

## اتجاهات المرأة العاملة نحو اختيار "المكملات المستحدثة"

## Working Women's Attitudes towards the Selection of "Newly Innovated Accessories"

د. نشوه عبد الرؤوف توفيق

أستاذ مساعد بقسم الملابس والنسيج، كلية الاقتصاد المنزلي - جامعة المنوفية

د. رانيا حسني هيكل

مدرس بقسم الملابس والنسيج، كلية الاقتصاد المنزلي - جامعة المنوفية

## كلمات دالة Keywords

المكملات المستحدثة  
Newly innovated accessories  
ملابس المرأة العاملة  
Working women's clothing  
الاتجاهات الملابسية  
Clothing attitudes

## ملخص البحث Abstract:

ظهرت مؤخرا "المكملات المستحدثة" التي تعد من التفاصيل السحرية للموضة والتي يمكن عن طريقها تغيير الشعور الكلي بالمظهر الخارجي للمرأة، حيث يمكنها أن تضيف على الزي البسيط قيمة جمالية ورونقا جذابا وتجعله مشرقا ذو طابعا خاصا ومظهرا متجددا؛ حيث يتيح للمرأة ارتدائه مع أكثر من زي أو مع الزي الواحد بأكثر من طريقة لتعطي لنفسها مظهرا مختلفا وبأقل الإمكانيات. وقد اطلقت الباحثة الأولى على هذه النوعية من الملابس؛ نظرا لكونها ملابس مكتملة فلا يمكن استكمال ارتداء الملابس بدونها بمعنى أن صلاح الملابس والارتداء في وجودها؛ فهي تمثل ناحية نفعية أكثر وجمالية في ذات الوقت. ويهدف البحث إلى معرفة مدى تأثير كل من محل الإقامة، الحالة الاجتماعية، المستوى التعليمي، السن، الدخل الشهري على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة". وأجريت الدراسة على عينة من السيدات العاملات بلغ قوامها (٢٠٠) حيث تم تطبيق مقياس اتجاهات المرأة العاملة نحو اختيار "المكملات المستحدثة". وقد توصلت الدراسة إلى أن المرأة العاملة في عينة الدراسة الأكثر جذبا للانتباه، والأكثر تمسكا بالموضة: كن (المقيمت بالحضر - فئة الأنسات - ذوي المستوى التعليمي العالي - ذوي السن أقل من ٣٥ سنة - ذوي الدخل المرتفع)، والأكثر احتشاما كن (المقيمت بالريف - فئة المتزوجات - ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر ذوي الدخل المنخفض)، والأكثر حرصا على التزين كن (فئة الأنسات ذوي المستوى التعليمي العالي - ذوي السن أقل من ٣٥ سنة - ذوي الدخل المرتفع).

Paper received 15<sup>th</sup> April 2015, accepted 9<sup>th</sup> August 2015, Published 1<sup>st</sup> of October 2015

## مقدمة Introduction:

أحدث التغيير في العوميات الثقافية للمرأة والناتج عن ارتفاع المستوى التعليمي للمرأة والمساواة مع الرجل، الوعي والدفاع عن حقوق المرأة... تغييرات في شكل الأزياء لتفي بالحاجات ومطالب النساء العاملات، ثم أدى إلى صناعات جديدة تتصل بالحاجات الجديدة التي نشأت عن خروج المرأة من عزلتها سواء كان ذلك في ميادين العمل أو في ميادين النشاط الاجتماعي. (عليه عابدين - ٢٠٠٢ - ص: ٨٨)

فالملبس وسيلة هامة تؤثر على مستوى أداء الإنسان للعمل الذي يقوم به حيث يوفر ظروفًا أفضل تعينه على أداء عمله على الكمل وجهه، كما أنه يعتبر مرآة لشخصية مرتديه لأنه يتصل بالفرد مباشرة وبذوقه الخاص، فالمظهر الملبسي الأنيق للفرد يؤثر على ثقته بنفسه وعلى قبوله اجتماعيا وتوافقه مع المجتمع الذي يعيش فيه؛ لذلك فالاهتمام بتوفير ملابس خارجية للمرأة تتسم بالذوق الراقي الرفيع أمر هام جدا. (منال محمد - ٢٠١٣ - ص ٢) (ريباب فرج - ٢٠٠٢)

ولقد انتشر الحجاب في المجتمعات الإسلامية بصورة كبيرة عن ذي قبل، وأصبح هناك اتجاه سائد واضح للمرأة نحو ارتدائه ولكن ظهر هذا الحجاب بصورة تتنافى مع الشروط المطلوبة للحجاب الشرعي؛ وبالتالي أصبح هناك تناقض واضح بين الحجاب بمفهومه المعاصر والحجاب الشرعي نتيجة لتتبع خطوط الموضة. (هالة محمد - ٢٠٠٩)

وكرد فعل طبيعي من القائمين على صناعة الملابس الجاهزة البحث عما يريده السوق والسعي وراء متطلبات المستهلك خاصة وان هذا المستهلك هو المرأة التي لا تنهون في البحث والسعي عما يزيد لها أناقة ويحسن مظهرها ويجملها؛ واستجابات صناعة الملابس الجاهزة وبدأ ظهور العديد من القطع الملابسية بأشكال فريدة وتصميمات جديدة وألوان متنوعة. بل أن هذه القطع تزداد ظهورا وتطورا وتجديدا مع بداية كل

موسم، خاصة مع تطور احتياجات المرأة العاملة لاهتمامهم أكثر باختيار وانتقاء ملابسهم لما تفرضه عليهم ظروف عملهم من الخروج وملاقة الأقران والزملاء ولما تمثله هذه الفئة من قطاعا كبيرا في المجتمع؛ فضلا عن طبيعة المرأة الغربية في التميز والتفرد والبحث عن الجديد؛ فأصبح هناك ضرورة ملحة ينبغي اتباعها وهو مراعاة مظهرها ومسيرة الموضة بشكل كبير. وهكذا ظهر في الأونة الأخيرة مصطلح "المكملات المستحدثة" والذي اطلقتها الباحثة الأولى على هذه النوعية من الملابس؛ نظرا لكونها ملابس مكتملة فلا يمكن استكمال ارتداء الملابس بدونها بمعنى أن صلاح الملابس والارتداء في وجودها؛ فهي تمثل ناحية نفعية أكثر وجمالية في ذات الوقت لغرض الزينة وإظهار الأناقة. (Tawfik 2015)

فلمكملات دور هاما في حياة المرأة حيث يمكن عن طريقها تغيير الشعور الكلي بالمظهر الخارجي، لأنها تضيف عليها جاذبية وتعطي إحساسا بالجمال والراحة والثقة بالنفس، وتعطي الملابس شكلا جديدا ومميزا. والمكملات عامة هي أشياء أو قطع تصاحب أشياء رئيسية وتعمل على زيادة تأثيرها، وبذلك تكون مكملات الزي هي أي إضافات تصاحب الزي وتجعله أكثر جمالا. (أماني محمد - ٢٠١٢ - ص ٤)

وهكذا تعد هذه "المستحدثات" من التفاصيل السحرية للموضة حيث يمكنها أن تضيف على الزي البسيط قيمة جمالية ورونقا جذابا وتجعله مشرقا ذو طابعا خاصا ومظهرا متجددا؛ حيث يتيح للمرأة ارتدائه مع أكثر من زي أو مع الزي الواحد بأكثر من طريقة لتعطي لنفسها مظهرا مختلفا وبأقل الإمكانيات. ويمكن تقسيمها حسب مكان تواجدها إلى:

- ما يخص الرأس: البنديانة، التريونة، الاسكارف، ربطات الحجاب الجاهزة.
- ما يخص الجسم: البدي الحجاب بأنواعه، البدي الشميز، الجابوه.



اليدى الشميز اليدى الجابوه  
شكل (٢ب) المكملات المستحدثة التي تخص الجسم



شكل (٣) المكملات المستحدثة التي تخص الرقبة والصدر



المعصم

الكم



المعصم



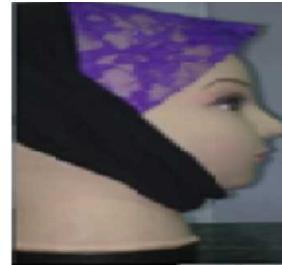
الجوانتى الكف

شكل (٤) المكملات المستحدثة التي تخص الذراع

- ما يخص الرقبة: الرقبة (قطعة تغطي منطقة الرقبة والصدر والظهر).
  - ما يخص الذراع: الكم، المعصم بأنواعه، الجوانتى الكف.
  - ما يخص الرجل: الركبة، شراب القدم بأصابع.
- وجاء في (أماني رأفت وآخرون- ٢٠١٠- ص٧٤٨) أن الاتجاهات هي "ما نحب وما لا نحب" أو هي تنظيم لعدد من المعتقدات والأفكار حيال موضوع ما يجعل المرء ينزع نحو تفضيل موضوع ما أو رفضه.



أشكال من البندانة



البندانة



التربونة



الإسكارف



ربطات الحجاب الجاهزة

شكل (١) المكملات المستحدثة التي تخص الرأس



اليدى الحجاب

شكل (٢أ) المكملات المستحدثة التي تخص الجسم

- أزيائها، فكلما زاد الدخل زاد المبلغ المخصص لشراء الأزياء.
٤. **التعليم:** لاشك أن التعليم والثقافة يوسعان الأفق وينميان الأذواق الاستهلاكية مما يؤدي إلى زيادة الرغبة لسلع جديدة و سلع أفضل.
٥. **تحقيق المتطلبات الفنية والجمالية في الزي:** لكل شخص متطلباته وحاجاته الخاصة، وبالنسبة للملبس توجد علاقة بين الملبس والشخصية لان الملابس الملائمة والأنيقة تضيف الجمال علي مرتديها. ويستطيع كل فرد أن يدرك الخصائص المميزة لشخصيته ويربط هذه الخصائص بالخطوط الملائمة له والألوان والنسيج المناسب لهذه الخطوط.
٦. **التفرد بنموذج خاص:** أن التميز هو عكس المحاكاة فكثيرا ما نجد أفراد يرغبون في الافراد بزى خاص فريد ليس شائعا بين اغلب أفراد المجتمع، وليس معني التميز بزى معين هو الخروج عن الطراز وإنما من الممكن تغيير شكل الزي بإضافات معينة من مكملات الزينة بحيث تتوافق مع الطراز السائد. (أم محمد جابر - ٢٠٠٩ - ص ٣٤، ٣٣، ٣٢)
- كما يمكن تقسيم هذه العوامل إلى:



الركبة (رقبة البوت)



جورب اصابع القدم

شكل (٥) المكملات المستحدثة التي تخص الرجل

١. **عوامل بيئية:** تتعلق بالمناخ ونمط البيئة الجغرافي والتاريخ.
٢. **عوامل اجتماعية:** وتتعلق بالعادات والتقاليد والعرف ونمط المجتمع وتكويناته وتشكيلاته ورأي الجماعة...
٣. **عوامل ثقافية:** تتعلق بالأفكار والديانات والهوية والميراث التاريخي.
٤. **عوامل نفسية:** تتعلق بالشخصية والاتجاهات والسلوك والقيم والدوافع والميول وعملية التقليد.
٥. **عوامل اقتصادية:** تتعلق بالمستوى الاقتصادي وثمن الملبس والنخل الاقتصادي للفرد.
٦. **عوامل فنية:** تتعلق بأهمية النواحي الجمالية في الملبس ووظيفته والموضة والتزيين والحشمة. (منال محمد- ٢٠١٣ - ص ١٥)

#### اهم النقاط التي يجب مراعاتها في ملابس المرأة بصفة عامة والعاملة بصفة خاصة:

١. أن تكون ملابسها كلون وتصميم يحتفظ بجماله ومظهره لمدة ساعات طويلة من العمل.
٢. أن تكون خطوط الزي ملائمة لجسمها وسنها وشخصيتها ونوع العمل الذي تؤديه وفي نفس الوقت تساير الموضة السائدة في حدود القيم والتقاليد.
٣. البلوزة والتايور والجونلة والبنطلون من انساب الملابس للمرأة العاملة فهي تستطيع تغيير مظهرها باستخدام قطع المكملات.
٤. يجب أن يكون الزي من قماش جيد مع بساطة التصميم متبعا لخطوط الموضة وان يكون من لون أساسي يتناسب مع قطع المكملات المختلفة فيعطيه رونقا وجاذبية واختلافا في كل مرة يرتدي فيها الزي.
٥. يراعي في التصميمات تبادل واستعمال القطع وتناسبها مع بعضها البعض من حيث اللون والخطوط. (أماني حمدي- ٢٠١١ - ص ٣٩)

#### كيفية اختيار المرأة لمكملات ملابسها:

- من المهم أن تحسن المرأة اختيار ما ترتديه لتبدو ذات مظهر يتميز بالحشمة والوقار وكذلك الأناقة، ولكي تصل إلي الأناقة في مظهرها يجب أن تقرر ما هو الملائم والمناسب لها. ومن الخصائص البارزة التي تميز المرأة الأنيقة، قدرتها على اتخاذ طابع ذاتي جميل لما ترتديه بحيث تبدو ذات شخصية متفردة؛ فالمرأة الواعية هي التي لا تحاول تقليد الآخرين أو تتخذ أسلوبهم الملبسي منهاجا لها، بل تطوع الموضة الملبسية تبعا لمظهرها

#### الدوافع النفسية واختيار الملبس:

تلعب الملابس دورا سيكولوجيا في حياة الفرد، فهي تشكل المظهر الخارجي له وتعتبر أحيانا عن ذاته وتعطيها صفاتا خاصة، فقد تزيد من رونق الشخص وتكسبه وقارا وقوة، وقد تحط من قيمته، بالإضافة إلى انه غالبا ما يكون لها اثر معين على حالة من يلبسها أو يشاهدها. (عليه عابدين- ٢٠٠٢ - ص ٢٠٦)

وفيما يلي عرض لبعض دوافع الشراء الشائعة المتعلقة بالملابس:

١. الراحة.
٢. حب الجمال.
٣. التقليد: إن انتشار (الموضة) لا يأتي في الواقع إلا من وراء هذا الدافع، فالمرأة تحاول أحيانا تقليد التصميمات الحديثة بصرف النظر عن ملائمتها لها.
٤. الشعور بالأهمية والفخر: كلما كان الملبس مناسباً للمرأة ازدادت درجة تقفها بنفسها وزاد احترام الآخرين لها.
٥. التملك: ويظهر في اقتناء مجموعة كبيرة من الملابس رغم امتلاكها لعدد كبير منها.
٦. التميز: ويتجلى في التفرد بزى معين غالي الثمن ذو تصميم خاص يميزها عن الآخرين.
٧. حب الاستطلاع والرغبة في التجربة: بمعنى الرغبة في تجربة ما هو جديد ومعرفة النتيجة في عيون الآخرين.
٨. اجتذاب اهتمام الجنس الآخر. (أماني رأفت وآخرون- ٢٠١٠ - ص ٧٤٨)

#### العوامل التي تؤثر علي اختيار المرأة لأزيائها:

١. الطراز: يسير كل طراز في دائرة تبدأ بفئة قليلة عندها رغبة أكثر في التجديد وجرأة علي ممارسة الجديد، ثم يتدرج الطراز في الانتشار إلي المستويات الاجتماعية الأدنى من المستويات السابقة.
٢. التقاليد الاجتماعية: يسود كل دولة تقاليد وأعراف هي بمثابة قوانين اجتماعية تحكم سلوك الناس في هذه البلاد وتسيطر علي تقاليد أبنائها وأحيانا لها قوة القانون التي تحمي الدولة في ظلها.
٣. الدخل: من العوامل الأساسية ذات الأثر الفعال في الاستهلاك، فيلعب السعر دورا في قرار المرأة لاختيار

المكملات مع توضيح الأساليب المستخدمة في تنفيذها، وتوصلت إلى أن استخدام المكملات يضيف على المرأة أناقة ورونقا وجمالا إذا استخدمت بإسلوب فني وذوقي جميل.

واهتمت دراسة (سعيدة حليم وآخرون- ١٩٩٥) بالتعرف على العوامل التي تراعيها المرأة القطرية في اختيار ملابسها، ومما توصلت إليه اهتمام الموظفات أكثر من الطالبات بالانفراد برأيهن في اختيار الملابس، واهتمام الطالبات والموظفات بمراعاة التقاليد الاجتماعية والموضة معاً عند اختيار الملابس.

وسعت دراسة (هدى سلطان وآخرون- ١٩٩٣) للتعرف على العوامل التي تؤثر تأثيراً واضحاً على اختيار الموظفة السعودية لملابس العمل وتحديدها بصفة عامة، ومما توصلت إليه وجود تفاعل للسن والمستوى التعليمي للعينة على العوامل المؤثرة لاختيار الملابس.

### مشكلة البحث: Research problem

علي الرغم من تعدد الدراسات والأبحاث التي تناولت المكملات والاتجاهات الملبسية إلا أن أغلب هذه الدراسات لم تتطرق إلى "المكملات المستحدثة" التي طرقت أبواب الموضة بقوة حتي أصبحت نمطاً حياتياً أساسياً للمرأة ومن هنا يمكن صياغة مشكلة البحث كالآتي:

- هل هناك قابلية واضحة لدى المرأة العاملة تجاه "المكملات المستحدثة"؟
- ماهي العوامل الأساسية التي تؤثر علي قابلية المرأة "للمكملات المستحدثة"؟
- ما مدى تأثير "المكملات المستحدثة" علي إثراء ملابس المرأة العاملة؟

### أهداف البحث: Research Objectives

- يهدف البحث إلي التعرف على:
  - ماهية "المكملات المستحدثة".
  - أثر محل الإقامة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".
  - أثر الحالة الاجتماعية على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".
  - أثر المستوى التعليمي على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".
  - أثر السن على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".
  - أثر الدخل الشهري (المستوى الاقتصادي) على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".

### أهمية البحث: Research Importance

ترجع أهمية البحث إلى التعرف على نمط ملبسي جديد ظهر حديثاً وهو ما اسمته الباحثة الأولى "بالمكملات المستحدثة" والتي بدأت بالظهور بطرز ملبسية معينة وتصميمات والوان بسيطة في فئة اجتماعية محددة ثم اخذ في الانتشار بين شتى المستويات. كذلك التعرف على التطور الحادث في الاتجاهات الملبسية للمرأة العاملة من خلال قياس مدى قابليتها لهذه "المستحدثات"، ومعرفة اهم العوامل التي تؤثر عليها عند اختيارها لها، فضلا عن معرفة مدى قدرة "هذه المستحدثات" في إثراء ملابسها ومدى قدرتها على مساهمة الموضة.

### فروض البحث: Research Supposition

١. توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".
٢. توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور الموضة تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية

الشخصي واسلوبها الخاص مما يعزز جمالها ويضيف إليها أناقة. (أماني محمد- ٢٠١٢- ص٦)

وترى الباحثة الأولى أنه ليس باقتناء عدد كبير من الملابس يمكن الوصول إلى الأناقة وحسن المظهر، بل باختيار قطع أقل عدداً ولكنها ذات ذوق جميل وذات خامة جيدة، مع التنوع في اختيار واستخدام المكملات ومنها "المكملات المستحدثة".

### العوامل التي يجب أن تراعيها المرأة عند اختيار ألوان مكملاتها:

١. ملائمة لون المكمل للون الملبس ولون البشرة.
٢. ارتداء اللون المناسب في الوقت والسن المناسب.
٣. أن يتم اختيار اللون في الضوء الذي سوف ترتدي فيه الزي ( ضوء طبيعي أو صناعي). (أماني محمد- ٢٠١٢- ص٦)

وقامت دراسة (محمد السيد محمد خرون- ٢٠٠٣) بالكشف عن العلاقة بين الجانب الاجتماعي والسلوك الملبسي لدى العاملين في مجال التربية والتعليم (مديرين وموجهين ومدرسين وعمال)، وتوصلت الدراسة إلى وجود دلالة إحصائية على تأثير البيئة الاجتماعية على أسلوب اختيار أفراد العينة لملابسهم، ووجود علاقة طردية بين المستوى الاجتماعي والتوافق الاجتماعي للعينة مع المجتمع والسلوك الملبسي. ووجدت دراسة (منال محمد- ٢٠١٣) دلالة إحصائية لسيدات العينة (موجهات التربية والتعليم بالمنوفية لسن ما بعد الأربعين) في اتجاهاتهن الملبسية تبعاً لمتغير محل الإقامة والمستوى التعليمي، كما اختلفت الأوزان النسبية لأكثر الاتجاهات الملبسية تأثيراً تبعاً لمتغيرات الدراسة.

وتوصلت دراسة (أم محمد جابر- ٢٠٠٩) إلى وجود دلالة إحصائية بين السيدات العاملات وغير العاملات لصالح العاملات، وبين المستويات التعليمية المختلفة لصالح المستوى التعليمي الأعلى، وبين المستويات الاجتماعية للعينة لصالح الأنسة في محور (مكملات الملبس- مسابرة الموضة)، وذلك لحرصها على الاهتمام بمظهرها.

وسعت دراسة (عزة إبراهيم- ١٩٩٧) إلى التعرف على العوامل المؤثرة على اهتمام المرأة في مرحلة سن اليأس بالملابس والمظهر الجمالي مقارنة بالسيدات دون هذه المرحلة، وتوصلت إلى وجود علاقة معنوية بين كل من العمر والمهنة ووجود أبناء وبين الاهتمام بالملابس والمظهر الجمالي لهن. واهتمت دراسة (سميحة علي- ١٩٩٠) بالتعرف على الاتجاهات الملبسية للمدرسات العاملات بمرحلة التعليم الأساسي وعلاقتها ببعض المتغيرات الديموجرافية لهن. وتوصلت إلى وجود فروق دالة إحصائية بين متوسطي درجات عينة المدرسات الأنسات والمتزوجات نحو بعدي مكملات الملابس والجانب الوظيفي للملابس، حيث زاد ميل الأنسات نحو هذين البعدين عن ميل المتزوجات.

وسعت دراسة (أماني محمد- ٢٠١٢) إلى إثراء ملابس المرأة المحببة بالقيم الجمالية والتشكيلية بالإضافة إلى الجانب الاقتصادي من خلال استخدام نسيج مبتكر في مكملات أزياء المحجبات بما يحقق رغبتها في التجديد والتغيير بتكلفة مناسبة.

وقامت (هالة محمد- ٢٠٠٩) بتقديم مقترحات ورؤى تشكيلية معاصرة لأزياء المرأة المسلمة، واهتمت فيها بالتعرف على الأحكام الشرعية لملابس المرأة المسلمة من القرآن والسنة النبوية الشريفة.

وقامت دراسة (أماني رأفت وآخرون- ٢٠١٠) بالتعرف على مدى وعي المرأة والفتاة نحو استخدام البادي الليكرا بأنواعه المختلفة، وعلى الاختلاف في اتجاهين نحو استخدامه تبعاً للمستوى الثقافي والمعيشي لهن. بينما اهتمت دراسة (رباب فرج- ٢٠٠٢) بمحاولة ترشيد الإنفاق على ملابس المرأة الخارجية من خلال توفير ملابس اقتصادية مبتكرة للمرأة تعتمد على إضافة

## ٤ - السن:

يوضح الجدول (٤) توزيع أفراد عينة البحث تبعاً لمتغير السن

جدول (٤) توزيع أفراد عينة البحث تبعاً لمتغير السن

النسبة %	العدد	السن
٣٥.٥%	٧١	أقل من ٣٥ سنة
٤١%	٨٢	من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة
٢٣.٥%	٤٧	من ٤٥ سنة فأكثر
١٠٠%	٢٠٠	المجموع

يتضح من جدول (٤) أن ٨٢ من أفراد عينة البحث تراوحت أعمارهم من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة بنسبة ٤١%، بينما ٧١ من أفراد عينة البحث كانت أعمارهم أقل من ٣٥ سنة بنسبة ٣٥.٥%، و ٤٧ من أفراد عينة البحث كانت أعمارهم من ٤٥ سنة فأكثر بنسبة ٢٣.٥%.

## ٥ - الدخل الشهري:

يوضح الجدول (٥) توزيع أفراد عينة البحث وفقاً لفئات الدخل المختلفة.

جدول (٥) توزيع أفراد عينة البحث وفقاً لفئات الدخل المختلفة

النسبة %	العدد	الدخل الشهري
٢٥%	٥٠	منخفض (أقل من ١٠٠٠ جنية)
٣٣.٥%	٦٧	متوسط (من ١٠٠٠ جنية إلى أقل من ٣٠٠٠ جنية)
٤١.٥%	٨٣	مرتفع (من ٣٠٠٠ جنية فأكثر)
١٠٠%	٢٠٠	المجموع

يتضح من جدول (٥) أن أكبر فئات الدخل الشهري لأفراد عينة البحث كانوا ذوي الدخل المرتفع، يليهم الفئة ذوي الدخل المتوسط، ثم الفئة ذوي الدخل المنخفض، فقد بلغت نسبتهم على التوالي (٤١.٥%، ٣٣.٥%، ٢٥%).

## أدوات البحث:

١ - استمارة بيانات أولية: تم إعدادها للتعرف على محل الإقامة، الحالة الاجتماعية، المستوى التعليمي، السن، مستوى الدخل الشهري.

٢ - مقياس اتجاهات المرأة العاملة نحو اختيار "المكملات المستحدثة": قامت الباحثة الأولى ببناء هذا المقياس من خلال استقراء الإطار النظري والدراسات السابقة في مجالي السلوك الملبسي والمكملات الملبسية، والإطلاع على المقاييس المستخدمة في هذين المجالين للاستفادة منهما، فمن هذه المقاييس مقياس الاتجاهات الملبسية للمراهقات نحو اختيار مكملات ملابسهن (سحر أحمد- ٢٠١١) ومقياس الاتجاهات الملبسية للمراهقات (منى علي- ٢٠٠٧) ومقياس السلوك الملبسي (منى كامل- ٢٠٠٧) ومقياس السلوك الملبسي (سامي محمود وآخرون- ٢٠١٠) تكون المقياس في صورته النهائية من عدد أربعة أبعاد (جذب الانتباه، الموضة، الاحتشام، التزين)، وقد تم تحديد أسلوب الإجابة على الأسئلة ب (نعم، أحياناً، لا).

وقد تم تحكيم المقياس من قبل المتخصصين في الملابس والنسيج وتم تطبيقها على عينة الدراسة من السيدات العاملات بعد استبعاد الاستثمارات الغير صالحة.

## الصدق والثبات

## صدق الاستبيان:

يقصد به قدرة الاستبيان على قياس ما وضع لقياسه.

الصدق باستخدام الاتساق الداخلي بين الدرجة الكلية لكل محور

## والدرجة الكلية للاستبيان:

تم حساب الصدق باستخدام الاتساق الداخلي وذلك بحساب معامل الارتباط (معامل ارتباط بيرسون) بين الدرجة الكلية لكل محور (جذب الانتباه، الموضة، الاحتشام، التزين) والدرجة الكلية للاستبيان، والجدول التالي يوضح ذلك:

المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".

٣. توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".

٤. توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور التزين تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".

## منهج البحث: Research Methodology

يتبع هذا البحث المنهج الوصفي التحليلي.

## عينة البحث:

أجريت الدراسة على عينة من السيدات العاملات بلغ قوامها (٢٠٠ سيدة)، طبق عليهن مقياس اتجاهات المرأة العاملة نحو اختيار "المكملات المستحدثة" بعد تحكيمه. وفيما يلي وصف للعينة تبعاً لمتغيرات الدراسة (محل الإقامة، الحالة الاجتماعية، مستوى التعليم، السن، الدخل الشهري):

## وصف العينة

## ١ - محل الإقامة:

يوضح الجدول (١) توزيع أفراد عينة البحث تبعاً لمكان الإقامة.

جدول (١) توزيع أفراد عينة البحث تبعاً لمكان الإقامة

النسبة %	العدد	محل الإقامة
٤٢.٥%	٨٥	ريف
٥٧.٥%	١١٥	حضر
١٠٠%	٢٠٠	المجموع

يتضح من جدول (١) أن ١١٥ من أفراد عينة البحث يقمن بالحضر بنسبة ٥٧.٥%، بينما ٨٥ من أفراد عينة البحث يقمن بالريف بنسبة ٤٢.٥%.

## ٢ - الحالة الاجتماعية:

يوضح الجدول (٢) توزيع أفراد عينة البحث تبعاً لمتغير الحالة الاجتماعية.

جدول (٢) توزيع أفراد عينة البحث تبعاً لمتغير الحالة الاجتماعية

النسبة %	العدد	الحالة الاجتماعية
٢٠%	٤٠	أنسة
٤٧%	٩٤	متزوجة
١٨.٥%	٣٧	مطلقة
١٤.٥%	٢٩	أرملة
١٠٠%	٢٠٠	المجموع

يتضح من جدول (٢) أن ٩٤ من أفراد عينة البحث متزوجات بنسبة ٤٧%، بينما ٤٠ من أفراد عينة البحث أنسات بنسبة ٢٠%، و ٣٧ من أفراد عينة البحث مطلقات بنسبة ١٨.٥%، وأخيراً ٢٩ من أفراد عينة البحث أرملة بنسبة ١٤.٥%.

## ٣ - المستوى التعليمي:

يوضح الجدول (٣) توزيع أفراد عينة البحث تبعاً لمتغير المستوى التعليمي

جدول (٣) توزيع أفراد عينة البحث تبعاً لمتغير المستوى التعليمي

النسبة %	العدد	المستوى التعليمي
٢٢%	٤٤	منخفض (أمي - تعليم أساسي)
٣٤.٥%	٦٩	متوسط (مؤهل دبلوم)
٤٣.٥%	٨٧	عالي (مؤهل جامعي - دراسات عليا)
١٠٠%	٢٠٠	المجموع

يتضح من جدول (٣) أن ٨٧ من أفراد عينة البحث حاصلات على شهادات عليا بنسبة ٤٣.٥%، يليهم ٦٩ من أفراد عينة البحث حاصلات على شهادات متوسطة بنسبة ٣٤.٥%، ثم يأتي في المرتبة الثالثة ٤٤ من أفراد عينة البحث حاصلات على شهادات منخفضة بنسبة ٢٢%.

جدول (٧) قيم معامل الثبات لمحاو الاستبيان

معايير النصفية	معايير الفا	المحاور
٠.٨١٦ - ٠.٧٥١	٠.٧٨٢	المحور الأول: جذب الانتباه
٠.٩٣٣ - ٠.٨٧٤	٠.٩٠٧	المحور الثاني: الموضه
٠.٨٥٠ - ٠.٧٩٤	٠.٨٢٦	المحور الثالث: الاحتشام
٠.٧٦٩ - ٠.٧٠١	٠.٧٣٣	المحور الرابع: التزين
٠.٨٨٨ - ٠.٨٢٧	٠.٨٥٥	ثبات استبيان ككل

يتضح من الجدول السابق أن جميع قيم معاملات الثبات: معامل الفا، التجزئة النصفية، دالة عند مستوى (٠.٠١) مما يدل على ثبات الاستبيان.

### نتائج البحث Results :

**الفرض الأول:** توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكلمات المستحدثة".

وللتحقق من هذا الفرض تم تطبيق اختبار (ت)، وحساب تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه والجدول التالية توضح ذلك.

جدول (٨) الفروق في متوسط درجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغير محل الإقامة

محل الإقامة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	العينة	درجات الحرية	قيمة (ت)	الدلالة
ريف	١٣.٦٩٤	٣.٦٨٤	٨٥	١٩٨	١٥.٦٧٥	دال عند ٠.٠١
حضر	٢٠.٥٣٠	٢.٤٧٩	١١٥			لصالح الحضر

الزميلات في البيئة المحيطة وفي العمل، أما طبيعة الريف فهي المحافظة واتباع العادات والتقاليد وعدم الاكتراث بالجديد فضلاً على تفضيل المرأة في الريف عامة إلى ارتداء طرز ملبسية معينة بما يتناسب مع طبيعة أهل الريف، واتفق هذا مع (منال محمد- ٢٠١٣)؛ " فكل بلد يسودها تقاليد وأعراف هي بمثابة قوانين اجتماعية تحكم سلوك الناس في هذه البلاد وتسيطر على تقاليد أبنائها واحياناً لها قوة القانون" (أماني رأفت وآخرون- ٢٠١٠)، وفي دراسة (جيهان علي- ٢٠٠٧) أثبتت النتائج وجود مجموعة كبيرة من الاتجاهات الملبسية لعينة الدراسة تتأثر باختلاف البيئة والثقافة تأثيراً مباشراً.

جدول (٩) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغير الحالة الاجتماعية

الحالة الاجتماعية	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٢٧٤٩.٠٢٢	٩١٦.٣٤١	٣	٣٧.٥٠٦	٠.٠١
داخل المجموعات	٤٧٨٨.٦٣٤	٢٤.٤٣٢	١٩٦		دال
المجموع	٧٥٣٧.٦٥٦		١٩٩		

الاجتماعية، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول رقم (١٠) يوضح ذلك:

جدول (١٠) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

الحالة الاجتماعية	أنسة	متزوجة	مطلقة	أرملة
أنسة	-			
متزوجة	**٨.٩٦٢	-		
مطلقة	**٣.٠٣٩	**٥.٩٢٢	-	
أرملة	**٥.٣٤٧	**٣.٦١٤	**٢.٣٠٧	-

(٢٠١٣)، يليهم الأرملة بمتوسط (١٧.٨٢٧)، وأخيراً المتزوجات بمتوسط (١٤.٢١٢).

وهكذا يأتي في المرتبة الأولى الأنسات حيث كانوا أكثر جذباً للانتباه، ثم المطلقات في المرتبة الثانية، ثم الأرملة في المرتبة الثالثة، ثم المتزوجات في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى رغبة وميول الأنسات العاملات للاهتمام بالجنس الآخر والسعي وراء الجديد والحديث في محاولة منهن للفت الانتباه وخاصة المقيلات على الزواج حيث يكون اهتمامهن الأكبر بالقبول

جدول (٦) قيم معاملات الارتباط بين درجة كل محور والدرجة الكلية للاستبيان

الدلالة	الارتباط	المحور
٠.٠١	٠.٨٦١	المحور الأول: جذب الانتباه
٠.٠١	٠.٧٠٢	المحور الثاني: الموضه
٠.٠١	٠.٩٢٧	المحور الثالث: الاحتشام
٠.٠١	٠.٨٣٢	المحور الرابع: التزين

يتضح من الجدول أن معاملات الارتباط كلها دالة عند مستوى (٠.٠١) لاقتربها من الواحد الصحيح مما يدل على صدق وتجانس محاور الاستبيان.

### النتائج:

يقصد بالثبات *realbility* دقة الاختبار في القياس والملاحظة، وعدم تناقضه مع نفسه، واتساقه واطراده فيما يزيدنا به من معلومات عن سلوك المفحوص، وهو النسبة بين تباين الدرجة على المقياس التي تشير إلى الأداء الفعلي للمفحوص، وتم حساب الثبات عن طريق:

- ١- معامل الفا كرونباخ Alpha Cronbach
- ٢- طريقة التجزئة النصفية Split-half

يتضح من الجدول (٨) أن قيمة (ت) كانت (١٥.٦٧٥) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى دلالة (٠.٠١) لصالح أفراد العينة المقيمين بالحضر، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة المقيمين بالحضر (٢٠.٥٣٠)، بينما بلغ متوسط درجة أفراد العينة المقيمين بالريف (١٣.٦٩٤).

مما يدل على أن أفراد العينة المقيمين بالحضر كانوا أكثر جذباً للانتباه من أفراد العينة المقيمين بالريف. وقد يرجع هذا إلى طبيعة البيئة التي تقيم فيها المرأة العاملة للعينة؛ فطبيعة الحضر المدنية والمظهر والشكل والترف والاختلاط والتجديد باستمرار، وقد يكون ذلك لكسب حب واحترام الآخرين فضلاً عن التميز وسط

يتضح من جدول (٩) إن قيمة (ف) كانت (٣٧.٥٠٦) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغير الحالة

يتضح من جدول (١٠) وجود فروق في محور جذب الانتباه بين الأنسات وكلا من (المطلقات، الأرملة، المتزوجات) لصالح الأنسات عند مستوى دلالة (٠.٠١)، بينما توجد فروق بين المطلقات والأرملة لصالح المطلقات عند مستوى دلالة (٠.٠٥)، في حين توجد فروق بين المطلقات والمتزوجات لصالح المطلقات عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كذلك توجد فروق بين الأرملة والمتزوجات لصالح الأرملة عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة الأنسات (٢٣.١٧٥)، يليهم المطلقات بمتوسط

متنق دائما للتوافق الاجتماعي مع أقرانه، ثم يأتي بعد ذلك المطلقات فالأرامل في محاولة منهن لتعويض ما فاتهن أو للتغلب على ظروفهن، ثم المتزوجات الأكثر استقرارا واتزاناً نفسياً وعاطفياً فيقل معه الاهتمام بالمظهر وجذب الانتباه.

الاجتماعي والشكل الخارجي والظهور بين الأقران من الجنسين، ويتفق هذا التفسير مع دراسة كل من (سامي محمود وآخرون- ٢٠١٠) ودراسة (محمد السيد وآخرون- ٢٠٠٣) حيث ارجعوا ذلك إلى طبيعة هذه المرحلة حيث محاولة لفت نظر الجنس الآخر من الشباب في نفس العمر وان الشباب في حاجة للظهور في شكل

جدول (١١) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمستوى التعليمي

الدلالة	قيمة (ف)	درجات الحرية	متوسط المربعات	مجموع المربعات	المستوى التعليمي
٠.٠١ دال	٤٣.٢٥٦	٢	١١١٤.٠٣٦	٢٢٢٨.٠٧١	بين المجموعات
		١٩٧	٢٥.٧٥٤	٥٠٧٣.٦٠٩	داخل المجموعات
		١٩٩		٧٣٠١.٦٨٠	المجموع

المستوى التعليمي، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك:

يتضح من جدول (١١) إن قيمة (ف) كانت (٤٣.٢٥٦) وهي قيمة دالة إحصائياً عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمستوى

جدول (١٢) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

عالي	متوسط	منخفض	المستوى التعليمي
٢١.٣٥٦ = م	١٦.٩٤٢ = م	١١.٣١٨ = م	
		-	منخفض
		**٥.٦٢٣	متوسط
	**٤.٤١٤	**١٠.٣٨	عالي

التعليمي المتوسط في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة في المستوى التعليمي المنخفض في المرتبة الأخيرة. وقد يعزو ذلك إلى أن المرأة العاملة للعينة ذات المستوى التعليمي العالي أكثر نضجا وفكرا وأعلى اجتماعياً وأكثر احتكاكاً بالطبقات العليا مما يفرض عليهن الاهتمام بالمظهر والصفات الخارجية في تعاملهن مع الآخرين، أما الطبقات الأقل فقد يشغلها العديد من الأمور الحياتية الأخرى والأكثر أهمية من أي مظاهر خارجية، ويتفق هذا مع دراسة كل من (منال محمد- ٢٠١٣)، ودراسة (محمد السيد وآخرون- ٢٠٠٣) حيث كانت الفئة الأقل اجتماعياً لعينة الدراسة لا تهتم بطريقة الارتداء بصورة صحيحة ودلوا على ذلك بضعف المستوى الثقافي والاجتماعي، وجاء في دراسة (هدى سلطان وآخرون- ١٩٩٣) أن المكانة الوظيفية التي يشغلها الفرد تؤثر على نوعية الملابس التي يستخدمها من حيث الكم والكيف.

يتضح من جدول (١٢) وجود فروق في محور جذب الانتباه بين أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي وكلا من أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط والمنخفض لصالح أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط وأفراد العينة في المستوى التعليمي المنخفض لصالح أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي (٢١.٣٥٦)، يليهم أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط بمتوسط (١٦.٩٤٢)، وأخيراً أفراد العينة في المستوى التعليمي المنخفض بمتوسط (١١.٣١٨).

وهكذا يأتي في المرتبة الأولى أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي حيث كانوا أكثر جذباً للانتباه، ثم أفراد العينة في المستوى

جدول (١٣) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغير السن

الدلالة	قيمة (ف)	درجات الحرية	متوسط المربعات	مجموع المربعات	السن
٠.٠١ دال	٥١.٩٨١	٢	١٢٤٧.٤٠٤	٢٤٩٤.٨٠٩	بين المجموعات
		١٩٧	٢٣.٩٩٧	٤٧٢٧.٥٠٣	داخل المجموعات
		١٩٩		٧٢٢٢.٣١٢	المجموع

السن، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك:

يتضح من جدول (١٣) إن قيمة (ف) كانت (٥١.٩٨١) وهي قيمة دالة إحصائياً عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغير

جدول (١٤) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

السن	أقل من ٣٥ سنة	من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة	من ٤٥ سنة فأكثر
	٢٢.١١٢ = م	١٧.٢٩٢ = م	١١.٤٢٥ = م
	-	-	-
	**٤.٨١٩	**٥.٨٦٧	-
	**١٠.٦٨٧	-	-

السن أقل من ٣٥ سنة (٢٢.١١٢)، يليهم أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة بمتوسط (١٧.٢٩٢)، وأخيراً أفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر بمتوسط (١١.٤٢٥). وهكذا يأتي في المرتبة الأولى أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة حيث كانوا أكثر جذباً للانتباه، ثم أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى أن المرأة العاملة للعينة (ذوي السن أقل من ٣٥ سنة) تنتمي إلى

يتضح من جدول (١٤) وجود فروق في محور جذب الانتباه بين أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة وكلا من أفراد العينة ذوي السن (من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة، من ٤٥ سنة فأكثر) لصالح أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة وأفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر لصالح أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة ذوي

بينما الشباب في حاجة للظهور في شكل متأق دائماً للتوافق الاجتماعي مع أقرانه.

يتضح من جدول (١٥) إن قيمة (ف) كانت (٤٢.٢٥٣) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغير الدخل الشهري، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول (١٦) يوضح ذلك.

جدول (١٥) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغير الدخل الشهري

الدخل الشهري	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٢٣٧٨.٠٤٦	١١٨٩.٠٢٣	٢	٤٢.٢٥٣	٠.٠١
داخل المجموعات	٥٥٤٣.٧٥٥	٢٨.١٤١	١٩٧		دال
المجموع	٧٩٢١.٨٠١		١٩٩		

جدول (١٦) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

الدخل الشهري	منخفض	متوسط	مرتفع
منخفض	-	١٦.٩٥٥ = م	٢١.٥٠٦ = م
متوسط	**٤.٨٧٥	-	-
مرتفع	**٩.٤٢٦	**٤.٥٥٠	-

فكلما زاد الدخل زادت المبالغ المخصصة لشراء الأزياء، وغالباً ما يبحث أصحاب الدخول البسيطة عن أزياء الرخيصة، وأصحاب الدخول المرتفعة عن اغلي الملابس (أماني رأفت - ٢٠١٠).

من خلال عرض النتائج السابقة نلاحظ أن نتيجة الفرض الأول قد تحققت كلياً والذي ينص على "توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".

الفرض الثاني: توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور الموضة تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".

وللتحقق من هذا الفرض تم تطبيق اختبار (ت)، وحساب تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور الموضة والجدول التالية توضح ذلك:

جدول (١٧) الفروق في متوسط درجات أفراد العينة في محور الموضة تبعاً لمتغير محل الإقامة

محل الإقامة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	العينة	درجات الحرية	قيمة (ت)	الدلالة
ريف	١٢.٣٠٥	٢.٩٤٨	٨٥	١٩٨	١٥.٩٤٦	دال عند ٠.٠١
حضر	١٩.٧٤٧	٣.٤٧٦	١١٥			لصالح الحضر

طبيعة أهل الحضر بالجري وراء الحديث والجديد في مختلف الأمور الحياتية والاهتمام بالمظهر الخارجي، ولكن هذا يختلف عن طبيعة أهل الريف في الانشغال بالأمور الحياتية الأخرى في السعي وراء الرزق والاهتمام بتربية الأطفال أكثر من الاهتمام بالشكل الخارجي أو المظهر فالمهم عندهم هو ستر الجسد بأقل التكاليف، فالبينة والمستوى الاجتماعي تحددان للأسرة طرق استعمالها لمواردها، واتفق هذا مع (منال محمد- ٢٠١٣).

جدول (١٨) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور الموضة تبعاً لمتغير الحالة الاجتماعية

الحالة الاجتماعية	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	١٨٤٩.١٠٩	٦١٦.٣٧٠	٣	٢٧.٧٣١	٠.٠١
داخل المجموعات	٤٣٥٦.٤١١	٢٢.٢٢٧	١٩٦		دال
المجموع	٦٢٠٥.٥٢٠		١٩٩		

يتضح من جدول (١٨) إن قيمة (ف) كانت (٢٧.٧٣١) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود

مرحلة الشباب أكثر المراحل العمرية اهتماماً بالملابس والسعي وراء الجديد والحديث في محاولة منهن للفت الانتباه وخاصة الشابات المقبلات على الزواج حيث يكون اهتمامهن الأكبر بالقبول الاجتماعي والشكل الخارجي والظهور بين الزملاء والزميلات، ويتفق هذا التفسير مع كل من دراسة (سعيدة حليم وآخرون- ١٩٩٥)، ودراسة (سامي محمود وآخرون- ٢٠١٠) ودراسة (محمد السيد وآخرون- ٢٠٠٣) والذين أكدوا أن سن الاتزان الفكري والاجتماعي لا يحتاج إلى حب الظهور أو جذب الجنس الآخر؛

يتضح من جدول (١٦) وجود فروق في محور جذب الانتباه بين أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع وكلا من أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط والمنخفض لصالح أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط وأفراد العينة ذوي الدخل المنخفض لصالح أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع (٢١.٥٠٦)، يليهم أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط بمتوسط (١٦.٩٥٥)، وأخيراً أفراد العينة ذوي الدخل المنخفض بمتوسط (١٢.٠٨٠).

وهكذا يأتي في المرتبة الأولى أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع حيث كانوا أكثر جذباً للانتباه، ثم أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة ذوي الدخل المنخفض في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى أنه كلما زاد مستوى الدخل زاد اهتمام المرأة العاملة بالصفات الخارجية والمظهر لإشباع رغبتها في حب الظهور والتميز بين الزميلات وأرباب العمل،

يتضح من الجدول (١٧) أن قيمة (ت) كانت (١٥.٩٤٦) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى دلالة (٠.٠١) لصالح أفراد العينة المقيمين بالحضر، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة المقيمين بالحضر (١٩.٧٤٧)، بينما بلغ متوسط درجة أفراد العينة المقيمين بالريف (١٢.٣٠٥).

مما يدل على أن أفراد العينة المقيمين بالحضر كانوا أكثر تمسكاً بالموضة من أفراد العينة المقيمين بالريف وقد يرجع هذا إلى



فروق بين درجات أفراد العينة في محور الموضة تبعا لمتغير الحالة الاجتماعية، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك:

جدول (١٩) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

الحالة الاجتماعية	أنسة	متزوجة	مطلقة	أرملة
أنسة	-			
متزوجة	**٥.٤٤٧	-		
مطلقة	**٦.٦٩٦	١.٢٤٩	-	
أرملة	**١١.٦٦١	**٦.٢١٣	**٤.٩٦٤	-

بالموضة، ثم كلا من المتزوجات والمطلقات في المرتبة الثانية، ثم الأرمال في المرتبة الأخيرة. وهذا يتفق مع طبيعة الفتيات في هذه المرحلة العمرية في البحث عن الجديد والبهجة وراء الموضة والسعي للتفرد والتميز بين الأقران وكذلك في محاولة للفت نظر الجنس الآخر، وهذا يتفق مع دراسة (هدى سلطان وآخرون- ١٩٩٣)، ثم يقل هذا التمسك بالموضة رويدا رويدا بزيادة الخبرة والنضج النفسي والعاطفي لفئة المتزوجات والمطلقات، ثم يقل أكثر مع الأرمال نظرا لعدم اتفاقها مع طبيعة ظروفهن النفسية والاجتماعية.

يتضح من جدول (١٩) وجود فروق في محور الموضة بين الأنسات وكلا من (المتزوجات، المطلقات، الأرمال) لصالح الأنسات عند مستوى دلالة (٠.٠١)، بينما لا توجد فروق بين المتزوجات والمطلقات، في حين توجد فروق بين المتزوجات والأرمال لصالح المتزوجات عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين المطلقات والأرمال لصالح المطلقات عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة الأنسات (٢٢.٠٧٥)، يليهم كلا من المتزوجات والمطلقات بمتوسطين علي التوالي (١٦.٦٢٧)، (١٥.٣٧٨)، وأخيرا الأرمال بمتوسط (١٠.٤١٣). وهكذا يأتي في المرتبة الأولى الأنسات حيث كانوا أكثر تمسكا

جدول (٢٠) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور الموضة تبعا لمتغير المستوى التعليمي

المستوى التعليمي	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٢٨٢٧.٢٠١	١٤١٣.٦٠٠	٢	٤٦.٥٢٨	٠.٠١
داخل المجموعات	٥٩٨٥.٢١٩	٣٠.٣٨٢	١٩٧		دال
المجموع	٨٨١٢.٤٢٠		١٩٩		

المستوى التعليمي، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك:

يتضح من جدول (٢٠) إن قيمة (ف) كانت (٤٦.٥٢٨) وهي قيمة دالة إحصائيا عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور الموضة تبعا لمتغير

جدول (٢١) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

المستوى التعليمي	منخفض	متوسط	عالي
منخفض	-		
متوسط	**٤.٤٦٠	-	
عالي	**١٠.٦٥٩	**٦.١٩٩	-

العالي حيث كانوا أكثر اتباعا للموضة، ثم أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة في المستوى التعليمي المنخفض في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع هذا إلى أن التعليم والثقافة يوسعان الأفق وينميان الأذواق الاستهلاكية مما يؤدي إلى زيادة الرغبة لسلع جديدة ولسع أفضل (أماني رأفت وآخرون- ٢٠١٠)، كما أن المستوى التعليمي العالي يرتقي بصاحبه لفئة اجتماعية أعلى فكريا واقتصاديا والمخالطة معهم بما يفرض عليه الظهور بمظهر معين ليتمشى مع هذه الفئة وبالتالي الاهتمام بالهندام واتباع الموضة، ويتفق هذا مع دراسة كل من (منال محمد- ٢٠١٣)، (محمد السيد وآخرون- ٢٠٠٣)، بينما اختلف عن دراسة (سعدية حليم وآخرون- ١٩٩٥) حيث لم يكن لمستوى التعليم علاقة بتبعية الموضة.

يتضح من جدول (٢١) وجود فروق في محور الموضة بين أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي وكلا من أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط والمنخفض لصالح أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط وأفراد العينة في المستوى التعليمي المنخفض لصالح أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي (٢١.٠٦٩)، يليهم أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط بمتوسط (١٤.٨٦٩)، وأخيرا أفراد العينة في المستوى التعليمي المنخفض بمتوسط (١٠.٤٠٩).

جدول (٢٢) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور الموضة تبعا لمتغير السن

السن	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٢٠٠٣.٨٩٢	١٠٠١.٩٤٦	٢	٣٨.٧٥١	٠.٠١
داخل المجموعات	٥٠٩٣.٦٩٦	٢٥.٨٥٦	١٩٧		دال
المجموع	٧٠٩٧.٥٨٨		١٩٩		

درجات أفراد العينة في محور الموضة تبعا لمتغير السن، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة

يتضح من جدول (٢٢) إن قيمة (ف) كانت (٣٨.٧٥١) وهي قيمة دالة إحصائيا عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين

و الجدول التالي يوضح ذلك:

جدول (٢٣) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

السن	أقل من ٣٥ سنة	من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة	من ٤٥ سنة فأكثر
أقل من ٣٥ سنة	-	١٧.٠٨٥ = م	١٠.٤٤٦ = م
من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة	*٢.٩٨٥	-	-
من ٤٥ سنة فأكثر	**٩.٦٢٣	**٦.٦٣٨	-

تنتمي إلى مرحلة الشباب أكثر المراحل العمرية اهتماما بالملابس والسعي وراء الجديد والحديث وهو ما أكدته دراسة (سعدية حليم وآخرون- ١٩٩٥) بقولها أن سن الشباب هي الفترة التي تحتل فيها الملابس المركز الأول، وقد يكون هذا في محاولة منه للفت الانتباه وخاصة الشابات المقلبات على الزواج حيث يكون اهتمامهن الأكبر بالقبول الاجتماعي والشكل الخارجي والظهور بين الزملاء والزميلات، ويتفق هذا التفسير مع كل من دراسة (سامي محمود وآخرون- ٢٠١٠) ودراسة (محمد السيد وآخرون- ٢٠٠٣) ودراسة (هدى سلطان وآخرون- ١٩٩٣) والذين أكدوا أن سن الاتزان الفكري والاجتماعي لا يحتاج إلى حب الظهور أو جذب الجنس الآخر؛ بينما الشباب في حاجة للظهور في شكل متائق دائما للتوافق الاجتماعي مع أقرانه، كما أكدوا أنه كلما كان السن صغيراً كلما كان الفرد يميل لاختيار الملابس التي تتبع خطوط الموضة، بينما يتقدم العمر تختار الملابس على أساس إخفاء عيوب الجسم، وأكدت دراسة (جيهان علي- ٢٠٠٧) أن الشباب يجدون في الملابس الوسيلة الأولى لتحقيق الرغبة في البحث عن الخبرات الجديدة والتجارب في اكتشاف الموضات الخاصة والتي ينتجها المصممون باسم الشباب دون غيرهم.

يتضح من جدول (٢٣) وجود فروق في محور الموضة بين أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة وأفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة لصالح أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة عند مستوى دلالة (٠.٠٥)، بينما توجد فروق بين أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة وأفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر لصالح أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة وأفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر لصالح أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة (٢٠.٠٧٠)، يليهم أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة بمتوسط (١٧.٠٨٥)، وأخيراً أفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر بمتوسط (١٠.٤٤٦).

وهكذا يأتي في المرتبة الأولى أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة حيث كانوا أكثر أتباعاً للموضة، ثم أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى أن المرأة العاملة للعينة (ذوي السن أقل من ٣٥ سنة) والتي

جدول (٢٤) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور الموضة تبعاً لمتغير الدخل الشهري

الدخل الشهري	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٢٥٢٩.٤٧٧	١٢٦٤.٧٣٨	٢	٤٨.٥٠٤	٠.٠١
داخل المجموعات	٥١٣٦.٧٩٤	٢٦.٠٧٥	١٩٧		دال
المجموع	٧٦٦٦.٢٧١		١٩٩		

الدخل الشهري، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك:

يتضح من جدول (٢٤) إن قيمة (ف) كانت (٤٨.٥٠٤) وهي قيمة دالة إحصائياً عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور الموضة تبعاً لمتغير

جدول (٢٥) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

الدخل الشهري	منخفض	متوسط	مرتفع
منخفض	-	١٥.٢٣٨ = م	٢٠.٨٦٧ = م
متوسط	**٣.٩٥٨	-	-
مرتفع	**٩.٥٨٧	**٥.٦٢٨	-

في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى اهتمام ذوي الدخل المرتفعة أكثر بمظاهر الترف والرفاهية والمظهرية نظراً لارتفاع المستوى الاقتصادي لهم، "فكلما زاد الدخل زادت المبالغ المخصصة لشراء الأزياء، وغالباً ما يبحث أصحاب الدخل البسيطة عن أزياء الرخيسة، وأصحاب الدخل المرتفعة عن أغلى الملابس" (أماني رأفت وآخرون- ٢٠١٠)، وفي دراسة (سعدية حليم وآخرون- ١٩٩٥) لم يكن هناك علاقة للدخل بنتيجة الموضة.

من خلال عرض النتائج السابقة نلاحظ أن نتيجة الفرض الثاني قد تحققت كلياً والذي ينص على "توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور الموضة تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات

يتضح من جدول (٢٥) وجود فروق في محور الموضة بين أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع وكلا من أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط والمنخفض لصالح أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط وأفراد العينة ذوي الدخل المنخفض لصالح أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع (٢٠.٨٦٧)، يليهم أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط بمتوسط (١٥.٢٣٨)، وأخيراً أفراد العينة ذوي الدخل المنخفض بمتوسط (١١.٢٨٠).

وهكذا يأتي في المرتبة الأولى أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع حيث كانوا أكثر أتباعاً للموضة، ثم أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة ذوي الدخل المنخفض

المستحدثة".

على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".

وللتحقق من هذا الفرض تم تطبيق اختبار (ت)، وحساب تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور الاحتشام والجداول التالية توضح ذلك :

**الفرض الثالث:** توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغيرات الدراسة

جدول (٢٦) الفروق في متوسط درجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغير محل الإقامة

محل الإقامة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	العينة	درجات الحرية	قيمة (ت)	الدلالة
ريف	١٠.٧٢٩	١.١٤٨	٨٥	١٩٨	٢٠.٨٢٩	دال عند ٠.٠١
حضر	٦.٤١٧	١.٦٣٢	١١٥			لصالح الريف

تعيش في الريف تختلف احتياجاتها وتقاليدها عن أسرة تعيش في المدينة، "ويسود كل بلد تقاليد وأعراف هي بمثابة قوانين اجتماعية تحكم سلوك الناس في هذه البلاد وتسيطر على تقاليد أبنائها واحيانا لها قوة القانون التي تحمي البلد في ظله" (أماني رافت وآخرون- ٢٠١٠)، وأوضحت دراسة (جيهان علي- ٢٠٠٧) أن الأهمية المعطاة للملابس تختلف باختلاف البلد الذي ينتمي إليه الشخص، واتفقت هذه النتيجة مع دراسة (منال محمد- ٢٠١٣).

يتضح من الجدول (٢٦) أن قيمة (ت) كانت (٢٠.٨٢٩) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى دلالة (٠.٠١) لصالح أفراد العينة المقيمين بالريف، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة المقيمين بالريف (١٠.٧٢٩)، بينما بلغ متوسط درجة أفراد العينة المقيمين بالحضر (٦.٤١٧). مما يدل على أن أفراد العينة المقيمين بالريف كانوا أكثر احتشاماً من أفراد العينة المقيمين بالحضر. وقد يرجع ذلك إلى تمسك أهل الريف بالعادات والتقاليد والأعراف أكثر من أهل المدينة؛ فأسرة

جدول (٢٧) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغير الحالة الاجتماعية

الحالة الاجتماعية	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٨١٦.٣٧٢	٢٧٢.١٢٤	٣	٣٥.٧٨١	٠.٠١
داخل المجموعات	١٤٩٠.٦٤٨	٧.٦٠٥	١٩٦		دال
المجموع	٢٣٠٧.٠٢٠		١٩٩		

الحالة الاجتماعية، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك:

يتضح من جدول (٢٧) إن قيمة (ف) كانت (٣٥.٧٨١) وهي قيمة دالة إحصائية عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغير

جدول (٢٨) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

الحالة الاجتماعية	أنسة	متزوجة	مطلقة	أرملة
أنسة	-			
متزوجة	**٥.٧٥٧	-		
مطلقة	**٢.٠٨٣	**٣.٦٧٣	-	
أرملة	**٣.١٦٢	**٢.٥٩٥	*١.٠٧٨	-

بليهم المطلقات بمتوسط (٦.٧٨٣)، وأخيراً الأنسات بمتوسط (٤.٧٠٠).

وهكذا يأتي في المرتبة الأولى المتزوجات حيث كانوا أكثر احتشاماً، ثم الأرمال في المرتبة الثانية، ثم المطلقات في المرتبة الثالثة، ثم الأنسات في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى الاستقرار الأسري الذي تستشعر به المرأة العاملة المتزوجة ثم يقل هذا البعد تدريجياً عند الأرمال فالمطلقات ثم الأنسات اللواتي يسعين وراء الموضة والمظهر لفت انتباه الجنس الآخر.

يتضح من جدول (٢٨) وجود فروق في محور الاحتشام بين المتزوجات وكلاً من (الأرامل، المطلقات، الأنسات) لصالح المتزوجات عند مستوى دلالة (٠.٠١)، بينما توجد فروق بين الأرمال والمطلقات لصالح الأرمال عند مستوى دلالة (٠.٠٥)، في حين توجد فروق بين الأرمال والأنسات لصالح الأرمال عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كذلك توجد فروق بين المطلقات والأنسات لصالح المطلقات عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة المتزوجات (١٠.٤٥٧)، بليهم الأرمال بمتوسط (٧.٨٦٢)،

جدول (٢٩) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغير المستوى التعليمي

المستوى التعليمي	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٢٤.٥٥٩	١٢.٢٧٩	٢	١.٨٦٢	٠.١٥٨ غير دال
داخل المجموعات	١٢٩٨.٩٤١	٦.٥٩٤	١٩٧		
المجموع	١٣٢٣.٥٠٠		١٩٩		

التعليمي، ويتفق هذا مع دراسة (منال محمد- ٢٠١٣) حيث تساوت الجهات ذوات المؤهل العالي مع ذوات المؤهل المتوسط لعينة دراستها.

يتضح من جدول (٢٩) إن قيمة (ف) كانت (١.٨٦٢) وهي قيمة غير دالة إحصائية، مما يدل على عدم وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغير المستوى

جدول (٣٠) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغير السن

السن	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٨١٦.٩٠٢	٤٠٨.٥٤١	٢	٤٧.٢٠٩	٠.٠١
داخل المجموعات	١٧٠٤.٤٤١	٨.٦٥٢	١٩٧		دال
المجموع	٢٥٢١.٣٤٣		١٩٩		

ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك:

يتضح من جدول (٣٠) إن قيمة (ف) كانت (٤٧.٢٠٩) وهي قيمة دالة إحصائياً عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغير السن،

جدول (٣١) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

السن	أقل من ٣٥ سنة	من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة	من ٤٥ سنة فأكثر
	م = ٥.٤٣٦	م = ٨.٩٧٥	م = ١١.٢٣٤
أقل من ٣٥ سنة	-		
من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة	**٣.٥٣٨	-	
من ٤٥ سنة فأكثر	**٥.٧٩٧	**٢.٢٥٨	-

فأكثر حيث كانوا أكثر احتشاماً، ثم أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى أن المرأة العاملة في سن ٤٥ سنة فأكثر وصلت إلى سن النضج والحكمة وعدم الحاجة لجذب الانتباه، بينما العكس مع فئة الشباب للمرأة العاملة ذات السن أقل من ٣٥ سنة والتي تهتم بلفت نظر الآخرين لكونهم في سن الزواج ويتفق هذا مع دراسة (محمد السيد وآخرون- ٢٠٠٣)، وتؤكد (جيهان علي- ٢٠٠٧) على أن الشباب يمتلكون دوافع عديدة أهمها حب الاستطلاع لكل فكرة جديدة أو غريبة. كذلك محاولة التقليد لكل ما هو يطرأ على الساحة بصرف النظر عما إذا كان ملائماً ومناسباً للإطار المرجعي القيمي العام أم غير مناسب.

يتضح من جدول (٣١) وجود فروق في محور الاحتشام بين أفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر وكلا من أفراد العينة ذوي السن (من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة، أقل من ٣٥ سنة) لصالح أفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة وأفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة لصالح أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر (١١.٢٣٤)، يليهم أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة بمتوسط (٨.٩٧٥)، وأخيراً أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة بمتوسط (٥.٤٣٦). وهكذا يأتي في المرتبة الأولى أفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة

جدول (٣٢) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغير الدخل الشهري

الدخل الشهري	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٧٥٥.٥٢١	٣٧٧.٧٦١	٢	٤٠.٥٧٢	٠.٠١
داخل المجموعات	١٨٣٤.٢٣٩	٩.٣١١	١٩٧		دال
المجموع	٢٥٨٩.٧٦٠		١٩٩		

الدخل الشهري، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك:

يتضح من جدول (٣٢) إن قيمة (ف) كانت (٤٠.٥٧٢) وهي قيمة دالة إحصائياً عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغير

جدول (٣٣) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

الدخل الشهري	منخفض	متوسط	مرتفع
	م = ١١.٣٢٠	م = ٩.١٠٩	م = ٥.٨٠٧
منخفض	-		
متوسط	**٢.٢١١	-	
مرتفع	**٥.٥١٣	**٣.٣٠٢	-

المنخفض ينتمون إلى الطبقة الاجتماعية الدنيا التي يتمسكون فيها بالأصول والعرف والتقاليد. من خلال عرض النتائج السابقة نلاحظ أن نتيجة الفرض الأول قد تحققت جزئياً والذي ينص على "توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكلمات المستحدثة".

**الفرض الرابع:** توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور التزين تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكلمات المستحدثة".

وللتحقق من هذا الفرض تم تطبيق اختبار (ت)، وحساب تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور التزين والجدول التالي يوضح ذلك:

يتضح من جدول (٣٣) وجود فروق في محور الاحتشام بين أفراد العينة ذوي الدخل المنخفض وكلا من أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط والمرتفع لصالح أفراد العينة ذوي الدخل المنخفض عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط وأفراد العينة ذوي الدخل المرتفع لصالح أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة ذوي الدخل المنخفض (١١.٣٢٠)، يليهم أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط بمتوسط (٩.١٠٩)، وأخيراً أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع بمتوسط (٥.٨٠٧).

وهكذا يأتي في المرتبة الأولى أفراد العينة ذوي الدخل المنخفض حيث كانوا أكثر احتشاماً، ثم أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى أن ذوي الدخل المنخفض أكثر بعداً عن مظاهر الحياة والرفاهية والترف، كما أن ذوي الدخل

جدول (٣٤) الفروق في متوسط درجات أفراد العينة في محور التزين تبعاً لمتغير محل الإقامة

محل الإقامة	المتوسط الحسابي	الانحراف المعياري	العينة	درجات الحرية	قيمة (ت)	الدلالة
ريف	٨.٤٩٤	٢.٣٥٨	٨٥	١٩٨	٠.٦٩١	٠.١١٧ غير دال
حضر	٨.٧٧٣	٣.١٣٤	١١٥			

ومظهر جيد، كما أن خروج المرأة للعمل والاختلاط بالغير قد أدى إلى توسع إدراكها ومفاهيمها عموماً فضلاً عن أن التليفزيون ووسائل الإعلام المختلفة والتكنولوجيا الحديثة ساعدت إلى حد كبير في إحداث تطور ملبسي للمرأة العاملة، وجاءت هذه النتيجة مخالفة لدراسة (منال محمد- ٢٠١٣) حيث جاء بعد التزین لصالح الحضر في عينة الدراسة.

يتضح من الجدول (٣٤) أن قيمة (ت) كانت (٠.٦٩١) وهي قيمة غير دالة إحصائياً، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة المقيمين بالحضر (٨.٧٧٣)، وبلغ متوسط درجة أفراد العينة المقيمين بالريف (٨.٤٩٤). وهكذا يتساوى كلا من أفراد العينة المقيمين بالحضر وأفراد العينة المقيمين بالريف في التزین. وقد يرجع ذلك إلى طبيعة المرأة في حب التزین والرغبة الدائمة في إظهار نفسها في أحسن صورة

جدول (٣٥) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور التزین تبعاً لمتغير الحالة الاجتماعية

الحالة الاجتماعية	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٩٨٦.٧٦٥	٣٢٨.٩٢٢	٣	٣٦.٢٨٦	٠.٠١
داخل المجموعات	١٧٧٦.٦٩٣	٩.٠٦٥	١٩٦		دال
المجموع	٢٧٦٣.٤٥٨		١٩٩		

الاجتماعية، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك:

يتضح من جدول (٣٥) إن قيمة (ف) كانت (٣٦.٢٨٦) وهي قيمة دالة إحصائياً عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور التزین تبعاً لمتغير الحالة

جدول (٣٦) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

الحالة الاجتماعية	أرملة	متزوجة	مطلقة	أرملة
أرملة	١١.٧٥٠ = م	٩.٧٠٢ = م	٥.٧٥٦ = م	٤.٦٨٩ = م
أرملة	-	-	-	-
متزوجة	**٢.٠٤٧	-	-	-
مطلقة	**٥.٩٩٣	**٣.٩٤٥	-	-
أرملة	**٧.٠٦٠	**٥.٠١٢	*١.٠٦٧	-

المرتبثة الثالثة، ثم الأرملة في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى أن الفتاة الشابة يكثر اهتمامها بالملابس والمظهر الشخصي وتبذل جهداً كبيراً ووقتاً طويلاً في التزین في سبيل الظهور بمظهر أنيق وجديد ليناسب ويمتثل مظهر صديقاتها، فضلاً عن رغبة هذه الفئة الشبابية للتميز وحرصها على جذب انتباه الجنس الآخر، ثم تأتي بعد ذلك عينة المرأة العاملة المتزوجة وقد يرجع ذلك إلى استقرارها النفسي وإحساسها بالأمان والاطمئنان عن المطلقة والأرملة واللذان قد يحرصن بعض الشيء في تزيينهن نظراً لطبيعة المجتمع ونظرته إلى كلاهما رغم حرصهما لجذب الانتباه، واتفقت هذه النتيجة مع دراسة (سميحة علي- ١٩٩٠).

يتضح من جدول (٣٦) وجود فروق في محور التزین بين الأنسات وكلا من (المتزوجات، المطلقات، الأرملة) لصالح الأنسات عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين المتزوجات وكلا من (المطلقات، الأرملة) لصالح المتزوجات عند مستوى دلالة (٠.٠١)، بينما توجد فروق بين المطلقات والأرملة لصالح المطلقات عند مستوى دلالة (٠.٠٥)، حيث بلغ متوسط درجة الأنسات (١١.٧٥٠)، يليهن المتزوجات بمتوسط (٩.٧٠٢)، يليهن المطلقات بمتوسط (٥.٧٥٦)، وأخيراً الأرملة بمتوسط (٤.٦٨٩). وهكذا يأتي في المرتبة الأولى الأنسات حيث كانوا أكثر حرصاً على التزین، ثم المتزوجات في المرتبة الثانية، ثم المطلقات في

جدول (٣٧) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور التزین تبعاً لمتغير المستوى التعليمي

المستوى التعليمي	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٩٥٧.٥٩٠	٤٧٨.٧٩٥	٢	٤٣.٥٣٢	٠.٠١
داخل المجموعات	٢١٦٦.٧٦١	١٠.٩٩٩	١٩٧		دال
المجموع	٣١٢٤.٣٥١		١٩٩		

المستوى التعليمي، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك:

يتضح من جدول (٣٧) إن قيمة (ف) كانت (٤٣.٥٣٢) وهي قيمة دالة إحصائياً عند مستوى (٠.٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور التزین تبعاً لمتغير

جدول (٣٨) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

المستوى التعليمي	منخفض	متوسط	عالي
منخفض	-	-	-
متوسط	**٣.٣٣٢	-	-
عالي	**٦.٤٩٠	**٣.١٥٧	-

التعليمي المتوسط عند مستوى دلالة (٠.٠١)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي (١١.١٧٢)، يليهن أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط بمتوسط (٨.٠١٤)، وأخيراً أفراد العينة في المستوى التعليمي المنخفض بمتوسط (٤.٦٨١). وهكذا يأتي في المرتبة الأولى أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي حيث كانوا أكثر حرصاً على التزین، ثم أفراد

يتضح من جدول (٣٨) وجود فروق في محور التزین بين أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي وكلا من أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط والمنخفض لصالح أفراد العينة في المستوى التعليمي العالي عند مستوى دلالة (٠.٠١)، كما توجد فروق بين أفراد العينة في المستوى التعليمي المتوسط وأفراد العينة في المستوى التعليمي المنخفض لصالح أفراد العينة في المستوى

العالي والذي يتطلب منهم الظهور بمظهر وشكل معين تفرضه عليهم الطبقة التي ينتمون لها أو الوظيفة التي يمارسونها، ويتفق هذا مع ما جاء في دراسة (هدى سلطان وآخرون- ١٩٩٣) أن الحالة التعليمية للنساء أدت إلى تطلعهن لشراء ملابس ذات نوعية جيدة كنتيجة لمكانة المرأة التي تعكس تقدمها العلمي والوظيفي، كما اتفقت دراسة (سعدية حليم وآخرون- ١٩٩٥) على أن الأناقة عند اختيار الملابس تأتي في المقام الأول من اهتمام الموظفين القطريات عن طالبات الجامعة، وأرجعا هذا إلى ارتفاع مستوى المعيشة وارتفاع دخل الفرد مما سهل عملية الشراء والاختيار، واتفقت هذه النتيجة مع دراسة (منال محمد- ٢٠١٣).

العينة في المستوى التعليمي المتوسط في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة في المستوى التعليمي المنخفض في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى أن كل شخص له متطلباته وحاجاته الخاصة وحيث أن هناك علاقة بين الملابس والشخصية؛ فإن كل فرد يستطيع أن يدرك الخصائص المميزة لشخصيته ويربط هذه الخصائص بالخطوط الملائمة له والألوان والنسيج المناسب لهذه الخطوط، ويساعد التعليم والثقافة في ذلك لكونهما يوسعان الأفق وينميان الأذواق الاستهلاكية مما يؤدي إلى زيادة الرغبة لسلع جديدة وسلع أفضل (أماني رأفت- ٢٠١٠).

كما أن ارتفاع المستوى الاجتماعي لأفراد المستوى التعليمي

جدول (٣٩) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور التزيين تبعاً لمتغير السن

السن	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٨٨٧,٨٣٢	٤٤٣,٩١٦	٢	٤٨,٤١٣	٠,٠١ دال
داخل المجموعات	١٨٠٦,٣٤٥	٩,١٦٩	١٩٧		
المجموع	٢٦٩٤,١٧٧		١٩٩		

اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول التالي يوضح ذلك.

يتضح من جدول (٣٩) إن قيمة (ف) كانت (٤٨,٤١٣) وهي قيمة دالة إحصائياً عند مستوى (٠,٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور التزيين تبعاً لمتغير السن، ولمعرفة

جدول (٤٠) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

السن	أقل من ٣٥ سنة	من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة	من ٤٥ سنة فأكثر
أقل من ٣٥ سنة	-	٨,٤٠٢ = م	٥,٠٢١ = م
من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة	**٢,٩٤٩	-	-
من ٤٥ سنة فأكثر	**٦,٣٣٠	**٣,٣٨١	-

وقد يرجع ذلك إلى طبيعة الشباب التي ينتمي إليها ذوي السن أقل من ٣٥ سنة فهم أكثر الفئات الذين يقضون وقتاً كبيراً في اختيار ملابسهم، وفي طريقة الحصول عليها أكثر من أي فترة أخرى في حياتهم لأن هذه الفترة تحدد علاقاتهم الاجتماعية، ويأتي بعد ذلك مرحلة النضج والاستقرار تدريجياً ويقبل معه الاهتمام بالتزيين فيتقدم العمر تختار الملابس على أساس إخفاء عيوب الجسم (محمد السيد وآخرون- ٢٠٠٣) (هدى سلطان وآخرون- ١٩٩٣) حيث أكدنا أن سن الاتزان الفكري والاجتماعي وعدم الحاجة إلى حب الظهور أو جذب الجنس الآخر؛ بينما الشباب في حاجة للظهور في شكل متأنق دائماً للتوافق الاجتماعي مع أقرانه. من أن الفتاة الشابية يكثر اهتمامها بالملابس والمظهر الشخصي وتبذل جهداً كبيراً ووقتاً طويلاً في التزيين في سبيل الظهور بمظهر أنيق وجديد ليناسب ويمثل مظهر صديقاتها، ووجدت دراسة (هدى سلطان وآخرون- ١٩٩٣) أن الرغبة لبلوغ أهداف الأناقة كانت مهمة في اختيار الملابس لعينة دراستها.

يتضح من جدول (٤٠) وجود فروق في محور التزيين بين أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة وكلا من أفراد العينة ذوي السن (من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة، من ٤٥ سنة فأكثر) لصالح أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة عند مستوى دلالة (٠,٠١)، كما توجد فروق بين أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة وأفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر لصالح أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة عند مستوى دلالة (٠,٠١)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة (١١,٣٥٢)، يليهم أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة بمتوسط (٨,٤٠٢)، وأخيراً أفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر بمتوسط (٥,٠٢١).

وهكذا يأتي في المرتبة الأولى أفراد العينة ذوي السن أقل من ٣٥ سنة حيث كانوا أكثر حرصاً على التزيين، ثم أفراد العينة ذوي السن من ٣٥ سنة إلى أقل من ٤٥ سنة في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر في المرتبة الأخيرة.

جدول (٤١) تحليل التباين لدرجات أفراد العينة في محور التزيين تبعاً لمتغير الدخل الشهري

الدخل الشهري	مجموع المربعات	متوسط المربعات	درجات الحرية	قيمة (ف)	الدلالة
بين المجموعات	٨٨٥,٠١١	٤٤٢,٥٠٥	٢	٣٦,٣٠٩	٠,٠١ دال
داخل المجموعات	٢٤٠٠,٨٥٠	١٢,١٨٧	١٩٧		
المجموع	٣٢٨٥,٨٦١		١٩٩		

الشهري، ولمعرفة اتجاه الدلالة تم تطبيق اختبار LSD للمقارنات المتعددة والجدول (٤٢) يوضح ذلك.

ويتضح من جدول (٤١) إن قيمة (ف) كانت (٣٦,٣٠٩) وهي قيمة دالة إحصائياً عند مستوى (٠,٠١)، مما يدل على وجود فروق بين درجات أفراد العينة في محور التزيين تبعاً لمتغير الدخل

جدول (٤٢) اختبار LSD للمقارنات المتعددة

الدخل الشهري	منخفض	متوسط	مرتفع
منخفض	-	٧,٥٩٧ = م	١١,٣٠١ = م
متوسط	*١,٩١٧	-	-
مرتفع	**٥,٦٢١	**٣,٧٠٤	-

إحصائية في بعد (الاحتشام) لصالح ذوي الدخل المنخفض. كما توصل البحث تبعاً لمعايير مقياس اتجاهات المرأة العاملة نحو اختيار المكملات إلى:

**ن** توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور جذب الانتباه تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة"، وكانت المرأة العاملة في عينة الدراسة الأكثر جذباً للانتباه: هن المقيمين بالحضر- فئة الأنسات - ذوي المستوى التعليمي العالي- ذوي السن أقل من ٣٥ سنة- ذوي الدخل المرتفع.

**ن** توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور الموضة تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة"، وكانت المرأة العاملة في عينة الدراسة الأكثر تمسكاً بالموضة: هن المقيمين بالحضر- فئة الأنسات- ذوي المستوى التعليمي العالي- ذوي السن أقل من ٣٥ سنة- ذوي الدخل المرتفع.

**ن** توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور الاحتشام تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة"، وكانت المرأة العاملة في عينة الدراسة الأكثر احتشاماً: هن المقيمين بالريف- فئة المتزوجات- تساوى كلا من أفراد العينة ذوي المستوى التعليمي العالي والمتوسط والمنخفض- ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر- ذوي الدخل المنخفض .

**ن** توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور التزيين تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة"، وكانت المرأة العاملة في عينة الدراسة الأكثر حرصاً على التزيين: تساوى كلا من أفراد العينة المقيمين بالحضر وأفراد العينة المقيمين بالريف- فئة الأنسات- ذوي المستوى التعليمي العالي- ذوي السن أقل من ٣٥ سنة- ذوي الدخل المرتفع.

وعليه فإن نتائج البحث الحالي تؤكد على أهمية "المكملات المستحدثة" للمرأة العاملة، ومدى قدرة "هذه المستحدثات" في إثراء ملابسها ومسيرة الموضة، وكذلك معرفة تأثير كل من محل الإقامة الحالة الاجتماعية، المستوى التعليمي، السن، الدخل الشهري (المستوى الاقتصادي) على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".

#### توصيات البحث Recommendations:

١. الاهتمام بدراسة التطور التاريخي للمكملات المستحدثة بأنواعها وأصولها.
٢. استكمال دراسة المكملات المستحدثة وأنواعها بشكل موسع.
٣. الاهتمام بدراسة عوامل أخرى مؤثرة على اختيار المرأة العاملة للمكملات المستحدثة.
٤. الاهتمام بدراسة مدى إقبال فئات مجتمعية أخرى لاستخدام المكملات المستحدثة.
٥. إقامة مشروعات صناعية صغيرة قائمة على صناعة المكملات المستحدثة.
٦. عمل معارض متخصصة للمكملات المستحدثة على نهج المعارض المتخصصة في المكملات الملبسية (الأحذية، الحفائب، الأكسسوارات، ...).
٧. زيادة الاهتمام باتجاهات واحتياجات المرأة العاملة وما يناسبها.
٨. زيادة اهتمام مصممين الأزياء بالمكملات المستحدثة والتعرف على الجديد فيها لتوظيفها في مجال الملابس.
٩. زيادة اهتمام القائمين على صناعة المكملات المستحدثة على عمل خدمة ما بعد البيع.

يتضح من جدول (٤٢) وجود فروق في محور التزيين بين أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع وكلا من أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط والمنخفض لصالح أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع عند مستوى دلالة (٠.٠١)، بينما توجد فروق بين أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط وأفراد العينة ذوي الدخل المنخفض لصالح أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط عند مستوى دلالة (٠.٠٥)، حيث بلغ متوسط درجة أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع (١١.٣٠١)، يليهم أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط بمتوسط (٧.٥٩٧)، وأخيراً أفراد العينة ذوي الدخل المنخفض بمتوسط (٥.٦٨٠).

وهكذا يأتي في المرتبة الأولى أفراد العينة ذوي الدخل المرتفع حيث كانوا أكثر حرصاً على التزيين، ثم أفراد العينة ذوي الدخل المتوسط في المرتبة الثانية، ثم أفراد العينة ذوي الدخل المنخفض في المرتبة الأخيرة. وقد يرجع ذلك إلى إحساس المرأة العاملة ذوي الدخل المرتفع بالاستقلال والخصوصية وزيادة قدرتها على الشراء أكثر من غيرها بعيداً عن ميزانية الأسرة مما أدى إلى تطلعها لشراء ملابس ذات نوعية جيدة كنتيجة لمكانة المرأة التي تعكس تقدمها العلمي أو الوظيفي، واتفق مع هذا دراسة (سعدية حليم وآخرون- ١٩٩٥) على أن الأناقة عند اختيار الملابس تأتي في المقام الأول من اهتمام الموظفات القطريات عن طالبات الجامعة، وأرجعت هذا إلى ارتفاع مستوى المعيشة وارتفاع دخل الفرد مما سهل عملية الشراء والاختيار.

من خلال عرض النتائج السابقة نلاحظ أن نتيجة الفرض الثالث قد تحققت جزئياً والذي ينص على "توجد فروق ذات دلالة إحصائية بين متوسط درجات أفراد العينة في محور التزيين تبعاً لمتغيرات الدراسة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة".

#### المناقشة Discussion:

يتضح من النتائج التي توصل إليها البحث تبعاً لمتغيرات الدراسة (العوامل المؤثرة على اختيار المكملات المستحدثة) ما يلي:

**ن** وجود فروق ذات دلالة إحصائية تبعاً لمتغير محل الإقامة على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة" في أبعاد السلوك الملبسي (جذب الانتباه، الموضة) لصالح الحضر، ووجود فروق ذات دلالة إحصائية في بعد (الاحتشام) لصالح الريف، بينما لا توجد فروق دالة إحصائية في بعد (التزيين).

**ن** وجود فروق ذات دلالة إحصائية تبعاً لمتغير الحالة الاجتماعية على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة" في أبعاد السلوك الملبسي (جذب الانتباه، الموضة، التزيين) لصالح فئة الأنسات، ووجود فروق ذات دلالة إحصائية في بعد (الاحتشام) لصالح فئة المتزوجات.

**ن** وجود فروق ذات دلالة إحصائية تبعاً لمتغير المستوى التعليمي على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة" في أبعاد السلوك الملبسي (جذب الانتباه، الموضة، التزيين) لصالح ذوي المستوى التعليمي العالي، بينما لا توجد فروق دالة إحصائية في بعد (الاحتشام).

**ن** وجود فروق ذات دلالة إحصائية تبعاً لمتغير السن على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة" في أبعاد السلوك الملبسي (جذب الانتباه، الموضة، التزيين) لصالح ذوي السن أقل من ٣٥ سنة، ووجود فروق ذات دلالة إحصائية في بعد (الاحتشام) لصالح ذوي السن من ٤٥ سنة فأكثر.

**ن** وجود فروق ذات دلالة إحصائية تبعاً لمتغير الدخل الشهري على قابلية المرأة العاملة لاختيار "المكملات المستحدثة" في أبعاد السلوك الملبسي (جذب الانتباه، الموضة، التزيين) لصالح ذوي الدخل المرتفع، ووجود فروق ذات دلالة

- ملايسها. نشرة بحوث الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية- مجلد (٥)- عدد (٢), ص:ص: ٧٧- ١٠٠.
١٠. **سميحة علي إبراهيم باشا (١٩٩٠):** الاتجاهات الملبسية للمدرسات في مرحلة التعليم الأساسي في (ج.م.ع) وعلاقتها ببعض المتغيرات الديموجرافية. بحث ماجستير غير منشور - كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة حلوان.
١١. **عزة إبراهيم علي عبد رب النبي (١٩٩٧):** دراسة استطلاعية للعوامل المؤثرة على الاهتمام بالمظهر لدى عينة من السيدات العاملات في مرحلة سن اليأس. المؤتمر المصري الثاني للاقتصاد المنزلي- نشرة بحوث الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية- مجلد (٧)- العدد ٣/٢ (أبريل/ يوليو), ص:ص: ٢٣- ٣٩.
١٢. **علية عابدين (٢٠٠٢):** المدخل لدراسة الملابس والنسيج بطا- دار الفكر العربي- القاهرة.
١٣. **محمد السيد محمد حسن، رشدي علي عيد (٢٠٠٣):** دراسة العلاقة بين السلوك والجانب الاجتماعي. مجلة الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية- مجلد (١٣)- عدد (٤/٣)- ص:ص: ٤٥- ٦٧.
١٤. **منال محمد عبد الوهاب رضوان (٢٠١٣):** دراسة تحليلية للاتجاهات الملبسية لدى موجبات التربية والتعليم بمحافظة المنوفية. ماجستير- كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية.
١٥. **منى علي إبراهيم زيد (٢٠٠٧):** دراسة لبعض العوامل المؤثرة على اتجاهات المراهقات نحو اختيار الملابس. بحث ماجستير غير منشور - كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية.
١٦. **منى كامل البسيوني شمس الدين (٢٠٠٧):** التوكيدية الاجتماعية وعلاقتها بالسلوك الملبسي لدى طلاب كلية الاقتصاد المنزلي. بحث ماجستير غير منشور - كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية.
١٧. **هالة محمد مصطفى سليمان داود (٢٠٠٩):** رؤى تشكيلية معاصرة لأزياء المرأة المسلمة- دكتوراه- كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة حلوان.
١٨. **هدى سلطان التركي، حنان محمود خوجه (١٩٩٣):** العوامل المؤثرة على اختيار الموظفات السعوديات لملايس العمل بمدينة الرياض. نشرة بحوث الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية- مجلد (٣)- عدد (٣)- ص:ص: ٩- ٣١.
19. **Tawfik N. A. (2015):** (University Girl and "Innovated Accessories" among Modesty, Adaptation with Others and Self –Realization. JBASR, 5(6)1-1, Text Road Publication.

١٠. الاهتمام بعمل استطلاعات رأي لمستخدمي المكملات المستحدثة كنوع وخامة وتصميم وألوان و... لتحسين وتطوير هذه المنتجات والتوسع فيما تقبل عليه المرأة.

## المراجع References :

١. **أم محمد جابر السيد محمد (٢٠٠٩):** إمكانية عمل تصميمات تتلاءم مع السلوك الملبسي للسيدات بعد سن الأربعين. بحث ماجستير غير منشور- كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية.
٢. **أماني حمدي محمود سالماني (٢٠١١):** استخدام بعض خامات البيئة النباتية في مكملات الزي لملايس السيدات لإثراء الجانب الجمالي والوظيفي. بحث ماجستير غير منشور - كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية.
٣. **أماني رأفت بشرى، خالد محمد أحمد عمارة (٢٠١٠):** مدى وعي المرأة المصرية نحو استخدام البادي الليكرا. المؤتمر الدولي السابع للبحوث النسجية بالمركز القومي للبحوث بالدقي- القاهرة- أكتوبر.
٤. **أماني محمد شاكر (٢٠١٢):** استحداث اسلوب نسجي جديد باستخدام الخامات الصناعية الحديثة والاستفادة منه في مكملات زي المرأة المحجبة. المؤتمر الدولي الثالث لكلية الفنون التطبيقية جامعة دمياط (الفنون التطبيقية والتوقعات المستقبلية (٣) نوفمبر).
٥. **جيهان علي السيد سويد (٢٠٠٧):** قيم طلاب الجامعة وعلاقتها ببعض المتغيرات الشخصية والمعرفية. دكتوراه- كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية.
٦. **رباب فرج إبراهيم محرم (٢٠٠٢):** إمكانية تنفيذ ملابس خارجية واقتصادية مبتكرة للمرأة باستخدام مكملات الملابس ومدى تأثيرها على المظهر الملبسي. بحث ماجستير غير منشور - كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية.
٧. **سامي محمود أبو بيه، أسمهان إسماعيل النجار، ياسمين أمين عبد العزيز (٢٠١٠):** دراسة تحليلية للسلوك الملبسي لدى الفتيات في مرحلة المراهقة ومدى ارتباطه بثقافتهم الدينية. مجلة الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية- مجلد (٢٠)- العدد (١), ص:ص: ٣٠٣- ٣٣١.
٨. **سحر أحمد عبد الفتاح خضر (٢٠١١):** دراسة بعض العوامل التي تؤثر على اختيار المراهقات لمكملات ملايسهن. بحث ماجستير غير منشور - كلية الاقتصاد المنزلي- جامعة المنوفية.
٩. **سعدية حليم منصور، سميحة كرم توفيق (١٩٩٥):** العوامل التي تؤثر على قرار المرأة القطرية بشأن اختيار