washinton D.C; Heritage Foundation, 2009.
12. MF , Review of Trade Liberalization in IMF – Supported Programs (EB-S\97\163) Washinton D.C; IMF, 2005.
13. Krugman , Paul R. and Obstfeld , Maurice, 2006, International Economics : Theory & Policy . Boston : Pearson-Addison Wesley . Seventh Edition.
14. Ministry of Trade & Industry, Egypt and European union common history and one future, European union unit, Trade agreement sector,- Egypt,
15. World Trade Organization , Trade Policy Review , Egypt 2005.
16. Yanikkaya, Halit. " Trade Openness and Economic Growth : A Cross – Country Empirical Investigation " - , Journal of Development Economics , 2003 , N. 72 .